

Las
PYME
españolas
con
forma
societaria

EJERCICIOS

2005
2009

Y AVANCE 2010

Las PYME españolas con forma societaria

Estructura económico-financiera y Resultados
(Ejercicios 2005-2009 y Avance 2010)



**Colegio de Registradores de la Propiedad, Bienes Muebles y
Mercantiles de España**

Créditos

Edita:

Colegio de Registradores de la
Propiedad, Bienes Muebles y Mercantiles
de España

Diego de León nº 21. 28006. Madrid.

<http://www.registradores.org>

Coordina:

Centro de Procesos Estadísticos del
Colegio de Registradores de la
Propiedad, Bienes Muebles y Mercantiles
de España

Autor:

Dr. Juan Antonio Maroto Acín

Catedrático de Economía Financiera y
Contabilidad

Universidad Complutense de Madrid

No está permitida la reproducción total o parcial de este libro, ni su tratamiento informático, ni la transmisión de ninguna forma o por cualquier otro medio, ya sea electrónico, mecánico, por fotocopia, por registro u otros métodos, sin el permiso previo y por escrito de los titulares del Copyright.

ÍNDICE

I. ESTUDIO ECONÓMICO-FINANCIERO	5
1. Antecedentes y Justificación.	5
2. Fuentes de información y metodología.	8
3. La Economía y las empresas españolas entre 2005 y 2009.	15
4. PYME y grandes empresas en los agregados totales.	21
4.1. Estructura patrimonial y funcionalidad	21
4.2. Gestión	26
4.3. Liquidez y Solvencia	29
4.4. Rentabilidad	31
4.5. Empleo	35
5. Las PYME de la muestra con depósitos continuados 2005-09	37
5.1. Caracterización y evolución de la muestra común.	37
5.2. Los principales indicadores de las PYME de la muestra común.	40
5.2.1. Estructura económico-financiera de las PYME de la muestra común.	40
5.2.2. Actividad, costes y rotaciones de las PYME en la muestra común.	42
5.2.3. Liquidez y Solvencia de las PYME en la muestra común.	44
5.3. Rentabilidad integrada de las PYME de la muestra común.	45
6. Características comparadas de las PYME por Comunidades Autónomas.	48
6.1. Cobertura por CC.AA.	48
6.2. Empresas-tipo por CC.AA.	50
6.3. Los principales indicadores de las PYME por CC.AA.	55
6.3.1. Estructura económico-financiera de las PYME por CC.AA.	55
6.3.2. Actividad, costes y rotaciones de las PYME por CC.AA.	58
6.3.3. Liquidez y solvencia de las PYME por CC.AA.	61
6.4. Modelos explicativos de la rentabilidad por CC.AA.	63
7. Especialización productiva de micro y pequeñas empresas por Comunidades Autónomas, según la cifra de negocios	72
7.1. Especialización productiva de las microempresas por CC.AA.	72
7.2. Especialización productiva de las pequeñas empresas por CC.AA.	76
8. Análisis comparado de los segmentos de PYME por grupos de actividad económica (CNAE-2009)	81
8.1. Caracterización y evolución de la muestra sectorial	81
8.2. Diferencias y similitudes entre sectores por magnitudes básicas y empleo promedio	91
8.3. Ranking de los principales indicadores de las PYME en la muestra sectorial	100
8.4. Ranking de los indicadores de rentabilidad	105
8.5. Las PYME más rentables de la muestra sectorial	112
9. La I+D en las cuentas anuales de las empresas: factores determinantes y efectos observados	121

9.1. Características de la muestra piloto	122
9.2. Aproximación a la intensidad de la inversión en I+D	126
9.3. Posibles efectos y determinantes de la intensidad de la inversión en I+D	129
10. Resumen ejecutivo	141
II. AVANCE 2010	149
III. ORIGEN DE LOS DATOS	157
1. Notas Metodológicas sobre adaptación al nuevo Plan Contable	157
2. Límites de la información disponible.	157
3. Amplitud de la muestra.	158
4. Clasificaciones utilizadas.	159
4.1. Sectores de actividad incluidos.	159
4.2. Tamaños incluidos.	163
5. Tratamiento de la información.	164
5.1. Recepción de datos en el CPE.	164
5.2. Proceso de OCR (Reconocimiento óptico de caracteres).	164
5.3. Proceso de reconocimiento manual y de revisión posterior.	164
5.4. Agregación estadística de los datos.	165
IV. METODOLOGÍA	167
1. Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital	167
1.1. Capital Económico	167
1.1.1. Estructura	167
1.1.2. Funcionalidad	168
1.2. Capital Financiero	168
1.2.1. Estructura	168
1.2.2. Cobertura	168
2. Indicadores de gestión	169
2.1. Actividad	169
2.2. Principales costes	169
2.3. Rotaciones (aproximación)	169
3. Indicadores Financieros.	170
3.1. Liquidez	170
3.2. Solvencia	170
4. Rentabilidad y sus componentes	170
4.1. Rentabilidad financiera (ROE)	171
4.2. Rentabilidad económica (ROI)	171
4.2.1. Margen de beneficio por unidad de ventas.	171

4.2.2. Rotación del activo total	171
4.3. Apalancamiento financiero	171
4.3.1. Cargas financieras	171
4.3.2. Endeudamiento	171
4.4. Efecto fiscal.	172
5. Empleo y costes de personal	172
V. Información estadística. Agregado Nacional	173
VI. Información estadística. Agregado CC.AA.	179
VII. Información estadística. Muestra Común	235
VIII. Información estadística. Agregado por sectores	241

I. ESTUDIO ECONÓMICO-FINANCIERO

JUAN ANTONIO
MAROTO ACÍN

1. Antecedentes y Justificación.

La cita anual del *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* llega en este caso a la décima edición de su análisis en profundidad de la estructura económico-financiera y los resultados de la gran mayoría del sector empresarial español, constituido por empresas de micro, pequeña y mediana dimensión (PYME). Abarcando además un período temporal (2005-09) en el que el crecimiento económico vivido hasta 2006 se veía cortado abruptamente por la crisis generalizada que desencadenaban las hipotecas *subprime* estadounidenses en 2008, y que luego se iba transformando en crisis de desconfianza, de liquidez y de solvencia de los sistemas financieros, y de ralentización primero y recesión después de las economías de los principales países industrializados. Lo que otorga a este *Estudio* el interés añadido de constatar los efectos de dicha crisis sobre las cuentas anuales de las empresas, antes y después del cambio de tendencia de 2007 y de la entrada en recesión técnica de la economía española a partir del segundo trimestre de 2008.

Al propio tiempo, el décimo *Estudio* se ajusta ya plenamente a los cambios más recientes producidos en la metodología de formación de los datos y en la taxonomía de las actividades económicas de nuestras empresas. El primero de esos cambios, la vigencia del nuevo Plan General de Contabilidad (*PGC 2007*, promulgado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre), que ha obligado a redefinir el modelo de análisis basado en *ratios* que se venía aplicando para el diagnóstico económico-financiero de la situación empresarial. El segundo cambio, igualmente trascendente, la aplicación de la Clasificación Nacional de Actividades CNAE-2009, en sustitución de la anterior clasificación de actividades económicas que databa de 1993, y que fue objeto de unas ligeras modificaciones en 2003 (CNAE-93 Rev 1). Una modificación que responde a la necesidad de reflejar los cambios que se habían ido produciendo en los procesos productivos desde los últimos años del siglo XX, y a la no menos necesaria comparabilidad internacional de empresas y sectores desde bases armonizadas; y que se traduce tanto en una reclasificación general de las actividades industriales como en una agrupación de la agricultura y la pesca, así como en una mayor presencia y desagregación de los sectores de los servicios.

A todos esos cambios ha respondido con su eficacia y eficiencia habituales el Centro de Procesos Estadísticos (CPE) del Colegio de Registradores de España, adaptando la información de los depósitos de cuentas anuales de las empresas españolas en los Registros Mercantiles entre 2005 y 2009 al nuevo marco contable y a la nueva clasificación de actividades económicas. Lo cual supone que el enlazamiento de las series de datos presentadas ahora sólo puede hacerse con las del *Estudio* que ya se había adaptado a los cambios el pasado año (2004-08), pero con la contrapartida de una mejora incuestionable respecto de la calidad y la comparabilidad internacional de la información que ahora se muestra.

En cuanto a las principales conclusiones que se podrán extraer de este análisis, se siguen verificando las observaciones sobre las PYME que se hacían en anteriores *Estudios*: su trascendencia en la generación y el mantenimiento del empleo, incluso en fases recesivas de la economía como las actuales; su impulso de la actividad económica, de forma directa o inducida sobre la actividad y los resultados de las grandes empresas; y su estímulo sobre la diversidad de actividades productivas y la competencia en los mercados, al acceder a segmentos concretos de los mismos que son inviables o poco rentables para las grandes empresas.

Atendiendo a los últimos datos del *SME Performance Review* (que sustituye desde junio de 2008 al anterior Observatorio Europeo de las PYME de la Comisión Europea), en 2010 y en el ámbito de la UE de 27 países (UE-27), existen aproximadamente 20'8 millones de empresas, y de ellas tan sólo son grandes (más de 250 empleados) alrededor de 43.000 (0'2% del total). Y de ahí la habitual observación de que la economía de mercado de los países desarrollados se basa en las PYME. Unas empresas que tienen una enorme trascendencia social, ya que son responsables del empleo de más de 87,4 millones de personas en la UE-27, y

que suponen más de 80% del empleo total de sectores como el inmobiliario, la construcción, el comercio al por mayor y el de vehículos a motor, la industria de la madera, y los hoteles y la restauración. Sectores, por otra parte, en los que las PYME generan también más del 75% de su valor añadido total. En el ámbito de la UE-27 y con datos estimados de 2010, las PYME son responsables de alrededor del 58,4 por ciento del valor añadido de las economías de la UE y del 66,9 por ciento de su empleo total. Con una trascendencia acrecentada en los países del Sur de Europa, como en el caso español, en el que el 99,88% de las unidades empresariales (excluidas agricultura y pesca) son de micro, pequeña o mediana dimensión y responden, aproximadamente y también en 2010, del 67,9 por ciento del valor añadido por el sector de empresas no financieras de la economía española y del 78 por ciento de su empleo total. Por lo que no es de extrañar que en momentos de crisis, y como afirma el Presidente de la Comisión Europea Durao Barroso, se vuelva la vista hacia las PYME como inductoras del crecimiento y la creación de empleo, estimulando su mejor conocimiento y liberándolas de las cargas regulatorias que las penalizan en mayor medida que a las grandes empresas debido, precisamente, a su menor dimensión.

Las PYME representan, en definitiva, el sistema empresarial en su conjunto y de ahí que su análisis tenga que partir de las premisas de su amplitud y su heterogeneidad. En primer lugar porque su misma característica distintiva de la dimensión difiere notablemente entre segmentos de PYME (microempresas, empresas pequeñas y empresas medianas, según la habitual clasificación de la UE); y en segundo y no menos importante lugar porque buena parte de los factores que explican su estructura y resultados se derivan también de su sector de actividad, de su ámbito geográfico de actuación, de su mayor o menor apuesta por la inversión en factores intangibles de productividad, o de la capacidad directiva de sus gestores. No obstante, la profundización en el estudio de las PYME está muchas veces condicionada por el desconocimiento de las empresas de menor dimensión (de entre 0 y 9 trabajadores en plantilla), debido a su baja representatividad en las bases de datos usuales, y que sin embargo en 2008 generaban más del 37,7% del empleo total de nuestro sector empresarial no financiero. Ya sea porque la metodología de formación de esas bases, a través de encuestas, se traduce en muy bajas tasas de respuesta entre las micro y pequeñas empresas; o ya lo sea porque esas bases de datos se centran en las unidades empresariales de mayor tamaño, con elevada ponderación en las macromagnitudes económicas, pero con menor representatividad en indicadores sociales como el empleo.

Una de las principales aportaciones del *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* sigue siendo, por ello, la caracterización económico-financiera de las empresas españolas de menor dimensión, gracias a contar con la fuente de información que constituyen los preceptivos depósitos de cuentas anuales de las empresas en los Registros Mercantiles. Unos datos que son tabulados por el Centro de Procesos Estadísticos - CPE- del Colegio de Registradores de España, y que constituyen desde 2002 un complemento informativo imprescindible para las restantes bases de datos públicas que se refieren al sector empresarial español (Central de Balances del Banco de España, Agencia Estatal de la Administración Tributaria, y Encuesta sobre Estrategias Empresariales de la Fundación SEPI). Tanto por la continuidad en su oferta de información (basada además específicamente en los estados contables de las empresas) y por la fiabilidad de la misma (garantizada por el CPE) como por su amplia cobertura del sector empresarial español y por su inestimable y específica aportación para el estudio de las micro y pequeñas empresas españolas.

Debe recordarse asimismo que el *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* ofrece, desde su primera edición, enfoques originales y aspectos desagregados de la información que no se encuentran en otras bases de datos empresariales, como la segmentación de los datos económico-financieros por estratos de dimensión empresarial (microempresas, empresas pequeñas, empresas medianas y, en ciertos casos, grandes empresas de referencia), y su particularización para el total nacional, las diferentes Comunidades Autónomas y los diversos sectores de la actividad económica (al nivel de 3 dígitos de la CNAE-2009). Junto a la disponibilidad de otras muestras segmentadas, que o bien reflejan las empresas con depósitos continuados de sus cuentas en todos y cada uno de los años del período temporal considerado en cada *Estudio*; o bien muestran la especialización productiva de las micro y pequeñas empresas por Comunidades Autónomas, basadas en sus

cifras de negocio, lo que permite relacionar los modelos diferenciados de PYME que existen en ellas con sus posibles especializaciones sectoriales; o bien recogen incluso empresas (PYME y Grandes, al nivel de 4 dígitos de la CNAE-2009) que realizan el depósito de sus cuentas en formato normal, durante los dos últimos años completos disponibles (2008 y 2009, en esta ocasión), y que permiten por ello indagar en las causas y los efectos de la inversión empresarial en intangibles (Gastos en I+D).

En esta décima edición, el *Estudio* tabula los datos de 2009 de 364.594 microempresas, 75.054 empresas pequeñas, 8.899 medianas y 1.703 grandes empresas (con cifras de negocio inferiores a 1.000 millones de euros, y como referencia comparativa de las PYME). Cifras que suponen una reducción en todos los segmentos respecto de las de 2008 del noveno *Estudio* y que, si bien serán mayores conforme se tabulen todos los depósitos de cuentas de 2009, sugieren el efecto de la agudización de la crisis en ese último año. Las empresas consideradas, como es habitual, radican en todas y cada una de las 17 CC.AA. españolas, y sus actividades económicas abarcan 216 sectores (dos más que el pasado año) de la CNAE-2009. En cuanto a la muestra común, y aún a pesar de la crisis, el número de empresas con depósitos continuados durante los años 2005-09 se incrementa de manera generalizada, y configura ya un panel de 102.595 microempresas, 19.339 empresas pequeñas y 778 empresas medianas.

La metodología del *Estudio* sigue manteniendo el enfoque descriptivo (Cuadros y Gráficos) con el que se planteó desde su inicio, tanto por disponer de agregados de empresas (y no de datos individuales de éstas) cuya información se recibe ya estructurada según un modelo de análisis basado en *ratios* como por destinarse a un público objetivo no necesariamente especializado en las técnicas estadísticas. Lo cual no obsta para la permanente revisión y mejora de las pautas de ese análisis descriptivo, como el cálculo de unos u otros estadísticos (medianas o promedios) según la dispersión de las variables, la presentación de determinados datos (cuadros sintéticos y por Ramas de todos los sectores CNAE, gráficos radiales en las CC.AA., gráficos de dispersión de los factores de la rentabilidad, o gráficos de regresión lineal entre determinadas variables de las que se ha dispuesto de forma individualizada), o el cálculo a valores constantes de la evolución de las magnitudes básicas corrientes, al objeto de incrementar el potencial informativo del *Estudio* en su conjunto. En cuanto a la representatividad de las muestras disponibles, se siguen aplicando criterios de reasignación proporcional para poder comparar los segmentos de PYME disponibles (criterio UE) con la diferente segmentación de los datos del DIRCE, que se toman como referencia de la población total de PYME españolas. Igualmente, se siguen realizando diversos contrastes explicativos sobre las posibles causas y efectos de la inversión en intangibles (I+D), tanto en grandes empresas como en PYME, mediante modelos lineales generalizados y regresiones múltiples, con base en su significatividad estadística.

En cuanto a la estructura del *Estudio*, que se inicia con esta breve introducción, el epígrafe 2 delimita las fuentes de información y la metodología del análisis (que se detallan además en sendos anexos). El epígrafe 3 traza el panorama general de las PYME que se deduce tanto de los datos y los ejercicios considerados como de la evolución del ciclo económico. El epígrafe 4 analiza los diferentes bloques de variables que configuran la estructura y resultados de los segmentos de empresas, PYME y grandes empresas de comparación, para el total nacional y durante el período 2005-2009. El epígrafe 5 ofrece el contrapunto coyuntural (tasas de variación interanual de las variables) a ese diagnóstico general, a través del panel de PYME con depósitos continuados de cuentas entre 2005 y 2009. En el epígrafe 6 se detectan y caracterizan las pautas diferenciales de los segmentos de PYME según las 17 Comunidades Autónomas de radicación, durante el período 2005-2009. En el epígrafe 7 se hace una aproximación coyuntural a la especialización productiva y a las características del empleo de las micros y pequeñas empresas en las diferentes CCAA en 2009. En el epígrafe 8 se analizan los rasgos definitorios de los segmentos de PYME por sectores y ramas de actividad de la nueva CNAE-2009 entre 2005 y 2009. El epígrafe 9 aborda la caracterización comparada de las empresas que declaran gastos acumulados de I+D en 2008 y 2009, a la par que indaga en las posibles causas y efectos de la activación y/o amortización de esos gastos en intangibles en dichas empresas. Y, finalmente, el epígrafe 10 ofrece un “resumen ejecutivo” con la síntesis de sus diversos contenidos y las principales conclusiones que se pueden extraer del *Estudio*.

2. Fuentes de información y metodología.

La base de datos del *Estudio* se elabora por el Centro de Procesos Estadísticos (CPE) del Colegio de Registradores de España. Su fuente primaria son los preceptivos depósitos de cuentas anuales que realizan las empresas en los Registros Mercantiles, y cuyo número se ha ido incrementando durante los últimos años, hasta los 893.638 de 2009; de los cuales se han procesado en esta ocasión 844.965 (662.783 en formato digital). Sobre esa información de partida, el CPE aplica un minucioso proceso de tratamiento, tabulación y verificación de la coherencia de los datos originarios (que se detalla en el Anexo I), que los dota de una elevada fiabilidad y que ha obtenido 483.791 depósitos validados contablemente para la estadística de esta edición. Estos datos son los que se verifican también económicamente y se estructuran según las *ratios* e indicadores del modelo de análisis económico-financiero que se ha venido aplicando desde la primera edición del *Estudio* y que, como ya se ha indicado, aparece adaptado al Nuevo Plan Contable (se justifica en el Anexo II). El resultado final son las 450.250 empresas que constituyen la información depurada, contable y económicamente, para el análisis de 2009.

Las *ratios* e indicadores del modelo de análisis se calculan asimismo por el propio CPE sobre los datos ya mencionados de los Registros Mercantiles y se tabulan en hojas-tipo (formato Excel), para los diferentes segmentos de PYME (y grandes empresas, cuando procede) y para las diversas nuestras disponibles: total nacional, panel común, Comunidades Autónomas (las 17 desde 2001) y sectores económicos de actividad (216 en 2009) de la CNAE-2009. Dichas hojas-tipo (tal cual se presentan en el anexo estadístico) constituyen la información básica de la que se dispone para realizar el *Estudio*, junto con las variables concretas de las dos muestras especiales que, ya sin ajustarse al modelo de análisis estándar, permiten sendas aproximaciones a la especialización productiva de las micro y pequeñas empresas por CC.AA. y a las pautas distintivas de las empresas que activan sus gastos en I+D. Las magnitudes e indicadores de las series históricas se presentan en euros corrientes, en tanto que las *ratios* lo hacen, en general, en porcentajes (con la excepción de determinados indicadores en días o unidades, que se señalan en las propias hojas de datos). La información que así se proporciona, desagregada por segmentos de dimensión en los correspondientes apartados y soportes del *Estudio*, constituye por sí misma una aportación relevante y original para cualquier análisis comparado que desee plantearse sobre las empresas españolas. Junto con el posible valor que puedan aportar a los datos los análisis y comentarios que se plantean en este décimo *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria*.

La representatividad de las muestras de empresas que se manejan está condicionada por las características de la información de base y por la metodología seguida para su tabulación. Su origen son los depósitos de cuentas anuales que, pese a venir exigidos legalmente a buena parte de las empresas españolas (y con la sanción de la exclusión de las anotaciones registrales a las empresas que lo incumplan), se supeditan en la práctica a la voluntariedad de las empresas y a las vicisitudes derivadas de la misma demografía empresarial, que implica la desaparición o la creación de empresas concretas a lo largo del tiempo. Así como a la propia situación económica, ya que en situaciones de crisis muchas PYME relegan el cumplimiento de las obligaciones registrales a un segundo plano de preocupación. En cualquier caso, por unos u otros motivos, resulta prácticamente imposible conformar sobre esta fuente informativa una base de datos con representatividad estadística en sentido estricto. Al igual que sucede con el “panel” de empresas de la muestra común, ya que si bien estas empresas son las mismas durante los cinco años considerados en cada *Estudio*, ni su número es el mismo en las sucesivas ediciones ni su composición representa estadísticamente los segmentos de PYME de la economía española. Hay que conformarse, en consecuencia, con la representatividad “ecológica” de las muestras disponibles, que depende del número de empresas que se incluyan en cada una de ellas y de la proporción que dichas empresas supongan tanto frente al colectivo total de referencia (depósitos registrados en cada año) como en relación con el censo total de empresas de cada uno de los segmentos de dimensión empresarial considerados (DIRCE).

En materia de significatividad, la cobertura de la muestra total va en continuo aumento, gracias al meritorio esfuerzo desplegado por los diferentes Registros Mercantiles, a la progresiva toma de conciencia del cumplimiento de sus obligaciones registrales por parte de las empresas españolas y al sustancial incremento de sus depósitos de cuentas en formato digital (cuya cifra supera ya el 78% del total de depósitos tratados), lo que facilita su procesamiento. Los datos de 2009, como año completo más reciente de los que se dispone, se refieren como ya se ha indicado a más de 844.000 depósitos. Número que se va reduciendo posteriormente, tanto por la necesaria aplicación de pruebas de coherencia sobre los datos de los depósitos totales como por la exigencia de un número mínimo de empresas (para evitar su posible identificación) para que sean tabuladas en su correspondiente agregado. Los posteriores requisitos exigidos por el modelo de análisis empleado son los que reducen finalmente la cifra hasta las 450.250 empresas incluidas en este décimo *Estudio*, y que a pesar de la crisis de los últimos años superan en casi 60.000 las que se incluían en 2005.

Cuadro T-1. Composición de la Muestra (en cada segmento y año)

AGREGADOS DE EMPRESAS	2005		2006		2007		2008		2009	
	Nº	% Muestra	Nº	% Muestra	Nº	% Muestra	Nº	% Muestra	Nº	% Muestra
Microempresas	401.023	80,16	421.251	79,57	455.624	79,70	432.833	79,58	364.594	80,98
Empresas Pequeñas	91.174	17,80	96.983	18,32	103.989	18,19	95.901	17,63	75.054	16,67
Empresas Medianas	8.605	1,71	9.380	1,77	9.991	1,75	12.176	2,24	8.899	1,98
TOTAL PYME	500.802	99,67	527.614	99,66	569.604	99,64	540.910	99,45	448.547	99,62
Empresas Grandes (Referencia)	1.750	0,33	1.782	0,34	2.075	0,36	3.012	0,55	1.703	0,38
TOTAL EMPRESAS ANALIZADAS	502.552	100,00	529.396	100,00	571.679	100,00	543.922	100,00	450.250	100,00

Por tamaños de empresas, el Cuadro T-1 muestra la composición numérica de la muestra disponible para el análisis durante los años 2005 a 2009. Una muestra focalizada, por la índole del *Estudio*, hacia las PYME (99'62% del total en 2009) y en la que destaca el peso numérico de las micro y pequeñas empresas (439.648 en 2009, que suponen el 97'65 por ciento del total). Aunque con la reducción de más de 89.000 de tales empresas respecto de 2008, por la posible dilación en realizar los depósitos de cuentas debido a la crisis y por la propia incidencia de la misma sobre la demografía de las empresas de menor dimensión. Una reducción que, por iguales motivos, se detecta también en las medianas y grandes empresas, como reflejo de la virulencia de una crisis que, en 2009, implicaba tanto la caída de la actividad económica como el empeoramiento de las condiciones financieras en las que se desenvolvían las empresas.

Cuadro T-2. Composición de la Muestra (Magnitudes básicas por cada segmento y año)

MAGNITUDES BÁSICAS	2005		2006		2007		2008		2009	
	Euros	%	Euros	%	Euros	%	Euros	%	Euros	%
Total activo (euros)										
Microempresas	178.221.388.706	23,95	200.006.293.913	18,21	231.490.596.391	26,33	229.427.738.813	20,75	187.433.678.412	23,13
Empresas Pequeñas	196.840.981.194	26,46	225.749.326.430	20,56	253.004.418.473	28,77	261.704.835.959	23,67	204.253.817.870	25,21
Empresas Medianas	114.088.113.936	15,33	129.968.446.535	11,84	148.947.684.643	16,94	198.231.746.950	17,93	153.379.466.429	18,93
TOTAL ACTIVO PYME	489.150.483.836	65,74	555.724.066.878	50,61	633.442.699.507	72,04	689.364.321.722	62,35	545.066.962.711	67,27
Empresas Grandes (Referencia)	254.866.375.771	34,26	542.367.482.613	49,39	245.830.384.853	27,96	416.327.089.705	37,65	265.144.536.853	32,73
TOTAL ACTIVO EMP. ANALIZ.	744.016.859.607	100,00	1.098.091.549.491	100,00	879.273.084.360	100,00	1.105.691.411.427	100,00	810.211.499.564	100,00
Cifra de negocios (euros)										
Microempresas	153.188.742.238	19,78	164.044.311.143	17,30	180.735.399.724	21,11	163.154.877.317	17,66	124.488.826.617	14,22
Empresas Pequeñas	206.825.821.270	26,71	229.433.978.742	24,19	253.523.004.999	29,61	244.547.970.236	26,46	173.091.156.234	19,77
Empresas Medianas	110.380.677.379	14,26	121.169.051.457	12,78	137.959.331.052	16,11	173.535.616.806	18,78	118.198.748.416	13,50
TOTAL CIFRA NEGOCIOS PYME	470.395.240.887	60,75	514.647.341.342	54,27	572.217.735.775	66,84	581.238.464.359	62,90	415.778.731.267	47,49
Empresas Grandes (Referencia)	303.872.595.538	39,25	433.625.872.140	45,73	283.923.014.425	33,16	342.836.712.293	37,10	459.674.325.176	52,51
TOTAL CIFRA NEGOCIOS EMP. ANALIZ.	774.267.836.425	100,00	948.273.213.482	100,00	856.140.750.200	100,00	924.075.176.652	100,00	875.453.056.443	100,00
Resultado neto ejer. (euros)										
Microempresas	4.766.250.353	15,53	5.467.859.703	13,81	6.055.732.889	16,79	2.724.610.967	15,57	1.370.364.233	14,27
Empresas Pequeñas	7.532.681.320	24,55	9.112.545.476	23,01	9.562.930.018	26,51	4.830.194.388	27,60	2.665.670.477	27,75

Empresas Medianas	5.342.645.126	17,41	5.793.933.438	14,63	5.982.201.871	16,59	4.170.045.424	23,82	2.483.224.365	25,85
TOTAL RTDO. NETO E.J. PYME	17.641.576.799	57,49	20.374.338.617	51,44	21.600.864.778	59,89	11.724.850.779	66,98	6.519.259.075	67,87
Empresas Grandes (Referencia)	13.043.481.290	42,51	19.233.441.005	48,56	14.468.970.536	40,11	5.779.002.787	33,02	3.086.298.630	32,13
TOTAL RTDO. NETO E.J. EMP. ANALIZ.	30.685.058.089	100,00	39.607.779.622	100,00	36.069.835.314	100,00	17.503.853.566	100,00	9.605.557.705	100,00

Las magnitudes básicas de las empresas de la muestra total durante los últimos años (Cuadro T-2), reflejan la diferente ponderación de los segmentos de empresas según se consideren variables estructurales (activos) o coyunturales (cifra de negocio y beneficio neto), según la fase del ciclo económico y, obviamente, según el número de medianas y grandes que se incluyan cada año. Las micros y pequeñas empresas representan entre el 40 y el 50 por ciento de los activos totales de la base, en tanto que sus cifras de negocio y sus resultados netos pueden reducirse hasta el 35 de dichos totales. Con una clara incidencia de la crisis en 2009 en tales porcentajes, sobre todo en la cifra de negocios, por el menor número de depósitos realizados, por el empeoramiento de las variables coyunturales y por el menor poder de mercado de las empresas de reducida dimensión. En 2009, de hecho, la cifra de negocio y los resultados netos de las microempresas suponen su menor ponderación en la muestra total a lo largo de todos los años considerados.

Cuadro T-3. Evolución de los datos de Avance en los estudios realizados (unidades físicas y monetarias corrientes)

Agregado nacional	2005	2006	2007	2008	2009	% Increment. real 08-09	% Increment. real 05-09
Microempresas							
Nº de empresas analizadas	401.023	421.251	455.624	432.833	364.594	-15,77	-9,08
Total activo (euros)	178.221.388.706	200.006.293.913	231.490.596.391	229.427.738.813	187.433.678.412	-18,95	-3,87
Cifra de negocios (euros)	153.188.742.238	164.044.311.143	180.735.399.724	163.154.877.317	124.488.826.617	-24,30	-25,72
Resultado neto ejer. (euros)	4.766.250.353	5.467.859.703	6.055.732.889	2.724.610.967	1.370.364.233	-50,10	-73,72
Nº de empr. con datos de empleo (nº)	313.206	331.799	359.556	320.243	261.326	-18,40	-16,56
Empresas Pequeñas							
Nº de empresas analizadas	91.174	96.983	103.989	95.901	75.054	-21,74	-17,68
Total activo (euros)	196.840.981.194	225.749.326.430	253.004.418.473	261.704.835.959	204.253.817.870	-22,57	-5,15
Cifra de negocios (euros)	206.825.821.270	229.433.978.742	253.523.004.999	244.547.970.236	173.091.156.234	-29,78	-23,50
Resultado neto ejer. (euros)	7.532.681.320	9.112.545.476	9.562.930.018	4.830.194.388	2.665.670.477	-45,25	-67,65
Nº de empr. con datos de empleo (nº)	86.868	92.359	99.156	85.319	68.567	-19,63	-21,07
Empresas Medianas							
Nº de empresas analizadas	8.605	9.380	9.991	12.176	8.899	-26,91	3,42
Total activo (euros)	114.088.113.936	129.968.446.535	148.947.684.643	198.231.746.950	153.379.466.429	-23,24	22,89
Cifra de negocios (euros)	110.380.677.379	121.169.051.457	137.959.331.052	173.535.616.806	118.198.748.416	-32,43	-2,12
Resultado neto ejer. (euros)	5.342.645.126	5.793.933.438	5.982.201.871	4.170.045.424	2.483.224.365	-40,92	-57,51
Nº de empr. con datos de empleo (nº)	7.888	8.591	9.203	10.067	7.950	-21,03	0,79
Empresas Grandes							
Nº de empresas analizadas	1.750	1.782	2.075	3.012	1.703	-43,46	-2,69
Total activo (euros)	254.866.375.771	542.367.482.613	245.830.384.853	416.327.089.705	265.144.536.853	-36,82	-4,91
Cifra de negocios (euros)	303.872.595.538	433.625.872.140	283.923.014.425	342.836.712.293	459.674.325.176	33,02	38,27
Resultado neto ejer. (euros)	13.043.481.290	19.233.441.005	14.468.970.536	5.779.002.787	3.086.298.630	-47,02	-78,37
Nº de empr. con datos de empleo (nº)	1030	1156	1279	1442	1.221	-15,33	18,54

La evolución de las magnitudes básicas de la muestra, que se reflejan en el Cuadro T-3, permiten también analizar tanto las variaciones reales (descontando las tasas anuales del IPC) producidas en las mismas entre 2005 y 2009 como las verificadas entre los dos últimos años disponibles. En el primer caso (columna de incremento real 05-09), se constata que el período de actividad y crecimiento de las empresas españolas verificado hasta 2006 se ha cortado abruptamente por la crisis, dando lugar a variaciones reales negativas en la mayor parte de las magnitudes básicas empresariales de la muestra, con las únicas excepciones del activo de

las medianas empresas y de la cifra de negocios de las grandes. Una crisis que se ha ido además acentuando a tenor de las variaciones reales del último año (columna de incremento real 08-09), con tasas negativas de dos dígitos que sólo tienen la excepción de la cifra de negocio de las grandes empresas. Nada sorprendente por otra parte, si se recuerda que las PYME de menor dimensión se polarizan en sectores como la construcción, las actividades inmobiliarias y el comercio, repercutidos por la crisis en mayor medida que los sectores industriales.

Cuadro T-4. Representatividad de la Muestra respecto del DIRCE (por segmentos y años)

AGREGADOS DE EMPRESAS	2005			2006			2007		
	Muestra	DIRCE	%Rep.	Muestra	DIRCE	%Rep.	Muestra	DIRCE	%Rep.
Microempresas	401.023	785.913	51,03	421.251	825.225	51,05	455.624	858.152	53,09
Empresas Pequeñas	91.174	155.109	58,78	96.983	160.482	60,43	103.989	163.403	63,64
Empresas Medianas	8.605	23.105	37,24	9.380	24.220	38,73	9.991	25.055	39,88
TOTAL PYME	500.802	964.127	51,94	527.614	1.009.927	52,24	569.604	1.046.610	54,42
Empresas Grandes (Referencia)	1.750	5.007	34,95	1.782	5.370	33,18	2.075	5.713	36,32
TOTAL EMPRESAS INCLUIDAS	502.552	969.134	51,86	529.396	1.015.297	52,14	571.679	1.052.323	54,33

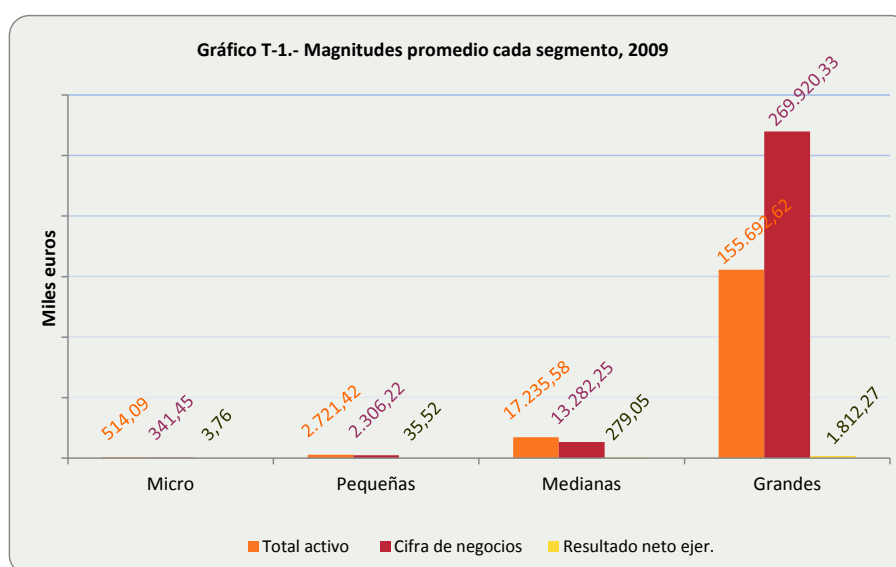
AGREGADOS DE EMPRESAS	2008			2009		
	Muestra	DIRCE	%Rep.	Muestra	DIRCE	%Rep.
Microempresas	432.833	833.439	51,93	364.594	816.186	44,67
Empresas Pequeñas	95.901	150.272	63,82	75.054	131.294	57,16
Empresas Medianas	12.176	23.343	52,16	8.899	21.405	41,57
TOTAL PYME	540.910	1.007.054	53,71	448.547	968.885	46,30
Empresas Grandes (Referencia)	3.012	4.779	63,03	1.703	4.516	37,71
TOTAL EMPRESAS INCLUIDAS	543.922	1.011.833	53,76	450.250	973.401	46,26

Un aspecto de especial trascendencia para evaluar la significatividad de la muestra disponible de PYME es su relación con el censo total de empresas españolas que ofrece el INE mediante el Directorio Central de Empresas (DIRCE). Esta referencia, sin embargo, no permite una plena comparabilidad con los datos de los Registros Mercantiles, tanto por cobertura de actividades como por segmentación de tamaños, e implica asumir un sesgo variable en función del grado de detalle de la información que se maneje. El DIRCE se basa en las fuentes administrativas de índole fiscal y en las cotizaciones de la Seguridad Social, y pese a haber solventado su inicial carencia de datos de las empresas de las Comunidades con régimen fiscal especial, sigue sin ofrecer datos del sector agrario (que supone 1,08 millones de explotaciones en 2005, según el Censo Agrario del propio INE) y de las empresas públicas; en tanto que el CPE no considera las empresas de intermediación financiera, aunque sí lo hace con las del sector agrario. Las poblaciones de empresas españolas de una y otras fuentes de información son, por tanto, diferentes y la representatividad del CPE sobre el total del DIRCE nunca puede ser precisa. Pero además las PYME societarias del CPE, basadas en las definiciones de la UE, excluyen las empresas sin asalariados, que sí se incluyen por el DIRCE cuando se desagrega su información por Comunidades Autónomas o sectores de actividad.

En este décimo *Estudio* se sigue dedicando una especial atención a minimizar esos sesgos de ambas bases, que en ediciones anteriores a la de 2006 se habían traducido en una representatividad anormalmente reducida de las empresas del CPE. En los datos del total nacional se consigue razonablemente, excluyendo del DIRCE las empresas bajo la forma jurídica de empresario individual y las empresas societarias sin asalariados. Pero no así, al carecerse de ese grado de detalle, en los datos del DIRCE por CC.AA. y sectores de la CNAE, en los que han de hacerse sendas aproximaciones que se detallan en los correspondientes apartados del *Estudio*. Se advierte, por tanto, que los datos de representatividad del CPE respecto del DIRCE son siempre aproximados, ya sea porque en el total nacional las poblaciones de empresas son de diferente composición, o ya lo sea porque en los totales de cada Comunidad Autónoma o sector de la CNAE, además de lo anterior, se da la circunstancia de no

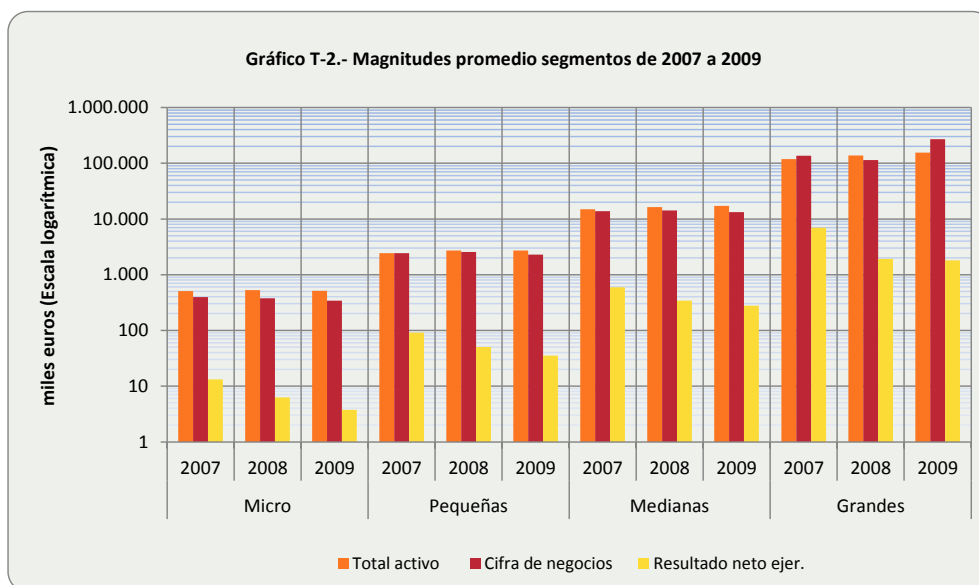
poder excluir de forma precisa el número de empresas societarias sin asalariados, incluidas por el DIRCE en los correspondientes agregados de su información pública.

En el Cuadro T-4 se ofrece la representatividad aproximada del total nacional del CPE respecto del DIRCE, una vez recalculada la segmentación de los segmentos que van hasta y desde los 200 trabajadores para adaptarla a los límites de trabajadores aquí utilizados (hasta los 250 de la definición de PYME de la UE). Los datos, por todo lo indicado anteriormente, muestran una mayor cobertura que en los estudios anteriores a 2006 (especialmente en las microempresas) y reflejan de forma más fidedigna la trascendencia de la muestra disponible. Desde 2007, sin embargo y al socaire de la crisis, se produce el doble efecto de la reducción de la población total de empresas censadas por el DIRCE y el de las micros y pequeñas empresas de la muestra del CPE. Lo que reduce la representatividad de éstas en 2009 hasta el 45 y el 57 por ciento, respectivamente, en micro y pequeñas empresas, que suponen los menores porcentajes de cobertura de todos los años considerados en este *Estudio*. Aún así, conviene resalta que la muestra de PYME del CPE supera el 46% de todas las censadas en España por el DIRCE.

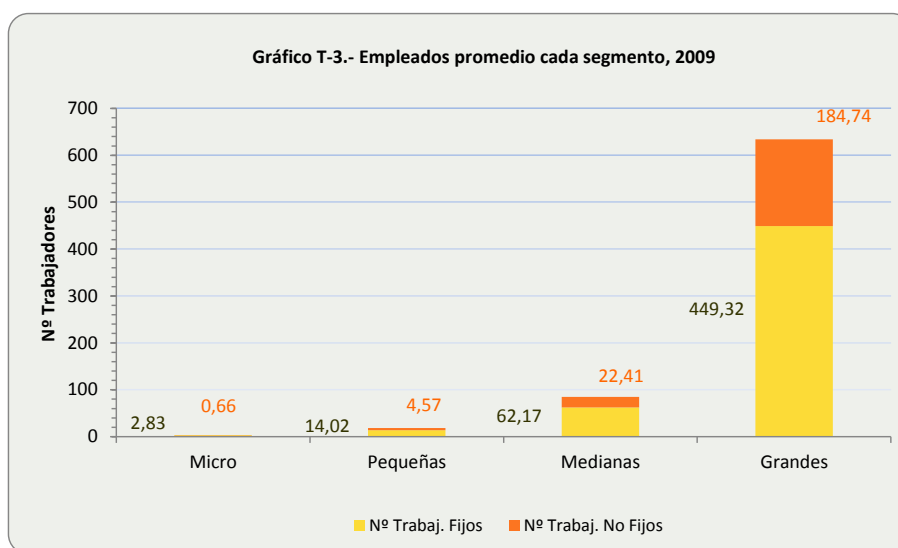


En síntesis, la muestra de PYME disponible en 2009 caracteriza segmentos de empresas con magnitudes básicas promedio como las visualizadas en el Gráfico T-1. Con cifras nominales de activo que son superiores, en medianas y grandes empresas, a las de años anteriores; pero que a resultas de la crisis se reducen en micros y pequeñas empresas. Con cifras promedio de negocio que también se reducen, salvo en las grandes empresas, por la incidencia de la crisis. Y con resultados netos promedio que, por igual motivo, son ya inferiores en todos los segmentos a los de 2008. En cuanto a su pormenor, las microempresas evidencian los habituales y reducidos activos promedio (514.000 euros) que son propios de las actividades de comercio y reparaciones, y de la construcción, en las que tienen una especial incidencia. Las pequeñas empresas lo hacen con activos promedio de 2,7 millones de euros, que reflejan su mayor representatividad en las industrias manufactureras, así como también en el comercio y reparaciones, y en la construcción. Y las medianas, con 17,2 millones de euros de activo promedio, y que aún con los mismos sectores de especialización que las pequeñas tienen mayor peso que éstas en las manufacturas. En cuanto a las cifras de negocio promedio de 2009, inferiores a las de años anteriores en términos nominales para todas las PYME, las posiciones relativas entre segmentos se mantienen, con empresas medianas que facturan 5,8 veces más que las pequeñas, que a su vez superan en más de 6,7 veces la facturación de las microempresas. Por lo que concierne a los resultados netos promedio, todas las cifras nominales (incluso en las grandes empresas) ya resultan inferiores a las de 2008 por la persistencia de la crisis. En síntesis, unas PYME de reducido tamaño medio, con una elevada dispersión entre las magnitudes medias de cada uno de sus segmentos, acentuada por la crisis (las de las medianas suponen entre 5,8 y 7,9 veces las de las pequeñas; y las de éstas entre 5,3 y 9,4 veces las de las microempresas); y con

una dimensión muy alejada de las grandes empresas, cuyos activos promedio en 2009 multiplican por 20,3 los de las medianas empresas.



La evolución temporal entre 2007 y 2009 de las magnitudes promedio en valores corrientes, que se presenta en el Gráfico T-2, visualiza año a año los comportamientos ya apuntados entre segmentos de PYME, y que pueden interpretarse tanto por los sectores prioritarios de actuación de unas y otras empresas como por la incidencia diferencial de la crisis sobre aquéllos. Así, entre 2007 y 2008 sigue siendo general el incremento de los activos nominales promedio, pero en 2009 esos activos ya se ajustan a la baja en las micros y pequeñas empresas. Las cifras promedio de negocio son decrecientes desde 2007 en las microempresas, y en 2009 lo son ya en todas las PYME. Y los resultados anuales promedio, como indicador resumen de la coyuntura de cada año, evidencian reducciones continuadas en todas las empresas a lo largo del período 2007-09. Como consecuencia evidente de la incidencia de la crisis en sectores como la construcción, y el comercio y las reparaciones, en los que todas las PYME tienen una elevada ponderación (más del 15 por ciento de las mismas se encuentran en cada uno de esos sectores de actividad, tanto por número de empresas como por facturación).



Por cifras medias de empleo, el Gráfico T-3 caracteriza también cada segmento de empresas y ratifica el reducido tamaño medio de las PYME españolas, con microempresas que emplean a 2,83 trabajadores fijos y

0,66 no fijos en 2009; con pequeñas empresas que lo hacen con 14,02 y 4,57, respectivamente; y con medianas empresas que tienen 62,17 trabajadores fijos y 22'41 no fijos también en 2009. En una evolución temporal, además, que evidencia el mantenimiento del empleo promedio total en todos los segmentos desde 2005, y que además lo hace mediante la transformación de empleo no fijo en fijo. Así, en las microempresas, que evidenciaban en ese año inicial del período considerado un promedio de 2,5 trabajadores fijos y 0,97 no fijos; las pequeñas empresas, que tenían 11,45 fijos y 6,96 no fijos en 2005; y las medianas empresas, que también en ese año empleaban a 47,9 trabajadores fijos y 32,72 no fijos. En cualquier caso, las cifras promedio de empleo en las PYME españolas en 2009 siguen mostrando su alejamiento de las cotas superiores que definen los límites de cada segmento en la UE: 3,49 frente a 9 en las microempresas, 18,59 frente a 49 en las pequeñas, y 84,58 frente a 249 en las medianas.

3. La Economía y las empresas españolas entre 2005 y 2009.

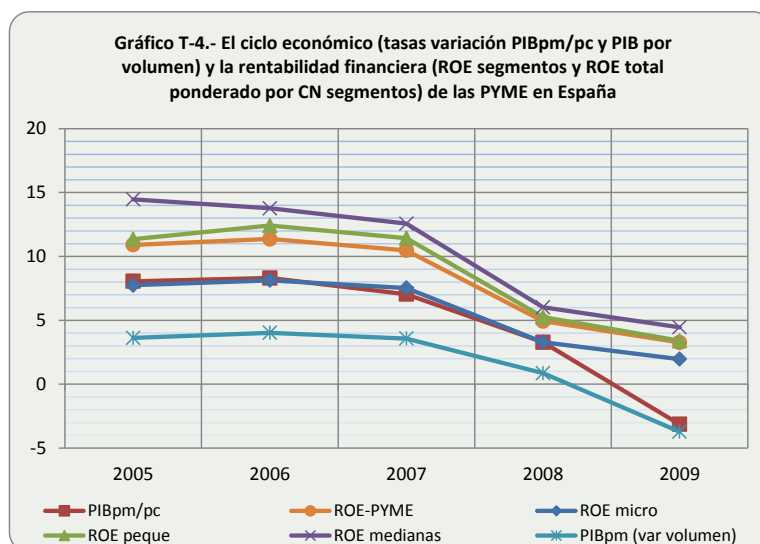
El ejercicio de 2006 había marcado la ruptura de tendencia en la senda de crecimiento que había seguido la economía española desde 2003, debido a que en 2007 se producían simultáneamente un brusco repunte de la inflación (debido a los incrementos de precios de los carburantes y las materias primas agrícolas en los mercados internacionales), subidas de los tipos de interés (ya con tendencia al alza desde el año anterior), aumentos del paro (en gran medida por factores estacionales) y, sobre todo, un claro deterioro del clima económico internacional tras la explosión en el verano de 2007 de la crisis financiera de las *subprime NINJA* (*Non Income, Non Jobs, Non Assets*) en los EE.UU. El crecimiento del PIB español se desaceleraba por la recesión de la actividad inmobiliaria y de la construcción, así como por la ralentización del consumo, aunque se mantenía el crecimiento de la industria, particularmente en la inversión (Formación Bruta de Capital Fijo) de los bienes de equipo. La industria mantenía así la mejor posición sectorial comparada en España en 2007, aunque con oscilaciones a lo largo del año que dependían de las exportaciones y de la tenue recuperación de la economía europea, y que hacían que su crecimiento se redujera paulatinamente respecto de 2006 hasta una tasa interanual del 1,4%.

En 2008 se agudizaban en España los efectos de la crisis financiera internacional, hasta el punto de que en el segundo trimestre del año la economía española entraba ya técnicamente en recesión. Lo que se añadía a la persistencia del ajuste interior de los sectores inmobiliario y de la construcción. El PIB aún crecía el 1,2% respecto de 2007, pero debido a la aportación de la demanda externa neta, ya que la demanda interna se contraía un -0,5%, sobre todo por la caída de la inversión en vivienda (-10,3%). A finales de 2008 y principios de 2009, sin embargo, se aceleraba la caída del PIB con tasas trimestrales interanuales negativas. Se iniciaba así en España un duro proceso de ajuste, derivado de los desequilibrios del modelo de crecimiento seguido durante los últimos años, y que incidía sobre el sector empresarial en su conjunto bajo las notas comunes de las restricciones crediticias del sistema bancario y de las elevaciones de las primas de riesgo en los costes de la financiación, así como del crecimiento de la tasa de desempleo. Esa caída generalizada de la actividad en 2008 afectaba ya incluso a la industria manufacturera española, que registraba un descenso de su Valor Añadido Bruto del -1,8% interanual y una caída del empleo superior al -7%.

A lo largo de 2009 la crisis económica y financiera internacional llegaba a su punto culminante, con un crecimiento negativo de la economía mundial especialmente acusado en los países desarrollados (-3,1%), que se acompañaba de una menor actividad también en las economías emergentes. En España, el PIB se reducía en su conjunto el -3,6% debido a la contracción de la demanda interna, y a pesar del comportamiento especialmente favorable del sector exterior, que aportaba +2,8 puntos porcentuales positivos a dicho PIB. En esa demanda interna destacaban la caída del consumo y la inversión en vivienda, en tanto que en el buen comportamiento del sector exterior se aunaban la ligera recesión de las exportaciones, por la menor demanda internacional, y una caída relevante de las importaciones por la baja demanda nacional. Como consecuencia de la menor actividad la tasa de paro se incrementaba de manera sustancial, con la única nota favorable de la reducción de la tasa de inflación española, que se situaba por debajo de la media de la Zona Euro por vez primera desde la existencia de la UEM. Las condiciones económicas y monetarias que propiciaba ese entorno permitían que los tipos de interés siguieran la tendencia reductora ya iniciada en 2008, pero los ajustes de los déficit públicos y las tensiones de las deudas soberanas de los países de la Zona Euro, acentuaban las restricciones del crédito impuestas por el saneamiento de los balances de las entidades financieras. Una situación que si bien reducía las cargas financieras de las empresas les impedía seguir reestructurando a la baja sus deudas, todavía muy elevadas desde la etapa previa de crecimiento, con disponibilidad de crédito barato.

En 2010, la economía española se vio inmersa en una tenue recuperación de la actividad, con una reducción del PIB del 0,1% en el promedio del año pero con tasas trimestrales interanuales positivas al principio y al final del mismo. En un entorno europeo caracterizado por programas de consolidación fiscal, procesos profundos de reestructuración y recapitalización de los sistemas financieros, e implementación de reformas estructurales

que permitan completar la corrección de los desequilibrios económicos y financieros deducidos del propio modelo productivo de la economía española y de la crisis internacional. El exceso de capacidad productiva instalada, el todavía elevado endeudamiento acumulado y una tasa de paro superior al 20% de la población activa siguen penalizando la actividad productiva de las empresas españolas. En tanto que persisten las restricciones al crédito, ahora también por el encareciendo de la financiación solicitada en los mercados mayoristas por los bancos, y se empeoran de nuevo los costes de la financiación bancaria a empresas y familias, por el traslado de mayores primas de riesgo y mayores márgenes a los costes de los préstamos.



La perspectiva gráfica de esa evolución desde 2005, que se ofrece en el Gráfico T-4, permite apreciar el abrupto cambio de los tres últimos años en el PIB de la economía española y en la rentabilidad de sus PYME, que ponía fin a una fase cíclica interna expansiva y consolidada, desde que en 2002 tocara suelo la fase de desaceleración del ciclo económico anterior. Expansión que se había basado, en buena medida, en variables macroeconómicas y sectoriales que en 2007 cambiaban ostensiblemente de signo. Sobre todo en la demanda interna, con un consumo privado que se penalizaba por la inflación y el precio internacional del petróleo y los alimentos, con una inversión en capital fijo de los hogares (fundamentalmente vivienda) que se retraía y que inducía la recesión inmobiliaria y la contención de la inversión fija de las empresas en todas las actividades vinculadas con la construcción, y con una creación de empleo que se desaceleraba notablemente por la subida de los costes salariales y la caída de la actividad inmobiliaria y la construcción residencial.

En el caso de las PYME tabuladas por el CPE, la recuperación de 2002 había elevado la rentabilidad de todos sus segmentos, pero ésta había caído también de forma generalizada en 2004, por la caída de las ventas de los sectores sometidos a la creciente competencia exterior, la atemperación del consumo y la elevación de los precios de la energía que se produjeron en ciertos momentos de ese año. Si bien desde 2005 su recuperación de la rentabilidad iba de nuevo pareja con el crecimiento económico, salvo en las pequeñas empresas, concentradas en la industria y que se veían afectadas entonces por la pérdida de competitividad exterior. En 2006, último año de la fase expansiva de su rentabilidad, todas las PYME parecían consolidar de manera generalizada su favorable posición económica y financiera, al socaire de la recuperación de la industria y del sector exterior, el mantenimiento del consumo interno y la pujanza de la construcción. Si bien esas expectativas se quebraban de manera radical con la crisis financiera internacional, que acababa afectando tanto a la actividad económica por la caída de la demanda interna como a los factores financieros, por la subida de tipos de interés que se unía al elevado endeudamiento acumulado durante los años previos.

Los Gráficos T-5 y T-6 visualizan y cuantifican las consecuencias inmediatas de ese nuevo y restrictivo entorno sobre las magnitudes básicas promedio de las PYME españolas. En términos reales, esas magnitudes (Gráfico T-5) crecen o se mantienen incluso hasta 2006, sobre todo en los activos medios y siempre con el cierto desfase

que se observa en las pequeñas empresas, por su mayor incidencia en las manufacturas y la dependencia de éstas y de sus inversiones (bienes de equipo sobre todo) de la coyuntura internacional. A partir de 2007, sin embargo, se reducen los valores promedio reales de las cifras de negocio y, sobre todo, las de los resultados anuales. Las tasas de variación real de las magnitudes promedio (Gráfico T-6) precisan la evolución interanual de esos comportamientos, que resultan especialmente desfavorables en las microempresas, cuyas cifras de negocio son decrecientes en todos los años, y cuyos resultados anuales crecen hasta 2006 pero son los que más caen en 2008 y 2009. En las empresas pequeñas y medianas, las variaciones reales de las cifras de negocio muestran oscilaciones al alza y a la baja que cabe relacionar con los desfases de la coyuntura que se producen entre los sectores manufactureros (en los que inciden en mayor medida que las microempresas) y los restantes. Pero en los resultados anuales promedio las caídas en términos reales son generalizadas desde 2007, debido a la repercusión generalizada de la crisis, con cifras negativas en todas las PYME que oscilan entre el -44% y el -54% en 2008, y entre el -19% y el -41% en 2009.

Gráfico T-5.- Evolución de las magnitudes promedio de la Muestra Total en términos reales (2005-2009)

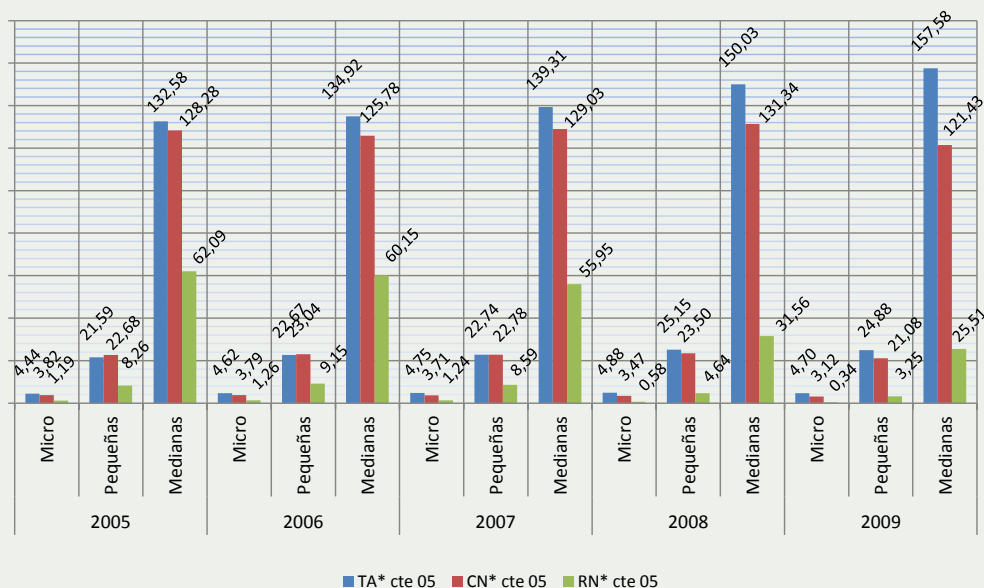
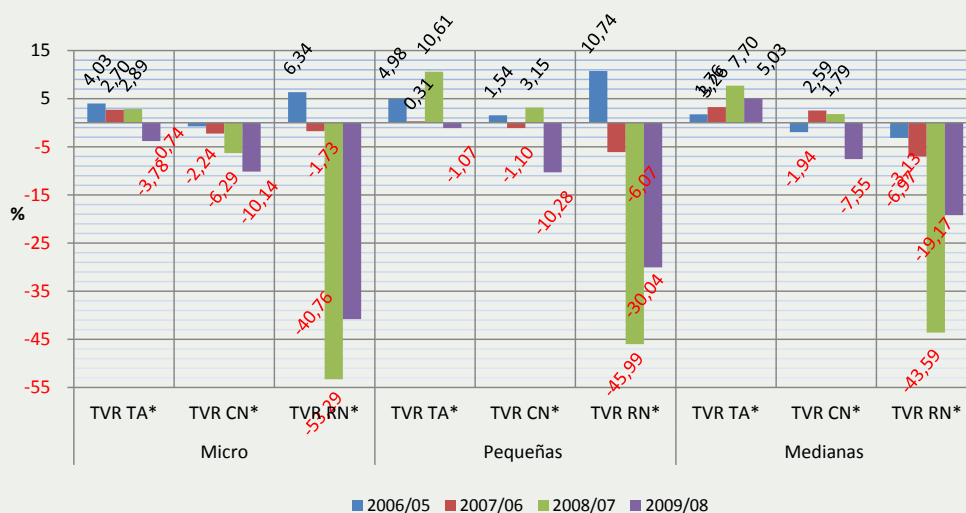


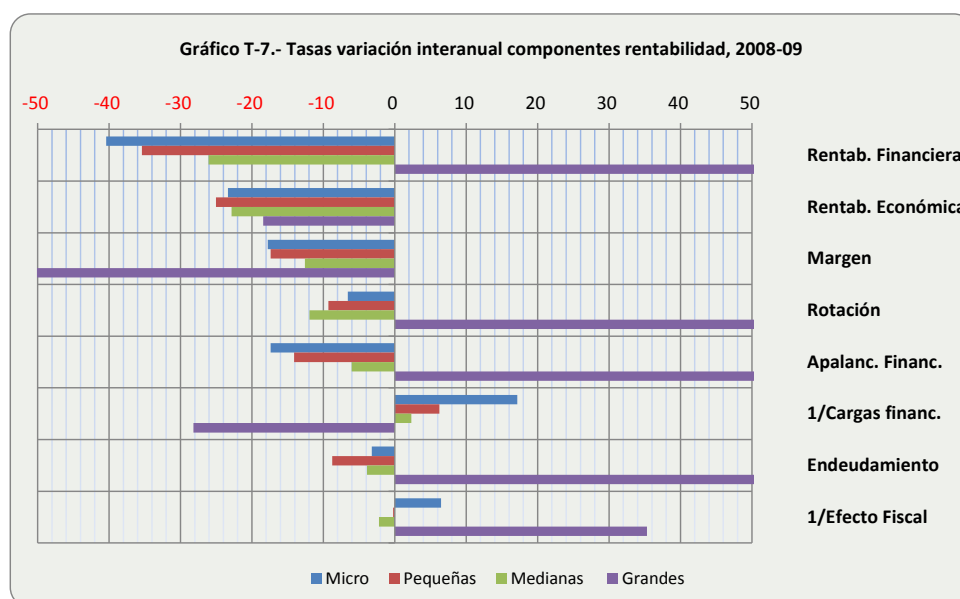
Gráfico T-6.- Tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio en la Muestra Total



Las tasas de variación de la rentabilidad de los recursos propios y de los factores que la explican (según se detallan y justifican en el Anexo II) del Gráfico T-7, sintetizan la evolución negativa de las empresas-tipo de la muestra durante ese empeoramiento generalizado del ciclo económico entre 2008 y 2009. Con la única excepción de las grandes empresas, debido en este caso a su mayor capacidad de negociación con las entidades financieras, que les permite incrementar su endeudamiento aún en momentos de restricciones crediticias como los vividos en 2009.

De forma sintética, la rentabilidad económica cae en todas las empresas entre 2008 y 2009, tanto por la necesaria reducción de los márgenes ante la recesión de la demanda como por la menor rotación de los activos, debido al exceso de capacidad productiva instalada. Tan sólo se exceptúa la rotación de las grandes empresas, por las posibles causas de su mayor mercado potencial (doméstico y exterior) y de sus economías de escala.

En el apalancamiento financiero, por su parte, las tendencias reductoras son generalizadas en las PYME, como resultado del cambio de tendencia al alza de los tipos de interés ya desde 2006 y del elevado endeudamiento acumulado por las empresas durante la fase de tipos reales prácticamente nulos. El coste financiero se incrementa sobre todo en las microempresas, que evidencian así la sensibilidad de su modelo de rentabilidad a las condiciones financieras del entorno. El endeudamiento, a su vez, se reduce también en todas las PYME por las restricciones crediticias impuestas por las entidades bancarias. Sendos efectos que son justamente de signo contrario en las grandes empresas, que no sólo aumentan sus deudas por su previsible mayor poder de negociación con las entidades bancarias, sino que lo consiguen reduciendo los costes de dicho endeudamiento.



El Cuadro T-5 muestra las tasas de variación relativa (y en términos reales, en las cifras expresadas en euros) de todos los indicadores del modelo de análisis para los diferentes segmentos de empresas, y permite profundizar en las causas de los comportamientos de la rentabilidad ante el empeoramiento de la situación económica y financiera entre 2008 y 2009. La estructura del capital económico sugiere la reducción generalizada del activo corriente, y en particular de las existencias, por la caída de la actividad. Lo cual sobrepondera el peso de las disponibilidades financieras en el activo de las PYME que, pese al incremento del coste de oportunidad de la liquidez, deben mantener efectivo y/o disponibilidades a corto como garantía o colateral de su endeudamiento. El incremento del inmovilizado material respecto del activo total en las micros y pequeñas empresas, se deduce de la reducción de los circulantes y, con ellos, de dicho activo. En tanto que las dotaciones por amortización mantienen en general tasas de variación positivas, tanto cuando se refieren a un inmovilizado excesivo para la actividad existente como cuando lo hacen respecto a unos recursos generados que disminuyen con esa menor actividad.

Cuadro T-5. Tasas de variación relativa (% y euros constantes cuando procede) de todos los indicadores y segmentos de empresas, (2005-2009)

	Micro	Pequeñas	Medianas	Grandes
Número de Empresas analizadas	-15,77	-21,74	-26,91	-43,46
Total Activo (euros)	-18,95	-22,57	-23,24	-36,82
Cifra de negocios (euros)	-24,30	-29,78	-32,43	33,02
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	-50,10	-45,25	-40,92	-47,02
Capital Económico/Estructura				
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	0,30	-13,09	-17,27	200,77
Activo Corriente / Total Activo (%)	0,16	-5,76	-8,21	83,25
Existencias / Total Activo (%)	-1,60	-15,74	-19,52	27,73
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	4,18	9,86	9,95	1283,33
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	0,29	6,67	-0,20	-56,48
Capital Económico/Funcionalidad				
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,97	1,37	5,00	51,07
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	17,77	16,64	13,29	-5,02
Capital Financiero/Estructura				
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	3,35	9,59	4,03	-76,67
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	-7,60	-12,13	-16,34	163,58
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	-5,08	-13,51	-5,99	412,85
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	-5,54	-13,50	-16,05	463,16
Capital Financiero/Cobertura				
Acree. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	1,24	-1,34	0,63	36,12
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	1,64	-1,21	6,91	-15,51
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	2,38	-2,44	-3,12	-37,42
Actividad				
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	7,09	10,44	16,36	-41,16
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	-0,25	-6,09	2,64	184,65
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	15,41	9,88	9,78	67,30
Principales Costes				
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	-2,41	-3,22	-4,37	11,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	9,90	11,21	12,69	-27,38
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	-6,44	-11,54	-9,96	-73,21
Rotaciones				
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	6,31	6,02	6,13	-33,17
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	13,11	10,90	14,76	18,42
Liquidez				
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	21,42	37,28	31,56	38,25
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	12,29	21,44	19,23	4,79
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	10,62	13,77	13,20	-43,34

En la evolución del capital financiero, la crisis se traduce en una clara restricción crediticia para todas las PYME, que ven por ello incrementarse de forma relativa su patrimonio neto en la estructura financiera y en la cobertura del inmovilizado. Mantienen así su posición de solvencia, pero a costa de perder las ventajas anteriores del mayor apalancamiento financiero. En la relación entre los créditos de provisión recibidos (acreedores) y otorgados (deudores), el incremento de micro y medianas empresas sugiere su utilización de los créditos de proveedores como vía de financiación ante las restricciones de la financiación bancaria; mientras que la reducción de las pequeñas empresas sugiere la necesidad de otorgar facilidades crediticias para estimular las ventas ante la menor demanda. Las grandes empresas, por el contrario, demuestran poder seguir recurriendo tanto al crédito bancario como a las facilidades crediticias de sus proveedores, en aplicación de su habitual mayor poder de negociación.

Cuadro T-5. Tasas de variación relativa (% y euros constantes cuando procede) de todos los indicadores y segmentos de empresas, (2005-2009) (cont.)

	Micro	Pequeñas	Medianas	Grandes
Solvencia				
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	12,84	5,69	1,43	-14,01
Gastos Financ./ (Result. Antes Impt ^e + Gtos. Financ.) (%)	13,63	7,01	2,95	-30,83
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	-5,11	-13,49	-14,30	-18,53
Recursos Generados / Exigible Total (%)	-6,40	-2,17	-5,46	-42,21
Total Activo / Exigible Total (%)	1,93	5,49	2,23	-16,50
Rentabilidad y sus Componentes				
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	-40,43	-35,43	-26,08	258,85
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	-23,35	-25,05	-22,88	-18,42
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	-17,81	-17,41	-12,59	-61,33
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	-6,60	-9,31	-11,97	110,53
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	-17,40	-14,11	-6,06	496,45
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	-14,63	-5,88	-2,24	39,27
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	-3,25	-8,76	-3,90	328,27
EF) Efecto fiscal (%)	-6,08	0,24	2,27	-26,09
Empleo				
Empresas Analizadas:	-18,40	-19,63	-21,03	-15,33
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	5,60	6,53	8,29	18,52
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	-12,00	-14,42	-6,97	-11,80
Gasto medio / trabajador (euros)	-1,84	-0,13	0,84	-0,92
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	-3,79	-0,53	2,08	-2,76
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	2,03	0,40	-1,22	1,89

Los indicadores de actividad aportan evidencias adicionales sobre la menor demanda, que incrementa el peso del fondo de rotación en todas las PYME; y sugieren su capacidad de generar valor añadido, aún con la crisis, al ajustarse rápidamente a una cifra de negocios más reducida. La estructura de costes muestra el esfuerzo de las PYME por reducir sus costes de aprovisionamientos y de explotación, habida cuenta de que su mayor intensidad en factor trabajo les obliga a incrementar sus gastos de personal. En los que se verifican ostensibles variaciones al alza sobre la cifra de negocios, como consecuencia del mantenimiento del empleo aún con la menor demanda. En los tipos de interés, el bajo nivel permite reducir la incidencia sobre los gastos financieros, pese a compararlos con cifras de negocio inferiores. Finalmente, las rotaciones de deudores sobre cifra de negocios denotan tanto menor facturación como concesión de facilidades de pago para generarla; y las de acreedores sobre cifra de negocios, el recurso creciente a la financiación implícita de los proveedores cuando se restringe el crédito bancario, y la propia reducción de los aprovisionamientos por la menor demanda de los productos finales.

En términos de liquidez y solvencia, la evolución de todos los segmentos de PYME confirma anteriores apreciaciones sobre el desfavorable entorno financiero: menor financiación crediticia (deudas a corto y exigible total) a cualquier plazo, debido tanto a su mayor coste de oportunidad como al mayor riesgo de impago de las deudas, por la menor generación de recursos. En cuanto al riesgo genérico de crédito, medido a través de la cobertura del exigible total con recursos generados, todas las PYME empeoran también su situación, tanto por la citada menor generación de recursos como por su todavía elevado endeudamiento. En esos mismos términos, las restricciones crediticias introducen la contrapartida favorable en todas las PYME de una mayor solvencia estructural, con variaciones positivas en las *ratios* de activo total sobre exigible total.

Los indicadores de empleo, por último, corroboran comentarios ya realizados sobre la reducción generalizada del empleo medio no fijo en las PYME, pero a cambio de incrementar el empleo medio fijo, manteniendo así sin grandes variaciones el empleo medio total incluso durante los años de la crisis. Si bien con la penalización del incremento de los gastos de personal respecto de la generación de Valor Añadido Bruto.

4. PYME y grandes empresas en los agregados totales.

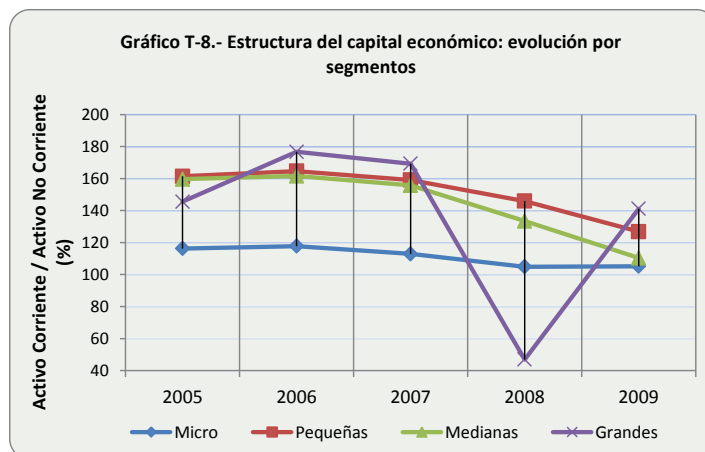
La estructura del análisis de los segmentos de empresas de la muestra total se atiene al modelo de *ratios* e indicadores con arreglo al cual se presenta la información en el *Estudio*. Un modelo ya utilizado en el Cuadro T-5, al comentar la situación coyuntural de las PYME entre 2008 y 2009, y cuyos bloques de análisis son: situación patrimonial, que sintetiza la cuantía y composición relativa de los capitales, económico y financiero, de las empresas y los relaciona con sus respectivas funcionalidades; flujos de renta, que dan idea tanto del nivel de actividad como de la estructura de costes y la gestión de los circulantes; y, por último, flujos financieros, que evidencian la liquidez y solvencia de las empresas a diferentes plazos temporales. Se dedica asimismo una especial atención a la rentabilidad y a los factores que la componen, por cuanto constituyen los indicadores de síntesis de la administración empresarial. Y se concluye con el estudio de los indicadores específicos de empleo, para precisar la estructura, los costes y las aportaciones económicas del factor trabajo.

Como ya se ha indicado en el correspondiente apartado, y de forma consecuente con los datos disponibles, la metodología que se aplica para el análisis comparado de los segmentos de empresas es descriptiva y gráfica. Cabe entenderla como un estudio exploratorio sobre las variables potencialmente más ilustrativas de las diferencias de estructura y resultados inducidas por la dimensión empresarial, controladas en lo posible, como se verá en apartados sucesivos, por la localización geográfica de la actividad de las empresas y por la especialización productiva de las mismas. De cara a posibles extrapolaciones de los resultados de este análisis, no obstante, cabe recordar la significatividad variable de los agregados de empresas, que depende del número y la composición de ellas que se consideran cada año.

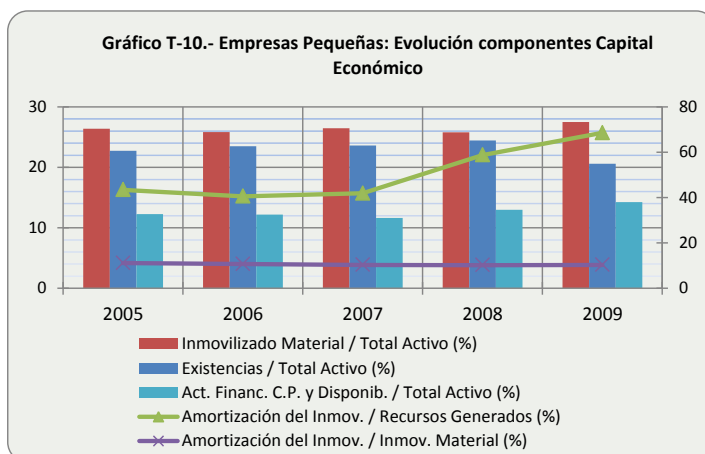
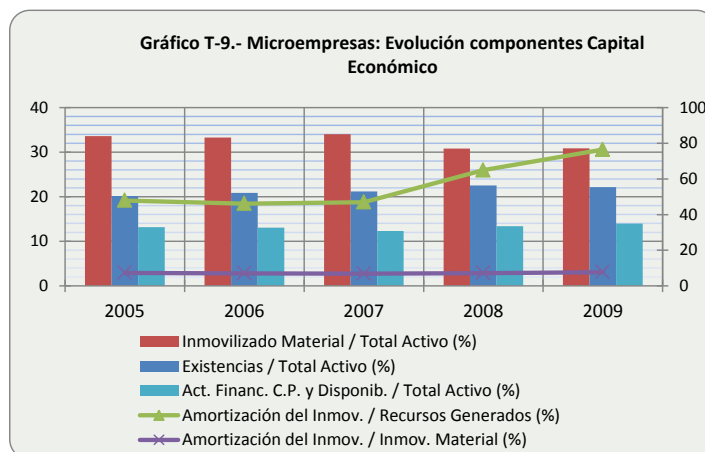
4.1. Estructura patrimonial y funcionalidad

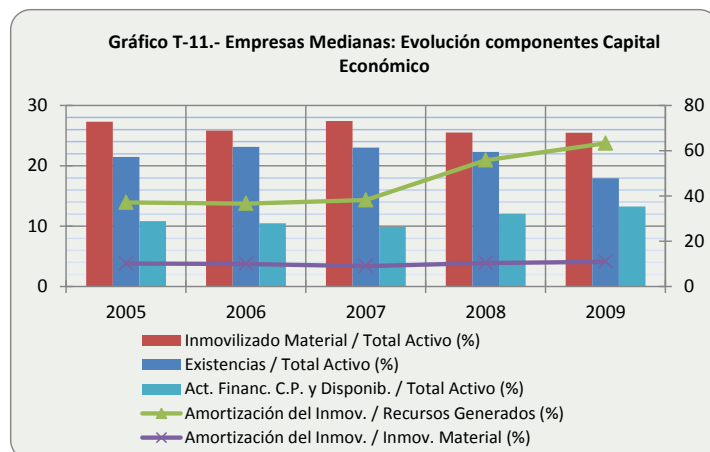
Los estudios empíricos sobre las PYME españolas muestran una serie de rasgos patrimoniales que, relacionados tanto con su dimensión como con sus sectores de actividad, pueden considerarse de carácter estructural. Así, en lo que se refiere al capital económico, la elevada ponderación del capital circulante respecto del inmovilizado, que se deriva de su concentración en sectores con reducida intensidad del factor capital, como el comercio, la construcción o los servicios. La lenta adecuación de sus existencias al ciclo económico, tanto por la rápida acumulación de las mismas en las fases recesivas, al reducirse las ventas, como por la lenta reconstitución que pueden hacer de ellas, en las fases expansivas, por las dificultades de su financiación. Sus elevadas disponibilidades financieras a corto plazo, que se mantienen permanentemente en niveles altos, como habituales indicios tanto de una gestión poco eficiente de la tesorería como de un mantenimiento obligado de la misma, para que sirva de garantía o colateral del crédito bancario. Y la estabilidad de sus dotaciones por amortizaciones y provisiones, que representan por ello proporciones muy cambiantes de sus recursos generados en las diferentes fases del ciclo económico. Unos rasgos de la estructura del capital económico de las PYME que se vienen corroborando en anteriores ediciones del *Estudio*, y cuyas particularidades sirven también para diferenciar entre sí los segmentos de dimensión y las posibles especializaciones productivas que primen en ellos.

El Gráfico T-8 muestra en esta ocasión (con las nuevas definiciones contables) que la relación entre activos corrientes y no corrientes es mayor en las pequeñas y medianas empresas que en las microempresas, por la posible causa del mayor peso de las existencias y los deudores comerciales en las manufacturas y la construcción, sectores en los que las primeras tienen mayor concentración que las microempresas. En las grandes, el comportamiento del indicador es más errático, ya sea por la heterogeneidad de las empresas que puedan haberse incluido cada año en su segmento o ya lo sea por su mayor capacidad para adecuar los niveles de sus activos corrientes y su inmovilizado a la evolución de la coyuntura. El elemento común en todos los segmentos, sin embargo, es el de la incidencia de la crisis que hace caer el indicador desde 2006, por el posible doble efecto de activos no corrientes que resultan sobredimensionados por la caída de la demanda, y de activos corrientes que han de reducirse por la menor actividad.

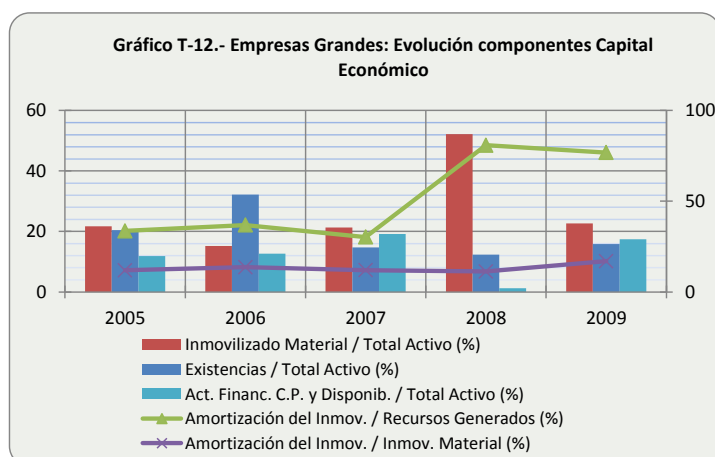


Los Gráficos T-9 a T-12 profundizan en las anteriores percepciones, con el detalle de los principales componentes de la estructura y la funcionalidad del capital económico en los diferentes segmentos de empresas. La evolución del inmovilizado material (y, por tanto, la inversión) denota ser en las PYME (salvo en las pequeñas, debido a la mayor ponderación en ellas de las manufacturas y de la orientación de muchas de éstas a los mercados exteriores) el mayor factor de desajuste ante la menor actividad; ya que pasa a estar sobredimensionado y debe reducirse drásticamente en 2008 y 2009. Igual que sucede con las existencias, que incrementan su peso en el activo de las PYME (salvo en las medianas en 2009, por su mayor mercado potencial) por las menores ventas; y con las mayores disponibilidades, que ante el elevado coste de oportunidad de mantener liquidez sólo cabe explicar por su papel de garantía o colateral del crédito bancario. La reducción del inmovilizado y la menor generación de recursos derivados de la crisis, por su parte, incrementan la ponderación que las amortizaciones representan sobre tales denominadores. Comportamientos, todos ellos, que reproducen las conductas típicas de las PYME ante situaciones de recesión.

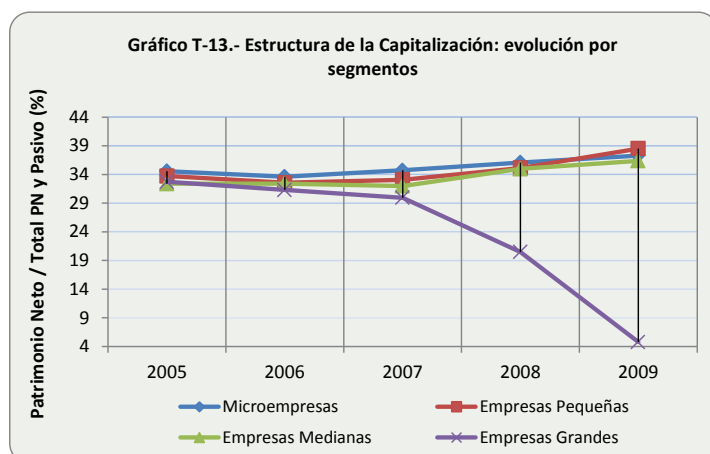




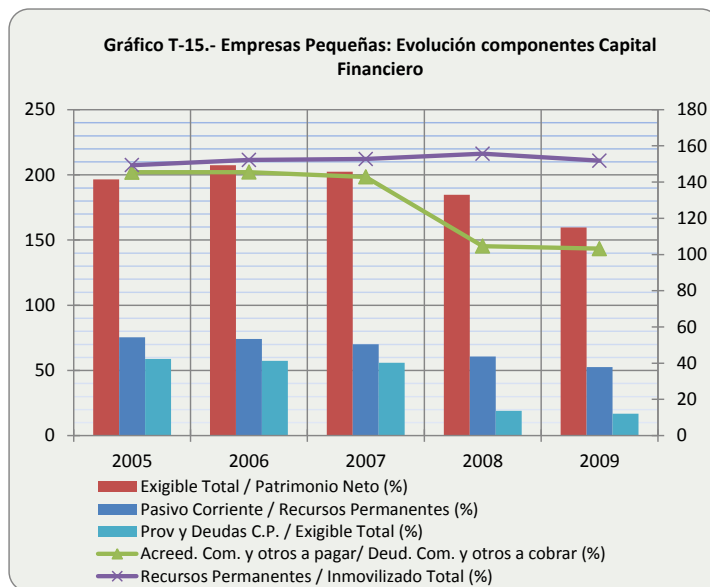
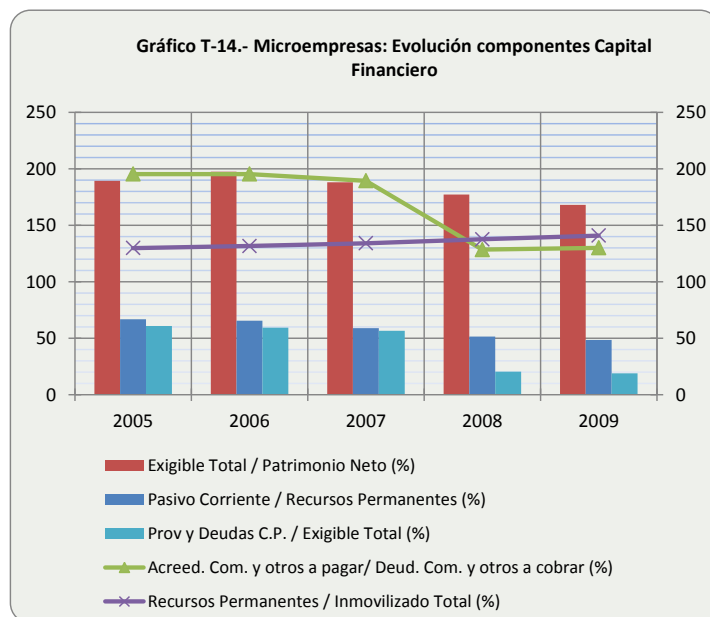
En cuanto a las grandes empresas, la variabilidad de la composición de su agregado puede explicar comportamientos anómalos como el de sus existencias en 2006 o el de su inmovilizado en 2008; pero siempre denotando su mayor capacidad para actuar reduciendo drásticamente sus existencias ante la menor demanda y, sobre todo, sus disponibilidades ante la elevación del coste financiero de mantenerlas.



Los estudios empíricos sobre las PYME españolas, también prefiguran determinados rasgos estructurales en lo que concierne a su capital financiero. Es el caso de la elevada dependencia que tienen las menores empresas respecto de sus fondos propios, sobre todo en situaciones de crecimiento y en aquellas otras en que se endurezcan las condiciones crediticias, bien por la existencia de restricciones cuantitativas al crédito o bien por la elevación de los tipos de interés. Igualmente, el de la gran proporción de los recursos a corto en su endeudamiento, el de la elevada deuda bancaria entre dichos recursos a corto, o el de la dependencia de las PYME respecto de los créditos de provisión, que motiva además un entramado de relaciones crediticias ínter empresas que incrementan el riesgo sistémico de manera difícil de precisar y acotar.

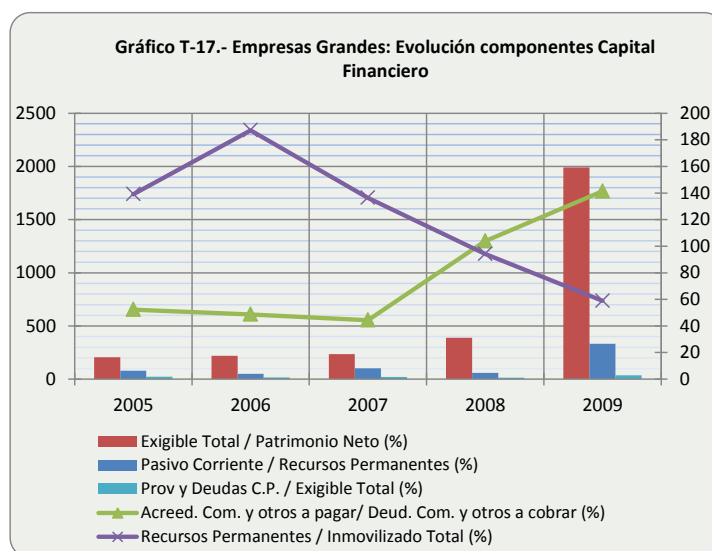
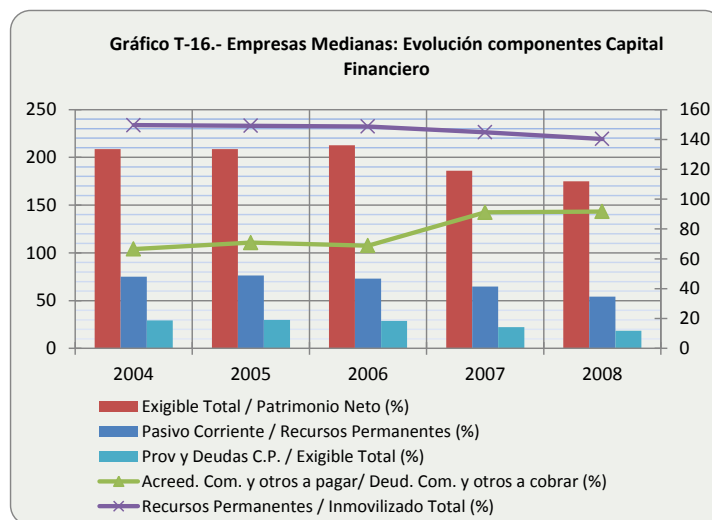


Esos rasgos se pueden también confirmar con la perspectiva de los últimos años que se ofrece en el Gráfico T-13: Los fondos propios de todas las PYME incrementan su peso en el pasivo total a partir de 2007, debido a las restricciones generalizadas al endeudamiento y a la elevación de su coste. De forma más detallada, la jerarquización de las *ratios* de patrimonio neto respecto del pasivo total se ajustan, en general, a la calificación del riesgo crediticio que suele asociarse con la dimensión. De forma que las microempresas, con mayor prima de riesgo, son las que tienen que recurrir en mayor proporción a su patrimonio neto, seguidas de pequeñas y medianas empresas. Las grandes empresas son el contrapunto habitual de las PYME, ya que sus *ratios* de capitalización sugieren tanto la posibilidad de financiar sus incrementos puntuales de actividad con recursos ajenos (2009) como de acceder al endeudamiento en proporciones crecientes incluso en situaciones de restricción crediticia, reduciendo la ponderación de su patrimonio neto en el pasivo total.



Los Gráficos T-14 a T-17 profundizan en esas pautas de comportamiento financiero, por segmentos de empresas. Con PYME que ven reducirse su endeudamiento con la crisis, ya se mida el mismo mediante el exigible total, el pasivo corriente o las deudas a corto plazo; y que ven acrecentada así la necesidad de sus fondos propios para financiar su inmovilizado total y mantener su solvencia. Por segmentos de dimensión, pequeñas y medianas empresas ofrecen *ratios* de endeudamiento y de solvencia próximos entre sí; en tanto que las microempresas muestran menor incidencia del exigible y por tanto, ante una crisis que penaliza la autofinanciación por los

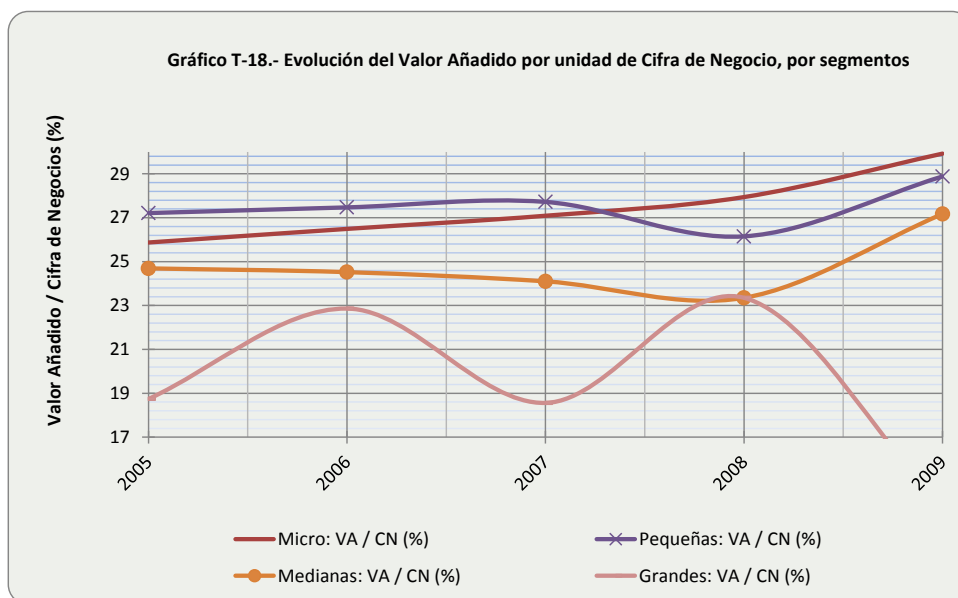
menores resultados netos, una menor solvencia que, a su vez, incrementa sus primas de riesgo. En las grandes empresas, el aumento del exigible total (pese a las restricciones crediticias) se acompaña de la reducción de las deudas a corto (por su mayor coste); pero aún así no pueden evitar que la sobredimensión de su inmovilizado material sobrevenga por la crisis perjudique su solvencia.



En cuanto al papel determinante del crédito de provisión para la financiación de las PYME, la *ratio* acreedores/deudores que aproxima a su incidencia neta permanece relativamente estable hasta 2007 y ofrece los mayores valores en las microempresas, seguidas de las pequeñas y, con cifras muy inferiores de la *ratio* (prácticamente la mitad de las pequeñas), de las medianas empresas. Lo cual confirma que el crédito de proveedores es una fuente de financiación estructural para micro y pequeñas empresas. En 2008 y 2009, y como consecuencia de la crisis, esta financiación “estructural” también se perjudica, y la *ratio* acreedores/deudores de micro y pequeñas empresas se reduce drásticamente, tanto por la necesidad de conceder facilidades de crédito para estimular las ventas ante la menor actividad como por el menor crédito de proveedores que puede obtenerse en esas circunstancias. Como es habitual, las medianas y, sobre todo, las grandes empresas, muestran la situación contraria y confirman utilizar esta fuente financiera de forma “activa”, ya sea como instrumento de política financiero-comercial, o ya lo sea como fuente de financiación complementaria ante elevaciones en los tipos de interés.

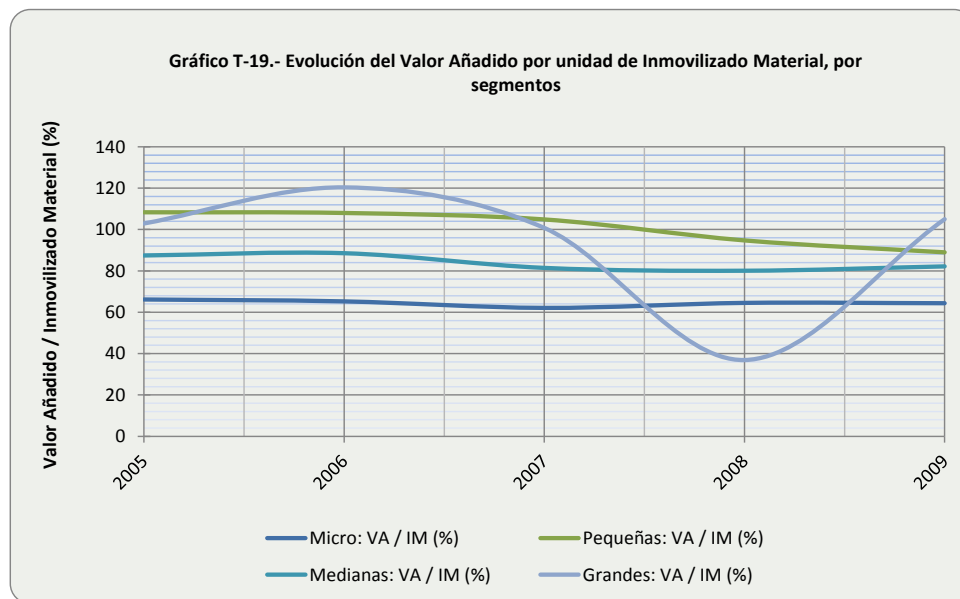
4.2. Gestión

Los análisis comparados sobre la actividad de las PYME suelen mostrar rasgos de elevada eficiencia económica, pero con una elevada variabilidad según cuales sean los indicadores utilizados para medirla. Esa eficiencia se basa en la generación de cifras relativamente elevadas de valor añadido por unidad de ventas que, además, son estables a través del tiempo y relativamente inmunes a las oscilaciones del ciclo económico. Pero la traslación de esa eficiencia a la rentabilidad económica es la que introduce una elevada variabilidad, debido a la sensibilidad de las PYME frente a las oscilaciones en su estructura de costes: tanto en lo relativo a las cargas salariales (que están inducidas al alza por una negociación colectiva que les suele venir dada, y que son insensibles a la baja por las barreras de salida del mercado de trabajo) como a las cargas financieras (tanto por las variaciones en su posición objetiva de riesgo como por las asimetrías de información y de negociación que existen respecto de las entidades financieras).



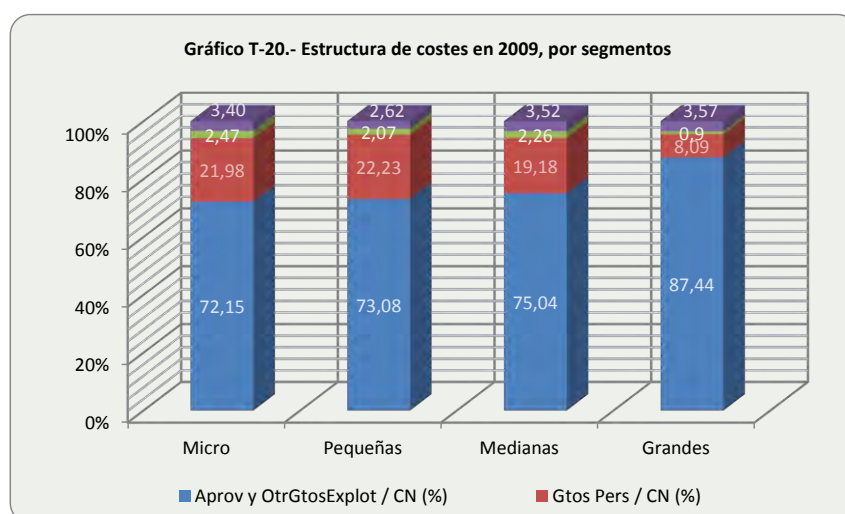
La constatación de esa mayor eficiencia económica de las PYME se puede hacer con base en el Gráfico T-18, que corrobora el carácter estructural de la mayor eficiencia comparada de las pequeñas empresas, concentradas en las manufacturas, el comercio y la construcción, y que parecen compelidas por la mayor competencia de muchos de sus sectores de operación a una persistente tendencia al alza en su valor añadido por unidad de ventas. Tendencia que sin embargo se quiebra en 2008, por la posible incidencia entre las pequeñas empresas de la espectacular caída del sector de la construcción, y en particular de los subsectores relacionados con la vivienda residencial, cuyo ajuste a la baja persistiría igualmente en 2009. Por su parte, medianas y microempresas muestran generalmente menores niveles de eficiencia que las pequeñas y mayores oscilaciones que ellas en dicha eficiencia productiva con los cambios del ciclo económico. Con una clara tendencia al alza en las microempresas cuando se reducen las cifras de negocio, por la posible incidencia en su segmento de los servicios prestados a otras empresas. Y con tendencia a la baja en las medianas empresas, cuyo valor añadido se reduce con la crisis, tanto por sus menores ingresos como por la mayor rigidez a la baja de sus costes de producción. Frente a esa relativa estabilidad en la generación de valor añadido (que es, recuérdese, el más económico de los indicadores contables) en las PYME, las grandes empresas ofrecen unas acusadas oscilaciones, que sugieren procesos de ajuste entre su eficiencia económica (valor añadido) y su cuota de mercado “deseada” (cifra de negocios) para ese nivel de eficiencia. En concreto, a partir de 2008, la reducción de la eficiencia de las pequeñas y medianas empresas sugiere la incidencia en ellas de mayores costes de personal y financieros, junto a la imposibilidad de trasladarlos a los precios por la menor demanda. Frente al incremento de las microempresas, que pasan a ser las PYME más eficientes debido probablemente a la mayor ponderación entre ellas de sectores de servicios de alta tecnología como la investigación y desarrollo. La buena noticia, no obstante, es la tendencia al alza de la eficiencia

que muestran todas las PYME en 2009, una vez logran adecuar su estructura de ingresos y costes a la menor demanda.



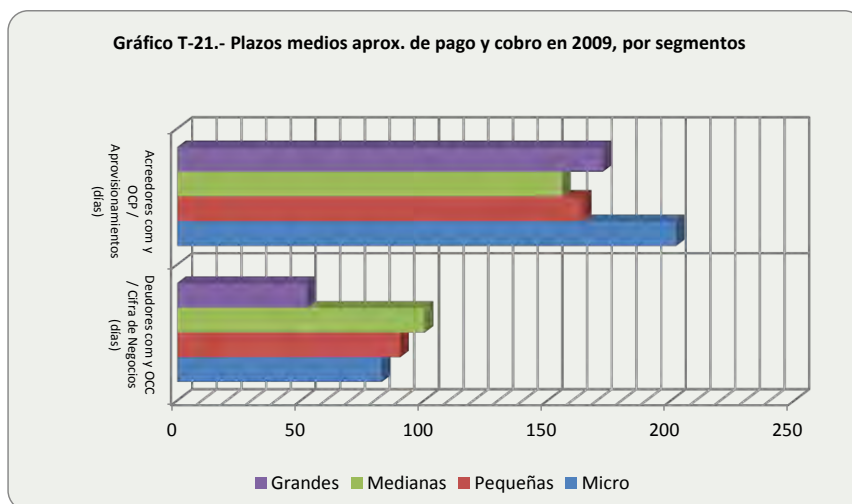
Cuando la referencia del valor añadido es el inmovilizado material, como se representa en el Gráfico T-19, las pequeñas empresas siguen siendo el segmento de mayor nivel en el indicador, seguido de las medianas y las microempresas. Si bien en todos los casos se verifican reducciones desde las cifras de 2005, por la posible confluencia de planes de inversión que incrementan el inmovilizado ante las expectativas de mayor demanda y de una coyuntura económica que, por el contrario y como sucede desde 2006, reduce dicha demanda por la caída de la actividad. No obstante, también en este caso se detecta un repunte al alza del indicador en las micros y las medianas empresas, que podría deberse al efecto de los sectores de alto valor añadido ya citados, en los que las cifras de inmovilizado material son relativamente reducidas (aunque no así las cifras de inmovilizado intangible).

Los Gráficos T-20 y T-21 reflejan algunos indicadores, de estructura de costes y de rotaciones del circulante en 2009, que profundizan en los factores limitativos de las PYME para trasladar su mayor eficiencia a la rentabilidad económica.



En el Gráfico T-20, las micro y pequeñas empresas (cuya actividad, como se recordará, se concentra en las manufacturas, el comercio y reparaciones, y la construcción) muestran la menor incidencia de los aprovisionamientos y otros consumos de explotación sobre las ventas, y de ahí la causa fundamental de su

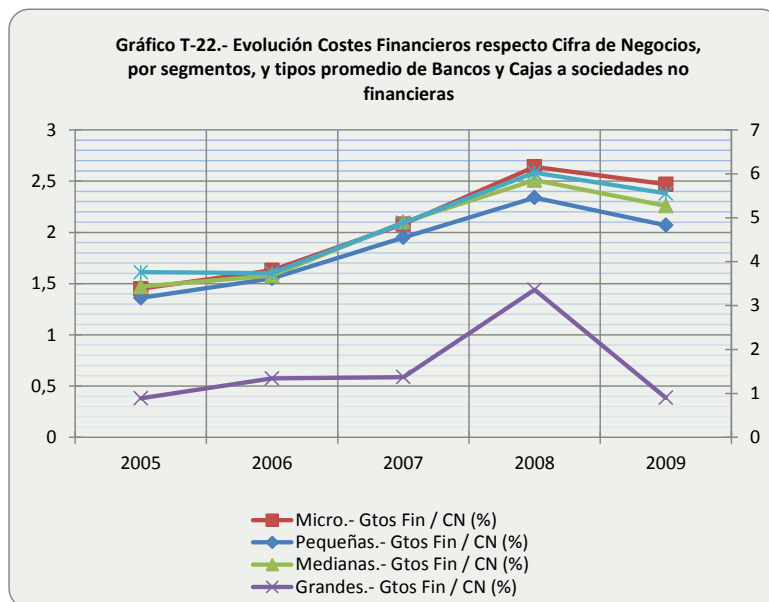
eficiencia, pero también la contrapartida de la mayor repercusión de los gastos de personal sobre la cifra de negocios. Si se tiene en cuenta la estabilidad del empleo en las empresas de este segmento, es fácil deducir que los cambios en las condiciones salariales y en la productividad aparente del trabajo influirán en gran medida sobre su resultado económico. Como rasgo a destacar en todas las PYME, la todavía reducida incidencia de los gastos financieros sobre la cifra de negocios, tanto por la recuperación de la tendencia a la baja de los tipos de interés como la reducción del endeudamiento por las restricciones crediticias. Igualmente, la relativamente elevada incidencia de otros costes en las microempresas, entre los que destacan los relativos a servicios empresariales (llevar a cabo contabilidad, realización de trámites fiscales y laborales, estudios de mercado,...), cuya realización suele externalizarse por parte de las PYME de menor dimensión.



La financiación sin coste explícito durante 2009, que se representa en el Gráfico T-21 mediante sendas aproximaciones a los días de pago a proveedores y de cobro de clientes, ofrece también un elevado potencial explicativo sobre la dilución de la eficiencia económica que se produce en las PYME, debido a sus pautas estructurales de comportamiento financiero. No sólo por lo elevado de los diferimientos “reales” de pagos y cobros o porque los créditos de provisión sean una fuente financiera más de las empresas españolas, sino porque se fundamentan en políticas financiero-comerciales diferentes según cual sea la capacidad de negociación de cada empresa. En las de mayor dimensión, el crédito de proveedores es una variable de ajuste a las condiciones financieras del entorno, que se impone a los suministradores para salvaguardar la propia rentabilidad; en tanto que en las microempresas es una financiación obligada por las restricciones crediticias que padecen y por la que afrontan un elevado coste implícito. De igual forma son diferentes las motivaciones y las características del crédito a clientes, tanto por la amplitud del mercado potencial y los sectores de actividad económica como por el grado de competencia que afecta a las mayores y menores empresas. Para las grandes (como sucede en este caso), capaces de imponer sus condiciones a proveedores y clientes, son una política financiera más mediante la cual se aplazan sus pagos y se abrevian sus cobros lo más posible. En tanto que para las microempresas son una fuente obligada de financiación, que también deben ofrecer a sus clientes para conseguir ventas. En cualquier caso, las cifras son una llamada de atención, tanto sobre el discutible cumplimiento de la normativa comunitaria sobre aplazamientos máximos de las deudas de provisión como sobre el riesgo sistémico de crédito que existe en el sector empresarial español, y que explica las suspensiones de pagos (concursos de acreedores) encadenadas que suelen darse entre las PYME de sectores como el inmobiliario, la construcción o el comercio tras la insolvencia financiera de una gran empresa.

A mayor abundamiento de la incidencia de los factores financieros sobre la estructura de costes de las PYME (en el Gráfico T-20 evidenciaban tener un peso todavía reducido de los gastos financieros sobre la cifra de negocios), en el Gráfico T-22 se analiza su evolución durante los últimos años, para percibir el incremento inmediato de los costes financieros al socaire de la elevación de los tipos de interés desde 2006, y la resistencia a la baja de los mismos cuando dichos tipos se reducen de nuevo en 2008 y 2009. Unos costes financieros

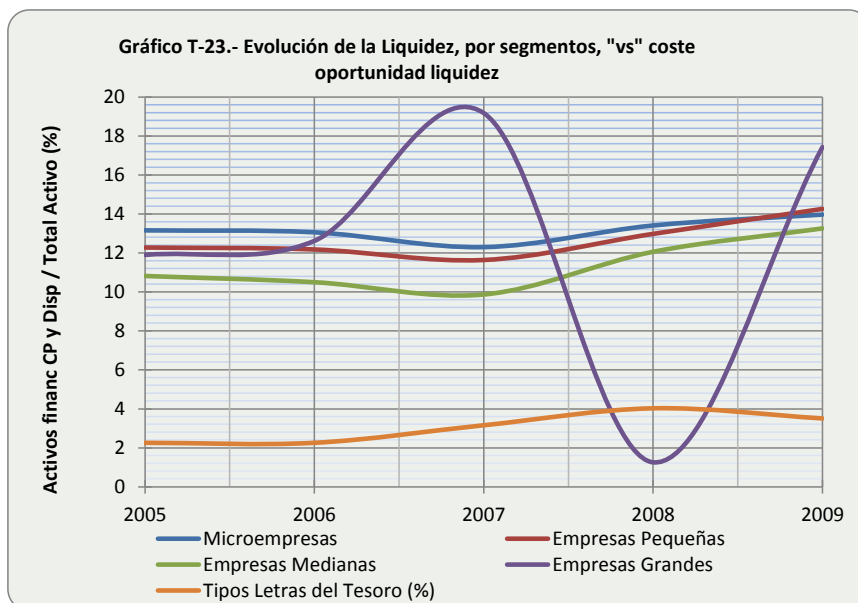
sobre cifra de negocios que son muy parejos en todas las PYME, pero con los mayores niveles en las microempresas, debido a la mayor prima de riesgo inherente, en general, a su menor dimensión. Pero que resultan tremendamente dispares entre PYME y grandes empresas, con diferencias de más del 60% en la *ratio* en 2009 entre los casos de mayor (microempresas) y menor (empresas grandes) repercusión de los gastos financieros sobre la cifra de negocios. El gráfico permite también apreciar la similitud de las tendencias del indicador de gastos financieros sobre cifra de negocios con la evolución temporal de los tipos promedio aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras, que se puede relacionar fácilmente con el elevado peso de la financiación bancaria en el balance de las PYME españolas.



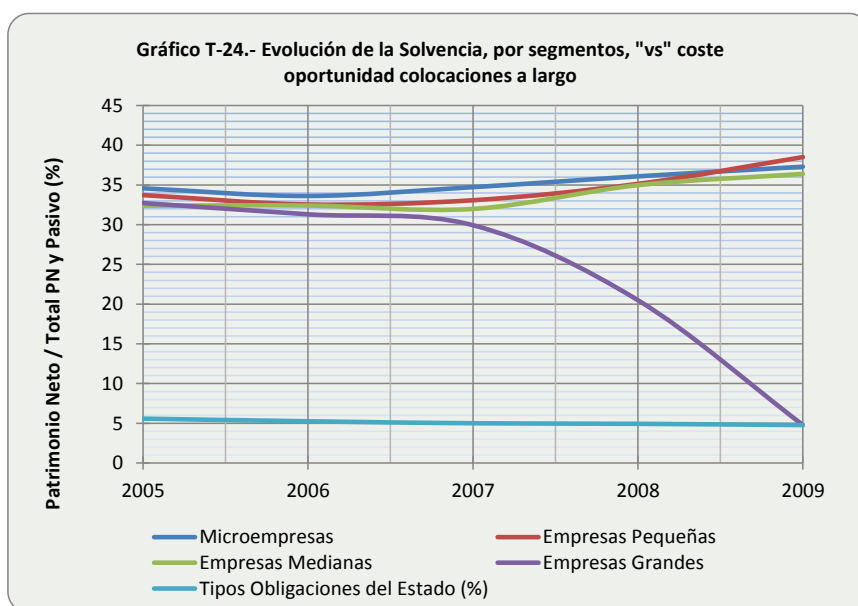
4.3. Liquidez y Solvencia

Las posiciones de liquidez y solvencia de las empresas son sendas aproximaciones a su riesgo financiero medidas, respectivamente, a través de variables flujo o variables fondo, para evaluar la incidencia y potenciales efectos de ese riesgo a diferentes plazos temporales. Constituyen por ello el contrapunto imprescindible de los indicadores de rentabilidad, habida cuenta de que la acotación de los riesgos de impago y de insolvencia minora el beneficio, ya sea por el coste financiero de la mayor liquidez o ya lo sea por el coste de oportunidad de mantener unos recursos propios más elevados. Durante los últimos años, y en obvia relación con el bajo nivel de los tipos de interés, la liquidez de las PYME ha mostrado una tendencia alcista, y su mayor valor se ha venido detectando entre las empresas de menor dimensión, por la posible causa del papel que juega en ellas la liquidez como colateral del crédito bancario. Igual tendencia al alza se ha venido constatando en la solvencia, si bien con las oscilaciones en este indicador que se deducen del papel que han de jugar los fondos propios de las PYME ante restricciones en el endeudamiento.

En concreto y en el período considerado, la liquidez inmediata de las PYME que muestra el Gráfico T-23, corrobora su relación con el coste de oportunidad de mantenerla, aproximado éste por los tipos de las Letras del Tesoro. De tal forma que la elevación de tipos que se verifica en 2007 se corresponde con los menores valores de las disponibilidades financieras de todas las PYME; mientras que las reducciones de tipos de 2008 y 2009 recuperan y hacen crecer esas disponibilidades en las PYME también de forma generalizada. En cuanto al posicionamiento relativo por segmentos, la mayor “necesidad” de mantener liquidez en las microempresas parece confirmar una vez más su papel de garantía para acceder a la financiación bancaria; y su nivel se reduce en pequeñas y medianas empresas tanto por esa misma motivación como por la posibilidad de realizar una gestión “activa” de la liquidez conforme es mayor la dimensión (y con ella el poder de negociación) de las empresas.



Por lo que se refiere a la evolución de la solvencia de las PYME, el Gráfico T-24 sugiere la racionalidad de un Patrimonio Neto en ellas que se relaciona con el coste de oportunidad de las colocaciones a largo plazo en activos sin riesgo. Y de ahí que los niveles de solvencia de todas las PYME en 2005, con los mayores tipos del período de las Obligaciones del Estado, sean inferiores a los de 2009, en que tales tipos se habían reducido en más de 100 puntos básicos. Bien es cierto que ese comportamiento está también relacionado con la disponibilidad de financiación ajena, que en los primeros años permite el endeudamiento y que a partir de 2006 lo restringe, y obliga a ponderar en mayor medida los recursos propios de las PYME. En este sentido, la posición relativa de la solvencia entre las PYME confirma que esas restricciones financieras se aplican en mayor medida conforme es menor la dimensión, y por tanto mayor la clase de riesgo de las empresas. La perspectiva temporal de la solvencia sugiere, en definitiva, que la financiación ajena actúa con el habitual efecto pro-cíclico en las PYME, reduciéndose con las caídas de la actividad e incrementándose con las recuperaciones de la misma. Todo lo contrario que en las grandes empresas, cuyas *ratios* de solvencia parecen confirmar un exigible que se incrementa con las caídas de la actividad y se reduce cuando la reactivación les permite acumular reservas.



4.4. Rentabilidad

La rentabilidad de los recursos propios y sus diversos componentes, como indicadores de síntesis de la situación económico-financiera de las PYME, ya se han comentado en el epígrafe relativo al panorama económico general. Se reflejaba allí (Gráfico T-7) el empeoramiento generalizado del ciclo entre 2008 y 2009. Que hacía caer la rentabilidad económica de todas las empresas en 2009, al reducirse tanto los márgenes de beneficio sobre ventas como la rotación de los activos, por la retracción de la demanda y por el exceso de capacidad ante la misma; dándose la mayor reducción de los márgenes en las microempresas y la mayor caída de la rotación en las medianas. En el apalancamiento financiero también se generalizaban las tendencias reductoras, como resultado del cambio de tendencia al alza de los tipos de interés desde 2006 y del elevado endeudamiento acumulado por las empresas durante la fase de tipos reales prácticamente nulos. El coste financiero se incrementaba sobre todo en las microempresas, por su mayor prima de riesgo, lo que confirmaba la sensibilidad de su modelo de rentabilidad a las condiciones financieras del entorno. Y el endeudamiento, finalmente, también se reducía en todas las PYME por las restricciones crediticias aplicadas por las entidades financieras; particularmente en las pequeñas empresas, por la incidencia en ellas de las actividades inmobiliarias y de la construcción.

En el horizonte de los cinco años disponibles en el *Estudio*, las anteriores apreciaciones encuentran más argumentos sobre la incidencia de la crisis y su particularización por factores de la rentabilidad y por segmentos de empresas. Así, en la rentabilidad económica (Gráfico T-25), afectada por la caída de la actividad, en la que las PYME se jerarquizan según su dimensión y pierden entre 2,4 y 4,3 puntos porcentuales de ROA en 2009 respecto de 2005. Por su parte, el apalancamiento financiero (Gráfico T-26), que se ve condicionado simultáneamente por la elevación de los tipos de interés y las restricciones al crédito, muestra también la jerarquización de más a menos dimensión en todas las empresas; con PYME que en 2009 llegan a perder entre 102 y 109 puntos porcentuales de apalancamiento desde 2005, y entre las que destaca la peor posición de las microempresas, cuyo endeudamiento se reduce menos que en las pequeñas empresas, pero cuya elevación de los gastos financieros es la mayor de todos los segmentos. En la rentabilidad financiera (Gráfico T-27) confluyen todos los factores desfavorables derivados de la crisis, tanto económicos como financieros, y afectan de nuevo a las PYME en tanta mayor medida cuanto menor es su dimensión. Lo cual motiva que todas ellas pierdan entre 6 y 10 puntos porcentuales de ROE desde 2005 a 2009, y que las micros y las pequeñas empresas muestren incluso apalancamiento financiero reductor ($ROE < ROA$). En este apartado, también las empresas grandes vuelven a ser la excepción, ya que no sólo ganan más de 8,7 puntos porcentuales de ROE entre 2005 y 2009, sino que su margen de rentabilidad (apalancamiento financiero amplificador) entre ROA y ROE sobrepasa los 20 puntos porcentuales.

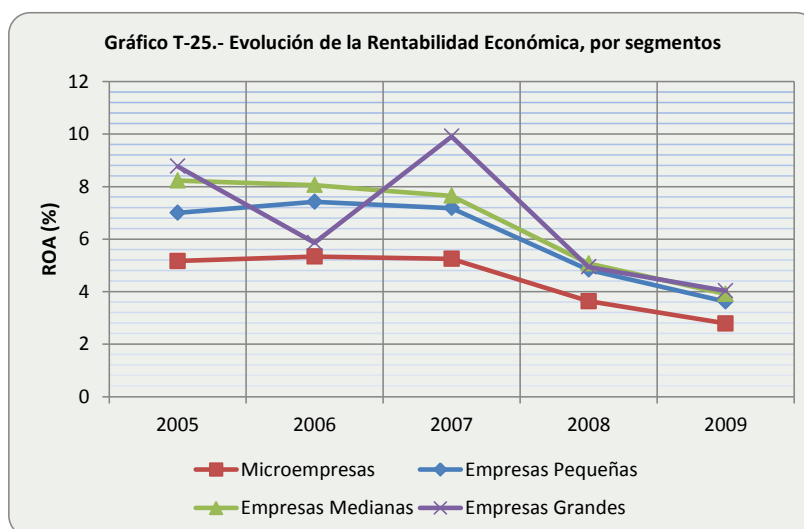


Gráfico T-26.- Evolución del Apalancamiento Financiero, por segmentos

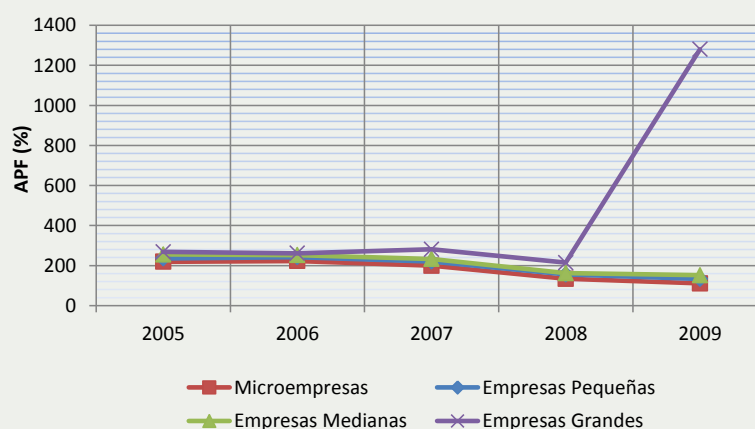
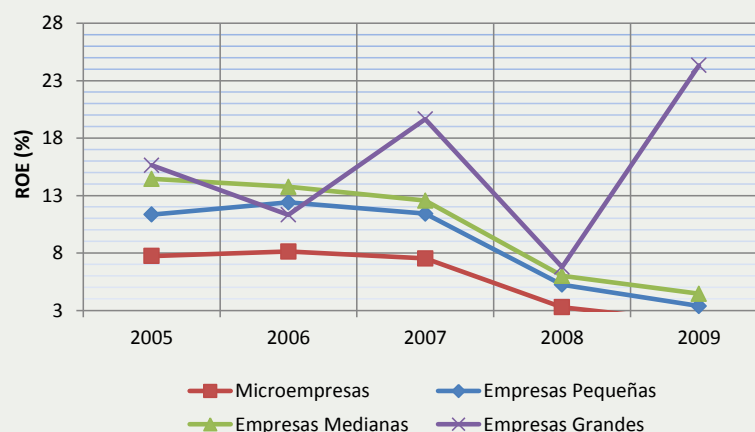


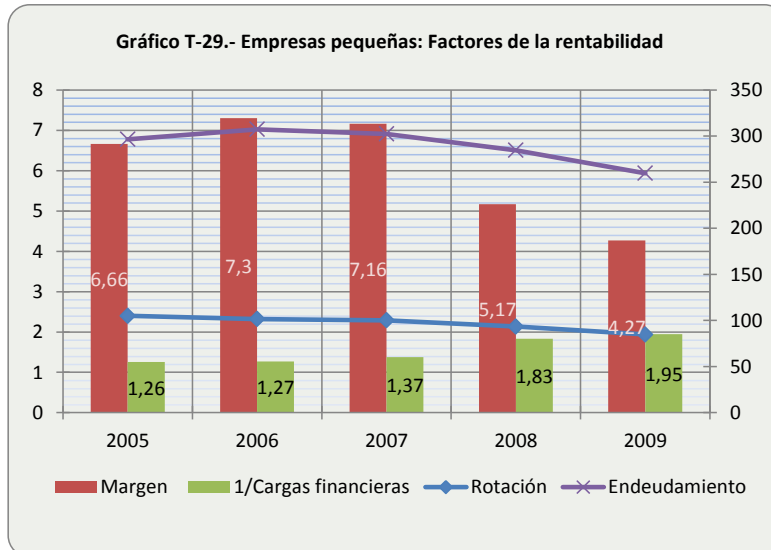
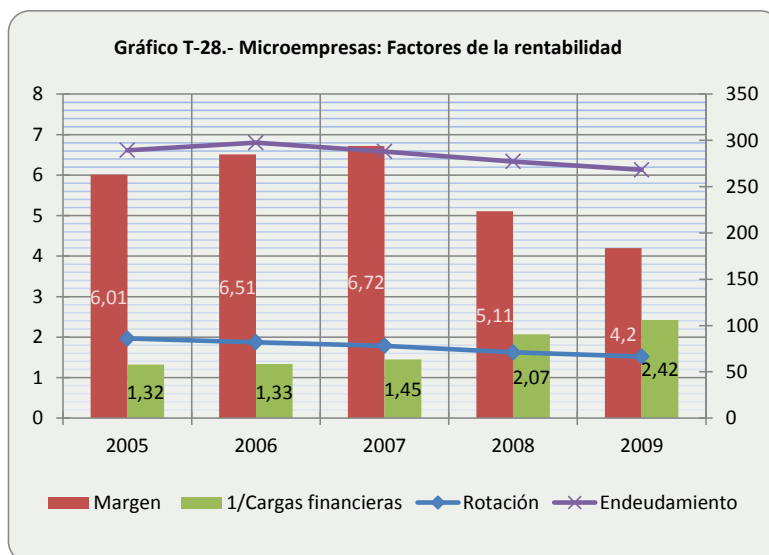
Gráfico T-27.- Evolución de la Rentabilidad Financiera, por segmentos



El estudio detallado de los factores explicativos de la rentabilidad económica y el apalancamiento financiero, como el que se representa por segmentos de empresas en los Gráficos T-28 a T-31, ilustra algo más sobre las causas de las diferencias existentes entre los modelos de rentabilidad de las PYME españolas y sobre sus dispares variaciones con el ciclo económico. Factores, como se recordará, que radican en el margen de beneficio sobre ventas y en la relación (rotación) entre ventas y activos, en el caso de la rentabilidad económica. Así como en el endeudamiento y en los gastos financieros (representados aquí por su inversa, para facilitar la visualización de sus alzas y bajas), en el caso del apalancamiento financiero.

Con arreglo a esos factores, las microempresas (Gráfico T-28), ubicadas mayoritariamente en los sectores del comercio y las reparaciones y de la construcción, y que habían ido mejorando su rentabilidad financiera desde 1996 gracias a la paulatina elevación de sus márgenes y la reducción de sus costes financieros, al socaire del modelo de desarrollo de la economía española basado en la demanda interna y el “boom” de la construcción residencial, así como en los bajos tipos de interés, se hunden literalmente con la reversión de esos factores favorables a partir de 2006. En lo económico, porque además de una rotación de activos que cada vez era menor debido a la mayor competencia y a su propio crecimiento, ven caer sus márgenes de beneficio con la caída del consumo y de la construcción a partir de 2007. Y en lo financiero, porque su modelo de alto endeudamiento y bajos costes financieros choca desde 2006 con el cambio radical de tipos de interés al alza y de restricciones crediticias del entorno.

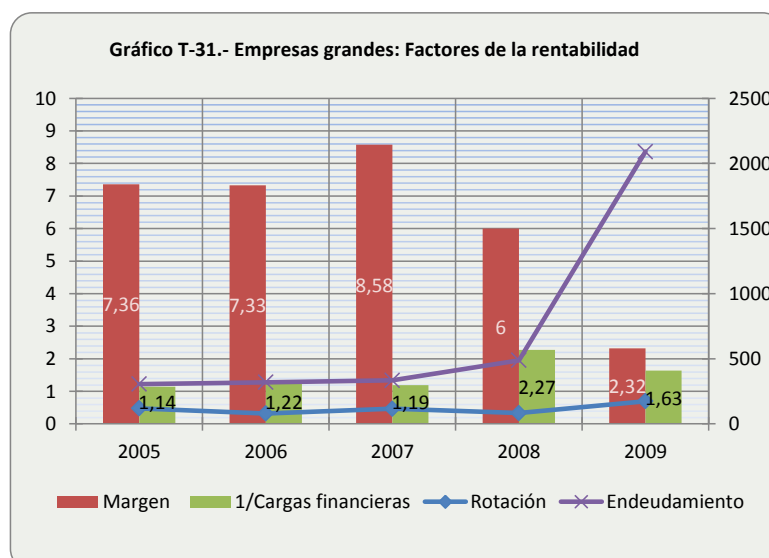
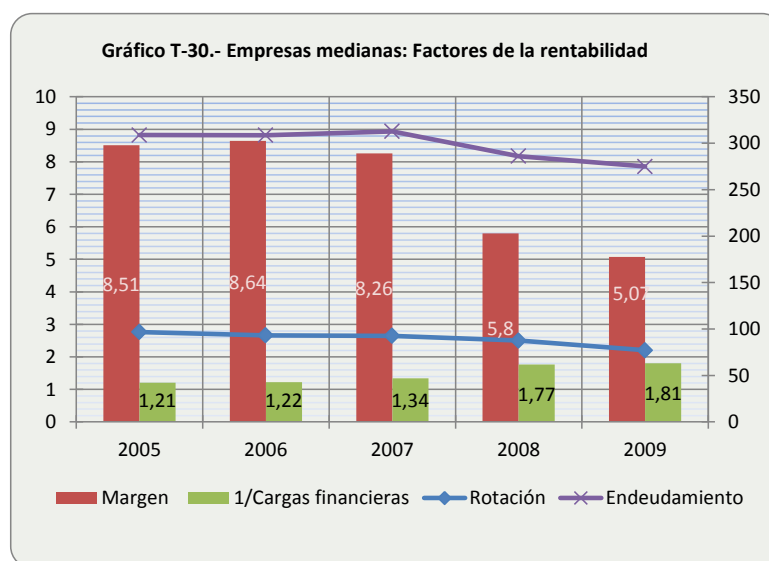
En las empresas pequeñas (Gráfico T-29), el matiz diferencial frente al panorama anterior es el que introduce la mayor incidencia en este segmento de PYME de los sectores manufactureros (más del 20 por ciento de su número y de su cifra de negocios totales), lo que permite una mayor diversificación del riesgo de caídas de la rentabilidad ante condiciones desfavorables del entorno, así como les exige una mayor eficiencia comparada por tratarse de sectores abiertos a la competencia exterior. Por ello, en lo económico, las pequeñas empresas siguen siendo las empresas más eficientes a pesar de la reducción de los últimos años en la rotación de sus activos, lo que les permite afrontar la caída de los márgenes de beneficio que también les afecta a partir de 2006. En lo financiero, sin embargo, la reversión de las condiciones favorables de los últimos años con la crisis también incide de lleno en ellas, elevando sus gastos financieros y reduciendo su endeudamiento, sobre todo en 2008 y 2009.



Por lo que concierne a las empresas medianas (Gráfico T-30), sus sectores prioritarios de actividad son también la construcción, el comercio y reparaciones, y sobre todo las manufacturas (una de cada cuatro empresas de este segmento), por lo que son de aplicación los comentarios relativos a las pequeñas empresas en cuanto a la mayor diversificación de su modelo de rentabilidad. Pero, además, cuentan con las ventajas de su mayor dimensión, que les otorga simultáneamente poder de mercado, para trasladar a sus ventas mayores márgenes de beneficio, y capacidad para negociar las condiciones financieras de su endeudamiento. Y de ahí que, pese a padecer las mismas restricciones económicas y financieras del entorno, sean el segmento de PYME menos afectado por ellas. Particularmente porque pese a caer, su margen de beneficio por unidad de venta sigue siendo el mayor de todas

las PYME, y porque a pesar de elevarse sus gastos financieros, éstos siguen siendo inferiores a otros segmentos de dimensión, además de padecer en menor medida las restricciones crediticias del entorno.

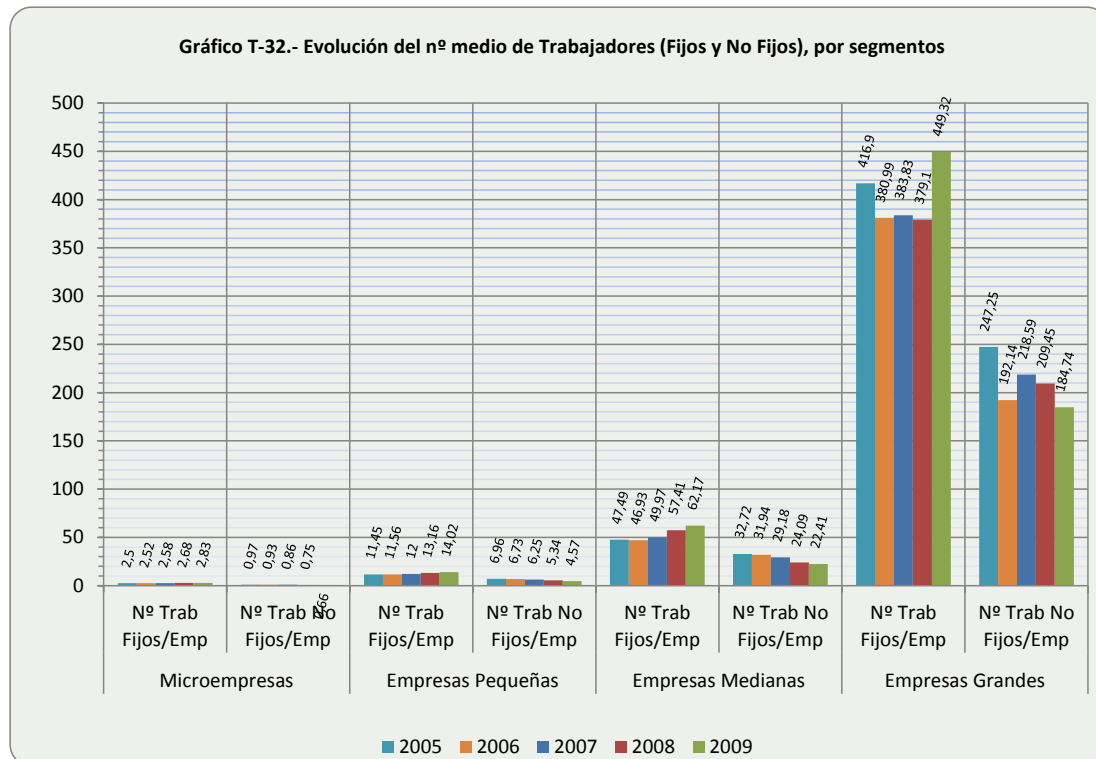
Las grandes empresas de la muestra-testigo (Gráfico T-31), por último, resultan menos significativas, tanto por su más reducido número como por no disponer de información sobre su adscripción sectorial. No obstante lo cual, sus pautas de comportamiento en cuanto a los factores de la rentabilidad frente a la caída del ciclo son claramente diferentes a los de las PYME debido, precisamente, al factor estructural de su dimensión. Sus mayores activos motivan caídas acentuadas en la rotación ante menores demandas puntuales, pero su mayor poder de mercado les permite compensarlas, manteniendo o incluso incrementando sus márgenes de beneficio, al menos hasta 2007. En cuanto a los factores financieros, las grandes empresas pueden administrar sus deudas de forma coherente con la evolución de los tipos de interés, y aplicar su poder de negociación para minimizar el aumento de los gastos financieros y solventar las restricciones al endeudamiento, como también se pone de manifiesto con los datos de 2008 y 2009, en los años de mayor virulencia de la crisis, que evidencian los menores gastos financieros y el mayor endeudamiento de toda la muestra.



4.5. Empleo

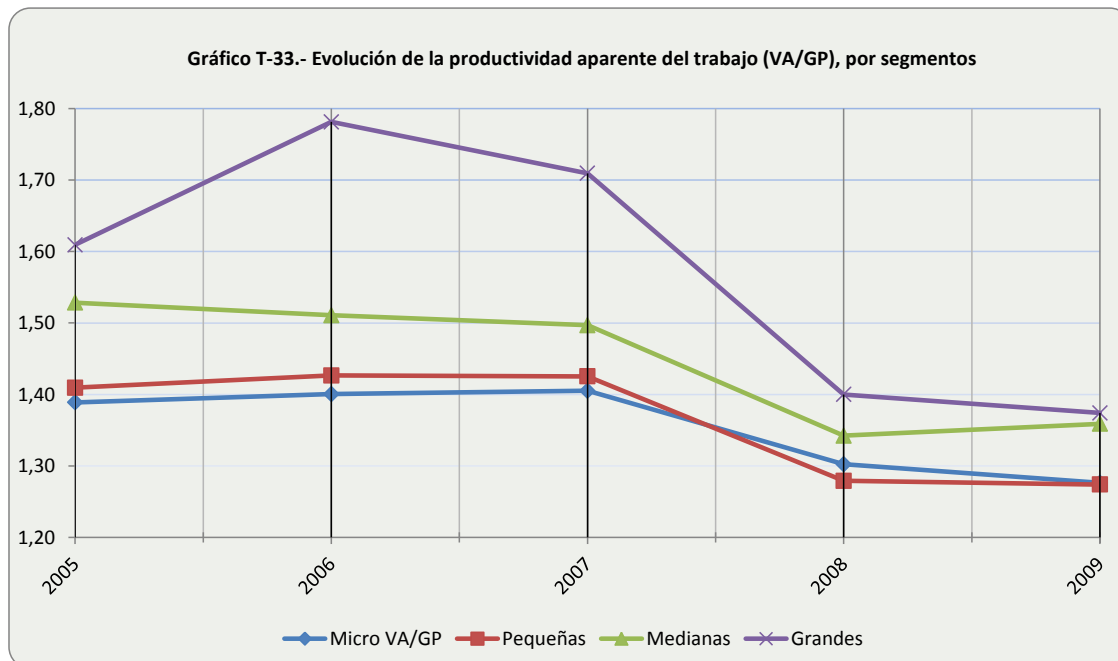
Los datos de empleo tienen menor cobertura que los restantes indicadores del modelo de análisis, por tratarse de una información opcional para las empresas que depositan sus cuentas anuales en los Registros Mercantiles y debido a los contrastes de coherencia económica y estadística que el CPE aplica sobre los que se le proporcionan. Aún así, los datos de empleo de 2009 aparecen en 261.326 microempresas, 68.567 empresas pequeñas, 7.950 empresas medianas y 1.221 grandes empresas. En términos económicos, el gasto medio corriente por trabajador de este último año muestra una relativa similitud entre segmentos de PYME (24.519, 27.487 y 30.884 euros por trabajador, en micro, pequeñas y medianas, respectivamente), que puede relacionarse con la habitual relación entre menores retribuciones y mayor permanencia del empleo, al menos el fijo; pero también con las retribuciones medias de los sectores de especialización de las empresas. Por su parte, las cifras de valor añadido por trabajador siguen siendo mas dispares entre sí (31.295, 35.018 y 41.967 euros por trabajador, en micro, pequeñas y medianas, respectivamente) y se relacionan asimismo con la adscripción sectorial de las empresas y con la mayor intensidad del factor trabajo que prima en buena parte de las actividades de micro y pequeñas empresas.

Atendiendo a la evolución del número medio de trabajadores por empresa, el Gráfico T-32 permite visualizar la posición comparada de todos los segmentos de empresas entre 2005 y 2009. Lo que permite confirmar que las microempresas siguen siendo el segmento con mayor proporción de empleo fijo (81,09 por ciento) y que todas las PYME, en general, han mantenido prácticamente igual el empleo medio total durante el período, compensando la creación de empleos fijos con la reducción de los no fijos. En cuanto a las empresas grandes, con mayor heterogeneidad en la composición de su muestra, evidencian la menor proporción de empleo fijo (70,86 por ciento) y la mayor variabilidad entre fijo y no fijo, según los años y la previsible incidencia de la temporalidad del empleo en sus sectores de operación.



Finalmente, el Gráfico T-33 muestra los efectos de las diferentes pautas de comportamiento frente al empleo de las PYME, a partir de una medida aproximada de la productividad aparente del trabajo (valor añadido bruto respecto de gastos de personal). Un indicador que evidencia ajustarse de forma directa a la dimensión de las

empresas y que ha permanecido relativamente estable en todas las PYME hasta 2007. Año a partir del cual cae de manera generalizada, por efectos de una crisis que reduce la cifra de negocios y eleva los gastos financieros y, con ello, reduce el valor añadido. Incidiendo especialmente en las micros y pequeñas empresas, que pasan a dedicar más del 78 por ciento de su valor añadido bruto a los gastos de personal. En cualquier caso, el efecto más significativo de la crisis es el paulatino acercamiento entre los valores de la productividad aparente del trabajo en todos los segmentos de empresas.



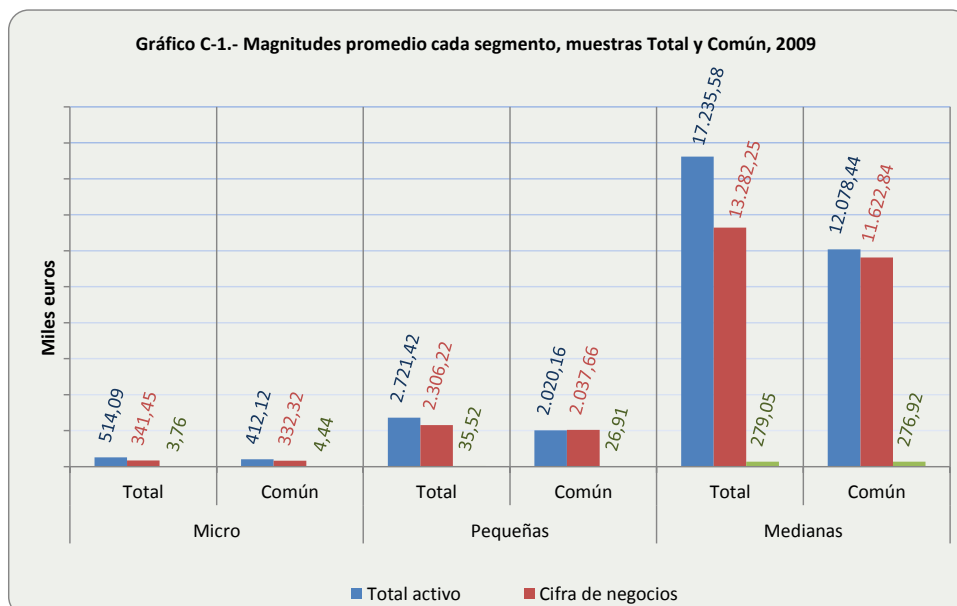
5. Las PYME de la muestra con depósitos continuados 2005-09

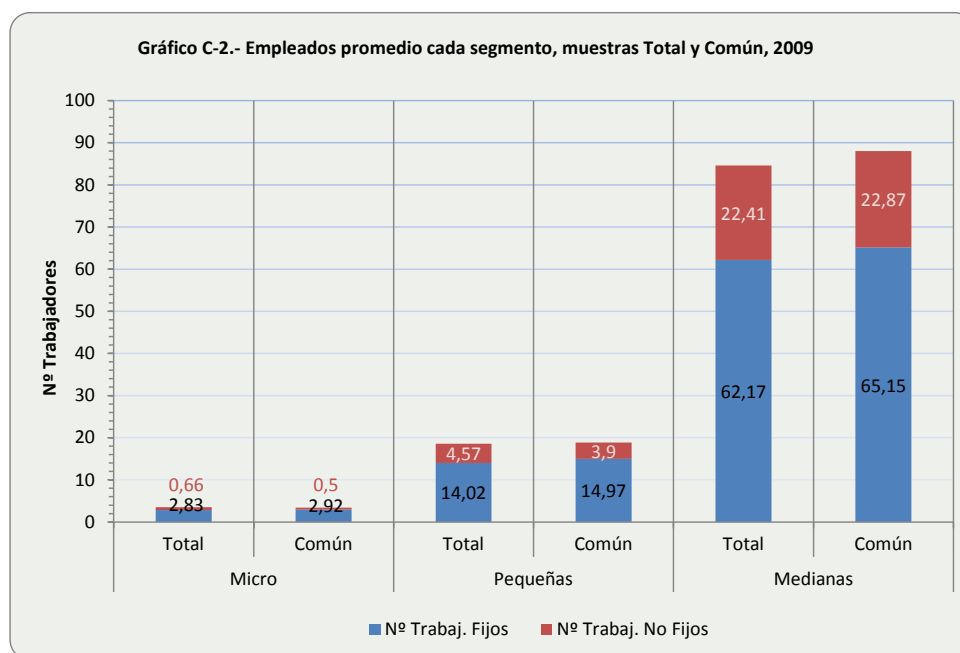
La denominada muestra común del *Estudio* es un panel de empresas deslizante que cubre los últimos años disponibles (2005 a 2009). Tabula las PYME (no se consideran aquí las grandes empresas de la muestra-testigo) que han depositado sus cuentas anuales de forma continuada durante todos y cada uno de esos años y, a pesar de la incidencia negativa de la crisis sobre el cumplimiento de las obligaciones registrales, configura un panel de 102.595 microempresas, 19.339 empresas pequeñas y 778 empresas medianas. Se convierte así en una muestra cada vez más representativa de la evolución temporal de las PYME y sirve de complemento coyuntural a los análisis de las muestras totales de cada año. Su caracterización y estudio se atiene a iguales pautas de análisis que las empleadas en la muestra total, si bien haciendo hincapié sólo en las variables más significativas de cada uno de los bloques del modelo de indicadores y *ratios*, que se caracterizan generalmente mediante tasas de variación interanual de los mismos.

5.1. Caracterización y evolución de la muestra común.

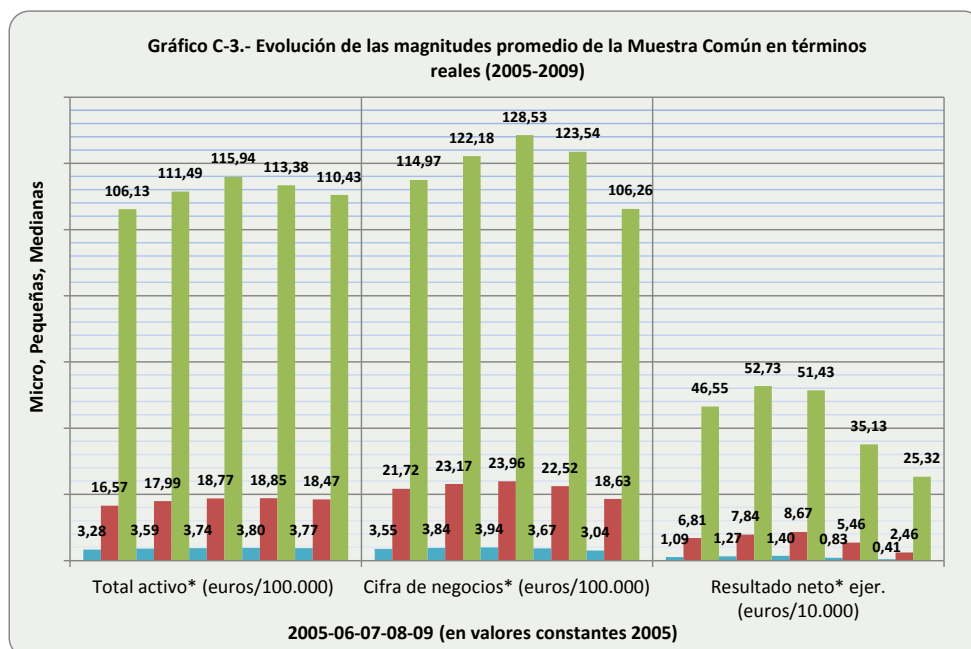
Tomando como referencia los datos del número de empresas de 2009, los segmentos de PYME recogidos en la actual muestra común representan el 28,1% de las microempresas, el 25,8% de las pequeñas empresas y el 8,7% de las medianas empresas consideradas en la muestra total. Por volumen de activo, la muestra común representa en 2009 el 22,6% de los activos de las microempresas totales, el 19,1% de las pequeñas y el 6,1% de las medianas empresas. Por cifra de negocios, supone ponderaciones respectivas de la muestra total del 27,4%, 22,8% y 7,7% de micro, pequeñas y medianas empresas. Y por resultados netos, que continúa siendo la magnitud básica de mayor cobertura (salvo en las pequeñas empresas), como indicio de que los buenos resultados contribuyen al puntual cumplimiento de las obligaciones registrales, la muestra común supone el 33,2% de los resultados totales de las microempresas, el 19,5% de las pequeñas y el 8,7% de las medianas empresas.

La referencia de 2009 como último año disponible permite visualizar, en el Gráfico C-1, las diferencias entre las empresas-tipo representadas en las muestras común y total. Diferencias que son, en general, favorables a las magnitudes básicas promedio de la muestra total; con la excepción el resultado neto de las microempresas de la muestra común. Lo que sugiere que las PYME de la muestra común son de menor dimensión por activos que las de la muestra total, pero que esas diferencias se reducen cuando se comparan las cifras de negocio y los resultados netos, sobre todo en las empresas de menor dimensión. Por lo que respecta a los trabajadores promedio en plantilla, el Gráfico C-2 pone de manifiesto que las empresas de la muestra común emplean a más trabajadores que las de la muestra total (excepto en las microempresas en las que prácticamente coinciden), y además lo hacen con más trabajadores fijos que aquéllas.



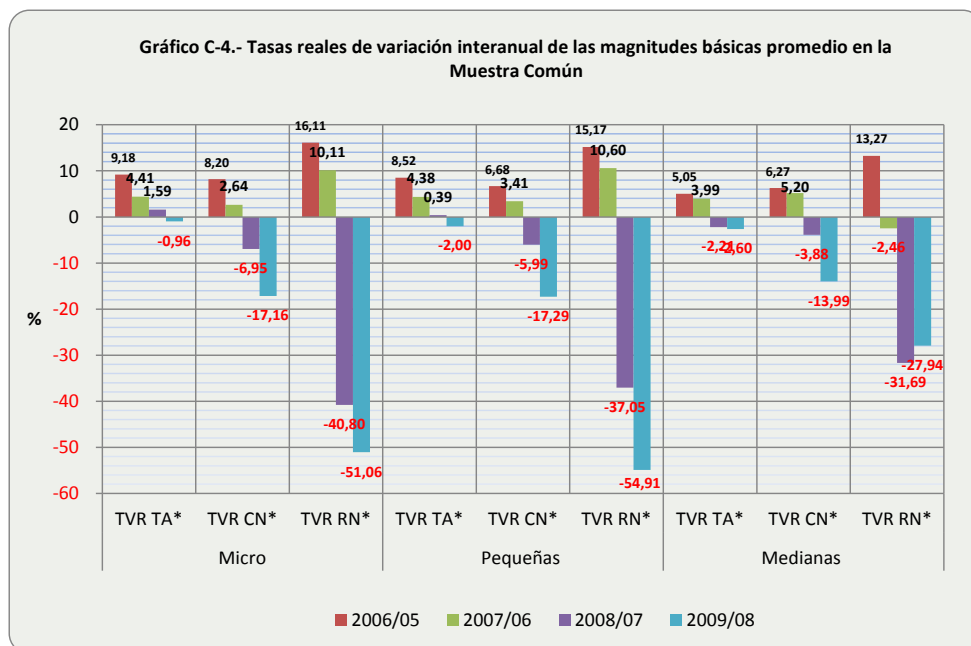


Al incluir las mismas empresas durante todo el período, la muestra común dota de mayor utilidad a la caracterización de las magnitudes básicas promedio en valores constantes. Así, la representación de los años considerados en el Gráfico C-3 pone de manifiesto que el panel de empresas comunes ha crecido en activos totales medios entre 2005 y 2009, pero siempre a tasas interanuales decrecientes, que reflejan claramente la agudización de la crisis a partir de 2007 y la necesidad de adecuar la capacidad productiva a la menor demanda. En las cifras de negocio ha ocurrido otro tanto, pero sólo hasta 2008 ya que en 2009 todas las PYME ofrecen una facturación inferior a la de 2005 en términos reales. Y en cuanto a la evolución de los resultados netos medios, el panorama empeora aún más, ya que tanto 2008 como 2009 reflejan caídas reales respecto de los resultados de 2005.

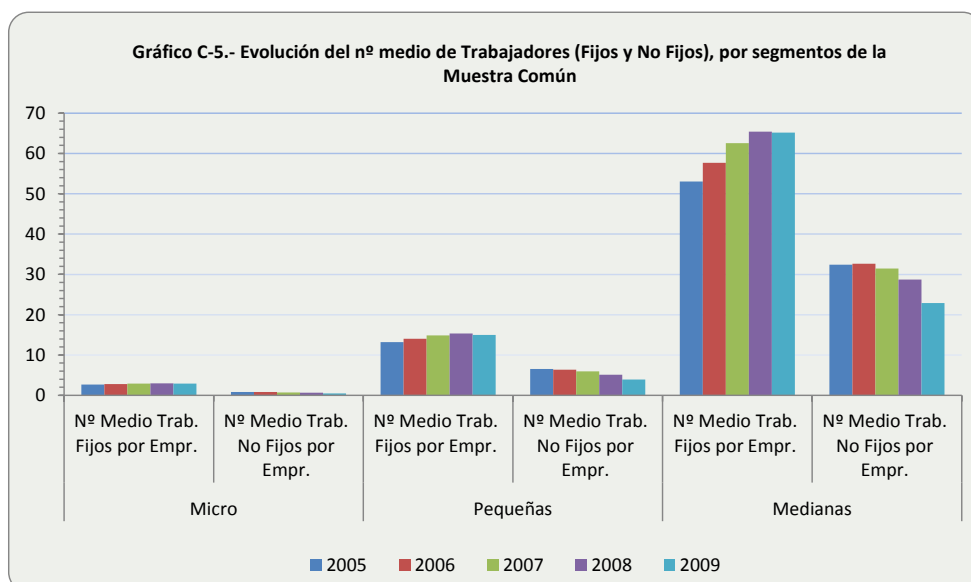


En el Gráfico C-4 se profundiza en las tasas de variación real interanual del panel de empresas comunes, para reflejar el “perfil” de la crisis sobre sus magnitudes básicas promedio. Lo que nos permite confirmar tasas de variación siempre decrecientes, y que éstas fueron todavía positivas hasta 2007 y generalmente negativas durante los dos últimos años considerados. Micro y pequeñas empresas se vieron afectadas de forma similar por

la crisis, con caídas reales espectaculares de sus resultados netos que sobrepasaron en 2009 el 50% respecto de las cifras ya reducidas de los mismos en 2008. Las medianas empresas también se vieron afectadas, aunque con caídas reales en sus resultados netos que oscilaron alrededor del 30%, y que tuvieron además mayor incidencia en 2008. Estas pautas de comportamiento ante la crisis, por otra parte, son similares a las que se habían detectado en la muestra total, pero con la particularidad de que en ésta las mayores caídas reales de las magnitudes básicas promedio se producen en 2008, mientras que en el panel de empresas comunes la mayor incidencia de la crisis se verifica en 2009. Como posible consecuencia de que el seguimiento continuado de unas mismas empresas reproduce fielmente la caída del ciclo económico hasta 2009, en tanto que la ampliación de la muestra total puede compensar incluso en ese año las caídas de la mayor parte de los sectores con las posibles reactivaciones de otros.

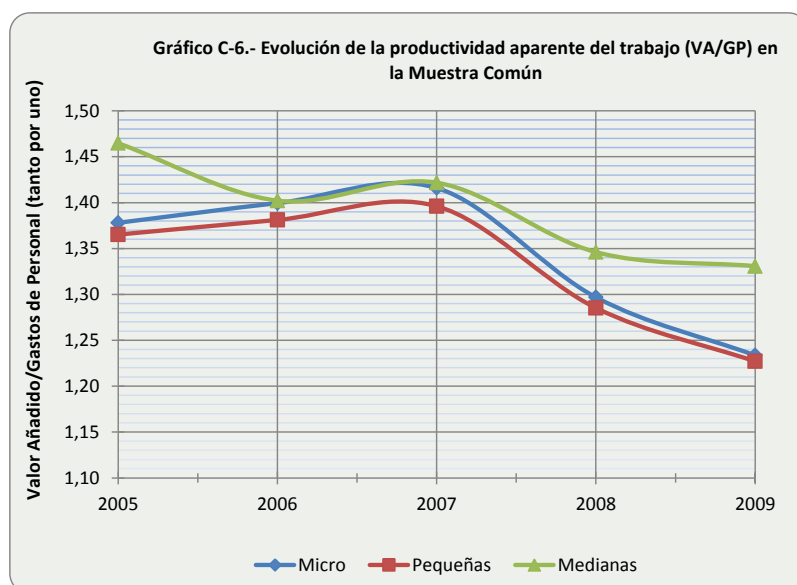


Los datos de empleo de la muestra común, al igual que sucedía con la total, tienen menor representatividad debido a las razones que se apuntaron en su momento. De hecho, el que esta información sea opcional para las empresas hace que la muestra deje de ser común en las variables de empleo, así como que varíe su representatividad respecto de la muestra total. En 2009 suponían el 31,4% de las microempresas totales con datos de empleo, el 26,8% de las pequeñas y el 9,4% de las medianas de igual referencia; lo que implica, sin embargo, mayor representatividad del panel común respecto de la muestra total por empleo declarado que por número de empresas.



Por categorías de empleo, el Gráfico C-5 coincide con las percepciones que se extraían de la muestra total: mantenimiento del empleo medio total, a través del incremento de los puestos fijos y de la reducción de los no fijos. Si bien las empresas del panel común mejoran incluso ese comportamiento favorable frente al empleo: tienen mayor proporción de empleo fijo (85,4% en las microempresas; 79,3% en las pequeñas; y 74,0% en las medianas) y evidencian mayor número medio de trabajadores totales (3,4, 18,9 y 88,0 en micro, pequeñas y medianas, respectivamente). Lo cual, puesto en relación con su menor dimensión media respecto de las empresas de la muestra total, evidencia su mayor apuesta por el capital humano.

En el Gráfico C-6 se representa la evolución de la productividad aparente del trabajo en las PYME del panel común, a través de la relación entre el valor añadido bruto por trabajador y los gastos laborales medios. La posición comparada por segmentos difiere de la muestra total en que aquí las microempresas ofrecen mejor posición que las pequeñas; y en que, si bien las tendencias son similares (crecientes en las comunes incluso hasta 2007), sus oscilaciones denotan, de nuevo, menor variabilidad en las PYME del panel común, que incluso en 2009 mantienen casi las mismas diferencias de cinco años antes entre las medianas empresas y las micros y pequeñas. En lo que sí siguen coincidiendo todas las PYME es en los efectos desfavorables sobre la productividad aparente del trabajo que induce la crisis de los últimos años, debido a su mayor intensidad en factor trabajo y a su política de mantenimiento del empleo.



5.2. Los principales indicadores de las PYME de la muestra común.

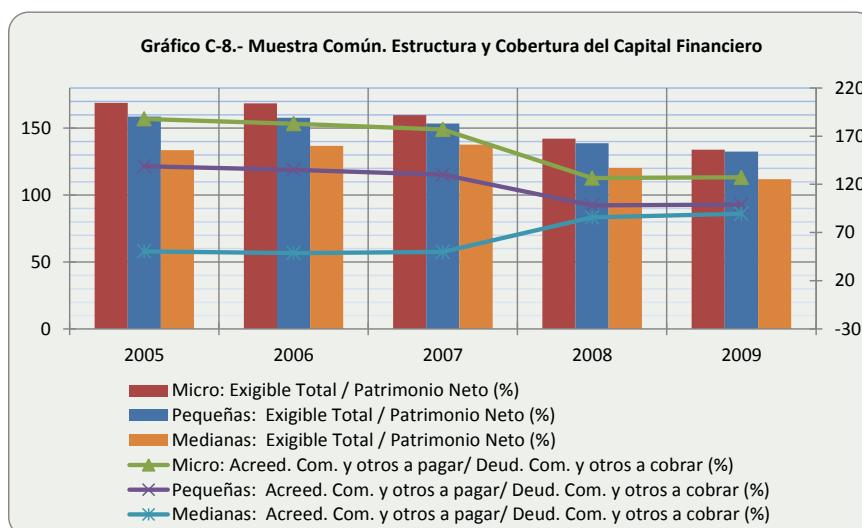
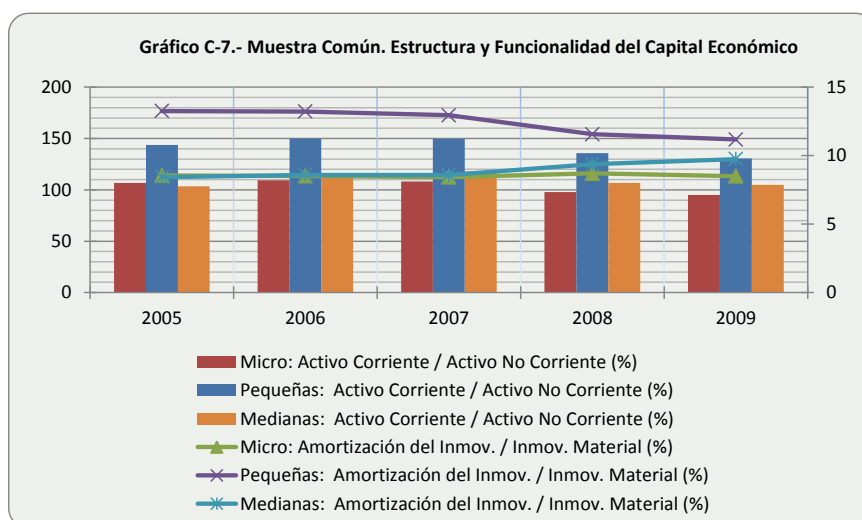
El análisis de la evolución de los principales indicadores de la muestra común proporciona una referencia comparativa de las tendencias de la muestra total, aunque condicionada por la diferente representatividad de ambas. Su presentación se hace por tanto con la habitual estructura de bloques de indicadores del modelo de análisis ya empleado para la muestra total de empresas, aunque con un menor número de tales indicadores.

5.2.1. Estructura económico-financiera de las PYME de la muestra común.

La selección de los indicadores de estructura y funcionalidad del capital económico, así como la relativa a los de estructura y cobertura del capital financiero, se hace de forma que sean los más representativos posibles de las peculiaridades de las PYME y, al mismo tiempo, discriminen en mayor medida los comportamientos diferenciales introducidos por la diferente dimensión media de las empresas de sus segmentos. En el caso de la estructura del capital económico, los indicadores elegidos dan idea de las proporciones que suponen en el activo no corriente los componentes del activo corriente, así como de la funcionalidad de dicho capital

económico, que se aproxima mediante la proporción del mismo que comprometen las dotaciones para amortización del inmovilizado material. Los indicadores clave del capital financiero, por su parte, se han seleccionado atendiendo al papel prioritario que juegan el exigible total y los créditos de provisión en la estructura financiera de las PYME.

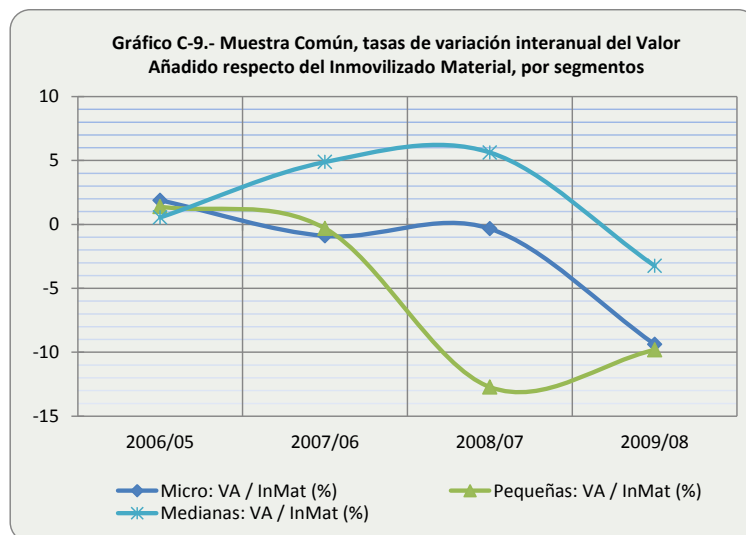
La estructura y la funcionalidad del capital económico se representan en el Gráfico C-7 mediante las respectivas relaciones entre el activo corriente y el no corriente, y entre las amortizaciones y el inmovilizado material. Estos indicadores corroboran, en el primer caso, la posición comparada por segmentos (pequeñas, medianas y microempresas, de mayor a menor valor de la *ratio*), así como la importante reducción de los activos corrientes con la menor demanda aparejada por la crisis. El peso del activo corriente sobre el no corriente es además notablemente superior en las PYME de la muestra total, lo que sugiere diferencias importantes entre los sectores de actividad de unas y otras empresas. En cuanto a la incidencia de las dotaciones por amortización, el posicionamiento relativo por segmentos (de nuevo, pequeñas, medianas y microempresas, de mayor a menor), las tendencias y la relativa estabilidad en las mismas son similares en ambas muestras, si bien los valores de dichas amortizaciones del inmovilizado material resultan superiores, en general, en las PYME del panel común. En 2009, el peso de las amortizaciones sobre el inmovilizado material se mantiene o incluso se incrementa en ambas muestras respecto del que mostraban en 2005, salvo en el caso de las pequeñas empresas, en lo que sugiere ser la adecuación del inmovilizado material a la capacidad productiva requerida por la menor demanda. Tanto más difícil de realizar en el corto plazo cuanto mayor sea la ponderación de ese inmovilizado, como sucede en las actividades industriales que se encuentran más representadas entre las pequeñas empresas.



En el Gráfico C-8 se representan sendos indicadores de estructura y de cobertura del capital financiero: la relación entre exigible total y patrimonio neto, y la que relaciona los acreedores y deudores a corto plazo. Con base en la primera de esas relaciones, las PYME comunes demuestran estar siempre menos endeudadas entre 2005 y 2009 que las de la muestra total; en tanto que sus microempresas denotan ser las más endeudadas de todos los segmentos, a diferencia de la muestra total, en las que son las de menor endeudamiento junto con las pequeñas. En cuanto a los efectos de las restricciones financieras inducidas por la crisis, unas y otras coinciden, de forma que todas las micro y pequeñas empresas ya las padecen desde 2007, en tanto que las empresas medianas se ven afectadas por la reducción del exigible a partir de 2008. En la relación acreedores/deudores, por su parte, la posición comparada por segmentos entre ambas muestras ofrece similares posicionamientos, con micro y pequeñas empresas cuyas elevadas cifras de la *ratio* denotan el carácter estructural que debe tener para ellas el crédito neto de provisión, y que son notablemente superiores a las de las medianas empresas. Comparando ambas muestras, no obstante, se deduce una vez más la mejor posición de las empresas del panel común, debido en este caso a una menor dependencia de dicho crédito de coste implícito. En cuanto a los efectos inducidos por la crisis económica y las restricciones crediticias, también se produce en la muestra común la confluencia entre los valores de esta *ratio* que se verificaba en la muestra total. Posiblemente porque micro y pequeñas empresas pueden aplazar menos sus pagos y deben hacerlo más con sus cobros, y porque las medianas están en disposición de hacer justamente lo contrario en ambas políticas de crédito comercial.

5.2.2. Actividad, costes y rotaciones de las PYME en la muestra común.

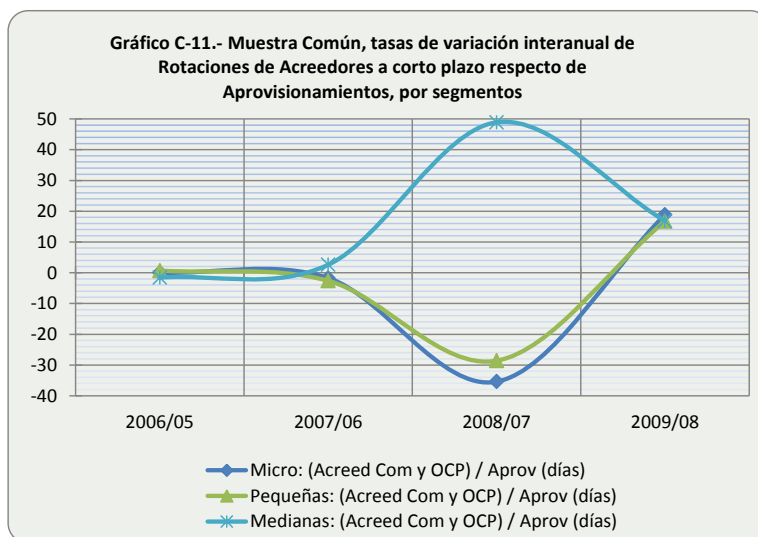
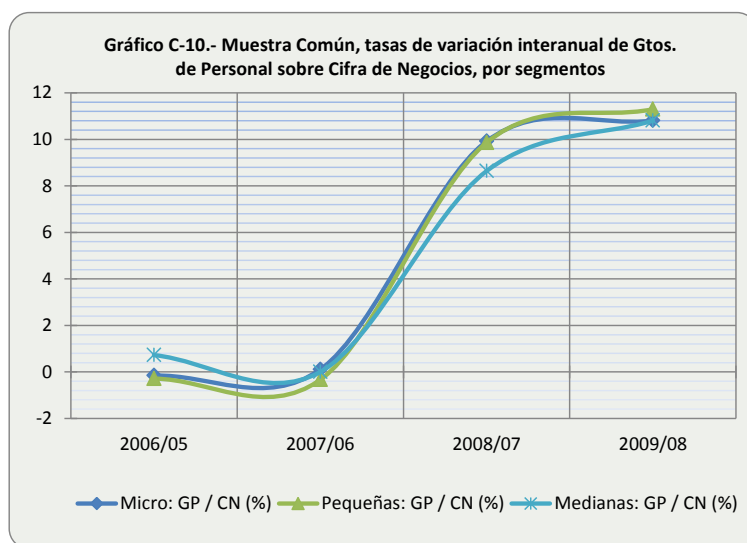
El comportamiento de diversas variables-flujo, representativas tanto del nivel de actividad como de la eficiencia alcanzada en la gestión, se analiza en términos de tasas de variación interanual de las correspondientes *ratios*, para visualizar los comportamientos de las PYME durante el ciclo económico y complementar así la perspectiva de estos indicadores que se había ofrecido en la muestra total.



El Gráfico C-9 presenta la evolución del valor añadido por unidad de inmovilizado material, con tasas de variación que permiten apreciar las oscilaciones de la eficiencia económica de las PYME durante la última etapa expansiva del ciclo económico y con el cambio de éste a raíz de la crisis. Recordando previamente que la posición relativa entre los segmentos de PYME en este indicador evidencia la habitual mayor eficiencia de las pequeñas empresas, debido al mayor valor añadido inherente a los sectores manufactureros, entre los cuales están más representadas. Este comportamiento es similar en ambas muestras, al igual que lo es que las medianas empresas generen mayor valor añadido por unidad de inmovilizado material que las microempresas; pero con la diferencia de que en el panel común esas microempresas denotan ser prácticamente igual de eficientes que las medianas a lo largo del período considerado. En cuanto a la evolución del panel común durante los últimos años, cabe

interpretar los procesos de ajuste entre la creación de valor y el inmovilizado material inherentes al exceso de capacidad sobrevenido con la crisis, que implican variaciones interanuales negativas en micro y pequeñas empresas ya desde 2007; en tanto que en las medianas dichas variaciones son positivas incluso hasta 2008.

En esa dificultad de las PYME para adecuarse de manera eficiente a la evolución del ciclo económico, incide también la relación entre sus gastos de personal y la cifra de negocios, habida cuenta de su intensidad en el factor trabajo y su habitual mantenimiento del empleo medio. Y ello se hace más patente si cabe en el panel común, cuyas empresas tienen mayores gastos de personal por cifra de negocios que las de la muestra total. Con la consecuencia de que las tasas de variación del indicador ofrecen una tendencia estable o reductora hasta 2007, por el incremento en las cifras de negocios; pero claramente creciente a partir de que en ese año se contrajera la demanda al socaire de la crisis. En 2008 y 2009, los incrementos interanuales de la *ratio* son generalizados y crecientes, y llegan hasta el entorno del 11% en todos los segmentos en 2009.

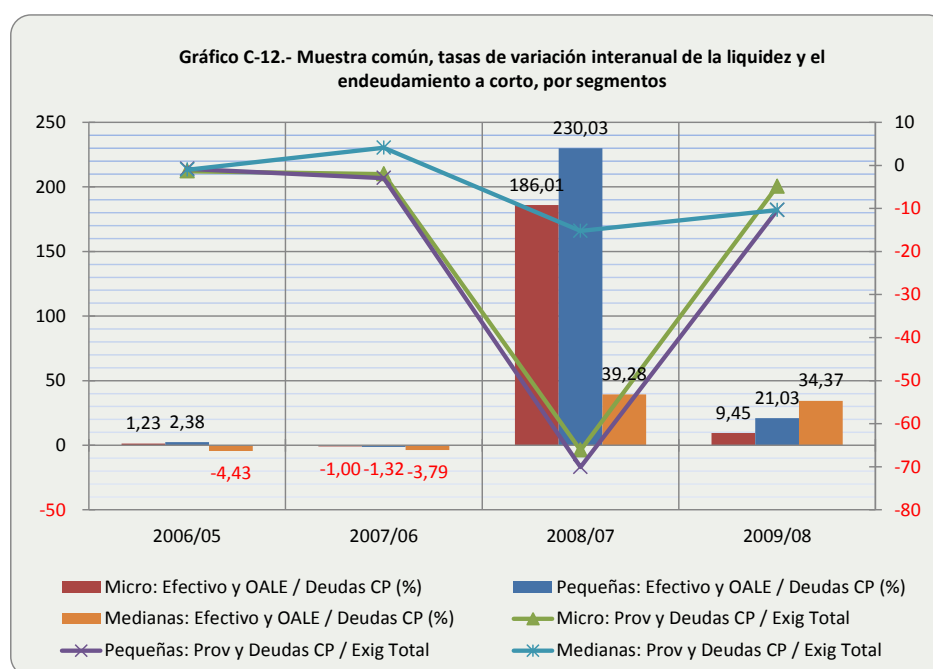


Finalmente, las tasas de variación del indicador que aproxima a los días de diferimiento de los pagos corrientes en los segmentos de PYME de la muestra común se visualizan en el Gráfico C-11, y permiten corroborar tanto su carácter de financiación estructural para las menores empresas como de financiación complementaria para las de mayor dimensión, incluso entre las PYME. En relación con la muestra total, ya se ha comentado la menor dependencia de las empresas del panel común de la financiación de coste implícito de sus proveedores, y ello se verifica igualmente con el indicador alternativo de este apartado, que toma como referencia los aprovisionamientos. El interés ahora radica en verificar cómo las medianas empresas pueden forzar, por su

mayor poder de negociación con proveedores, mayores diferimientos de pagos a éstos a partir de 2007 cuando repuntan los tipos de interés, e incluso incrementarlos a partir de 2008, con una tasa de variación anual cercana al 49%, en la que también tiene un obvio efecto la reducción de los aprovisionamientos por la menor actividad. En micro y pequeñas empresas, por el contrario, los créditos de provisión son “financiación estructural”, con valores de la *ratio* que crecen al unísono con los aprovisionamientos en la etapa de crecimiento, pero que caen entre el 28 y el 35% en 2008, cuando la crisis y el alza de los tipos cortan la financiación de sus proveedores. En 2009, la reducción de los tipos de interés, las restricciones al crédito bancario y la menor actividad productiva recuperan incrementos positivos de la *ratio* en todas las PYME, con valores entre el 17 y el 19%.

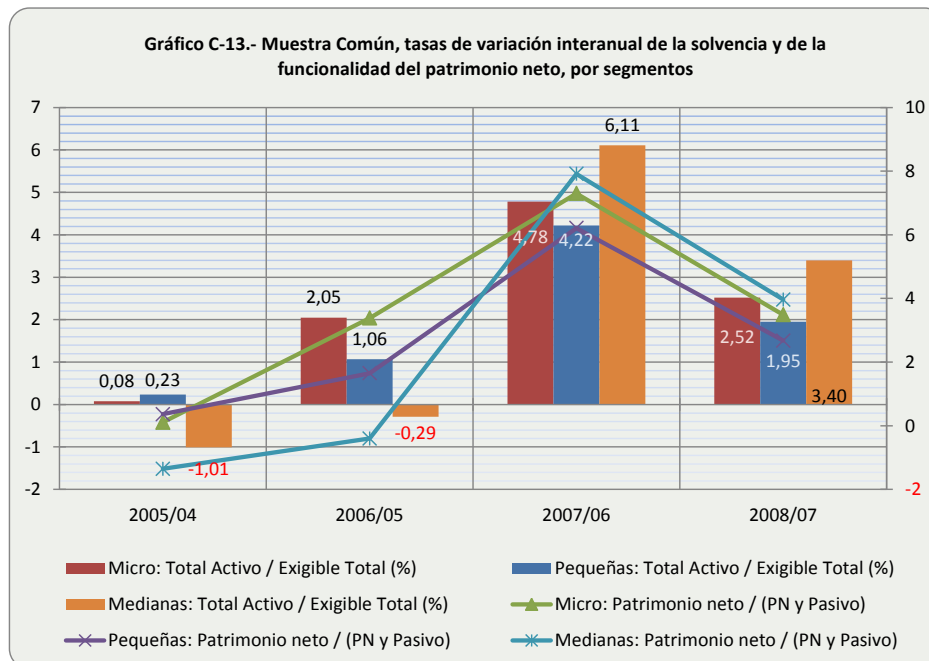
5.2.3. Liquidez y Solvencia de las PYME en la muestra común.

Las *ratios* de liquidez y solvencia aproximan al riesgo financiero empresarial, ya sea en el corto o en el medio y largo plazos; y de ahí que sus tasas de variación interanual den idea de la evolución de ese riesgo financiero en la muestra común durante el ciclo económico. En la muestra total los riesgos financieros se habían aproximado mediante las *ratios* de los activos financieros a corto plazo y las disponibilidades respecto del activo total, y del patrimonio neto respecto a dicho patrimonio neto más el pasivo. Ahora son este último y otros indicadores complementarios los que se ofrecen en el panel común, mediante tasas de variación interanual que se visualizan en los Gráficos C-12 y C-13.



Las tasas de variación de la liquidez y el endeudamiento a corto plazo de las PYME del panel común se representan en el Gráfico C-12. En el primer caso, mediante la relación entre el efectivo y otros activos líquidos equivalentes y las deudas a corto plazo, y en el segundo a través de la relación entre dichas deudas a corto plazo y el exigible total. En ambos casos, las empresas del panel común evidencian mayor liquidez y mayor endeudamiento a corto que las de la muestra total, salvo en el caso del endeudamiento a corto de las empresas medianas. Una relación entre ambas muestras que resulta coherente con la menor dimensión que denotaban las empresas comunes, y con el papel acrecentado que en consecuencia deben jugar en ellas estos indicadores financieros. El interés de analizar su evolución temporal es el de verificar que las PYME suelen depender del crédito a corto, sujeto a continuas renovaciones y más costoso, y que vienen obligadas a mantener una liquidez elevada como garantía del crédito bancario. Lo primero se relaciona con la estabilidad de las deudas a corto en el exigible total de micro y pequeñas empresas durante la etapa de crecimiento

económico hasta 2006, y con su caída radical con las restricciones al crédito en 2008. Lo segundo, con la permanencia de cifras elevadas de liquidez respecto de las deudas a corto que, además, se incrementan espectacularmente cuando se reducen estas y cuando, paradójicamente, se incrementa el coste de oportunidad de mantener dicha liquidez. En 2009 se mantienen, aunque atemperadas, las mismas tendencias en todas las PYME, tanto en la reducción de las deudas a corto como en el incremento del peso sobre ellas de la liquidez.

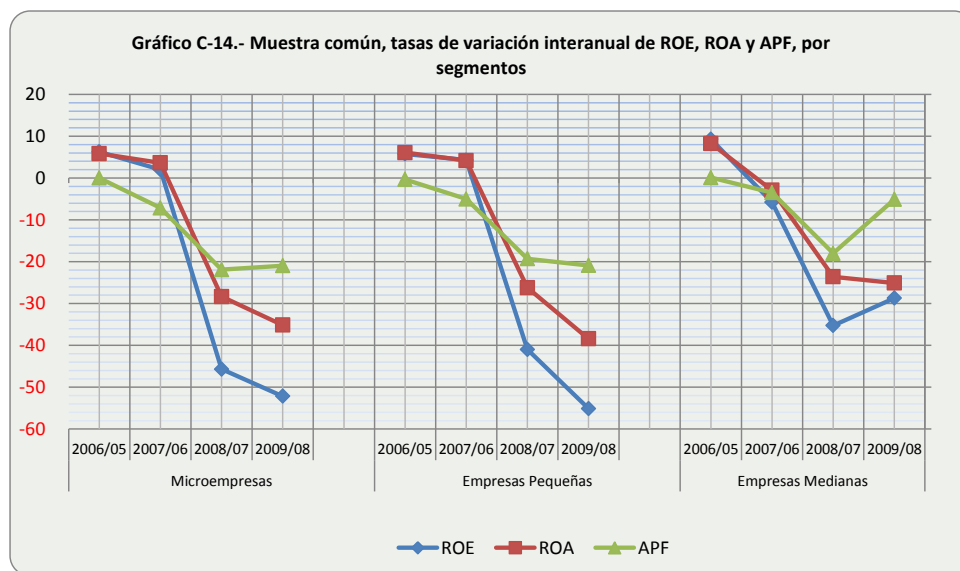


En el Gráfico C-13 las tasas de variación interanual se calculan sobre dos indicadores de carácter estructural: solvencia (activo total respecto de exigible total), y cobertura del pasivo total con recursos propios (patrimonio neto respecto total de patrimonio neto y pasivo). En ambas *ratios* tienen mejor posición las empresas comunes, cuya solvencia en 2009 está por encima de las empresas de la muestra total en más de 15 (microempresas), más de 17 (empresas pequeñas) o más de 32 puntos porcentuales (empresas medianas); y cuya capitalización con recursos propios sobrepasa en más de 5 (microempresas), más de 4 (empresas pequeñas) o mas de 10 puntos porcentuales (empresas medianas) las correspondientes *ratios* de la muestra total. Y de ahí el interés de analizar el comportamiento de estas PYME especialmente bien capitalizadas, durante los últimos años y en su desenvolvimiento durante la crisis. En la solvencia hasta 2006, todas las PYME mantienen prácticamente estables sus *ratios*, con las únicas variaciones interanuales a la baja en las empresas medianas, que sugieren incrementos en su financiación; mientras que desde 2007 se producen tasas de variación positivas (y crecientes hasta 2008) que cabe relacionar con las restricciones financieras que entonces se aplican y con la reestructuración a la baja del exigible total. En la capitalización con recursos propios, las variaciones son también muy reducidas hasta 2006 y sugieren tanto nuevas financiaciones ajenas en las medianas empresas como dotación de reservas en las microempresas; en tanto que en 2008 las tasas de variación de todas ellas se aproximan o sobrepasan los 6 puntos porcentuales y denotan ya la retracción del pasivo total. Efecto que continúa en 2009, con tasas de variación igualmente positivas (de entre 3 y 4 puntos porcentuales) aunque inferiores a las de un año antes.

5.3. Rentabilidad integrada de las PYME de la muestra común.

La comparación de la rentabilidad y de sus factores explicativos entre las dos muestras, común y total, ofrece varias consideraciones de carácter general: las PYME del panel común son más eficientes (mayor rotación de sus activos para generar las ventas), están menos endeudadas y soportan menos costes financieros que las de

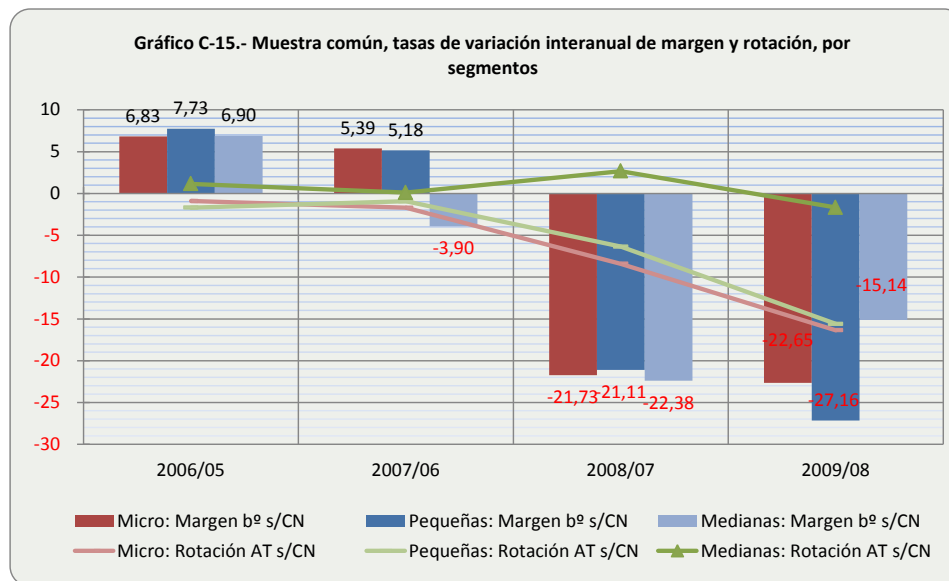
la muestra total. En tanto que las PYME de la muestra total, debido a su mayor tamaño medio, operan con mayor margen de beneficio por unidad de ventas, y tienen mayor apalancamiento financiero. Todo ello motiva diferencias por segmentos que son favorables a la rentabilidad económica y financiera de las microempresas del panel común; entre las empresas pequeñas, la mayor rentabilidad económica se encuentra en la muestra común, y la mayor rentabilidad financiera en la muestra total; y entre las empresas medianas, las mayores rentabilidades de la muestra total en la etapa de crecimiento pasan a ser favorables a las de la muestra común en los años de recesión. El análisis de las tasas de variación de todas esas variables en el panel común profundiza ahora en sus comportamientos por segmentos a lo largo de los últimos años.



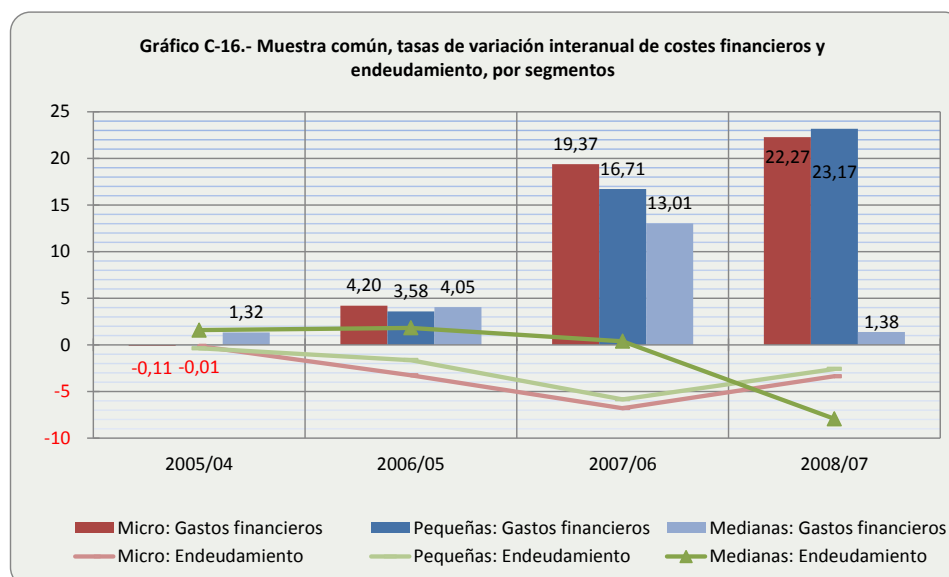
El Gráfico C-14 sintetiza las tasas de variación de ROE, ROA y APF de micro, pequeñas y medianas empresas de la muestra común, y pone en evidencia que al margen de las diferencias que se han ido produciendo en esos indicadores hasta 2007, como consecuencia de las diferentes dimensiones relativas y/o especializaciones productivas, el año 2008 marca una caída generalizada y espectacular en todos ellos inducida por la recesión de la economía española. Caída que afecta a los factores financieros (el apalancamiento financiero se reduce entre 18 y 22 puntos porcentuales desde 2007), a los económicos (la rentabilidad económica cae entre 23 y 28 puntos porcentuales en un año) y, de forma multiplicativa, a la rentabilidad de los recursos propios (el ROE cae entre 35 y 46 puntos porcentuales respecto del año anterior). En 2009, y ante la continuidad y mayor virulencia de la crisis, las caídas interanuales respecto de 2008 se acentúan en la rentabilidad económica y financiera. En la rentabilidad económica, entre el -25,12% de las empresas medianas y el -28,38% de las microempresas. Y en la rentabilidad financiera, entre el -28,74% de las empresas medianas y el -55,14% de las empresas pequeñas. En lo relativo al apalancamiento financiero, la rebaja de tipos de 2009 y la reducción de deudas de las PYME por las restricciones crediticias y por su propia reestructuración del pasivo, hacen que las caídas de 2009 respecto de 2008 sean más atemperadas, pero aún así oscilan entre el -5,11% de las medianas empresas y el -21% de las micros y pequeñas empresas.

En los componentes de la rentabilidad económica, margen y rotación de activos, el Gráfico C-15 muestra que las tasas de variación interanual hasta 2007 pueden derivarse de la mayor o menor eficiencia de las empresas y del grado de competencia en sus sectores de actividad económica, pero de nuevo 2008 marca la caída generalizada de ambos indicadores. El margen de beneficio cae entre 21,1 y 22,4 puntos porcentuales, como consecuencia de la recesión de la demanda, de la mayor competencia para realizar las ventas y de la elevación de los costes financieros. Y la rotación de los activos se reduce entre 1,7 y 8,4 puntos porcentuales, al quedar sobredimensionada la capacidad instalada de las empresas para atender una demanda tan retraída. En 2009, la caída de los márgenes de beneficio se acentúa en micros y pequeñas empresas (-22,65% y -27,16%, respectivamente) y sólo se contiene ligeramente en su caída en las medianas empresas (-15,14%). En las

rotaciones de los activos, como reflejo de la reducción de las ventas y del exceso de capacidad productiva instalada, las caídas son generalizadas y aún más negativas que en el ejercicio anterior (entre el -11,7% de las empresas medianas y el -16,4% de las microempresas).



En el Gráfico C-16 se ponen de manifiesto las tasas de variación interanual de los factores del apalancamiento financiero de las PYME comunes, costes financieros y endeudamiento. Y aquí los efectos de la crisis se anticipan incluso un año antes, ya que en 2006 se inicia la tendencia al alza de los tipos de interés y en 2007 se empiezan a manifestar restricciones al crédito por parte de las entidades financieras; lo cual motiva que ya en ese último año se detecten tasas significativas de incremento de los gastos financieros en todas las PYME (entre el 3,6% de las pequeñas empresas y el 4,2% de las microempresas). No obstante, vuelve a ser 2008 el año clave para la eclosión de los efectos desfavorables, con incrementos interanuales en los gastos financieros que oscilan entre 13 y 19,4 puntos porcentuales inducidos por la elevación de los tipos de interés, y con reducciones en el endeudamiento de entre -5,8 y -7,3 puntos porcentuales a causa de las restricciones al crédito. En 2009, la rebaja de tipos sólo puede aprovecharse por las medianas empresas, que aumentan sus gastos financieros sólo el 1,38%; en tanto que las micros y pequeñas los siguen incrementando respecto del año anterior en 22,3% y en 23,2%, respectivamente. En tanto que el endeudamiento se sigue reduciendo también en 2009 en todas las PYME, aunque con tasas interanuales más contenidas que no sobrepasan el -4%.



6. Características comparadas de las PYME por Comunidades Autónomas.

La caracterización de las PYME españolas no societarias por Comunidades Autónomas forma parte de los contenidos del *Estudio* desde su primera edición en 2002, y su cobertura empezó abarcando datos cuatrienales de las 17 CC.AA. españolas (siguen sin considerarse las Ciudades Autónomas de Ceuta y Melilla por su reducido número de empresas, que impide homogeneizar su tratamiento con los desgloses habituales del *Estudio*), para referirse en los dos últimos estudios a los mismos cinco años de referencia de las demás muestras. Esta serie de datos 2005-09, adolece de iguales problemas de enlace formal con las series previas a la inclusión del Nuevo Plan Contable y de las reclasificaciones sectoriales de la CNAE-2009. Pero sigue permitiendo verificar cómo ha ido afectando el ciclo económico a los modelos de empresa típicos de cada Comunidad Autónoma. Modelos diferenciados que han ido emergiendo con el funcionamiento efectivo del Estado de las Autonomías y que además de justificarse por especializaciones sectoriales o agrupaciones espaciales de empresas, se van consolidando por las políticas económicas y financieras implantadas por las Comunidades para promover sus sectores empresariales.

La información disponible ofrece la habitual desagregación por segmentos de PYME, que permite sintetizar la influencia de la variable de radicación de las empresas sobre su situación económico-financiera y sus resultados. Una funcionalidad que se amplía con la que proporcionan sendas muestras adicionales sobre la adscripción sectorial de micro y pequeñas empresas por CC.AA. y según sus cifras de negocios; y que permite verificar si los modelos diferenciados de comportamiento que se detectan en ellas están influidos por la concentración de las menores empresas en determinadas ramas de la actividad económica.

La estructura de este epígrafe se inicia con el análisis comparado de la cobertura de la muestra por Comunidades Autónomas, tanto en lo que se refiere al número de empresas censadas por el DIRCE como en términos del PIB a precios de mercado de las provincias que integran cada Comunidad, según los datos de la Contabilidad Regional. Posteriormente, se caracterizan y comparan entre sí las magnitudes básicas y los principales indicadores de empleo de las PYME promedio de cada Comunidad. En tercer lugar, se realiza el análisis comparado por segmentos de empresas y CC.AA. de los principales indicadores incluidos en el modelo de análisis, con base en sus valores promedio durante el período 2005-09. Y, en cuarto y último lugar, se identifican y comentan las variables mayormente explicativas de los diferentes modelos de rentabilidad a los que se ajustan los segmentos de PYME en las Comunidades Autónomas españolas; variables con arreglo a las cuales se jerarquizan y comparan las empresas de cada una de ellas.

6.1. Cobertura por CC.AA.

La metodología de formación de la base de datos del CPE, que ya se ha comentado da lugar a una muestra autoseleccionada por las propias empresas con sus depósitos efectivos de cuentas, implica una elevada variabilidad en su grado de cobertura por años y por Comunidades Autónomas. Tanto cuando se toma como referencia el número total de empresas censadas por el DIRCE como cuando se relaciona con el peso económico de alguna magnitud de la Contabilidad Regional, como el PIB a precios de mercado.

El Cuadro A-1 sintetiza, en primer lugar, la cobertura que las empresas del CPE tienen frente al DIRCE, en los diferentes segmentos de empresas de cada Comunidad Autónoma. Un análisis cuya homogeneidad requiere la estricta consideración de empresas con forma societaria y con asalariados, que son las tabuladas por el CPE, y de ahí que deban excluirse del DIRCE los datos relativos a empresas bajo la forma de empresario individual y a empresas que aún siendo sociedades no cuentan con ningún asalariado. El problema para ello, como ya se ha anticipado, es que los datos del DIRCE por CC.AA. no cuentan con la suficiente desagregación para hacer un cálculo exacto de dichas exclusiones, por lo que han de hacerse diversas estimaciones que hacen que los cálculos

de cobertura del CPE respecto del DIRCE sean aproximados. Al propio tiempo, la elaboración de los segmentos de referencia pasa por la habitual reagrupación y reasignación proporcional de los datos del DIRCE en los segmentos de hasta y desde 200 empleados, para adecuarlos a los 250 trabajadores que es el límite máximo de las PYME de este *Estudio*. Con estas matizaciones sobre la referencia comparativa, los datos del Cuadro A-1 muestran microempresas que en 2009 suponen el 46,55% del DIRCE, empresas pequeñas que representan el 57,72% del mismo, y empresas medianas que cubren el 41,61% de las correspondientes del DIRCE. Porcentajes que son algo inferiores a los del pasado *Estudio*, debido también en este apartado a los efectos de la crisis.

Cuadro A-1. Cobertura de los segmentos de la Muestra (Nº empresas) por CC. AA. Respecto del DIRCE. 2009

	Microempresas			Empresas Pequeñas			Empresas Medianas			Emp. Soc. con asalar.	
	CPE	DIRCE	% Cob.	CPE	DIRCE	% Cob.	CPE	DIRCE	% Cob.	PYME	Grandes
Andalucía	44.991	124.268	36,20	9.140	17.919	51,01	1.003	2.554	39,27	144.741	375
Aragón	12.968	22.865	56,72	2.797	4.151	67,38	291	618	47,13	27.633	97
Asturias	5.860	17.412	33,65	1.257	2.521	49,86	156	388	40,24	20.321	73
Baleares (Illes)	8.724	21.951	39,74	1.776	3.313	53,61	115	475	24,21	25.738	77
Canarias	11.287	33.188	34,01	2.735	5.038	54,28	333	912	36,52	39.139	136
Cantabria	2.454	10.057	24,40	676	1.527	44,26	70	233	30,06	11.817	42
Castilla y León	18.227	41.591	43,82	3.557	6.201	57,36	330	777	42,46	48.569	153
Castilla - La Mancha	18.759	33.366	56,22	3.522	5.245	67,15	283	589	48,09	39.199	63
Cataluña	74.126	137.825	53,78	15.334	25.327	60,54	1.706	4.450	38,34	167.601	976
Comunitat Valenciana	51.149	87.635	58,37	10.114	13.848	73,04	1.064	2.124	50,10	103.607	365
Extremadura	6.887	15.062	45,73	1.483	2.223	66,71	108	311	34,75	17.596	29
Galicia	14.521	50.926	28,51	2.789	7.332	38,04	279	1.069	26,10	59.327	199
Madrid	63.358	106.669	59,40	12.147	20.270	59,93	2.192	4.374	50,12	131.312	1.445
Murcia	8.116	23.738	34,19	1.900	4.044	46,99	201	594	33,84	28.375	100
Navarra	3.941	9.750	40,42	895	2.120	42,21	141	433	32,54	12.304	82
País Vasco	16.770	40.787	41,12	4.213	7.750	54,36	541	1.332	40,62	49.869	284
Rioja (La)	2.294	5.811	39,48	661	1.092	60,56	80	141	56,74	7.043	16

Los datos de 2009 muestran un panorama general en el que las Comunidades de Cataluña, Andalucía, Madrid y Valencia siguen contando con el mayor número de PYME, en tanto que Madrid y Cataluña cuentan también con el mayor número de grandes empresas. En cuanto a la cobertura respecto del DIRCE, destaca en esta ocasión la elevada representatividad de todas las PYME de la Comunidad Valenciana. Por segmentos de dimensión, las microempresas cuentan con coberturas superiores al 50% en cinco Comunidades, su valor más elevado se muestra en Madrid (59,40%) y el más reducido en Cantabria (24,40%). Las pequeñas empresas del CPE suponen más del 60% de las del DIRCE en seis Comunidades, con sus valores superior e inferior en la Comunidad Valenciana (73,04%) y Galicia (38,04%), respectivamente. Las medianas empresas, por último, las peor representadas en esta ocasión en la muestra del CPE, cuentan sin embargo con tres Comunidades con porcentajes de cobertura superiores al 50%, y muestran su mayor valor en La Rioja (56,74%) y el menor en las Islas Baleares (24,21%).

El Cuadro A-2 da idea del peso económico de la muestra disponible por CC.AA., al relacionar las cifras de negocio corrientes de todos los segmentos de PYME de cada Comunidad Autónoma con el PIB a precios de mercado en ellas, extraído de los correspondientes datos provinciales de la Contabilidad Regional de España (Base 2000). El dato promedio de 2009 para todas las Comunidades indica que la cifra de negocios de las PYME tabuladas se reduce hasta el 37,11% del PIB regional de España, debido a la retracción de las ventas empresariales con la crisis, ya que en los años anteriores esa ponderación no bajaba del 50% del PIB. Bien es verdad que con un caso concreto, como la Comunidad Valenciana, en el que la representatividad económica de sus PYME sigue superando el 50% del PIB regional. Algún caso llamativo de reducida representatividad económica de las PYME es el de Cantabria, debido a su carácter uniprovincial y a la especial polarización de sus actividades económicas en el comercio y reparaciones y en la construcción, afectadas especialmente por la crisis. También el de Madrid, por

tratarse de una Comunidad en la que la concurrencia de las PYME con muchas grandes empresas hace que aquéllas tengan siempre una participación reducida en su PIB regional. En el otro extremo, las elevadas ponderaciones de Cataluña, Comunidad Valenciana y Aragón se deben a la mayor diversificación de las actividades de sus PYME y a la mayor incidencia en ellas de las actividades industriales.

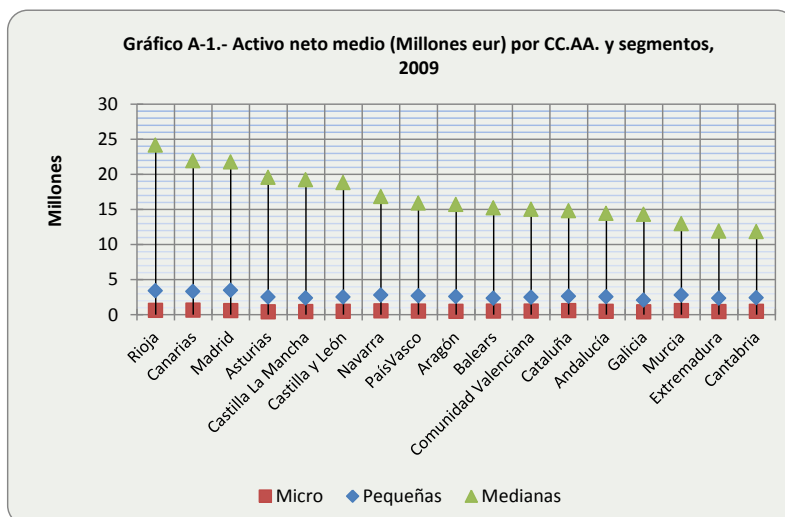
Cuadro A-2. Cobertura de la muestra por CC.AA. (Cifras de negocio corrientes) r/PIBpm de la Contabilidad Regional

CC.AA.	Total PYME (CPE)				Contabilidad Regional España. Base 2000				% Cobertura PYME r/ CRE			
	Cifra de negocios (Millones euros corrientes)				PIBpm (Millones euros corrientes)							
	2006	2007	2008	2009	2006	2007 (P)	2008 (P)	2009 (A)	2006	2007	2008	2009
Andalucía	54.969,5	58.012,3	53.509,1	44.313,1	135.826,8	144.949,0	148.915,4	142.994,7	40,47	40,02	35,93	30,99
Aragón	18.642,3	20.088,7	21.291,9	15.578,4	30.295,5	32.906,7	34.071,8	32.497,5	61,54	61,05	62,49	47,94
Asturias	10.437,7	12.095,8	12.286,7	6.647,0	21.365,2	22.936,9	23.736,7	22.725,6	48,85	52,74	51,76	29,25
Baleares (Illes)	9.404,4	11.887,0	12.164,8	7.146,7	24.473,4	26.142,9	27.196,5	26.404,9	38,43	45,47	44,73	27,07
Canarias	16.692,7	17.534,6	18.062,1	12.324,0	39.274,4	41.734,5	42.907,2	41.258,4	42,50	42,01	42,10	29,87
Cantabria	4.508,1	5.183,8	5.599,8	3.426,5	12.359,5	13.347,7	13.888,9	13.346,3	36,47	38,84	40,32	25,67
Castilla y León	26.382,5	29.235,0	27.067,8	19.890,5	52.653,1	56.620,4	58.128,2	56.388,6	50,11	51,63	46,57	35,27
Castilla - La Mancha	19.473,6	23.013,1	19.449,2	17.317,8	33.113,0	35.729,1	36.857,4	35.784,9	58,81	64,41	52,77	48,39
Cataluña	132.440,8	146.257,0	152.359,1	88.536,0	184.328,7	197.167,0	202.695,0	195.644,8	71,85	74,18	75,17	45,25
Comunitat Valenciana	67.230,0	69.626,0	64.766,2	51.973,6	96.040,3	102.478,1	105.833,5	101.793,2	70,00	67,94	61,20	51,06
Extremadura	7.492,8	8.892,5	9.202,9	6.944,1	16.243,7	17.502,6	18.176,0	17.922,0	46,13	50,81	50,63	38,75
Galicia	20.610,5	25.576,5	30.176,3	14.528,1	50.338,2	54.107,6	56.220,3	54.857,4	40,94	47,27	53,68	26,48
Madrid	74.884,6	87.623,2	95.014,5	82.768,0	174.684,5	186.500,4	193.049,5	189.782,2	42,87	46,98	49,22	43,61
Murcia	12.468,8	15.824,4	19.170,4	9.547,9	25.207,9	27.100,4	28.164,5	27.182,4	49,46	58,39	68,07	35,13
Navarra	8.887,0	9.082,7	8.567,2	5.666,8	16.576,0	17.731,7	18.480,7	18.183,2	53,61	51,22	46,36	31,17
País Vasco	24.620,1	27.077,6	28.631,5	25.189,0	60.764,9	65.152,3	67.940,9	65.454,7	40,52	41,56	42,14	38,48
Rioja (La)	4.556,8	4.305,6	3.097,2	3.639,8	7.246,6	7.763,0	8.037,2	7.843,4	62,88	55,46	38,54	46,41

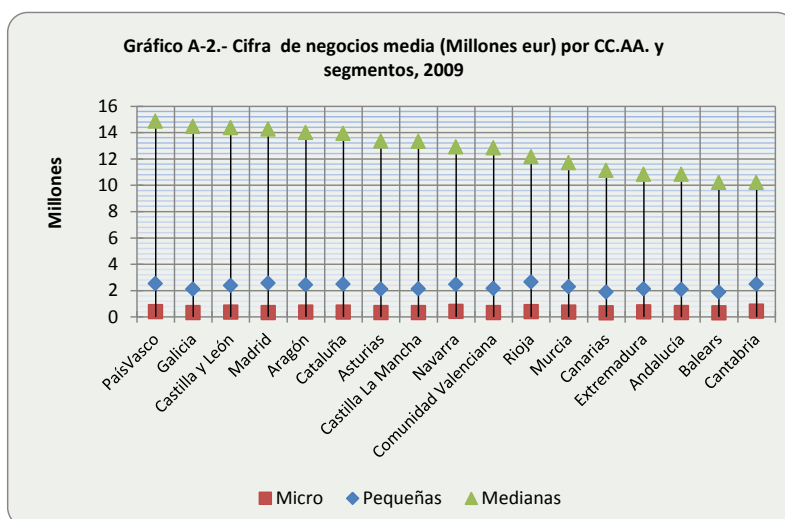
6.2. Empresas-tipo por CC.AA.

La caracterización de las PYME promedio por segmentos de dimensión y CC.AA., una de las aportaciones originales de este *Estudio* desde su primera edición, evidencia las disparidades que existen entre los tamaños medios de PYME en cada Comunidad Autónoma española. Una aportación de potencial interés para la política económica, y que requiere hacer el habitual toque de atención sobre todas aquellas políticas genéricas a favor de las PYME que no prefiguren cuidadosamente la dimensión-tipo de las empresas beneficiarias. De hecho, es habitual constatar la existencia de dos modelos de PYME claramente definidos en la actual UE: el de los países del Sur de Europa (Portugal, Italia, Grecia, España e incluso las menores empresas de Francia), con un tamaño medio de PYME muy reducido pero con una gran trascendencia en la generación y mantenimiento del empleo; y el de los países centroeuropeos como Alemania, Austria u Holanda, con PYME de tamaño medio muy superior, pero con una menor trascendencia social por el empleo del que son responsables. Admitida esa disparidad entre las PYME en el marco europeo, el interés de las aportaciones de este *Estudio* radica en verificar que también aparecen esos rasgos distintivos entre las PYME españolas, tanto cuando se consideran las CC.AA. de radicación como cuando se analizan los sectores económicos de actividad (como se verá en un epígrafe posterior). Si se tiene en cuenta, además, que esas diferentes dimensiones-tipo de las PYME españolas parecen estar relacionadas con modelos específicos de negocio y de generación de su rentabilidad (como sugieren las aproximaciones a esos modelos que luego se hacen en este mismo apartado), una inadecuada definición de las PYME susceptibles de apoyos públicos podría degenerar en un círculo pernicioso entre dimensión-rentabilidad-crecimiento que fuese, además, diferente por países, Comunidades Autónomas, regiones, o sectores económicos.

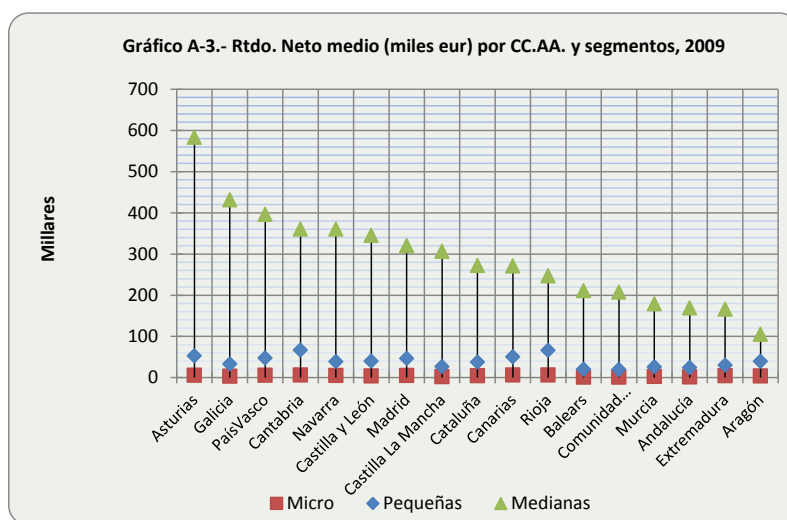
Sobre ese particular, los Gráficos A-1 a A-3 son fiel reflejo de las disparidades que siguen existiendo entre las magnitudes básicas medias de los diferentes segmentos de PYME en las 17 CC.AA. españolas en 2009; ya se refieran a variables estructurales como el activo neto, o coyunturales como la cifra de negocios o el resultado neto de cada ejercicio. Son diferencias significativas, que muestran tanto la gran proximidad que existe entre las magnitudes básicas de micro y pequeñas empresas (ya señalada en epígrafes previos del *Estudio*) como la gran distancia que se verifica entre ellas y las medianas empresas. Al tiempo que evidencian las disparidades que se producen entre las magnitudes medias de los diferentes tamaños de PYME por CC.AA., que afectan sobre todo a las empresas medianas y que sugieren la existencia de especializaciones productivas por regiones (al igual que las que se pueden constatar en un epígrafe posterior con la muestra disponible de actividades económicas de micro y pequeñas empresas).



El Gráfico A-1 refleja las distancias que separan en 2009 el capital económico de las PYME mayores y menores en las diferentes CC.AA. Con casos significativos como La Rioja, Madrid y Canarias, cuyas PYME están siempre entre las de mayor dimensión media de todos los segmentos. Junto a estos casos, Asturias, Castilla La Mancha y Castilla y León tienen también empresas medianas entre las mayores, mientras que Cantabria tiene las menores de este segmento. Las empresas pequeñas, por su parte, cuentan con elevados activos medios en las Comunidades ya señaladas por la mayor dimensión de todas sus PYME así como en Navarra y Murcia; pero son especialmente reducidos en Galicia. En cuanto a las microempresas, sus mayores dimensiones medias también se detectan en esta ocasión en las habituales Comunidades de mayores PYME, Canarias y La Rioja, y sus menores activos en Asturias y Galicia.



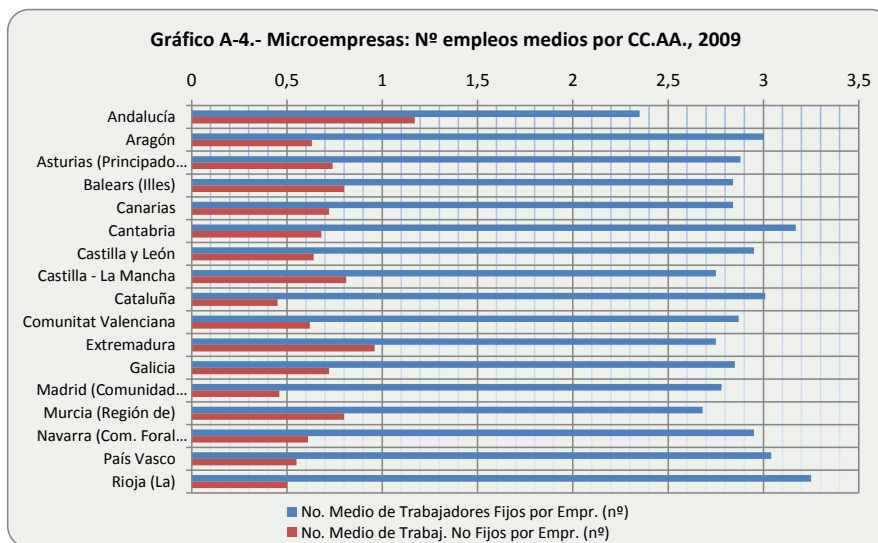
El posicionamiento relativo de las PYME en 2009 por sus cifras medias de negocio en cada Comunidad Autónoma se visualiza en el Gráfico A-2, que ofrece el interés de comprobar cómo con la recesión económica se reducen las diferencias entre las ventas medias de los diferentes segmentos, según sea la repercusión de la coyuntura en unos u otros sectores de actividad, particularmente entre las medianas y las pequeñas empresas. Puesto en relación con el Gráfico anterior, el actual corrobora que la relación entre activos y cifras de negocios no es directa ni homogénea, debido a la diferente intensidad en capital y al momento cíclico que pasen las actividades económicas prioritarias de cada Comunidad. En El País Vasco y Galicia, por ejemplo, la cifra de negocios de medianas y pequeñas empresas las sitúa muy por encima de la posición que ocupaban por activos. En Canarias, por el contrario, las menores ventas de todas sus PYME las sitúan en la posición justamente opuesta a la relevante que lo habían hecho sus activos. La Comunidad Valenciana, por su parte, pone de manifiesto cómo la competencia regional de las PYME con muchas grandes empresas por un mismo mercado potencial motiva que sus cifras de negocios estén entre los menores valores de todos los segmentos.



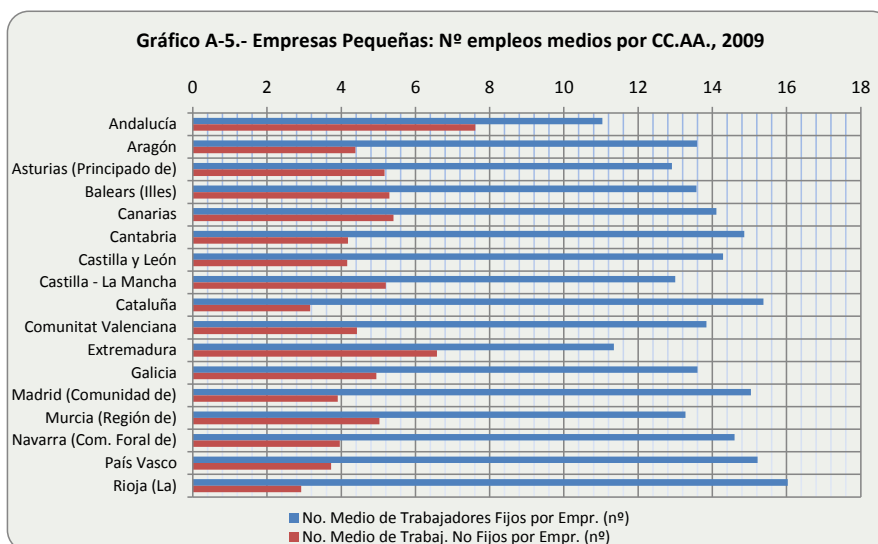
Los resultados netos medios del ejercicio 2009, que se ofrecen en el Gráfico A-3, reflejan la espectacular caída de los excedentes asociada a la recesión, al igual que las diferencias más acentuadas entre los diferentes segmentos de PYME conforme sean sus posibilidades para resistir la caída de la demanda y las restricciones financieras, o según se presente la coyuntura de sus sectores de actividad. Así, los casos de Galicia y El País Vasco son los más destacados, y en los que se da además la mayor relación entre estos buenos resultados y sus también elevadas cifras de negocio. En tanto que Aragón es ejemplo de lo contrario, al estar sus PYME entre las últimas por resultados, cuando aparecían entre las primeras por ventas. Hay también casos llamativos de diferencias de beneficio entre PYME de una misma Comunidad, como sucede en La Rioja, en donde micro y pequeñas empresas ocupan puestos relevantes en el ranking de sus segmentos, en tanto que las medianas están entre los últimos del suyo. Entre los últimos puestos por beneficios, también las PYME de Murcia, Extremadura y Andalucía.

Los datos de empleo medio por segmentos de empresas y CC.AA. en 2009 se representan en los Gráficos A-4 a A-6 y completan la caracterización de las empresas-tipo de cada Comunidad, al tiempo que permiten comprobar una vez más los comportamientos típicos de cada segmento de empresas frente al empleo fijo y no fijo. Las microempresas (Gráfico A-4) emplean en todas las CC.AA. más trabajadores fijos que no fijos, aunque éstos suponen una elevada proporción del empleo total de las microempresas de Andalucía, Extremadura, Murcia y Castilla La Mancha, cuya mayor concentración sectorial se produce en el comercio y las reparaciones (como se verá en un próximo apartado), pero en las que también destacan la agricultura y la pesca, en las que suele darse un elevado componente estacional. Considerando el número total de empleados, en el que se observan ligeras reducciones en todas las Comunidades respecto de pasados *Estudios*, particularmente en el empleo no fijo, se observa que las mayores microempresas son las de Cantabria (3,85 empleados, de los que 3,17 son fijos) y las menores las de Madrid (3,24 empleados, de los que también 2,78 son fijos). De igual forma,

por mayor empleo medio fijo, se resaltan las microempresas de La Rioja, con 3,25 empleados, y por mayor empleo no fijo las de Andalucía, con 1,17 empleados.

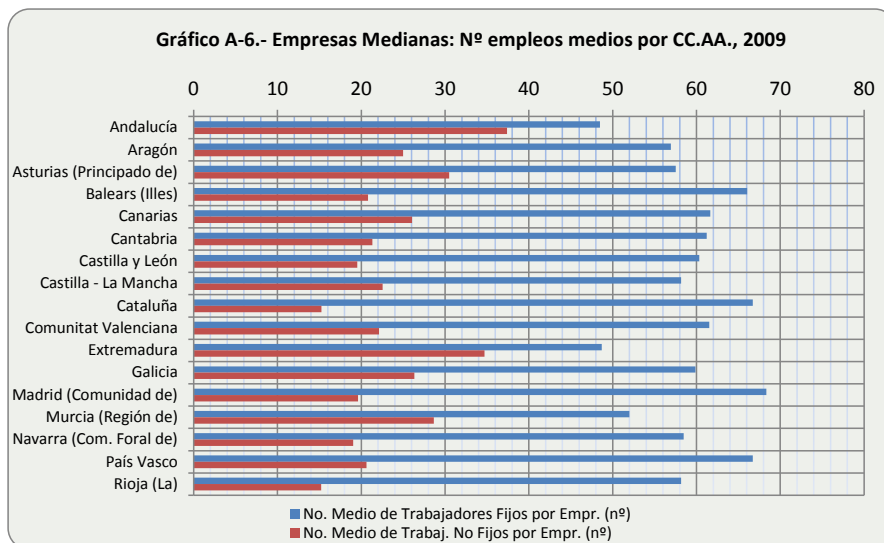


Las pequeñas empresas (Gráfico A-5) difieren notablemente en su estructura de empleo, que es no fijo en una mayor proporción y que en la Comunidad de Andalucía se acerca al empleo fijo. Observándose también en estos segmentos de PYME en 2009 una reducción del empleo medio no fijo respecto de anteriores *Estudios*. Por el número total de sus empleados, el límite superior se muestra en Canarias, con 19,52 empleados (14,11 fijos), en tanto que el inferior corresponde a Extremadura, con 17,93 empleados (11,35 fijos). Por el número de empleos fijos, los extremos de las pequeñas empresas los siguen marcando La Rioja, con 16,03 empleados (que aumentan respecto del pasado *Estudio*), y Andalucía con 11,04 (que también se incrementan respecto del anterior *Estudio*). Por número medio de empleados no fijos, la habitual mayor cifra de Andalucía (7,61) y la menor la también habitual de La Rioja (2,92).

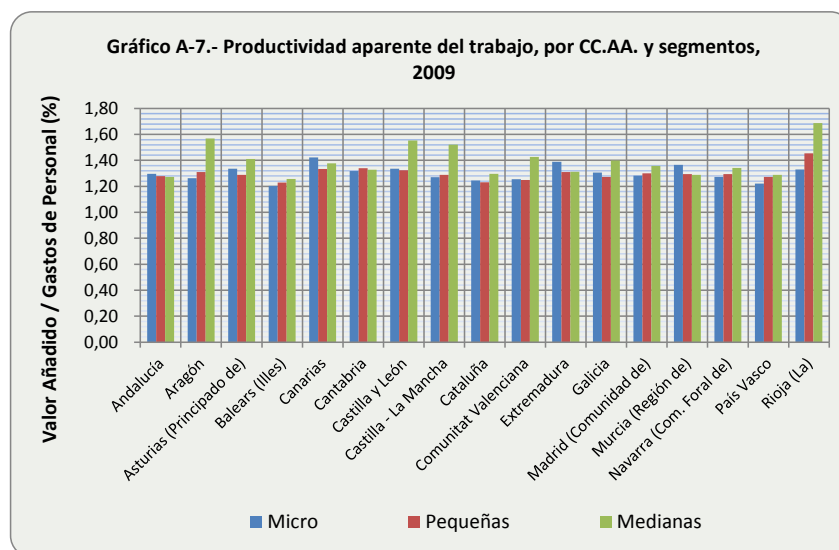


En el caso de las empresas medianas (Gráfico A-6) en 2009, la participación de uno y otro tipo de empleos pondera aún más los no fijos, y sus cifras denotan también la reducción de éstos respecto de años anteriores. Por empleo total, el rango de variación en este segmento de empresas es superior al de las restantes PYME, y va desde Asturias (87,99 empleados, de los que 57,51 son fijos), que evidencia ser una Comunidad con un número promedio de empleados muy elevado en todas sus PYME, hasta La Rioja (73,36 empleados, de los que 58,15 son fijos). Atendiendo a los empleos medios fijos, las empresas medianas de mayor número son las de Madrid (68,35 empleados), y las de menor número las de Andalucía, con 48,49 empleados fijos. Por empleos

medios no fijos, el caso de mayor número sigue siendo Andalucía, con 37,4 empleados, y el de menor número La Rioja con 15,21 empleados y que evidencia ser una vez más la Comunidad con menos empleo no fijo en todos sus segmentos de PYME.



La incidencia económica de los anteriores datos de empleo se aproxima también en esta ocasión mediante la relación entre el valor añadido por trabajador y los gastos de personal por empleado, para dar idea de la productividad aparente del trabajo. Los valores de las *ratios* resultantes se representan en el Gráfico A-7, también con datos de 2009 y para todos los segmentos de empresas y CC.AA., que se ordenan alfabéticamente. Un gráfico que permite observar la habitual relación entre segmentos de PYME, con mayores valores de productividad del trabajo en general en las medianas empresas, y con microempresas que superan en muchos casos a las pequeñas en tal indicador. En el extremo superior del ranking, y como se resalta en el gráfico, las pequeñas y medianas empresas de La Rioja, y las microempresas de Canarias. En el extremo inferior del ranking de 2009, las menores productividades aparentes del trabajo se observan en todas las PYME de las Islas Baleares, una Comunidad en la que se produce la mayor ponderación de la hostelería y las actividades administrativas y auxiliares de toda España entre micros y pequeñas empresas.



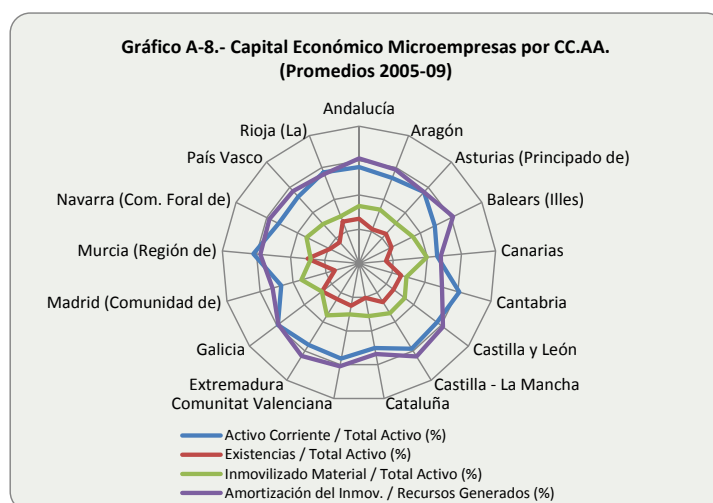
6.3. Los principales indicadores de las PYME por CC.AA.

Se realiza seguidamente el análisis comparado de los principales indicadores de las PYME por CC.AA., recurriendo para ello a los valores promedio durante el período para el que se dispone de datos (2005-09). Con ello se pretende una aproximación a los diferentes comportamientos estructurales de las PYME en función de las Comunidades en las que radican y en las que, sobre todo en el caso de las empresas de menor dimensión, también desarrollan su actividad y realizan su facturación. La presentación de los resultados de estos análisis comparados se estructura siguiendo igual ordenación que la de los bloques de indicadores del modelo habitual. Lo que permite corroborar pautas estructurales de comportamiento ya que, en su mayor parte, estas se van repitiendo año tras año pese al carácter deslizando del promedio empleado en cada uno de ellos.

6.3.1. Estructura económico-financiera de las PYME por CC.AA.

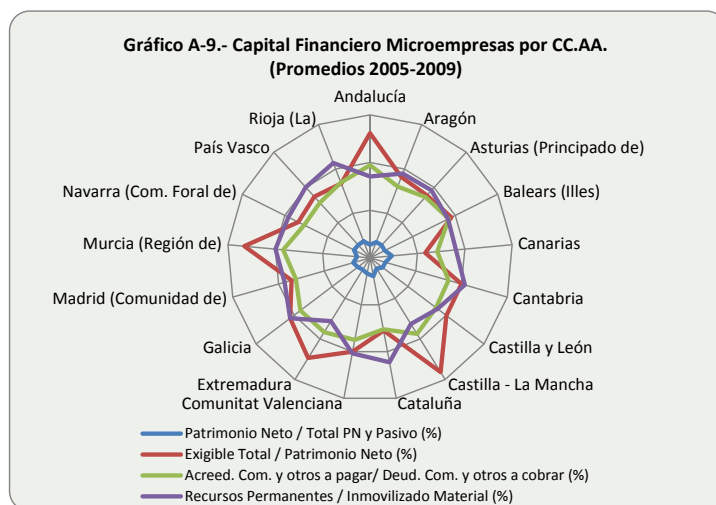
La selección de los indicadores de estructura y funcionalidad del capital económico, así como la de los indicadores de estructura y cobertura del capital financiero, se hace con la pretensión de que sean los más representativos posibles de las peculiaridades de las PYME y que, al propio tiempo, discriminen en mayor medida los comportamientos diferenciales introducidos por la diferente dimensión media de las empresas de sus segmentos.

En el caso de la estructura del capital económico, los indicadores elegidos dan idea de las proporciones que suponen en el activo total los componentes del activo corriente, las existencias y el inmovilizado material. En tanto que la funcionalidad de dicho capital económico se aproxima por el peso que representan en los recursos generados las dotaciones para amortización del inmovilizado material. Los indicadores clave del capital financiero, por su parte, se han seleccionado con el objetivo de evidenciar las ponderaciones del patrimonio neto, el exigible y los créditos de provisión en la estructura financiera de las PYME. Mientras que la cobertura de ese capital financiero se sintetiza en la *ratio* de recursos permanentes respecto del inmovilizado material. La representación de todos los indicadores se hace en este caso mediante gráficos radiales, ya que éstos permiten visualizar y comparar una gran cantidad de información, tanto por las formas de cada poligonal que une los puntos de las CC.AA. como por las distancias entre las poligonales que sintetizan cada indicador.

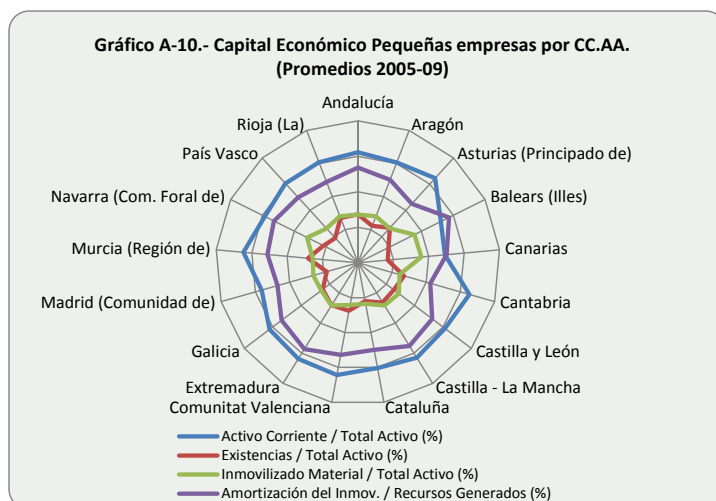


Los gráficos A8 y A-9 visualizan la posición comparada de las microempresas de las 17 CC.AA. españolas con base en los mencionados indicadores de capital económico y financiero. Se trata, como se ha tenido ocasión de verificar en otros apartados del *Estudio*, de empresas con una elevada ponderación del activo corriente frente al inmovilizado y con un peso relativamente elevado de sus existencias en dicho activo corriente. Estas pautas son inherentes a su propia dimensión y a su actividad, centrada en general en sectores de baja capitalización,

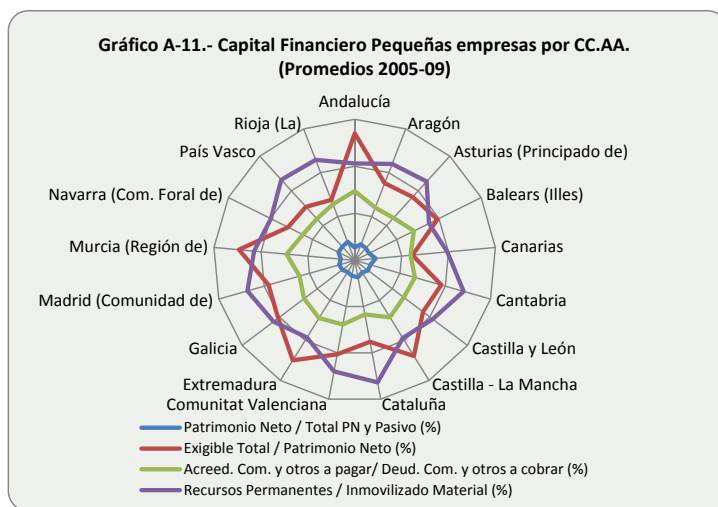
como el comercio y las reparaciones, la construcción y los servicios empresariales. No obstante, de esas pautas generales se desmarcan de forma evidente las microempresas de las Comunidades insulares, con menores cifras de activo corriente y mayores de inmovilizado material, que se unen además en el caso específico de Canarias a una reducida ponderación de las existencias en el activo total y de las amortizaciones en los recursos generados. En la Comunidad de Madrid, las microempresas ofrecen también un comportamiento muy específico, con un peso relativamente elevado del inmovilizado, pero con amortizaciones que comprometen pocos recursos generados, con poco activo corriente y muy reducidas existencias. En Murcia, como caso también significativo, las microempresas operan con elevados activos corrientes y existencias. En lo relativo a la funcionalidad del capital económico, cabe señalar que su adecuado mantenimiento vía amortización, compromete una elevada proporción de los recursos generados por las microempresas de Extremadura, Baleares, Castilla La Mancha y Castilla y León, y una muy reducida proporción de las de Canarias, pese al elevado inmovilizado material de éstas, así como de las de Cantabria, Cataluña y Madrid.



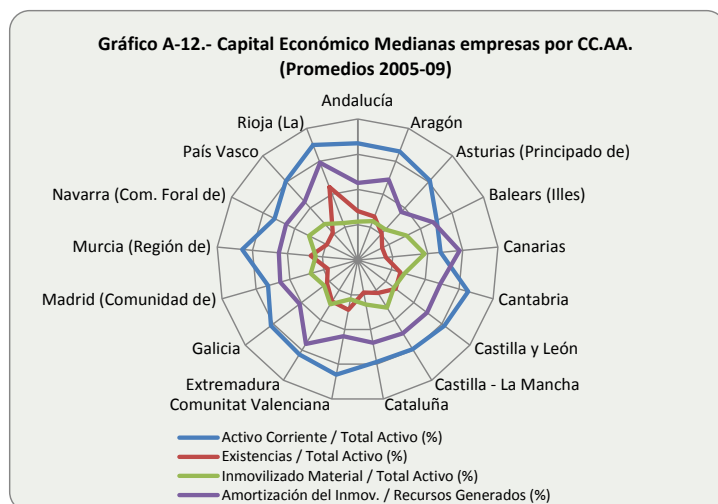
Con base en el Gráfico A-9, el capital financiero de las microempresas de Canarias vuelve a ser muy diferente del resto, con una elevada capitalización que permite tanto una *ratio* de endeudamiento muy reducida como un escaso recurso a los créditos de provisión como vía financiera complementaria. Pautas que igualmente, aunque con menor incidencia, se verifican en las microempresas de Cataluña, La Rioja, Madrid, Navarra, País Vasco y Aragón. Por el contrario, casos como los de las microempresas de Extremadura, Murcia, Andalucía y Castilla La Mancha son de baja capitalización, elevado endeudamiento y con necesidad de recurrir al crédito de proveedores como fuente de financiación. En cuanto a la solvencia, medida a través del indicador habitual de cobertura del inmovilizado material con recursos permanentes, destacan los casos más favorables en las microempresas de Cataluña, Galicia, La Rioja, Navarra, País Vasco y Cantabria, y los casos de potencial menor solvencia en las micro correspondientes a Andalucía, Castilla La Mancha, Castilla y León, Extremadura y Baleares.



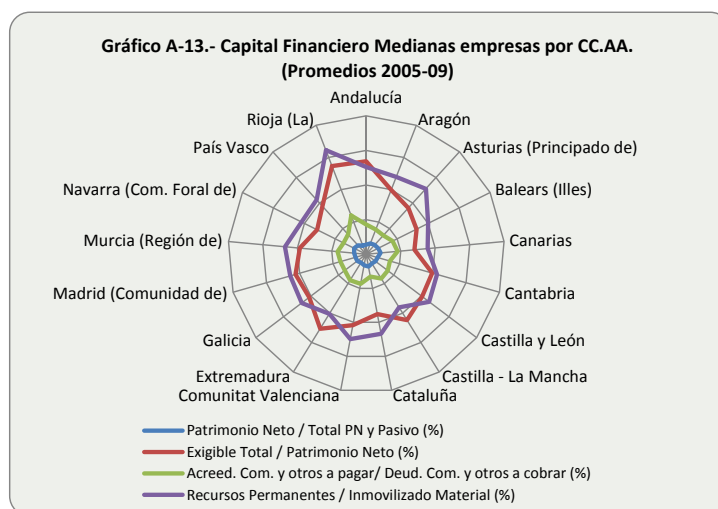
En el capital económico de las empresas pequeñas, que se representa en el Gráfico A-10, se encuentran también rasgos propios del “modelo insular” de Baleares y Canarias, con elevado inmovilizado, reducido activo corriente y poco peso en él de las existencias. Con rasgos similares, las pequeñas empresas de Madrid también operan con un activo corriente reducido frente a su activo total, así como con un reducido peso de las existencias. Las de Murcia, Extremadura, Comunidad Valenciana, La Rioja, Andalucía y Cantabria tienen un peso especialmente elevado de las existencias. Y las de Madrid y Cataluña, muestran reducidos inmovilizados materiales y elevados activos corrientes, pero en éstos tienen una incidencia reducida las existencias. Por lo que concierne a la proporción de recursos generados que se comprometen con las amortizaciones del inmovilizado, las pequeñas empresas de Cantabria y Madrid muestran las menores cifras, mientras que las pequeñas empresas de Baleares, Galicia, Castilla La Mancha y Extremadura son las que tienen que dedicar la mayor proporción de sus recursos generados a la amortización de su relativamente elevado inmovilizado material.



El capital financiero de este mismo segmento de PYME se representa en el gráfico A-11. Resalta la elevada capitalización comparada de las pequeñas empresas de Canarias, La Rioja, Navarra y El País Vasco, y la reducida de las de Andalucía, Extremadura, Murcia y Castilla La Mancha. Como resultado obvio de ello, las *ratios* de endeudamiento de las empresas de esas Comunidades son las que alcanzan los menores y los mayores valores, respectivamente, de la muestra. Una cuestión que se relaciona, igualmente, con la necesidad de utilizar el crédito de provisión como fuente financiera, al que evidencian recurrir sobre todo las pequeñas empresas de Extremadura, Andalucía, Baleares, Castilla La Mancha, Comunidad Valenciana y Murcia. En términos de solvencia, las mayores coberturas del inmovilizado con recursos permanentes se evidencian en las pequeñas empresas de Cataluña, Comunidad Valenciana, Madrid, País Vasco y Cantabria, y las menores en Extremadura, Navarra, Andalucía, Baleares, Canarias y Castilla La Mancha.



El segmento de las empresas medianas es el que ofrece la mayor variabilidad por CC.AA. en los dos bloques de indicadores analizados. En el primero de los gráficos, en el que se representa (Gráfico A-12) el peso del inmovilizado material, el segmento evidencia tanto el mayor tamaño relativo de sus empresas como la mayor capitalización de los sectores en los que estas mayores PYME operan. Con casos como Canarias y, en menor medida Baleares, en los que el peso del inmovilizado en el activo total es similar al del activo corriente, y en el cual, sin embargo, tienen una incidencia muy reducida las existencias. Entre las restantes Comunidades, Extremadura, La Rioja, Murcia, Castilla y León, y la Comunidad Valenciana aúnan cifras elevadas de activos corrientes y de existencias. En cuanto a los casos más sintomáticos de elevado peso del inmovilizado material frente al activo total vuelven a destacarse Canarias, Navarra y Baleares, en tanto que el peso más reducido de dicho inmovilizado material se verifica en Andalucía y Murcia. Por lo que concierne a la proporción de recursos generados que se comprometen con la amortización del inmovilizado, se destacan en el extremo superior La Rioja, Canarias y Extremadura, mientras que en el inferior se sitúan Andalucía, Asturias, Comunidad Valenciana y Galicia.

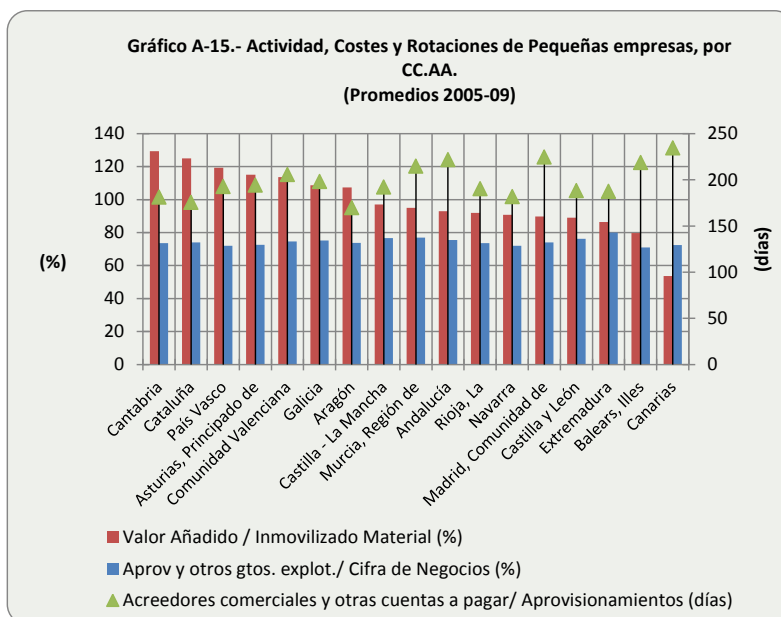
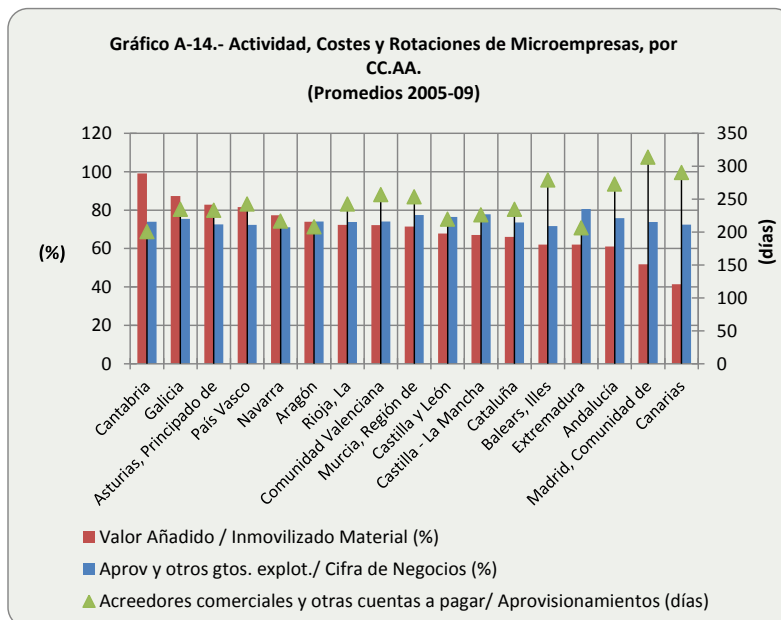


En el capital financiero de las medianas empresas (Gráfico A-13), aparecen Comunidades con empresas de elevado patrimonio neto como Canarias, Navarra, Cataluña, La Rioja, Madrid, Galicia y País Vasco, frente a la reducida capitalización de las empresas de Extremadura, Andalucía, Murcia y Castilla La Mancha. En concordancia con ello, las primeras son las que ofrecen las menores *ratios* de endeudamiento y las segundas las mayores. En los créditos de provisión, sin embargo, la mayor dimensión de estas PYME se traduce en un poder de negociación que les permite la utilización generalizada del aplazamiento de los pagos corrientes como vía de financiación complementaria. Con el resultado de cifras especialmente elevadas de ese crédito de provisión en La Rioja, Canarias, Extremadura, Castilla La Mancha, Comunidad Valenciana y Murcia, y con las ponderaciones más reducidas del mismo en Cataluña, Madrid, País Vasco, Aragón, Asturias y Cantabria. Por lo que concierne a la *ratio* de solvencia, las empresas medianas más destacadas son las de La Rioja, Andalucía, Comunidad Valenciana, Aragón, Asturias y Cataluña, en tanto que los menores valores de la *ratio* de solvencia se detectan en Canarias y Castilla La Mancha.

6.3.2. Actividad, costes y rotaciones de las PYME por CC.AA.

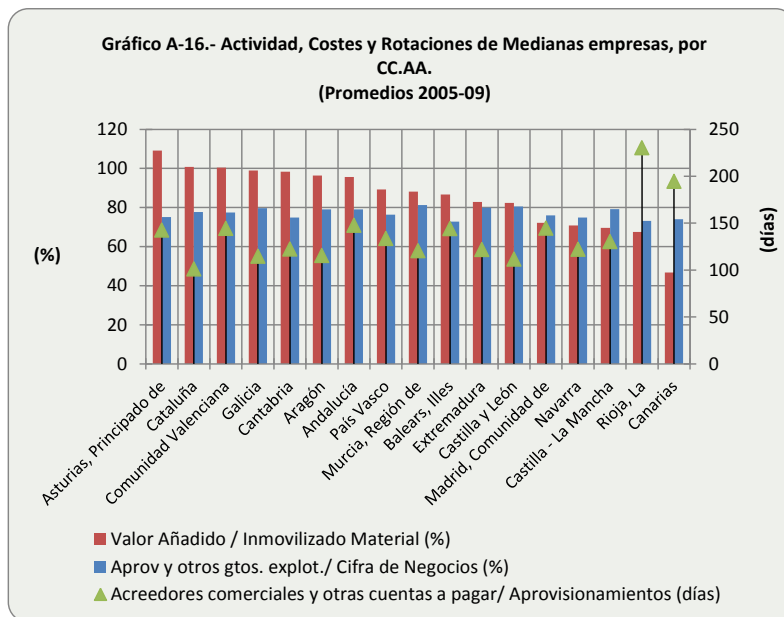
Para resumir el contenido informativo de los numerosos indicadores que pueden plantearse en este apartado, se ha seleccionado tan sólo uno de cada bloque del modelo de análisis, bajo iguales criterios que en el epígrafe anterior: que sean representativos de la funcionalidad que evalúan y que sus valores ofrezcan la mayor disparidad entre segmentos de PYME, para caracterizar lo mejor posible los eventuales comportamientos idiosincrásicos que se vinculen con la dimensión empresarial y con las diferentes CC.AA.. Con base en ello, la actividad se representa por la *ratio* de eficiencia del capital económico fijo (Valor Añadido/Inmovilizado material); la estructura de costes por el peso de los aprovisionamientos y otros gastos de explotación sobre la

cifra de negocio, que también se relacionan con la eficiencia del proceso productivo; y, finalmente, las rotaciones del circulante por los días medios de pago a acreedores a corto plazo en relación con los mencionados aprovisionamientos. Los gráficos A-14 a A-16 presentan los valores comparados de los promedios de los anteriores indicadores durante 2005-09, por CC.AA., en los tres segmentos de dimensión disponibles, y ordenados en todos los casos por los valores de la eficiencia económica.



En perspectiva general, la eficiencia económica que refleja el valor añadido por unidad de inmovilizado es siempre claramente superior en las pequeñas empresas, por razón de su mayor especialización en las manufacturas. Y esa posición se observa tanto en cada Comunidad Autónoma como frente a la mayoría de micro y medianas empresas de todas las CC.AA. Entre esas eficientes pequeñas empresas destacan las de Cantabria, Cataluña, Comunidad Valenciana, País Vasco y Asturias; y ocupan los últimos lugares las de Canarias y Baleares, donde precisamente se produce la menor concentración de las pequeñas empresas en la industria. Cuando se consideran específicamente las microempresas, destacan los casos extremos del mayor valor en Cantabria y el menor en Canarias, con una gran concentración en ambas del comercio, pero con la diferencia de que en Cantabria existe también más incidencia de la construcción y las manufacturas que en Canarias. En lo

que se refiere a las empresas medianas, aparecen Asturias y Cataluña en los primeros lugares y Canarias en el último, con una *ratio* de eficiencia tan reducida que sólo supera en toda la muestra a la de las microempresas de esa misma Comunidad.



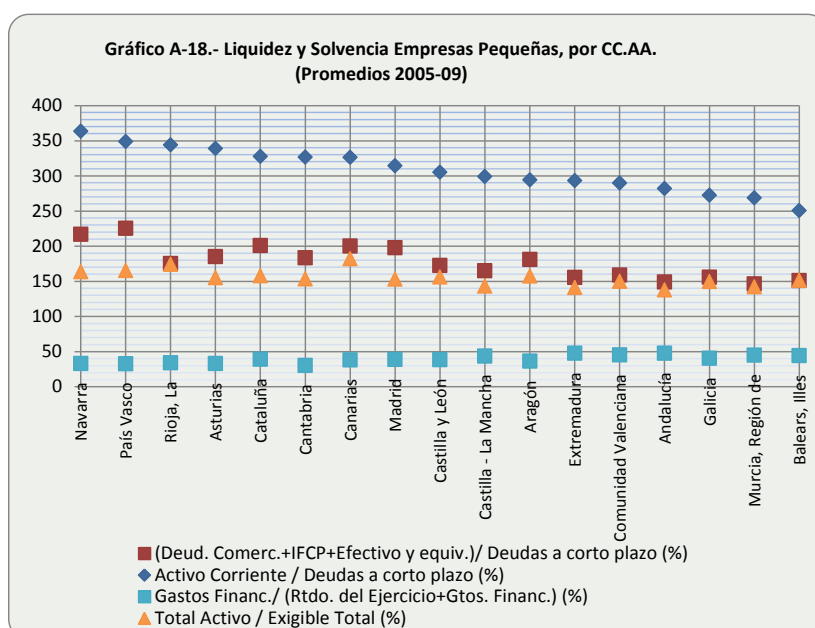
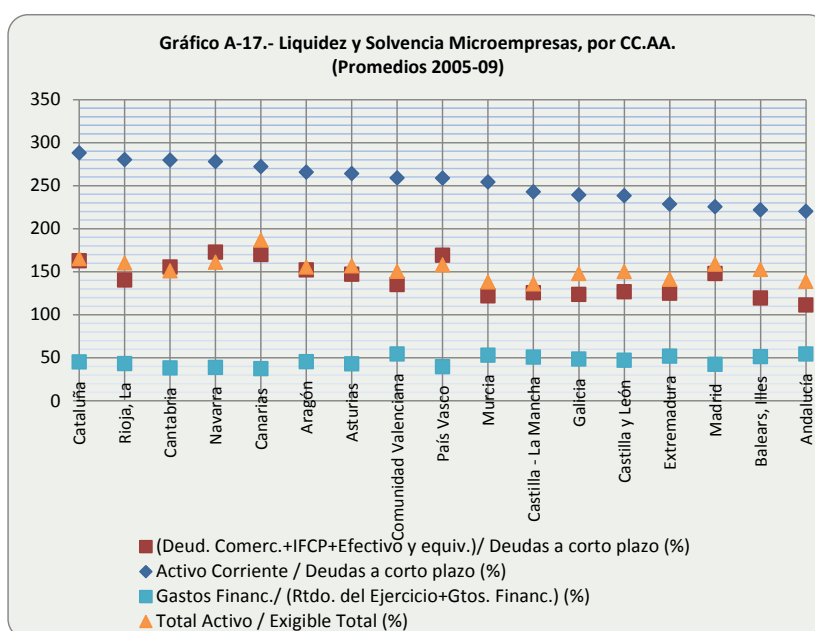
La especialización productiva de las PYME incide también en la ponderación que tienen los aprovisionamientos y otros gastos de explotación sobre la cifra de negocios, ya que el comercio, las actividades de intermediación como la inmobiliaria, e incluso la construcción residencial inducen mayores valores en la correspondiente *ratio*. Y de ahí que, en perspectiva general, sean las empresas pequeñas de todas las CC.AA., más concentradas en la industria, las que en general ofrecen valores algo inferiores respecto de micro y medianas empresas que, a su vez, se mueven en cifras muy similares entre sí en cada Comunidad Autónoma. La nota común en este caso es que los mayores valores de esos aprovisionamientos y otros gastos de explotación sobre ventas se dan en todas las PYME de Comunidades como Extremadura, Murcia, Castilla la Mancha, Castilla y León y Andalucía, que al tener también unos bajos resultados netos sugieren que el indicador que ahora se analiza puede asociarse con una reducida eficiencia en la gestión del ciclo de explotación y/o con las características de las propias actividades productivas. De aplicarse esa vinculación de la *ratio* con la eficiencia productiva, las empresas más eficientes en el período considerado serían las microempresas de Navarra y las Islas Baleares; las pequeñas empresas de El País Vasco y Baleares; y las medianas de La Rioja y, una vez más, de Baleares. En las Islas Baleares, posiblemente, por la especialización en la hostelería y las actividades administrativas y auxiliares, y en el resto de Comunidades por la mayor eficiencia de sus PYME en la relación entre insumos y cifras de negocio.

En cuanto a los días medios de pago a acreedores respecto de los aprovisionamientos, las cifras se relacionan de forma inversa con la dimensión de las empresas, y sugieren así estar influidas por la especialización en el comercio y reparaciones, así como en la construcción, de buena parte de las PYME. Sectores en los que, en la actual situación económica, los aplazamientos de pago parecen relacionarse más con el propio volumen de los aprovisionamientos a financiar que con la externalización de costes financieros. Con una perspectiva general, todas las PYME de las Islas Baleares, Andalucía, Madrid y Canarias se encuentren entre las de mayores aplazamientos de pagos, y todas las de Cataluña, Aragón y Cantabria entre las de menores aplazamientos. Entre las microempresas, los extremos superior e inferior son los de Madrid y Cantabria. Entre las pequeñas empresas, los de Canarias y Aragón. Y entre las medianas, los de La Rioja y Cataluña. En cuanto a los efectos de la crisis sobre este indicador, se observa la reducción de los días de pago, tanto en sus valores máximos como mínimos (salvo en los días mínimos de las empresas medianas, que pasan de 89 a 101 días en Cataluña), en

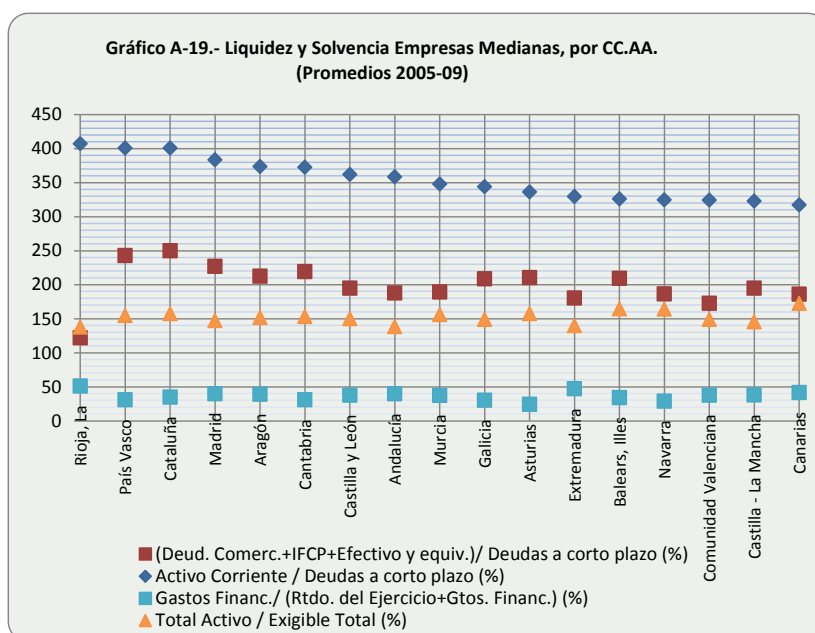
todas las PYME y CC.AA. Así como también la reducción de las desviaciones entre dichos valores máximos y mínimos, sobre todo entre las pequeñas empresas.

6.3.3. Liquidez y solvencia de las PYME por CC.AA.

La abundancia de indicadores que aparecen en el modelo de análisis para evaluar liquidez y solvencia se ha solventado aquí también con una síntesis de los más representativos. Recurriendo, en la liquidez, a las relaciones entre disponible, exigible y realizable a corto y las deudas a corto plazo, y entre el activo corriente y dichas deudas a corto plazo, para aproximar a las disponibilidades mediatas que se derivan del ciclo de explotación. Al igual que se hace en la solvencia con la *ratio* de los gastos financieros respecto del resultado neto (antes de dichos gastos financieros) y con el activo total frente al exigible total, como sendas aproximaciones a la solvencia financiera y a la solvencia total. Los Gráficos A-17 a A-19 reflejan los valores promedio de los cuatro indicadores seleccionados durante el período 2005-09, por segmentos de PYME y CC.AA., ordenados por los valores de la relación entre activo corriente y deudas a corto plazo.



La relación entre disponible, exigible y realizable a corto y las deudas a corto plazo, aproxima a la posición neta del capital circulante de las empresas. Sus valores representan por tanto la liquidez mediata que se deriva del ciclo de explotación. Desde esas premisas y con una perspectiva general, esa liquidez mediata se relaciona de forma inversa con la dimensión de las PYME y sugiere depender del poder de mercado implícito en la misma. Entre las microempresas, que por su dimensión son el segmento con menor liquidez mediata de explotación, los mayores valores se encuentran en Canarias, Navarra, País Vasco y Cataluña, y los menores en Andalucía y las Islas Baleares. En el caso de las pequeñas empresas, ya con mayor liquidez mediata, las cifras más elevadas son también las de País Vasco, Navarra, Cataluña y Canarias, y las más reducidas las de Andalucía y Murcia. Entre las empresas medianas, Cataluña y el País Vasco vuelven a mostrar las mayores cifras, y La Rioja y la Comunidad Valenciana las menores. Considerando la *ratio* alternativa entre activo corriente y deudas a corto plazo, la jerarquización de todos los segmentos sólo se altera en función del mayor o menor peso que tengan las existencias en el activo corriente de las empresas. Así, entre las microempresas aparecen el mayor valor de Cataluña y el menor de Andalucía. Entre las pequeñas, el mayor de Navarra y el menor de las Islas Baleares. Y entre las empresas medianas, los valores extremos de La Rioja y Canarias. En todos los segmentos y CC.AA. el efecto de la crisis es que se incrementan los valores de las *ratios* de liquidez mediata, tanto por la acumulación de existencias debida a la menor demanda como por la reducción de las deudas a corto, por causa de las restricciones financieras de 2009.



La relación entre los gastos financieros y el resultado neto del ejercicio (antes de dichos gastos financieros), además de proporcionar la obvia cuantificación del coste financiero aproxima a la variabilidad de los resultados de las empresas por la cobertura del coste de las deudas y, por tanto, al riesgo financiero vinculado con los flujos de riqueza. Se trata de un indicador que está en relación directa con los niveles y tendencias de los tipos de interés, y que ofrece por ello el menor rango de variación de todos los considerados durante el período. Aún así, presenta diferencias significativas entre las PYME, de forma que sugiere el mayor riesgo de potencial impago de los gastos financieros por parte de las empresas de menor dimensión. Y de ahí que tanto entre las microempresas como entre las pequeñas se produzca parecida jerarquización de ese riesgo de impago, con los mayores valores de la *ratio* en Andalucía, Comunidad Valenciana, Murcia, Extremadura e Islas Baleares, y los menores en Canarias, Navarra, Cantabria y El País Vasco. Entre las medianas empresas, de menor clase de riesgo, las *ratios* más elevadas son las de La Rioja, Extremadura y Canarias, y las más reducidas las de Asturias, Navarra, Cantabria y El País Vasco. En cuanto a la relación entre activo total y exigible total que aproxima a la solvencia global de las empresas, el período analizado ofrece una relativa similitud entre segmentos de PYME y Comunidades, que es inherente tanto a la mayor capitalización conseguida gracias a la reducción de los tipos

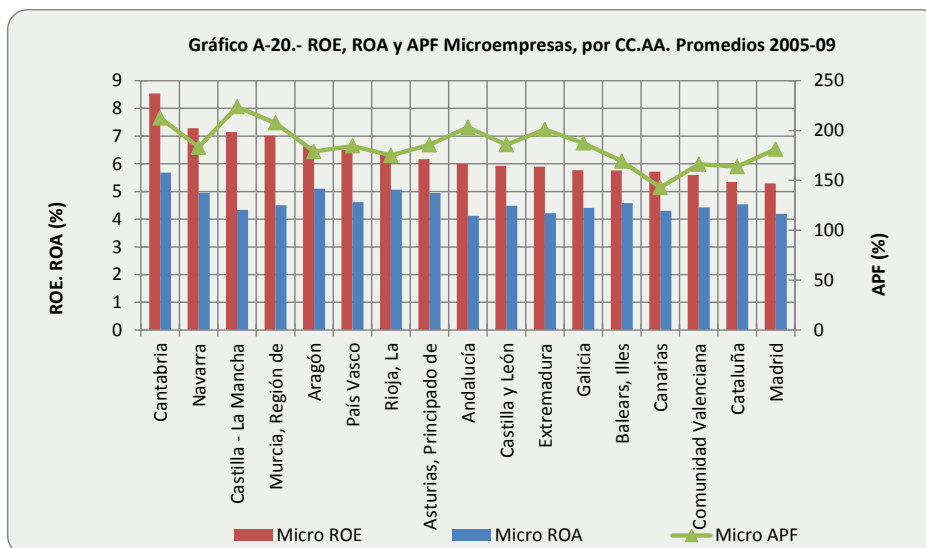
de interés y a la etapa de crecimiento rentable producida hasta 2006 como a la elevación de dichos tipos y a las restricciones financieras que empiezan a producirse a partir de 2007. No obstante, las microempresas muestran valores de la *ratio* algo superiores, debido a su mayor dependencia de su patrimonio neto. Todas las PYME de Canarias se sitúan en el primer lugar de sus respectivos segmentos atendiendo a los valores de esta *ratio*, mientras que el menor valor de las microempresas se ofrece en Castilla La Mancha, el de las pequeñas empresas en Andalucía, y el de las medianas en La Rioja. En los dos indicadores empleados de solvencia, la crisis se refleja en elevaciones de los valores máximos y mínimos, particularmente en las micros y pequeñas empresas, al ser estas las más afectadas por las restricciones crediticias, que reducen su exigible total.

6.4. Modelos explicativos de la rentabilidad por CC.AA.

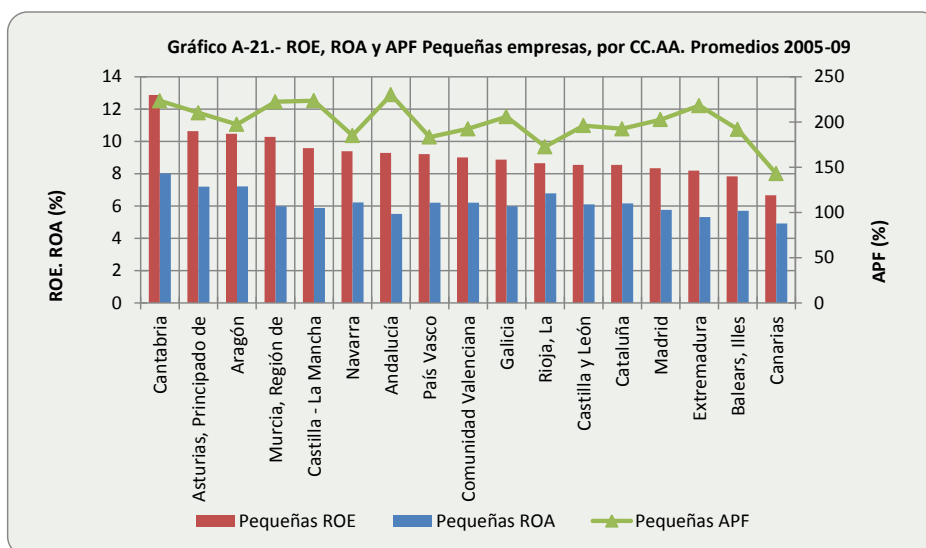
La síntesis de la situación económico-financiera y los resultados de las PYME por CC.AA. durante el período considerado (2005-09), se hace mediante los habituales indicadores promedio de rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE), rentabilidad económica (ROA) y apalancamiento financiero (APF). Indicadores que luego se detallan en su evolución anual para cada segmento de PYME (en concreto el ROE) y en los que se profundiza para justificar tanto los componentes de la rentabilidad económica (margen y rotación) como del apalancamiento financiero (cargas financieras y endeudamiento). Para centrarse, por último, en los modelos comparados de rentabilidad económica y financiera que permiten posicionar los segmentos de PYME de cada Comunidad Autónoma.

Los Gráficos A-20 a A-22 ofrecen un panorama de la rentabilidad promedio de los segmentos de PYME que tiene el interés de evaluar la incidencia de las dos fases del ciclo económico que se han vivido en el período considerado. Entre 2005 y 2006 la coyuntura general en la que se movía la economía española era de crecimiento, con tasas de variación crecientes del PIB desde 2002 y con la recuperación de la rentabilidad de las PYME también a tasas crecientes, salvo en 2004 (para todos los segmentos) y 2005 (tan sólo ya en el segmento de las pequeñas empresas, por la caída de entonces en la industria). En 2007, sin embargo, se inician la caída de la actividad y la crisis financiera que llevan a la recesión a la economía española en 2008, lo que incide de manera radical sobre el sector empresarial, aunque con las obvias diferencias motivadas por la dimensión de las empresas y por su sector de actividad.

Esa confluencia de fases, alcista y bajista, de la actividad económica y la rentabilidad de las PYME altera obviamente la representatividad de los promedios por CC.AA., particularmente en casos en los que se han producido pérdidas en determinados segmentos y años, como en las medianas empresas de La Rioja en 2008 (ROE=-1,95%). Y aunque ofrece aún un resumen-promedio favorable, no puede minimizar la espectacular caída de la rentabilidad en muchas Comunidades Autónomas ya en 2008, con rentabilidades de los recursos propios que no llegan al 3% (microempresas de Andalucía, Cataluña y Comunidad Valenciana), y que motivan la aparición de un apalancamiento financiero reductor (ROE < ROA) hasta en 16 segmentos de PYME: micro y pequeñas de Andalucía y Comunidad Valenciana; micro y medianas de La Rioja, Aragón, Extremadura y Canarias; y microempresas de Madrid, Islas Baleares, Murcia y Cataluña. En 2009, y ante la persistencia y acentuación de la crisis y de las restricciones financieras, las microempresas se ven ya afectadas de forma generalizada por la caída de la rentabilidad de sus recursos propios, de tal forma que sólo en tres CC.AA. logra superar un ROE del 3% (Cantabria, Asturias y Extremadura). Entre las pequeñas empresas la incidencia de la crisis es menor, pero aún así en la Comunidad Valenciana, las Islas Baleares, Murcia y Andalucía no llegan al 3% de rentabilidad de sus recursos propios. Cosa que también sucede entre las medianas empresas, ya que en Aragón, Canarias y Murcia tampoco llegan a superar ese 3% de ROE. Por lo que respecta al apalancamiento financiero reductor (ROE<ROA), en 2009 lo evidencian ya las microempresas de todas las CC.AA., salvo las de Cantabria. Las pequeñas empresas de 12 CC.AA. (se exceptúan Cantabria, Asturias, Galicia, El País Vasco y Navarra). E incluso las medianas empresas de otras 5 CC.AA.: Comunidad Valenciana, Islas Baleares, Murcia, Canarias y Aragón.

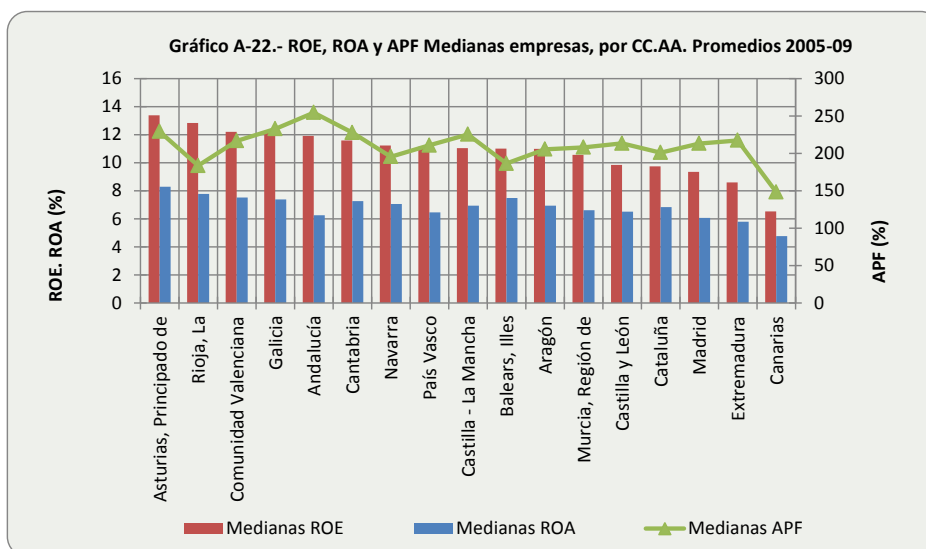


En términos promedio del período 2005-09, el Gráfico A-20 sintetiza la comparación de los factores de rentabilidad de las microempresas. Con el primer lugar ocupado aún por las empresas de Cantabria (ROE=8,54%), como ejemplo de la herencia del modelo de crecimiento seguido por la economía española hasta 2006, puesto que más del 65% de sus microempresas se polarizan en el comercio y reparaciones, y en la construcción. En el extremo opuesto, las microempresas de Madrid (5,29%) y Cataluña (5,34%), a pesar de la elevada diversificación sectorial de las microempresas de ambas Comunidades, y debido tanto a la caída de la rentabilidad económica (caída de la demanda y competencia con grandes empresas en su ámbito de actuación) como a la reducción de su apalancamiento financiero por la elevación de los tipos de interés y las restricciones crediticias.



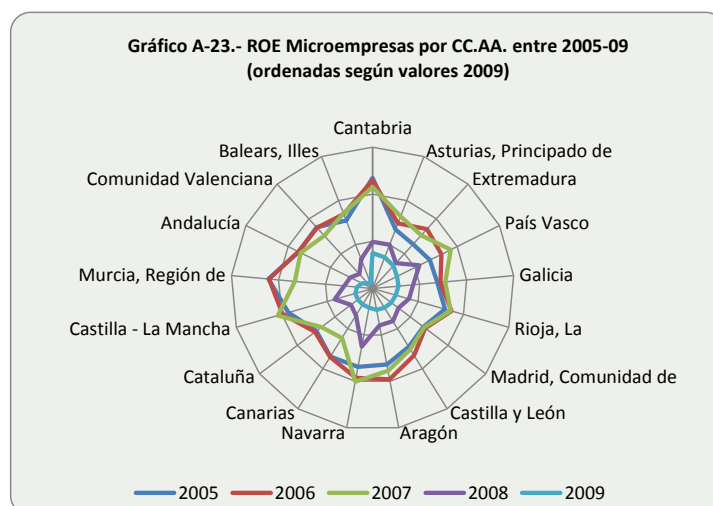
En el gráfico A-21, se muestran los factores de la rentabilidad financiera promedio de las pequeñas empresas. En su extremo superior, de nuevo las empresas de Cantabria (ROE=12,88%), con una especialización productiva muy similar a las microempresas de esa Comunidad en lo que respecta al comercio y reparaciones y a la construcción (57,5% de la facturación de sus pequeñas empresas se polarizan en ellas), pero también en las manufacturas, en las que se sitúa el 21,9% de la cifra de negocio de las pequeñas empresas de Cantabria. En el extremo inferior, las pequeñas empresas de Canarias (ROE=6,68%) y Baleares (ROE=7,85%), en las que priman igualmente el comercio y la construcción; aunque con la nota distintiva en Canarias de contar con las pequeñas empresas más concentradas en el comercio y reparaciones (47,45% de la facturación total de este segmento en la Comunidad), así como en el transporte y almacenamiento (8,13% de esa facturación total) de toda España, y

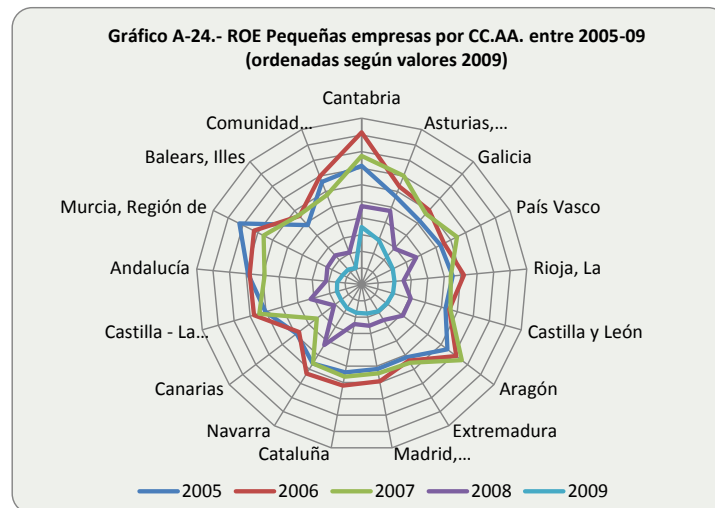
en Baleares con la mayor especialización de sus pequeñas empresas, también de toda España, en la hostelería (15,53% de la facturación total de sus pequeñas empresas).



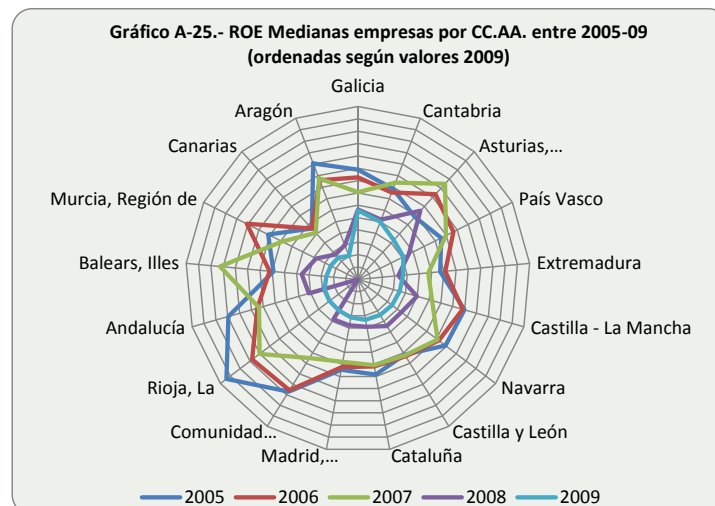
Entre las medianas empresas, representadas en el Gráfico A-22, el primer lugar lo ocupa Asturias (ROE=13,39%), seguido de La Rioja (ROE=12,84%); Comunidad ésta cuyas medianas empresas suelen evidenciar una alta rentabilidad promedio de los recursos propios, incluso en este caso considerando las pérdidas que sufrieron en 2008. En este segmento de empresas no se dispone de información concreta sobre su concentración sectorial por CC.AA. que pueda justificar esos resultados, pero sí cabe recordar que la especialización de estas empresas medianas en el total nacional se orienta fundamentalmente hacia las manufacturas (23,3% del número total de empresas del segmento en 2009), el comercio y reparaciones (20,8%) y la construcción (15,2%). En el extremo inferior de rentabilidad promedio de las empresas medianas, las de Canarias (ROE=6,54%) y Extremadura (ROE=8,6%).

Los Gráficos A-23 a A-25 permiten visualizar cómo han evolucionado año a año los valores de la rentabilidad financiera de los segmentos de PYME por CC.AA. durante el período 2005-09, para evaluar la dispar incidencia del ciclo económico sobre los valores medios que se han considerado anteriormente. Los gráficos radiales que se emplean para cada segmento, muestran así tanto la posición comparada del ROE de las micro, pequeñas y medianas empresas de cada Comunidad entre 2005 y 2009 como la situación relativa de todas ellas en cada año, según la forma de la poligonal que resulta y las distancias de sus puntos al centro del gráfico. Dada la perspectiva comparada que se pretende, en todos los casos se prescinde de representar unidades y la ordenación de las Comunidades se realiza en función de sus valores de ROE en 2009.



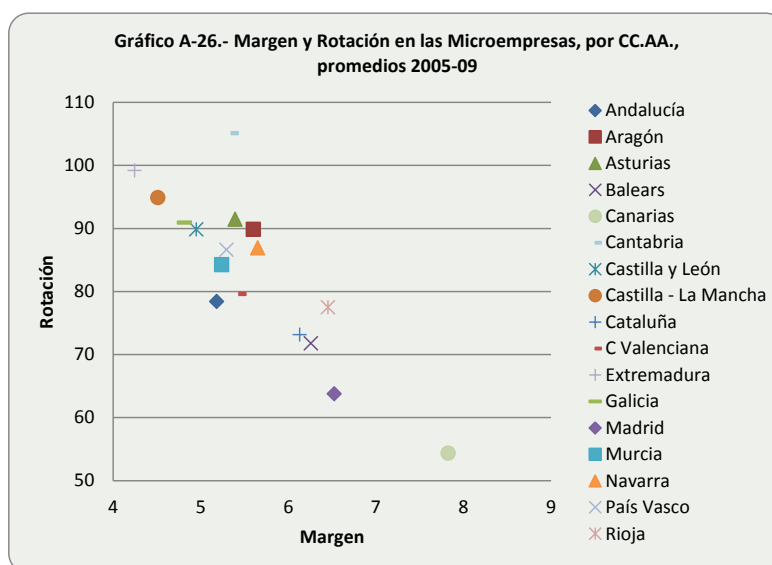


Desde esa perspectiva general, la variabilidad del ROE de las PYME durante los años considerados (medida a través de la desviación típica, σ) confirma sus habituales mayores valores entre las medianas empresas ($\sigma = 5,32$), seguidas de las pequeñas ($\sigma = 4,05$) y de las microempresas ($\sigma = 2,94$). Los rangos de variación entre los valores máximos y mínimos del ROE por años, Comunidades Autónomas y segmentos de empresas, confirman esa mayor estabilidad de las microempresas, ya que la diferencia entre las Comunidades con los rangos de variación mayor y menor del ROE entre 2005 y 2009 es de 4,93 puntos porcentuales (pp.), mientras que en las pequeñas empresas es de 7,22 pp., y en las medianas de 20,35 pp. En concreto, las Comunidades con valores extremos en los rangos de variación del ROE de sus microempresas son Murcia (el mayor, con 9,42 pp. de variación entre los años de ROE mayor y menor) y Madrid (el menor, con 4,49 pp.). Entre las pequeñas empresas, la Comunidad con mayor rango de variación en el ROE entre 2005 y 2009 es Murcia (13,95 pp.) y la menor Cataluña (6,73 pp.). Y entre las empresas medianas, los extremos de variación del ROE durante el período los definen La Rioja (26,72 pp., pese a su habitual y elevada rentabilidad, y debido a las pérdidas de 2008) y Canarias (6,37 pp.).



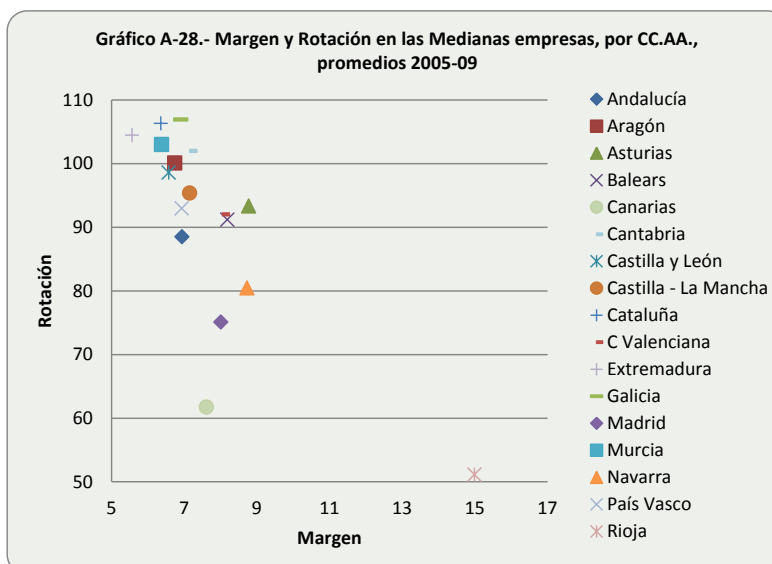
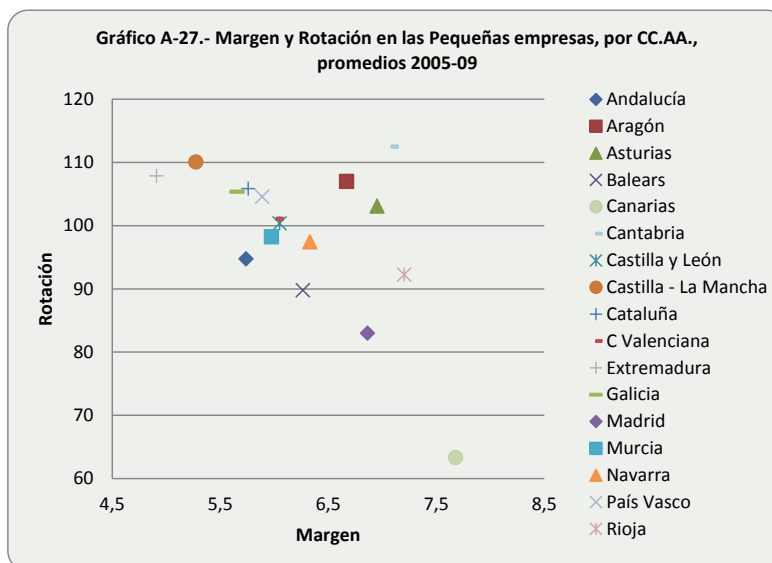
En cuanto a los gráficos de cada segmento, la principal observación que cabe hacer es sobre las poligonales que representan los resultados de 2009, ya que sintetizan la magnitud de la recesión en su incidencia sobre las Comunidades Autónomas y sus segmentos de PYME. Tanto en micro como en pequeñas empresas esa poligonal del ROE de 2009 es claramente interior a las restantes e indica la caída generalizada de la rentabilidad financiera como consecuencia de la recesión, con los peores valores de la misma desde 2005. En las medianas empresas sucede otro tanto, pero con dos excepciones, Extremadura y la ya indicada de La Rioja, cuyos ROE de 2008 fueron inferiores a los de 2009.

El análisis de los factores que justifican la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación de los activos (ventas respecto de dichos activos, como indicador de administración eficiente de los mismos), por segmentos de PYME y CC.AA., que se representan en los gráficos A-26 a A-28, permite profundizar en las causas de dicha rentabilidad. Causas que, por lo visto en anteriores *Estudios*, tenían una gran permanencia y que ahora deben confrontarse con una situación de crisis económica y financiera generalizada. Este análisis, por otra parte, confirma la racionalidad económica del modelo basado en *ratios* contables, ya que en todos los segmentos se observa la relación lineal entre márgenes y rotaciones que implica sendos posicionamientos extremos de negocio en las empresas: la posibilidad de cargar mayores márgenes sobre las ventas y tener así menor necesidad (o compensar la imposibilidad de hacerlo) de “rotar” los activos para generar dichas ventas; o afrontar las restricciones competitivas del mercado que puedan condicionarles los márgenes de beneficio sobre ventas, administrando más eficientemente la “rotación” de los activos. A ese respecto, los datos promedio del período 2005-09 resaltan las particularidades de los segmentos de PYME en cada Comunidad, al tiempo que ponen de manifiesto las similitudes que impone la dimensión en el modelo de rentabilidad económica de las empresas. Así, la mayor similitud de micro y pequeñas empresas en las cifras de margen, se deducen del reducido poder de mercado que les imponen sus menores dimensiones relativas: sólo superan el 7% en cuatro casos (en Canarias, micro y pequeñas, y en Cantabria y La Rioja las pequeñas), y se concentran entre el 4,3% y el 7,8% en ambos segmentos, que denotan por ello estar sometidos a una mayor competencia en sus sectores de operación. La contrapartida a esos márgenes son rotaciones que se ajustan a ellos de forma inversa, y que por tanto son algo inferiores en las microempresas, con valores concentrados entre el 54% y el 105%, y algo superiores en las pequeñas, que se concentran entre el 63% y el 113% para dar así respuesta a sus menores márgenes en los sectores competitivos en los que inciden, en especial en las manufacturas. En las empresas medianas, aparecen márgenes notablemente superiores a los de las restantes PYME (entre el 5,6% y el 15%) que son acordes con su mayor poder de mercado, y rotaciones inferiores (concentradas entre el 51% y el 107%) y también inherentes a la mayor dimensión de sus activos.



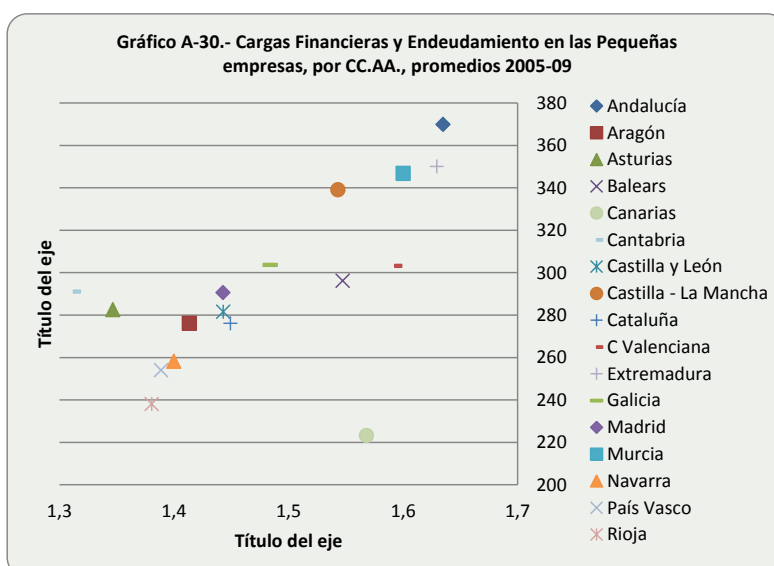
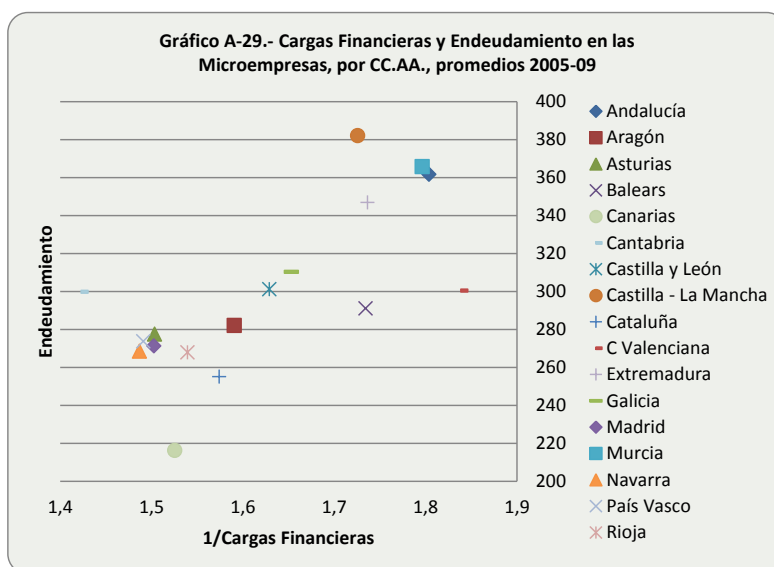
Por CC.AA., el habitual caso extremo de todas las PYME sigue dándose en Canarias, tanto por sus elevados márgenes como por sus reducidas rotaciones. Una Comunidad cuya facturación en 2009 de micro y pequeñas empresas se concentra en el comercio y reparaciones (43,7% y 47,4%, respectivamente), la construcción (12,6% y 12,7%), las actividades profesionales, científicas y técnicas (8,4% en las microempresas), y el transporte y almacenamiento (8,13% en las pequeñas empresas). Si bien en esta ocasión ese caso extremo se ve acompañado entre las medianas empresas por La Rioja, que evidencian el mayor margen y la menor rotación de todos los segmentos y Comunidades. Entre las microempresas, las mayores rotaciones se producen en Cantabria, y elevadas rotaciones junto con reducidos márgenes se verifican en Extremadura y Castilla La Mancha (concentradas ambas en el comercio, pero con incidencia significativa de la construcción y la industria alimentaria,

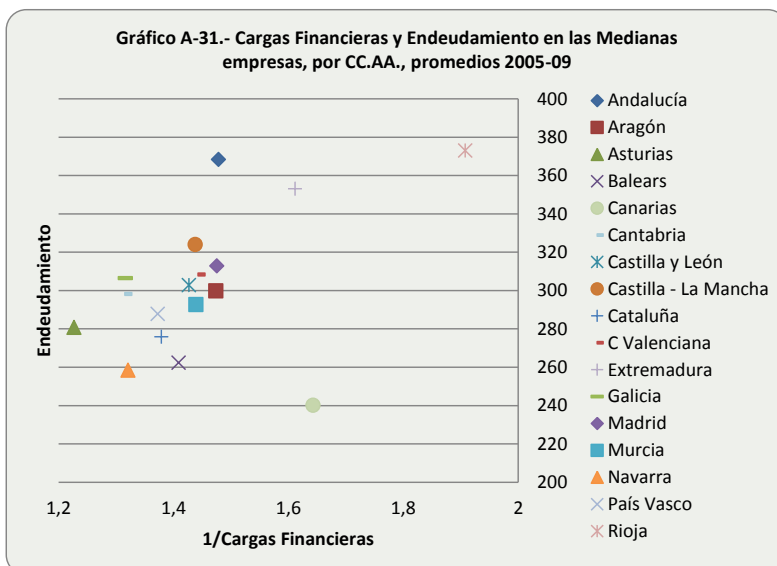
así como la extractiva y el sector agropecuario en Extremadura y la metalurgia en Castilla La Mancha). Los mayores márgenes entre las microempresas se encuentran en Madrid, Baleares y La Rioja. Entre las pequeñas empresas, los casos extremos coinciden básicamente con los de las microempresas, con Extremadura y Castilla La Mancha como Comunidades con reducido margen y elevada rotación de activos de sus empresas, con La Rioja como Comunidad con empresas de mayor margen (tras del caso extremo de Canarias), y con Cantabria como Comunidad también de elevada rotación de sus pequeñas empresas, pero que denotan márgenes 1,8 pp. superiores a los de sus microempresas. Entre las empresas medianas, de las que no se tienen datos precisos sobre adscripción sectorial por CC.AA., son casos significativos Galicia y Cataluña por sus elevadas rotaciones, La Rioja, Asturias y Navarra por sus altos márgenes, y Extremadura una vez más por simultanear sus empresas bajos márgenes y elevadas rotaciones.



Los Gráficos A-29 a A-31, igualmente por segmentos de empresas y CC. AA., dan idea de los factores que explican el apalancamiento financiero: las cargas financieras (aproximadas en el modelo contable por una *ratio* que las mide de forma inversa, y de ahí las unidades $-1/ratio-$ con las que se representan sus valores) y el endeudamiento de las empresas. Ambos factores, en sus valores promedio del período 2005-09 se ajustan, en general y con las desviaciones que cabe relacionar con la capacidad de negociación de cada segmento de PYME, a la teórica línea de regresión que existe entre las cargas financieras y el nivel de deudas que las motivan. Bajo la racionalidad financiera (aparte de la obvia relación directa entre la cuantía de las deudas y la

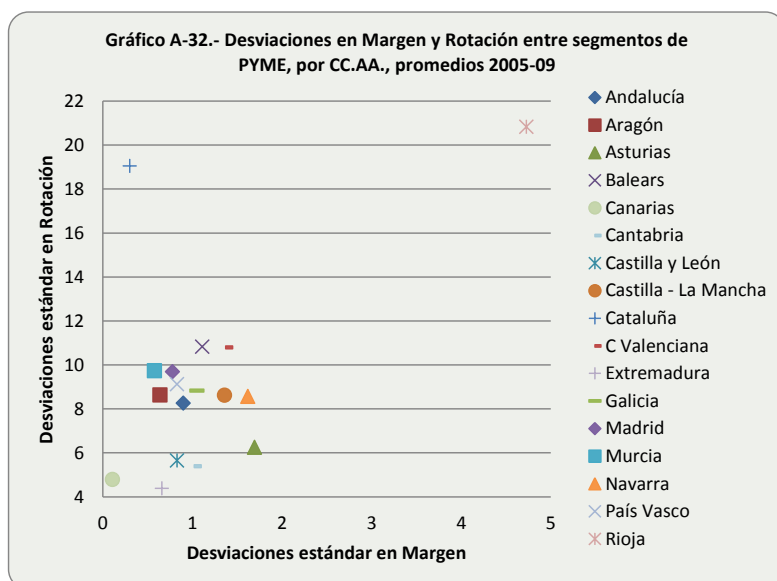
de los intereses a pagar por ellas) de que las mayores deudas implican un mayor riesgo financiero, que se compensa con una mayor prima de riesgo en el coste que ha de pagarse por la financiación. Una racionalidad que, por efectos de la crisis se va alterando, conforme se incluyen en los promedios años de restricciones financieras. Ello motiva en esta ocasión que las medianas empresas sigan teniendo menores costes financieros, pero con un progresivo mayor endeudamiento que las micros y pequeñas empresas, afectadas de lleno por tales restricciones crediticias. En cuanto a casos significativos por CC.AA., Extremadura, Castilla La Mancha, Andalucía y Murcia cuentan con las micro y pequeñas empresas (también con las medianas, excepto en Murcia) más endeudadas de toda España, además de operar también con los mayores costes financieros. En el extremo opuesto, el habitual caso de Canarias, cuyas PYME son siempre las de menores deudas, aunque con gastos financieros en sus pequeñas y medianas empresas que parecen sobreelevados para la clase objetiva de riesgo financiero que se deduciría de aquéllas. Por reducidos costes financieros destacan todas las PYME de Cantabria y Asturias, lo que sugiere la vigencia de posibles medidas de apoyo financiero a las PYME, implantadas por las Comunidades Autónomas en general y por éstas en particular.



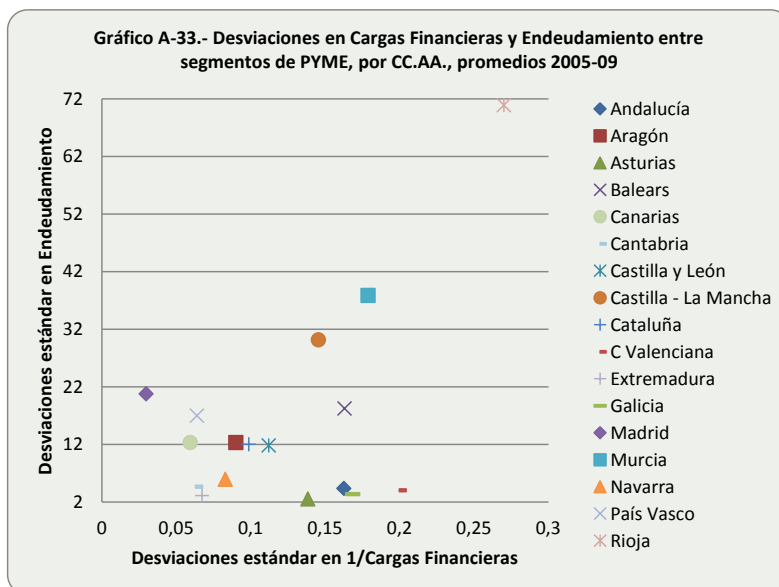


En síntesis, el detalle de la rentabilidad de las PYME por CC.AA. vuelve a sugerir la existencia de pautas de comportamiento comunes entre todos los segmentos de empresas de determinadas Comunidades, ya sea en los factores explicativos de la rentabilidad económica (margen de beneficio por unidad de ventas y rotación de los activos) o del apalancamiento financiero (cargas financieras y endeudamiento). Lo que hace plausible la hipótesis de modelos peculiares de generación de la rentabilidad por CC.AA., que pudieran basarse en la existencia de una especialización sectorial y unas condiciones competitivas similares y/o en unas condiciones financieras equivalentes, en las que el endeudamiento y los costes financieros se diferenciaron sólo por la calificación objetiva del riesgo empresarial. De ahí que, como en anteriores ediciones del *Estudio*, se haga ahora una prospección descriptiva y gráfica hacia esos eventuales modelos diferenciados de rentabilidad por CC.AA. con base en las desviaciones estándar de los indicadores de rentabilidad entre los segmentos de PYME de cada Comunidad.

Los Gráficos A-32 y A-33 ofrecen los resultados de esas aproximaciones a los modelos de rentabilidad económica y de apalancamiento financiero en los segmentos de PYME de cada Comunidad Autónoma. Visualizan la desviación estándar de cada indicador, por lo que la posición de cada Comunidad Autónoma representa la mayor (menor valor de la desviación típica) o menor (mayor valor de la desviación típica) similitud de las condiciones en las que se desenvuelven sus segmentos de PYME, en cada uno de los principales componentes de sus modelos de rentabilidad.



Atendiendo a los factores de la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación del activo total, las escalas de valores de las desviaciones típicas ya ponen de manifiesto la existencia de mayor homogeneidad entre los márgenes de beneficio de las PYME de cada Comunidad que la que se verifica entre sus rotaciones. Una circunstancia que tiene una obvia relación con el tamaño relativo de los activos de las diferentes PYME y por ello con las divergencias entre sus tamaños medios, pero que también se vincula con el hecho de que la rotación depende de la eficiencia interna de cada empresa para administrar sus mayores o menores activos, y de ahí la mayor disparidad en este indicador. En cuanto a la relativa similitud que se detecta entre los márgenes de beneficio, una plausible explicación es que el entorno competitivo tiende a igualar los precios de venta en cada sector de operación y por tanto los márgenes, particularmente en aquellas Comunidades en las que primen determinadas actividades económicas y sean más similares entre sí los tamaños medios de sus PYME. Así, el detalle por Comunidades Autónomas que se deduce de los valores promedio 2005-09, muestra que la mayor homogeneidad del modelo de rentabilidad económica entre las PYME se verifica en esta ocasión en Canarias (por menores diferencias entre sus márgenes) y Extremadura (por menores diferencias en sus rotaciones), y la mayor heterogeneidad en La Rioja (tanto por las mayores diferencias en márgenes como en rotaciones), así como en Cataluña (por las grandes diferencias entre las rotaciones de sus PYME).



En cuanto a los factores representativos del apalancamiento financiero, endeudamiento y cargas financieras, las desviaciones entre las PYME de cada Comunidad son notablemente superiores en el nivel de deudas que en el de costes financieros. Debido a que en el endeudamiento prevalecen las condiciones de riesgo de cada empresa en particular; a que la diferente dimensión condiciona las diferencias en el poder de negociación con las entidades financieras; y en esta ocasión, además, a que las restricciones crediticias sobrevenidas con la crisis penalizan especialmente a las empresas más pequeñas. Debe considerarse asimismo que el reducido nivel de los tipos de interés verificado hasta 2006 ha tendido a igualar los gastos financieros entre las PYME, sobre todo en Comunidades en las que los tamaños medios de aquéllas estén más próximos entre sí y en las que exista mayor concentración en determinadas actividades económicas. Mientras que las subidas de tipos, como ya se ha visto en otros apartados, afectan también de manera inmediata y por igual a las empresas de menor dimensión. En concreto, los valores promedio del período 2005-09 muestran que los modelos más homogéneos de apalancamiento financiero entre las PYME son los de Madrid (por menores diferencias entre gastos financieros) y Asturias (por menores diferencias en el endeudamiento), y los más heterogéneos los de La Rioja (tanto por sus mayores diferencias en costes financieros como en endeudamiento) y Murcia (también con grandes diferencias entre costes financieros y entre *ratios* de endeudamiento).

7. Especialización productiva de micro y pequeñas empresas por Comunidades Autónomas, según la cifra de negocios

La percepción de que las pautas diferenciales que ofrecen los segmentos de PYME por CC.AA. se relacionan con sus especializaciones productivas se contrasta ahora con sendas muestras de micro y pequeñas empresas por CC.AA., de las que se conocen tanto ramas productivas (CNAE-2009) como cifras de negocio, número medio de empleados y coste salarial medio por trabajador. En ellas, sin embargo, no se conoce el número de empresas que componen cada muestra, por lo que el único indicio de su representatividad se tiene que referir a la proporción que representan sus cifras de negocio respecto de iguales magnitudes de los correspondientes segmentos, de micro y pequeñas empresas, del total nacional en 2009. De ahí que los cuadros y gráficos que seguidamente se presentan deban tomarse como aproximaciones a la especialización productiva de micro y pequeñas empresas por CC.AA., aunque bajo la racionalidad de que la relación con la cifra de negocios no venga distorsionada por diferentes valoraciones de mercado de dichas especializaciones.

7.1. Especialización productiva de las microempresas por CC.AA.

La reclasificación de actividades económicas introducida por la CNAE-2009 afecta especialmente a apartados del *Estudio* como este, que se refiere a la especialización productiva de las micros y pequeñas empresas y que segmentaba los datos con base en la anterior CNAE-93. Y de ahí que las cifras de negocio que ahora se ofrecen se refieran al último año disponible (2009) y no a los promedios de un período temporal más amplio. Con la implicación que ello tiene de pasar de un enfoque estructural de las especializaciones productivas (que permitía analizar variaciones interanuales) a otro meramente puntual, en un año además de caída relevante de las cifras de negocio por la crisis. Hay que señalar asimismo que los datos actuales carecen del desglose por sectores industriales, por lo que también debe prescindirse del análisis relativo a la composición de las actividades industriales por CC.AA., que se ofrecía en anteriores *Estudios*.

Cuadro AR-1. Ramas de actividad de las Microempresas por CC.AA. (datos promedio 2005-2009)

Ramas	Andalucía	Aragón	Asturias	Balears	Canarias	Cantabria	Castilla y León	Castilla-Mancha	Cataluña
Agropec/Pesca	2,99	5,91	0,82	0,59	1,54	1,62	4,64	5,23	2,11
Extractivo	0,34	0,49	0,49	0,74	0,28	0,30	0,51	0,47	0,18
Manufacturas	10,29	12,10	9,44	7,51	4,54	8,95	11,38	13,62	12,03
Energía	0,80	0,54	0,32	0,36	0,29	0,17	0,78	1,15	0,34
Agua/San/Resid	0,24	0,28	0,24	0,74	0,50	0,17	0,21	0,27	0,28
Construcción	17,17	16,61	18,85	19,06	12,58	20,03	17,92	19,81	14,98
Comercio/Rep	41,87	40,63	37,48	36,58	43,72	45,17	43,68	41,13	37,91
Tte y almac	5,90	4,49	6,18	3,91	4,49	5,41	4,66	4,72	4,64
Hostelería	4,28	4,21	6,10	9,31	5,66	4,03	3,84	3,63	3,66
Inform/Comunic	1,40	1,31	1,62	1,65	2,78	1,52	0,92	0,99	2,42
Activ Inmob	2,53	2,38	1,77	3,05	4,03	1,06	1,44	1,10	4,34
Act Prof/Cien/Tec	5,33	5,23	6,42	6,43	8,39	5,58	4,26	3,25	8,33
Act Admvas/Aux	2,17	1,61	2,65	4,83	3,90	1,52	1,59	1,43	3,04
Educación	0,60	0,58	1,31	0,49	0,85	0,64	0,59	0,42	0,71
Act Sanit/S°Soc	1,38	1,06	2,55	1,70	2,60	1,26	1,38	1,05	2,03
Act Art/Rec/Entr	1,56	1,40	1,65	2,01	2,03	1,70	1,24	0,89	1,67
Otros S°	1,16	1,17	2,11	1,04	1,82	0,85	0,97	0,85	1,34
	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
CN Micro 09 (eur)	14.245.080.813	4.711.121.238	1.961.128.725	2.625.224.246	3.421.217.505	1.028.779.920	6.617.960.199	6.027.908.322	26.633.771.207

Especialización por CC.AA.

Mayores porcentajes de cada rama

Ramas	C. Valenciana	Extremadura	Galicia	Madrid	Murcia	Navarra	País Vasco	Rioja (La)	TOTAL
Agropec/Pesca	1,17	6,91	1,78	0,62	4,45	2,32	0,66	2,70	2,28
Extractivo	0,27	1,00	0,27	0,12	0,41	0,38	0,41	0,18	0,31
Manufacturas	15,01	10,60	9,52	7,71	11,56	15,20	13,56	18,42	11,22
Energía	0,54	1,43	0,37	1,29	1,22	0,55	0,59	0,59	0,71
Agua/San/Resid	0,37	0,26	0,08	0,20	0,58	0,33	0,24	0,30	0,28
Construcción	17,43	13,14	18,66	12,91	19,78	20,84	15,15	17,20	16,12
Comercio/Rep	39,99	48,63	45,30	34,36	39,04	35,71	39,20	41,72	39,43
Tte y almac	5,41	5,64	5,65	4,46	6,80	5,24	7,51	4,04	5,13
Hostelería	4,01	2,67	3,50	3,80	2,87	3,50	3,45	3,01	3,99
Inform/Comunic	1,46	0,73	1,25	4,72	0,86	1,10	2,12	1,64	2,17
Activ Inmob	2,63	0,81	1,07	4,43	1,51	2,03	2,48	1,96	3,01
Act Prof/Cien/Tec	5,61	3,49	4,58	14,14	4,80	7,64	8,07	4,24	7,51
Act Admvas/Aux	2,03	1,40	1,67	4,33	2,06	1,53	2,01	1,57	2,65
Educación	0,50	0,54	0,97	1,06	0,36	0,60	0,56	0,35	0,70
Act Sanit/S°Soc	1,27	1,01	1,95	2,25	1,16	0,96	1,53	0,79	1,68
Act Art/Rec/Entr	1,27	1,20	1,73	1,99	1,37	1,02	1,17	0,70	1,54
Otros S°	1,04	0,53	1,66	1,60	1,15	1,05	1,31	0,59	1,27
	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
CN Micro 09 (eur)	16.190.905.301	2.591.496.344	4.704.947.639	20.056.099.320	2.841.398.339	1.643.092.704	6.411.845.885	891.617.169	122.603.594.875

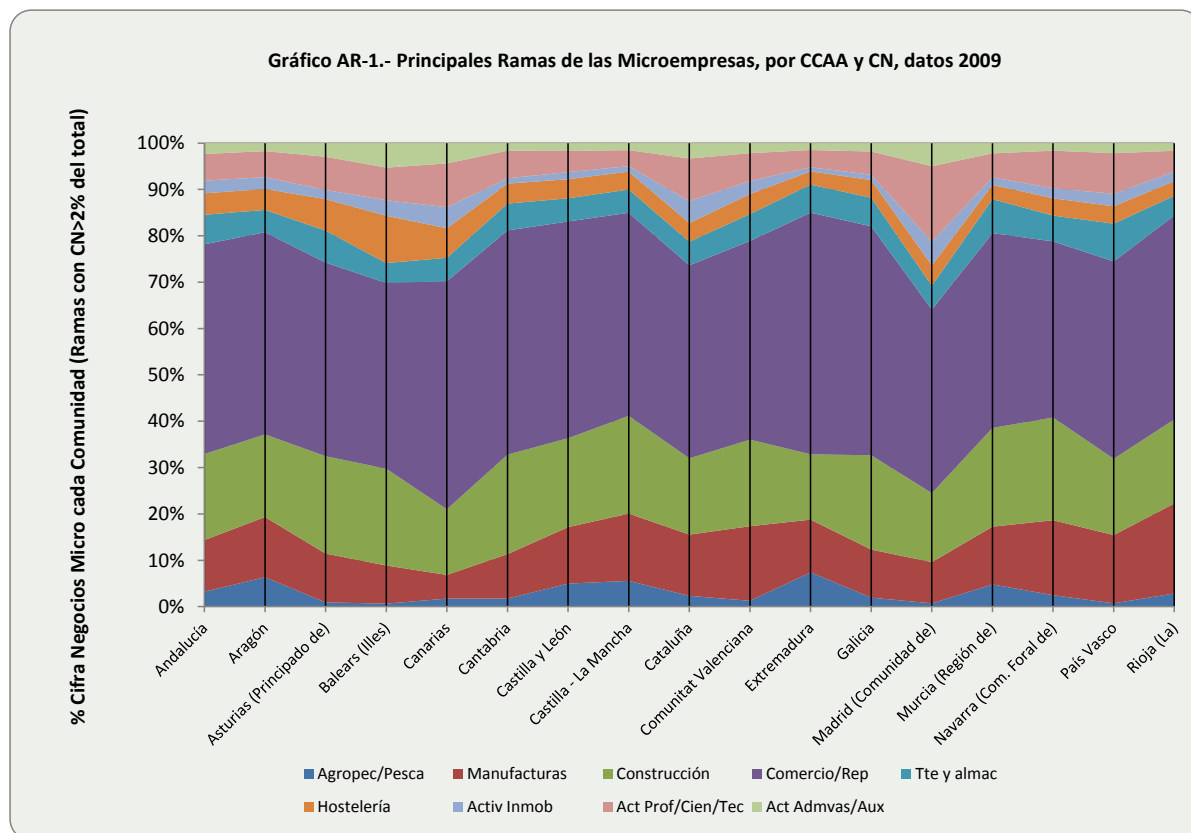
Especialización por CC.AA.

Mayores porcentajes de cada rama

El Cuadro AR-1 refleja el peso que tiene cada una de las 17 ramas de actividad de la CNAE-2009 consideradas (se ha prescindido de las que no ofrecían datos para todas las CC.AA.), en la actividad económica de las microempresas de cada Comunidad Autónoma en 2009, atendiendo al porcentaje que representa su cifra de negocios en las ventas totales de ese segmento de PYME y Comunidad. Con una visión de conjunto y con valores promedio, la principal especialización productiva de las microempresas es la del comercio y reparaciones (40,64%), seguida de la construcción (17,12%) que pierde peso respecto de años anteriores, y de las manufacturas (11,26%). Por Comunidades, la primacía de esas ramas de actividad también se mantiene sustancialmente, pero con porcentajes variables cuyos valores más significativos se resaltan en el propio cuadro: en amarillo las de mayor ponderación en cada Comunidad, y en verde los mayores valores de cada rama. Así, destacan las microempresas de Extremadura por su mayor concentración en el comercio y reparaciones (48,63%), las de Navarra en la construcción (20,84%) y las de La Rioja en las manufacturas (18,42%). Igualmente, es de resaltar que actividades minoritarias de las microempresas están especialmente bien representadas en algunas Comunidades, como los casos de la rama agropecuaria y la pesca (6,91%), la energía (1,43%) y las industrias extractivas (1%) en Extremadura; la hostelería (9,31%) y las actividades administrativas y auxiliares (4,83%) en Baleares; el transporte y almacenamiento (7,51%) en El País Vasco; y las actividades profesionales, científicas y técnicas (14,14%), las inmobiliarias (4,43%) y las de información y comunicaciones (4,72%) en Madrid.

El Gráfico AR-1 visualiza las anteriores especializaciones productivas de las microempresas en las diferentes CC.AA. y resalta la primacía del comercio y reparaciones, con Comunidades que siguen concentrando más del 43% del negocio de sus menores empresas en esa actividad: Canarias, Cantabria, Castilla y León, Extremadura y Galicia. La construcción pondera más del 19% en Baleares, Cantabria, Castilla La Mancha, Murcia y Navarra. Y las manufacturas más del 13% en La Rioja, Navarra, El País Vasco, Castilla La Mancha y la Comunidad Valenciana. Como cuarta actividad en este año 2009 (recuérdese la caída de las actividades inmobiliarias, especialmente relevantes antes de la crisis), las actividades profesionales, científicas y técnicas, que destacan (más del 8%) entre las microempresas de Madrid, Canarias, Cataluña y El País Vasco. Por grado de

concentración (desviación típica entre porcentajes de ramas) en cada Comunidad Autónoma, resultan especialmente concentradas en un menor número de ramas Cantabria, Extremadura y Galicia; mientras que Asturias, Baleares, Cataluña, Madrid y Navarra tienen las microempresas más diversificadas por ramas de actividad.



Los datos de empleo, número medio de trabajadores y coste salarial por trabajador, de 2009 de esta muestra de microempresas, por ramas de actividad y CC.AA. se representan en el Cuadro AR-2. Evidencian, en general, que los mayores tamaños medios de microempresas se encuentran en las manufacturas (4,14 empleados) y las industrias extractivas (3,98), y los menores en las actividades inmobiliarias (1,93) y la energía (2,18). Las mayores cifras de cada actividad se resaltan en verde y las menores en amarillo, lo que permite visualizar la existencia de microempresas con tamaños medios especialmente elevados en la Comunidad de La Rioja, en la que las ramas de agua, saneamientos y residuos, de información y comunicaciones, de actividades administrativas y auxiliares, y de educación son las de mayor número de empleados de toda la muestra. Esta Comunidad, por otra parte, es la de mayor desviación típica entre esas dimensiones medias, ya que también tiene microempresas de reducido tamaño en ramas como la energía y las actividades inmobiliarias. El caso contrario, como ejemplo de Comunidad más homogénea por tamaños medios de sus microempresas, la de Madrid, en la que se encuentran los menores tamaños medios de microempresas de toda España hasta en 4 ramas de actividad.

Por lo que se refiere a costes salariales medios, el mayor nivel es el de las industrias extractivas (28.877,51€), seguido de las actividades profesionales, científicas y técnicas (28.752,20€). Aunque esos costes salariales medios descienden hasta el entorno de los 20.000€/trabajador en otros servicios (19.924,58€), en hostelería (20.415,48€) y en agricultura y pesca (20.493,08€). Con una perspectiva por Comunidades, Navarra evidencia tener los mayores costes salariales medios en las microempresas de prácticamente todas (sólo se exceptúan tres ramas) las ramas productivas (33.571,50€ en promedio), en tanto que Extremadura, Murcia y Canarias destacan por sus bajos niveles, con los valores mínimos de las microempresas españolas en 10, 3 y 2 ramas,

respectivamente, y con la particularidad de la primera de esas Comunidades ofrece además el menor valor promedio de la muestra (20.689,70€).

Cuadro AR-2. Ramas de actividad de las Pequeñas empresas por CC.AA. (datos promedio 2005-2009).

	Andalucía		Aragón		Asturias		Balears		Canarias		Cantabria	
Ramas	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.
Agropec/Pesca	3,2	17.158,4	2,5	21.388,8	3,7	22.497,3	2,8	20.779,7	3,7	19.336,5	3,3	22.541,2
Extractivo	3,6	24.450,7	4,0	30.068,1	4,5	38.893,2	4,0	23.052,8	3,9	19.238,9	4,5	30.601,1
Manufacturas	3,9	22.278,5	4,2	27.136,6	4,4	24.981,6	4,2	24.963,4	4,2	21.816,3	4,4	26.189,3
Energía	2,5	29.091,2	1,3	28.758,2	3,5	32.946,1	4,8	27.821,3	2,3	20.492,8	1,6	35.607,5
Agua/San/Resid	3,6	25.799,1	3,6	39.656,6	3,6	28.599,0	4,3	31.173,8	3,3	22.308,1	2,7	29.615,8
Construcción	3,6	24.211,1	3,8	28.753,2	3,7	28.364,4	3,8	25.332,1	3,6	23.457,0	3,8	28.029,7
Comercio/Rep	3,4	21.654,5	3,5	25.773,0	3,4	22.757,4	3,5	23.640,6	3,4	20.586,7	3,7	23.734,0
Tte y almac	3,5	23.541,2	3,9	27.841,6	3,9	29.018,6	3,4	28.201,9	3,7	23.323,6	4,1	29.908,2
Hostelería	3,7	19.344,0	3,8	20.795,9	3,6	19.814,8	3,9	22.767,7	4,1	20.896,3	3,8	19.261,2
Inform/Comunic	2,9	23.510,2	2,9	29.010,4	3,3	26.168,0	2,7	29.059,8	2,8	22.935,0	2,7	26.277,6
Activ Inmob	2,0	22.907,3	1,9	28.524,5	2,1	24.012,5	2,1	26.213,2	2,2	23.404,1	1,9	21.342,8
Act Prof/Cien/Tec	2,8	25.048,3	3,0	29.679,2	2,8	28.305,8	2,8	28.927,3	2,9	24.047,8	2,9	29.688,7
Act Admvas/Aux	3,1	22.141,2	3,3	26.275,7	3,2	24.360,9	2,9	23.794,0	3,2	23.265,9	3,0	24.417,6
Educación	3,6	19.083,1	3,9	23.261,0	3,2	19.308,2	3,2	21.338,1	3,7	19.915,9	3,7	22.462,6
Act Sanit/S°Soc	3,1	22.237,1	3,6	24.871,6	3,8	23.116,6	2,7	28.114,8	3,0	21.047,5	3,5	29.693,1
Act Art/Rec/Entr	2,8	20.845,2	2,9	24.157,0	2,6	19.337,2	2,9	22.686,7	3,0	20.604,3	3,3	20.550,6
Otros S°	3,4	18.843,0	3,0	21.038,3	3,3	16.588,9	3,1	19.188,1	3,4	18.020,3	3,7	20.820,7
Media Total	3,2	22.479,1	3,2	26.881,7	3,5	25.239,4	3,4	25.120,9	3,3	21.452,8	3,3	25.926,0
DesvSt Total	0,5	2926,8	0,8	4499,6	0,6	5512,6	0,7	3369,9	0,6	1781,8	0,8	4534,2

	Castilla y León		Castilla-Mancha		Cataluña		C. Valenciana		Extremadura		Galicia	
Ramas	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.
Agropec/Pesca	2,8	19.821,5	2,8	17.814,9	2,8	22.790,3	3,2	19.563,7	2,9	15.228,0	3,3	19.472,1
Extractivo	4,1	26.438,7	3,9	23.648,7	3,8	32.667,6	4,0	28.544,3	4,4	19.233,3	4,5	25.496,0
Manufacturas	4,0	23.417,1	3,9	21.486,8	4,1	29.657,6	4,0	23.567,0	3,9	19.926,5	4,1	21.153,1
Energía	1,6	21.383,1	1,8	23.235,4	2,0	28.845,6	1,9	27.202,8	3,4	28.175,3	1,5	23.780,4
Agua/San/Resid	3,5	24.574,9	2,6	22.642,6	3,9	34.388,2	3,5	26.799,1	5,2	19.007,7	3,8	20.893,1
Construcción	3,7	25.388,0	3,6	22.907,5	3,5	30.467,9	3,4	25.232,5	3,9	21.900,9	3,7	22.946,8
Comercio/Rep	3,4	22.756,1	3,4	21.988,6	3,3	28.574,5	3,3	23.365,8	3,5	20.491,2	3,3	21.267,7
Tte y almac	3,7	24.534,8	3,3	23.901,2	3,7	32.209,6	3,8	27.654,4	3,6	20.407,0	3,7	22.989,5
Hostelería	3,7	18.543,7	3,8	18.756,6	3,9	22.563,8	3,6	19.436,0	3,9	17.429,3	3,4	17.093,9
Inform/Comunic	2,8	24.981,8	3,0	25.422,4	2,7	32.359,8	2,9	25.969,9	3,2	20.679,5	2,9	23.310,5
Activ Inmob	2,0	22.620,1	2,1	21.851,4	2,0	30.013,4	2,0	23.321,2	2,0	24.142,7	1,8	23.902,6
Act Prof/Cien/Tec	2,8	26.918,8	2,9	24.776,6	2,8	33.675,0	2,9	27.156,8	3,2	23.149,2	3,0	24.853,9
Act Admvas/Aux	3,2	21.859,7	3,1	21.770,4	3,0	30.160,5	3,0	24.894,5	3,5	19.667,6	3,2	22.143,5
Educación	3,4	20.012,0	3,2	18.999,2	3,5	24.806,4	3,6	20.528,7	3,0	23.193,7	3,2	19.222,3
Act Sanit/S°Soc	3,4	22.734,1	3,0	20.273,0	3,3	28.360,7	3,1	26.367,1	3,6	22.198,7	3,4	21.349,3
Act Art/Rec/Entr	3,1	21.000,7	2,7	19.415,4	2,8	25.275,2	3,0	21.645,1	2,8	19.371,7	2,9	18.954,2
Otros S°	3,3	19.228,9	3,2	17.112,2	3,1	22.911,6	3,0	19.610,1	3,3	17.522,1	3,1	16.312,0
Media Total	3,2	22.718,5	3,1	21.529,6	3,2	28.807,5	3,2	24.168,2	3,5	20.689,7	3,2	21.478,9
DesvSt Total	0,7	2522,1	0,6	2445,5	0,6	3868,0	0,6	3080,3	0,7	2989,0	0,7	2608,4

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

	Madrid		Murcia		Navarra		País Vasco		Rioja (La)		TOTAL	
Ramas	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.
Agropec/Pesca	3,4	19.788,8	3,3	16.785,9	3,2	28.676,1	3,6	24.304,2	3,0	20.435,2	3,1	20.493,1
Extractivo	3,5	29.632,4	4,7	27.831,4	4,0	41.073,4	2,7	30.562,6	3,7	39.484,4	4,0	28.877,5
Manufacturas	4,1	27.205,7	3,9	23.117,3	4,3	34.708,4	4,3	32.432,4	4,4	25.935,2	4,1	25.292,5
Energía	2,2	32.352,7	1,3	25.556,5	1,3	49.016,6	2,3	27.941,9	1,6	24.522,1	2,2	28.631,2
Agua/San/Resid	3,3	27.228,6	2,4	27.162,7	3,8	28.579,4	3,9	35.778,5	6,3	27.610,5	3,7	27.754,0
Construcción	3,4	27.626,9	3,3	24.657,5	3,6	36.577,4	3,5	33.013,2	3,8	30.898,3	3,6	27.045,0
Comercio/Rep	3,2	26.233,0	3,2	21.741,4	3,1	32.752,2	3,3	29.681,6	3,5	25.735,0	3,4	24.278,4
Tte y almac	3,6	28.564,6	3,6	25.199,3	3,4	33.832,9	3,7	34.780,4	3,8	29.705,6	3,7	27.389,1
Hostelería	4,1	18.936,2	3,7	18.386,5	4,1	27.929,1	4,2	24.863,0	3,9	20.245,1	3,7	21.313,5
Inform/Comunic	2,5	33.258,0	2,8	21.706,8	2,8	34.246,4	3,2	32.065,3	3,7	27.018,5	3,2	27.226,7
Activ Inmob	2,0	28.288,4	1,8	26.536,0	1,4	30.775,4	1,9	29.516,6	1,8	27.635,8	1,9	25.588,7
Act Prof/Cien/Tec	2,6	31.934,4	2,9	25.966,9	3,0	38.352,9	2,9	35.087,9	2,7	31.217,8	2,9	28.752,2
Act Admvas/Aux	2,9	28.704,9	3,2	27.321,2	2,9	32.953,9	3,1	30.019,6	4,1	25.845,1	3,2	25.270,4
Educación	3,4	22.246,9	3,6	18.346,0	3,6	27.986,7	3,8	26.542,9	4,1	21.960,7	3,5	21.718,5
Act Sanit/S°Soc	2,8	25.056,9	3,1	23.591,4	3,3	30.425,8	3,1	28.543,3	3,2	32.611,3	3,2	25.329,0
Act Art/Rec/Entr	2,4	25.591,1	2,8	18.396,5	2,4	34.238,9	2,8	26.586,5	3,2	22.659,3	2,8	22.430,3
Otros S°	3,2	19.448,4	3,0	19.391,6	2,6	28.590,1	3,4	24.614,2	3,6	19.477,6	3,2	19.924,6
Media Total	3,1	26.594,0	3,1	23.040,9	3,1	33.571,5	3,3	29.784,4	3,5	26.646,9	3,3	25.066,5
DesvSt Total	0,6	4378,8	0,8	3658,3	0,8	5502,7	0,6	3700,1	1,0	5160,4	0,7	3.678,7

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

7.2. Especialización productiva de las pequeñas empresas por CC.AA.

La cifra de negocios de las pequeñas empresas durante 2009 es ahora la variable que sirve para elaborar el Cuadro AR-3, con sus grados de concentración por ramas en cada Comunidad Autónoma. Para dar idea de las cifras absolutas y comparadas en las que se mueven las ventas de esas pequeñas empresas, se indica también su volumen de negocio en cada Comunidad en 2009.

Los grados de concentración que denotan las pequeñas empresas son, en general, diferentes a los de las microempresas pero también se polarizan en las ramas del comercio y reparaciones (37,04%), las manufacturas (20,88%) y la construcción (17,16%), que también entre estas PYME ha perdido casi 4 puntos porcentuales de ponderación en tan sólo un año, como consecuencia de la crisis general y de la específica de la actividad constructora. Por CC.AA., y utilizando igual forma de resaltar las cifras que en el cuadro de las microempresas, Canarias destaca por la mayor incidencia del comercio y reparaciones (47,45%), Asturias por la construcción (24,25%) y La Rioja por las manufacturas (37,10%). El comercio y reparaciones supone también más del 40% de los negocios de las pequeñas empresas en Andalucía, Cantabria, Castilla y León, y Galicia; la construcción, más del 20% de la cifra de negocios de las pequeñas empresas de Extremadura y Navarra; y las manufacturas alcanzan o sobrepasan el 25% de la facturación de las pequeñas empresas de Aragón, Castilla La Mancha, Comunidad Valenciana, Navarra, y El País Vasco. En cuanto a otras actividades minoritarias de las pequeñas empresas, éstas alcanzan sus mayores valores en casos como el de Baleares, con la hostelería (15,53%) y las actividades administrativas y auxiliares (4,22%); Canarias, con el transporte y almacenamiento (8,13%); Murcia con las actividades agropecuarias y la pesca (4,28%); y Madrid con las actividades profesionales, científicas y técnicas (8,30%), las de información y comunicaciones (5,23%) y las inmobiliarias (2,77%).

Cuadro AR-3. Ramas de actividad de las Pequeñas empresas por CC.AA. (datos promedio 2005-2009)

Ramas	Andalucía	Aragón	Asturias	Balears	Canarias	Cantabria	Castilla y León	Castilla-Mancha	Cataluña
Agropec/Pesca	3,18	4,14	0,77	0,54	1,54	0,60	2,70	2,64	1,31
Extractivo	0,77	0,85	0,87	0,67	0,16	0,78	1,07	1,00	0,43
Manufacturas	15,37	24,92	18,99	10,64	8,30	21,92	22,43	25,71	21,19
Energía	0,27	0,88	0,46	0,21	0,56	0,00	0,48	0,25	0,35
Agua/San/Resid	0,24	0,62	0,12	0,20	0,32	0,81	0,34	0,66	0,41
Construcción	18,58	16,45	24,25	19,43	12,69	16,78	15,52	19,90	12,58
Comercio/Rep	40,61	34,63	32,57	34,37	47,45	40,74	40,44	34,86	39,32
Tte y almac	6,53	5,45	5,64	4,79	8,13	6,26	5,52	5,74	5,19
Hostelería	4,06	2,87	4,56	15,53	7,70	3,84	3,46	3,01	4,36
Inform/Comunic	1,13	1,15	1,07	1,47	1,32	1,17	0,94	0,65	2,30
Activ Inmob	0,88	0,47	0,78	0,52	1,33	0,24	0,25	0,25	1,46
Act Prof/Cien/Tec	2,68	2,68	3,18	2,38	3,66	2,03	1,67	2,02	4,44
Act Admvas/Aux	2,01	2,01	1,83	4,22	3,01	1,24	1,38	1,02	2,45
Educación	0,75	0,40	0,63	0,53	0,53	0,28	0,47	0,18	0,54
Act Sanit/S°Soc	1,16	0,86	1,55	1,45	1,30	0,64	1,49	0,75	1,49
Act Art/Rec/Entr	1,13	1,03	2,22	1,96	1,12	1,56	1,05	0,88	1,48
Otros S°	0,64	0,60	0,51	1,10	0,89	1,10	0,81	0,50	0,70
	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
CN Peq 09 (eur)	18.703.792.644	6.723.630.377	2.636.783.432	3.314.084.865	5.029.444.079	1.652.870.403	8.378.909.955	7.346.492.686	37.526.847.358

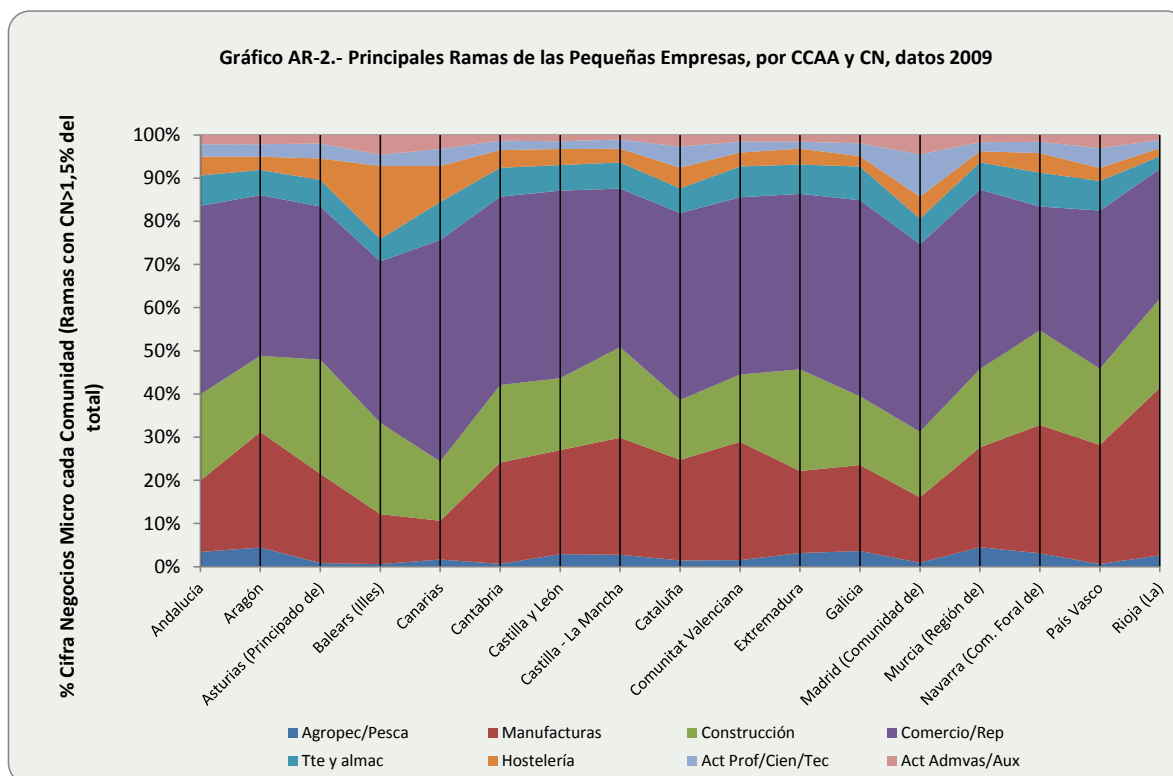
Ramas	C. Valenciana	Extremadura	Galicia	Madrid	Murcia	Navarra	País Vasco	Rioja (La)	TOTAL
Agropec/Pesca	1,42	2,96	3,35	0,78	4,28	2,88	0,56	2,53	1,81
Extractivo	0,51	2,36	1,35	0,34	0,93	0,25	0,65	0,36	0,63
Manufacturas	25,62	17,75	18,45	12,84	21,92	27,54	25,31	37,10	19,77
Energía	0,13	0,49	0,48	1,15	0,07	0,62	0,24	0,41	0,48
Agua/San/Resid	0,67	0,81	0,27	0,32	0,29	0,38	0,37	0,40	0,41
Construcción	14,60	21,99	14,73	12,84	17,16	20,29	16,19	19,72	15,26
Comercio/Rep	38,41	37,99	42,05	36,80	39,40	26,59	33,63	28,76	38,08
Tte y almac	6,69	6,35	7,22	5,01	5,97	7,28	6,28	2,82	5,82
Hostelería	3,01	3,43	2,22	4,30	2,45	4,19	2,79	1,79	4,04
Inform/Comunic	1,12	0,59	1,08	5,23	0,68	1,69	2,02	0,40	2,13
Activ Inmob	0,71	0,22	0,42	2,77	0,56	0,52	0,72	0,96	1,20
Act Prof/Cien/Tec	2,36	1,50	2,75	8,30	1,97	2,43	4,18	1,83	4,02
Act Admvas/Aux	1,46	1,47	1,81	3,82	1,61	1,48	2,83	1,10	2,35
Educación	0,33	0,27	0,56	1,51	0,36	0,37	0,46	0,14	0,66
Act Sanit/S°Soc	0,80	0,78	0,86	1,24	0,63	0,39	1,25	0,15	1,15
Act Art/Rec/Entr	1,66	0,74	1,75	1,98	1,26	2,22	1,51	1,00	1,50
Otros S°	0,49	0,29	0,63	0,77	0,46	0,89	1,03	0,52	0,69
	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
CN Peq 09 (eur)	21.477.582.817	3.085.294.165	5.768.067.500	30.353.142.021	4.316.587.031	2.190.974.216	10.488.951.907	1.721.796.045	170.715.251.501

Especialización por CC.AA.

Mayores porcentajes de cada rama

El Gráfico AR-2 permite visualizar esas diferentes especializaciones productivas de las pequeñas empresas en 2009 por CC.AA. y evidencia, en general, mayor diversificación sectorial que en las microempresas. A pesar de lo cual siguen apareciendo Comunidades que concentran más del 42% de la cifra de negocios de sus pequeñas empresas en el comercio y reparaciones, como Canarias y Galicia; igual o más del 22% en la construcción, como Asturias y Extremadura; y más del 25% en las manufacturas, como en los casos de Aragón, Castilla La Mancha,

Comunidad Valenciana, Navarra, El País Vasco y La Rioja. Lo que sugiere esta “estratigrafía” del tejido empresarial es la tendencia a la mayor estabilidad en los resultados de los segmentos de PYME conforme esa diversificación sea mayor, como en los casos de Cataluña o Madrid, tanto por las mayores interrelaciones entre actividades que eso permite como por la posibilidad de compensar entre sí situaciones coyunturales que afecten de forma opuesta a unos u otros sectores en cada Comunidad. Por grado de concentración (desviación típica entre porcentajes de ramas) en cada Comunidad Autónoma, resultan especialmente concentradas las pequeñas empresas de Canarias, La Rioja y Cantabria; mientras que Madrid, Navarra y las Islas Baleares tienen las pequeñas empresas más diversificadas por ramas de actividad.



Los datos de empleo (número medio de trabajadores y coste salarial por trabajador) de esta muestra de pequeñas empresas en 2009 se muestran en el Cuadro AR-4. Ponen de manifiesto, en primer lugar, que el mayor tamaño medio es el de las actividades sanitarias y de servicios sociales (21,29 trabajadores), seguidas de las de agua, saneamientos y residuos (21,03); mientras que el menor es el de la energía (11,52) y, al igual que entre las microempresas, el de las actividades inmobiliarias (12,20). Se resaltan también aquí las mayores cifras de cada actividad en verde y las menores en amarillo, para visualizar la existencia de pequeñas empresas con tamaños medios especialmente elevados en La Rioja, en la que las ramas del sector agropecuario y pesca, las manufacturas, el transporte y almacenamiento y la hostelería tienen los mayores valores entre las pequeñas empresas de toda España; al igual que sucede en Murcia, con las industrias extractivas y de la energía; o en Cantabria, con el comercio y reparaciones y la rama de información y comunicaciones. En cuanto a las Comunidades de Extremadura y Asturias, son las que ofrecen la mayor dispersión (mayor desviación típica) entre las dimensiones medias de sus pequeñas empresas. Mientras que la Comunidad más homogénea (menor desviación típica) por sus tamaños medios de trabajadores resulta ser la de Canarias, pese a que sus ramas de construcción y de otros servicios tengan las pequeñas empresas con mayor número de trabajadores del total español.

En costes salariales medios, los mayores niveles entre las pequeñas empresas son los de la energía (36.967,37€), las actividades profesionales, científicas y técnicas (32.186,04€), y la industria extractiva (31.992,69€); coincidiendo las tres con lo que evidenciaban las microempresas, pero aquí con un nivel salarial notablemente superior (entre 4.000 y 9.000€).

Cuadro AR-4.

	Andalucía		Aragón		Asturias		Balears		Canarias		Cantabria	
Ramas	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.
Agropec/Pesca	19,9	16.310,3	16,6	20.740,5	16,9	28.854,7	19,9	25.727,6	20,5	16.422,5	15,3	21.600,1
Extractivo	18,6	29.333,8	19,4	36.356,3	16,2	36.952,4	14,8	24.668,2	16,5	21.131,4	15,7	39.958,7
Manufacturas	19,1	24.748,2	19,1	29.780,1	19,4	28.664,9	17,4	26.393,7	20,9	24.082,6	20,0	27.144,8
Energía	10,0	31.119,2	5,0	45.648,1	4,0	37.885,5	18,1	32.435,5	12,3	41.353,0		
Agua/San/Resid	17,2	24.459,3	22,9	27.429,8	15,3	32.900,2	18,0	28.262,5	21,3	28.832,8	25,4	26.958,4
Construcción	18,5	25.704,5	16,8	32.187,6	16,9	33.135,7	18,3	26.432,7	18,7	23.569,2	17,7	28.766,9
Comercio/Rep	17,4	23.645,0	16,3	29.250,5	17,1	26.083,4	17,5	26.165,1	17,6	22.364,6	18,7	26.039,4
Tte y almac	19,0	26.710,5	19,9	31.017,3	18,3	30.924,6	18,3	32.580,9	19,7	24.336,4	17,5	28.773,0
Hostelería	18,9	20.194,9	18,0	21.800,7	17,7	19.347,8	21,5	26.323,2	21,4	20.276,3	18,4	20.604,7
Inform/Comunic	19,2	28.065,4	19,6	29.836,6	21,1	31.219,9	18,5	32.515,2	19,3	26.650,4	25,1	27.647,1
Activ Inmob	12,8	23.542,6	8,0	38.365,8	11,2	20.917,5	15,5	28.791,3	16,4	19.871,3	13,0	19.375,1
Act Prof/Cien/Tec	18,2	29.616,8	18,0	32.833,4	16,1	32.322,2	17,8	30.574,7	18,6	25.433,7	16,1	32.976,9
Act Admvas/Aux	19,9	20.918,0	22,4	23.645,5	19,3	19.689,8	18,7	26.955,1	20,5	21.209,3	17,8	22.705,7
Educación	18,5	20.922,6	19,4	22.808,0	20,0	21.103,2	24,8	22.242,0	19,4	18.617,4	23,6	20.474,5
Act Sanit/S°Soc	19,7	21.224,9	21,8	20.802,7	22,7	21.820,8	24,4	28.774,3	21,3	21.222,4	22,3	17.916,5
Act Art/Rec/Entr	18,5	21.952,4	18,0	22.035,8	25,5	17.381,3	20,2	27.130,1	21,1	20.354,8	25,1	21.996,9
Otros S°	19,3	18.716,5	18,0	21.604,6	22,2	16.070,2	18,8	23.104,3	22,3	18.352,7	20,0	26.729,7
Media Total	17,9	23.952,1	17,6	28.596,7	17,6	26.780,8	19,0	27.592,7	19,3	23.181,2	19,5	25.604,3
DesvSt Total	2,6	4114,9	4,6	7099,5	4,8	6983,7	2,6	3088,3	2,5	5653,3	3,8	5638,8

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

	Castilla y León		Castilla-Mancha		Cataluña		C. Valenciana		Extremadura		Galicia	
Ramas	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.
Agropec/Pesca	18,2	21.664,8	16,7	16.617,2	15,0	23.607,9	18,8	19.214,8	19,1	15.285,7	15,5	25.605,0
Extractivo	20,0	31.536,4	16,8	28.180,3	16,3	37.477,8	19,6	32.319,2	19,8	23.408,3	21,8	28.883,4
Manufacturas	19,4	26.330,6	19,8	24.121,8	19,2	32.474,6	19,3	25.515,0	17,3	21.839,6	20,7	24.316,2
Energía	13,2	35.730,0	9,6	37.876,2	13,4	38.276,8	11,1	36.257,6	10,4	30.603,0	14,0	32.482,7
Agua/San/Resid	19,5	28.186,4	23,0	30.485,2	21,5	32.846,3	20,9	29.470,0	33,6	26.161,7	16,8	31.730,4
Construcción	17,6	27.720,0	17,4	25.224,8	17,7	33.183,4	17,0	27.636,7	18,1	22.985,4	17,3	24.944,6
Comercio/Rep	16,1	25.277,8	16,2	24.489,7	17,0	31.340,7	17,2	25.770,0	16,5	21.712,7	17,0	23.758,0
Tte y almac	19,5	26.991,5	19,8	26.925,0	19,1	33.909,4	18,6	29.714,5	17,3	22.389,1	19,4	26.359,3
Hostelería	19,0	20.261,3	18,6	19.979,2	19,9	24.538,1	19,0	21.193,6	18,0	18.068,5	18,2	17.723,5
Inform/Comunic	20,8	30.105,2	21,4	27.205,0	18,8	39.511,9	20,1	28.876,9	19,5	25.153,8	20,1	29.990,5
Activ Inmob	10,9	28.313,9	17,6	18.992,3	12,0	35.246,2	9,9	27.595,8	6,1	13.773,8	9,5	18.772,5
Act Prof/Cien/Tec	19,0	29.599,9	16,6	25.966,9	18,6	38.081,9	16,7	31.222,1	17,0	26.387,7	16,8	29.206,6
Act Admvas/Aux	21,9	23.022,1	20,9	19.461,5	20,9	27.232,8	19,7	21.342,2	19,9	22.129,9	20,4	24.084,2
Educación	20,8	23.810,5	13,6	16.720,4	19,9	27.447,5	19,7	20.953,3	20,4	20.264,0	20,6	19.681,0
Act Sanit/S°Soc	21,2	21.816,3	22,3	19.331,5	20,4	27.165,3	20,3	23.596,3	21,0	18.962,1	21,2	21.373,5
Act Art/Rec/Entr	17,8	23.570,4	20,7	18.262,1	20,0	24.999,3	19,4	20.315,3	18,3	25.266,9	18,0	23.479,3
Otros S°	19,7	22.289,2	16,8	18.929,3	18,9	25.252,0	18,2	23.757,7	17,9	20.763,6	18,7	17.739,5
Media Total	18,5	26.248,6	18,1	23.457,0	18,2	31.328,9	18,0	26.161,8	18,2	22.068,0	18,0	24.713,5
DesvSt Total	2,8	4118,2	3,3	5707,9	2,6	5359,6	3,0	4815,5	5,4	4155,8	3,1	4682,7

Los menores costes salariales medios son también entre las pequeñas empresas los de la hostelería (21.458,95€), las actividades agropecuarias y la pesca (21.937,38€), y los otros servicios (22.142,10€); pero

superiores entre 2.000 y 3.000€ a los de las microempresas. En el conjunto de las Comunidades, Navarra es aquí también la de mayor coste salarial medio (35.403,60€) y tiene además los mayores valores de esos costes en las pequeñas empresas de 9 ramas de actividad; en tanto que El País Vasco ofrece los valores máximos de toda España hasta en 4 ramas de actividad. La Comunidad de Extremadura, por el contrario, es la de menor coste salarial promedio (22.068,00€), y tiene los menores valores de toda la muestra hasta en 7 ramas de actividad; seguida de Canarias y Castilla La Mancha, ambas con 2 de sus ramas evidenciando los menores valores de la muestra nacional de pequeñas empresas.

	Madrid		Murcia		Navarra		País Vasco		Rioja (La)		TOTAL	
Ramas	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.	N* trab.	CS/trab.
Agropec/Pesca	21,1	20.331,1	20,3	17.668,8	16,2	31.197,4	17,6	27.332,4	21,5	24.754,5	18,2	21.937,4
Extractivo	19,8	33.666,8	22,0	27.983,7	12,5	31.603,3	19,5	42.378,6	15,0	38.037,1	17,9	31.992,7
Manufacturas	20,0	30.313,6	19,3	24.637,0	19,5	34.843,1	20,3	34.828,3	21,0	26.946,0	19,5	27.469,4
Energía	11,3	39.460,9	24,0	21.658,3	8,3	61.525,0	12,4	36.213,4	7,2	32.952,6	11,5	36.967,4
Agua/San/Resid	20,6	26.908,0	20,0	33.034,2	19,4	34.679,8	18,6	36.323,4	23,4	35.765,1	21,0	30.260,8
Construcción	17,8	30.303,1	16,6	26.571,5	17,8	35.537,8	18,4	36.696,3	16,8	32.855,7	17,6	29.026,8
Comercio/Rep	17,3	30.958,8	17,3	22.419,8	16,6	34.332,2	16,6	32.795,8	16,5	28.304,8	17,0	26.747,6
Tte y almac	19,4	30.558,6	17,2	28.169,1	20,1	33.780,0	17,4	35.108,0	20,5	30.658,5	18,9	29.347,4
Hostelería	19,6	20.815,2	20,3	20.543,3	18,2	26.069,2	17,6	25.666,6	22,4	21.396,1	18,5	22.929,6
Inform/Comunic	20,4	40.016,8	17,9	25.808,2	24,3	37.001,1	20,7	33.543,1	16,1	31.723,0	19,6	30.781,1
Activ Inmob	10,9	39.747,0	13,9	31.474,8	13,0	31.572,4	11,7	36.804,0	15,0	22.393,6	12,2	26.797,0
Act Prof/Cien/Tec	18,6	37.971,5	17,3	33.472,0	15,7	39.095,2	18,9	36.739,2	14,7	35.661,8	17,3	32.186,0
Act Admvas/Aux	21,4	27.150,7	21,8	21.586,3	22,2	28.594,8	22,3	28.566,1	20,7	22.721,7	20,6	23.589,2
Educación	21,9	23.043,7	17,3	24.746,6	19,8	28.038,3	19,7	26.220,2	12,0	26.198,7	19,5	22.546,6
Act Sanit/S°Soc	19,7	23.992,8	18,7	24.216,4	19,2	28.759,6	21,7	27.176,3	23,9	23.403,8	21,3	23.032,7
Act Art/Rec/Entr	19,5	23.779,6	14,8	24.775,7	22,5	55.215,1	20,7	33.268,3	18,6	25.416,0	19,9	25.247,0
Otros S°	19,6	20.670,1	17,5	19.958,7	18,5	30.017,3	19,4	25.791,9	14,4	26.668,5	18,8	22.142,1
Media Total	18,8	29.393,4	18,6	25.219,1	17,9	35.403,6	18,4	32.673,6	17,6	28.579,9	18,3	27.115,0
DesvSt Total	3,1	6904,5	2,6	4533,6	4,0	9365,3	2,9	4970,1	4,5	5187,3	3,4	5.434,1

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

8. Análisis comparado de los segmentos de PYME por grupos de actividad económica (CNAE-2009)

La información sectorial tabulada por el CPE se basa desde el pasado *Estudio* en el nivel de desagregación de tres dígitos de la CNAE-2009, y se particulariza en éste para los tres segmentos de dimensión de las PYME durante el período 2005-09. La muestra disponible no puede enlazarse por tanto con las series sectoriales generadas anteriormente, ya que la nueva CNAE no sólo amplía el número de ramas, particularmente en los servicios, sino que reclasifica y agrupa actividades como las inmobiliarias o las agropecuarias y pesqueras, respectivamente. No obstante, sigue manteniendo su plena utilidad para indagar en cómo incide el tipo de actividad sobre buena parte de las características estructurales de las empresas, tales como su grado de intensidad en los factores capital y/o trabajo o su dimensión crítica competitiva. De igual forma que permite aproximarse a la estructura de la competencia en los sectores de actividad, y a sus repercusiones sobre las estrategias de negocio de las empresas, su situación económico-financiera y sus resultados, siguiendo el paradigma de adaptación contingente (estructura competitiva de los sectores-estrategias empresariales para competir-resultados de las empresas) propuesto por Bain para la Economía Industrial. Vinculaciones que el *Estudio* sugiere una y otra vez, al poner de manifiesto que las actividades económicas que desarrollan las PYME se relacionan con las mayores o menores repercusiones del ciclo económico, con la mayor o menor rapidez de su adaptación a los cambios en el mismo, o con las similitudes de sus actuaciones en ámbitos geográficos locales y de previsible concentración sectorial. Y de ahí que la muestra sectorial sea la útil referencia comparativa de siempre para cualquier empresa que quiera conocer su posición relativa frente a las empresas competidoras de su mismo sector de actividad. Reiterando una vez más que un volumen tal de información, con la diversidad de segmentos y sectores de PYME que ofrece, es de difícil síntesis, sobre todo aplicando la metodología descriptiva y exploratoria inherente al *Estudio*.

El análisis de la profusa información sectorial de la que se dispone se utiliza, en primer lugar, para destacar la adscripción de las empresas de la muestra, tanto por sectores como por grandes ramas de actividad. Al tiempo, se detecta y caracteriza la adaptación de los sectores a las fases del ciclo económico durante el período considerado (2005-09), a tenor de las tasas de crecimiento real que se producen en sus magnitudes básicas promedio. En segundo término, y tomando como referencia 2009 como año completo más reciente disponible, se resaltan las mayores similitudes y diferencias entre las magnitudes básicas medias y el empleo promedio de las PYME de los diferentes sectores, agrupados por ramas de actividad. Posteriormente, los valores de los principales indicadores (estadísticos medianas, ante la disparidad del ciclo económico durante el período) del modelo de análisis durante el período 2005-09 sirven para mostrar posibles comportamientos estructurales inducidos por la actividad desempeñada. Entre los cuales son objeto de especial atención los relativos al modelo de rentabilidad integrada. Igualmente, los datos de rentabilidad mediana de 2005-09 sirven para posicionar los sectores de cada segmento de PYME ante el cambio radical de coyuntura de 2007, evaluando también con este enfoque la afectación sobre ellos de la caída de la demanda y la crisis financiera de 2008 y 2009. Finalmente, esos mismos valores de la mediana de la rentabilidad se emplean para destacar los sectores de cada rama que, también con carácter estructural, evidencian las mayores rentabilidades financieras durante el período, para extraer de ellos las notas distintivas de los diferentes modelos de negocio que justifican esa superior rentabilidad.

8.1. Caracterización y evolución de la muestra sectorial

Los datos sectoriales de la décima edición del *Estudio sobre las PYME con forma societaria* abarcan un total de 574 agregados de PYME (553 el pasado *Estudio*), para los que se proporcionan magnitudes básicas, indicadores y *ratios* durante el período 2005-2009. De esos agregados, 216 corresponden a microempresas (con 340.702 unidades empresariales en 2009), 203 a empresas pequeñas (con 71.551) y 155 a empresas medianas (con 8.020 integrantes). Lo que representa incrementos en el número de sectores, pero disminuciones en el número de empresas consideradas, en obvia relación con la continuidad de la crisis económica y financiera en 2009. Pese a la

reducción en el número de empresas, se gana representatividad sectorial ya que son 155 los sectores completos (137 el pasado *Estudio*), con los tres segmentos de dimensión de las PYME, con los que se cuenta para analizar las diferencias y similitudes derivadas de la dimensión entre empresas-tipo de actividades económicas concretas.

	Agregados y empresas disponibles por sectores, 2009								
Composición de la muestra por Ramas y Sectores CNAE-99	Micro			Pequeñas			Medianas		
	Sectores	Empresas	% Emp	Sectores	Empresas	% Emp	Sectores	Empresas	% Emp
A.- Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	10	8828	2,59	10	1647	2,30	7	152	1,90
011.- Cultivos no perennes	1	2.032		1	391		1	31	
012.- Cultivos perennes	1	1.117		1	342		1	40	
014.- Producción ganadera	1	2.883		1	326		1	37	
015.- Producción agrícola combinada con la producción ganadera	1	908		1	112		1	6	
016.- Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	1	1.088		1	164		1	23	
017.- Caza, captura de animales y servicios relacionados con las mismas	1	92		1	6			0	
021.- Silvicultura y otras actividades forestales	1	275		1	86			0	
024.- Servicios de apoyo a la silvicultura	1	93		1	35		1	6	
031.- Pesca	1	269		1	163		1	9	
032.- Acuicultura	1	71		1	22			0	
B.- Industrias extractivas	7	755	0,22	4	393	0,55	2	38	0,47
051.- Extracción de antracita y hulla	1	43			0			0	
052.- Extracción de lignito	1	37			0			0	
061.- Extracción de crudo de petróleo	1	4			0			0	
072.- Extracción de minerales metálicos no férricos	1	23		1	5			0	
081.- Extracción de piedra, arena y arcilla	1	582		1	353		1	29	
089.- Industrias extractivas n.c.o.p.	1	58		1	31		1	9	
091.- Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	1	8		1	4			0	
C.- Industria manufacturera	82	37.525	11,01	81	15.340	21,44	67	1.868	23,29
101.- Procesado y conservación de carne y elaboración de productos cárnicos	1	727		1	499		1	81	
102.- Procesado y conservación de pescados, crustáceos y moluscos	1	87		1	103		1	15	
103.- Procesado y conservación de frutas y hortalizas	1	180		1	113		1	40	
104.- Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	1	239		1	83		1	9	
105.- Fabricación de productos lácteos	1	258		1	90		1	19	
106.- Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	1	98		1	41		1	9	
107.- Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias	1	1.726		1	774		1	67	
108.- Fabricación de otros productos alimenticios	1	599		1	317		1	73	
109.- Fabricación de productos para la alimentación animal	1	127		1	92		1	20	
110.- Fabricación de bebidas	1	879		1	247		1	41	
131.- Preparación e hilado de fibras textiles	1	167		1	91		1	9	
132.- Fabricación de tejidos textiles	1	281		1	143		1	20	
133.- Acabado de textiles	1	203		1	100		1	11	
139.- Fabricación de otros productos textiles	1	770		1	286		1	21	
141.- Confección de prendas de vestir, excepto de peletería	1	1.154		1	419		1	40	
142.- Fabricación de artículos de peletería	1	34			0			0	
143.- Confección de prendas de vestir de punto	1	89		1	24			0	
151.- Preparación, curtido y acabado del cuero; fabricación de artículos de marroquinería, viaje y de guarnicionería y talabartería; preparación y teñido de pieles	1	344		1	123		1	13	
152.- Fabricación de calzado	1	891		1	448		1	25	
161.- Aserrado y cepillado de la madera	1	299		1	80			0	
162.- Fabricación de productos de madera, corcho, cestería y espartería	1	2.190		1	625		1	43	
171.- Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	1	65		1	52		1	6	
172.- Fabricación de artículos de papel y de	1	352		1	217		1	44	

cartón									
181.- Artes gráficas y servicios relacionados con las mismas	1	3.264		1	874		1	79	
182.- Reproducción de soportes grabados	1	114		1	19			0	
201.- Fabricación de productos químicos básicos, compuestos nitrogenados, fertilizantes, plásticos y caucho sintético en formas primarias	1	255		1	145		1	17	
203.- Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares; tintas de imprenta y masillas	1	160		1	107		1	14	
204.- Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento; fabricación de perfumes y cosméticos	1	282		1	129		1	31	
205.- Fabricación de otros productos químicos	1	234		1	126		1	24	
211.- Fabricación de productos farmacéuticos de base	1	20		1	20		1	15	
212.- Fabricación de especialidades farmacéuticas	1	29		1	34		1	24	
221.- Fabricación de productos de caucho	1	193		1	105		1	19	
222.- Fabricación de productos de plástico	1	967		1	594		1	102	
231.- Fabricación de vidrio y productos de vidrio	1	215		1	146		1	14	
233.- Fabricación de productos cerámicos para la construcción	1	108		1	152		1	47	
234.- Fabricación de otros productos cerámicos	1	169		1	41		1	9	
235.- Fabricación de cemento, cal y yeso	1	50		1	55		1	13	
236.- Fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso	1	525		1	404		1	64	
237.- Corte, tallado y acabado de la piedra	1	754		1	230		1	8	
239.- Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	1	114		1	58		1	8	
241.- Fabricación de productos básicos de hierro, acero y ferroaleaciones	1	386		1	150		1	12	
242.- Fabricación de tubos, tuberías, perfiles huecos y sus accesorios, de acero	1	70		1	44		1	7	
243.- Fabricación de otros productos de primera transformación del acero	1	81		1	51		1	9	
244.- Producción de metales preciosos y de otros metales no féreos	1	63		1	25		1	16	
245.- Fundición de metales	1	137		1	101		1	26	
251.- Fabricación de elementos metálicos para la construcción	1	4.493		1	1.480		1	95	
252.- Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal	1	143		1	120		1	21	
255.- Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos	1	303		1	136		1	25	
256.- Tratamiento y revestimiento de metales; ingeniería mecánica por cuenta de terceros	1	839		1	386		1	38	
257.- Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería	1	416		1	162		1	13	
259.- Fabricación de otros productos metálicos	1	1.143		1	593		1	74	
261.- Fabricación de componentes electrónicos y circuitos impresos ensamblados	1	153		1	86			0	
262.- Fabricación de ordenadores y equipos periféricos	1	84		1	14			0	
263.- Fabricación de equipos de telecomunicaciones	1	29		1	26			0	
265.- Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes	1	73		1	48		1	4	
267.- Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico	1	38		1	6			0	
271.- Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico	1	98		1	60		1	16	
273.- Fabricación de cables y dispositivos de cableado	1	31		1	22		1	8	
274.- Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	1	174		1	73		1	11	
275.- Fabricación de aparatos domésticos	1	35		1	21		1	3	
279.- Fabricación de otro material y equipo eléctrico	1	246		1	122		1	33	
281.- Fabricación de maquinaria de uso general	1	274		1	131		1	18	
282.- Fabricación de otra maquinaria de uso general	1	445		1	303		1	41	
283.- Fabricación de maquinaria agraria y forestal	1	174		1	92		1	7	
284.- Fabricación de máquinas herramienta para trabajar el metal y otras máquinas herramienta	1	200		1	99		1	18	
289.- Fabricación de otra maquinaria para usos específicos	1	836		1	507		1	61	
291.- Fabricación de vehículos de motor	1	15		1	9		1	5	
292.- Fabricación de carrocerías para vehículos de motor; fabricación de remolques y semirremolques	1	197		1	86		1	7	
293.- Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	1	165		1	141		1	55	

301.- Construcción naval	1	77		1	47		1	10	
302.- Fabricación de locomotoras y material ferroviario	1	9		1	10			0	
303.- Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	1	13		1	17		1	7	
309.- Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.	1	28		1	18			0	
310.- Fabricación de muebles	1	2.602		1	901		1	65	
321.- Fabricación de artículos de joyería, bisutería y similares	1	319		1	64			0	
322.- Fabricación de instrumentos musicales	1	24		1	8			0	
323.- Fabricación de artículos de deporte	1	23		1	16			0	
324.- Fabricación de juegos y juguetes	1	76		1	35			0	
325.- Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	1	207		1	81		1	7	
329.- Industrias manufactureras n.c.o.p.	1	634		1	218		1	19	
331.- Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo	1	2.548		1	507		1	43	
332.- Instalación de máquinas y equipos industriales	1	412		1	118			0	
D.- Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	3	5.606	1,65	3	222	0,31	2	64	0,80
351.- Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	1	5.522		1	195		1	61	
352.- Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	1	33		1	14		1	3	
353.- Suministro de vapor y aire acondicionado	1	51		1	13			0	
E.- Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	6	827	0,24	5	229	0,32	4	58	0,72
360.- Captación, depuración y distribución de agua	1	260		1	47		1	26	
370.- Recogida y tratamiento de aguas residuales	1	53		1	20			0	
381.- Recogida de residuos	1	187		1	66		1	15	
382.- Tratamiento y eliminación de residuos	1	77			0			0	
383.- Valorización	1	144		1	62		1	9	
390.- Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	1	106		1	34		1	8	
F.- Construcción	8	57.300	16,82	8	13.252	18,52	8	1.216	15,16
411.- Promoción inmobiliaria	1	9.997		1	1.410		1	205	
412.- Construcción de edificios	1	16.036		1	4.318		1	352	
421.- Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles	1	161		1	184		1	89	
429.- Construcción de otros proyectos de ingeniería civil	1	709		1	452		1	111	
431.- Demolición y preparación de terrenos	1	2.322		1	639		1	51	
432.- Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	1	14.745		1	3.511		1	219	
433.- Acabado de edificios	1	8.053		1	1.365		1	45	
439.- Otras actividades de construcción especializada	1	5.277		1	1.373		1	144	
G.- Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	20	89.115	26,16	20	17.522	24,49	18	1.669	20,81
451.- Venta de vehículos de motor	1	2.737		1	1.155		1	219	
452.- Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	1	7.963		1	1.018		1	29	
453.- Comercio de repuestos y accesorios de vehículos de motor	1	1.809		1	408		1	52	
454.- Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios	1	767		1	101		1	5	
461.- Intermediarios del comercio	1	8.010		1	886		1	69	
462.- Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	1	2.071		1	417		1	38	
463.- Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco	1	7.819		1	2.751		1	332	
464.- Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico	1	6.688		1	1.440		1	162	
465.- Comercio al por mayor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones	1	1.550		1	428		1	70	
466.- Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros	1	3.443		1	976		1	91	
467.- Otro comercio al por mayor especializado	1	6.751		1	2.107		1	217	
469.- Comercio al por mayor no especializado	1	3.700		1	809		1	94	
471.- Comercio al por menor en establecimientos no especializados	1	3.846		1	606		1	61	
472.- Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados	1	4.622		1	829		1	53	

473.- Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	1	1.588		1	553		1	24	
475.- Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados	1	10.260		1	1.207		1	48	
476.- Comercio al por menor de artículos culturales y recreativos en establecimientos especializados	1	2.345		1	220		1	16	
477.- Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados	1	11.013		1	1.384		1	89	
478.- Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos	1	775		1	101			0	
479.- Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	1	1.358		1	126			0	
H.- Transporte y almacenamiento	13	12.868	3,78	9	4.040	5,65	4	456	5,69
491.- Transporte interurbano de pasajeros por ferrocarril	1	8			0			0	
492.- Transporte de mercancías por ferrocarril	1	4		1	8			0	
493.- Otro transporte terrestre de pasajeros	1	1.281		1	563		1	94	
494.- Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza	1	7.715		1	2.357		1	202	
495.- Transporte por tubería	1	11		1	4			0	
501.- Transporte marítimo de pasajeros	1	131		1	38			0	
502.- Transporte marítimo de mercancías	1	220		1	35			0	
503.- Transporte de pasajeros por vías navegables interiores	1	63			0			0	
504.- Transporte de mercancías por vías navegables interiores	1	60			0			0	
511.- Transporte aéreo de pasajeros	1	122			0			0	
521.- Depósito y almacenamiento	1	477		1	161		1	36	
522.- Actividades anexas al transporte	1	2.479		1	749		1	124	
532.- Otras actividades postales y de correos	1	297		1	125			0	
I.- Hostelería	6	21.127	6,20	6	5.761	8,05	5	499	6,22
551.- Hoteles y alojamientos similares	1	1.883		1	1.496		1	263	
552.- Alojamientos turísticos y otros alojamientos de corta estancia	1	747		1	120			0	
553.- Campings y aparcamientos para caravanas	1	474		1	130		1	3	
561.- Restaurantes y puestos de comidas	1	10.524		1	3.149		1	143	
562.- Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	1	1.123		1	275		1	73	
563.- Establecimientos de bebidas	1	6.376		1	591		1	17	
J.- Información y comunicaciones	12	10.966	3,22	10	1.747	2,44	4	320	3,99
581.- Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales	1	1.482		1	267		1	73	
582.- Edición de programas informáticos	1	148			0			0	
591.- Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	1	1.225		1	199		1	30	
592.- Actividades de grabación de sonido y edición musical	1	289		1	12			0	
601.- Actividades de radiodifusión	1	219		1	48			0	
602.- Actividades de programación y emisión de televisión	1	161		1	59			0	
611.- Telecomunicaciones por cable	1	111		1	43			0	
612.- Telecomunicaciones inalámbricas	1	45			0			0	
619.- Otras actividades de telecomunicaciones	1	754		1	101		1	30	
620.- Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	1	5.488		1	891		1	187	
631.- Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	1	288		1	51			0	
639.- Otros servicios de información	1	756		1	76			0	
L.- Actividades inmobiliarias	3	19.793	5,81	3	796	1,11	3	101	1,26
681.- Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1	1.903		1	142		1	29	
682.- Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1	13.186		1	432		1	47	
683.- Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	1	4.704		1	222		1	25	
M.- Actividades profesionales, científicas y técnicas	12	35.704	10,48	11	3.042	4,25	6	233	2,91
691.- Actividades jurídicas	1	3.401		1	193		1	15	
692.- Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	1	10.662		1	862			0	
702.- Actividades de consultoría de gestión empresarial	1	5.003		1	329		1	45	
711.- Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	1	9.575		1	864		1	127	

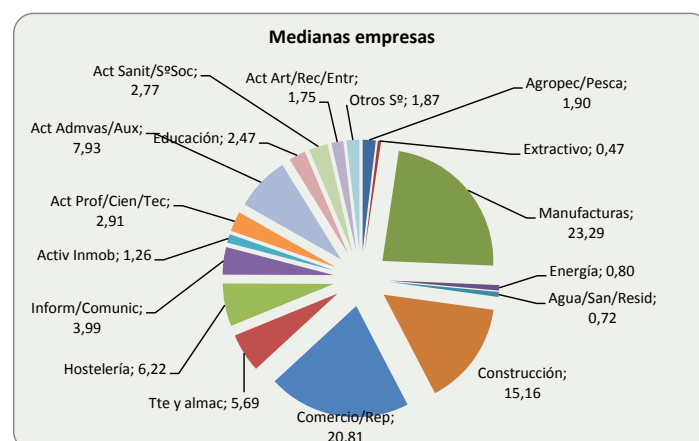
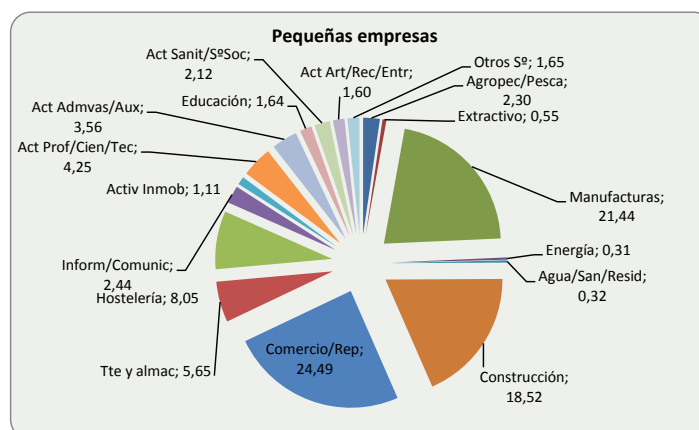
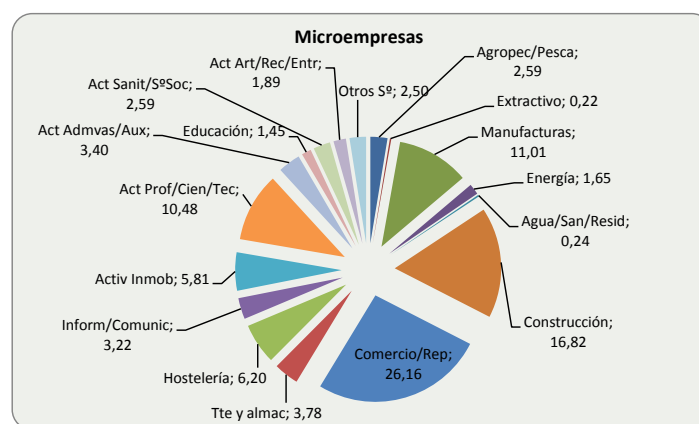
712.- Ensayos y análisis técnicos	1	335		1	91		1	15	
721.- Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	1	265		1	57		1	13	
722.- Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	1	146			0			0	
731.- Publicidad	1	3.531		1	409			0	
732.- Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	1	725		1	81		1	18	
742.- Actividades de fotografía	1	1.002		1	77			0	
743.- Actividades de traducción e interpretación	1	409		1	23			0	
750.- Actividades veterinarias	1	650		1	56			0	
N.- Actividades administrativas y servicios auxiliares	13	11.574	3,40	12	2.548	3,56	8	636	7,93
771.- Alquiler de vehículos de motor	1	545		1	68		1	12	
772.- Alquiler de efectos personales y artículos de uso doméstico	1	239			0			0	
773.- Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles	1	1.623		1	344		1	49	
781.- Actividades de las agencias de colocación	1	161		1	33			0	
782.- Actividades de las empresas de trabajo temporal	1	41		1	39		1	42	
783.- Otra provisión de recursos humanos	1	86		1	20			0	
791.- Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos	1	1.944		1	212		1	28	
801.- Actividades de seguridad privada	1	120		1	109		1	60	
803.- Actividades de investigación	1	76		1	7			0	
812.- Actividades de limpieza	1	1.706		1	986		1	314	
813.- Actividades de jardinería	1	571		1	146		1	14	
821.- Actividades administrativas y auxiliares de oficina	1	1.331		1	119			0	
829.- Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	1	3.131		1	465		1	117	
P.- Educación	5	4.941	1,45	5	1.176	1,64	5	198	2,47
851.- Educación preprimaria	1	557		1	230		1	4	
852.- Educación primaria	1	86		1	115		1	47	
853.- Educación secundaria	1	460		1	164		1	44	
854.- Educación postsecundaria	1	177		1	42		1	12	
855.- Otra educación	1	3.661		1	625		1	91	
Q.- Actividades sanitarias y de servicios sociales	6	8.817	2,59	6	1.514	2,12	4	222	2,77
861.- Actividades hospitalarias	1	97		1	50		1	35	
862.- Actividades médicas y odontológicas	1	5.389		1	456		1	33	
869.- Otras actividades sanitarias	1	2.723		1	370		1	62	
873.- Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	1	234		1	499		1	92	
881.- Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	1	118		1	77			0	
889.- Otros actividades de servicios sociales sin alojamiento	1	256		1	62			0	
R.- Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	5	6.437	1,89	5	1.142	1,60	4	140	1,75
900.- Actividades de creación, artísticas y espectáculos	1	1.561		1	160		1	19	
910.- Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales	1	160		1	26			0	
920.- Actividades de juegos de azar y apuestas	1	1.377		1	354		1	48	
931.- Actividades deportivas	1	1.378		1	342		1	51	
932.- Actividades recreativas y de entretenimiento	1	1.961		1	260		1	22	
S.- Otros servicios	5	8.519	2,50	5	1.180	1,65	4	150	1,87
941.- Actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales	1	149		1	18			0	
949.- Otras actividades asociativas	1	190		1	36		1	12	
951.- Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	1	466		1	47		1	5	
952.- Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico	1	828		1	110		1	6	
960.- Otros servicios personales	1	6.886		1	969		1	127	
Total Sectores y empresas considerados	216	340.702	100	203	71.551	100	155	8.020	100

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

Servicios de alta tecnología o de punta

El Cuadro S-1 muestra el detalle de la composición sectorial de la muestra en 2009, por segmentos de PYME, por número de sectores y empresas en cada uno de ellos, y por ponderación de las grandes ramas de actividad en cuanto al número de empresas que incluyen. Por número de sectores disponibles, la diversidad de la industria manufacturera impone su habitual mayor representación, con 82 agregados de microempresas, 81 de empresas pequeñas y 67 de empresas medianas, entre los que se señalan (verde o amarillo, respectivamente) los sectores manufactureros de tecnología media-alta, o alta. A las manufacturas siguen, en esta ocasión, el comercio, al por mayor y minorista, y las reparaciones, con 20 agregados de microempresas, 20 de pequeñas y 18 de medianas empresas. Y a éstas, las diversas actividades de servicios que ahora aparecen con mayor grado de detalle, y entre las que por número de sectores incluidos destacan las actividades administrativas y servicios auxiliares (13 sectores de microempresas); el transporte y almacenamiento (también con 13); las profesionales, científicas y técnicas (12); y la información y comunicaciones (igualmente con 12). Las ramas de actividad menos representadas son ahora el suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado (3 sectores de microempresas), y las actividades inmobiliarias (3), una vez diferenciadas éstas en la nueva CNAE de otros servicios empresariales.



En el Gráfico S-1 se sintetiza y precisa la información anterior, atendiendo a los porcentajes que representan las empresas de cada rama de actividad en 2009 sobre los respectivos totales de cada segmento. Esas ponderaciones evidencian, a raíz de la nueva clasificación de actividades, que en la muestra sectorial de PYME los pesos más relevantes son: el comercio y las reparaciones por el número de micro y pequeñas empresas dedicadas a esa actividad (26,16% y 24,49%, respectivamente), y las manufacturas por el número de empresas medianas (23,29%) que las realizan. Aunque todavía con ponderaciones muy significativas de la construcción en todos los casos (16,82% en las micro, 18,52% en las pequeñas y 15,16% en las medianas empresas), que suponen caídas respecto del año anterior de 1,7 puntos porcentuales (pp) en las micro, 3,9pp en las pequeñas y 4,9pp en las medianas empresas, pero que siguen reflejando la vigencia del modelo de crecimiento de la economía española durante los últimos años, centrado en actividades intensivas en mano de obra y con reducido valor añadido, como la construcción, la promoción e intermediación inmobiliaria, y el comercio. En cuanto a las manufacturas, aparecen también en micro y pequeñas empresas con porcentajes significativos (11,01% y 21,44%, respectivamente), lo que las configura como tercera rama de las microempresas y ya como segunda en importancia numérica entre las pequeñas empresas. Ello explica las diferencias que pueden encontrarse entre las PYME de determinadas Comunidades Autónomas y/o años cuando las condiciones competitivas de los mercados exteriores (a los que suelen enfrentarse la mayor parte de las manufacturas) difieren de las del mercado interior. Como casos específicos de ramas con ponderación especialmente significativa en sólo un segmento de PYME, la de actividades profesionales, científicas y técnicas (con dos sectores de servicios de alta tecnología) entre las microempresas (10,48%); la hostelería entre las pequeñas empresas (8,05%); y las actividades administrativas y servicios auxiliares, entre las medianas (7,93%).

La puesta en relación de estos datos con la muestra que aproximaba a la especialización sectorial de las micro y pequeñas empresas por CC.AA. del *Estudio*, permite corroborar las apreciaciones que se obtenían utilizando las cifras de negocio, aunque con diferencias de ponderación inducidas por la coyuntura, la dimensión de las empresas y el valor añadido de sus producciones. En primer lugar, se confirma que las ramas con mayor número de PYME son las mismas por su volumen de negocio. En segundo término, que mientras los porcentajes por número de empresas y cifra de negocios con sensiblemente iguales en las manufacturas (alrededor del 11% y del 20-21% en micro y pequeñas, respectivamente), en las restantes ramas hay diferencias relevantes que tienen su posible explicación en una coyuntura de crisis que ha perjudicado especialmente a la construcción (sobre todo en empresas pequeñas) y a los servicios profesionales y técnicos relacionados con ella (particularmente en las microempresas), y que ha beneficiado al comercio y reparaciones (en ambos segmentos). Y de ahí que en la construcción y los servicios técnicos la ponderación por cifra de negocios (15,26% en las pequeñas, y 7,51% en las microempresas, respectivamente) sea inferior a la del número de empresas (18,52% y 10,48%, en esas mismas actividades y segmentos); en tanto que en el comercio y reparaciones sea netamente superior por ventas (39,43% frente a 26,16% en micro, y 38,08% frente a 24,49% en pequeñas empresas). En otras actividades minoritarias también se pueden detectar los efectos de la coyuntura recesiva, como en la hostelería, y en las actividades inmobiliarias, ya que en ellas las ponderaciones de las PYME por cifra de negocios llegan a ser en 2009 casi la mitad de lo que representan por número de empresas.

Cuadro S-2. Sectores de PYME con tasas de variación positivas en todas sus Magnitudes básicas medias (2005-2009).

Microempresas			
Sectores	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	114,39	83,07	31,63
051: Extracción de antracita y hulla	68,01	103,27	51,38
910: Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales	65,31	18,30	8,33
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	50,43	2,96	103,59
582: Edición de programas informáticos	41,40	3,78	108,67
611: Telecomunicaciones por cable	40,72	37,96	3,55
283: Fabricación de maquinaria agraria y forestal	29,26	0,51	12,48
722: Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	10,73	6,81	29,08
862: Actividades médicas y odontológicas	5,80	2,80	1,82
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	0,53	0,79	1818,19

Empresas Pequeñas			
Sectores	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
302: Fabricación de locomotoras y material ferroviario	190,16	18,77	78,90
091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	130,08	16,63	456,20
803: Actividades de investigación	110,37	0,82	200,21
324: Fabricación de juegos y juguetes	96,94	45,80	55,13
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	85,85	79,61	232,03
421: Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles	78,33	15,25	81,88
611: Telecomunicaciones por cable	55,41	20,77	#####
532: Otras actividades postales y de correos	46,55	15,09	43,07
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	45,31	25,67	22,80
263: Fabricación de equipos de telecomunicaciones	43,95	5,73	10,02
855: Otra educación	43,81	13,39	24,74
132: Fabricación de tejidos textiles	43,63	10,58	349,17
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	37,47	40,33	30,99
102: Procesado y conservación de pescados, crustáceos y moluscos	36,63	13,21	17,21
853: Educación secundaria	28,10	19,56	32,76
279: Fabricación de otro material y equipo eléctrico	27,91	3,02	21,73
205: Fabricación de otros productos químicos	23,72	4,25	29,10
869: Otras actividades sanitarias	21,08	4,36	82,42
353: Suministro de vapor y aire acondicionado	20,38	8,42	17,52
332: Instalación de máquinas y equipos industriales	19,27	1,78	3,38
495: Transporte por tubería	15,29	316,68	412,37
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	12,92	4,14	19,16
591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	12,87	4,22	62,94
204: Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento, perfumes y cosméticos	4,82	0,05	21,39
854: Educación postsecundaria	1,12	144,80	315,44
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	1,07	35,26	525,98

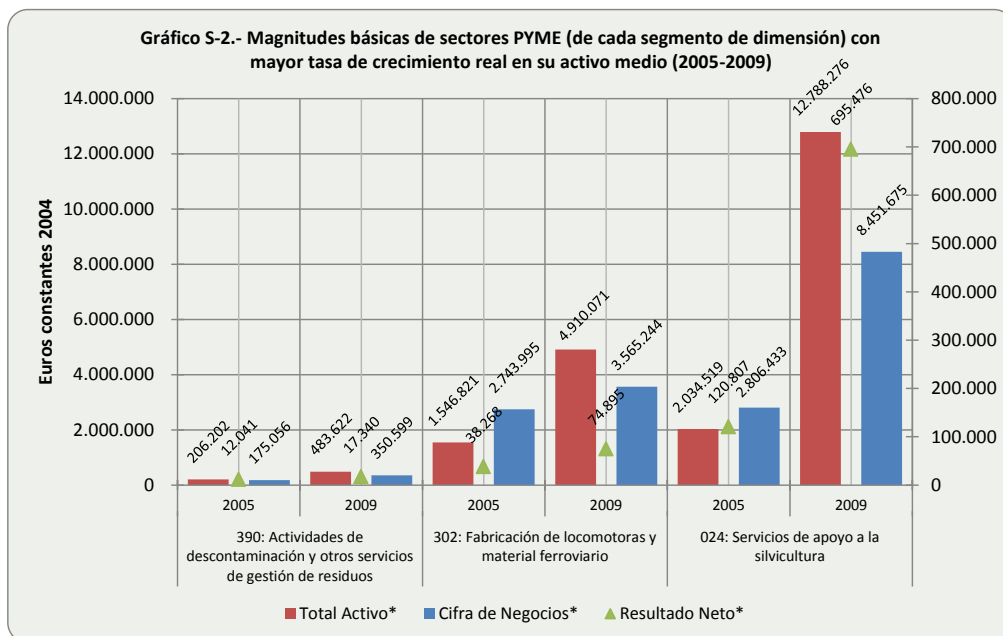
Empresas Medianas			
Sectores	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	474,56	175,28	426,23
854: Educación postsecundaria	262,63	76,91	342,62
721: Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	223,73	93,16	344,17
133: Acabado de textiles	190,75	141,58	163,46
454: Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios	169,92	143,09	8,89
855: Otra educación	154,96	44,58	1290,69
702: Actividades de consultoría de gestión empresarial	130,80	1,18	72,80
853: Educación secundaria	127,74	35,74	510,15
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	107,86	58,24	170,44
141: Confección de prendas de vestir, excepto de peletería	104,47	82,29	505,87
439: Otras actividades de construcción especializada	104,19	29,25	22,92
283: Fabricación de maquinaria agraria y forestal	78,77	43,30	1711,88
862: Actividades médicas y odontológicas	77,09	85,04	504,05
271: Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y aparatos de distribución y control eléctrico	74,82	14,55	137,61
275: Fabricación de aparatos domésticos	56,04	66,76	276,92
873: Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	50,20	19,21	474,81
132: Fabricación de tejidos textiles	48,71	1,05	70,19
471: Comercio al por menor en establecimientos no especializados	30,38	2,35	28,52
102: Procesado y conservación de pescados, crustáceos y moluscos	30,28	18,33	68,76
256: Tratamiento y revestimiento de metales; ingeniería mecánica por cuenta de terceros	28,27	4,21	20,80
562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	27,63	25,70	999,21
712: Ensayos y análisis técnicos	16,00	5,02	369,09
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	0,77	0,86	28,23

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

Servicios de alta tecnología o de punta

La caracterización de la muestra sectorial se completa, como es habitual y según se presenta en el Cuadro S-2, con la determinación de los sectores de PYME en los que se ha verificado un incremento real en todas sus magnitudes básicas promedio entre 2005 y 2009. Las tasas de variación se calculan a euros constantes de 2005 y se ordenan, en cada segmento, atendiendo a los valores que toman las tasas de incremento del activo total. El resultado refleja en general la incidencia de la crisis que se inicia en 2007, que afecta sobre todo a las microempresas: los 17, 39 y 23 sectores de micro, pequeñas y medianas que incrementaban de forma real todas sus magnitudes entre 2003 y 2007, pasan a ser en el período 2004-08, 12, 37 y 24, y en el actual período 2005-09, 10, 26 y 23, respectivamente. Entre ellos se reducen notablemente los sectores industriales (de 11 a 3 entre las micro; de 28 a 11 entre las pequeñas; y de 10 a 8 entre las medianas). La nota positiva, sin embargo, la aparición entre ellos de sectores manufactureros de tecnología alta (amarillo), media-alta (verde) y de servicios de alta tecnología o de punta (azul), como evidencia de la importancia de los factores intangibles de competitividad, incluso ante situaciones recesivas de esta magnitud. También es interesante constatar la existencia de actividades económicas adaptadas a la crisis, dada su aparición en el ranking en varios segmentos de PYME: ya sean manufacturas tradicionales, pero con tecnología medio-alta, como la fabricación de maquinaria agraria y forestal; o ya sean servicios de alta tecnología, como los de investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades.



En el Gráfico S-2 se presenta la visión comparada de los sectores de cada segmento de PYME que han ofrecido las mayores tasas de crecimiento real en su activo promedio entre 2005 y 2009, junto con el detalle de todas sus magnitudes básicas a moneda constante. Las microempresas del sector de actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos, el de mayor crecimiento real de su activo medio, y el segundo por su crecimiento real de facturación en el segmento. El sector de fabricación de locomotoras y material ferroviario, entre las pequeñas empresas, que crece más en términos reales en su activo que en su facturación y en sus resultados, por la mayor competencia que deben afrontar las PYME industriales tanto con grandes empresas como con el sector exterior. Y los servicios de apoyo a la silvicultura, entre las empresas medianas, con crecimientos reales espectaculares (superiores al 400% en sus resultados anuales) en todas sus magnitudes básicas promedio.

8.2. Diferencias y similitudes entre sectores por magnitudes básicas y empleo promedio

Los 155 sectores de la CNAE 2009 para los que se dispone de los tres segmentos de PYME, constituyen la muestra que permite deducir la homogeneidad o heterogeneidad que evidencian entre sí las empresas-tipo de cada uno de tales segmentos. Se calculan para ello las desviaciones estándar de cada magnitud básica (datos promedio del período 2005-09) entre las PYME de cada sector y, una vez jerarquizados éstos, se presentan los que tienen los quince menores y los quince mayores valores de la desviación estándar de cada magnitud en el Cuadro S-3, bajo la forma del número de veces (múltiplos) que la magnitud superior representa la inferior, tanto entre empresas medianas y microempresas como entre empresas pequeñas y microempresas. En el cuadro se resaltan una vez más los sectores manufactureros de tecnología alta (amarillo) y medio-alta (verde), ya que entre los mencionados valores extremos no aparece ningún servicio de alta tecnología.

Cuadro S-3.

Sectores CNAE-2009 con mayor desviación estándar entre segmentos de PYME		
Múltiplo del AT r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	56,27	11,19
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	74,29	6,29
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	43,83	7,98
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	75,64	19,00
360: Captación, depuración y distribución de agua	75,85	8,83
771: Alquiler de vehículos de motor	74,11	7,96
411: Promoción inmobiliaria	27,33	5,94
773: Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles	59,52	7,85
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	44,25	4,71
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	48,38	7,57
522: Actividades anexas al transporte	44,14	4,40
201: Fabricación de productos químicos básicos, compuestos nitrogenados, fertilizantes, plásticos y caucho sintético	41,02	4,64
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	48,97	4,50
110: Fabricación de bebidas	27,60	5,56
683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	49,01	8,69
Múltiplo de la CN r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
105: Fabricación de productos lácteos	77,26	7,07
473: Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	22,69	2,86
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	24,09	4,65
791: Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos	61,66	8,54
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	47,81	4,08
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	30,44	5,19
451: Venta de vehículos de motor	39,93	7,80
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	35,28	5,99
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	34,85	5,55
464: Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico	46,97	6,41
244: Producción de metales preciosos y de otros metales no férreos	52,86	5,76
467: Otro comercio al por mayor especializado	32,80	5,22
243: Fabricación de otros productos de primera transformación del acero	44,05	5,36
469: Comercio al por mayor no especializado	38,74	5,94
463: Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco	25,81	4,60

Múltiplo del RN r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	310,63	56,58
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	265,58	8,74
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	65,02	14,47
411: Promoción inmobiliaria	63,38	10,54
212: Fabricación de especialidades farmacéuticas	129,48	17,44
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	61,27	4,75
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	65,17	12,52
383: Valorización; Separación y clasificación de materiales	53,65	5,41
271: Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y aparatos de distribución y control eléctrico	77,01	5,62
920: Actividades de juegos de azar y apuestas	58,17	8,59
235: Fabricación de cemento, cal y yeso	101,33	15,55
702: Actividades de consultoría de gestión empresarial	50,87	8,41
279: Fabricación de otro material y equipo eléctrico	73,25	6,51
301: Construcción naval	171,27	8,19
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	99,08	10,21

Sectores CNAE-2009 con menor desviación estándar entre segmentos de PYME		
Múltiplo del AT r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	26,10	5,13
853: Educación secundaria	20,21	5,66
433: Acabado de edificios	17,10	4,50
563: Establecimientos de bebidas	24,36	4,82
561: Restaurantes y puestos de comidas	17,13	3,90
813: Actividades de jardinería	11,04	4,45
960: Otros servicios personales	19,53	5,77
855: Otra educación	19,21	4,75
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	7,36	5,10
852: Educación primaria	9,53	3,90
562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	11,11	4,07
801: Actividades de seguridad privada	10,62	3,42
851: Educación preprimaria	11,50	3,05
812: Actividades de limpieza	7,21	2,46
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	3,99	2,90
Múltiplo de la CN r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
012: Cultivos perennes	19,15	4,51
561: Restaurantes y puestos de comidas	15,89	4,13
813: Actividades de jardinería	15,68	5,27
563: Establecimientos de bebidas	21,85	4,81
801: Actividades de seguridad privada	14,28	3,84
855: Otra educación	22,42	5,42
562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	15,19	4,98
949: Otras actividades asociativas	15,43	5,45
853: Educación secundaria	18,48	5,74
960: Otros servicios personales	22,04	6,34
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	7,02	4,55
873: Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	10,03	2,68

852: Educación primaria	12,92	3,91
812: Actividades de limpieza	12,42	3,44
851: Educación preprimaria	12,30	3,15
Múltiplo del RN r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
284: Fabricación de máquinas herramienta para trabajar el metal y otras máquinas herramienta	15,49	7,42
181: Artes gráficas y servicios relacionados con las mismas	29,43	12,63
949: Otras actividades asociativas	9,74	13,07
562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	-308,71	-91,95
812: Actividades de limpieza	19,63	5,04
472: Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados	74,34	20,79
854: Educación postsecundaria	6,11	3,87
221: Fabricación de productos de caucho	5,04	7,30
900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	3,03	4,41
873: Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	16,48	4,19
014: Producción ganadera	82,59	52,93
012: Cultivos perennes	3,35	4,95
551: Hoteles y alojamientos similares	73,47	81,84
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	0,45	2,84
151: Preparación, curtido y acabado del cuero; fabricación de art. de marroquinería; preparación y teñido de pieles	-19,54	12,01

Nota.- Cálculos referidos a Sectores CNAE con datos de todos los segmentos de PYME

MI: Microempresas, PE: Empresas Pequeñas, ME: Empresas Medianas

CNAE 2009

Sectores manufactureros de tecnología alta
Sectores manufactureros de tecnología media-alta
Servicios de alta tecnología o de punta

21	20	
26	25.4	
30.3	27 a 29	
	30- 30.1- 30.3	59 a 63
	32.5	72

Los resultados de este somero análisis de dispersión permiten confirmar las habituales apreciaciones acerca de que las mayores divergencias relativas que se producen entre las PYME de un mismo sector son, en general, las que se deducen de sus resultados netos, debido a la simultánea relación de este indicador con la eficiencia empresarial, con el posicionamiento competitivo de las empresas y con las condiciones económicas y financieras del entorno. Por lo que respecta a las diferencias que se producen entre las cifras de negocio, éstas suelen ser de menor cuantía relativa que las anteriores, ofrecen mayores oscilaciones con el ciclo económico y resultan, en general, comparables con las que se deducen de los activos totales, al relacionarse con el posicionamiento comercial que otorga precisamente la dimensión de las empresas. Los resultados confirman también la relativa similitud que existe entre las magnitudes tipo de las empresas pequeñas y las microempresas en la mayoría de los sectores considerados.

Los valores “estructurales” de esa dispersión evidencian que la mayor disparidad entre las PYME que componen cada sector se produce en el alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia y en la producción de gas y distribución por tubería de combustibles gaseosos, por activos; en la fabricación de productos lácteos y en el comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados, por cifras de negocio; y en la producción, transporte y distribución de energía eléctrica, y en la producción de gas y distribución

por tubería de combustibles gaseosos, por resultados netos. Por contra, los sectores más homogéneos entre sus PYME son: por activos, las actividades de las empresas de trabajo temporal y las actividades de limpieza; por cifra de negocios, la educación primaria y, también aquí, las actividades de limpieza; y por resultado neto (excluyendo los casos de pérdidas en algún segmento de PYME), las actividades de las empresas de trabajo temporal, y los hoteles y alojamientos similares. Ello no obstante, los múltiplos de relación entre las magnitudes básicas de las empresas medianas y las pequeñas respecto de las microempresas evidencian diferencias bien significativas, incluso en sectores de alta tecnología, como la fabricación de especialidades farmacéuticas, en el que los resultados netos de sus empresas medianas multiplican por 129,48 el de sus microempresas, y los de sus empresas pequeñas suponen 17,44 veces los de estas mismas microempresas.

Gráfico S-3.- Rangos de variación AT* entre segmentos de PYME por Ramas (Datos promedio 2005-09 en euros)

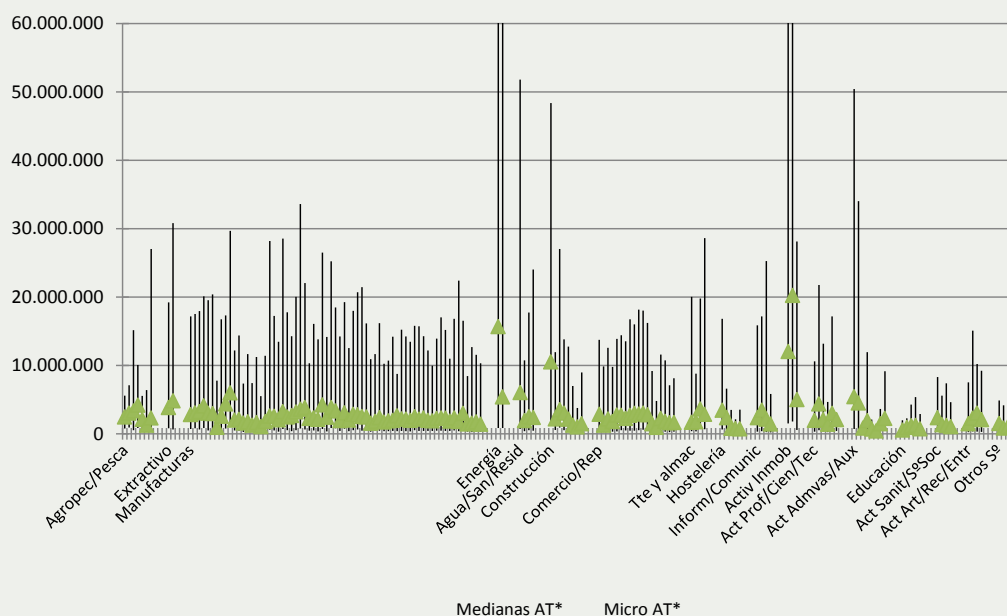
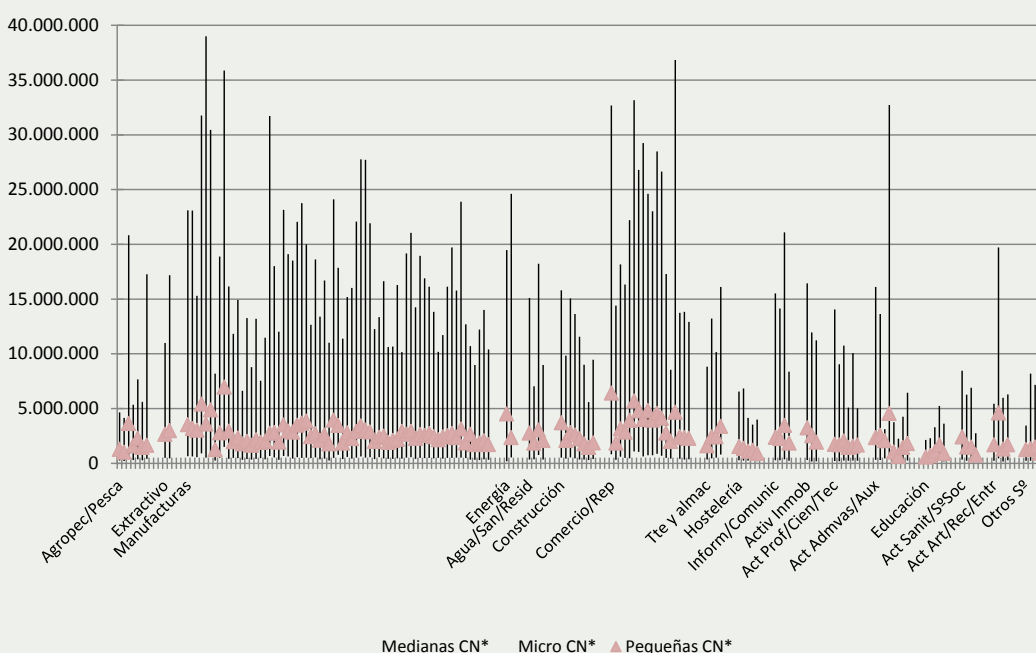
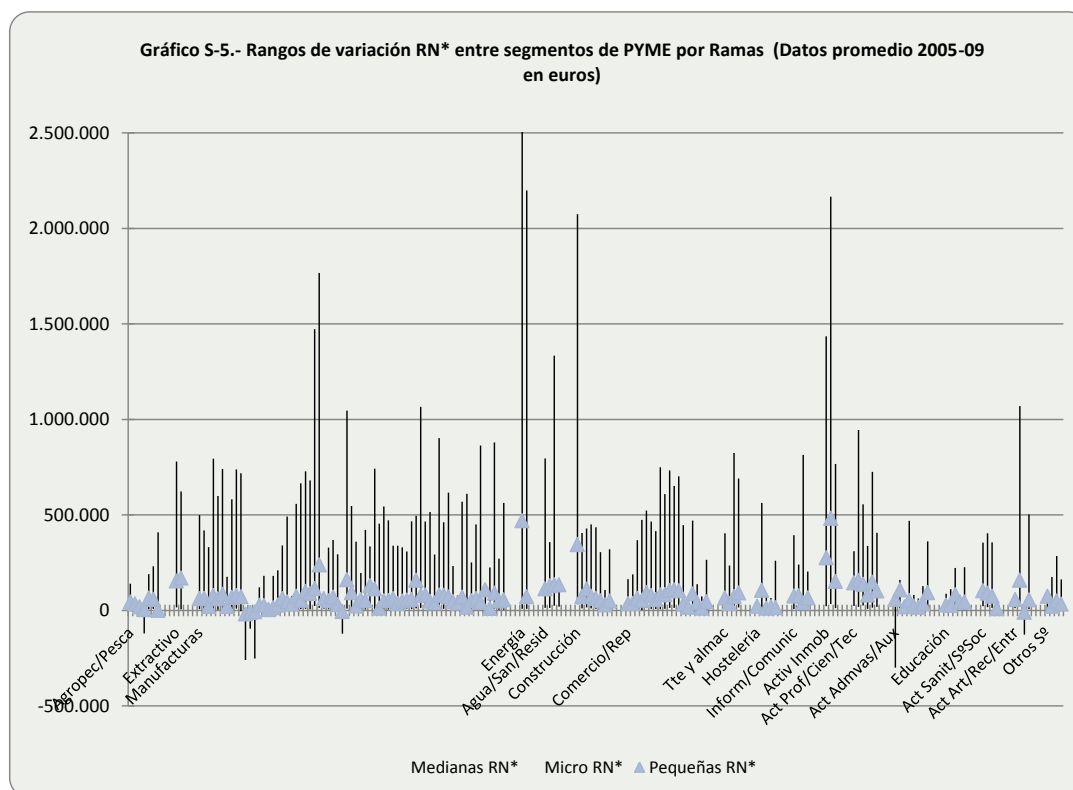


Gráfico S-4.- Rangos de variación CN* entre segmentos de PYME por Ramas (Datos promedio 2005-09 en euros)



Los Gráficos S-3 a S-5 abundan en la perspectiva anterior y proporcionan una visión de conjunto sobre los rangos de variación absoluta de las magnitudes promedio entre los segmentos de PYME de cada sector, así como de sus diferencias por ramas de actividad. Hecha ya mención de los casos sectoriales más significativos, la panorámica sugiere que en general las ramas de las actividades inmobiliarias, la energía, las industrias extractivas, el transporte y almacenamiento, y el suministro de agua y las actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación son los más heterogéneos por los activos de sus PYME; en tanto que la educación, los servicios sanitarios y sociales, y otros servicios son las más homogéneas (Gráfico S-3). En lo relativo a los rangos de variación por cifras de negocio (Gráfico S-4), aparecen tanto la relativa similitud que cabe esperar entre los sectores de una misma rama de actividad como las diferencias por ramas que se deducen del valor añadido de sus producciones. Así, por cifra de negocio, sectores intensivos en mano de obra como la educación, los otros servicios personales y la hostelería son los más similares en sus ingresos por ventas. Mientras que el comercio y reparaciones, la energía, las actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento, y determinados sectores manufactureros, son los que muestran las mayores diferencias con base en esa cifra de negocios.

En cuanto a los resultados netos (Gráfico S-5), la perspectiva “estructural” de los años considerados (2005-09) evidencia las disparidades que existen entre los resultados netos de las PYME en las ramas de actividades inmobiliarias, energía, industrias extractivas, y agua, saneamientos y residuos; así como en el sector de la construcción, particularmente en el que se vincula con la promoción inmobiliaria. Frente a esos casos, destaca la similitud de dichos resultados netos entre las PYME de las actividades administrativas y auxiliares, de la rama agropecuaria y de la pesca, de las actividades sanitarias y sociales, de la educación, de los otros servicios y de la hostelería. Con la evidencia además de sectores concretos con pérdidas en todos sus segmentos, como sucede con los tres sectores relativos a la preparación, la fabricación y el acabado de fibras y productos textiles, y con el de fabricación de otros productos cerámicos. Circunstancias todas ellas que reflejan las reducidas rentabilidades estructurales de algunas ramas (agropecuaria y pesquera, hostelería), la caída de los resultados de ramas vinculadas al modelo de crecimiento seguido por la economía española hasta 2006 (construcción y actividades inmobiliarias, así como fabricación de elementos para la construcción), y que afectan sobre todo a las menores empresas, y situaciones especialmente desfavorables en algunas industrias, como la textil, sometidas a una creciente y agresiva competencia exterior.



En materia de empleo, fijo y no fijo, y de productividad aparente del factor trabajo (aproximada mediante la *ratio* valor añadido/gastos de personal), las mayores diferencias y similitudes de las desviaciones estándar entre los segmentos de PYME por sectores, en valores promedio del período 2005-09, se reflejan en el Cuadro S-4, en el que también se resaltan los sectores manufactureros de tecnología alta (amarillo) y media-alta (verde), así como los servicios de tecnología punta (azul). A grandes rasgos, las mayores diferencias entre las empresas-tipo de cada sector se verifican en el empleo no fijo, tanto por la mayor variabilidad de esta categoría de empleo como por la mayor proporción del mismo en las medianas, e incluso en las pequeñas empresas, respecto de unas microempresas con un reducido número de empleados promedio no fijos. En cuanto a la productividad aparente del trabajo, por el contrario, esa menor dimensión del empleo y la habitual menor retribución media por empleado de las microempresas juega a su favor, y son numerosos los sectores en los que la productividad aparente del trabajo de las microempresas es no sólo superior a la de las pequeñas sino también a la de las medianas empresas (sector agropecuario en general, y buena parte de los sectores de servicios, como los profesionales, científicos y técnicos, los administrativos y auxiliares, los sanitarios y sociales, y la educación).

Los casos más dispares en esta ocasión por número de empleados fijos, los que se verifican en la fabricación de productos farmacéuticos de base, cuyas empresas medianas multiplican por más de 31,2 los de las microempresas, y cuyas pequeñas empresas lo hacen por más de 5 los de éstas; así como la fabricación de pasta papelera, papel y cartón, cuyas medianas empresas tienen más de 25 veces los empleos fijos de sus respectivas microempresas, y las pequeñas 4 veces los de éstas. En el empleo no fijo, en el que se producen como ya se ha indicado las mayores desviaciones, el caso extremo de las actividades de las empresas de trabajo temporal, en el que las medianas y pequeñas empresas tienen aproximadamente 63 y 10 veces, respectivamente, los empleados no fijos de las microempresas del sector. En cuanto a la productividad aparente del trabajo, destaca el caso de la producción, transporte y distribución de energía eléctrica, cuyas medianas empresas multiplican por 2,85 la productividad aparente de las microempresas, en tanto que las pequeñas lo hacen por 1,33.

Cuadro S-4.

Sectores CNAE con mayor desviación estándar entre segmentos de PYME		
Múltiplo del nº TF por emp. r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	31,20	5,13
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	25,36	4,06
212: Fabricación de especialidades farmacéuticas	27,10	5,30
691: Actividades jurídicas	36,76	5,93
854: Educación postsecundaria	40,97	5,98
293: Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	22,50	4,66
275: Fabricación de aparatos domésticos	27,14	4,98
303: Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	37,66	8,45
581: Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales	33,20	6,04
861: Actividades hospitalarias	32,82	6,80
274: Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	24,44	4,83
233: Fabricación de productos cerámicos para la construcción	22,63	4,95
234: Fabricación de otros productos cerámicos	26,31	5,35
257: Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería	21,70	4,33
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	33,06	5,54
Múltiplo del nº TNF por emp. r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	63,35	10,04
012: Cultivos perennes	45,38	8,39
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	145,78	16,65
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	42,19	7,66

011: Cultivos no perennes	37,63	8,02
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	63,35	9,91
421: Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles	25,67	5,78
412: Construcción de edificios	26,87	5,82
932: Actividades recreativas y de entretenimiento	56,86	9,40
433: Acabado de edificios	36,51	6,82
429: Construcción de otros proyectos de ingeniería civil	34,66	8,03
016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	51,47	8,87
591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	75,97	10,61
439: Otras actividades de construcción especializada	27,75	6,22
813: Actividades de jardinería	39,48	7,20
Múltiplo de la PAT r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	2,85	1,33
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	3,36	1,26
771: Alquiler de vehículos de motor	2,22	1,10
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1,79	1,25
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1,47	0,95
619: Otras actividades de telecomunicaciones	1,97	1,04
235: Fabricación de cemento, cal y yeso	2,00	1,33
383: Valorización; Separación y clasificación de materiales	1,46	0,96
411: Promoción inmobiliaria	1,28	1,13
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	1,45	1,15
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	1,54	1,22
773: Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles	1,37	1,09
331: Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo	1,44	1,01
274: Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	1,37	1,08
244: Producción de metales preciosos y de otros metales no férreos	1,36	1,06

Sectores CNAE con menor desviación estándar entre segmentos de PYME		
Múltiplo del nº TF por emp. r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
439: Otras actividades de construcción especializada	13,13	3,68
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	14,12	4,21
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	13,76	4,26
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	13,17	4,66
011: Cultivos no perennes	14,81	3,88
433: Acabado de edificios	10,28	3,37
012: Cultivos perennes	14,52	3,22
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	14,70	4,59
412: Construcción de edificios	10,14	3,16
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	12,49	4,22
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	10,20	4,05
411: Promoción inmobiliaria	7,97	3,01
501: Transporte marítimo de pasajeros	1,90	4,79
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	5,56	4,64
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	2,84	4,39
Múltiplo del nº TNF por emp. r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
132: Fabricación de tejidos textiles	15,38	4,08

273: Fabricación de cables y dispositivos de cableado	9,48	4,82
131: Preparación e hilado de fibras textiles	10,35	3,57
291: Fabricación de vehículos de motor	11,41	8,98
274: Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	12,29	5,21
205: Fabricación de otros productos químicos	9,27	3,79
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	10,09	4,02
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	14,44	5,12
281: Fabricación de maquinaria de uso general	9,86	4,80
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	13,16	5,93
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	8,60	5,16
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	5,74	3,04
201: Fabricación de productos químicos básicos, compuestos nitrogenados, fertilizantes, plásticos y caucho sintético	5,72	3,81
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	6,34	3,49
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	5,52	5,81
Múltiplo de la PAT r/Micro		
Sectores	ME (%MI)	PE (%MI)
133: Acabado de textiles	0,97	1,01
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	0,96	0,97
581: Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales	1,04	1,03
257: Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería	0,98	1,02
151: Preparación, curtido y acabado del cuero; fabricación de art. de marroquinería; preparación y teñido de pieles	1,00	1,03
931: Actividades deportivas	0,97	0,98
433: Acabado de edificios	1,02	1,04
439: Otras actividades de construcción especializada	1,03	1,01
551: Hoteles y alojamientos similares	1,02	1,03
494: Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza	1,03	1,01
131: Preparación e hilado de fibras textiles	0,97	1,00
472: Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados	1,03	1,02
855: Otra educación	1,02	1,02
873: Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	1,02	1,01
712: Ensayos y análisis técnicos	1,01	1,01

Nota.- Cálculos referidos a Sectores CNAE con datos de todos los segmentos de PYME
MI: Microempresas, PE: Empresas Pequeñas, ME: Empresas Medianas

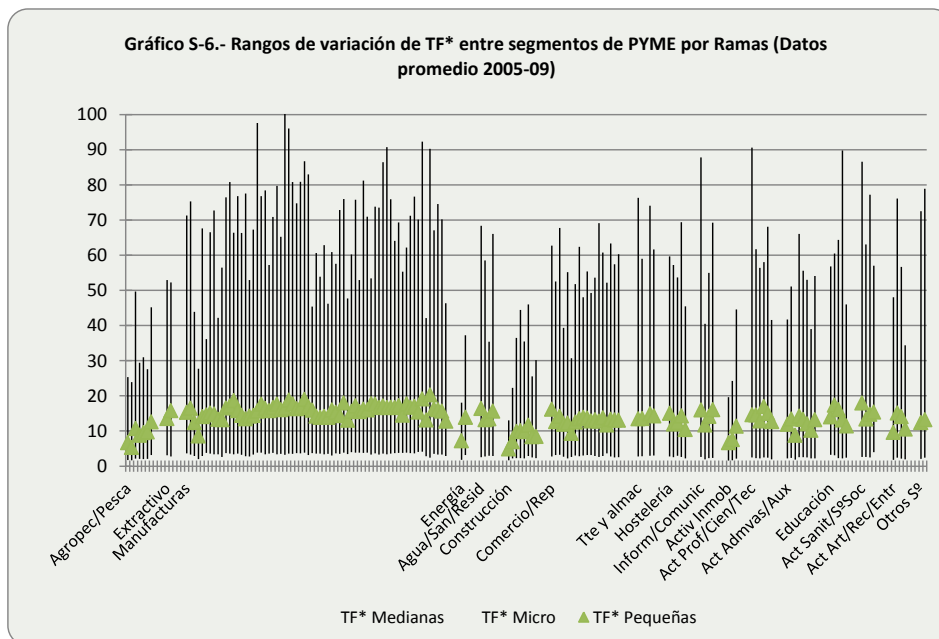
CNAE 2009

Sectores manufactureros de tecnología alta
Sectores manufactureros de tecnología media-alta
Servicios de alta tecnología o de punta

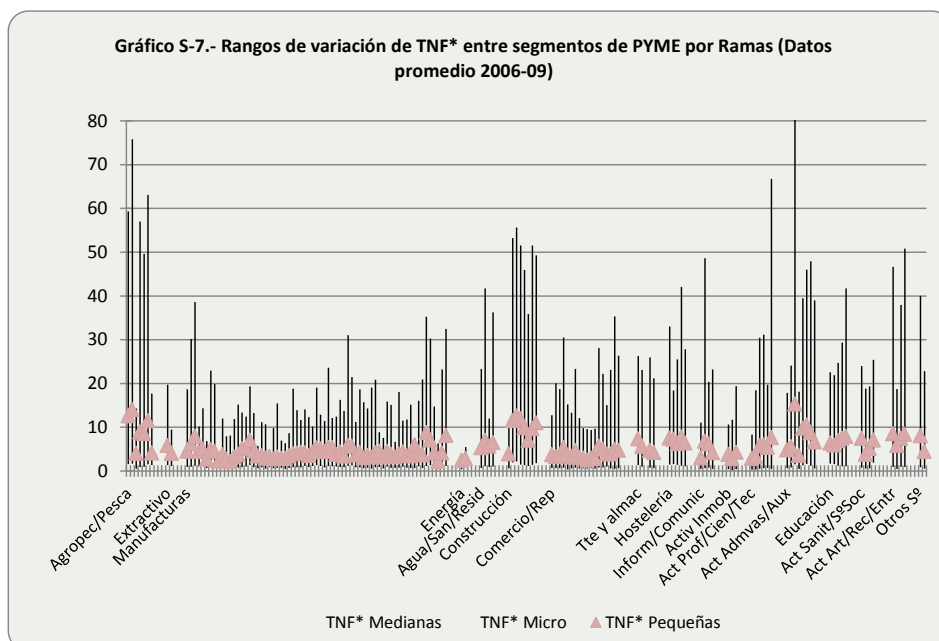
21	20	
26	25.4	
30.3	27 a 29	
	30- 30.1- 30.3	59 a 63
	32.5	72

Los Gráficos S-6 a S-8 ofrecen la panorámica de todos los sectores en los indicadores promedio de empleo durante el período 2005-09, y sugieren una clara vinculación con las ramas de actividad, tanto en el empleo fijo como en el no fijo. La categoría del empleo fijo (Gráfico S-6) destaca especialmente en las manufacturas (fabricación de productos farmacéuticos de base y de especialidades farmacéuticas, fabricación de pasta papelera, papel y cartón, y fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor; todos ellos

con 92 o más trabajadores fijos de promedio); así como en las actividades jurídicas, la educación postsecundaria y las actividades hospitalarias. En todas las cuales, además, se encuentran elevados rangos de variación entre segmentos de PYME.

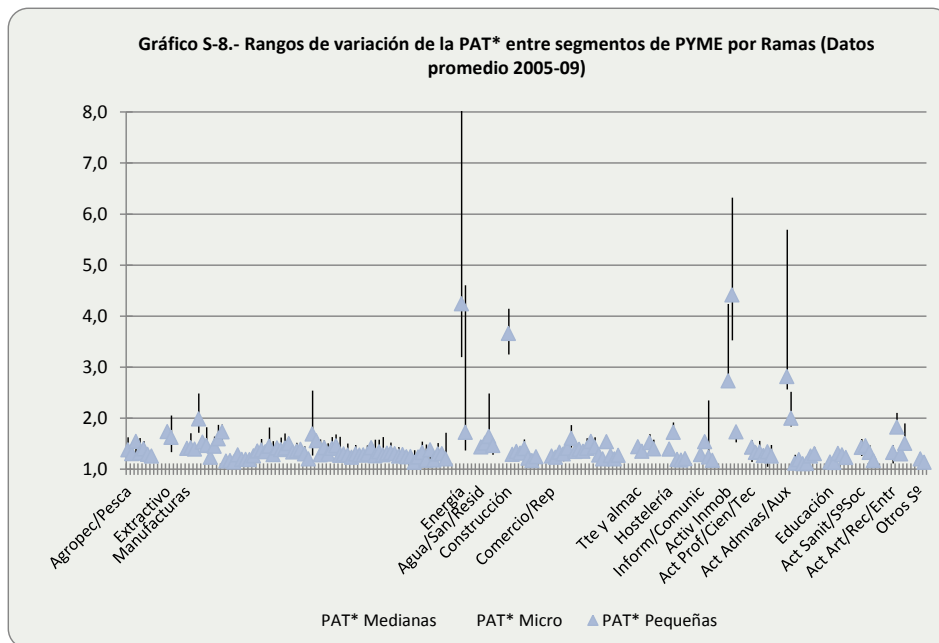


Por lo que respecta a la categoría del empleo no fijo (Gráfico S-7) destacan de manera espectacular por su propia naturaleza las actividades de las empresas de trabajo temporal (con 96,4 empleados en las empresas medianas y 15,3 en las pequeñas), así como, en general, la construcción (de obra pública y de edificios, sobre todo), las actividades agropecuarias y pesqueras (tanto en cultivos perennes como no perennes), y las actividades administrativas y de servicios auxiliares (jardinería y limpieza, principalmente).



En cuanto a la productividad aparente del trabajo (Gráfico S-8), los mayores valores se encuentran en las actividades que requieren una elevada intensidad de capital (como la producción, transporte y distribución de energía eléctrica, o la de gas), así como en aquellas otras en las que los ingresos tienen una reducida contrapartida de costes satisfechos al exterior por la prestación de los servicios (alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta

propia, alquiler de vehículos de motor, o las actividades inmobiliarias), o en las que implican una relativamente reducida retribución del trabajo (como en las industrias extractivas). Los menores valores, en casos de retribuciones del trabajo relativamente elevadas respecto de los ingresos, como en las actividades administrativas y auxiliares (trabajo temporal, limpieza, seguridad) o en la educación (postsecundaria, primaria y preprimaria, principalmente). En la mayor parte de esas actividades, además, la productividad aparente del trabajo es mayor en las microempresas que en las pequeñas y medianas empresas.



8.3. Ranking de los principales indicadores de las PYME en la muestra sectorial

Considerando que la muestra sectorial tienen una utilidad intrínseca en su detalle por sectores, la información de este apartado es un resumen de las 17 de ramas de actividad económica que de las que se dispone en la CNAE-2009. Consiste en el cálculo de los valores extremos (superiores e inferiores) de cada rama y segmento de dimensión, en los indicadores que han ido evidenciando a lo largo del *Estudio* su mayor poder discriminador de las pautas de actuación de las PYME. Se toman para ello todos los sectores disponibles (216 de microempresas, 204 de empresas pequeñas y 155 de empresas medianas), y se calculan en esta ocasión (por la pérdida de representatividad de los promedios, dadas las variaciones producidas entre las dos fases del ciclo económico) los valores de la mediana de los mencionados indicadores entre 2005 y 2009. Sus valores máximos en cada rama se presentan en forma de cuadro, en el que se precisan los sectores concretos de la CNAE en los que se obtienen dichos valores, así como se recuerdan los promedios de medianas y los rangos de variación de éstas para el total de sectores (de todas las ramas, por tanto) y segmentos de PYME. Esta misma información se ofrece en forma de gráficos, en los que se representan las diferencias entre los valores máximos y mínimos que toman las medianas de los indicadores, por ramas de actividad y segmentos de dimensión de PYME. Con todo lo cual se pretende aportar una referencia estructural y comparativa por ramas de las micro, pequeñas y medianas empresas, que enmarque las comparaciones concretas y sector por sector que cada lector pueda hacer con la información desagregada del Anexo sectorial.

CNAE 2009				
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	20	25.4	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	27 a 29	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicios de alta tecnología o de punta	30.3	32.5		72

Cuadro S-5.

	Inmovilizado Material / Total Activo (%)						Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)					
	Micro		Pequeñas		Medianas		Micro		Pequeñas		Medianas	
Ramas	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	017.-	60,06	017.-	71,33	012.-	64,47	011.-	51,19	017.-	74,34	015.-	45,46
Extractivo	061.-	48,16	072.-	37,53	089.-	33,77	061.-	51,93	091.-	53,50	089.-	62,39
Manufacturas	107.-	47,33	107.-	46,53	107.-	47,62	302.-	56,96	322.-	61,16	325.-	60,71
Energía	351.-	59,00	352.-	73,15	352.-	75,36	353.-	33,03	353.-	34,65	352.-	38,01
Agua/San/Resid	382.-	48,97	383.-	42,43	390.-	66,88	360.-	46,97	390.-	41,29	383.-	49,51
Construcción	431.-	25,00	429.-	26,74	431.-	20,21	421.-	40,47	429.-	38,20	432.-	26,48
Comercio/Rep	478.-	36,26	473.-	38,73	472.-	45,89	473.-	38,76	473.-	47,30	454.-	45,05
Tte y almac	521.-	48,96	495.-	68,70	522.-	63,94	521.-	38,19	493.-	38,91	522.-	44,66
Hostelería	552.-	71,86	553.-	63,97	551.-	62,29	553.-	40,73	553.-	57,31	553.-	70,58
Inform/Comunic	592.-	37,86	592.-	55,63	619.-	59,05	601.-	49,67	639.-	58,00	581.-	52,45
Activ Inmob	682.-	66,31	682.-	58,49	682.-	48,47	682.-	55,76	682.-	47,49	682.-	34,49
Act Prof/Cien/Tec	750.-	43,91	750.-	44,16	712.-	29,10	702.-	52,05	692.-	48,30	732.-	48,62
Act Admvas/Aux	771.-	58,17	771.-	57,58	771.-	72,86	829.-	42,24	783.-	41,84	813.-	39,74
Educación	852.-	58,95	852.-	64,47	852.-	68,44	854.-	35,19	852.-	48,12	853.-	49,71
Act Sanit/S°Soc	873.-	61,85	873.-	72,71	873.-	67,32	861.-	51,80	862.-	49,63	861.-	48,16
Act Art/Rec/Entr	931.-	60,36	931.-	63,51	931.-	57,20	920.-	50,27	920.-	51,48	900.-	51,55
Otros S°	960.-	46,28	960.-	48,56	949.-	75,88	941.-	60,43	941.-	54,47	949.-	82,96
Todas Ramas	R*	33,03	R*	30,61	R*	30,42	R*	32,37	R*	38,83	R*	38,49
	Max R	71,86	Max R	73,15	Max R	75,88	Max R	60,43	Max R	74,34	Max R	82,96
	min R	14,86	min R	8,22	min R	4,65	min R	14,60	min R	20,06	min R	0,00

	Deud. com. y ot. ctas. cob. / Cifra de Negocios (días)						Acreed. Com. y ot. ctas. pagar/ Aprovision. (días)					
	Micro		Pequeñas		Medianas		Micro		Pequeñas		Medianas	
Ramas	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	012.-	154,38	012.-	137,92	024.-	173,63	012.-	819,61	012.-	583,52	024.-	378,83
Extractivo	081.-	151,13	072.-	163,91	081.-	153,47	072.-	695,65	089.-	476,59	081.-	221,56
Manufacturas	110.-	147,89	263.-	160,91	303.-	171,43	110.-	611,56	110.-	390,97	303.-	267,87
Energía	351.-	166,60	353.-	138,62	352.-	176,73	351.-	551,19	351.-	477,06	351.-	236,23
Agua/San/Resid	382.-	139,81	360.-	152,68	360.-	212,13	370.-	550,89	370.-	535,66	390.-	744,78
Construcción	421.-	139,16	421.-	169,26	421.-	185,00	411.-	496,86	411.-	403,38	411.-	274,26
Comercio/Rep	461.-	91,87	465.-	114,21	466.-	121,28	452.-	226,90	478.-	237,10	452.-	102,59
Tte y almac	521.-	121,29	501.-	163,40	521.-	120,86	493.-	479,42	501.-	454,95	521.-	313,98
Hostelería	552.-	92,78	551.-	97,23	551.-	90,03	552.-	1113,52	551.-	740,59	551.-	398,15
Inform/Comunic	602.-	173,76	601.-	157,39	591.-	150,93	602.-	1065,82	602.-	655,85	591.-	219,04
Activ Inmob	682.-	208,47	682.-	129,56	682.-	141,52	682.-	3368,69	682.-	885,53	682.-	744,52
Act Prof/Cien/Tec	721.-	163,91	721.-	188,36	711.-	189,38	691.-	1773,19	691.-	1220,17	691.-	700,70
Act Admvas/Aux	773.-	146,68	773.-	158,81	773.-	164,80	771.-	982,71	782.-	2102,07	782.-	3755,50
Educación	853.-	108,14	854.-	115,46	854.-	79,58	852.-	850,88	854.-	1032,48	853.-	503,09
Act Sanit/S°Soc	861.-	89,89	869.-	95,02	869.-	110,44	889.-	898,64	889.-	802,61	873.-	762,13
Act Art/Rec/Entr	910.-	101,64	910.-	108,38	900.-	228,87	931.-	1167,15	931.-	1488,63	931.-	703,70
Otros S°	949.-	138,36	949.-	119,86	952.-	111,90	960.-	644,52	960.-	455,92	949.-	431,25
Todas Ramas	R*	96,80	R*	101,07	R*	104,87	R*	395,81	R*	331,75	R*	214,50
	Max R	208,47	Max R	188,36	Max R	228,87	Max R	3368,69	Max R	2102,07	Max R	3755,50
	min R	31,09	min R	22,17	min R	0,00	min R	66,51	min R	60,13	min R	13,99

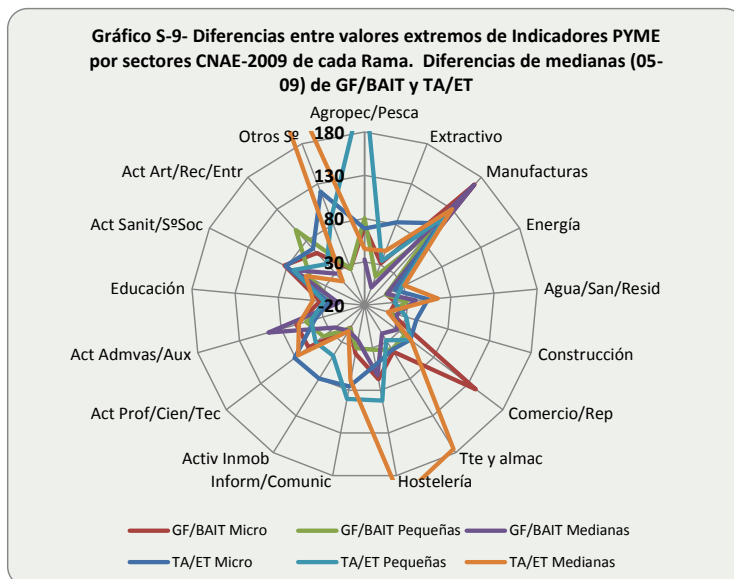
Cuadro S-5. (cont.)

Ramas	Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)						Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)					
	Micro		Pequeñas		Medianas		Micro		Pequeñas		Medianas	
	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	017.-	69,38	024.-	75,83	024.-	29,18	024.-	36,64	012.-	40,23	024.-	48,47
Extractivo	081.-	65,89	072.-	74,87	081.-	27,13	081.-	35,66	072.-	38,36	081.-	36,78
Manufacturas	152.-	83,00	152.-	80,26	106.-	43,52	302.-	45,75	303.-	48,39	331.-	42,85
Energía	353.-	45,40	353.-	49,70	351.-	13,20	353.-	33,12	351.-	44,24	351.-	41,12
Agua/San/Resid	370.-	68,30	383.-	56,35	390.-	23,05	370.-	48,93	370.-	50,45	381.-	49,57
Construcción	432.-	75,53	432.-	78,59	433.-	49,09	433.-	34,44	433.-	35,57	432.-	35,16
Comercio/Rep	462.-	79,97	478.-	72,92	451.-	43,96	452.-	29,84	452.-	28,20	472.-	20,92
Tte y almac	532.-	75,12	532.-	68,03	494.-	28,31	493.-	46,39	493.-	48,97	493.-	58,40
Hostelería	562.-	54,09	562.-	56,90	562.-	47,28	553.-	46,98	553.-	54,46	562.-	54,12
Inform/Comunic	581.-	70,26	602.-	67,06	620.-	31,55	601.-	46,88	602.-	51,30	620.-	44,64
Activ Inmob	683.-	43,53	683.-	38,10	681.-	27,11	682.-	64,38	682.-	55,77	682.-	54,89
Act Prof/Cien/Tec	731.-	71,71	691.-	72,71	721.-	37,36	692.-	54,41	721.-	61,75	712.-	64,29
Act Admvas/Aux	791.-	77,57	783.-	72,02	782.-	79,81	812.-	59,06	782.-	81,20	782.-	91,31
Educación	854.-	72,11	855.-	68,12	853.-	51,11	851.-	68,15	851.-	88,62	852.-	99,48
Act Sanit/S°Soc	869.-	54,40	869.-	57,62	873.-	27,79	889.-	64,47	881.-	77,98	873.-	62,87
Act Art/Rec/Entr	900.-	62,79	910.-	64,91	900.-	34,77	910.-	44,57	910.-	56,13	931.-	51,18
Otros S°	952.-	71,36	951.-	69,24	949.-	34,62	960.-	47,69	960.-	52,10	949.-	82,25
Todas Ramas	R*	62,46	R*	57,42	R*	27,77	R*	32,10	R*	35,73	R*	32,83
	Max R	83,00	Max R	80,26	Max R	79,81	Max R	68,15	Max R	88,62	Max R	99,48
	min R	27,50	min R	8,51	min R	5,93	min R	8,43	min R	8,48	min R	0,00

Ramas	Gast. Fin./ (Rtdo.Antes Impto.+Gastos Fin.)(%)						Total Activo / Exigible Total (%)					
	Micro		Pequeñas		Medianas		Micro		Pequeñas		Medianas	
	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	031.-	97,62	015.-	89,99	015.-	42,47	011.-	204,86	017.-	389,67	015.-	183,37
Extractivo	061.-	55,26	089.-	22,64	089.-	12,37	061.-	208,05	091.-	215,07	089.-	265,90
Manufacturas	131.-	176,38	244.-	104,46	151.-	114,66	302.-	232,35	322.-	257,44	325.-	254,51
Energía	351.-	51,33	353.-	44,21	351.-	27,47	353.-	149,32	353.-	153,03	352.-	161,31
Agua/San/Resid	370.-	32,12	360.-	43,40	390.-	47,29	360.-	188,59	390.-	170,33	383.-	198,07
Construcción	411.-	36,21	433.-	30,04	433.-	36,90	421.-	167,99	429.-	161,82	432.-	136,01
Comercio/Rep	478.-	161,04	476.-	55,94	475.-	35,44	473.-	163,28	473.-	189,75	454.-	181,98
Tte y almac	494.-	63,60	502.-	56,12	493.-	32,54	521.-	161,79	493.-	163,70	522.-	180,69
Hostelería	561.-	96,78	551.-	52,54	551.-	65,71	553.-	168,73	553.-	234,23	553.-	339,95
Inform/Comunic	612.-	52,05	601.-	38,52	591.-	39,96	601.-	198,67	639.-	238,09	581.-	210,32
Activ Inmob	681.-	40,76	681.-	40,81	682.-	37,35	682.-	226,04	682.-	190,45	682.-	152,66
Act Prof/Cien/Tec	742.-	69,40	742.-	46,91	702.-	25,05	702.-	208,54	692.-	193,43	732.-	194,63
Act Admvas/Aux	771.-	73,99	771.-	55,85	771.-	112,40	829.-	173,13	783.-	171,94	813.-	165,94
Educación	852.-	43,55	854.-	27,14	852.-	19,44	854.-	154,29	852.-	192,74	853.-	198,85
Act Sanit/S°Soc	873.-	95,86	873.-	61,98	873.-	86,21	861.-	207,48	862.-	198,54	861.-	192,88
Act Art/Rec/Entr	931.-	72,84	931.-	106,67	931.-	36,27	920.-	201,10	920.-	206,08	900.-	206,38
Otros S°	960.-	40,32	951.-	37,49	949.-	44,27	941.-	252,75	941.-	219,65	949.-	586,84
Todas Ramas	R*	38,77	R*	28,70	R*	25,14	R*	150,58	R*	166,52	R*	168,78
	Max R	176,38	Max R	106,67	Max R	114,66	Max R	252,75	Max R	389,67	Max R	586,84
	min R	7,71	min R	5,71	min R	-53,09	min R	117,09	min R	125,09	min R	5,63

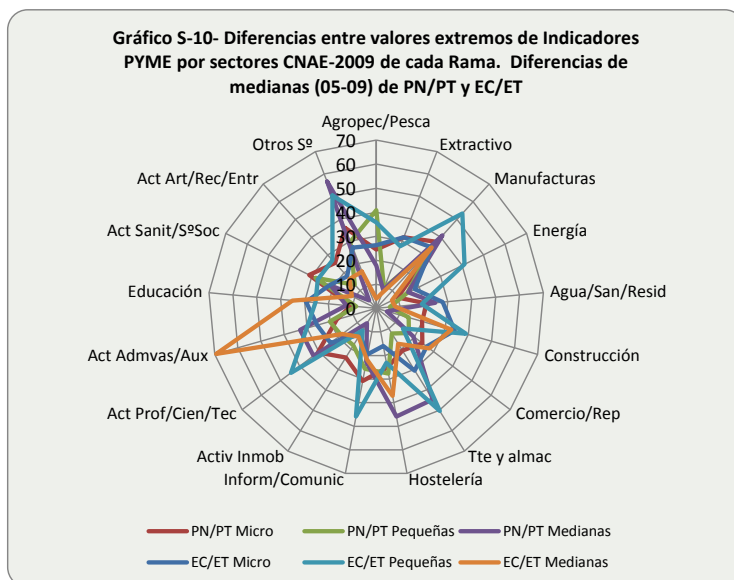
El Cuadro S-5 ofrece así, en primer lugar, los mayores valores de la mediana (2005-09) por ramas y segmentos de PYME de los principales indicadores de estructura patrimonial, actividad y solvencia de la muestra sectorial. Se señalan también en el Cuadro los sectores manufactureros de alta (amarillo) y media-alta intensidad tecnológica (verde), así como los servicios de tecnología punta (azul). Igualmente se refleja, como síntesis comparativa de cada indicador, la media y el rango de variación (valores máximo y mínimo) de los valores de la mediana de todos los sectores y segmentos de PYME. Estos mayores valores promedio de la mediana por ramas son los que asimismo se representan, mediante sus diferencias respecto de los correspondientes menores valores promedio, en los Gráficos S-9 a S-12, para proporcionar una visión de conjunto sobre la dispersión que se verifica en los mencionados indicadores, tanto entre segmentos de PYME como entre los sectores de sus ramas de actividad.

Por lo que se refiere a indicadores concretos del Cuadro S-5, en el Gráfico S-9 se representan las diferencias entre los valores extremos por ramas del endeudamiento (*ratio* de total activo respecto del exigible total: TA/ET) y los costes financieros (gastos financieros respecto del resultado antes de impuestos más dichos gastos financieros: GF/BAIT). En el endeudamiento, los valores promedio de las *ratios* (medianas del período) por segmentos reflejan, en general, mayor exigible conforme es menor el activo de las empresas, así como también mayor rango de variación en dicho exigible de forma directa con dicha dimensión. Lo que resulta coherente con costes financieros que decrecen con la mayor dimensión y que también muestran el mayor rango de variación en las medianas empresas. Por ramas, las mayores diferencias entre los segmentos de PYME por exigible total son las de otros servicios, la hostelería y las actividades agropecuarias y pesqueras. Y en ellas, junto con las manufacturas, se suelen dar también las mayores diferencias (véase el gráfico) entre sus sectores con valor máximo y mínimo de la relación entre activo total y exigible total. En cuanto al indicador de coste financiero, las mayores disparidades por segmentos se encuentran en las manufacturas y en el comercio y reparaciones. Que son, igualmente y como puede apreciarse de forma gráfica, las de mayor rango de variación entre sus sectores con mayores y menores costes financieros.



En el Gráfico S-10 se representan las diferencias entre los valores extremos por ramas de la relación entre patrimonio neto y el total de ese patrimonio neto y el pasivo (PN/PT), y de la *ratio* entre las provisiones y las deudas a corto plazo y el exigible total (EC/ET), como sendas aproximaciones a la solvencia y el endeudamiento a corto de las PYME. En general, y por lo que concierne al peso de la capitalización con recursos propios, los mayores valores (de forma coherente con su menor exigible) se dan también en las empresas medianas, seguidas de pequeñas y microempresas. En lo relativo al endeudamiento a corto, sin embargo, esa relación es justamente la opuesta, con micro y pequeñas empresas con una *ratio* que llega a duplicar la de las medianas empresas. Por ramas, las mayores diferencias entre los grados de capitalización de sus segmentos de PYME se

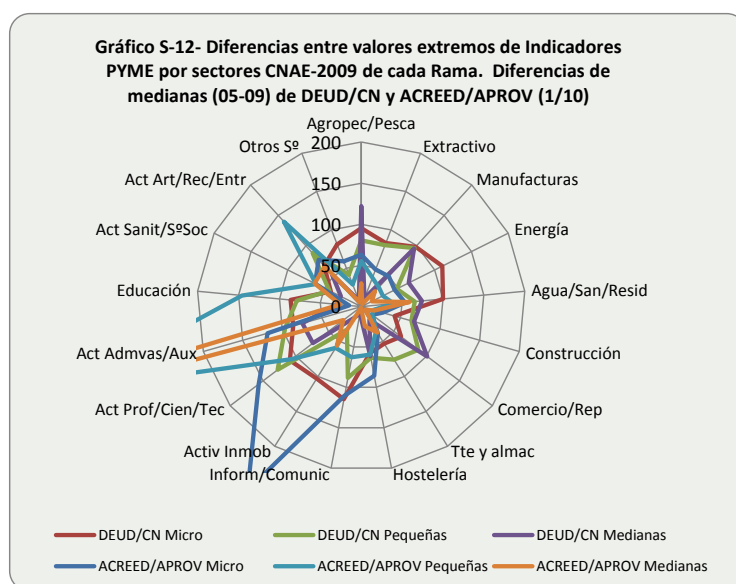
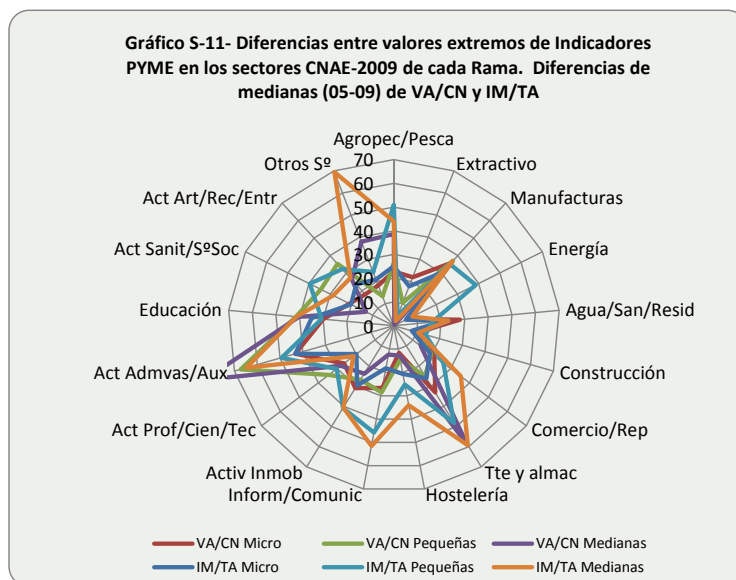
dan en la hostelería, las actividades agropecuarias y pesqueras, y los otros servicios; y en ellas es en las que se producen, como puede apreciarse en el gráfico, las mayores diferencias entre los sectores mejor y peor capitalizados de cada uno de esos segmentos. También atendiendo a las ramas, el endeudamiento a corto más dispar entre segmentos de dimensión de las PYME que las integran se produce en el transporte y almacenamiento y en el agua, saneamientos y residuos, así como en diversas ramas de servicios; pero los segmentos más dispares internamente en cada rama atendiendo a dicho endeudamiento a corto se observan gráficamente en los otros servicios y en las actividades administrativas y auxiliares.



Las diferencias entre los valores extremos por ramas de las *ratios* entre valor añadido y cifra de negocios (VA/CN), y entre inmovilizado material y total activo (IM/TA), son las que se representan en el Gráfico S-11, para evaluar de forma comparada la eficiencia productiva y la estructura material del activo de las PYME, respectivamente. Indicadores en los que el Cuadro S-5 pone de manifiesto la mayor eficiencia de las pequeñas empresas, seguidas de las medianas y las microempresas con cifras parejas entre sí; y que son las microempresas las de mayor peso del inmovilizado material dentro de su activo, seguidas de las medianas y las microempresas. El análisis por ramas refleja en este caso que las mayores diferencias entre la eficiencia de los segmentos de PYME se da en los otros servicios, en la educación y en las actividades administrativas y auxiliares; y que son estas últimas, junto con la información y las comunicaciones, las ramas en las que existen mayores diferencias de eficiencia entre sus sectores mejor y pero posicionados dentro de cada segmento de PYME. El peso del inmovilizado material dentro del activo evidencia que las ramas con mayores diferencias entre sus segmentos de PYME son la información y comunicaciones, las actividades profesionales, científicas y técnicas, las administrativas y auxiliares, y los otros servicios; y que, además, estas mismas ramas son las más dispares internamente en cada uno de sus segmentos de dimensión, por las diferencias que aparecen entre sus primeros y últimos sectores en este indicador, ya sea en micro, pequeñas o medianas empresas.

En el Gráfico S-12, por último, se muestran las diferencias entre los valores extremos por ramas de los indicadores que aproximan a las rotaciones: deudores comerciales y otras cuentas a cobrar respecto de la cifra de negocios (DEUD/CN), y acreedores comerciales y otras cuentas a pagar respecto de los aprovisionamientos (ACREED/APROV). Indicadores que, según los valores promedio de las medianas por segmentos del Cuadro S-5, evidencian deudas comerciales que se relacionan de forma directa con la dimensión de las empresas, y créditos comerciales que, por el contrario, lo hacen de forma inversa. En la comparación por ramas que visualiza el Gráfico citado, las diferencias entre los segmentos de cada una de ellas son superiores a las de otros indicadores, sobre todo en la *ratio* de acreedores comerciales. Y las ramas más dispares entre sus segmentos de PYME resultan ser las actividades inmobiliarias, la educación y la construcción, por el peso de sus deudas comerciales; y las actividades administrativas y auxiliares, las inmobiliarias, las profesionales, científicas y

técnicas y la educación, por la enorme ponderación de sus acreedores comerciales respecto de sus aprovisionamientos. Dentro de cada rama, las mayores diferencias entre los mejores y peores sectores de cada segmento de dimensión se producen en la información y comunicaciones, las actividades inmobiliarias y la industria extractiva, atendiendo al peso de las deudas comerciales; y en la información y comunicaciones, las actividades inmobiliarias, y la educación, cuando se considera la incidencia de los créditos comerciales en los aprovisionamientos.



8.4. Ranking de los indicadores de rentabilidad

Los indicadores de síntesis de la rentabilidad se plantean también por ramas, de forma que la comparación de cada sector y segmento de PYME en concreto se inserte en el marco de referencia compuesto tanto por sus valores extremos como por los de todos los sectores y segmentos de las restantes ramas de actividad. Y de ahí que en este apartado se presenten los valores extremos (máximos y mínimos) y el promedio de todos y cada uno de los indicadores-medianas que integran la rentabilidad, por segmentos de dimensión de las PYME y para las 17 ramas de actividad disponibles, durante el período 2005-09. Sus valores se presentan en el Cuadro S-6 (en el que se siguen resaltando mediante los colores habituales los sectores manufactureros de alta y media-

alta intensidad tecnológica, y los de servicios de tecnología punta), en tanto que la variabilidad se visualiza mediante las líneas de dispersión de todos los valores individuales de la muestra sectorial, en los Gráficos S-13 a S-15 (en los que, por utilizar escalas logarítmicas, se representan con el valor 0,01 los que son inicialmente negativos).

Cuadro S-6.

Ramas	Rentab. Financiera (ROE) (%)						Rentabilidad Económica (ROA=Marg x Rot.) (%)					
	Micro		Pequeñas		Medianas		Micro		Pequeñas		Medianas	
	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	024.-	5,91	024.-	12,65	024.-	16,13	024.-	4,37	024.-	7,73	024.-	8,91
Extractivo	091.-	10,73	091.-	20,34	081.-	9,44	091.-	7,57	091.-	9,84	081.-	8,05
Manufacturas	302.-	15,45	273.-	17,30	301.-	20,71	302.-	13,19	273.-	11,00	212.-	13,20
Energía	351.-	5,85	351.-	15,39	351.-	21,00	351.-	3,92	351.-	7,32	351.-	9,94
Agua/San/Resid	382.-	15,74	381.-	17,72	383.-	18,30	390.-	9,86	381.-	10,64	383.-	14,78
Construcción	429.-	17,69	412.-	17,11	411.-	19,57	429.-	8,57	439.-	8,48	411.-	8,92
Comercio/Rep	461.-	11,54	454.-	14,22	464.-	15,40	461.-	6,77	467.-	7,90	466.-	9,49
Tte y almac	532.-	12,29	495.-	14,86	521.-	9,91	522.-	5,35	493.-	6,77	521.-	7,07
Hostelería	553.-	5,15	561.-	8,19	562.-	18,20	553.-	4,32	553.-	7,97	553.-	14,41
Inform/Comunic	582.-	14,94	631.-	18,50	620.-	14,66	631.-	8,56	631.-	10,37	620.-	6,03
Activ Inmob	683.-	8,53	683.-	12,24	681.-	18,07	683.-	5,38	681.-	6,46	681.-	9,49
Act Prof/Cien/Tec	711.-	18,32	743.-	27,17	732.-	28,65	711.-	12,81	712.-	12,63	732.-	19,42
Act Admvas/Aux	781.-	15,52	783.-	20,81	791.-	16,92	781.-	8,31	783.-	13,61	801.-	8,46
Educación	854.-	15,42	855.-	16,38	855.-	21,46	854.-	8,10	855.-	9,91	855.-	9,73
Act Sanit/S°Soc	862.-	18,09	862.-	14,62	862.-	11,12	862.-	11,92	862.-	11,35	869.-	8,93
Act Art/Rec/Entr	900.-	14,40	920.-	15,93	920.-	17,35	920.-	10,93	920.-	14,19	920.-	15,61
Otros S°	951.-	10,38	952.-	14,67	952.-	17,46	941.-	6,97	952.-	8,04	952.-	9,43
Todas Ramas	R*	6,59	R*	9,08	R*	9,59	R*	4,76	R*	6,38	R*	6,43
	Max R	18,32	Max R	27,17	Max R	28,65	Max R	13,19	Max R	14,19	Max R	19,42
	min R	-6,04	min R	-1,67	min R	-9,83	min R	0,59	min R	1,51	min R	-2,87
Agropec/Pesca	031.-	-1,44	015.-	-0,05	015.-	0,07	031.-	1,32	015.-	1,56	015.-	1,48
Extractivo	061.-	2,16	089.-	6,83	089.-	5,05	089.-	2,80	089.-	6,00	089.-	5,08
Manufacturas	291.-	-5,49	244.-	-1,67	133.-	-9,83	133.-	0,94	131.-	1,62	133.-	-2,87
Energía	353.-	-2,25	353.-	3,12	352.-	9,88	353.-	1,19	353.-	2,80	352.-	6,30
Agua/San/Resid	360.-	5,43	360.-	4,40	360.-	2,73	360.-	4,59	360.-	4,10	390.-	2,43
Construcción	421.-	4,28	429.-	6,04	421.-	11,07	421.-	3,51	429.-	5,14	421.-	4,27
Comercio/Rep	478.-	-6,04	476.-	2,74	476.-	4,03	478.-	0,59	476.-	3,20	472.-	3,83
Tte y almac	503.-	2,31	501.-	3,38	522.-	4,81	494.-	2,91	501.-	3,46	522.-	3,96
Hostelería	561.-	-5,65	551.-	3,15	551.-	0,96	561.-	1,44	551.-	3,49	551.-	2,39
Inform/Comunic	612.-	4,14	619.-	4,42	591.-	6,27	619.-	3,89	592.-	3,33	591.-	4,02
Activ Inmob	682.-	3,56	682.-	5,64	682.-	7,13	682.-	4,06	682.-	5,54	682.-	5,57
Act Prof/Cien/Tec	742.-	0,31	742.-	4,79	721.-	7,54	742.-	2,25	742.-	3,90	721.-	3,13
Act Admvas/Aux	771.-	2,18	813.-	5,90	771.-	-4,21	771.-	3,32	813.-	4,61	771.-	3,15
Educación	852.-	4,09	852.-	5,38	854.-	6,18	852.-	4,09	852.-	5,86	854.-	5,09
Act Sanit/S°Soc	873.-	-0,98	873.-	3,90	873.-	1,70	873.-	2,87	873.-	4,01	873.-	3,42
Act Art/Rec/Entr	931.-	0,64	931.-	-1,04	900.-	-0,40	931.-	2,23	931.-	1,51	900.-	0,63
Otros S°	949.-	3,08	941.-	3,03	949.-	0,99	949.-	3,09	941.-	2,37	949.-	1,14

CNAE 2009

Sectores manufactureros de tecnología alta
Sectores manufactureros de tecnología media-alta
Servicios de alta tecnología o de punta

20		
25.4		
27 a 29	21	
30- 30.1- 30.3	26	59 a 63
32.5	30.3	72

Apalancamiento Fin. (APF= Carg.Fin. x Endeud.) (%)						
Ramas	Micro		Pequeñas		Medianas	
	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	024.-	192,42	024.-	228,22	024.-	269,85
Extractivo	091.-	260,82	072.-	198,77	081.-	159,58
Manufacturas	291.-	373,71	291.-	285,45	303.-	371,25
Energía	353.-	187,50	351.-	309,84	351.-	309,66
Agua/San/Resid	383.-	252,77	383.-	216,20	381.-	239,30
Construcción	433.-	377,71	412.-	304,81	439.-	360,43
Comercio/Rep	454.-	399,58	479.-	264,42	452.-	251,12
Tte y almac	492.-	352,79	492.-	260,53	494.-	255,57
Hostelería	562.-	225,58	562.-	240,49	562.-	339,27
Inform/Comunic	611.-	291,61	592.-	301,73	620.-	282,68
Activ Inmob	683.-	224,81	683.-	269,99	683.-	285,05
Act Prof/Cien/Tec	750.-	273,73	731.-	301,82	691.-	493,22
Act Admvas/Aux	772.-	256,32	803.-	249,44	791.-	318,03
Educación	855.-	294,20	855.-	223,55	855.-	229,98
Act Sanit/S°Soc	889.-	311,57	889.-	242,91	869.-	220,30
Act Art/Rec/Entr	932.-	238,84	910.-	200,65	900.-	191,39
Otros S°	951.-	304,58	951.-	257,66	951.-	299,81
Todas Ramas	R*	192,66	R*	188,60	R*	198,42
	Max R	399,58	Max R	309,84	Max R	493,22
	min R	-303,36	min R	-21,16	min R	-125,51
Agropec/Pesca	031.-	8,92	015.-	19,25	015.-	109,06
Extractivo	061.-	116,92	089.-	164,68	089.-	140,46
Manufacturas	131.-	-303,36	244.-	-21,16	151.-	-38,33
Energía	352.-	132,72	353.-	151,40	352.-	208,75
Agua/San/Resid	370.-	147,41	360.-	143,06	360.-	124,11
Construcción	421.-	177,60	429.-	181,93	433.-	290,38
Comercio/Rep	478.-	-266,62	476.-	160,55	476.-	183,27
Tte y almac	503.-	149,99	501.-	155,78	522.-	164,10
Hostelería	561.-	20,19	551.-	120,84	551.-	79,99
Inform/Comunic	601.-	171,69	601.-	149,05	581.-	161,55
Activ Inmob	682.-	119,14	682.-	139,83	682.-	181,85
Act Prof/Cien/Tec	742.-	115,89	742.-	160,36	732.-	197,62
Act Admvas/Aux	771.-	117,74	813.-	188,19	771.-	-125,51
Educación	852.-	220,52	852.-	154,98	854.-	176,40
Act Sanit/S°Soc	873.-	20,08	873.-	175,56	873.-	50,86
Act Art/Rec/Entr	931.-	105,30	931.-	-17,19	931.-	124,59
Otros S°	941.-	140,08	949.-	165,76	949.-	72,89

Cuadro S-6 (cont.).

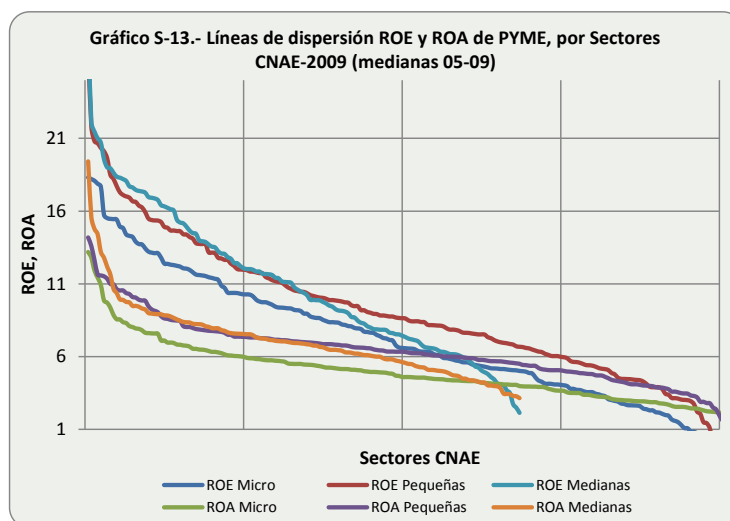
Ramas	Margen) (Rtdo. Ant Imp+Gast Finan)/CN (%)						Rotación) Cifra de Negocios / AT (%)					
	Micro		Pequeñas		Medianas		Micro		Pequeñas		Medianas	
	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	012.-	10,42	012.-	8,92	024.-	7,93	016.-	87,52	024.-	115,37	016.-	138,99
Extractivo	081.-	8,60	081.-	11,00	081.-	13,67	091.-	201,85	091.-	117,57	089.-	61,41
Manufacturas	302.-	9,01	212.-	10,41	212.-	14,30	109.-	183,21	152.-	183,02	109.-	205,90
Energía	351.-	15,77	351.-	25,95	351.-	29,53	352.-	85,42	353.-	96,82	352.-	39,78
Agua/San/Resid	390.-	10,74	381.-	11,75	383.-	11,69	383.-	142,14	383.-	122,37	383.-	111,89
Construcción	411.-	16,30	411.-	20,63	411.-	26,97	432.-	143,96	433.-	145,60	433.-	151,63
Comercio/Rep	461.-	5,15	466.-	5,07	466.-	5,86	473.-	265,51	451.-	236,47	473.-	271,08
Tte y almac	521.-	7,16	495.-	19,19	521.-	11,20	532.-	182,77	532.-	203,19	494.-	154,98
Hostelería	553.-	9,80	553.-	13,42	553.-	18,50	561.-	131,75	562.-	153,90	562.-	157,71
Inform/Comunic	602.-	11,11	631.-	8,43	619.-	8,14	611.-	165,16	619.-	142,94	620.-	148,48
Activ Inmob	682.-	40,54	682.-	42,51	682.-	46,85	683.-	33,99	683.-	45,09	683.-	41,28
Act Prof/Cien/Tec	691.-	17,40	702.-	13,69	702.-	14,83	750.-	126,87	731.-	153,66	732.-	170,65
Act Admvas/Aux	829.-	10,21	773.-	11,24	773.-	11,83	791.-	222,22	782.-	247,92	782.-	292,47
Educación	853.-	7,91	853.-	12,31	855.-	10,33	855.-	108,34	855.-	130,70	855.-	140,88
Act Sanit/S°Soc	862.-	11,60	862.-	10,09	869.-	10,70	889.-	115,65	881.-	126,07	862.-	123,45
Act Art/Rec/Entr	900.-	9,83	910.-	9,59	932.-	15,17	920.-	124,06	920.-	226,54	920.-	143,14
Otros S°	941.-	8,57	949.-	7,41	960.-	8,77	951.-	155,54	951.-	182,85	951.-	190,13
Todas Ramas	R*	5,30	R*	6,49	R*	6,81	R*	106,09	R*	113,72	R*	113,65
	Max R	40,54	Max R	42,51	Max R	46,85	Max R	265,51	Max R	247,92	Max R	292,47
	min R	0,44	min R	1,58	min R	-3,00	min R	9,73	min R	12,98	min R	12,48
Agropec/Pesca	031.-	1,88	014.-	3,20	015.-	2,79	012.-	23,69	012.-	32,52	015.-	45,86
Extractivo	089.-	3,55	091.-	7,71	089.-	7,96	061.-	43,01	089.-	59,41	081.-	56,90
Manufacturas	133.-	0,81	131.-	1,58	133.-	-3,00	110.-	37,24	110.-	46,73	110.-	54,49
Energía	353.-	1,55	353.-	3,22	352.-	15,84	351.-	25,02	351.-	29,43	351.-	32,66
Agua/San/Resid	383.-	5,32	383.-	7,65	360.-	7,34	360.-	54,88	360.-	46,65	360.-	26,05
Construcción	433.-	3,73	433.-	4,59	433.-	4,37	411.-	27,99	411.-	37,04	411.-	33,08
Comercio/Rep	478.-	0,44	476.-	1,95	472.-	2,12	478.-	114,26	478.-	131,81	475.-	117,97
Tte y almac	494.-	2,15	532.-	3,34	494.-	3,32	521.-	60,03	495.-	35,32	493.-	44,41
Hostelería	561.-	1,08	562.-	3,68	562.-	3,39	552.-	29,81	552.-	41,01	551.-	40,18
Inform/Comunic	619.-	2,62	619.-	3,00	620.-	4,33	601.-	62,24	592.-	43,99	619.-	66,07
Activ Inmob	683.-	15,83	683.-	17,10	683.-	14,96	682.-	9,73	682.-	12,98	682.-	12,48
Act Prof/Cien/Tec	742.-	2,30	742.-	2,84	691.-	2,91	702.-	35,45	702.-	38,91	702.-	47,87
Act Admvas/Aux	791.-	2,35	791.-	2,61	782.-	1,03	771.-	47,07	771.-	43,53	771.-	33,58
Educación	852.-	5,24	854.-	4,22	854.-	3,51	852.-	69,82	852.-	77,49	853.-	94,88
Act Sanit/S°Soc	873.-	3,47	873.-	5,63	862.-	5,56	873.-	70,83	873.-	69,19	873.-	57,64
Act Art/Rec/Entr	931.-	4,16	931.-	3,80	900.-	1,36	931.-	53,51	931.-	42,33	931.-	59,44
Otros S°	951.-	3,15	951.-	3,32	949.-	1,14	949.-	60,75	941.-	54,58	949.-	54,60

CNAE 2009			
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	20 25.4 27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicios de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

Ramas	Cargas Fin.) Rtdo.a.t./(Rtdo.a.t.+Gast.Finan.) (%)						Endeudamiento) AT / Recursos Propios (%)					
	Micro		Pequeñas		Medianas		Micro		Pequeñas		Medianas	
	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09	Sect	m* 05-09
Agropec/Pesca	024.-	73,31	017.-	90,48	024.-	90,24	031.-	374,85	021.-	298,68	024.-	361,37
Extractivo	081.-	76,71	091.-	92,88	081.-	89,52	091.-	494,58	072.-	224,75	081.-	184,28
Manufacturas	302.-	92,29	322.-	89,49	131.-	153,09	310.-	512,02	291.-	368,41	303.-	509,46
Energía	353.-	57,05	352.-	63,39	352.-	81,41	351.-	433,28	351.-	498,53	351.-	432,47
Agua/San/Resid	390.-	83,72	390.-	85,44	383.-	92,26	382.-	386,37	381.-	280,41	390.-	403,78
Construcción	429.-	74,27	429.-	81,54	421.-	81,88	433.-	486,06	433.-	414,31	433.-	457,52
Comercio/Rep	461.-	79,94	466.-	82,04	465.-	91,50	478.-	685,07	463.-	331,52	472.-	391,54
Tte y almac	522.-	79,66	495.-	84,00	521.-	85,82	492.-	527,94	502.-	376,71	494.-	341,82
Hostelería	553.-	70,21	553.-	79,91	553.-	96,39	563.-	639,30	562.-	337,04	562.-	404,96
Inform/Comunic	631.-	84,74	602.-	91,87	581.-	81,24	612.-	531,14	611.-	308,65	620.-	335,87
Activ Inmob	683.-	69,98	683.-	70,70	681.-	77,48	683.-	315,74	681.-	340,07	683.-	367,11
Act Prof/Cien/Tec	691.-	91,61	691.-	92,77	732.-	97,42	742.-	463,49	731.-	334,05	691.-	630,84
Act Admvas/Aux	782.-	87,66	782.-	94,29	812.-	82,96	771.-	397,62	771.-	459,63	771.-	1476,96
Educación	854.-	87,82	855.-	87,84	855.-	90,83	851.-	406,20	855.-	251,91	855.-	269,07
Act Sanit/S°Soc	862.-	87,15	862.-	87,95	869.-	84,98	873.-	485,62	873.-	469,97	873.-	368,83
Act Art/Rec/Entr	900.-	88,82	920.-	91,00	920.-	93,24	931.-	403,50	931.-	261,91	931.-	212,19
Otros S°	941.-	84,66	941.-	87,71	960.-	85,94	951.-	407,98	951.-	404,62	951.-	378,53
Todas Ramas	R*	61,18	R*	71,29	R*	75,10	R*	331,71	R*	267,87	R*	282,14
	Max R	92,29	Max R	94,29	Max R	153,09	Max R	685,07	Max R	498,53	Max R	1476,96
	min R	-76,38	min R	-6,67	min R	-14,66	min R	165,47	min R	134,52	min R	5,54
Agropec/Pesca	031.-	2,38	015.-	10,01	015.-	57,53	011.-	195,37	017.-	134,52	015.-	219,95
Extractivo	061.-	44,74	089.-	77,36	089.-	87,63	061.-	192,55	091.-	186,90	089.-	160,28
Manufacturas	131.-	-76,38	244.-	-4,46	151.-	-14,66	302.-	175,55	322.-	163,52	325.-	164,72
Energía	351.-	48,67	353.-	55,79	351.-	72,53	353.-	302,75	353.-	288,58	352.-	263,11
Agua/San/Resid	370.-	67,88	360.-	56,60	390.-	52,71	360.-	212,88	390.-	242,19	383.-	201,97
Construcción	411.-	63,79	433.-	69,96	433.-	63,10	421.-	247,08	429.-	261,75	432.-	377,70
Comercio/Rep	478.-	-61,04	476.-	44,06	475.-	64,56	473.-	258,02	473.-	211,42	454.-	221,97
Tte y almac	494.-	36,40	502.-	43,88	493.-	67,46	521.-	261,85	493.-	257,00	522.-	223,94
Hostelería	561.-	3,22	551.-	47,46	551.-	34,29	553.-	245,50	553.-	174,50	553.-	141,67
Inform/Comunic	612.-	47,95	601.-	61,48	591.-	60,04	601.-	201,35	639.-	172,42	581.-	190,64
Activ Inmob	681.-	59,24	681.-	59,19	682.-	62,65	682.-	179,34	682.-	210,55	682.-	289,90
Act Prof/Cien/Tec	742.-	30,60	742.-	53,09	702.-	74,95	702.-	192,13	692.-	207,03	732.-	205,68
Act Admvas/Aux	771.-	26,01	771.-	44,15	771.-	-12,40	829.-	236,74	783.-	239,01	813.-	251,65
Educación	852.-	56,45	854.-	72,86	852.-	80,56	854.-	284,20	852.-	207,83	853.-	201,17
Act Sanit/S°Soc	873.-	4,14	873.-	38,02	873.-	13,79	861.-	193,04	862.-	201,48	861.-	207,66
Act Art/Rec/Entr	931.-	27,15	931.-	-6,67	931.-	63,73	920.-	198,92	920.-	194,26	900.-	194,00
Otros S°	960.-	59,68	951.-	62,51	949.-	55,73	941.-	165,47	941.-	183,58	949.-	120,54

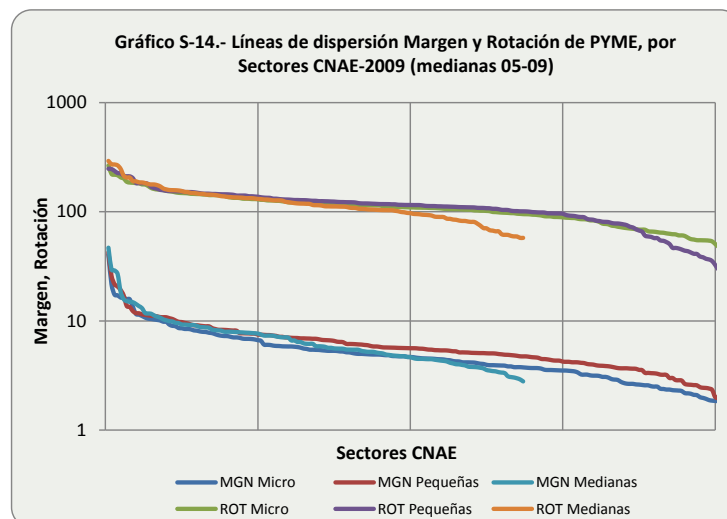
La rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE) sintetiza una situación estructural durante el período 2005-09 en la que, pese a la inclusión de los tres últimos años de crisis, los estadísticos de posición (medianas, en esta ocasión) mantienen la relación habitual por segmentos de PYME, con valores relacionados de forma directa con la dimensión. La mediana de la rentabilidad económica (ROA) se ajusta también a iguales pautas de relación directa con la dimensión; mientras que en los factores explicativos de la misma, el margen también es mayor conforme lo es la dimensión de las empresas, y la rotación de los activos para generar la cifra de negocios sigue mostrando la mayor eficiencia comparada de las pequeñas empresas respecto de las micro y las medianas empresas. En cuanto al apalancamiento financiero (APF), sus valores siguen mostrando aún un efecto amplificador sobre la rentabilidad económica, que denota haber sido incluso mayor en las microempresas que

en las empresas pequeñas. En cuanto a las causas de este todavía favorable apalancamiento, los reducidos gastos financieros verificados durante la primera parte del período, pero cuya cuantía (la *ratio* contable empleada la mide de forma inversa) se ajusta ya de forma inversa a la dimensión de las empresas, debido a la repercusión de la crisis de 2007 sobre la prima de riesgo de las menores PYME. Y un endeudamiento, en el que a pesar de la aparición de restricciones financieras en los últimos años al socaire de la crisis, las microempresas siguen mostrando los mayores valores promedio de los estadísticos medianas, seguidos de los de las empresas medianas y de las empresas pequeñas.



Dentro de esas pautas generales, se sigue observando la habitual mayor dispersión de ROE y ROA de las empresas medianas (Gráfico S-13), cuyos sectores de actividad siguen ofreciendo en conjunto una variabilidad mayor en estos indicadores que la de micro y pequeñas empresas. Y la no menos habitual mayor estabilidad de estas últimas, con líneas de dispersión que, además y tanto en la rentabilidad económica como financiera, presentan en general mayores ordenadas que las de las empresas medianas y las microempresas. Por ramas de actividad, destaca la favorable situación durante el período de la rentabilidad mediana de las PYME de las actividades profesionales, científicas y técnicas; de las actividades administrativas y de los servicios auxiliares; de la información y las comunicaciones; y de la construcción y las manufacturas. Por causas que todavía cabe relacionar con el modelo de crecimiento de la economía española hasta 2006, así como con la recuperación de la competitividad de muchos sectores industriales de tecnología media-alta, que demuestran haber operado con una elevada eficiencia económica, e incluso con la emergencia de sectores basados en el reciclaje y la valorización de residuos, o con servicios de tecnología punta, basados en las comunicaciones y la informática.

Entre los mayores valores promedio de la rentabilidad financiera, las microempresas de servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico (18,32%), y de actividades jurídicas (18,2%); las pequeñas empresas de actividades de traducción e interpretación (27,17%), y de actividades jurídicas (21,84%); y las medianas empresas dedicadas al estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública (28,65%), y también a actividades jurídicas (22,12%). En cuanto a los mayores valores promedio de medianas de la rentabilidad económica, resaltan la fabricación de locomotoras y material ferroviario, de tecnología media-alta (13,19%), y los servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico (12,81%); las pequeñas empresas de actividades de juegos de azar y apuestas (14,19%), y de otra provisión de recursos humanos (13,61%); y las medianas empresas de estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública (19,42%), así como las de actividades de juegos de azar y apuestas (15,61%).

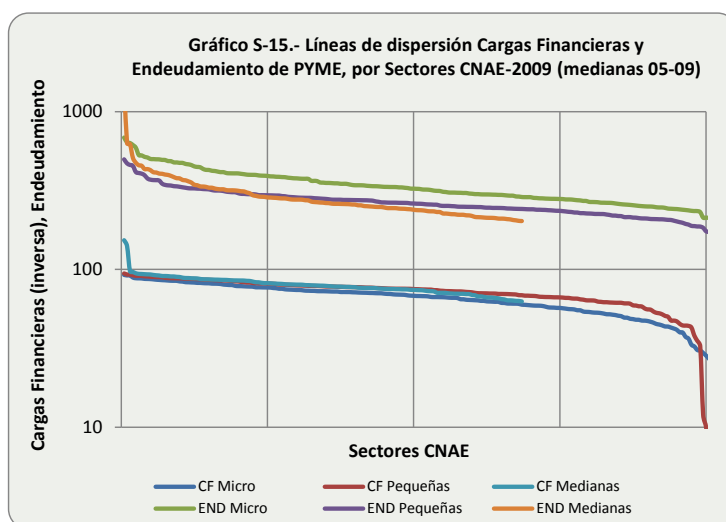


Los factores explicativos de la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación de activos totales para generar dichas ventas, se reflejan también mediante los valores extremos de las medianas por ramas durante el período 2005-09 en el Cuadro S-6, en tanto que su variabilidad para el conjunto de los sectores incluidos en ellas se representa en el Gráfico S-14. En los márgenes, las empresas medianas hacen valer su habitual mayor poder de mercado y ofrecen tanto un valor promedio más elevado como una mayor dispersión entre los valores extremos de la muestra sectorial. Micro y pequeñas empresas, por su parte, evidencian márgenes mas dispares entre sí que en anteriores ocasiones, aunque con una variabilidad semejante en ambos segmentos. En cuanto a las rotaciones, pequeñas y medianas empresas muestran prácticamente la misma cifra promedio, aunque con menor rango de variación entre los valores máximo y mínimo en las pequeñas. El sector que opera con mayor margen de beneficio en todos los segmentos de PYME, resulta ser el de alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia; así como el de compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia entre las microempresas, y el de producción, transporte y distribución de energía eléctrica, entre pequeñas y medianas empresas. Márgenes muy bajos, por el contrario, los que evidencian diversos sectores del comercio y reparaciones, de la hostelería, y de las manufacturas (industria textil).

La correlación que existe generalmente entre el margen de beneficio por unidad de ventas y la rotación de los activos, explica que las mayores rotaciones vengan casi obligadas en los sectores que operan con bajos márgenes. Y de hecho así sucede, *sensu contrario*, con las reducidas rotaciones de los sectores que ya se han comentado como evidencia de los mayores márgenes (valores de las medianas del período 2005-09). En cuanto a las rotaciones, los valores más elevados, que se vinculan igualmente con márgenes muy reducidos, se encuentran en el comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados, entre las microempresas; en las actividades de las empresas de trabajo temporal, entre pequeñas y medianas empresas; y en las actividades de agencias de viajes y operadores turísticos, entre todas las PYME.

Los factores explicativos del apalancamiento financiero, cargas financieras y endeudamiento, completan las principales variables del modelo integrado de la rentabilidad. Los valores extremos por ramas que presentan los promedios de medianas de esos indicadores en las PYME, durante el período considerado 2005-09, se ofrecen también en el Cuadro S-6, mientras que el Gráfico S-15 visualiza las líneas de dispersión de la totalidad de los sectores. En el caso de las cargas financieras (menores con los mayores valores de la *ratio* utilizada y viceversa), los valores medios se ajustan a la racionalidad financiera de que la menor dimensión de las microempresas incorpore en ellas la mayor prima de riesgo. Sobre este particular resulta sumamente ilustrativo el gráfico de dispersión, ya que la similitud de cargas financieras que muestra entre la mayoría de

segmentos y sectores de PYME, es todavía fiel reflejo del efecto favorable y generalizado de la reducción de los tipos de interés y de su bajo nivel durante la primera parte del período considerado. Por ramas, en este indicador aparecen sectores manufactureros tanto en los primeros como en los últimos puestos, debido a la incidencia diferencial de la coyuntura sobre unos u otros y al diferente riesgo financiero de sus *ratios* de endeudamiento. Así, entre los menores costes financieros (y, en general, con reducido endeudamiento), la fabricación de locomotoras y material ferroviario, y las actividades jurídicas, entre las microempresas. Las empresas de trabajo temporal y las actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural, entre las pequeñas empresas. Y la preparación e hilado de fibras textiles, así como el acabado de textiles, entre las medianas empresas. Entre los sectores con mayores costes financieros (y elevado endeudamiento), la pesca y los restaurantes y puestos de comidas, entre las microempresas; la fabricación de tejidos textiles y la acuicultura, entre las pequeñas; y la asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física, y el alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles, entre las medianas empresas.



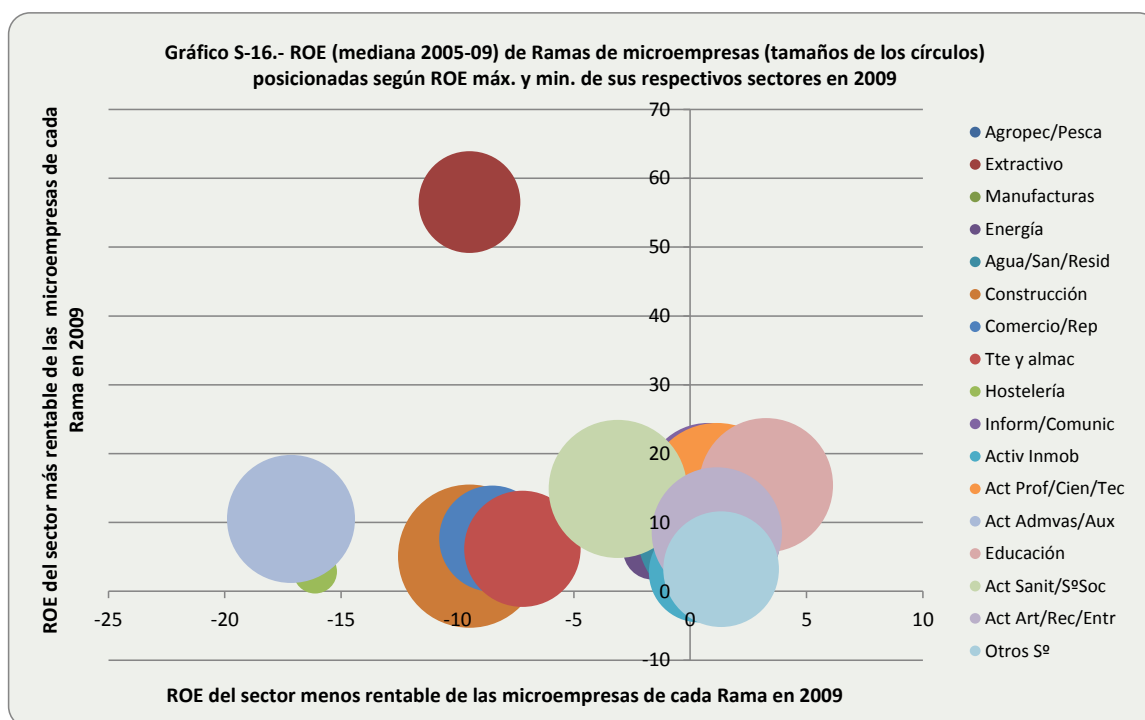
El endeudamiento se deduce de la *ratio* activo total/recursos propios, y evidencia que siguen siendo aún las microempresas las que tienen mayor nivel de deudas (con valores de los estadísticos medianas del período 2005-09) así como la menor dispersión por sectores. El Gráfico de dispersión S-15 pone además de manifiesto que las diferencias en el endeudamiento por segmentos de dimensión son notables y que, en líneas generales, las menos endeudadas son las pequeñas empresas, seguidas de las medianas, entre las cuales se verifica la mayor disparidad sectorial. Las mayores cifras de endeudamiento aparecen generalmente en el comercio y reparaciones, la hostelería, la construcción, y las actividades administrativas y servicios auxiliares; así como en sectores concretos de las manufacturas y de la información y comunicaciones. Los casos más significativos de mayores deudas son, entre las microempresas, el comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos (685,07%), y los establecimientos de bebidas (639,3%); entre las empresas pequeñas, la producción, transporte y distribución de energía eléctrica (498,53%), y la asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física (469,97%); y entre las medianas empresas, el alquiler de vehículos de motor (1.476,96%), y las actividades jurídicas (630,84%).

8.5. Las PYME más rentables de la muestra sectorial

El análisis de sectores y ramas concluye con sendas aproximaciones a la coyuntura y la estructura de la rentabilidad de las PYME. En el primer caso, mediante la representación conjunta (gráficos de “globos”) de la rentabilidad estructural (promedio de medianas) de las ramas durante el período 2005-09 y de su comportamiento coyuntural en 2009, aproximado por los valores máximo y mínimo de la rentabilidad de los sectores componentes de cada rama en dicho año. En cuanto al detalle estructural de la rentabilidad, se presenta mediante los habituales cuadros que detallan los factores explicativos de la misma en los sectores que, en cada

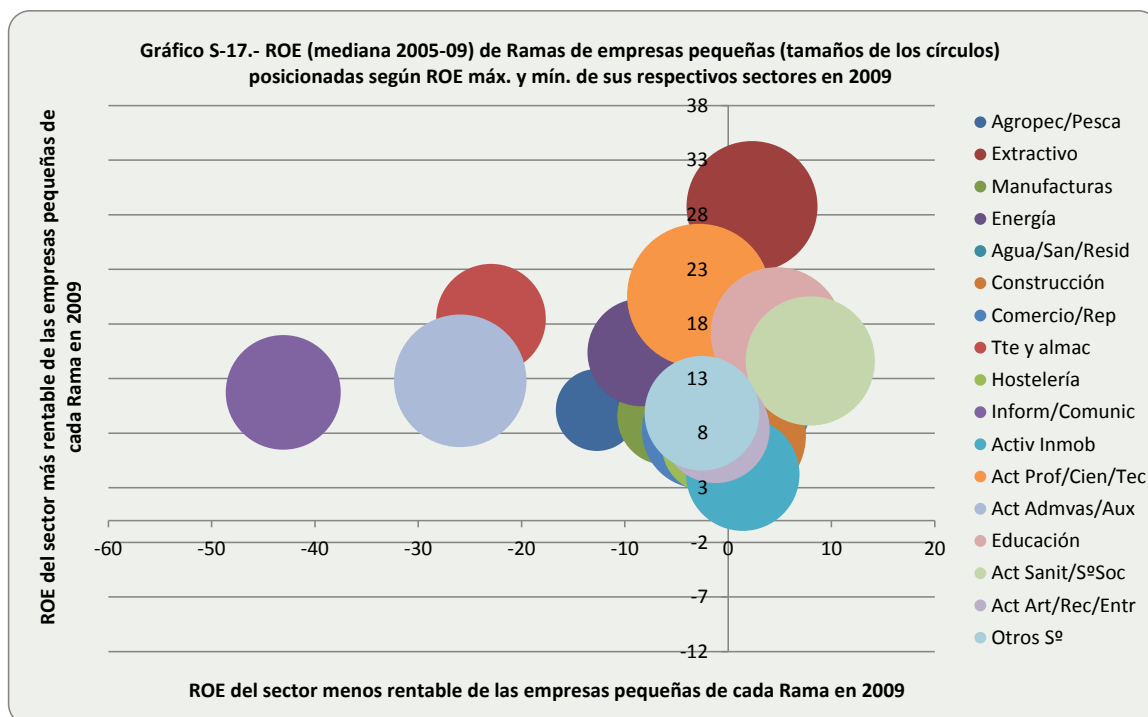
rama, han ocupado los primeros lugares con base en los valores promedio de medianas del ROE entre 2005 y 2009. Todo ello, con el doble objetivo de caracterizar y comparar las tendencias de la rentabilidad en las distintas ramas de actividad durante el último año, así como de destacar los modelos diferenciados de negocio de las PYME societarias españolas más rentables durante el período temporal disponible.

Los Gráficos S-16 a S-18 permiten visualizar simultáneamente tres datos de cada una de las 17 ramas consideradas en los segmentos de PYME: la rentabilidad financiera (ROE) (promedio de medianas) que ha obtenido cada rama durante el período 2005-09 (que se representa por los tamaños o áreas, mayores o menores, de los círculos), y los valores de la rentabilidad financiera obtenidos por el mejor y peor sector de cada rama en 2009 (los máximos en ordenadas y los mínimos en abscisas). El tamaño de los círculos sirve así para recordar la rentabilidad estructural de cada rama, en tanto que su posicionamiento en el gráfico sintetiza la tendencia que esa rentabilidad haya podido seguir durante el último año, en el que la emergencia simultánea de la caída de la actividad y del empeoramiento de las condiciones financieras han afectado de forma muy dispar a ramas y sectores. Los círculos situados en el cuadrante derecho (primer cuadrante de los ejes coordenados) representan así ramas en los que todos sus sectores (incluidos los de menor rentabilidad) han obtenido ROE positivos en 2009 y, por tanto se han comportado relativamente bien ante la crisis; en tanto que los círculos situados en el cuadrante izquierdo (segundo cuadrante de los ejes coordenados) simbolizan las ramas en las que se simultanean sectores con ROE positivos y negativos y, en consecuencia, sugieren haber sido afectadas de manera inmediata por dicha crisis. Como es obvio, la existencia de ramas (círculos representativos de las mismas) en el tercer cuadrante de los ejes de coordenadas significaría que aquéllas tienen todos sus sectores en pérdidas en 2009 (no es el caso, afortunadamente, en el presente *Estudio*).



En el caso de las microempresas (Gráfico S-16), las mayores rentabilidades estructurales (promedio de medianas) entre 2005 y 2009 (mayores tamaños de los círculos) se muestran en las ramas de Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (11,67%), Construcción (11,63%), Actividades profesionales, científicas y técnicas (11,62%), Actividades sanitarias y de servicios sociales (10,82%), y Educación (10,20%), que se destacan así como “motores” del crecimiento rentable de este segmento de PYME. Pero mientras que tres de esas ramas aparecen claramente en el primer cuadrante, como señal de que su rentabilidad ha seguido siendo positiva en todos sus sectores durante 2009, la construcción y las actividades sanitarias y de servicios sociales aparecen en el segundo, evidenciando que la crisis ha hecho aparecer pérdidas

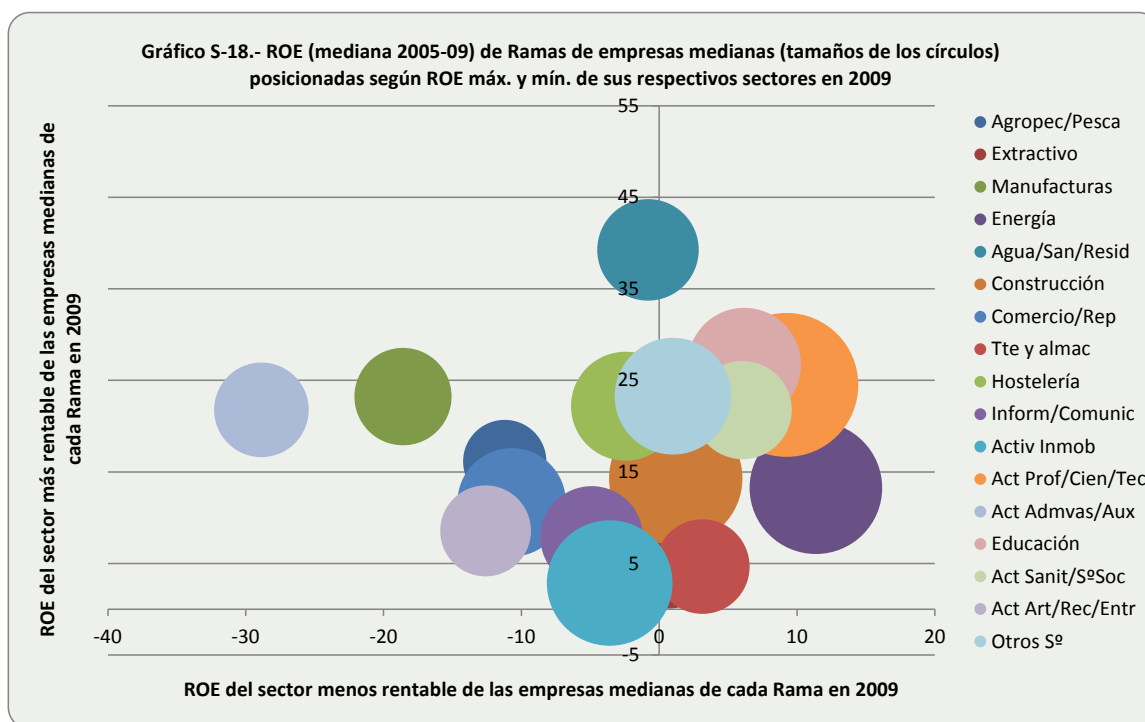
de manera inmediata en algunos de sus sectores, aunque otros hayan seguido manteniendo ROE superiores al 5% y al 14%, respectivamente. Las microempresas de ramas como las de las manufacturas, el transporte y almacenamiento, la hostelería, la producción agropecuaria y pesquera, o el comercio y las reparaciones, se encuentran ya claramente en el segundo cuadrante y, por tanto, siempre con algunos sectores de microempresas en pérdidas. Las manufacturas y las actividades administrativas y servicios auxiliares muestran la mayor dispersión, ya que junto a sectores de rentabilidad negativa (-17% en ambas ramas) muestran otros con ROE superiores al 12% y al 10%, respectivamente. El caso de la hostelería denota la peor posición, ya que su mejor sector en 2009 no llega al 3% de ROE, lo que se explica tanto por la crisis como por la reducida rentabilidad estructural de sus microempresas (apenas superior al 1% durante el período).



En las pequeñas empresas (Gráfico S-17), se aprecia a primera vista una mayor concentración de ramas en el primer cuadrante, denotando la mayor eficiencia comparada que suelen ofrecer respecto de los otros segmentos de PYME en la mayor parte de indicadores, así como el mejor comportamiento de la muestra ante la caída del ciclo desde 2007. Sus “motores”, en este caso, a tenor de la rentabilidad (promedio de medianas) durante 2005-09, las Actividades profesionales, científicas y técnicas (14,91%), el Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (13,58%), la Construcción (13,51%), las Actividades administrativas y servicios auxiliares (12,71%), y la Educación (12,63%). Entre ellas, tanto las actividades administrativas y los servicios auxiliares como las actividades profesionales, científicas y técnicas, muestran pérdidas en alguno de sus sectores en 2009; pérdidas que también se producen en las restantes ramas del segundo cuadrante, principalmente en Información y comunicaciones, y en Transporte y almacenamiento. Con los mayores rangos de variación entre ganancias y pérdidas sectoriales en las mencionadas ramas, así como en la de actividades administrativas y servicios auxiliares (el mayor rango de variación del ROE sectorial, en información y comunicaciones, de +11,7% a -43,1%).

El caso de ramas y sectores de las medianas empresas (Gráfico S-18), muestra “a primera vista” la mayor dispersión entre ramas de todos los segmentos de PYME. Con valores de rentabilidad significativos y claramente posicionados en 2009 en el primer cuadrante de ramas como las Actividades profesionales, científicas y técnicas (18,20%), la Construcción (15,64%), el Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado (15,44%), los Otros servicios (11,94%), o la Educación (11,29%). En tanto que las Actividades inmobiliarias (13,87%), otro de los “motores” del crecimiento económico durante la expansión del ciclo, junto

con la construcción y el comercio, pasa ya a mostrar alguno de sus sectores con pérdidas en 2009 y se escora hacia el segundo cuadrante. En cuanto a las ramas con empresas medianas, el mayor rango de variación entre sectores de las mismas con ganancias y pérdidas en 2009 se verifica en las Actividades administrativas y servicios auxiliares (ROE entre +21,8% y -28,9%) y en las Manufacturas (entre +23,2% y -18,6%).



La síntesis de los factores estructurales de la rentabilidad de ramas y sectores de PYME se muestra en el Cuadro S-7, con el detalle de sus magnitudes e indicadores más representativos (se resaltan en amarillo los mayores y menores valores de los indicadores de cada segmento de PYME), en los sectores de mayor rentabilidad (promedio de medianas durante 2005-09) de cada una de las 17 ramas de la CNAE-2009 consideradas. Una perspectiva que revela que las microempresas de mayor rentabilidad estructural de sus recursos propios se ubican en las ramas de actividades profesionales, científicas y técnicas, y de actividades sanitarias y de servicios sociales; y en las que la menor rentabilidad estructural se polariza en las ramas de la hostelería, la energía y las actividades agropecuarias y pesqueras. Detrás de esas posiciones relativas por ramas, la incidencia de modelos de negocio bien dispares, que van desde la mayor rentabilidad económica y los menores costes financieros y endeudamiento de la fabricación de locomotoras y material ferroviario, como industria manufacturera de intensidad tecnológica medio-alta; hasta el reducido margen y el elevado apalancamiento financiero de las otras actividades postales y de correos. Y con estructuras y condiciones del empleo, que oscilan entre el menor número de trabajadores, el mayor valor añadido por trabajador y la mayor productividad aparente del trabajo en las microempresas de producción, transporte y distribución de energía eléctrica; hasta los menores gastos y valor añadido por trabajador, así como la menor productividad aparente del trabajo de las otras actividades postales y de correos.

En cuanto a las pequeñas empresas, las mayores rentabilidades estructurales se muestran escoradas asimismo hacia las actividades profesionales, científicas y técnicas, pero también hacia la industria extractiva y hacia las actividades administrativas y los servicios auxiliares. Si bien, y como ya se ha resaltado en otros apartados del *Estudio*, con menor dispersión entre las máximas rentabilidades de las diferentes ramas, entre las que sólo destaca la reducida cifra de la hostelería. En sus modelos de negocio, las pequeñas empresas muestran un panorama muy dispar: la mayor rentabilidad económica, la mayor rotación y el menor apalancamiento financiero, en las actividades de juegos de azar y apuestas; el mayor margen, la menor rotación y los mayores costes financieros y endeudamiento, en la producción, transporte y distribución de energía eléctrica; y los menores costes financieros y el menor endeudamiento en las actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural.

Cuadro S-7a. Sectores de Microempresas más rentables, en cada una de las Ramas de actividad consideradas

	Agropec / Pesca	Extractiv o	Manufactur as	Energía	Agua/San /Resid	Construc ción	Comercio /Rep	Tte y almac	Hostelerí a
Micro con mayores ROE, Sectores CNAE	024.-	091.-	302.-	351.-	382.-	429.-	461.-	532.-	553.-
Modelo de Rentabilidad (medianas 05-09)									
Rentab. Financiera (RF=RE x APF x EF) (%)	5,91	10,73	15,45	5,85	15,74	17,69	11,54	12,29	5,15
Rentabilidad Económica (RE=rem x rer) (%)	4,37	7,57	13,19	3,92	7,62	8,57	6,77	5,3	4,32
rem)(Rtdo. Ant Imp+Gast Finan)/Cifra Negocios (%)	6,07	3,75	9,01	15,77	8,95	5,84	5,15	2,9	9,8
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	73,01	201,85	99,62	25,02	76,66	121,26	131,55	182,77	46,3
Apalancamiento Fin. (APF=apfgf x apfe) (%)	192,42	260,82	162,02	162,4	240,74	278,47	238,03	305,07	169,78
apfgf) Rtdo. Ant Imp/(Rtdo.Ant.Imp+Gast.Finan.) (%)	73,31	58,16	92,29	48,67	71,95	74,27	79,94	75,42	70,21
apfe) Activo Total / Recursos Propios (%)	331,15	494,58	175,55	433,28	386,37	336,09	297,78	444,49	245,5
Efecto Fiscal (EF) (%)	70,34	63,67	73,24	79,16	67,23	73,73	70,27	65,5	68,86
Magnitudes Básicas de la empresa-tipo									
Nº de empresas analizadas	281	27	10	1.412	18	75	7.812	297	260
Total activo (miles euros)	254,2	383,6	466,6	1.115,6	385,4	391,1	361,3	188,7	709,3
Cifra de negocios (miles euros)	262,4	774,3	464,8	279,1	328,4	589,2	435,1	346,0	283,3
Resultado neto ejer. (miles euros)	5,7	12,0	45,1	15,5	28,5	31,2	11,5	3,0	11,6
Datos de Empleo de la empresa-tipo									
No. de empr. con datos en este apartado (nº)	224	25	8	372	18	56	5.693	235	225
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empr. (nº)	1,97	2,80	3,75	1,74	2,26	2,35	2,22	2,92	2,40
No. Medio de Trabaja. No Fijos por Empr. (nº)	1,58	0,93	1,46	0,42	1,07	1,54	0,40	1,27	1,56
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,69	3,71	5,30	2,16	3,63	3,80	2,61	4,25	4,16
Gasto Medio por Trabajador (miles euros)	20,2	20,2	30,8	26,8	23,8	25,9	27,5	18,9	19,6
Valor añadido por Trabajador (miles euros)	28,8	32,5	41,5	77,3	40,0	33,0	37,3	21,4	29,8
Gastos de Personal / Valor Añadido (%)	75,99	62,20	75,23	35,03	62,22	75,16	69,97	86,98	60,82
Productividad aparente trabajo (VA/GP) (múltiplo)	1,32	1,61	1,33	2,85	1,61	1,33	1,43	1,15	1,64
	Inform /Comunic	Activ Inmob	Act Prof /Cien/Tec	Act Admvas / Aux	Educación	Act Sanit / SºSoc	Act Art / Rec / Entr	Otros Sº	
Micro con mayores ROE, Sectores CNAE	582.-	683.-	711.-	781.-	854.-	862.-	900.-	951.-	
Modelo de Rentabilidad (medianas 05-09)									
Rentab. Financiera (RF=RE x APF x EF) (%)	14,94	8,53	18,32	15,52	15,42	18,09	14,4	10,38	
Rentabilidad Económica (RE=rem x rer) (%)	7,64	5,38	12,81	8,31	8,1	11,92	9,37	4,91	
rem)(Rtdo. Ant Imp+Gast Finan)/Cifra Negocios (%)	5,8	15,83	17,17	6,66	6,82	11,6	9,83	3,15	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	141,67	33,99	74,61	152,85	97,03	102,82	92,44	155,54	
Apalancamiento Fin. (APF=apfgf x apfe) (%)	246,78	224,81	191,53	242,46	250,67	200,88	235,94	304,58	
apfgf) Rtdo. Ant Imp/(Rtdo.Ant.Imp+Gast.Finan.) (%)	81,3	69,98	91,54	83,97	87,82	87,15	88,82	69,9	
apfe) Activo Total / Recursos Propios (%)	287,22	315,74	209,24	274,53	284,2	230,83	264,9	407,98	
Efecto Fiscal (EF) (%)	78,19	70,06	72,99	70,05	75,67	74,55	72,05	65,2	
Magnitudes Básicas de la empresa-tipo									
Nº de empresas analizadas	111	6.695	10.003	113	143	5.071	610	462	
Total activo (miles euros)	149,6	510,8	349,1	261,4	222,0	235,7	241,5	156,6	
Cifra de negocios (miles euros)	224,6	166,8	273,7	406,9	234,0	242,5	205,6	243,1	
Resultado neto ejer. (miles euros)	9,0	14,1	26,6	12,2	10,2	18,8	15,1	3,6	
Datos de Empleo de la empresa-tipo									
No. de empr. con datos en este apartado (nº)	88	4.444	7.340	80	99	3.755	434	385	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empr. (nº)	2,37	2,08	2,22	2,11	2,23	2,54	1,81	2,33	
No. Medio de Trabaja. No Fijos por Empr. (nº)	0,30	0,44	0,56	0,67	1,06	0,56	0,88	0,53	
Número Medio total de trabajadores por empresa	2,58	2,53	2,78	3,00	3,28	3,11	2,71	2,86	
Gasto Medio por Trabajador (miles euros)	29,4	23,1	30,3	29,7	23,4	23,2	23,7	22,3	
Valor añadido por Trabajador (miles euros)	37,7	34,3	46,1	36,8	30,9	36,3	33,0	26,3	
Gastos de Personal / Valor Añadido (%)	83,90	64,20	60,84	78,63	75,86	64,25	65,98	84,60	
Productividad aparente trabajo (VA/GP) (múltiplo)	1,19	1,56	1,64	1,27	1,32	1,56	1,52	1,18	

Legenda de Sectores CNAE considerados:

024.- Servicios de apoyo a la silvicultura	582.- Edición de programas informáticos
091.- Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	683.- Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
302.- Fabricación de locomotoras y material ferroviario	711.- Serv. Téc. de arquitectura e ingeniería y otras actividades relac.
351.- Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	781.- Actividades de las agencias de colocación
382.- Tratamiento y eliminación de residuos	854.- Educación postsecundaria
429.- Construcción de otros proyectos de ingeniería civil	862.- Actividades médicas y odontológicas
461.- Intermediarios del comercio	900.- Actividades de creación, artísticas y espectáculos
532.- Otras actividades postales y de correos	951.- Reparación de ordenadores y equipos de comunicación
553.- Campings y aparcamientos para caravanas	

En materia de empleo las diferencias son también ostensibles, con sectores en los que prima el empleo no fijo sobre el fijo, como en los servicios de apoyo a la silvicultura, o en la otra provisión de recursos humanos; junto a otras manufacturas en las que el capital humano resulta determinante, y de ahí su mayor número de empleos fijos, como en la fabricación de cables y dispositivos de cableado, otra industria manufacturera de intensidad tecnológica medio-alta. En cuanto a la trascendencia económica del factor trabajo, los restaurantes y puestos de comidas reflejan tanto los menores gastos como el menor valor añadido por empleado, con una reducida productividad aparente del trabajo; mientras que la producción, transporte y distribución de energía eléctrica, por sus valores justamente contrarios en dichos indicadores, evidencia la mayor productividad aparente del trabajo.

Cuadro S-7b. Sectores de Pequeñas empresas más rentables, en cada una de las Ramas de actividad consideradas

	Agropec / Pesca	Extractivo	Manufac turas	Energía	Agua/S an/Res id	Construc ción	Comercio /Rep	Tte y almac	Hostelerí a
Pequeñas con mayores ROE, Sectores CNAE	024.-	091.-	273.-	351.-	381.-	412.-	454.-	495.-	561.-
Modelo de Rentabilidad (medianas 05-09)									
Rentab. Financiera (RF=RE x APF x EF) (%)	12,65	20,34	17,30	15,39	17,72	17,11	14,22	14,86	8,19
Rentabilidad Económica (RE=rem x rer) (%)	7,73	9,84	11,00	7,32	10,64	7,78	6,81	6,68	5,65
rem)(Rtdo. Ant Imp+Gast Finan)/Cifra Negocios (%)	7,33	7,71	7,00	25,95	11,75	7,64	3,65	19,19	3,92
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	115,37	117,57	146,40	29,43	99,32	101,38	179,83	35,32	137,97
Apalancamiento Fin. (APF=apfgf x apfe) (%)	228,22	178,41	202,84	309,84	206,61	304,81	248,90	213,26	211,69
apfgf) Rtdo. Ant Imp/(Rtdo.Ant.Imp+Gast.Finan.) (%)	82,64	92,88	83,18	59,05	85,03	72,92	74,97	84,00	66,48
apfe) Activo Total / Recursos Propios (%)	274,20	186,90	243,23	498,53	280,41	395,23	325,17	291,66	316,26
Efecto Fiscal (EF) (%)	70,69	81,87	73,93	72,39	73,15	69,01	71,15	76,87	63,10
Magnitudes Básicas de la empresa-tipo									
Nº de empresas analizadas	73	7	26	154	111	7.662	122	8	3.144
Total activo (miles euros)	1.011,7	2.164,8	2.466,5	14.639,5	1.686,8	2.218,5	1.724,2	8.396,7	790,3
Cifra de negocios (miles euros)	1.067,3	3.306,9	3.145,5	4.771,9	1.628,0	1.960,2	2.793,2	2.891,0	1.093,3
Resultado neto ejer. (miles euros)	45,9	257,9	99,1	498,3	139,3	89,0	56,4	244,4	15,8
Datos de Empleo de la empresa-tipo									
No. de empr. con datos en este apartado (nº)	70	7	26	87	107	7.370	111	8	2.858
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empr. (nº)	9,27	12,32	16,07	7,09	12,75	6,73	12,07	11,58	12,24
No. Medio de Trabaja. No Fijos por Empr. (nº)	11,15	4,63	4,88	2,34	7,69	11,88	5,79	5,93	6,53
Número Medio total de trabajadores por empresa	21,43	17,14	20,61	9,41	19,98	18,61	17,21	17,70	18,60
Gasto Medio por Trabajador (miles euros)	20,0	29,6	28,6	33,0	25,0	24,7	25,7	29,7	19,0
Valor añadido por Trabajador (miles euros)	25,6	41,2	40,5	140,5	38,5	32,0	33,7	42,1	23,3
Gastos de Personal / Valor Añadido (%)	77,27	73,25	75,66	22,09	65,77	72,98	77,12	72,29	81,94
Productividad aparente trabajo (VA/GP) (múltiplo)	1,29	1,37	1,32	4,53	1,52	1,37	1,30	1,38	1,22

	Inform / Comunic	Activ Inmob	Act Prof / Cien / Tec	Act Admvas/Aux	Educación	Act Sanit/SºSoc	Act Art/Rec/Entr	Otros Sº
Pequeñas con mayores ROE, Sectores CNAE	631.-	683.-	743.-	783.-	855.-	862.-	920.-	952.-
Modelo de Rentabilidad (medianas 05-09)								
Rentab. Financiera (RF=RE x APF x EF) (%)	18,50	12,24	27,17	20,81	16,38	14,62	15,93	14,67
Rentabilidad Económica (RE=rem x rer) (%)	10,37	6,24	11,52	13,61	9,91	11,35	14,19	8,04
rem)(Rtdo. Ant Imp+Gast Finan)/Cifra Negocios (%)	8,43	17,10	7,04	6,62	7,42	10,09	5,99	5,51
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	111,14	45,09	149,44	183,72	130,70	112,71	226,54	144,49
Apalancamiento Fin. (APF=apfgf x apfe) (%)	232,54	269,99	215,69	208,14	223,55	175,92	174,49	254,46
apfgf) Rtdo. Ant Imp/(Rtdo.Ant.Imp+Gast.Finan.) (%)	91,19	70,70	84,76	88,50	87,84	87,95	91,00	81,62
apfe) Activo Total / Recursos Propios (%)	258,9	326,28	278,38	239,01	251,91	201,48	194,26	309,63
Efecto Fiscal (EF) (%)	75,93	69,36	71,92	69,02	71,42	73,26	65,15	70,65
Magnitudes Básicas de la empresa-tipo								
Nº de empresas analizadas	59	358	10	50	625	456	308	373
Total activo (miles euros)	1.914,7	4.194,3	1.682,9	578,3	701,3	1.331,1	2.159,5	917,9
Cifra de negocios (miles euros)	2.200,0	1.885,7	1.695,8	1.093,9	943,1	1.500,3	4.744,5	1.445,0
Resultado neto ejer. (miles euros)	128,1	149,6	132,4	71,4	41,7	92,9	156,5	49,0
Datos de Empleo de la empresa-tipo								
No. de empr. con datos en este apartado (nº)	57	301	10	42	554	448	296	371
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empr. (nº)	15,71	11,40	12,57	7,97	11,20	13,34	15,19	12,97
No. Medio de Trabaj. No Fijos por Empr. (nº)	5,52	4,27	3,85	15,14	7,95	3,94	6,09	4,35
Número Medio total de trabajadores por empresa	21,24	15,91	15,85	24,23	19,45	17,27	20,79	17,20
Gasto Medio por Trabajador (miles euros)	31,4	29,2	30,5	21,1	20,3	25,5	23,6	26,3
Valor añadido por Trabajador (miles euros)	39,6	42,2	34,8	23,4	25,2	36,2	42,9	32,5
Gastos de Personal / Valor Añadido (%)	78,23	61,34	81,93	90,39	81,77	68,66	54,56	82,48
Productividad aparente trabajo (VA/GP) (múltiplo)	1,28	1,63	1,22	1,11	1,22	1,46	1,83	1,21

Legenda de Sectores CNAE considerados:

024.- Servicios de apoyo a la silvicultura	631.- Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas
091.- Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	683.- Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
273.- Fabricación de cables y dispositivos de cableado	743.- Actividades de traducción e interpretación
351.- Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	783.- Otra provisión de recursos humanos
381.- Recogida de residuos	855.- Otra educación
412.- Construcción de edificios	862.- Actividades médicas y odontológicas
454.- Venta, manten. y repar. de motocicletas y repuestos y accesorios	920.- Actividades de juegos de azar y apuestas
495.- Transporte por tubería	952.- Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
561.- Restaurantes y puestos de comidas	

También aparecen disparidades por ramas entre las empresas medianas con mayor ROE promedio de medianas durante 2005-09, aunque su mayor valor se encuentra en las mismas actividades que se señalaban entre las empresas pequeñas: las actividades profesionales, científicas y técnicas; en esta ocasión en el sector de estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública. Entre las ramas con menor rentabilidad estructural, las empresas medianas de la industria extractiva, del transporte y almacenamiento, y de las actividades sanitarias y los servicios sociales. En su modelo de rentabilidad, los valores extremos también se diseminan por ramas, pero con casos que concentran una serie de ellos, como el mayor margen, la menor rotación, y los mayores costes financieros que son inherentes a la producción, transporte y distribución de energía eléctrica; o la reducida rentabilidad económica, el bajo margen, la elevada rotación y el gran endeudamiento de las agencias de viajes y operadores turísticos. En materia de empleo medio, los sectores de servicios de apoyo a la silvicultura, y de estudios de mercado y realización de encuestas de opinión pública, muestran mayor número de empleos no fijos que fijos; en tanto que las actividades de juegos de azar y apuestas tienen el mayor número de empleados fijos. Mientras que en la productividad aparente del trabajo, el menor valor se muestra en la construcción naval, de

intensidad tecnológica medio-alta; y el mayor, como es habitual, en la producción, transporte y distribución de energía eléctrica.

Cuadro S-7c. Sectores de Medianas empresas más rentables, en cada una de las Ramas de actividad consideradas

	Agropec / Pesca	Extractivo	Manufac turas	Energía	Agua / San / Resid	Construc ción	Comercio /Rep	Tte y almac	Hostelería
Medianas con mayores ROE, Sectores CNAE	024.-	081.-	301.-	351.-	383.-	411.-	464.-	521.-	562.-
Modelo de Rentabilidad (medianas 05-09)									
Rentab. Financiera (RF=RE x APF x EF) (%)	16,13	9,44	20,71	21,00	18,30	19,57	15,40	9,91	18,20
Rentabilidad Económica (RE=rem x rer) (%)	8,91	8,05	6,29	9,94	14,78	8,92	9,31	7,07	6,07
rem)(Rtdo. Ant Imp+Gast Finan)/Cifra Negocios (%)	7,93	13,67	13,09	29,53	11,69	26,97	4,67	11,20	3,39
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	103,31	56,90	60,13	32,66	111,89	33,08	179,32	59,35	157,71
Apalancamiento Fin. (APF=apfgf x apfe) (%)	269,85	159,58	297,85	309,66	181,21	304,02	233,62	185,69	339,27
apfgf) Rtdo. Ant Imp/(Rtdo.Ant.Imp+Gast.Finan.) (%)	90,24	89,52	82,24	72,53	92,26	74,25	84,64	85,82	79,03
apfe) Activo Total / Recursos Propios (%)	361,37	184,28	384,84	432,47	201,97	432,48	288,30	226,05	404,96
Efecto Fiscal (EF) (%)	65,67	71,95	70,07	71,39	74,20	70,28	67,76	73,61	70,55
Magnitudes Básicas de la empresa-tipo									
Nº de empresas analizadas	10	29	10	50	13	484	162	25	62
Total activo (miles euros)	5.012	15.926	23.751	53.296	17.008	49.833	18.741	21.855	1.775
Cifra de negocios (miles euros)	5.071	11.882	12.509	16.178	17.156	16.021	26.908	10.661	3.102
Resultado neto ejer. (miles euros)	187,7	842,9	989,7	2.522,0	1.160,3	2.584,1	737,3	814,7	62,9
Datos de Empleo de la empresa-tipo									
No. de empr. con datos en este apartado (nº)	9	25	10	25	12	329	144	25	58
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empr. (nº)	22,69	51,31	43,29	17,60	33,48	11,15	63,70	70,19	69,46
No. Medio de Trabaj. No Fijos por Empr. (nº)	55,52	20,12	29,50	2,16	13,08	10,14	11,79	26,71	43,16
Número Medio total de trabajadores por empresa	82,03	72,30	70,45	21,28	46,56	21,40	72,94	96,90	111,07
Gasto Medio por Trabajador (miles euros)	23,61	33,20	32,83	40,97	33,39	33,06	38,72	28,62	15,22
Valor añadido por Trabajador (miles euros)	30,79	54,26	32,44	400,91	85,99	130,99	56,81	47,87	16,56
Gastos de Personal / Valor Añadido (%)	74,39	58,85	101,21	10,22	37,49	22,42	69,10	60,49	90,92
Productividad aparente trabajo (VA/GP) (múltiplo)	1,34	1,70	0,99	9,78	2,67	4,46	1,45	1,65	1,10

	Inform / Comunic	Activ Inmob	Act Prof / Cien/Tec	Act Admvas/Aux	Educación	Act Sanit/SºSoc	Act Art/Rec/Entr	Otros Sº
Medianas con mayores ROE, Sectores CNAE	620.-	681.-	732.-	791.-	855.-	862.-	920.-	952.-
Modelo de Rentabilidad (medianas 05-09)								
Rentab. Financiera (RF=RE x APF x EF) (%)	14,66	18,07	28,65	16,92	21,46	11,12	17,35	17,46
Rentabilidad Económica (RE=rem x rer) (%)	6,03	9,49	19,42	4,22	9,73	6,11	15,61	9,43
rem)(Rtdo. Ant Imp+Gast Finan)/Cifra Negocios (%)	4,33	29,00	11,63	2,19	10,33	5,56	8,66	6,41
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	148,48	32,74	170,65	272,35	140,88	123,45	143,14	147,22
Apalancamiento Fin. (APF=apfgf x apfe) (%)	282,68	257,75	197,62	318,03	229,98	178,30	174,04	286,04
apfgf) Rtdo. Ant Imp/(Rtdo.Ant.Imp+Gast.Finan.) (%)	79,98	77,48	97,42	76,12	90,83	74,61	93,24	85,76
apfe) Activo Total / Recursos Propios (%)	335,87	355,33	205,68	474,61	269,07	223,74	208,38	333,55
Efecto Fiscal (EF) (%)	74,67	69,79	71,92	81,83	70,07	77,24	69,43	71,66
Magnitudes Básicas de la empresa-tipo								
Nº de empresas analizadas	122	29	18	28	70	32	35	15
Total activo (miles euros)	7.416	55.080	2.704	12.498	2.519	6.242	12.902	3.735
Cifra de negocios (miles euros)	9.113	17.510	4.980	34.038	3.548	6.861	18.468	6.717
Resultado neto ejer. (miles euros)	204,2	2.251,2	379,0	480,5	238,0	173,8	1.187,1	143,6

Datos de Empleo de la empresa-tipo								
No. de empr. con datos en este apartado (nº)	117	19	17	24	67	27	33	13
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empr. (nº)	67,72	17,03	39,79	65,61	45,15	62,65	78,71	60,55
No. Medio de Trabaj. No Fijos por Empr. (nº)	23,70	11,51	58,39	18,14	44,29	18,43	17,74	27,99
Número Medio total de trabajadores por empresa	91,41	29,94	96,08	84,41	87,54	81,09	95,07	96,69
Gasto Medio por Trabajador (miles euros)	35,15	39,52	21,55	28,35	19,51	30,46	27,24	29,55
Valor añadido por Trabajador (miles euros)	40,55	133,66	29,76	34,51	25,08	41,81	49,91	34,17
Gastos de Personal / Valor Añadido (%)	88,58	21,51	77,81	83,60	80,78	76,09	50,08	84,40
Productividad aparente trabajo (VA/GP) (múltiplo)	1,13	4,65	1,29	1,20	1,24	1,31	2,00	1,18

Leyenda de Sectores CNAE considerados:

024.- Servicios de apoyo a la silvicultura	620.- Programación, consultoría y otras actividades relac. informática
081.- Extracción de piedra, arena y arcilla	681.- Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia
301.- Construcción naval	732.- Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública
351.- Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	791.- Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos
383.- Valorización	855.- Otra educación
411.- Promoción inmobiliaria	862.- Actividades médicas y odontológicas
521.- Depósito y almacenamiento	920.- Actividades de juegos de azar y apuestas
494.- Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza	952.- Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
562.- Provisión de comidas prep. para eventos y otros serv. comidas	

9. La I+D en las cuentas anuales de las empresas: factores determinantes y efectos observados

En esta décima edición del *Estudio* se sigue disponiendo de una muestra piloto de empresas (PYME y Grandes) que declaran haber realizado gastos en I+D. En concreto, en sus depósitos de cuentas en formato Normal en los RR. MM. relativos a los ejercicios 2008 y 2009, ajustados al Nuevo Plan Contable de 2007. Ello permite seguir profundizando en los factores determinantes de la inversión en intangibles y en su potencial incidencia sobre la “performance” de las empresas que la realizan, pero también supone la ruptura con la terminología e incluso con los contenidos de los indicadores manejados en pasados estudios. Lo que se une al problema que ya existía con esta información que, por basarse en muestras bianuales creadas *ex profeso* y sin identificación de las empresas que las integran, no permite el seguimiento continuado de los efectos de dicha I+D sobre las empresas que afrontan la inversión en intangibles.

La utilidad de este análisis sobre la I+D sigue siendo, no obstante, incuestionable tanto por basarse en el sistema contable de información empresarial como por las posibilidades que ofrece para evaluar la incidencia de los factores intangibles sobre la competitividad del sector empresarial, así como para analizar la eficacia de las políticas públicas de promoción de la I+D. Lo primero, porque la relación entre la inversión en intangibles y los resultados de las empresas sólo se suele contrastar mediante datos agregados y encuestas, tales como la Encuesta sobre Innovación Tecnológica en las Empresas del INE (coordinada con la Estadística sobre Actividades de I+D del mismo Organismo) o la Encuesta sobre Estrategias Empresariales de la Fundación SEPI. También porque ese análisis de la I+D empresarial se centra habitualmente en casos singulares de productos, empresas o sectores, particularmente de alta y media tecnología.

Y en cuanto la relevancia de los factores intangibles de competitividad empresarial porque, como resaltan los Informes de la OCDE sobre la situación de la I+D+i en España, las principales razones para la difusión de los efectos favorables de la acumulación e implantación de nuevos conocimientos entre el sistema productivo, radican tanto en la dimensión relativa de los segmentos de empresas que lo componen como en la adecuada relación entre las empresas grandes, cuya masa crítica y estructura especializada facilitan la inversión en I+D, y las PYME que constituyen las demandantes naturales de la innovación incorporada por las grandes empresas en su cadena de valor. Y como correlato de ello, porque resulta obligado indagar en las causas de la pérdida de competitividad exterior de algunos sectores españoles de “bienes comercializables”, así como en la eficiencia de las políticas públicas de fomento de la I+D+i empresarial, ya sea desde la delimitación de los objetivos de las ayudas prestadas por las diferentes Administraciones Públicas o ya lo sea desde el seguimiento y evaluación de sus efectos reales en términos coste-beneficio, máxime cuando se apuesta por la I+D+i como palanca para forzar el cambio de modelo productivo que precisa la economía española.

Es evidente que cubrir cualquiera de los anteriores objetivos sobre el estudio de la I+D+i empresarial trasciende de las posibilidades de una mera muestra piloto, referida a tan sólo dos años y cuyas características contables se verán seguidamente. Pero no es menos evidente que esta muestra proporcionada por el CPE del Colegio de Registradores permite analizar de forma pionera la I+D+i desde la perspectiva del sistema de información contable empresarial, en un conjunto de empresas lo suficientemente amplio como para no estar sesgado por la dimensión o la pertenencia sectorial de las mismas, y mediante los indicadores usuales de evaluación de los resultados empresariales. Análisis, por otra parte, que se atiene a las pautas descriptivas y exploratorias del *Estudio sobre las PYME societarias*, pero que recurre también a técnicas estadísticas de regresión, lineal y múltiple, para contrastar la significatividad de las posibles relaciones de los gastos de I+D con las diversas variables explicativas y explicadas que se resaltan en estudios y contrastes académicos, así como con la dimensión de las empresas o su adscripción sectorial.

9.1. Características de la muestra piloto

Pese a que el cambio de modelo contable y la simultánea aplicación de la nueva CNAE-2009, tuvieron el pasado año un evidente efecto reductor sobre la muestra disponible en este apartado del *Estudio*, que rebajó a 9.018 observaciones las relativas a los años 2007-08 (se había dispuesto de 25.610 para el período 2006-07, y de 12.210 para los años 2004-05), en esta ocasión, y gracias al esfuerzo desplegado por el Centro de Procesos Estadísticos del Colegio de Registradores, se ha vuelto a incrementar el número de empresas disponibles. En concreto hasta 11.800 observaciones, de empresas con depósitos de cuentas continuados en 2008 y 2009, y que por tanto constituye un panel inicial de 5.900 empresas que presentaron sus cuentas anuales de dichos años en los Registros Mercantiles utilizando el formato Normal. Estas empresas, como es obvio, siguen sin estar identificadas (aunque sí individualizadas mediante un ID de letras, que se asigna de forma aleatoria y que consta de nueve caracteres), y su información se refiere a los principales epígrafes contables de su balance y cuenta de resultados, caracterizados mediante las claves con las que se incluyen en dicho formato. Lo cual (no disponer de estados contables completos) acota los tests de coherencia que pueden aplicarse para depurar los posibles errores y datos atípicos de la muestra, y condiciona la propuesta de nuevas variables sobre las que contrastar los posibles factores explicativos de la inversión en intangibles y los eventuales efectos de la misma sobre la “performance” empresarial.

Teóricamente, se disponía de los cuatro dígitos de la CNAE-2009 de cada empresa para caracterizar su adscripción sectorial, pero en la práctica 37 ítems se identificaban sólo con dos dígitos, y 283 sólo con tres dígitos. Al propio tiempo, y por posibles errores de las propias empresas al reclasificar sus códigos de actividad por la nueva CNAE-2009, se verificaron diversos casos en los que una misma empresa (mismo ID) aparecía con diferentes códigos CNAE en 2008 y 2009. En cuanto a la dimensión de las empresas, y dada la ausencia de datos de empleo en 434 observaciones, se ha mantenido el criterio de utilizar como variable discriminadora de la dimensión la cuantía del balance general de las empresas. Según los valores definidos por la Recomendación de la Comisión Europea de 6 de mayo de 2003, que entró en vigor el 1º de enero de 2005, y que establece los límites de dicho balance general en 2 millones de euros para las microempresas, 10 para las pequeñas y 43 para las medianas empresas. Clasificación que se ha complementado con otro segmento adicional para las muy grandes empresas que aparecen en la muestra, y que se ha considerado son aquellas que teniendo un balance general superior a 43 millones de euros tienen también una cifra de negocios anual que sobrepasa los 1.000 millones de euros.

El no poder disponer tampoco en esta ocasión de los datos completos del depósito normal de cuentas, ha condicionado las posibilidades de analizar la variada tipología de la I+D+i que la literatura especializada reconoce como “inversión en intangibles”. De tal modo que los dos únicos conceptos que se han podido manejar son los que la propia muestra proporcionaba como información adicional sobre los componentes del Inmovilizado Intangible: 11110-Gastos en Desarrollo y 11160-Gastos en Investigación. Y de ahí que se haya tenido que prescindir de la variable que en anteriores *Estudios* denotaba una elevada capacidad explicativa de la I+D+i empresarial: “Gastos de investigación y desarrollo” más “Concesiones, patentes, marcas y similares”, respecto del “Inmovilizado total”. Restringiéndola en este *Estudio* (igual que en el pasado año) a la estricta relación entre Gastos en I+D e Inmovilizado Total (Inmovilizado intangible + Inmovilizado material + Inversiones financieras a largo plazo).

Los datos de la muestra proceden, como en anteriores ocasiones, de un fichero de empresas creado al efecto por el CPE, y que sigue sin poder relacionarse con las muestras de anteriores *Estudios* (2003-04, 2004-05, 2006-07 y 2007-08); ya sea por el motivo habitual de que las claves aleatorias de individualización de las empresas son diferentes en cada fichero bianual, aún en el caso de tratarse de las mismas empresas, o ya lo sea por el mencionado cambio en el modelo contable (y en su grado de detalle) al que se ajusta la información. En cuanto al número de ítems disponibles, a las eliminaciones ya mencionadas por la carencia o disparidad de códigos CNAE se han unido las que no superaban los tests de coherencia que han podido aplicarse sobre la información contable: los meramente aritméticos (que el inmovilizado intangible no sea inferior a la suma de los dos componentes

inmateriales de dicho inmovilizado de los que se dispone); los de coherencia financiero-contable (tanto ese inmovilizado intangible como el patrimonio neto o el valor añadido bruto han de ser iguales o mayores que cero); o los de significado económico (las magnitudes básicas y los datos de empleo no pueden ser superiores a los de las mayores empresas españolas en los años considerados). Tras de la aplicación de esos tests de coherencia, la muestra inicial se redujo a 1.138 observaciones de empresas con Gastos en I+D (557 de 2008, y 581 de 2009), lo que supone el 9,64% del total muestral e implica un porcentaje similar al que evidenciaban estudios anteriores (alrededor del 10% de la muestra total). Al propio tiempo, y de cara a las contrastaciones de los posibles efectos temporales de la inversión en I+D, se elaboró una muestra pareada (los mismos ID en los dos años disponibles) que resultó compuesta por 701 empresas (1.402 ítems). Las contrastaciones estadísticas posteriores sobre estas muestras iniciales se han realizado, en todos los casos, mediante el programa Statgraphics Centurion XVI.I.

Cuadro MI-1.

Empresas con depósito de cuentas en formato normal. Agregado nacional 2008	Con inversiones en I+D (1)	Nº de casos	Sin inversiones en I+D (2)	Nº de casos	(1) - (2)
Microempresas: Balance general <= 2 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	2,78%	3	97,22%	105	
Activo Total (eur)	1.625.883	3	1.339.092	105	286.791
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	4.288.387	3	4.565.674	105	-277.287
Patrimonio Neto (eur)	277.141	3	425.397	105	-148.256
Resultado del Ejercicio (eur)	45.231	3	46.968	105	-1.737
Valor Añadido Bruto (eur)	1.045.898	3	987.673	105	58.225
Fondo de Maniobra (eur)	105.783	3	257.143	105	-151.361
Gastos en I+D (eur)	-896	3	0	105	-896
Trabajadores totales medios por emp (nº)	19	3	27	105	-7
Empresas Pequeñas: Balance general <= 10 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	6,81%	185	93,19%	2.530	
Activo Total (eur)	5.908.361	185	5.608.011	2.530	300.350
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	8.264.807	185	8.977.640	2.530	-712.833
Patrimonio Neto (eur)	2.177.102	185	1.990.744	2.530	186.358
Resultado del Ejercicio (eur)	121.236	185	142.755	2.530	-21.519
Valor Añadido Bruto (eur)	2.078.963	185	1.853.519	2.530	225.443
Fondo de Maniobra (eur)	986.262	185	1.013.631	2.530	-27.368
Gastos en I+D (eur)	4.560	185	0	2.530	4.560
Trabajadores totales medios por emp (nº)	45	185	39	2.530	7
Empresas Medianas: Balance general <= 43 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	12,08%	280	87,92%	2.037	
Activo Total (eur)	18.710.424	280	17.347.814	2.037	1.362.610
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	20.278.566	280	20.509.942	2.037	-231.376
Patrimonio Neto (eur)	6.339.784	280	6.508.696	2.037	-168.912
Resultado del Ejercicio (eur)	382.553	280	407.722	2.037	-25.169
Valor Añadido Bruto (eur)	4.703.201	280	4.009.535	2.037	693.666
Fondo de Maniobra (eur)	1.856.913	280	2.817.621	2.037	-960.708
Gastos en I+D (eur)	90.500	280	0	2.037	90.500
Trabajadores totales medios por emp (nº)	99	280	68	2.037	31
Empresas Grandes: Balance general > 43 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	11,82%	89	88,18%	664	
Activo Total (eur)	88.831.936	89	81.071.798	664	7.760.138
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	63.697.292	89	56.551.081	664	7.146.211

Patrimonio Neto (eur)	25.788.423	89	27.852.944	664	-2.064.521
Resultado del Ejercicio (eur)	1.721.949	89	1.747.130	664	-25.181
Valor Añadido Bruto (eur)	15.175.896	89	11.772.977	664	3.402.919
Fondo de Maniobra (eur)	7.777.633	89	9.921.242	664	-2.143.609
Gastos en I+D (eur)	308.000	89	0	664	308.000
Trabajadores totales medios por emp (nº)	230	89	139	664	91
Empresas muy Grandes: Balance general > 43 millones euros y CN > 1.000 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	0,00%	0	100,00%	7	
Activo Total (eur)		0	1.105.227.000	7	
Importe neto Cifra de Negocios (eur)		0	2.089.905.627	7	
Patrimonio Neto (eur)		0	220.317.000	7	
Resultado del Ejercicio (eur)		0	37.893.047	7	
Valor Añadido Bruto (eur)		0	58.762.691	7	
Fondo de Maniobra (eur)		0	38.903.455	7	
Gastos en I+D (eur)		0	0	7	
Trabajadores totales medios por emp (nº)		0	630	7	

Empresas con depósito de cuentas en formato normal. Agregado nacional 2009	Con inversiones en I+D (1)	Nº de casos	Sin inversiones en I+D (2)	Nº de casos	(1) - (2)
Microempresas: Balance general <= 2 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	2,82%	4	97,18%	138	
Activo Total (eur)	1.813.992	4	1.450.753	138	363.239
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	3.258.822	4	4.389.438	138	-1.130.616
Patrimonio Neto (eur)	463.358	4	410.671	138	52.687
Resultado del Ejercicio (eur)	-2.617	4	10.973	138	-13.590
Valor Añadido Bruto (eur)	654.371	4	850.145	138	-195.774
Fondo de Maniobra (eur)	189.838	4	279.142	138	-89.304
Gastos en I+D (eur)	-2.601	4	0	138	-2.601
Trabajadores totales medios por emp (nº)	19	4	23	138	-5
Empresas Pequeñas: Balance general <= 10 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	7,34%	206	92,66%	2.602	
Activo Total (eur)	6.054.223	206	5.447.176	2.602	607.048
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	6.816.637	206	7.565.665	2.602	-749.028
Patrimonio Neto (eur)	2.191.425	206	2.117.197	2.602	74.228
Resultado del Ejercicio (eur)	58.766	206	83.640	2.602	-24.874
Valor Añadido Bruto (eur)	1.806.501	206	1.650.312	2.602	156.189
Fondo de Maniobra (eur)	981.697	206	1.103.581	2.602	-121.884
Gastos en I+D (eur)	17.122	206	0	2.602	17.122
Trabajadores totales medios por emp (nº)	42	206	36	2.602	6
Empresas Medianas: Balance general <= 43 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	12,77%	282	87,23%	1.927	
Activo Total (eur)	18.660.851	282	17.549.039	1.927	1.111.812
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	16.157.987	282	18.000.817	1.927	-1.842.830
Patrimonio Neto (eur)	6.544.267	282	7.183.466	1.927	-639.199
Resultado del Ejercicio (eur)	225.538	282	325.388	1.927	-99.850
Valor Añadido Bruto (eur)	4.467.213	282	3.902.349	1.927	564.864
Fondo de Maniobra (eur)	2.537.684	282	3.156.629	1.927	-618.944
Gastos en I+D (eur)	122.688	282	0	1.927	122.688

Trabajadores totales medios por emp (nº)	90	282	65	1.927	25
Empresas Grandes: Balance general > 43 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	12,14%	89	87,86%	644	
Activo Total (eur)	75.838.541	89	83.377.817	644	-7.539.276
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	57.905.594	89	48.536.602	644	9.368.992
Patrimonio Neto (eur)	25.436.740	89	30.049.284	644	-4.612.544
Resultado del Ejercicio (eur)	1.370.289	89	1.296.135	644	74.154
Valor Añadido Bruto (eur)	15.402.939	89	11.190.141	644	4.212.798
Fondo de Maniobra (eur)	6.079.427	89	10.738.996	644	-4.659.568
Gastos en I+D (eur)	347.932	89	0	644	347.932
Trabajadores totales medios por emp (nº)	222	89	133	644	89
Empresas muy Grandes: Balance general > 43 millones euros y CN > 1.000 millones euros					
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	0,00%	0	100,00%	8	
Activo Total (eur)	0,00%	0	1.308.841.150	8	
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	0,00%	0	1.906.622.078	8	
Patrimonio Neto (eur)	0,00%	0	455.859.794	8	
Resultado del Ejercicio (eur)	0,00%	0	6.671.779	8	
Valor Añadido Bruto (eur)	0,00%	0	111.530.191	8	
Fondo de Maniobra (eur)	0,00%	0	108.178.359	8	
Gastos en I+D (eur)	0,00%	0	0	8	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	0,00%	0	496	8	

El Cuadro MI-1 refleja las principales características de esa muestra resultante, en la que se distinguen dos submuestras: 1) 1.138 empresas que declaran gastos de I+D (9,64% del total muestral); y 2) 10.662 empresas que no lo hacen (90,36% del total muestral). En el cuadro se detallan dichas submuestras por años y por segmentos de dimensión empresarial, indicándose en cada una de ellas tanto sus magnitudes básicas como las relativas a sus activos intangibles. En la columna de comparación se muestran las diferencias entre las magnitudes medias de una y otra submuestras.

Una primera sugerencia, atendiendo al número de empresas de cada segmento de dimensión, es que la inversión en I+D se relaciona directamente con la dimensión empresarial, ya que en 2008 tenían gastos de I+D activados aproximadamente el 11,82% de las grandes empresas, el 12,08% de las medianas, el 6,81% de las pequeñas y el 2,78% de las microempresas. Porcentajes que se incrementan en 2009 en todos los segmentos como posible resultado de la crisis, ya que en muchos casos dicha I+D aparece con signo negativo, lo que sugiere su amortización ante las restricciones financieras, o ante la imposibilidad de repercutir su importe sobre ejercicios posteriores. En concreto, en 2009, las empresas grandes con Gastos en I+D pasan a ser el 12,14%, las medianas el 12,77%, las pequeñas el 7,34%, y las microempresas el 2,82%.

La comparación entre las magnitudes básicas promedio de las submuestras de empresas con gastos de I+D y sin ellos, permite también corroborar sendas apreciaciones de estudios anteriores: 1) La dimensión (Activo Total medio) de las empresas con Gastos en I+D, es superior a las de las que no los realizan; y 2) La eficiencia (Valor Añadido Bruto medio) de esas empresas con Gastos en I+D, resulta superior a las de empresas que no los realizan (con la única excepción, muy poco significativa por su número y por la incidencia de la crisis, de las microempresas en 2009). Al propio tiempo, la percepción de que los efectos de la inversión en I+D nunca se verifican en el corto plazo, ya que las magnitudes medias de carácter coyuntural (Cifra de Negocio y Resultado Neto del Ejercicio) son generalmente superiores en las empresas que no realizan Gastos en I+D.

9.2. Aproximación a la intensidad de la inversión en I+D

La mayor parte de los trabajos académicos que analizan los efectos de la I+D sobre los resultados y la posición de rentabilidad-riesgo de las empresas (“performance”), toman como fuente de información encuestas realizadas a las propias empresas o datos de empresas concretas, y evalúan la intensidad de la I+D relacionando los gastos anuales en ese concepto con las ventas o cifra de negocio. En el caso de las encuestas, los datos proceden como es obvio de lo que las empresas declaran haber realizado, al igual que en el análisis de empresas concretas proceden de las propias apreciaciones de éstas y según lo que hacen constar en la correspondiente Memoria que acompaña a sus cuentas anuales. Estas fuentes de información, si bien facilitan la tarea de los investigadores no están exentas de cautelas, que provienen tanto de que la declaración de las empresas no puede verificarse con los datos públicos de sus cuentas anuales como de la diversidad de conceptos, y de apreciaciones sobre la cuantía de los mismos (no puede olvidarse el incentivo fiscal que acompaña a buena parte de la I+D+i), que caben en la I+D. Aspecto éste que se pone claramente de manifiesto al consultar la metodología de la Estadística de Actividades de I+D del INE (sigue las recomendaciones dictadas por la OCDE en el Manual de Frascati, y existe una versión actualizada en 2010), en la que la amplitud de conceptos incluidos abarca desde la investigación básica y la investigación aplicada hasta el desarrollo tecnológico, en el que pueden incluirse actividades prácticas que mejoren “de forma sustancial” productos o procesos ya existentes. Sin olvidar los problemas de cómputo y asignación de las actividades internas de I+D y de la delimitación entre la I+D y otras actividades científico-tecnológicas, que se resuelven la mayor parte de las veces de forma subjetiva o apelando al peso relativo de la I+D, o a su carácter innovador dentro de aquellas actividades.

Las cuentas anuales de las empresas, sin embargo y de forma paradójica, no permiten conocer de manera fidedigna los gastos de I+D de cada ejercicio. Según las normas específicas de valoración del PGC de 2007 sobre el inmovilizado intangible (Investigación y desarrollo, en particular), se trata de gastos del ejercicio en que se realicen, y de ahí que puedan subsumirse (y, por tanto, no quedar constancia de ellos en las cuentas a depositar) en el resultado de dicho ejercicio; aunque pueden activarse como inmovilizado intangible cuando estén específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo; además de tener motivos fundados respecto del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial del proyecto o proyectos de que se trate. Los gastos de I+D que figuren en el activo deberán además amortizarse durante su vida útil, y siempre dentro del plazo de cinco años desde que se concluya el proyecto de investigación o desarrollo que haya sido capitalizado. Por otra parte, en el caso en que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, los gastos capitalizados deberán imputarse directamente a pérdidas del ejercicio.

Aún sin entrar a fondo en esas particularidades contables de los gastos de I+D, lo que resulta claro es que no existe en el formato normal de cuentas que se deposita en los RR.MM. ninguna partida que refleje los realizados en cada ejercicio; que éstos pueden haberse activado o no en las cuentas “200-Investigación” y “201-Desarrollo”; que, de activarse, podrían aparecer en esas cuenta del activo intangible o en otras, como por ejemplo, en “Aplicaciones informáticas”; y que, de proceder dichos gastos de I+D de trabajos realizados por la propia empresa, tampoco habría forma de verificar la cuantía de los mismos que se hubiera hecho aparecer en el activo. Si a todo ello se une que la amortización (durante un máximo de cinco años) o la eventual pérdida de valor de las cuentas activas “Gastos de I+D” se computa de forma agregada con el resto del Inmovilizado Intangible, el resultado es que, con base en las cuentas anuales, sólo se puede hacer una somera aproximación a la inversión en I+D (gastos acumulados en pasados ejercicios) que, cabe suponer, conserva funcionalidad de cara al mejor posicionamiento competitivo de las empresas. Sin olvidar que en perspectiva histórica la cuenta de “Gastos de I+D” desapareció abruptamente en 2005 en algunas empresas, debido a la aplicación de la Directiva 1606/2002 de la Comisión Europea, que establecía que en dicho año las empresas cotizadas en Bolsa debían presentar sus estados financieros de acuerdo con las NICs (Normas Internacionales de Contabilidad); una de las cuales, la NIC 38, prohibía incluir en el Balance la mayoría de los activos intangibles generados internamente, como la actividad de I+D, los programas de software, los estudios previos, la formación del personal, las marcas, y otros similares.

Todas esas dificultades condicionan los indicadores “posibles” en este análisis, de forma que frente al criterio académico “ideal” de medir la intensidad de los gastos de I+D como los gastos de ese carácter realizados durante el ejercicio respecto de las ventas, se ha tenido que optar por el criterio “posibilista” de medir la intensidad de la inversión funcional en I+D, como porcentaje del saldo de las cuentas activas “Gastos en Investigación” y “Gastos en Desarrollo” respecto del Inmovilizado Total. El criterio, sin embargo y haciendo de la necesidad virtud, tiene sus ventajas ya que supone pasar de una consideración coyuntural de la I+D a otra estructural, si bien entonces con la cautela de que se pueden estar dejando fuera del indicador inversiones en I+D que, por haber sido objeto de inscripción o registro para su explotación, estén reflejadas en otras cuentas del activo intangible.

Cuadro MI-2a. 10 primeras empresas de cada segmento de tamaño (Activo Total) por intensidad de su inversión en I+D (2008): Gastos en I+D/ Inmovilizado total (%)

Sectores de actividad de las empresas	% I+D/Inm
Grandes	
4110-Promoción inmobiliaria	82,88
6209-Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	62,31
3030-Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	61,79
2120-Fabricación de especialidades farmacéuticas	54,40
2120-Fabricación de especialidades farmacéuticas	52,58
2932-Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	44,64
2120-Fabricación de especialidades farmacéuticas	42,73
3011-Construcción de barcos y estructuras flotantes	39,45
2711-Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos	35,72
3700-Recogida y tratamiento de aguas residuales	35,22
Medianas	
2712-Fabricación de aparatos de distribución y control eléctrico	90,31
7110-Servicios técnicos de arquitectura	89,31
2630-Fabricación de equipos de telecomunicaciones	87,53
4649-Comercio al por mayor de otros artículos de uso doméstico	85,73
6202-Actividades de consultoría informática	77,54
2932-Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	76,31
2829-Fabricación de otra maquinaria de uso general n.c.o.p.	75,91
4532-Comercio al por menor de repuestos y accesorios de vehículos de motor	67,69
2042-Fabricación de perfumes y cosméticos	66,23
2895-Fabricación de maquinaria para la industria del papel y del cartón	65,46
Pequeñas	
4619-Intermediarios del comercio de productos diversos	96,23
7490-Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	93,21
6202-Actividades de consultoría informática	78,50
6201-Actividades de programación informática	70,95
6202-Actividades de consultoría informática	67,29
6209-Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	62,56
2932-Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	57,79
2529-Fabricación de otras cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal	57,68
6209-Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	57,21
2899-Fabricación de otra maquinaria para usos específicos n.c.o.p.	53,86
Microempresas	
5510-Hoteles y alojamientos similares	1,27
2349-Fabricación de otros productos cerámicos	-0,74
4634-Comercio al por mayor de bebidas	-1,30

Sectores manufactureros de tecnología alta
Sectores manufactureros de tecnología media-alta
Sectores de servicios de alta tecnología o de punta

Cuadro MI-2b. 10 primeras empresas de cada segmento de tamaño (Activo Total) por intensidad de su inversión en I+D (2009): Gastos en I+D/ Inmovilizado total (%)

Sectores de actividad de las empresas	% I+D/Inm
Grandes	
3030-Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	65,50
6209-Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	59,27
2120-Fabricación de especialidades farmacéuticas	53,35
2611-Fabricación de componentes electrónicos	53,08
2120-Fabricación de especialidades farmacéuticas	51,24
7022-Otras actividades de consultoría de gestión empresarial	42,54
2932-Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	34,64
4646-Comercio al por mayor de productos farmacéuticos	34,15
2711-Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos	33,93
4669-Comercio al por mayor de otra maquinaria y equipo	31,16
Medianas	
4649-Comercio al por mayor de otros artículos de uso doméstico	90,01
2630-Fabricación de equipos de telecomunicaciones	89,77
7110-Servicios técnicos de arquitectura	88,02
2712-Fabricación de aparatos de distribución y control eléctrico	86,44
2829-Fabricación de otra maquinaria de uso general n.c.o.p.	79,11
2932-Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	74,94
2042-Fabricación de perfumes y cosméticos	72,85
2651-Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación	68,55
4669-Comercio al por mayor de otra maquinaria y equipo	67,24
5915-Actividades de producción cinematográfica y de vídeo	61,52
Pequeñas	
7490-Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	95,25
4122-Construcción de edificios no residenciales	95,13
6202-Actividades de consultoría informática	85,74
6209-Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	78,00
3312-Fabricación de artículos de joyería y artículos similares	76,50
6201-Actividades de programación informática	67,09
6202-Actividades de consultoría informática	63,37
4672-Comercio al por mayor de metales y minerales metálicos	62,66
6311-Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	62,60
4672-Comercio al por mayor de metales y minerales metálicos	62,30
Microempresas	
5510-Hoteles y alojamientos similares	0,99
2349-Fabricación de otros productos cerámicos	-0,62
4634-Comercio al por mayor de bebidas	-1,13
4941-Transporte de mercancías por carretera	-1,25

Sectores manufactureros de tecnología alta
Sectores manufactureros de tecnología media-alta
Sectores de servicios de alta tecnología o de punta

En el Cuadro MI-2, la intensidad de la inversión en I+D se mide así de forma estricta (% de Gastos de I+D en el Inmovilizado Total), para establecer el ranking de empresas que incluyen “Investigación” y “Desarrollo” en sus balances en los años 2008 y 2009, tanto por segmentos de dimensión como por el sector de actividad de cada una de ellas (se resaltan en amarillo los porcentajes de sectores manufactureros de tecnología alta, en verde los de

tecnología medio-alta, y en azul los servicios de alta tecnología). La perspectiva de ambos años indica que entre las empresas grandes destaca la fabricación de especialidades farmacéuticas, una industria de alta tecnología que aparece en 5 empresas del ranking; así como la construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria, también de alta tecnología, y en la que se inscriben 2 de las empresas del ranking; y la fabricación de componentes electrónicos, igualmente de alta tecnología, en la que aparece una empresa. Los servicios de alta tecnología aparecen también en dos casos de empresas grandes, en concreto en los Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática. Y los restantes casos son, en general, industrias de tecnología medio-alta (5 casos), relacionadas con la fabricación de motores de explosión y eléctricos, los automóviles, y los barcos y las estructuras flotantes. Entre las empresas medianas, 3 empresas de alta tecnología pertenecientes a los sectores de Fabricación de equipos de telecomunicaciones, y de Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; 9 empresas industriales de tecnología medio-alta, de diversos sectores, entre los que aparece en dos casos la Fabricación de perfumes y cosméticos; y 2 empresas de servicios de alta tecnología, de Actividades de consultoría informática y de producción cinematográfica y de vídeo. Entre las empresas pequeñas, priman los servicios de alta tecnología, como las actividades de consultoría informática (4 empresas en el ranking), las actividades de programación informática (2 casos), y los otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática (4 casos); con sólo dos empresas industriales de tecnología medio-alta, de Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor, y de otra maquinaria para usos específicos no comprendida en otras producciones. En tanto que entre las microempresas ninguno de los sectores representados resulta significativo.

Hay que señalar una vez más que algunos de los sectores representados en el ranking producen cierta perplejidad si se asocia la I+D con factores intangibles de carácter tecnológico, que sólo parecerían encontrarse en actividades como las ya señaladas, de industrias de alta y medio-alta intensidad tecnológica o de servicios técnicos de alta tecnología. Perplejidad que desaparece, sin embargo, cuando se recuerdan los componentes que caben bajo la I+D y que pueden estar reflejando desde innovaciones tecnológicas propiamente dichas hasta derechos de propiedad intelectual, modificaciones en las presentaciones de los productos, innovaciones organizativas, desarrollos de programas informáticos, estudios de mercado, o incluso formación y reciclaje del personal de ventas. De hecho, solo desde esa perspectiva relajada puede entenderse el posicionamiento por su “alta intensidad en la I+D” de sectores como la promoción inmobiliaria, los intermediarios del comercio de productos diversos, o el comercio mayorista. Si bien en otros casos parece abrirse paso (como se señala en la Metodología del INE de 2010) la concepción de la I+D como generación de conocimiento, como sugieren las Otras actividades de consultoría de gestión empresarial.

9.3. Posibles efectos y determinantes de la intensidad de la inversión en I+D

En este apartado se hace una prospección descriptiva, gráfica y estadística sobre las posibles causas y efectos de la inversión empresarial en I+D, teniendo en cuenta las aportaciones al respecto de la literatura especializada y los factores mayormente explicativos que se deducen de ella, aunque con las matizaciones que ya se han comentado respecto de las diferentes fuentes de datos e indicadores que ofrecen las encuestas y estadísticas sobre la I+D, cuando se ponen en relación con las variables e indicadores que se pueden extraer de las cuentas anuales públicas de las empresas.

La habitual utilización de la Estadística de Actividades de I+D del INE en los estudios académicos, aconseja tomarla aquí también como referencia para evaluar la representatividad de la muestra piloto del CPE. En el Cuadro MI-3 se presenta ese análisis de cobertura referido a 2009, agrupado por los grandes sectores de actividad (2 dígitos) de la CNAE-2009 que ya utiliza el propio INE, y con base en los estadísticos descriptivos de la variable “Gastos de I+D/Inmovilizado total” de la muestra total. Por número de empresas, la mayor representatividad de la muestra manejada en 2009 se verifica en los sectores de Transportes y almacenamiento (30,3%), Metalurgia (11,49%),

Comercio (9,76%) y Caucho y plásticos (9,12%); con una mejora generalizada en la representatividad de la muestra respecto de años anteriores, ya que en este caso 15 sectores ofrecen cifras de cobertura superiores al 5% de las empresas de la Estadística del INE. En cuanto a los estadísticos sectoriales, que se muestran para los dos años disponibles, los mayores valores promedio de la intensidad de la inversión en I+D (*ratio* de Gastos de I+D respecto de Inmovilizado total) se muestran en las manufacturas de alta tecnología de Productos informáticos, electrónicos y ópticos (28,62% y 29,92%, en 2008 y 2009, respectivamente) y de Farmacia (26,2% y 27,9%); en los servicios de alta tecnología de Información y comunicaciones (26,85% y 29,26%); en las manufacturas de tecnología medio-alta de Otro material de transporte (23,43% y 22,42%) y de Vehículos de motor (24,45% y 16,94%); en las Otras actividades de fabricación (24,74% y 28,9%), de tecnología baja y medio-alta; y en la Reparación e instalación de maquinaria y equipo (25,66% y 67,68%). Con valores máximos de dicha intensidad de la inversión en I+D que, en ambos años de 2008 y 2009, supera el 75% en empresas concretas de los sectores de: Productos informáticos, electrónicos y ópticos (alta tecnología); Material y equipo eléctrico, Otra maquinaria y equipo, y Vehículos de motor (todos de tecnología medio-alta); Información y comunicaciones (servicios de alta tecnología); y Construcción, Comercio, y Actividades profesionales, científicas y técnicas (restantes sectores).

Cuadro MI-3. Intensidad en la inversión en I+D (% Gastos I+D/Inmov.) por Ramas de Actividad y representatividad del nº de empresas respecto de la estadística de I+D del INE (2009)

3. Alimentación, bebidas y tabaco (CNAE 10, 11, 12)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	48	44	862	5,10
Promedio	2,60	2,50	Activo total medio 09	
Desvest	5,71	5,52	25.756.499,95	
Máximo	24,81	18,78	Activo total medio 08	
Mínimo	-10,39	-11,72	25.312.190,49	
4. Textil, confección, cuero y calzado (CNAE 13, 14, 15)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	18	22	330	6,67
Promedio	5,31	9,37	Activo total medio 09	
Desvest	6,09	9,36	13.864.685,51	
Máximo	23,98	36,00	Activo total medio 08	
Mínimo	-1,47	-2,27	14.158.612,75	
5. Madera, papel y artes gráficas (CNAE 16, 17, 18)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	20	19	244	7,79
Promedio	0,80	2,07	Activo total medio 09	
Desvest	3,35	3,82	35.077.817,58	
Máximo	6,49	16,70	Activo total medio 08	
Mínimo	-11,34	0,01	41.795.011,36	
6. Química (CNAE 20)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	18	20	650	3,08
Promedio	5,25	5,86	Activo total medio 09	
Desvest	15,58	16,33	17.331.177,42	
Máximo	66,23	72,85	Activo total medio 08	
Mínimo	-2,41	-2,23	16.280.146,11	
7. Farmacia (CNAE 21)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	10	9	178	5,06
Promedio	26,20	27,89	Activo total medio 09	

Desvest	21,01	18,23	85.271.767,39	
Máximo	54,40	53,35	Activo total medio 08	
Mínimo	0,02	5,55	78.985.580,29	
8. Caucho y plásticos (CNAE 22)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	19	26	285	9,12
Promedio	5,57	6,92	Activo total medio 09	
Desvest	8,95	8,91	23.632.017,24	
Máximo	30,20	32,86	Activo total medio 08	
Mínimo	-0,44	-0,51	28.102.164,85	
9. Productos minerales no metálicos diversos (CNAE 23)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	24	26	306	8,50
Promedio	1,40	1,97	Activo total medio 09	
Desvest	3,22	4,08	73.186.131,30	
Máximo	10,43	15,53	Activo total medio 08	
Mínimo	-3,89	-5,05	77.716.752,17	
10. Metalurgia (CNAE 24)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	16	17	148	11,49
Promedio	2,59	2,68	Activo total medio 09	
Desvest	3,95	3,36	30.963.709,84	
Máximo	14,83	11,58	Activo total medio 08	
Mínimo	-0,66	-0,22	30.394.478,72	
11. Manufacturas metálicas (CNAE 25)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	35	41	639	6,42
Promedio	5,78	7,71	Activo total medio 09	
Desvest	12,93	12,44	22.625.762,58	
Máximo	57,68	53,76	Activo total medio 08	
Mínimo	-12,69	-2,57	26.143.716,39	
12. Productos informáticos, electrónicos y ópticos (CNAE 26)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	8	11	386	2,85
Promedio	28,62	29,92	Activo total medio 09	
Desvest	29,22	29,57	19.546.683,04	
Máximo	87,53	89,77	Activo total medio 08	
Mínimo	0,56	-0,60	15.350.920,57	
13. Material y equipo eléctrico (CNAE 27)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	21	19	320	5,94
Promedio	12,39	14,91	Activo total medio 09	
Desvest	20,86	21,20	24.771.169,21	
Máximo	90,31	86,44	Activo total medio 08	
Mínimo	0,00	0,08	28.722.444,34	
14. Otra maquinaria y equipo (CNAE 28)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	30	31	772	4,02

Promedio	16,90	11,31	Activo total medio 09	
Desvest	22,10	18,00	20.118.493,55	
Máximo	75,91	79,11	Activo total medio 08	
Mínimo	-0,44	-10,72	19.136.036,16	
15. Vehículos de motor (CNAE 29)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	17	19	241	7,88
Promedio	24,45	16,94	Activo total medio 09	
Desvest	22,87	20,10	40.504.134,55	
Máximo	76,31	74,94	Activo total medio 08	
Mínimo	-0,71	-0,71	49.257.713,30	
16. Otro material de transporte (CNAE 30)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	5	5	102	4,90
Promedio	23,43	22,42	Activo total medio 09	
Desvest	26,30	26,16	113.456.496,98	
Máximo	61,79	65,50	Activo total medio 08	
Mínimo	0,14	1,28	104.873.952,26	
17. Muebles (CNAE 31)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	5	5	189	2,65
Promedio	1,02	1,90	Activo total medio 09	
Desvest	2,36	3,57	40.664.592,51	
Máximo	5,04	8,28	Activo total medio 08	
Mínimo	-1,10	0,15	49.638.345,06	
18. Otras actividades de fabricación (CNAE 32)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	5	5	177	2,82
Promedio	24,74	28,90	Activo total medio 09	
Desvest	20,38	23,58	8.776.073,74	
Máximo	52,61	58,58	Activo total medio 08	
Mínimo	2,33	4,75	13.899.784,39	
19. Reparación e instalación de maquinaria y equipo (CNAE 33)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	2	2	104	1,92
Promedio	25,66	67,68	Activo total medio 09	
Desvest	33,93	12,49	4.700.260,91	
Máximo	49,65	76,50	Activo total medio 08	
Mínimo	1,68	58,85	8.843.855,39	
20. Energía y agua (CNAE 35, 36)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	3	2	118	1,69
Promedio	9,77	3,07	Activo total medio 09	
Desvest	10,29	4,21	98.651.904,97	
Máximo	20,58	6,05	Activo total medio 08	
Mínimo	0,11	0,09	70.218.240,94	
21. Saneamiento, gestión residuos y descont (CNAE 37, 38, 39)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura

nº Empresas	6	3	85	3,53
Promedio	8,51	8,94	Activo total medio 09	
Desvest	14,21	15,33	51.678.167,24	
Máximo	35,22	26,64	Activo total medio 08	
Mínimo	-0,06	0,00	41.378.594,85	
22. Construcción (CNAE 41, 42, 43)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	37	33	511	6,46
Promedio	5,61	-7,49	Activo total medio 09	
Desvest	16,69	99,35	29.961.469,87	
Máximo	82,88	95,13	Activo total medio 08	
Mínimo	-12,63	-547,97	53.187.736,46	
23. Comercio (CNAE 45, 46, 47)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	113	109	1117	9,76
Promedio	0,26	3,72	Activo total medio 09	
Desvest	34,15	24,68	32.356.235,61	
Máximo	96,23	90,01	Activo total medio 08	
Mínimo	-270,79	-141,16	19.312.309,94	
24. Transportes y almacenamiento (CNAE 49, 50, 51, 52, 53)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	23	30	99	30,30
Promedio	1,23	1,60	Activo total medio 09	
Desvest	4,70	8,30	121.453.249,58	
Máximo	17,89	29,76	Activo total medio 08	
Mínimo	-8,98	-24,14	131.038.737,40	
25. Hostelería (CNAE 55, 56)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	5	7	140	5,00
Promedio	3,28	6,83	Activo total medio 09	
Desvest	5,55	11,78	10.731.827,14	
Máximo	12,99	32,21	Activo total medio 08	
Mínimo	-0,41	-0,39	11.181.875,76	
26. Información y comunicaciones (CNAE 58, 59, 60, 61, 62, 63)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	26	27	1501	1,80
Promedio	26,85	29,26	Activo total medio 09	
Desvest	33,22	31,71	45.901.046,91	
Máximo	78,50	85,74	Activo total medio 08	
Mínimo	-26,52	-15,81	21.833.520,38	
28. Actividades inmobiliarias (CNAE 68)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	1	1	21	4,76
Promedio	0,02	0,06	Activo total medio 09	
Desvest			42.132.434,00	
Máximo	0,02	0,06	Activo total medio 08	
Mínimo	0,02	0,06	41.767.284,00	
29. Activ prof, científicas y téc (CNAE 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75)				

	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	19	25	2741	0,91
Promedio	18,79	21,32	Activo total medio 09	
Desvest	30,49	27,81	32.579.352,62	
Máximo	93,21	95,25	Activo total medio 08	
Mínimo	-20,94	-21,95	40.346.014,48	
30. Activ admvas. y servicios aux (CNAE 77, 78, 79, 80, 81, 82)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	11	12	254	4,72
Promedio	4,87	2,28	Activo total medio 09	
Desvest	12,44	4,41	34.532.539,22	
Máximo	40,24	15,14	Activo total medio 08	
Mínimo	-5,87	-0,77	46.375.764,49	
31. Activ sanitarias y de servicios sociales (CNAE 86, 87, 88)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	8	6	387	1,55
Promedio	1,72	3,21	Activo total medio 09	
Desvest	3,83	5,78	17.890.152,40	
Máximo	7,68	14,65	Activo total medio 08	
Mínimo	-5,37	-1,06	17.376.059,99	
32. Activ artísticas, recreativas y entret (CNAE 90, 91, 92, 93)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	2	2	30	6,67
Promedio	-6,11	0,86	Activo total medio 09	
Desvest	8,71	1,16	43.844.762,61	
Máximo	0,05	1,68	Activo total medio 08	
Mínimo	-12,27	0,05	14.604.989,99	
33. Otros servicios (CNAE 85-854, 94, 95, 96)				
	2008	2009	INE 2009	Cobertura
nº Empresas	3	2	222	0,90
Promedio	-0,19	14,29	Activo total medio 09	
Desvest	0,94	19,77	11.415.041,39	
Máximo	0,49	28,27	Activo total medio 08	
Mínimo	-1,27	0,31	7.595.522,96	

Sectores manufactureros de tecnología alta
Sectores manufactureros de tecnología media-alta
Sectores manufactureros de tecnología baja y media-alta
Sectores de servicios de alta tecnología o de punta
Restantes sectores

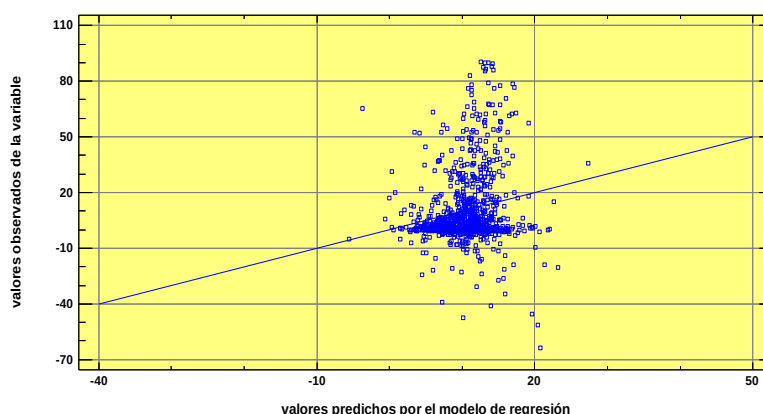
En cuanto a los potenciales factores determinantes y los posibles efectos de la intensidad de la inversión en I+D, la experiencia de *Estudios* anteriores ha permitido acotar y precisar los contrastes de significatividad, realizados en esta ocasión mediante el programa Statgraphics Centurion XVI.I. La previa depuración estadística de casos atípicos de las muestras disponibles, ha reducido la base de datos para los contrastes a 1.121 (549 de 2008 y 572 de 2009) empresas en la muestra con Gastos en I+D efectivos, y a 678 empresas en la muestra pareada (mismas empresas) con dichos Gastos de I+D en 2008 y 2009. Diversos contrastes iniciales de regresión, han permitido confirmar la significatividad estadística de diversas relaciones entre los Gastos de I+D/Inmovilizado total y variables tales como: el año de la información (sugiere la vinculación de la I+D con la fase del ciclo económico); el activo total de las empresas (corroborra las apreciaciones ya realizadas sobre la

influencia de la dimensión, en la descripción de la muestra segmentada); la pertenencia sectorial (ratifica los diferentes porcentajes de la *ratio* que se han evidenciado, tanto en valores medios como máximos, según sean los sectores CNAE-2009 de las empresas); los gastos de personal (por la mayor capacitación del mismo y por el mayor valor de su aportación); el Valor Añadido Bruto (sugerido por la mera relación entre magnitudes medias de segmentos de empresas, con o sin Gastos de I+D); el endeudamiento, total o con entidades de crédito (como “señal” de reputación ante el mercado, o como limitante de las garantías reales para conseguir crédito bancario); la posición de liquidez (restringe o amplía la disponibilidad de recursos para afrontar los gastos en I+D); o la rentabilidad económica (los gastos en I+D presuponen la existencia previa de dicha rentabilidad económica y pueden estimularla una vez realizados). Estos contrastes iniciales han servido para la selección de las variables de sendos modelos de regresión múltiple, contrastados sobre las dos muestras disponibles, y cuyos resultados se ofrecen en los Cuadros MI-4 y MI-5.

Cuadro MI-4.- Resultados de la regresión múltiple sobre Gtos I+D/Inmov Total de diversas variables explicativas (2008 y 2009)

Variable dependiente: GTOSI+D/INMTOT					
Parámetro	Estimación	Error Estándar	Estadístico T	Valor-P	
CONSTANTE	47,2835	7,84787	6,02501	0	
GTOPE/TRAB_1	0,178003	0,0371281	4,79431	0	
Log10AT	-0,0994829	1,80281	-0,055182	0,956	
Log10CNN	-5,5279	2,00758	-2,75352	0,0059	
Log10DECTOT	-0,325672	0,219256	-1,48535	0,1375	
ROA	0,11763	0,0663881	1,77186	0,0764	
TESORMED/AT	-0,163474	0,0561048	-2,91372	0,0036	
Análisis de Varianza					
Fuente	Suma de Cuadrados	Gl	Cuadrado Medio	Razón-F	Valor-P
Modelo	13762,5	6	2293,76	7,36	0
Residuo	347019	1114	311,507		
Total (Corr.)	360782	1120			
R-cuadrado = 3,81464 por ciento		R-cuadrado (ajustado para g.l.) = 3,29659 por ciento			
Error estándar del est. = 17,6496		Error absoluto medio = 11,7183			
Estadístico Durbin-Watson = 2,03544 (P=0,2765)		Autocorrelación de residuos en retraso 1 = -0,0177693			
La ecuación del modelo ajustado es: GTOSI+D/INMTOT = 47,2835 + 0,178003*GTOPE/TRAB_1 - 0,0994829*Log10AT - 5,5279*Log10CNN - 0,325672*Log10DECTOT + 0,11763*ROA - 0,163474*TESORMED/AT					
El p-valor en la tabla ANOVA es inferior a 0.05, por lo que existe relación estadísticamente significativa entre las variables para un nivel de confianza del 95%.					
El estadístico R-cuadrado indica que el modelo explica 3,81464% de la variabilidad en GTOSI+D/INMTOT.					

Gráfico de GTOSI+D/INMTOT



El Cuadro MI-4 utiliza la muestra general y sintetiza la relación estadísticamente significativa que existe entre la variable Gastos de I+D/Inmovilizado total y las variables independientes: Gastos de personal por trabajador (GTOPE/TRAB_1); dimensión de las empresas, medida por el logaritmo de su Activo Total (Log10AT); volumen de facturación, medido por el logaritmo de la Cifra Neta de Negocio (Log10CNN); deudas totales con entidades de crédito, en medida logarítmica (Log10DECTOT); rentabilidad económica (ROA); y tesorería mediata, incluyendo disponible y realizable, respecto del pasivo total (TESORMED/AT). Pese a la mayor significatividad de estas variables frente a otros contrastes realizados, el ajuste de la regresión es relativamente modesto, aunque llega a predecir, como puede visualizarse en el gráfico adjunto, el 3,8% de la variabilidad de los Gastos de I+D/Inmovilizado total. Se trata por tanto de variables que se relacionan de forma estadísticamente significativa (nivel de confianza del 95%) con la inversión en I+D, pero junto a otras muchas variables imposibles de determinar mediante esta muestra piloto. Su interpretación económico-financiera es la de que, en esta fase recesiva del ciclo económico, la inversión en I+D de las empresas de la muestra se fomentaba con la previa rentabilidad económica de la actividad (ROA, como indicador de la eficiencia de su negocio), y con los gastos medios de personal (indicativos de mayor cualificación y de aportación de valor del factor trabajo); y se disuadía con la mayor dimensión de las empresas y con su mayor facturación (sugiere que, en esas favorables circunstancias, no se ve necesario el gasto en I+D), con la cuantía existente de financiación bancaria (que actúa como mecanismo de disciplina de la inversión en intangibles, al no ser garantía “real”), y con el peso de la liquidez mediata en el activo total (dadas las restricciones crediticias y la necesidad, y mayor coste de oportunidad, de esa liquidez).

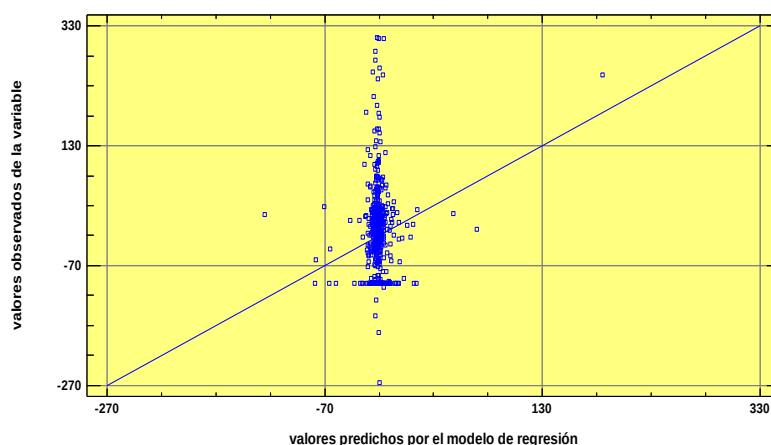
Cuadro MI-5.- Resultados de la regresión múltiple sobre las variaciones de Gtos I+D/Inmov Total de diversas variables explicativas (2008-09)

Variable dependiente: VARGI+D/InmoTot					
Parámetro	Estimación	Error Estándar	Estadístico T	Valor-P	
CONSTANTE	-20,5541	3,1772	-6,46927	0	
VAR ROE	-0,00483383	0,00192814	-2,50699	0,0125	
VARPAT	-0,187695	0,0818298	-2,29373	0,0222	
VARVAB/AT	0,22725	0,0948785	2,39517	0,017	
Análisis de Varianza					
Fuente	Suma de Cuadrados	Gl	Cuadrado Medio	Razón-F	Valor-P
Modelo	59262,9	3	19754,3	3,87	0,0093
Residuo	2,71E+06	530	5104,42		
Total (Corr.)	2,76E+06	533			
R-cuadrado = 2,14363 por ciento			R-cuadrado (ajustado para g.l.) = 1,58972 por ciento		
Error estándar del est. = 71,4452			Error absoluto medio = 48,6619		
Estadístico Durbin-Watson = 2,08282 (P=0,1693)			Autocorrelación de residuos en retraso 1 = -0,0430087		
La ecuación del modelo ajustado es: VARGI+D/InmoTot = -20,5541 - 0,00483383*VAR ROE - 0,187695*VARPAT + 0,22725*VARVAB/AT					
El p-valor en la tabla ANOVA es inferior a 0.05, por lo que existe relación estadísticamente significativa entre las variables para un nivel de confianza del 95%.					
El estadístico R-cuadrado indica que el modelo explica 2,14363% de la variabilidad en VARGI+D/InmoTot.					

La regresión que se resume en el Cuadro MI-5 se aplica sobre los datos de la muestra pareada en 2008 y 2009, ya que la variable dependiente es ahora la definida por la variación interanual de la *ratio* Gastos de I+D/Inmovilizado total, en tanto que las variables independientes son igualmente variaciones interanuales de: La rentabilidad de los recursos propios (VAR ROE); la productividad aparente del factor trabajo, Valor Añadido Bruto/Gastos de Personal (VARPAT); y la relación entre el Valor Añadido Bruto y el Activo Total (VARVAB/AT). Un análisis bianual que, de antemano, se intuye poco significativo, ya que tanto las causas como los efectos de la inversión en I+D se verifican en el medio y largo plazo; si bien con el interés de evaluar los efectos de la caída del ciclo económico en los dos años considerados. Los resultados, en efecto, son modestos ya que sólo llegan a

predecir, como puede visualizarse en el gráfico adjunto, el 2,14% de la variabilidad de la variación de los Gastos de I+D/Inmovilizado total entre 2008 y 2009. Se trata por tanto de variables que se relacionan también de forma estadísticamente significativa (nivel de confianza del 95%) con la variación de la inversión en I+D, pero junto a otras muchas variables imposibles de determinar mediante la muestra piloto. Su interpretación económico-financiera es la de que, en estos años de recesión económica, las variaciones en la inversión en I+D de las empresas se fomentaban con las variaciones de la propia eficiencia empresarial (mediante su creación de valor); y se disuadían con las variaciones de la rentabilidad de los recursos propios y de la productividad aparente del factor trabajo. Lo que sugiere entender la inversión en I+D como resultante de la eficiencia previa de las empresas y como “remedio” ante posibles reducciones en su rentabilidad financiera y en la productividad del factor trabajo.

Gráfico de VARGI+D/InmoTot

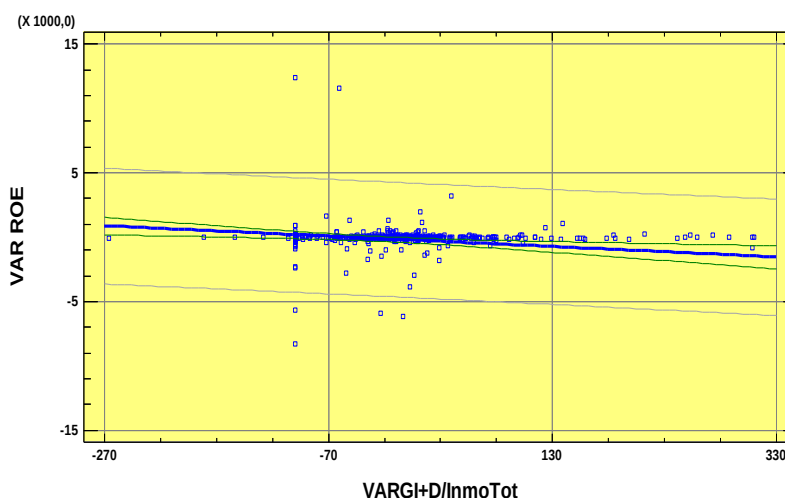


Sobre esa relación entre el ROE y los Gastos en I+D, la vigencia y magnitud de la crisis en los dos años considerados sugiere una interpretación adicional, que se visualiza en el Gráfico MI-1.

Gráfico MI-1

Efectos de las variaciones de la I+D sobre el ROE

$$\text{VAR ROE} = -234,884 - 4,03949 \cdot \text{VARGI+D/InmoTot}$$



Muestra pareada (iguales empresas) en 2008 y 2009 (678 empresas y 1.356 observaciones).

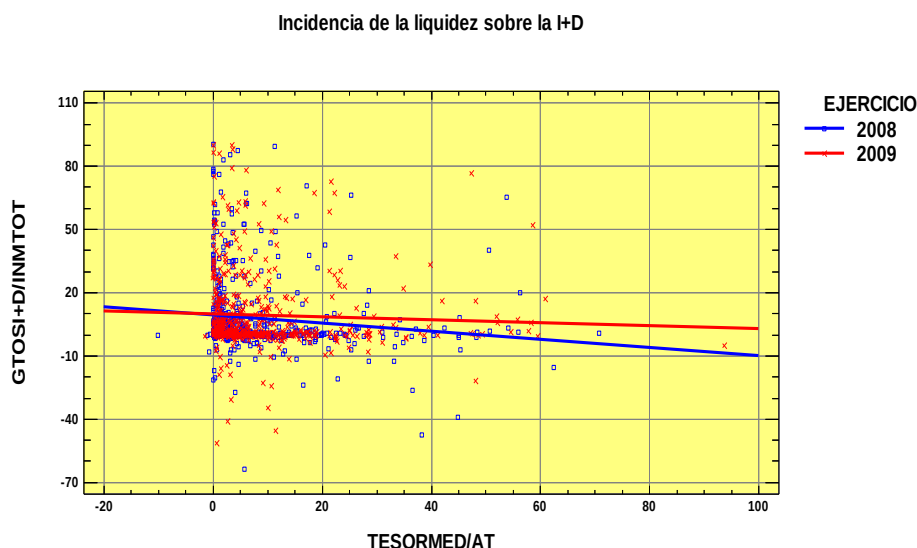
La ecuación del modelo ajustado es: $\text{VAR ROE} = -234,884 - 4,03949 \cdot \text{VARGI+D/InmoTot}$.

Dado que el p-valor en la tabla ANOVA (0,0019) es inferior a 0.05, existe relación estadísticamente significativa entre VARROE y VARGI+D/InmoTot para un nivel de confianza del 95%.

El estadístico R-cuadrado indica que el modelo explica un 1,79357% de la variabilidad en VARROE.
El coeficiente de correlación es igual a -0,133924, indicando una relación relativamente débil entre las variables.

La existencia en la muestra pareada de 241 casos con Gastos de I+D negativos y de 264 nulos, indica que esas empresas amortizaron en 2009 o 2008, respectivamente, su inversión en I+D. Tal vez porque llegase al final de los cinco años que como máximo debía aparecer en balance pero, de forma más plausible, porque probablemente la quiebra de expectativas debida a la crisis le hubiese hecho perder su funcionalidad, o incluso porque la caída de los resultados la transformase en “innecesaria” de forma sobrevenida para las empresas. En cualquier caso, con unas pautas de actuación que no se hubieran presentado en situación de crecimiento económico. Y de ahí el contraste adicional realizado sobre la incidencia en las variaciones del ROE de las de los Gastos en I+D/Inmovilizado total. Que resulta estadísticamente significativo (nivel de confianza del 95%), aunque con una débil relación entre las variables que sólo explica el 1,8% de la variabilidad del ROE; pero que sugiere que las empresas con gastos de I+D nulos o negativos redujeron su previa inversión en I+D, ante la virulencia de la crisis, para paliar la caída de su rentabilidad financiera.

Gráfico MI-2



Muestras depuradas 2008 y 2009 (1.121 observaciones, 549 de 2008 y 572 de 2009).

La ecuación del modelo ajustado es: $GTOSI+D/INMTOT = 9,30375 - 0,191052 \cdot TESORMED/AT$ (2008),

$GTOSI+D/INMTOT = 9,62647 - 0,0688126 \cdot TESORMED/AT$ (2009).

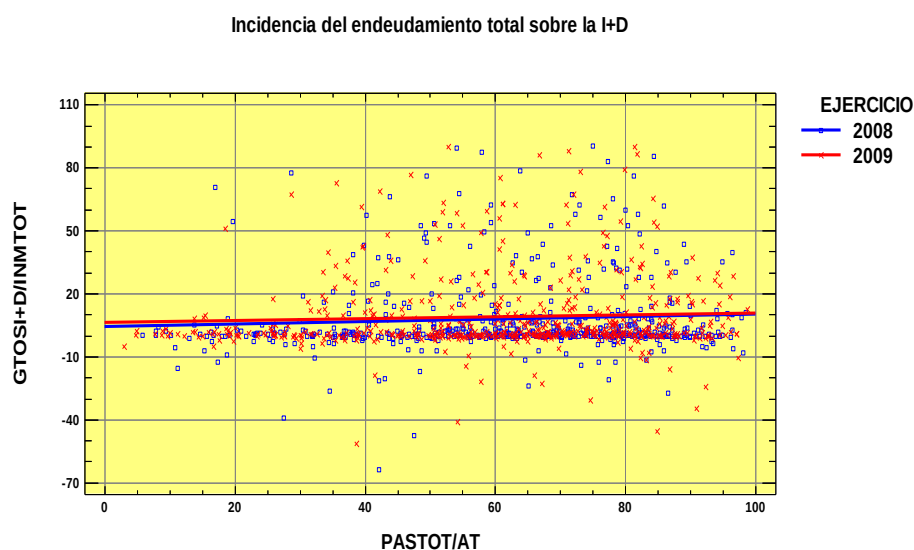
Dado que el p-valor en la tabla ANOVA (0,0264) es inferior a 0.05, hay una relación estadísticamente significativa entre las variables al 95% de nivel de confianza.

El estadístico R-cuadrado indica que el modelo explica un 0,822533% de la variabilidad en GTOSI+D/INMTOT.

Por lo que se refiere a la influencia de otras variables sobre la inversión en I+D, hay que resaltar la pérdida de significatividad estadística de la liquidez, conforme la crisis ha ido incidiendo sobre las empresas. De una relación directa durante los años de crecimiento, se ha pasado ahora a una relación inversa entre la liquidez mediata y la inversión en I+D, con una pérdida de significatividad además que cabe relacionar tanto con la elevación de los tipos de interés desde 2006 como con las restricciones crediticias de 2008 y 2009. En ambos casos, se incrementa el coste de oportunidad de mantener dicha liquidez y se altera la relación que ambas variables habían mantenido durante el largo período de crecimiento económico y tipos de interés reales prácticamente nulos. En el Gráfico MI-2 puede así observarse que la relación entre la posición de liquidez y los Gastos en I+D es inversa, y que sólo explica el 0,8% de la variabilidad de dicha inversión en I+D. Pero su interés radica en lo que sugiere: la necesidad de mantener liquidez, en una situación de tipos al alza y de restricciones financieras, disuade la inversión en I+D empresarial.

Esa pérdida de significatividad de la liquidez, así como su cambio de signo en la relación con los Gastos en I+D, motiva revisar también (Gráfico MI-3) la variable alternativa, de carácter más estructural, como es el endeudamiento y cuyo nivel respecto del activo (PASTOT/AT) explicaba en el pasado *Estudio* un 1,98% de la variabilidad en los GTOSI+D/INMTOT. Ello permite confirmar que, también en este caso, la crisis ha cambiado esa relación, hasta hacerla no significativa desde el punto de vista estadístico y explicar tan sólo el 0,47% de la variabilidad en los Gastos de I+D respecto del Inmovilizado Total. A pesar de ello, el interés del gráfico es confirmar que la tendencia de las rectas de regresión de 2008 y 2009 entre ambas variables sigue siendo creciente. Lo que sugiere que la existencia de deudas, en un momento de restricciones financieras, sigue actuando como “señal” de “reputación” de las empresas ante el mercado financiero, y que dichas mayores deudas parecen corresponderse con las empresas con mayor intensidad de su inversión en I+D.

Gráfico MI-3



Muestras depuradas 2008 y 2009 (1.121 observaciones, 549 de 2008 y 572 de 2009).

La ecuación del modelo ajustado es: $GTOSI+D/INMTOT = 4,14936 + 0,0595117 \cdot PASTOT/AT$ (2008).

$GTOSI+D/INMTOT = 6,25349 + 0,0458029 \cdot PASTOT/AT$ (2009).

Dado que el p-valor en la tabla ANOVA (0,1541) es superior a 0.05, no hay una relación estadísticamente significativa entre las variables al 95% de nivel de confianza o mayor.

El estadístico R-cuadrado indica que el modelo explica un 0,469034% de la variabilidad en GTOSI+D/INMTOT.

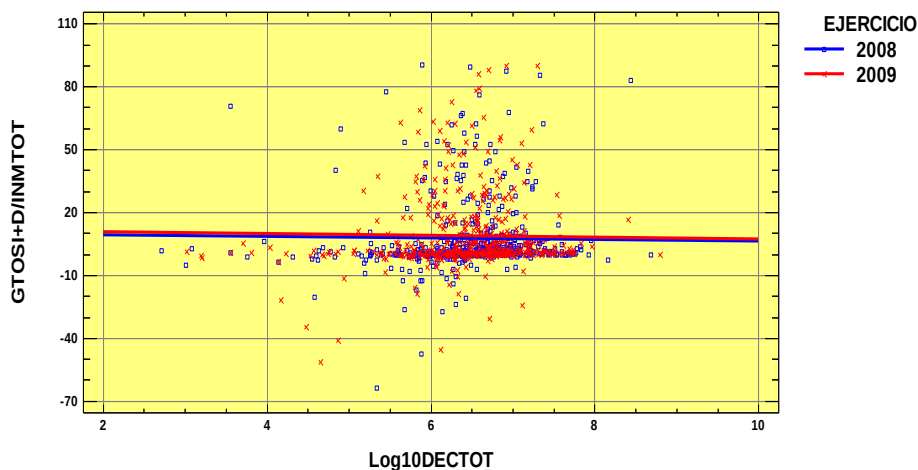
Tampoco el endeudamiento bancario mantiene la significatividad de años anteriores (Gráfico MI-4), ya que también aquí la crisis ha cambiado su relación con los Gastos en I+D, hasta hacerla no significativa desde el punto de vista estadístico y explicar tan sólo el 0,3% de la variabilidad en los Gastos de I+D respecto del Inmovilizado Total. No obstante, el interés del gráfico es que confirma que la tendencia de las rectas de regresión de 2008 y 2009 entre ambas variables sigue siendo decreciente, y ratifica el papel que se le asigna en la literatura especializada, a modo de “control” por parte de las entidades de crédito de una inversión en I+D que es más arriesgada por su propia naturaleza que la inversión en bienes tangibles, y en la que además no existe la garantía real de los activos en los que se invierte.

En cuanto a los gastos medios por empleado, y pese a la crisis, la regresión del Gráfico MI-5 sigue en la línea de relación directa con los gastos de I+D que cabe esperar, particularmente en empresas de alta intensidad tecnológica y debido a la inversión que éstas realizan en sistemas de trabajo de alto rendimiento, formación cualificada de su personal y sistemas avanzados de dirección estratégica. El modelo ofrece en este caso significatividad estadística (nivel de confianza del 95%), aunque con una más débil relación entre las variables que en estudios anteriores, que sólo explica el 2,4% de la variabilidad de los Gastos de I+D/Inmovilizado Total. Su interpretación económica sigue sugiriendo así la habitual causación recíproca: los gastos de I+D parecen inducir

la necesidad de potenciar la formación y los sistemas de dirección de un personal especializado en la investigación, el desarrollo y la innovación; y la aportación de ese mayor capital humano a producciones de alto valor añadido, genera mayores ingresos que permiten afrontar los mayores costes de personal.

Gráfico MI-4

La deuda con Entidades de Crédito como condicionante de la I+D



Muestras depuradas 2008 y 2009 (1.121 observaciones, 549 de 2008 y 572 de 2009)

La ecuación del modelo ajustado es: $GTOSI+D/INMTOT = 9,85093 - 0,355421 * \text{Log10DECTOT}$ (2008),

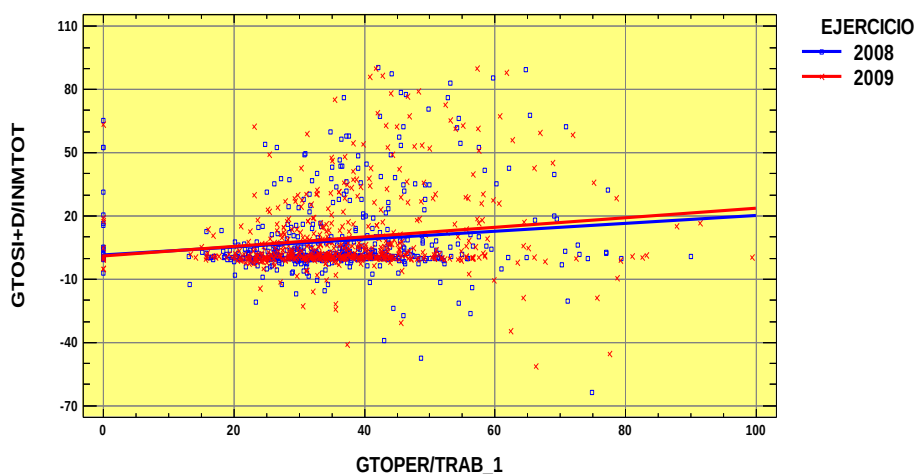
$GTOSI+D/INMTOT = 11,2579 - 0,392919 * \text{Log10DECTOT}$ (2009).

Dado que el p-valor en la tabla ANOVA (0,3352) es superior a 0.05, no hay una relación estadísticamente significativa entre las variables al 95% de nivel de confianza o mayor.

El estadístico R-cuadrado indica que el modelo explica un 0,302943% de la variabilidad en GTOSI+D/INMTOT.

Gráfico MI-5

Relación entre el Gasto Medio de Personal y la I+D



Muestras depuradas 2008 y 2009 (1.121 observaciones, 549 de 2008 y 572 de 2009).

La ecuación del modelo ajustado es: $GTOSI+D/INMTOT = 1,21533 + 0,186954 * \text{GTOPER/TRAB}_1$ (2008),

$GTOSI+D/INMTOT = 0,562812 + 0,226689 * \text{GTOPER/TRAB}_1$ (2009).

Dado que el p-valor en la tabla ANOVA (0,000) es menor que 0.05, hay una relación estadísticamente significativa entre las variables al 95% de nivel de confianza.

El estadístico R-cuadrado indica que el modelo explica un 2,40999% de la variabilidad en GTOSI+D/INMTOT.

10. Resumen ejecutivo

El décimo *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* comprende un período (2005-09), en el que tras el crecimiento económico vivido hasta 2006, se produce un cambio de tendencia radical que lleva a la recesión a la economía española en 2008 y a la acentuación de la crisis en 2009. Su interés radica en analizar el comportamiento de las PYME españolas a lo largo de ese proceso de cambios espectaculares en las condiciones de su entorno.

En 2010 y en el ámbito de la UE de 27 países (UE-27), existen aproximadamente 20,8 millones de empresas, y de ellas son PYME el 99,8% del total. Tienen una enorme trascendencia social, ya que son responsables del empleo de más de 87,4 millones de personas, el 66,9 por ciento del empleo total en la UE-27, pero también generan alrededor del 58,4 por ciento del valor añadido de sus economías. En el caso español, el 99,88% de las unidades empresariales (excluidas agricultura y pesca) son de micro, pequeña o mediana dimensión y responden, aproximadamente y también en 2010, del 67,9 por ciento del valor añadido por el sector de empresas no financieras de la economía española y del 78 por ciento de su empleo total.

Objetivos, contenidos y cobertura del Estudio

El *Estudio* caracteriza la situación económico-financiera de las PYME españolas, a partir de la fuente primaria de información que constituyen los preceptivos depósitos de cuentas anuales de las empresas en los Registros Mercantiles, que son tabulados por el Centro de Procesos Estadísticos -CPE- del Colegio de Registradores de España. En esta décima edición 2005-09, comprende datos de 2009 de 364.594 microempresas, 75.054 empresas pequeñas, 8.899 medianas y 1.703 grandes empresas (con cifras de negocio inferiores a 1.000 millones de euros, y como referencia comparativa de las PYME).

Esas empresas radican en todas y cada una de las 17 CC.AA. españolas, y sus actividades económicas abarcan 216 sectores de la CNAE-2009. Incluye también una muestra de empresas con depósitos continuados durante los años 2005 a 2009, de 102.595 microempresas, 19.339 empresas pequeñas y 778 empresas medianas. La muestra total de PYME del CPE representa más del 46% de todas las censadas en España por el DIRCE del INE.

Magnitudes básicas de las PYME

El *Estudio* Caracteriza microempresas con reducidos activos promedio (514.000 euros) que son propios de las actividades de comercio y reparaciones, y de la construcción, en las que tienen una especial incidencia. Pequeñas empresas con activos promedio de 2,7 millones de euros, que reflejan su mayor representatividad en las industrias manufactureras, así como también en el comercio y reparaciones, y en la construcción. Y empresas medianas, con 17,2 millones de euros de activo promedio, con los mismos sectores de especialización que las pequeñas, pero con mayor peso que éstas en las manufacturas.

Por cifras medias de empleo, las microempresas emplean a 2,83 trabajadores fijos y 0,66 no fijos en 2009; las pequeñas empresas lo hacen con 14,02 y 4,57, respectivamente; y las medianas empresas tienen 62,17 trabajadores fijos y 22,41 no fijos también en 2009. En una evolución temporal, además, que evidencia el mantenimiento del empleo promedio total en todos los segmentos de PYME desde 2005, y que además lo hace mediante la transformación de empleo no fijo en fijo.

Un entorno económico de crisis generalizada

El ejercicio de 2006 marca la ruptura de tendencia en la senda de crecimiento que había seguido la economía española desde 2003. En 2007 se producían simultáneamente un brusco repunte de la inflación, subidas de los tipos de interés y, sobre todo, un claro deterioro del clima económico internacional tras la eclosión en el verano de 2007 de la crisis financiera de las *subprime NINJA* (*Non Income, Non Jobs, Non Assets*) en los EE.UU.

En 2008 se agudizaban en España los efectos de la crisis financiera internacional, hasta el punto de que en el segundo trimestre del año la economía española entraba ya técnicamente en recesión. Lo que se añadía a la persistencia del ajuste interior de los sectores inmobiliario y de la construcción.

A finales de 2008 y principios de 2009, se aceleraba la caída del PIB con tasas trimestrales interanuales negativas y se iniciaba así en España un duro proceso de ajuste, derivado de los desequilibrios del modelo de crecimiento seguido durante los años anteriores, y que incidía sobre el sector empresarial en su conjunto bajo las notas comunes de las restricciones crediticias del sistema bancario y de las elevaciones de las primas de riesgo en los costes de la financiación, así como del crecimiento de la tasa de desempleo. A lo largo de 2009 la crisis económica y financiera internacional llegaba a su punto culminante, y en España, el PIB se reducía en su conjunto el -3,6% debido a la contracción de la demanda interna, y a pesar del comportamiento especialmente favorable del sector exterior, que aportaba +2,8 puntos porcentuales positivos a dicho PIB. Como consecuencia de la menor actividad la tasa de paro se incrementaba de manera sustancial; con la única nota favorable de la reducción de la tasa de inflación española, que permitía que los tipos de interés siguieran la tendencia reductora ya iniciada en 2008. Sin embargo, los ajustes de los déficit públicos y las tensiones de las deudas soberanas de los países de la Zona Euro, acentuaban las restricciones del crédito impuestas por el saneamiento de los balances de las entidades financieras.

Sus efectos sobre la situación de las PYME

Desde 2005, la recuperación de la rentabilidad financiera de las PYME españolas había ido en paralelo con el crecimiento económico, salvo en las pequeñas empresas, concentradas en la industria y que se veían afectadas entonces por la pérdida de competitividad exterior. En 2006, último año de la fase expansiva de su rentabilidad, todas las PYME consolidaban de manera generalizada su favorable posición económica y financiera, al socaire de la recuperación de la industria y del sector exterior, el mantenimiento del consumo interno y la pujanza de la construcción. Aunque esas expectativas se quebraban de manera radical con la crisis financiera internacional, que acababa afectando tanto a la actividad económica por la caída de la demanda interna como a los factores financieros, por la subida de tipos de interés que se unía al elevado endeudamiento acumulado durante los años previos. Los resultados anuales promedio caían de manera generalizada desde 2007, debido a la repercusión de la crisis, con cifras negativas en todas las PYME que oscilaban entre el -44% y el -54% en 2008, y entre el -19% y el -41% en 2009.

De forma sintética, la rentabilidad económica caía en todas las empresas entre 2008 y 2009, tanto por la necesaria reducción de los márgenes ante la recesión de la demanda como por la menor rotación de los activos, debido al exceso de capacidad productiva instalada. En el apalancamiento financiero, por su parte, las tendencias reductoras eran igualmente generalizadas en las PYME, como resultado del cambio de tendencia al alza de los tipos de interés ya desde 2006 y del elevado endeudamiento acumulado por las empresas durante la fase de tipos reales prácticamente nulos. El coste financiero se incrementaba sobre todo en las microempresas, que evidenciaban así la sensibilidad de su modelo de rentabilidad a las condiciones financieras del entorno. Y el endeudamiento, por su parte, se reducía también en todas las PYME por las restricciones crediticias impuestas por las entidades bancarias. En la rentabilidad financiera confluían todos los factores desfavorables derivados de la crisis, tanto económicos como financieros, y afectaban de nuevo a las PYME en tanta mayor medida cuanto menor fuese su dimensión. Lo cual motivaba que todas ellas perdieran entre 6 y 10 puntos porcentuales de ROE desde 2005 a 2009, y que las micros y las pequeñas empresas mostrasen incluso apalancamiento financiero reductor ($ROE < ROA$).

Los indicadores de empleo, por último, evidenciaban la reducción generalizada del empleo medio no fijo en las PYME, pero a cambio de incrementar el empleo medio fijo, manteniendo así sin grandes variaciones el empleo medio total incluso durante los años más agudos de la crisis. Si bien con la penalización de la productividad aparente del trabajo, al incrementarse los gastos de personal en mayor medida que la generación de Valor Añadido Bruto. En términos económicos, el gasto medio corriente por trabajador en 2009 mostraba una relativa

similitud entre segmentos de PYME, con 24.519, 27.487 y 30.884 euros por trabajador, en micro, pequeñas y medianas, respectivamente. En cuanto a las microempresas, seguían siendo el segmento con mayor proporción de empleo fijo (81,09 por ciento)

Las particularidades del panel de empresas con depósitos continuados

La denominada muestra común del *Estudio* es un panel de empresas deslizante que cubre los últimos años disponibles (2005 a 2009). Tabula las PYME que han depositado sus cuentas anuales de forma continuada durante todos y cada uno de esos años y, a pesar de la incidencia negativa de la crisis sobre el cumplimiento de las obligaciones registrales, configura un panel de 102.595 microempresas, 19.339 empresas pequeñas y 778 empresas medianas. Con referencia a 2009, estas empresas comunes son de menor dimensión por activos que las de la muestra total, pero esas diferencias se reducen cuando se comparan las cifras de negocio y los resultados netos, sobre todo en las empresas de menor dimensión. Por lo que respecta a los trabajadores promedio en plantilla, las empresas de la muestra común emplean a más trabajadores que las de la muestra total, y además lo hacen con más trabajadores fijos que aquéllas.

Al incluir las mismas empresas durante todo el período, la muestra común permite analizar la evolución de las magnitudes básicas promedio en valores constantes. Así, pone de manifiesto que el panel de empresas comunes ha crecido en activos totales medios entre 2005 y 2009, pero siempre a tasas interanuales decrecientes, que reflejan claramente la agudización de la crisis a partir de 2007 y la necesidad de adecuar la capacidad productiva a la menor demanda. En las cifras de negocio ha ocurrido otro tanto, pero sólo hasta 2008 ya que en 2009 todas las PYME ofrecen una facturación inferior a la de 2005 en términos reales. Y en cuanto a la evolución de los resultados netos medios, el panorama empeora aún más, ya que tanto 2008 como 2009 reflejan caídas reales respecto de los resultados de 2005. Micro y pequeñas empresas se vieron afectadas de forma similar, con caídas reales espectaculares de sus resultados netos que sobrepasaron en 2009 el 50% respecto de las cifras ya reducidas de los mismos en 2008. Las medianas empresas también se vieron afectadas, aunque con caídas reales en sus resultados netos que oscilaron alrededor del 30%, y que tuvieron además mayor incidencia en 2008. Lo que indica que en el panel de empresas comunes la mayor repercusión de la crisis se verificó en 2009.

Los datos de empleo de la muestra común coinciden con las percepciones que se extraían de la muestra total: mantenimiento del empleo medio total, a través del incremento de los puestos fijos y de la reducción de los no fijos. Si bien las empresas del panel común mejoran incluso ese comportamiento favorable frente al empleo: tienen mayor proporción de empleo fijo (85,4% en las microempresas; 79,3% en las pequeñas; y 74,0% en las medianas) y evidencian mayor número medio de trabajadores totales (3,4, 18,9 y 88,0 en micro, pequeñas y medianas, respectivamente). Lo cual, puesto en relación con su menor dimensión media respecto de las empresas de la muestra total, evidencia su mayor apuesta por el capital humano.

Las PYME por Comunidades Autónomas

La caracterización de las PYME españolas no societarias por Comunidades Autónomas ofrece el interés de verificar cómo ha afectado la crisis económica a los modelos de empresa típicos de cada Comunidad. Modelos que han ido emergiendo con el funcionamiento efectivo del Estado de las Autonomías y que además de justificarse por especializaciones sectoriales o agrupaciones espaciales de empresas, se van consolidando por las políticas económicas y financieras implantadas por cada Comunidad para promover sus sectores empresariales. Los datos de 2009 muestran un panorama general en el que las Comunidades de Cataluña, Andalucía, Madrid y Valencia siguen contando con el mayor número de PYME, en tanto que Madrid y Cataluña cuentan también con el mayor número de grandes empresas. En cuanto a la cobertura respecto del DIRCE, destaca en esta ocasión la elevada representatividad de todas las PYME de la Comunidad Valenciana. Por segmentos de dimensión, las microempresas cuentan con coberturas superiores al 50% en cinco Comunidades, su valor más elevado se muestra en Madrid (59,40%) y el más reducido en Cantabria (24,40%). Las pequeñas

empresas del CPE suponen más del 60% de las del DIRCE en seis Comunidades, con sus valores superior e inferior en la Comunidad Valenciana (73,04%) y Galicia (38,04%), respectivamente. Las medianas empresas, por último, cuentan con tres Comunidades con porcentajes de cobertura superiores al 50%, y muestran su mayor valor en La Rioja (56,74%) y el menor en las Islas Baleares (24,21%). En términos económicos, el dato promedio de 2009 para todas las Comunidades indica que la cifra de negocios de las PYME tabuladas se reduce hasta el 37,11% del PIB regional de España, debido a la retracción de las ventas empresariales con la crisis, ya que en los años anteriores esa ponderación no bajaba del 50% del PIB; aunque en un caso concreto, la Comunidad Valenciana, la representatividad económica de sus PYME sigue superando el 50% del PIB regional.

Por activos totales, son casos significativos La Rioja, Madrid y Canarias, cuyas PYME están siempre entre las de mayor dimensión media de todos los segmentos. Junto a estos casos, Asturias, Castilla La Mancha y Castilla y León tienen también empresas medianas entre las mayores, mientras que Cantabria tiene las menores de este segmento. Las empresas pequeñas, por su parte, cuentan con elevados activos medios en las Comunidades ya señaladas por la mayor dimensión de todas sus PYME así como en Navarra y Murcia; pero son especialmente reducidos en Galicia. En cuanto a las microempresas, sus mayores dimensiones medias también se detectan en esta ocasión en las habituales Comunidades de mayores PYME, Canarias y La Rioja, y sus menores activos en Asturias y Galicia.

Los resultados netos medios del ejercicio 2009, por CC.AA., reflejan la espectacular caída de los excedentes asociada a la recesión, al igual que las diferencias más acentuadas entre los diferentes segmentos de PYME conforme sean sus posibilidades para resistir la caída de la demanda y las restricciones financieras, o según se presente la coyuntura de sus sectores de actividad. Así, los casos de Galicia y El País Vasco son los más destacados, y en los que se da además la mayor relación entre estos buenos resultados y sus también elevadas cifras de negocio. En tanto que Aragón es ejemplo de lo contrario, al estar sus PYME entre las últimas por resultados, cuando aparecían entre las primeras por ventas. Hay también casos llamativos de diferencias de beneficio entre PYME de una misma Comunidad, como sucede en La Rioja, en donde micro y pequeñas empresas ocupan puestos relevantes en el ranking de sus segmentos, en tanto que las medianas están entre los últimos del suyo. Entre los últimos puestos por beneficios, también las PYME de Murcia, Extremadura y Andalucía.

Los datos de empleo medio por segmentos de empresas y CC.AA. en 2009, permiten comprobar una vez más los comportamientos típicos de cada segmento de empresas frente al empleo fijo y no fijo. Las microempresas emplean en todas las CC.AA. más trabajadores fijos que no fijos, aunque éstos suponen una elevada proporción del empleo total de las microempresas de Andalucía, Extremadura, Murcia y Castilla La Mancha, cuya mayor concentración sectorial se produce en el comercio y las reparaciones, pero en las que también destacan la agricultura y la pesca, en las que suele darse un elevado componente estacional. Las pequeñas empresas difieren notablemente en su estructura de empleo, que es no fijo en una mayor proporción y que en la Comunidad de Andalucía se acerca al empleo fijo. Observándose también en estos segmentos de PYME en 2009 una reducción del empleo medio no fijo respecto de anteriores *Estudios*. En el caso de las empresas medianas en 2009, la participación de uno y otro tipo de empleos pondera aún más los no fijos, y sus cifras denotan también la reducción de éstos respecto de años anteriores.

La síntesis de la situación económico-financiera y los resultados de las PYME por CC.AA. durante el período considerado (2005-09), se hace mediante los habituales indicadores promedio de rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE). Y aunque ofrecen aún un resumen-promedio favorable, no se puede minimizar la espectacular caída de la rentabilidad en muchas Comunidades Autónomas ya en 2008, con rentabilidades de los recursos propios que no llegan al 3% (microempresas de Andalucía, Cataluña y Comunidad Valenciana), y que motivan la aparición de un apalancamiento financiero reductor ($ROE < ROA$) hasta en 16 segmentos de PYME: micro y pequeñas de Andalucía y Comunidad Valenciana; micro y medianas de La Rioja, Aragón, Extremadura y Canarias; y microempresas de Madrid, Islas Baleares, Murcia y Cataluña. En 2009, y ante la persistencia y acentuación de la crisis y de las restricciones financieras, las microempresas se ven ya afectadas

de forma generalizada por la caída de la rentabilidad de sus recursos propios, de tal forma que sólo en tres CC.AA. logran superar un ROE del 3% (Cantabria, Asturias y Extremadura). Entre las pequeñas empresas la incidencia de la crisis es menor, pero aún así en la Comunidad Valenciana, las Islas Baleares, Murcia y Andalucía no llegan al 3% de rentabilidad de sus recursos propios. Cosa que también sucede entre las medianas empresas, ya que en Aragón, Canarias y Murcia tampoco llegan a superar ese 3% de ROE. Por lo que respecta al apalancamiento financiero reductor ($ROE < ROA$), en 2009 lo evidencian ya las microempresas de todas las CC.AA., salvo las de Cantabria. También las pequeñas empresas de 12 CC.AA. (se exceptúan Cantabria, Asturias, Galicia, El País Vasco y Navarra). E incluso las medianas empresas de otras 5 CC.AA.: Comunidad Valenciana, Islas Baleares, Murcia, Canarias y Aragón.

En síntesis, el detalle de la rentabilidad de las PYME por CC.AA. vuelve a sugerir la existencia de pautas de comportamiento comunes entre todos los segmentos de empresas de determinadas Comunidades, ya sea en los factores explicativos de la rentabilidad económica (margen de beneficio por unidad de ventas y rotación de los activos) o del apalancamiento financiero (cargas financieras y endeudamiento). Lo que hace plausible la hipótesis de modelos peculiares de generación de la rentabilidad por CC.AA., que pudieran basarse en la existencia de una especialización sectorial y unas condiciones competitivas similares y/o en unas condiciones financieras equivalentes, en las que el endeudamiento y los costes financieros se diferenciaran sólo por la calificación objetiva del riesgo empresarial.

La especialización de micro y pequeñas empresas en las CCAA, por cifra de negocios

La percepción de que las pautas diferenciales que ofrecen los segmentos de PYME por CC.AA. se relacionan con sus especializaciones productivas se contrasta en este apartado con sendas muestras de micro y pequeñas empresas por CC.AA., de las que se conocen (ejercicio 2009) tanto ramas productivas (CNAE-2009) como cifras de negocio, número medio de empleados y coste salarial medio por trabajador. Con una visión de conjunto y con valores promedio de facturación, la principal especialización productiva de las microempresas es la del comercio y reparaciones (40,64%), seguida de la construcción (17,12%) que pierde peso respecto de años anteriores, y de las manufacturas (11,26%). Por Comunidades, la primacía de esas ramas de actividad también se mantiene sustancialmente, pero con porcentajes variables, entre cuyos valores más significativos destacan las microempresas de Extremadura, por su mayor concentración en el comercio y reparaciones (48,63%), las de Navarra en la construcción (20,84%) y las de La Rioja en las manufacturas (18,42%). Igualmente, es de resaltar que actividades minoritarias de las microempresas están especialmente bien representadas en algunas Comunidades, como los casos de la rama agropecuaria y la pesca (6,91%), la energía (1,43%) y las industrias extractivas (1%) en Extremadura; la hostelería (9,31%) y las actividades administrativas y auxiliares (4,83%) en Baleares; el transporte y almacenamiento (7,51%) en El País Vasco; y las actividades profesionales, científicas y técnicas (14,14%), las inmobiliarias (4,43%) y las de información y comunicaciones (4,72%) en Madrid.

Los grados de concentración que denota la facturación de 2009 de las pequeñas empresas son, en general, diferentes a los de las microempresas pero también se polarizan en las ramas del comercio y reparaciones (37,04%), las manufacturas (20,88%) y la construcción (17,16%), que también entre estas PYME ha perdido casi 4 puntos porcentuales de ponderación en tan sólo un año, como consecuencia de la crisis general y de la específica de la actividad constructora. Por CC.AA., Canarias destaca por la mayor incidencia del comercio y reparaciones (47,45%), Asturias por la construcción (24,25%) y La Rioja por las manufacturas (37,10%). El comercio y reparaciones supone también más del 40% de los negocios de las pequeñas empresas en Andalucía, Cantabria, Castilla y León, y Galicia; la construcción, más del 20% de la cifra de negocios de las pequeñas empresas de Extremadura y Navarra; y las manufacturas alcanzan o sobrepasan el 25% de la facturación de las pequeñas empresas de Aragón, Castilla La Mancha, Comunidad Valenciana, Navarra, y El País Vasco. En cuanto a otras actividades minoritarias de las pequeñas empresas, éstas alcanzan sus mayores valores en casos como el de Baleares, con la hostelería (15,53%) y las actividades administrativas y auxiliares (4,22%); Canarias, con el transporte y almacenamiento (8,13%); Murcia con las actividades agropecuarias y la pesca (4,28%); y Madrid

con las actividades profesionales, científicas y técnicas (8,30%), las de información y comunicaciones (5,23%) y las inmobiliarias (2,77%).

Las PYME por ramas y sectores de la CNAE-2009

Los datos sectoriales del *Estudio* abarcan un total de 574 agregados de PYME (553 el pasado *Estudio*), para los que se proporcionan magnitudes básicas, indicadores y *ratios* durante el período 2005-2009. De esos agregados, 216 corresponden a microempresas (con 340.702 unidades empresariales en 2009), 203 a empresas pequeñas (con 71.551) y 155 a empresas medianas (con 8.020 integrantes). Lo que representa incrementos en el número de sectores, pero disminuciones en el número de empresas consideradas, en obvia relación con la continuidad de la crisis económica y financiera en 2009. Pese a la reducción en el número de empresas, se gana representatividad sectorial ya que son 155 los sectores completos (137 el pasado *Estudio*), con los tres segmentos de dimensión de las PYME, con los que se cuenta para analizar las diferencias y similitudes derivadas de la dimensión entre empresas-tipo de actividades económicas concretas.

Atendiendo al número de empresas de cada rama de actividad en 2009, los pesos más relevantes son: el comercio y las reparaciones por el número de micro y pequeñas empresas dedicadas a esa actividad (26,16% y 24,49%, respectivamente), y las manufacturas por el número de empresas medianas (23,29%) que las realizan. Aunque todavía con ponderaciones muy significativas de la construcción en todos los casos (16,82% en las micro, 18,52% en las pequeñas y 15,16% en las medianas empresas), que suponen caídas respecto del año anterior de 1,7 puntos porcentuales (pp) en las micro, 3,9pp en las pequeñas y 4,9pp en las medianas empresas, pero que siguen reflejando la vigencia del modelo de crecimiento de la economía española durante los últimos años, centrado en actividades intensivas en mano de obra y con reducido valor añadido, como la construcción, la promoción e intermediación inmobiliaria, y el comercio. En cuanto a las manufacturas, aparecen también en micro y pequeñas empresas con porcentajes significativos (11,01% y 21,44%, respectivamente), lo que las configura como tercera rama de las microempresas y ya como segunda en importancia numérica entre las pequeñas empresas. Como casos específicos de ramas con ponderación especialmente significativa en sólo un segmento de PYME, la de actividades profesionales, científicas y técnicas entre las microempresas (10,48%); la hostelería entre las pequeñas empresas (8,05%); y las actividades administrativas y servicios auxiliares, entre las medianas (7,93%).

La visión comparada de los sectores de cada segmento de PYME que han ofrecido las mayores tasas de crecimiento real en su activo promedio entre 2005 y 2009, junto con el detalle de todas sus magnitudes básicas a moneda constante, evidencia que entre las microempresas el sector de actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos, es el de mayor crecimiento real de su activo medio, y el segundo por su crecimiento real de facturación en el segmento. El sector de fabricación de locomotoras y material ferroviario, entre las pequeñas empresas, es el que crece más en términos reales en su activo que en su facturación y en sus resultados, por la mayor competencia que deben afrontar las PYME industriales tanto con grandes empresas como con el sector exterior. Y los servicios de apoyo a la silvicultura, entre las empresas medianas, es el que muestra crecimientos reales espectaculares (superiores al 400% en sus resultados anuales) en todas sus magnitudes básicas promedio. En cuanto a la rentabilidad financiera, en valores estructurales del período 2005-09, destacan las microempresas de servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico (18,32%), y de actividades jurídicas (18,2%); las pequeñas empresas de actividades de traducción e interpretación (27,17%), y de actividades jurídicas (21,84%); y las medianas empresas dedicadas al estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública (28,65%), y también a actividades jurídicas (22,12%).

Por Ramas, en el caso de las microempresas, las mayores rentabilidades estructurales entre 2005 y 2009 se muestran en Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (11,67%), Construcción (11,63%), Actividades profesionales, científicas y técnicas (11,62%), Actividades sanitarias y de servicios sociales (10,82%), y Educación (10,20%), que se destacan así como “motores” del crecimiento rentable de este segmento de PYME. Pero mientras que la rentabilidad de tres de esas ramas ha

seguido siendo positiva en todos sus sectores durante 2009, la construcción y las actividades sanitarias y de servicios sociales evidencian que la crisis ha hecho aparecer pérdidas de manera inmediata en algunos de sus sectores, aunque otros hayan seguido manteniendo ROE superiores al 5% y al 14%, respectivamente. Entre las pequeñas empresas, se aprecia la mayor eficiencia comparada que suelen ofrecer respecto de los otros segmentos de PYME en la mayor parte de indicadores, así como el mejor comportamiento de la muestra ante la caída del ciclo desde 2007. Sus “motores”, en este caso, a tenor de la rentabilidad durante 2005-09, las Actividades profesionales, científicas y técnicas (14,91%), el Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (13,58%), la Construcción (13,51%), las Actividades administrativas y servicios auxiliares (12,71%), y la Educación (12,63%). Entre ellas, tanto las actividades administrativas y los servicios auxiliares como las actividades profesionales, científicas y técnicas, muestran pérdidas en alguno de sus sectores en 2009. Entre las medianas empresas, se observa la mayor dispersión entre ramas de todos los segmentos de PYME. Con valores de rentabilidad significativos y con todos sus sectores en beneficios en 2009, de ramas como las Actividades profesionales, científicas y técnicas (18,20%), la Construcción (15,64%), el Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado (15,44%), los Otros servicios (11,94%), o la Educación (11,29%). En tanto que las Actividades inmobiliarias (13,87%), otro de los “motores” del crecimiento económico durante la expansión del ciclo, junto con la construcción y el comercio, pasa ya a mostrar alguno de sus sectores con pérdidas en 2009.

Posibles causas y efectos de la inversión en intangibles

La disponibilidad de una muestra piloto de empresas (PYME y Grandes) que declaran haber realizado gastos en I+D en los ejercicios 2008 y 2009, permite seguir profundizando en los factores determinantes de la inversión en intangibles y en su potencial incidencia sobre la “performance” de las empresas que la realizan. Con la utilidad añadida de basarlo en el sistema contable de información empresarial, y de poder analizar la eficacia de las políticas públicas de promoción de la I+D. En esta ocasión, y gracias al esfuerzo desplegado por el Centro de Procesos Estadísticos del Colegio de Registradores, se ha incrementado el número de empresas disponibles hasta 11.800 observaciones, de empresas con depósitos de cuentas continuados en 2008 y 2009, que presentaron sus cuentas anuales de dichos años en los Registros Mercantiles utilizando el formato Normal. Para los contrastes estadísticos, y tras la aplicación de diversos tests de coherencia, la muestra inicial se redujo a 1.138 observaciones de empresas con Gastos efectivos en I+D (557 de 2008, y 581 de 2009), lo que supone el 9,64% del total muestral e implica un porcentaje similar al que evidenciaban estudios anteriores (alrededor del 10% de la muestra total). Al propio tiempo, y de cara a las contrastaciones de los posibles efectos temporales de la inversión en I+D, se elaboró una muestra pareada (los mismos ID en los dos años disponibles) que resultó compuesta por 701 empresas (1.402 ítems).

Del análisis descriptivo de la muestra inicial, con la comparación entre las magnitudes básicas promedio de las 1.138 empresas que tienen gastos efectivos de I+D y de las 10.662 empresas que no los tienen, se deducen apreciaciones como la de que la inversión en I+D se relaciona directamente con la dimensión empresarial, ya que en 2008 y 2009 tenían gastos de I+D activados aproximadamente el 12% de las grandes y medianas empresas, el 7% de las pequeñas y el 2,8% de las microempresas. También, que la dimensión (Activo Total medio) de las empresas con Gastos en I+D, es superior a la de aquellas que no los realizan. E igualmente que la eficiencia (Valor Añadido Bruto medio) de esas empresas con Gastos en I+D, resulta superior a las de empresas que no los realizan. Al propio tiempo, la percepción de que los efectos de la inversión en I+D nunca se verifican en el corto plazo, ya que las magnitudes medias de carácter coyuntural (Cifra de Negocio y Resultado Neto del Ejercicio) son generalmente superiores en las empresas que no realizan Gastos en I+D.

Midiendo la intensidad de la inversión en I+D a través de la *ratio* Gastos en I+D/Inmovilizado Total, destacan por sus mayores valores las grandes empresas de fabricación de especialidades farmacéuticas, de la construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria, de la fabricación de componentes electrónicos, y de los otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática. Entre las empresas medianas, las empresas de fabricación de equipos de telecomunicaciones, de fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación

y navegación, de otros diversos sectores industriales, y de servicios de alta tecnología como la consultoría informática y la producción cinematográfica y de vídeo. Entre las empresas pequeñas, priman los servicios de alta tecnología, como las actividades de consultoría informática, las actividades de programación informática, y los otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática, así como manufacturas de fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor, y de otra maquinaria para usos específicos no comprendida en otras producciones.

En cuanto a los contrastes estadísticos realizados, la interpretación económico-financiera de sus resultados sugiere, en primer lugar, que en esta fase recesiva del ciclo económico, la inversión en I+D de las empresas de la muestra se favorece con la previa rentabilidad económica (ROA) de la actividad (indicador de la eficiencia de su negocio), y con los gastos medios de personal (indicativos de mayor cualificación y de aportación de valor del factor trabajo); y se disuade con la mayor dimensión de las empresas y con su mayor facturación (sugiere que, en esas favorables circunstancias, no se ve necesario el gasto en I+D), con la cuantía existente de financiación bancaria (que actúa como mecanismo de disciplina de la inversión en intangibles, al no ser garantía “real”), y con el peso de la liquidez mediata en el activo total (dadas las restricciones crediticias y la necesidad, y mayor coste de oportunidad, de esa liquidez). En segundo lugar, que también en estos años de recesión económica, las variaciones en la inversión en I+D de las empresas se fomentan con las variaciones de la propia eficiencia empresarial (mediante su creación de valor); y se disuaden con las variaciones de la rentabilidad de los recursos propios y de la productividad aparente del factor trabajo. Lo que sugiere entender la inversión en I+D como resultante de la eficiencia previa de las empresas y como “remedio” ante posibles reducciones en su rentabilidad financiera y en la productividad del factor trabajo.

Por lo que se refiere a la influencia de otras variables sobre la inversión en I+D, hay que resaltar la pérdida de significatividad estadística de la liquidez, conforme la crisis ha ido incidiendo sobre las empresas; si bien ahora sugiere que el mantenimiento de la liquidez en situación de tipos al alza y de restricciones financieras penaliza la inversión en I+D empresarial. En la relación entre la inversión en I+D y el endeudamiento empresarial, también la crisis ha mermado la significatividad del contraste, aunque sigue siendo de igual sentido que en anteriores estudios; lo que sugiere que la existencia de deudas, en un momento de restricciones financieras, sigue actuando como “señal” de “reputación” de las empresas ante el mercado financiero, y que dichas mayores deudas parecen corresponderse con las empresas con mayor intensidad de su inversión en I+D. Igual sucede con la relación entre la inversión en I+D y las deudas totales con entidades de crédito, que pierde significatividad estadística con la crisis; pero sigue sugiriendo que las deudas bancarias son un “control” por parte de las entidades de crédito, de una inversión en I+D que es más arriesgada por su propia naturaleza que la inversión en bienes tangibles, y en la que además no existe la garantía real de los activos en los que se invierte. Finalmente, en la relación entre la inversión en I+D y los gastos medios por empleado, y aún a pesar de la crisis, el contraste sigue sugiriendo la habitual causación recíproca: los gastos de I+D parecen inducir la necesidad de potenciar la formación y los sistemas de dirección de un personal especializado en la investigación, el desarrollo y la innovación; y la aportación de ese mayor capital humano a producciones de alto valor añadido, genera mayores ingresos que permiten afrontar los mayores costes de personal.

II. AVANCE 2010

Los datos de Avance de 2010 proceden, como el resto de la información original del Estudio, del Centro de Procesos Estadísticos (CPE) del Colegio de Registradores de España. Se proporcionan según el estado que presentan los depósitos de cuentas de ese ejercicio en diciembre de 2011, y se basan en los 401.402 depósitos de cuentas (335.379 en el Avance del pasado año) ya procesados y válidos de 40 provincias (32 el pasado año); que, tras los pertinentes y habituales test de fiabilidad y consistencia, dan lugar a un total de 231.214 empresas coherentes para el análisis (200.175 en el anterior Avance). Entre ellas, 188.416 son microempresas, 37.764 empresas pequeñas, 4.164 medianas y 870 son grandes empresas de referencia. Por comparación con el Avance que se proporcionó el pasado año para 2009, el de 2010 que ahora se presenta supone incrementos de 25.927 microempresas, 4.366 empresas pequeñas, 597 medianas y 149 grandes empresas.

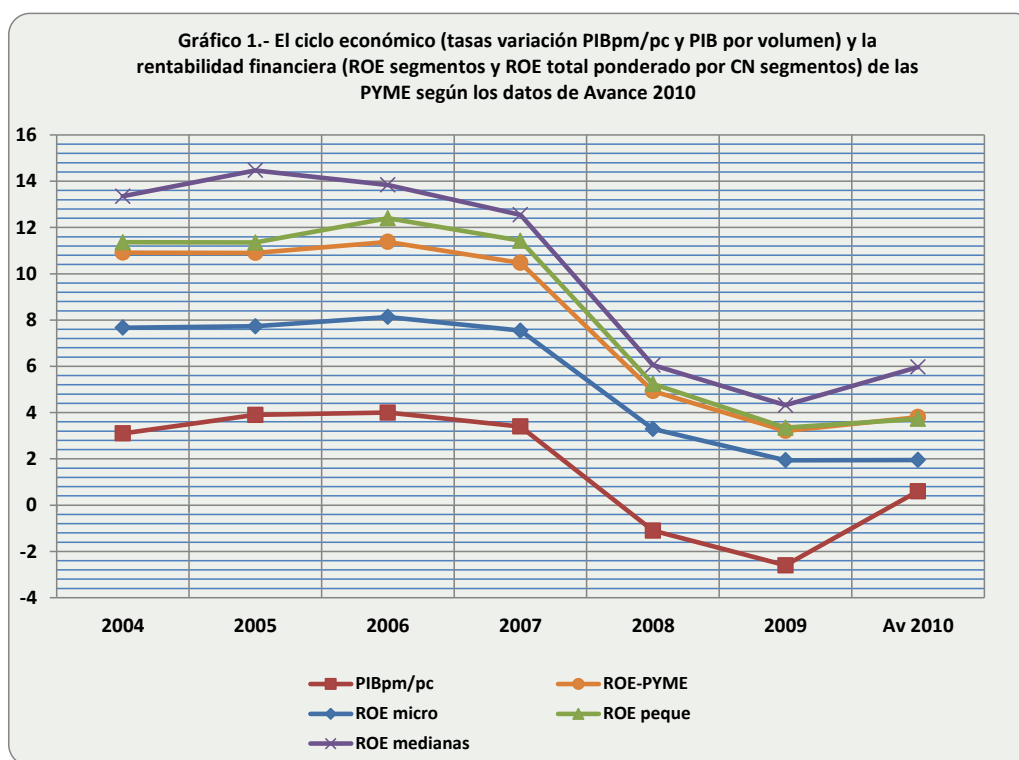
La estructura de la información del Avance se atiene a iguales pautas de presentación contable (*PGC 2007*), y de variables e intervalos de segmentación por tamaños (*Recomendación* de la Comisión Europea de 6 de mayo de 2003), que los ya tratados en los diversos apartados del *Estudio*, por lo que su metodología resulta plenamente comparable con éste. Si bien con la matización de que el número de empresas de que se dispone en diciembre de 2011 para los años anteriores (2006 a 2009) al del Avance propiamente dicho, no tiene porque coincidir con el número de empresas analizadas en esos mismos años en el *Estudio*. El motivo no es otro que la permanente actualización de los depósitos de cuentas que lleva a cabo el CPE, lo que implica considerar la fecha a la que se refiere la información cuando se comparan los datos del Avance con los de los años anteriores.

Cuadro 1.

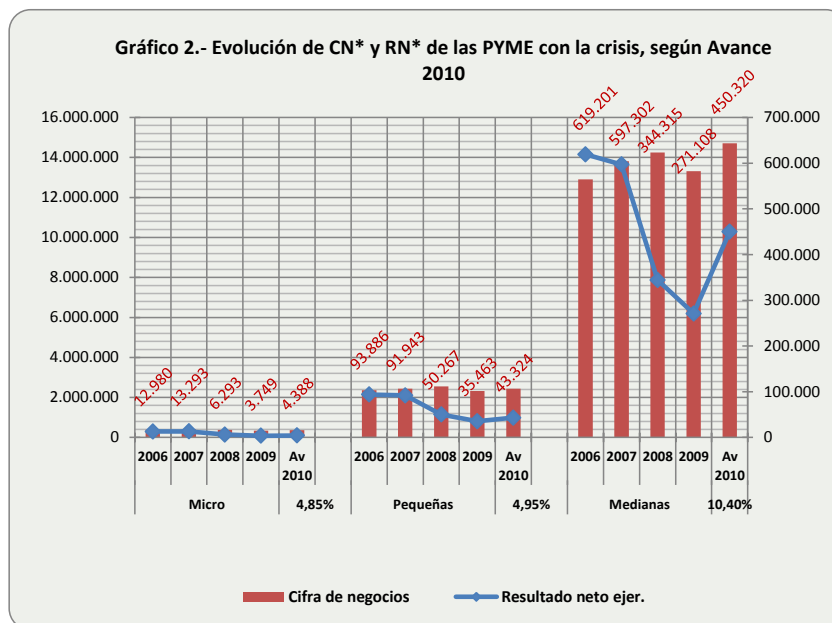
AGREGADOS DE EMPRESAS	2006			2007			2008		
	Muestra	DIRCE	%Rep.	Muestra	DIRCE	%Rep.	Muestra	DIRCE	%Rep.
Microempresas	421.242	825.225	51,05	455.614	858.152	53,09	432.820	833.439	51,93
Empresas Pequeñas	96.972	160.482	60,43	103.978	163.403	63,63	95.887	150.272	63,81
Empresas Medianas	9.374	24.220	38,70	9.989	25.055	39,87	12.172	23.343	52,14
TOTAL PYME	527.588	1.009.927	52,24	569.581	1.046.610	54,42	540.879	1.007.054	53,71
Empresas Grandes (Referencia)	1.781	5.370	33,17	2.075	5.713	36,32	3.012	4.779	63,03
TOTAL EMPRESAS INCLUIDAS	529.369	969.134	54,62	571.656	1.015.297	56,30	543.891	1.052.323	51,68
AGREGADOS DE EMPRESAS	2009			2010 (Avance)					
	Muestra	DIRCE	%Rep.	Muestra	DIRCE	%Rep.			
Microempresas	391.390	816.186	47,95	188.416	794.644	23,71			
Empresas Pequeñas	80.792	131.294	61,54	37.764	125.455	30,10			
Empresas Medianas	9.755	21.405	45,57	4.164	20.412	20,40			
TOTAL PYME	481.937	968.885	49,74	230.344	940.511	24,49			
Empresas Grandes (Referencia)	1.854	4.516	41,06	870	4.449	19,55			
TOTAL EMPRESAS INCLUIDAS	483.791	1.011.833	47,81	231.214	973.401	23,75			

En el Cuadro 1 puede verificarse la elevada cobertura que alcanzan en esta edición los datos de Avance de 2010 respecto del DIRCE, y que estos datos van ganando representatividad respecto de la que tenían los avances de años anteriores. En concreto, el Avance de 2010 representa el 23,71% de las microempresas, el 30,1% de las pequeñas empresas, el 20,4% de las medianas empresas y el 19,55% de las grandes empresas españolas con asalariados censadas por el DIRCE. Con lo cual, las PYME del Avance del CPE en su conjunto suponen el 24,49% de las PYME societarias españolas con asalariados del DIRCE a 1 de enero de 2011.

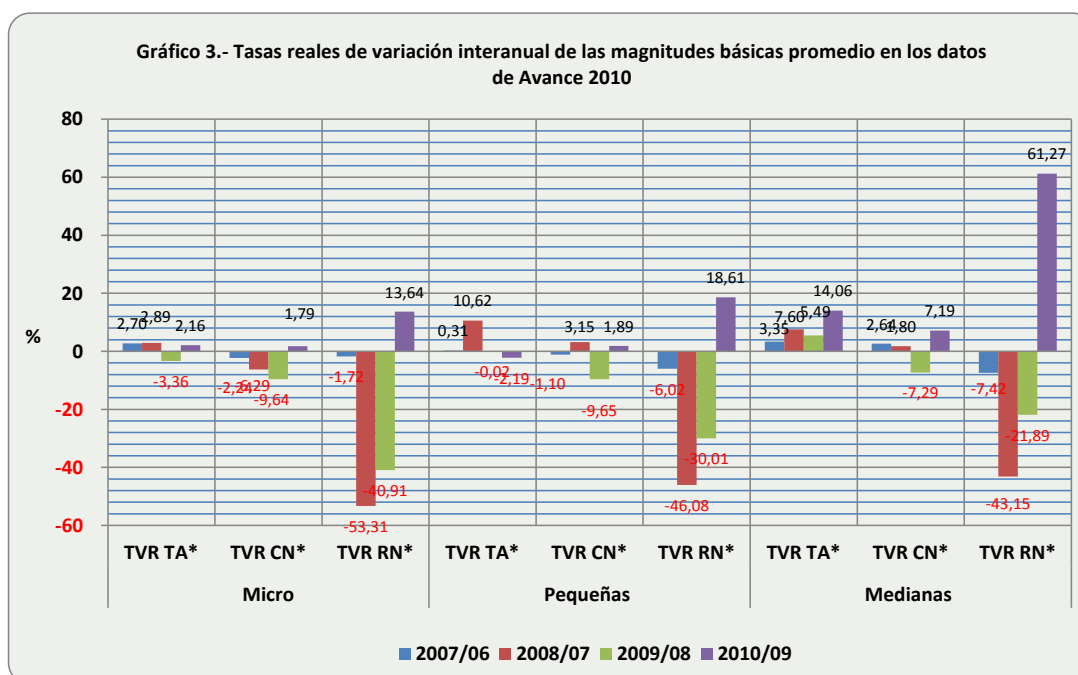
Los datos avanzados de 2010 de las empresas tabuladas por el CPE se insertan, como puede apreciarse en el Gráfico 1, en una coyuntura en la que el PIB de la economía española cambiaba su tendencia decreciente y volvía a tasas de variación interanual muy tenues, pero positivas. Lo cual permite trasladar un mensaje de cierto optimismo, ya que implicaría haberse sobrepasado el año en el que probablemente nuestra economía “tocó fondo”. En 2010, en efecto, la economía española tuvo una tenue recuperación de la actividad, con una reducción del PIB del 0,1% en el promedio del año, pero con tasas trimestrales interanuales positivas al principio y al final del mismo. En un entorno europeo caracterizado por programas de consolidación fiscal, procesos profundos de reestructuración y recapitalización de los sistemas financieros, e implementación de reformas estructurales que intentaban completar la corrección de los desequilibrios económicos y financieros deducidos de la crisis internacional, en general, y del propio modelo productivo de la economía española, en particular. Pero con plena vigencia aún de las dificultades inherentes a un panorama empresarial en el que el exceso de capacidad productiva instalada, el todavía elevado endeudamiento acumulado y una tasa de paro superior al 20% de la población activa seguían penalizando la actividad y los resultados de las empresas españolas. También persistían en 2010 las restricciones al crédito, justificadas en ese momento por el encareciendo de la financiación solicitada en los mercados mayoristas por los bancos; lo que elevaba una vez más los costes de la financiación bancaria a empresas y familias, por el traslado de mayores primas de riesgo y mayores márgenes a los costes de los préstamos.



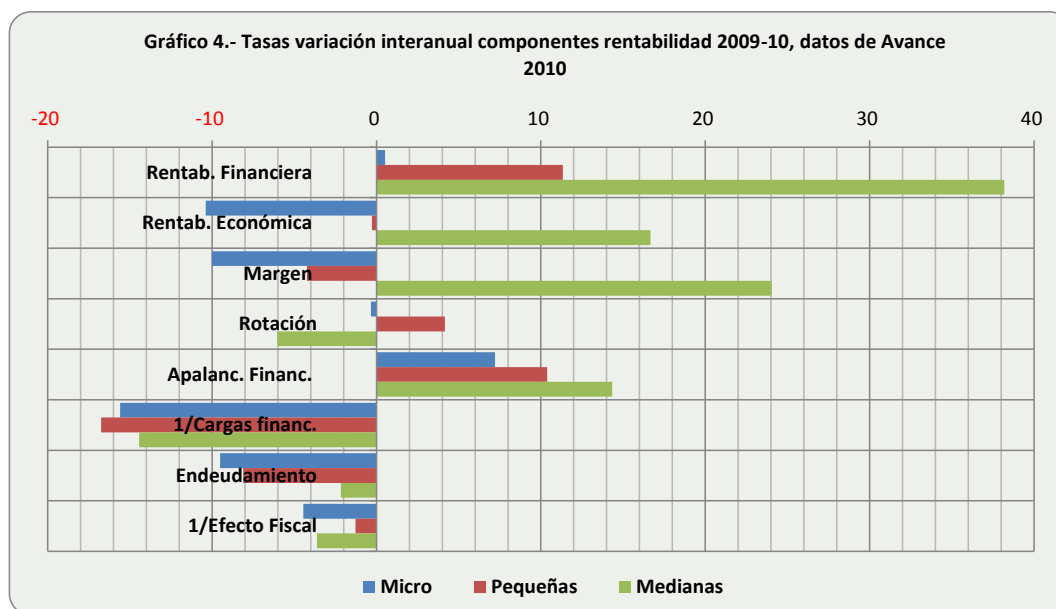
Las magnitudes básicas más coyunturales de las PYME, como son la cifra de negocio y los resultados netos del ejercicio 2010, reflejaban ese repunte de la actividad respecto de la sima de 2009, con incrementos interanuales en la facturación de micros y pequeñas empresas muy similares (4,9%), y que suponían prácticamente la mitad del incremento de la cifra de negocios de las medianas empresas (10,4%). E incluso con mayores variaciones al alza en los resultados netos de 2010, que se jerarquizaban según la dimensión de las empresas, y suponían variaciones interanuales del 17,05%, del 22,17% y del 66,1%, respectivamente, para micros, pequeñas y medianas empresas. Con unos valores medios (Gráfico 2) que reflejan las caídas generalizadas en los valores nominales de la cifra de negocio y del resultado neto de todas las PYME desde 2007, y la recuperación, más acusada que la del propio PIB, del avance empresarial de 2010.



Las tasas reales (descontada la inflación) de variación interanual de esas magnitudes básicas promedio (Gráfico 3), corroboran el cambio de tendencia al alza de 2010. Con activos totales medios que se reducían en términos reales en las PYME de menor dimensión en 2008, e incluso en las pequeñas empresas también en 2009, como reflejo del ajuste a la baja en la capacidad productiva instalada al que obligaba la crisis; pero que siempre eran positivos en las medianas empresas, en las que 2010 sugería incluso que se retomaba la inversión. En lo que respecta a la cifra de negocios, la variación al alza en términos reales de las microempresas, las más afectadas por la crisis, sólo se verificaba en 2010 (1,79%) mientras que en pequeñas y medianas empresas se producía tanto en 2008 (3,15% y 1,8%) como en 2010 (1,89% y 7,19%). En los resultados netos medios, como indicador resumen de la actividad, es donde se verificaba más claramente la evolución de la coyuntura reciente, con las espectaculares caídas interanuales y reales de 2008 (superiores en todos los casos al 43%), la atenuación de esas caídas en 2009 (ya inferiores al 41% en todos los casos), y las recuperaciones generalizadas de dichos resultados netos en 2010 (con incrementos reales entre el 13% y el 61%), y siempre en relación directa con la dimensión de las empresas.



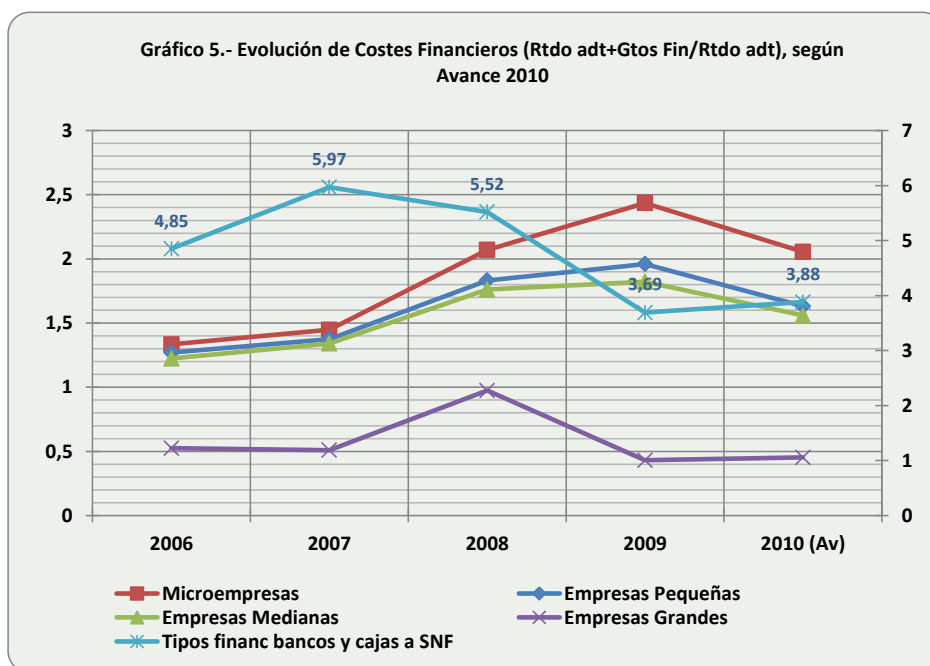
En términos de rentabilidad y de sus factores explicativos, el Gráfico 4 refleja la mejora que experimentaban las PYME en 2010, sobre todo considerando los antecedentes de los dos años anteriores. En 2008, todos los indicadores reflejaban variaciones desfavorables respecto de 2007, con caídas en la rentabilidad económica, por menores márgenes y rotaciones de los activos, y en el apalancamiento financiero, debido a la reducción del endeudamiento y a la elevación de los costes financieros. En 2009, sucedía otro tanto respecto a 2008, con la única variante a favor de las pequeñas y medianas empresas de que éstas lograban reducir sus costes financieros, al socaire de la rebaja de tipos de interés iniciada en el año anterior.



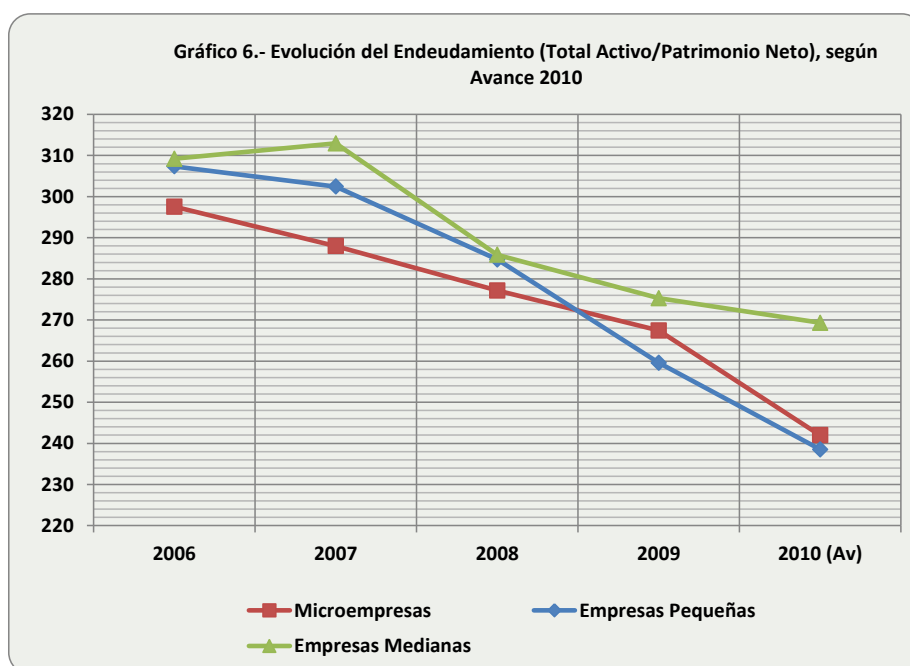
Y de ahí la ventaja comparada de 2010, con variaciones al alza en la rentabilidad de los recursos propios de todas las PYME (directamente proporcional a sus tamaños), que se debía sobre todo a la reducción generalizada de los costes financieros y las deudas, que potenciaban los efectos del apalancamiento financiero. Pero también, entre los factores económicos, a la mayor rotación de los activos de las pequeñas empresas, que denotaban tanto la reducción de capacidad productiva instalada como la mayor facturación; y a la mejora sustancial de los márgenes de beneficio de las medianas empresas, sobre las bases de su mayores ventas y su mayor poder de mercado, que les permitía ser el único segmento entre las PYME en el que se incrementaba la rentabilidad económica.

La evolución temporal de los factores financieros de la rentabilidad de las PYME se visualiza en los gráficos 5 y 6. En el primer caso, para comparar los costes financieros de las PYME con sendas referencias, constituidas por los costes financieros de las grandes empresas y los tipos de interés aplicados por bancos y cajas de ahorros a las sociedades no financieras. Y en el segundo caso, para analizar el endeudamiento de las PYME.

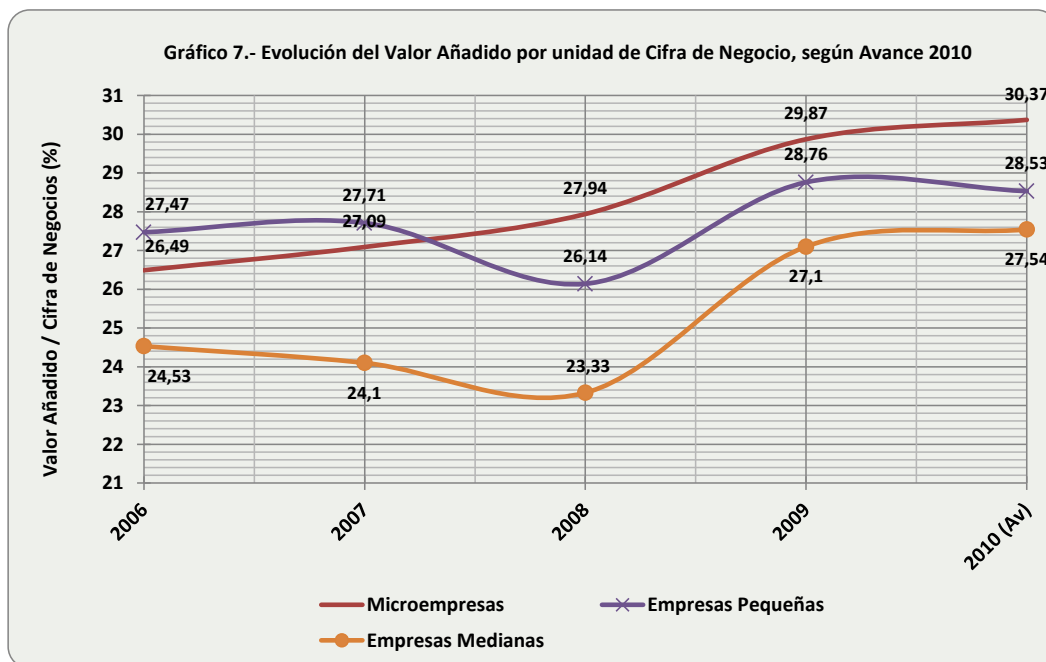
En los costes financieros (Gráfico 5), la habitual posición comparada de mayores costes en las microempresas, por su mayor clase objetiva de riesgo que, además, se sobrepondera en momentos de crisis; y de menores costes financieros en las empresas medianas, por su menor clase objetiva de riesgo y su mayor capacidad de negociación con las entidades bancarias. También, los menores costes financieros de las grandes empresas que, a pesar de sus mayores deudas, se ajustan a la evolución de los tipos de interés de la financiación bancaria, como reflejo de sus posibilidades de realizar una gestión activa del endeudamiento y de sus costes asociados. A ese respecto de la financiación bancaria, también la sugerencia habitual de sus efectos procíclicos sobre las PYME, con efectos inmediatos de las subidas de tipos sobre los costes financieros de las empresas, y con dilaciones en la aplicación de las rebajas de los mismos a los prestatarios, que son tanto mayores conforme es menor la dimensión de las empresas.



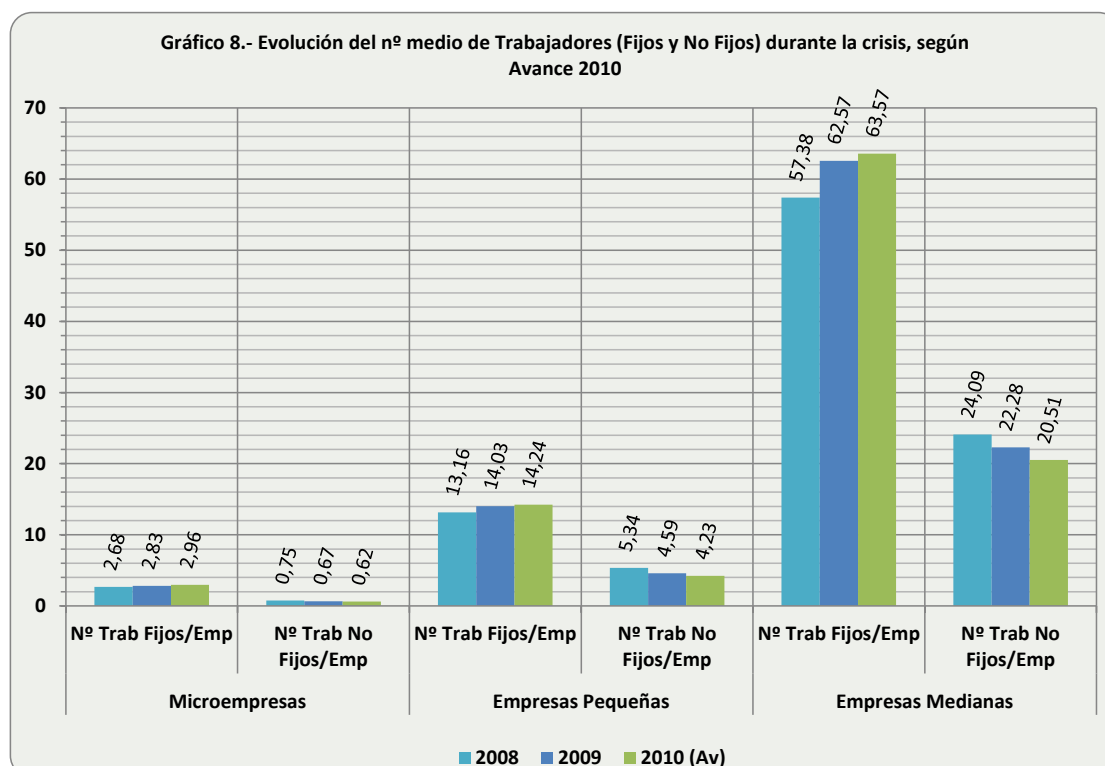
En lo relativo al endeudamiento (Gráfico 6), la persistencia de las tendencias reductoras en todas las PYME, vinculadas tanto con las políticas empresariales de reestructuración a la baja de su sobreendeudamiento previo durante la fase de expansión como con las restricciones crediticias imperantes en el mercado. Y que afectan sobre todo a las empresas de menor dimensión, incapaces de ofrecer la solvencia y/o las garantías exigidas por las entidades bancarias.



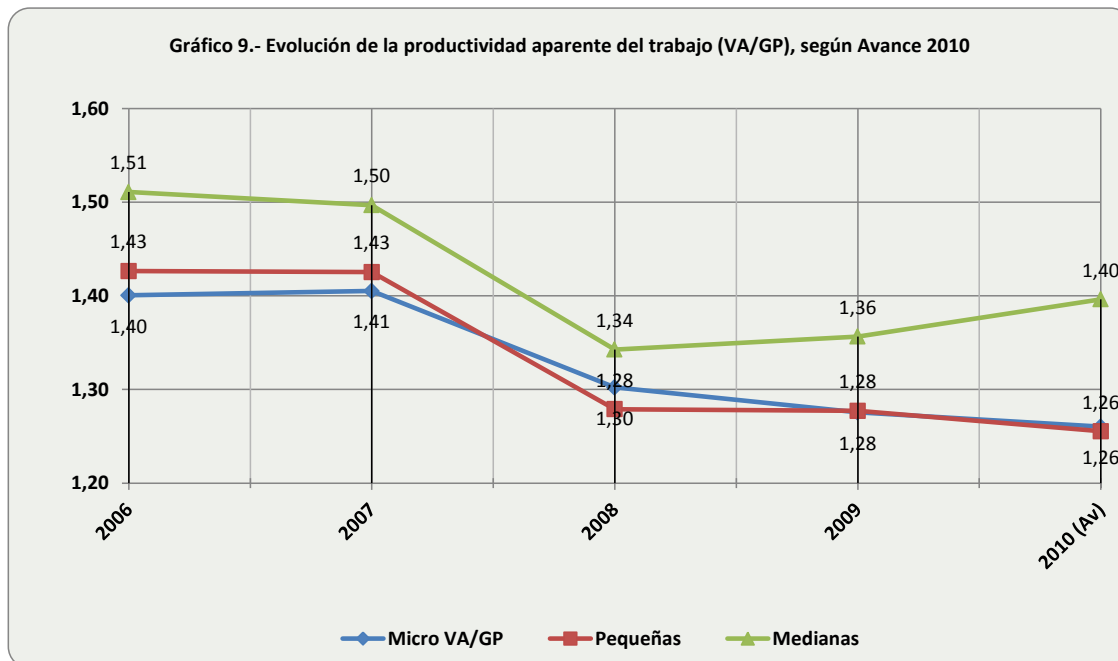
La conjunción de la menor cifra de negocios de las PYME con su habitual mantenimiento de la generación de valor añadido, aún bajo los efectos de la crisis, se traduce en una mejora de sus *ratios* de eficiencia, como puede apreciarse en el Gráfico 7. En continuo aumento en las microempresas desde 2006, como reflejo de su mayor flexibilidad para ajustar su estructura productiva a las oscilaciones de la demanda; con recuperación del crecimiento de la eficiencia de pequeñas y medianas empresas desde la caída de 2008, una vez ajustadas su capacidad productiva y su estructura de costes a la menor demanda; y con la habitual posición comparada por segmentos de dimensión, que denota mayor eficiencia conforme es menor el tamaño de las empresas.



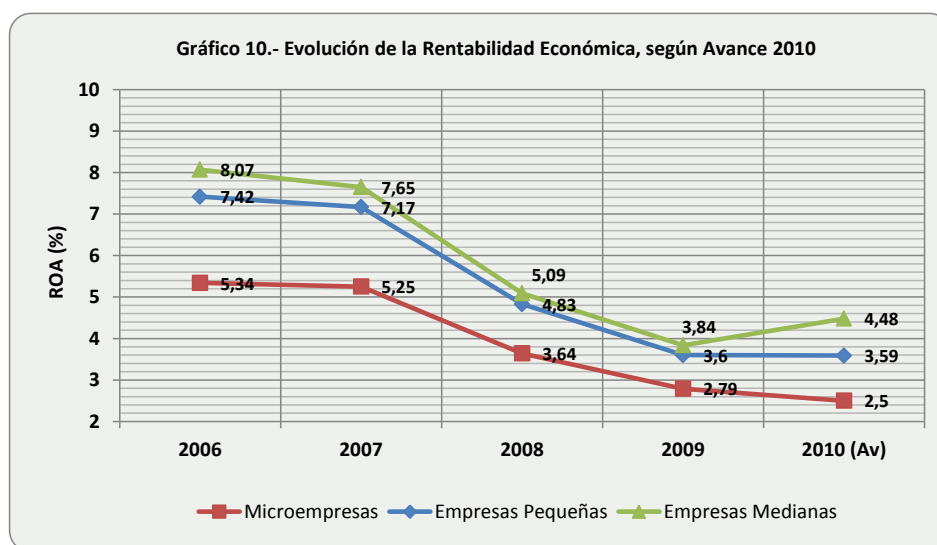
Por lo que respecta al mantenimiento del empleo medio, los datos de avance de las PYME en 2010 (Gráfico 8) siguen ofreciendo las notas favorables de años anteriores, con generación de empleos fijos que compensan en su mayor parte la reducción de los no fijos, y con mayor proporción de empleos fijos conforme es menor la dimensión de las empresas. La crisis afecta sin embargo a las tasas de variación de una y otra categorías de trabajadores, ya que con referencia a 2008 los aumentos de empleos fijos suponen menor proporción que las reducciones de los no fijos. En cuanto al empleo medio total en el avance de 2010, la habitual constatación de la reducida dimensión media de las PYME españolas, con 3,6 trabajadores en las microempresas, 18,5 en las pequeñas, y 84,1 en las medianas. Así como que tales cifras medias de empleo total, y aún con la vigencia de la fase más aguda de la crisis, suponen incrementos respecto de las verificadas en 2008.



La contrapartida de ese mantenimiento del empleo medio, la no menos habitual incidencia desfavorable sobre la productividad aparente del trabajo (PAT = Valor añadido bruto/Gastos de personal; Gráfico 9), que se reduce en 2008 en todas las PYME como consecuencia de la crisis y que sólo se recupera en 2009 y en el avance de 2010 en las medianas empresas. Debido sobre todo a que en micros y pequeñas empresas los gastos de personal se incrementaban hasta cerca del 80% de su valor añadido bruto, mientras que en las medianas se reducían hasta el 72% del mismo.

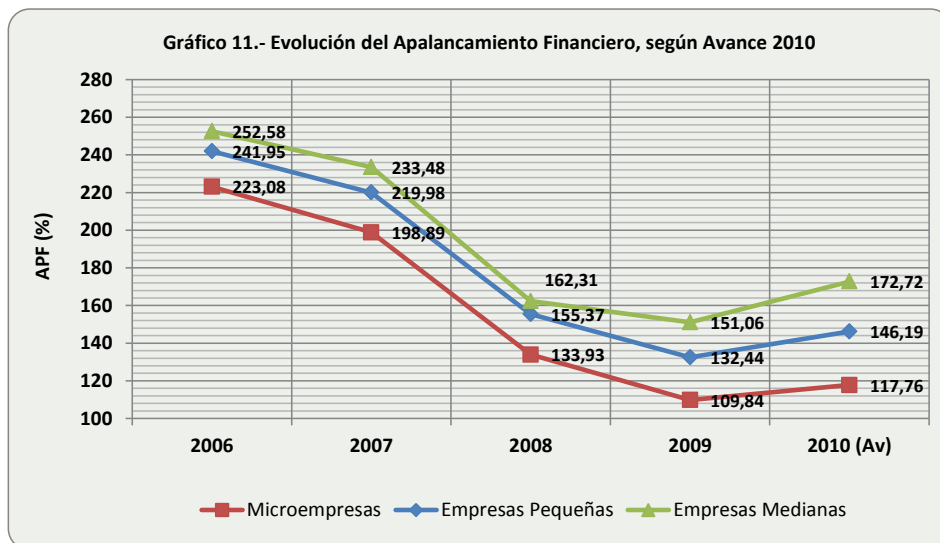


Finalmente, los Gráficos 10 a 12 visualizan los efectos de la crisis sobre la rentabilidad y el apalancamiento financiero de las PYME entre 2006 y 2010. Con una rentabilidad económica (ROA) que ha caído más del 51% durante el período en micros y pequeñas empresas, y cerca del 45% en las medianas, y que sólo en 2010 se estabiliza en las pequeñas y logra incrementarse en las medianas. Caída del ROA que se ha debido sobre todo a la reducción del margen de beneficio por unidad de ventas en las micros y pequeñas (mayor del 42% en ambas), y a una similar incidencia a la baja del margen (28%) y la rotación (22%) en las empresas medianas.

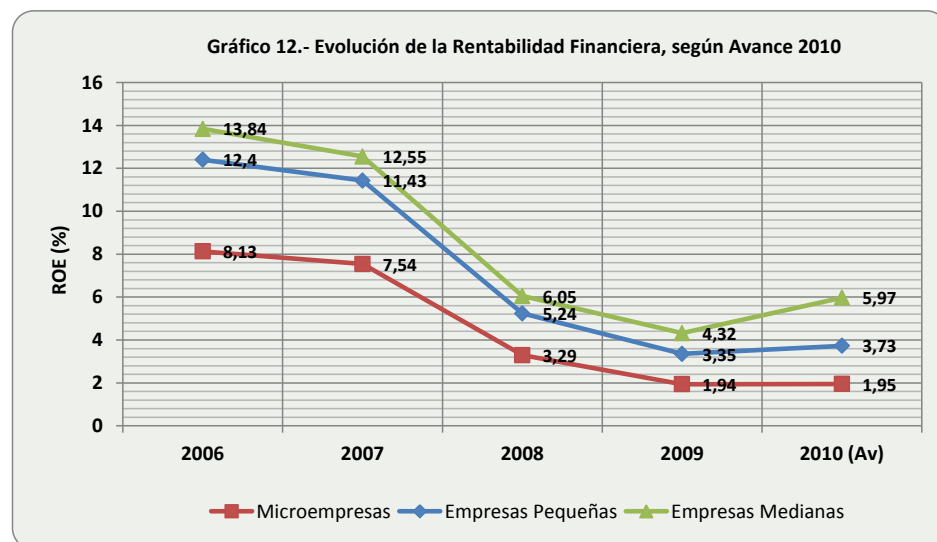


Con un apalancamiento financiero también a la baja hasta 2009, que se produce en todas las PYME durante el período tanto por la reducción del endeudamiento (alrededor del 12% en micro y medianas empresas, y del

22% en las pequeñas) como por el incremento de los costes financieros (54% en las micros, y 28% en las pequeñas y medianas); y que sólo logra recuperarse en 2010 gracias a la reducción de dichos costes en todas las PYME.



Y con una rentabilidad de los recursos propios (ROE), que refleja los anteriores efectos de la virulencia y persistencia de la crisis, con caídas entre 2006 y 2010 del 76% (microempresas), el 70% (empresas pequeñas) y el 57% (empresas medianas). Lo que hace reaparecer en 2009 en micro y pequeñas empresas un apalancamiento financiero reductor ($ROE < ROA$) que, con datos de esta misma fuente de información del CPE, no se observaba desde 1996. Si bien con el dato esperanzador de que en 2010 sólo las microempresas eran ya las que evidenciaban ese apalancamiento financiero reductor.



III. ORIGEN DE LOS DATOS

La reforma de la legislación mercantil de 1989 impuso a las sociedades mercantiles y a otras entidades la obligación de depositar anualmente determinados estados contables en el Registro Mercantil. Se perseguía con ello dotar al tráfico jurídico de una mayor seguridad al permitir a los agentes económicos tener conocimiento de la situación económica y financiera de las entidades con quienes contratan.

No puede desconocerse que a través de esta obligación se ha puesto a disposición de la sociedad un volumen de información sumamente valiosa, no solo para la adopción de decisiones sobre la contratación, sino también en un ámbito económico más amplio. Basta para ello con someter los datos extraídos de los documentos depositados a un tratamiento informático adecuado para elaborar, mediante su agregación, índices generales del estado de los diferentes sectores de la economía.

Consciente de ello, el Colegio de Registradores de la Propiedad y Mercantiles de España decidió en 1996 la creación del Centro de Procesos Estadísticos (CPE), que llevaría a cabo esta función, contando con la aportación de las cuentas anuales depositadas en los Registros Mercantiles españoles y permitiendo la colaboración con todas las instituciones públicas interesadas en el estudio de estos datos.

1. Notas Metodológicas sobre adaptación al nuevo Plan Contable

Desde el ejercicio económico 2008 se han producido algunas circunstancias que alteran la metodología habitual de la publicación PYME SOCIETARIAS y ocasionan que la serie de años estudiada haya sido reconstruida. Entre otros cambios, se han hecho coincidir los ratios calculados con los nuevos criterios vigentes, coincidentes con la aplicación del nuevo Plan General de Contabilidad (Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre), aplicable a partir del ejercicio económico 2008, así como con los nuevos formularios de presentación de cuentas anuales publicados por el Ministerio de Justicia en la Orden JUS/206/2009 DE 28 de enero.

La nomenclatura de los literales de cada uno de los ratios del estudio ha sido adaptada a la terminología del último PGC, manteniendo en líneas generales el concepto de los ratios anteriores. Sin embargo, como consecuencia del nuevo plan contable, determinadas partidas cambian de agregado, lo cual deberá ser tenido en cuenta a la hora de analizar los ratios.

2. Límites de la información disponible.

La información procesada corresponde exclusivamente a la Página de Datos Generales de Información (datos de personal incluidos), Balance y Cuenta de Resultados, incorporado al modelo de cuentas anuales en vigor, para todas las empresas depositantes.

Con objeto de considerar sin distorsiones la actividad económica efectiva, han sido excluidas las empresas que no tenían actividad en alguno de los dos años indicados en el depósito de cuentas por diversas causas, fundamentalmente: estar en liquidación, ser de nueva creación, de tipo patrimonial (que tienen fines jurídico-fiscales y no presentan actividad), etc.

Teniendo en cuenta las premisas anteriores, las empresas que entran a formar parte del Estudio han sido consideradas válidas después de pasar, de forma automática (con revisión manual de algunos aspectos que más adelante describiremos) durante su procesamiento en el CPE, más de un centenar de tests aritméticos que garantizan la coherencia aritmético-contable de los datos indicados durante los ejercicios que se incluyen, pero no puede garantizarse la coherencia económica de los resultados sectoriales obtenidos, ya que para ello se requeriría un análisis pormenorizado empresa a empresa de todos los datos de las que componen finalmente la muestra, entre 780.000 y 920.000 de cada año analizado, lo que haría imposible en la práctica la realización del presente informe. (Se han excluido las empresas de tamaño grande, Véase 3.2)

Por limitaciones del sistema de proceso utilizado, no ha sido posible incluir las mismas empresas en todos los años estudiados. No obstante se indica siempre en cualquiera de los sectores de actividad de la publicación, la cifra de empresas analizadas, finalmente utilizadas en cada ejercicio.

Teniendo en cuenta los condicionantes anteriores, la información suministra por tanto una visión panorámica de los parámetros económicos más significativos del número concreto de empresas analizadas según se refleja en cada sector, tamaño o ámbito territorial del estudio. Todo ello con las garantías de los controles que se indican, pero también con las salvedades que igualmente deben hacerse y se han expresado en párrafos anteriores. Ello implica que cualquier extrapolación de tipo económico que pueda pretenderse realizar a partir de los datos que se suministran en la publicación será responsabilidad exclusiva de quien desee hacerlo.

3. Amplitud de la muestra.

Incluye los datos relativos a los últimos ejercicios económicos disponibles. Todos los datos se refieren a los Registros Mercantiles que voluntariamente han colaborado con el CPE.

No ha sido elaborada con criterios estrictamente estadísticos debido a la colaboración voluntaria de los Registros Mercantiles que han facilitado sus datos al CPE, pero dada su amplitud (aprox. 480/570.000 depósitos anuales seleccionados sobre 780/920.000 procesados anualmente) y la masiva colaboración de los mismos (con información de la práctica totalidad de Comunidades Autónomas, incluyendo naturalmente las dos principales provincias en cuanto a actividad económica: Madrid y Barcelona) se estima suficientemente compensado este inicial defecto.

El resumen de los datos de la muestra es el siguiente:

- Cuentas procesadas por el CPE: Entre 780.000 y 920.000 por ejercicio.
- Cuentas consideradas válidas para el estudio: Entre 480.000 y 570.000 por ejercicio (con las consideraciones indicadas en el apartado 2.).
- Número de sectores de actividad posibles (3 dígitos de la Clasificación Nacional de Actividades Económicas - CNAE): 212
- Volúmenes de la información analizada en cada ejercicio:
 - Total activos: Entre 490.000 y 700.000 millones de euros / ejercicio.
 - Cifra negocios: Entre 450.000 y 580.000 millones de euros / ejercicio.
- Registros Mercantiles que voluntariamente han intervenido suministrando sus depósitos para proceso en el CPEC: 53

Alava	Albacete	Alicante	Almería	Avila	Badajoz
Baleares	Barcelona	Burgos	Cáceres	Cádiz	Castellón
Ciudad Real	Córdoba	Cuenca	Granada	Guadalajara	Guipúzcoa
Huelva	Huesca	Jaén	León	Lleida	La Rioja
Madrid	Málaga	Murcia	Navarra	Ourense	Asturias
Palencia	Pontevedra	Salamanca	Tenerife	Segovia	Sevilla
Soria	Tarragona	Teruel	Toledo	Valencia	Valladolid
Vizcaya	Zamora	Zaragoza	Melilla	Pto. Arrecife	Mahón
Eivissa	A Coruña	Lugo	Las Palmas	Cantabria	

4. Clasificaciones utilizadas.

4.1. Sectores de actividad incluidos.

Los incluidos en la división sectorial de la CNAE 2009 (tres primeros dígitos) que realiza el INE (Clasificación Nacional de Actividades Económicas resultante del proceso internacional de revisión denominado Operación 2007, elaborado según las condiciones recogidas en el Reglamento de aprobación de la NACE Rev.2), excepto los de carácter financiero, de seguros y administraciones públicas, así como aquellos que, siendo susceptibles de aparecer, no han podido ser incluidos en la estadística PYME Sectorial por su escaso volumen de negocio y bajo número de empresas en nuestro país. A partir de las cuentas presentadas en el ejercicio 2009 esta clasificación sustituye a la anterior, CNAE 93 y todos los ejercicios anteriores han sido reclasificados y adaptados a la nueva clasificación de la CNAE. Esto puede provocar que entre ejercicios anteriores y el último ejercicio se aprecien significativos cambios en el número de empresas tratadas dentro de un sector, debido a que el antiguo CNAE 93 haya sido disgregado en varios grupos distintos de la nueva clasificación.

La relación de sectores posibles incluidos es la siguiente:

- 01.1 Cultivos no perennes
- 01.2 Cultivos perennes
- 01.3 Propagación de plantas
- 01.4 Producción ganadera
- 01.5 Producción agrícola combinada con la producción ganadera
- 01.6 Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha
- 01.7 Caza, captura de animales y servicios relacionados con las mismas
- 02.1 Silvicultura y otras actividades forestales
- 02.2 Explotación de la madera
- 02.3 Recolección de productos silvestres, excepto madera
- 02.4 Servicios de apoyo a la silvicultura
- 03.1 Pesca
- 03.2 Acuicultura
- 05.1 Extracción de antracita y hulla
- 05.2 Extracción de lignito
- 06.1 Extracción de crudo de petróleo
- 06.2 Extracción de gas natural
- 07.1 Extracción de minerales de hierro
- 07.2 Extracción de minerales metálicos no férreos
- 08.1 Extracción de piedra, arena y arcilla
- 08.9 Industrias extractivas n.c.o.p.
- 09.1 Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural
- 09.9 Actividades de apoyo a otras industrias extractivas
- 10.1 Procesado y conservación de carne y elaboración de productos cárnicos
- 10.2 Procesado y conservación de pescados, crustáceos y moluscos
- 10.3 Procesado y conservación de frutas y hortalizas
- 10.4 Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales
- 10.5 Fabricación de productos lácteos
- 10.6 Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos

- 10.7 Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias
- 10.8 Fabricación de otros productos alimenticios
- 10.9 Fabricación de productos para la alimentación animal
- 11.0 Fabricación de bebidas
- 12.0 Industria del tabaco
- 13.1 Preparación e hilado de fibras textiles
- 13.2 Fabricación de tejidos textiles
- 13.3 Acabado de textiles
- 13.9 Fabricación de otros productos textiles
- 14.1 Confección de prendas de vestir, excepto de peletería
- 14.2 Fabricación de artículos de peletería
- 14.3 Confección de prendas de vestir de punto
- 15.1 Preparación, curtido y acabado del cuero
- 15.2 Fabricación de calzado
- 16.1 Aserrado y cepillado de la madera
- 16.2 Fabricación de productos de madera, corcho, cestería y espartería
- 17.1 Fabricación de pasta papelera, papel y cartón
- 17.2 Fabricación de artículos de papel y de cartón
- 18.1 Artes gráficas y servicios relacionados con las mismas
- 18.2 Reproducción de soportes grabados
- 19.1 Coquerías
- 19.2 Refino de petróleo
- 20.1 Fabricación de productos químicos básicos, compuestos nitrogenados, fertilizantes, plásticos y caucho sintético en formas primarias
- 20.2 Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos
- 20.3 Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares
- 20.4 Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento
- 20.5 Fabricación de otros productos químicos
- 20.6 Fabricación de fibras artificiales y sintéticas
- 21.1 Fabricación de productos farmacéuticos de base
- 21.2 Fabricación de especialidades farmacéuticas
- 22.1 Fabricación de productos de caucho
- 22.2 Fabricación de productos de plástico
- 23.1 Fabricación de vidrio y productos de vidrio
- 23.2 Fabricación de productos cerámicos refractarios
- 23.3 Fabricación de productos cerámicos para la construcción
- 23.4 Fabricación de otros productos cerámicos
- 23.5 Fabricación de cemento, cal y yeso
- 23.6 Fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso
- 23.7 Corte, tallado y acabado de la piedra
- 23.9 Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.
- 24.1 Fabricación de productos básicos de hierro, acero y ferroaleaciones
- 24.2 Fabricación de tubos, tuberías, perfiles huecos y sus accesorios, de acero
- 24.3 Fabricación de otros productos de primera transformación del acero
- 24.4 Producción de metales preciosos y de otros metales no férricos
- 24.5 Fundición de metales
- 25.1 Fabricación de elementos metálicos para la construcción
- 25.2 Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal
- 25.3 Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central
- 25.4 Fabricación de armas y municiones
- 25.5 Forja, estampación y embutición de metales
- 25.6 Tratamiento y revestimiento de metales
- 25.7 Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería
- 25.9 Fabricación de otros productos metálicos
- 26.1 Fabricación de componentes electrónicos y circuitos impresos ensamblados
- 26.2 Fabricación de ordenadores y equipos periféricos
- 26.3 Fabricación de equipos de telecomunicaciones
- 26.4 Fabricación de productos electrónicos de consumo
- 26.5 Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación
- 26.6 Fabricación de equipos de radiación, electromédicos y electroterapéuticos
- 26.7 Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico
- 26.8 Fabricación de soportes magnéticos y ópticos
- 27.1 Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico
- 27.2 Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos
- 27.3 Fabricación de cables y dispositivos de cableado
- 27.4 Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación
- 27.5 Fabricación de aparatos domésticos
- 27.9 Fabricación de otro material y equipo eléctrico
- 28.1 Fabricación de maquinaria de uso general
- 28.2 Fabricación de otra maquinaria de uso general
- 28.3 Fabricación de maquinaria agraria y forestal
- 28.4 Fabricación de máquinas herramienta para trabajar el metal y otras máquinas herramienta
- 28.9 Fabricación de otra maquinaria para usos específicos

- 29.1 Fabricación de vehículos de motor
- 29.2 Fabricación de carrocerías para vehículos de motor
- 29.3 Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor
- 30.1 Construcción naval
- 30.2 Fabricación de locomotoras y material ferroviario
- 30.3 Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria
- 30.4 Fabricación de vehículos militares de combate
- 30.9 Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.
- 31.0 Fabricación de muebles
- 32.1 Fabricación de artículos de joyería, bisutería y similares
- 32.2 Fabricación de instrumentos musicales
- 32.3 Fabricación de artículos de deporte
- 32.4 Fabricación de juegos y juguetes
- 32.5 Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos
- 32.9 Industrias manufactureras n.c.o.p.
- 33.1 Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo
- 33.2 Instalación de máquinas y equipos industriales
- 35.1 Producción, transporte y distribución de energía eléctrica
- 35.2 Producción de gas
- 35.3 Suministro de vapor y aire acondicionado
- 36.0 Captación, depuración y distribución de agua
- 37.0 Recogida y tratamiento de aguas residuales
- 38.1 Recogida de residuos
- 38.2 Tratamiento y eliminación de residuos
- 38.3 Valorización
- 39.0 Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos
- 41.1 Promoción inmobiliaria
- 41.2 Construcción de edificios
- 42.1 Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles
- 42.2 Construcción de redes
- 42.9 Construcción de otros proyectos de ingeniería civil
- 43.1 Demolición y preparación de terrenos
- 43.2 Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción
- 43.3 Acabado de edificios
- 43.9 Otras actividades de construcción especializada
- 45.1 Venta de vehículos de motor
- 45.2 Mantenimiento y reparación de vehículos de motor
- 45.3 Comercio de repuestos y accesorios de vehículos de motor
- 45.4 Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios
- 46.1 Intermediarios del comercio
- 46.2 Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos
- 46.3 Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco
- 46.4 Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico
- 46.5 Comercio al por mayor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones
- 46.6 Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros
- 46.7 Otro comercio al por mayor especializado
- 46.9 Comercio al por mayor no especializado
- 47.1 Comercio al por menor en establecimientos no especializados
- 47.2 Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados
- 47.3 Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados
- 47.4 Comercio al por menor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones en establecimientos especializados
- 47.5 Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados
- 47.6 Comercio al por menor de artículos culturales y recreativos en establecimientos especializados
- 47.7 Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados
- 47.8 Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos
- 47.9 Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos
- 49.1 Transporte interurbano de pasajeros por ferrocarril
- 49.2 Transporte de mercancías por ferrocarril
- 49.3 Otro transporte terrestre de pasajeros
- 49.4 Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza
- 49.5 Transporte por tubería
- 50.1 Transporte marítimo de pasajeros
- 50.2 Transporte marítimo de mercancías
- 50.3 Transporte de pasajeros por vías navegables interiores
- 50.4 Transporte de mercancías por vías navegables interiores
- 51.1 Transporte aéreo de pasajeros
- 51.2 Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial
- 52.1 Depósito y almacenamiento
- 52.2 Actividades anexas al transporte
- 53.1 Actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal
- 53.2 Otras actividades postales y de correos
- 55.1 Hoteles y alojamientos similares

55.2 Alojamientos turísticos y otros alojamientos de corta estancia
55.3 Campings y aparcamientos para caravanas
55.9 Otros alojamientos
56.1 Restaurantes y puestos de comidas
56.2 Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas
56.3 Establecimientos de bebidas
58.1 Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales
58.2 Edición de programas informáticos
59.1 Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión
59.2 Actividades de grabación de sonido y edición musical
60.1 Actividades de radiodifusión
60.2 Actividades de programación y emisión de televisión
61.1 Telecomunicaciones por cable
61.2 Telecomunicaciones inalámbricas
61.3 Telecomunicaciones por satélite
61.9 Otras actividades de telecomunicaciones
62.0 Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática
63.1 Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas
63.9 Otros servicios de información
68.1 Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia
68.2 Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia
68.3 Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
69.1 Actividades jurídicas
69.2 Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal
70.1 Actividades de las sedes centrales
70.2 Actividades de consultoría de gestión empresarial
71.1 Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico
71.2 Ensayos y análisis técnicos
72.1 Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas
72.2 Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades
73.1 Publicidad
73.2 Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública
74.1 Actividades de diseño especializado
74.2 Actividades de fotografía
74.3 Actividades de traducción e interpretación
74.9 Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.
75.0 Actividades veterinarias
77.1 Alquiler de vehículos de motor
77.2 Alquiler de efectos personales y artículos de uso doméstico
77.3 Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles
77.4 Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor
78.1 Actividades de las agencias de colocación
78.2 Actividades de las empresas de trabajo temporal
78.3 Otra provisión de recursos humanos
79.1 Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos
79.9 Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos
80.1 Actividades de seguridad privada
80.2 Servicios de sistemas de seguridad
80.3 Actividades de investigación
81.1 Servicios integrales a edificios e instalaciones
81.2 Actividades de limpieza
81.3 Actividades de jardinería
82.1 Actividades administrativas y auxiliares de oficina
82.2 Actividades de los centros de llamadas
82.3 Organización de convenciones y ferias de muestras
82.9 Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.
85.1 Educación preprimaria
85.2 Educación primaria
85.3 Educación secundaria
85.4 Educación postsecundaria
85.5 Otra educación
85.6 Actividades auxiliares a la educación
86.1 Actividades hospitalarias
86.2 Actividades médicas y odontológicas
86.9 Otras actividades sanitarias
87.1 Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios
87.2 Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia
87.3 Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física
87.9 Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales
88.1 Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad
88.9 Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento
90.0 Actividades de creación, artísticas y espectáculos

91.0 Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales
 92.0 Actividades de juegos de azar y apuestas
 93.1 Actividades deportivas
 93.2 Actividades recreativas y de entretenimiento
 94.1 Actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales
 94.2 Actividades sindicales
 94.9 Otras actividades asociativas
 95.1 Reparación de ordenadores y equipos de comunicación
 95.2 Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
 96.0 Otros servicios personales
 97.0 Actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico
 98.1 Actividades de los hogares como productores de bienes para uso propio
 98.2 Actividades de los hogares como productores de servicios para uso propio
 99.0 Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales.
 92.7 Actividades recreativas diversas.
 93.0 Actividades diversas de servicios personales.

4.2. Tamaños incluidos.

La agrupación de tamaños de empresa ha sido actualizada en relación a los tamaños en vigor hasta el estudio del ejercicio económico 2007. Se han incrementado los límites en cada estrato, propiciando cambios en el número de empresas incluidas en ellos, sobre las series incluidas en años anteriores.

Con carácter general se han incluido los siguientes tamaños de empresa: Microempresa, Pequeña y Mediana. Los criterios para esta clasificación, de acuerdo a los criterios de la Comisión Europea, clasificación habitual de esta publicación, han sido los siguientes:

TAMAÑO	NÚMERO DE EMPLEADOS	CONDICIÓN LÓGICA	CIFRA DE NEGOCIOS (miles de €)	CONDICIÓN LÓGICA	TOTAL ACTIVO (miles de €)
Microempresas	<10	y	<2.000	o	<2.000
Pequeña	<50	y	<10.000	o	<10.000
Mediana	<250	y	<=50.000	o	<=43.000
Grande (*)	>=250	y	>=50.000	o	>=43.000

(*) Al tratarse de una publicación dedicada íntegramente al estudio de la PYME, las empresas de tamaño "grande" no forman parte del presente estudio con carácter general. Por ello aparecen sólo como referencia comparativa en el Total Nacional, que incorpora una muestra de empresas de dicho tamaño, pero con un límite máximo de 1000 millones de euros de Cifra de Negocios por empresa analizada.

Es evidente que esta clasificación de tamaños propicia el escaso número de empresas de tamaño "mediano" que aparecen en el Estudio, pero responde sin duda a dos consideraciones: en unos casos a la propia estructura de las empresas que operan en nuestro país y en otros al nivel de desglose de la información (hasta 3 - 4 dígitos de la CNAE) que produce una disminución del número de empresas "medianas" que aparecen en sectores tan específicos y no hacen aconsejable reflejar su resultado por la baja representatividad que ello supondría.

5. Tratamiento de la información.

A continuación se describen los distintos procesos a los que se somete la información durante su tratamiento hasta llegar al contenido de la presente publicación:

5.1. Recepción de datos en el CPE.

En la actualidad los Registros Mercantiles disponen de un software homogéneo de gestión que incluye la funcionalidad necesaria para el tratamiento de las imágenes y la remisión de las mismas al CPE por procesos totalmente automatizados. En la actualidad se reciben los datos por dos medios distintos:

Discos de datos recibidos directamente de los Registros Mercantiles según formatos previamente establecidos, en las cuales se incluyen las imágenes correspondientes a las diversas hojas tratadas que componen el depósito de cuentas.

Ficheros de datos conteniendo los depósitos digitales recibidos en cada Registro Mercantil (desde el ejercicio económico de 2000). Se trata de depósitos que son presentados por medios telemáticos a través de Internet o en diferentes soportes digitales (cd, dvd, etc.), desde la campaña de presentación del ejercicio económico 2002, mediante el protocolo de firma digital puesto en marcha por los Registradores de la Propiedad y Mercantiles. que incorporan los controles de validación necesarios ya desde su origen en la empresa depositante al rellenar el formulario digital y que permiten incorporar de forma automatizada el tratamiento numérico de los datos contenidos en el depósito, por lo que son insertados directamente en el sistema estadístico del CPE sin necesidad de manipulación alguna en dicho centro. La buena acogida del sistema continúa incrementando durante el último ejercicio el número de depósitos presentados por este procedimiento (que supera ya en muchos registros el 60% del total presentado), que comenzó su implantación hace siete años, confirmando de nuevo las buenas expectativas de uso mayoritario que se han depositado en este sistema de presentación de depósitos.

5.2. Proceso de OCR (Reconocimiento óptico de caracteres).

Las imágenes de los formularios que componen el modelo de cuentas depositadas son revisadas automáticamente por el sistema informático (mediante avanzadas técnicas de reconocimiento óptico de caracteres) detectando las hojas que lo componen (comparándolo con los modelos que previamente ha “aprendido”) y los datos de cada uno de los apartados en las hojas reconocidas son incluidos en una base de datos para su tratamiento posterior. Aproximadamente, el 75/80% de la información inicialmente grabada se ha obtenido a través de dicho sistema.

5.3. Proceso de reconocimiento manual y de revisión posterior.

En aquellos casos donde el sistema informático no es capaz de reconocer las hojas o datos concretos de algún depósito de cuentas se permite a los operadores rellenar manualmente los datos que no han podido ser reconocidos, añadiéndose controles especiales de tipo aritmético para informar de posibles errores del depósito y permitir su reparación en esta fase.

Se ha establecido un control especial sobre el campo CNAE que es comparado automáticamente con un fichero que contiene la tabla oficial que publica el INE, preparada a 4 dígitos. En aquellos casos en que no coincide el dato detectado, este valor queda incorrecto y el depósito pasa a revisión manual y sigue el proceso que se describe en el párrafo siguiente.

Finalmente, todos los datos grabados de cada depósito son revisados en el caso de que presenten algún error producido durante los procesos anteriores. En esta operación de revisión completa se presta especial atención a algunos datos fundamentales en el tratamiento posterior, como son: PERSONAL y UNIDADES en que se expresan los datos y el código de la CNAE. Sobre este último se ha establecido un control especial que permite ser revisado por operadores específicamente entrenados al efecto, en el caso de que no haya sido posible completarlo en la fase de proceso anterior, siendo entonces asignado el código correspondiente en función de la actividad económica principal que expresa la entidad depositante en la Hoja de Datos Generales del depósito de cuentas.

Después, aquellas empresas que presenten errores por cualquier otro motivo (imagen borrosa, impreso no adecuado, falta de actividad, etc.) son “marcadas” de forma definitiva por el sistema y no entran a formar parte de los análisis estadísticos posteriores.

5.4. Agregación estadística de los datos.

La información resultante de los procesos antes descritos es finalmente clasificada y sus datos agrupados con los criterios que se describen más adelante siendo posteriormente procesada de forma automática por el sistema. Este proceso somete las empresas de nuevo a más de un centenar de reglas de coherencia, no solo aritméticas sino también algunas de contenido económico y estadístico, encaminadas a detectar errores en los datos de número de trabajadores, desviaciones excesivas en gastos de personal, unidades distintas a las que se indican, diferencias excesivas entre balance y pérdidas y ganancias, etc.

El incremento de los depósitos digitales está permitiendo un aumento en el número de empresas válidas para estadística y además un incremento del “avance” anual, en cuanto al número de sociedades ya que los datos no requieren de ningún proceso de grabación previa, por lo que pueden ser añadidos a la base de datos hasta el mismo momento anterior a la elaboración definitiva de la estadística.

Una vez que los datos de las empresas tratadas han superado todo los procesos anteriores, cada una de las hojas con información estadística del presente Estudio son revisadas en el CPE, excluyéndose finalmente aquellas que puedan tener una baja representatividad por el escaso número de cuentas presentadas o bajo volumen de negocio en su sector y tamaño respectivo, dando lugar las páginas resultantes al informe estadístico definitivo.

IV. METODOLOGÍA

La actividad empresarial y su viabilidad llevan implícitas la exigencia de equilibrios económico-financieros dinámicos: ya sea en la vertiente de las disponibilidades o flujos financieros, de manera que sus colocaciones no excedan de las disponibilidades; en la de ingresos y costes, o flujos de riqueza, de tal forma que la rentabilidad de las inversiones permita satisfacer el coste, implícito o explícito, de las financiaciones; o en la de la propia relación interna entre las masas patrimoniales de activo y pasivo, que deben guardar entre sí una adecuada relación de funcionalidad en volúmenes y plazos.

El cuadro de *ratios* empleado, se atiene al principio de evidenciar de la mejor forma posible el cumplimiento de los objetivos y la funcionalidad de las empresas. Apelando, en lo posible, a una interpretación económica y financiera de los datos contables que ponga de manifiesto tanto la administración de su stock de capitales económico y financiero como los resultados de la misma, en materia de flujos de riqueza (ingresos y costes) y de flujos de liquidez (cobros y pagos). Para lo cual se dota de las características de globalidad (abarcando en lo posible todas las áreas funcionales relevantes) e integración (en cuanto a los factores explicativos de la rentabilidad). La primera de ellas se manifiesta, tras la inclusión de las magnitudes básicas del agregado de empresas de que se trate, en una serie de bloques de *ratios* que aproximan a su situación patrimonial (estructura y funcionalidad de los capitales, o variables fondo, económicas y financieras), su gestión (variables flujo representativas de actividad, costes y rotaciones), su posición financiera a corto y largo plazo (variables fondo y flujo esencialmente financieras, e indicativas de liquidez y solvencia), su rentabilidad y los componentes de la misma, y sus datos básicos de empleo y costes de personal (referidos a un menor número de empresas que el resto de indicadores, debido a los tests de coherencia aplicados a los indicadores de empleo). La rentabilidad financiera o de los recursos propios, por su parte, se considera integrada por el producto de la rentabilidad económica (compuesta, a su vez del producto del margen por la rotación), el apalancamiento financiero (compuesto por el producto del efecto de las cargas financieras y el del endeudamiento), y la fiscalidad del resultado del ejercicio.

1. Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital

Las *ratios* de estructura pretenden, en general, sintetizar la situación y significado de los equilibrios básicos existentes entre las magnitudes activas y pasivas del patrimonio empresarial. En tanto que las *ratios* de funcionalidad y cobertura relacionan entre sí unas y otras de dichas magnitudes, al objeto de precisar la funcionalidad efectiva del capital económico utilizado por la empresa y la cobertura concreta que de ese capital económico hace el capital financiero constituido.

1.1. Capital Económico

1.1.1. Estructura

Son las *ratios* características de la composición del activo del balance, y sus diferentes expresiones aproximan tanto a la relación que guardan entre sí sus componentes circulantes y fijos como al peso relativo de masas patrimoniales como el circulante (y algunos de sus principales componentes) y el inmovilizado material respecto del activo total.

- Activo Circulante /Activo Fijo (%)
- Activo Circulante /Activo Total (%)
- Existencias /Activo Total (%)

- Activos Financieros a Corto y Disponibilidades/Activo Total (%)
- Inmovilizado Material /Activo Total (%)

1.1.2. Funcionalidad

El nivel de los componentes fijos del capital económico no refleja necesariamente la funcionalidad de éste, debido a que los valores históricos por los que aparecen en balance van siendo menos representativos de la operatividad de los activos conforme es mayor su antigüedad, así como por posibles carencias o variaciones en su amortización o saneamiento. Este grupo de *ratios* intentan evidenciar esos eventuales desajustes, al relacionar las dotaciones por amortización con los activos amortizables (constancia o variación en las políticas de amortización) y al evaluar su participación en los recursos generados (parte comprometida en el mantenimiento de la funcionalidad de la empresa).

- Dotaciones Amortiz. Inmov. /Inmovilizado Material (%)
- Dotaciones Amortiz. Inmov. /Recursos Generados Totales (%)

1.2. Capital Financiero

1.2.1. Estructura

En este bloque de indicadores se relacionan entre sí los principales componentes del capital financiero de la empresa, dando idea de su estructura o composición. Evalúan aspectos como el grado de capitalización, el peso de las deudas a corto plazo frente a las deudas totales o la financiación permanente, y el endeudamiento total.

- Fondos Propios/Pasivo Total (%)
- Exigible a C.P. /Exigible total (a C.P. y L.P.) (%)
- Exigible Total /Recursos Propios (%)
- Exigible a C.P. /Rec.Prop.+Exig. L.P. (Financiación permanente) (%)

1.2.2. Cobertura

Estas *ratios* sintetizan la adecuación entre masas patrimoniales equivalentes de activo y pasivo, al relacionar la estructura financiera con la composición del capital económico al que aquélla financia. Las *ratios* que se han podido plantear en este caso aproximan a las relaciones entre circulantes activos y pasivos, así como a la cobertura de la estructura "sólida" y total del capital económico con recursos financieros de elevada permanencia.

- Acreed. a C.P./ (Deudores- Variac. Prov. Tráf. y Pérdidas Cdtos. Incobr.) (%)
- Rec.Prop.+Exig. L.P. (Financiación permanente)/Inmovilizado Material (%)
- Rec.Prop.+Exig. L.P. (Financiación permanente)/Inmovilizado Total (%)

2. Indicadores de gestión

Las *ratios* que pueden incluirse en este epígrafe son aquellas que resumen las variables-flujo esencialmente económicas que se sintetizan en los estados de resultados y que, en consecuencia, dan idea de la actividad desarrollada por la empresa en el ejercicio anual.

2.1. Actividad

Si se recuerda que el valor añadido es indicador de eficiencia económica y medida de la aportación neta que se realiza al mercado mediante la actuación productiva de la empresa, las *ratios* propuestas indican dicha aportación neta por unidad vendida y por unidad de inmovilizado material. En cuanto al fondo de maniobra, se analiza en sus posibles oscilaciones con respecto al volumen de ventas.

- Valor Añadido /Cifra de Negocios (%)
- Valor Añadido /Inmovilizado Material (%)
- Fondo de Maniobra /Cifra de Negocios (%)

2.2. Principales costes

Los indicadores de este apartado muestran el peso de los principales componentes del coste total en relación con la magnitud básica de la cuenta de resultados, como es la cifra de negocios de la empresa.

- Consumos y otros Gtos. Explotación /Cifra de Negocios (%)
- Gastos de Personal /Cifra de Negocios (%)
- Gtos. Financieros y asimilados/ Cifra de Negocios (%)

2.3. Rotaciones (aproximación)

Los indicadores de este apartado miden las duraciones, habitualmente en días, de los subperíodos que componen el período medio de maduración. Su relevancia explicativa se basa sobre todo en las tendencias que muestren todos y cada uno de ellos a lo largo del tiempo, por lo que puedan manifestar de mejoras o deterioros en la duración del ciclo de explotación de la empresa, o de variaciones en las políticas financieras implícitas en los créditos de provisión. Debido al escaso detalle de la información manejada sólo se han podido plantear sendas aproximaciones a los períodos medios de cobro y de pago.

- (Deudores-Variac. Prov. Tráfico) /Cifra de Negocios (días)
- Acreedores a C.P. /Consumos de Explotación (días)

3. Indicadores Financieros.

Admitiendo que las variables de rentabilidad y riesgo constituyen los indicadores de síntesis por excelencia de la actividad empresarial en una economía de mercado, los aquí denominados Indicadores Financieros aproximan al riesgo mediante la potencial variabilidad de los resultados que se deriva de las relaciones existentes entre las magnitudes económicas y financieras representativas de los ciclos corto (de la explotación) y largo (de las inversiones) de la empresa.

3.1. Liquidez

Este grupo de *ratios* aproximan al riesgo empresarial a corto plazo, ante la hipótesis de que la variabilidad del beneficio pueda deberse, entre otros motivos, a desajustes entre la cuantía y la funcionalidad de las masas activas y pasivas del circulante. Constituyen sendas medidas de la posición de liquidez, inmediata o mediata.

- Tesorería/Acreedores a C.P. (%)
- $[(\text{Deud.}-\text{Variac.Prov.Tráfico})+\text{IFT}+\text{Tesorería}]/(\text{Acreedores a C.P.})$ (%)
- Activo Circulante /Acreedores a C.P. (%)

3.2. Solvencia

Son *ratios* que pretenden evaluar la capacidad de la empresa para afrontar los costes derivados del endeudamiento, la proporción de deudas que pueden cubrirse con recursos generados por la propia actividad empresarial, y la coherencia global entre los componentes activos y pasivos del patrimonio empresarial. De ahí que puedan tomarse como medidas aproximadas del riesgo o variabilidad de los resultados y la situación patrimonial a medio y largo plazo.

- Gastos Financieros /($\text{Rtdo. Neto Ej.} + \text{Gastos Financieros}$) (%)
- Gastos Financieros /($\text{Rtdo. antes Impt}^9 + \text{Gastos Financieros}$) (%)
- Gastos Financieros /Recursos Generados Totales (%)
- Recursos Generados Totales / Exigible Total (%)
- Activo Total / Exigible Total (%)

4. Rentabilidad y sus componentes

Una *ratio* de rentabilidad consiste siempre en una comparación por cociente entre determinado escalón de la cuenta de resultados de la empresa y otra magnitud empresarial, potencialmente relacionada con, y explicativa de, dicho resultado. Lo que da lugar a diversos indicadores de rentabilidad, tanto económica (cuando la referencia es un componente del capital económico, como el activo total neto) como financiera (cuando lo es del capital financiero, como los recursos propios) o de la gestión comercial (referida a un flujo de explotación, como las ventas).

Los modelos de diagnóstico integrado de la rentabilidad son aquellos desarrollos de *ratios* que, de forma multiplicativa o sumativa, desagregan la rentabilidad de los recursos propios en sus principales componentes: rentabilidad económica, apalancamiento financiero y fiscalidad; por lo que constituyen una síntesis de los resultados de la actividad económico-financiera empresarial. El modelo elegido en este caso se basa en la metodología multiplicativa o enfoque Du Pont (así denominado por su inicial planteamiento en la empresa Du Pont de Nemours, para verificar el cumplimiento de los objetivos de sus diferentes divisiones o departamentos, en términos de coherencia con el logro del objetivo global de la organización). Se atiende al siguiente desarrollo:

$$\text{RNE/RP} = [(\text{RAT}+\text{GF})/\text{Cifra Negocios}] \times (\text{Cifra Negocios}/\text{AT})] \times \\ \times [(\text{RAT}/(\text{RAT}+\text{GF}) \times \text{AT}/\text{RP})] \times [\text{RNE}/\text{RAT}]$$

Esto es:

$$\text{ROE} = [\text{ROI}] \times [\text{Apalancamiento financiero}] \times [\text{Efecto fiscal}]$$

De tal forma que justifica la rentabilidad financiera (ROE) mediante el producto de la rentabilidad económica (ROI) por el apalancamiento financiero y por el efecto fiscal. La rentabilidad económica, por su parte, depende del producto del margen neto sobre ventas $[(\text{RAT}+\text{GF})/\text{Cifra Negocios}]$ por la rotación del activo $(\text{Cifra Negocios}/\text{AT})$; o, en otras palabras, del efecto multiplicador de la posición comercial de la empresa por su eficiencia en la utilización del capital económico, respectivamente. En cuanto al apalancamiento financiero, se hace depender del multiplicador del coste aparente de las deudas $[\text{RAT}/(\text{RAT}+\text{GF})]$ por el coeficiente de endeudamiento (AT/RP) . Finalmente, el efecto fiscal muestra la incidencia sobre la rentabilidad financiera del impuesto de sociedades que grava la renta de la empresa (RNE/RAT) .

4.1. Rentabilidad financiera (ROE)

- Resultado Neto del Ejercicio /Recursos Propios (%)

4.2. Rentabilidad económica (ROI)

4.2.1. Margen de beneficio por unidad de ventas.

- (Rtdo. antes de Imptº+Gtos.financieros) /Cifra de Negocios (%)

4.2.2. Rotación del activo total

- Cifra de negocios/Activo Total (%)

4.3. Apalancamiento financiero

4.3.1. Cargas financieras

- Rtdo. antes de Imptº/(Rtdo. antes de Imptº+Gtos.financieros) (%)

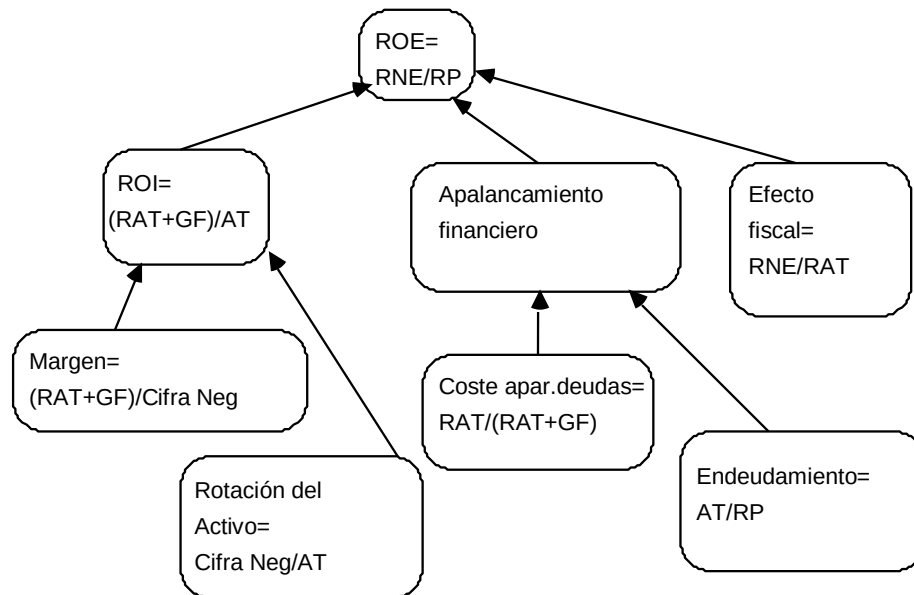
4.3.2. Endeudamiento

- Activo Total/Recursos Propios (%)

4.4. Efecto fiscal.

- Resultado Neto del Ejercicio/ Rtdo. antes de Imptº (%)

En el gráfico siguiente puede apreciarse la "pirámide" explicativa que subyace en el modelo propuesto.



5. Empleo y costes de personal

Las *ratios* e indicadores de este apartado caracterizan los tipos básicos de empleo (fijo y no fijo) y los costes y aportaciones económicas del personal. Se refieren, como ya se ha indicado, a un menor número de empresas que las analizadas en los epígrafes precedentes, debido bien a la omisión de estos datos por parte de las empresas o bien a su no consideración en el análisis por ofrecer incoherencias con el resto de las magnitudes contables o económicas declaradas por ellas.

- Número de empresas con datos en este apartado (nº)
- Número medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)
- Número medio de Trabajadores no Fijos por Empresa (nº)
- Gasto Medio por trabajador (€)
- Valor Añadido por trabajador (€)
- Gastos de Personal /Valor Añadido (%)

V. Información estadística. Agregado Nacional

Tabulación estadística por ejercicios de los ratios especificados en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades; dimensión nacional.

Estadística PYME Societaria						2005 - 2009
Total Nacional - Todas las actividades						
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009	
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO						
Número de Empresas analizadas	401.023	421.251	455.624	432.833	364.594	
Total Activo (euros)	178.221.388.706	200.006.293.913	231.490.596.391	229.427.738.813	187.433.678.412	
Cifra de negocios (euros)	153.188.742.238	164.044.311.143	180.735.399.724	163.154.877.317	124.488.826.617	
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	4.766.250.353	5.467.859.703	6.055.732.889	2.724.610.967	1.370.364.233	
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital						
Capital económico						
Estructura						
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	116,24	117,81	112,94	104,88	105,19	
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,75	54,09	53,02	51,18	51,26	
Existencias / Total Activo (%)	20,19	20,89	21,21	22,54	22,18	
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,16	13,06	12,30	13,41	13,97	
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,61	33,31	34,06	30,80	30,89	
Funcionalidad						
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,31	7,04	6,80	7,15	7,72	
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	47,90	46,16	46,97	64,94	76,48	
Capital Financiero						
Estructura						
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	34,57	33,61	34,72	36,08	37,29	
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	60,95	59,33	56,66	20,40	18,85	
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	189,29	197,55	187,98	177,18	168,18	
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	66,74	65,50	58,96	51,44	48,59	
Cobertura						
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	195,34	195,38	189,42	128,50	130,09	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	178,44	181,42	184,70	214,38	217,90	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	129,82	131,69	134,13	137,60	140,87	
Indicadores de Gestión						
Actividad						
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,87	26,49	27,09	27,94	29,92	
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	66,16	65,24	62,10	64,51	64,35	
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	15,96	17,69	20,40	24,21	27,94	
Principales costes						
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,95	75,39	74,83	73,93	72,15	
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,86	18,07	18,45	20,00	21,98	
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,45	1,63	2,08	2,64	2,47	
Rotaciones						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	86,59	89,62	91,18	77,92	82,84	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	283,37	296,65	297,05	178,64	202,06	
Indicadores Financieros						
Liquidez						
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	22,24	22,32	21,44	54,16	65,76	
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	83,92	84,09	85,76	212,80	238,95	
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	134,94	137,48	143,51	396,80	438,93	
Solvencia						
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	31,86	32,83	38,30	61,23	69,09	
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	24,19	25,03	30,94	51,64	58,68	
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	24,36	26,32	32,93	55,38	52,55	
Recursos Generados / Exigible Total (%)	7,84	7,65	7,56	5,31	4,97	
Total Activo / Exigible Total (%)	152,83	150,62	153,20	156,44	159,46	
Rentabilidad y sus componentes						
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	7,74	8,13	7,53	3,29	1,96	
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,74	8,13	7,53	3,29	1,96	
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,17	5,34	5,25	3,64	2,79	
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,01	6,51	6,72	5,11	4,20	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	85,95	82,02	78,07	71,11	66,42	
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	219,30	223,07	198,88	133,94	110,63	
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,81	74,97	69,06	48,32	41,25	
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	289,29	297,55	287,98	277,18	268,18	
EF) Efecto fiscal (%)	68,27	68,30	72,16	67,58	63,47	
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	68,27	68,30	72,16	67,58	63,47	
Empleo y costes de personal						
Empresas Analizadas:	313.206	331.799	359.556	320.243	261.326	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,50	2,52	2,58	2,68	2,83	
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,97	0,93	0,86	0,75	0,66	
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,47	3,46	3,44	3,43	3,49	
Gasto medio / trabajador (euros)	21.230,39	22.242,14	23.425,81	24.780,61	24.519,12	
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	29.485,19	31.153,41	32.916,20	32.270,38	31.294,75	
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,00	71,40	71,17	76,79	78,35	

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Total Nacional - Todas las actividades					
Empresas pequeñas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	91.174	96.983	103.989	95.901	75.054
Total Activo (euros)	196.840.981.194	225.749.326.430	253.004.418.473	261.704.835.959	204.253.817.870
Cifra de negocios (euros)	206.825.821.270	229.433.978.742	253.523.004.999	244.547.970.236	173.091.156.234
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	7.532.681.320	9.112.545.476	9.562.930.018	4.830.194.388	2.665.670.477
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	161,40	164,65	159,08	145,94	126,83
Activo Corriente / Total Activo (%)	61,74	62,21	61,40	59,33	55,91
Existencias / Total Activo (%)	22,75	23,49	23,60	24,46	20,61
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,28	12,18	11,64	12,98	14,26
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,39	25,85	26,48	25,79	27,51
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,12	10,66	10,29	10,20	10,34
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,40	40,58	41,89	58,77	68,55
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	33,72	32,54	33,07	35,13	38,50
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	58,77	57,36	55,92	19,05	16,74
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	196,57	207,36	202,43	184,66	159,72
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	75,43	74,16	70,07	60,67	52,48
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	145,44	145,47	142,81	104,59	103,19
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	216,00	222,13	222,03	241,31	238,40
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	149,34	152,17	152,70	155,62	151,83
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,21	27,47	27,72	26,15	28,88
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	108,33	108,00	104,87	94,73	88,96
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	17,84	19,32	20,16	23,08	25,36
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,67	74,44	74,20	75,51	73,08
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,69	18,51	18,88	19,99	22,23
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,36	1,55	1,95	2,34	2,07
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	92,78	95,33	95,27	85,18	90,31
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	223,63	230,12	227,78	148,18	164,33
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	18,99	19,09	17,84	50,48	69,30
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	99,45	99,52	100,38	269,82	327,67
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	158,94	161,12	164,38	487,79	554,97
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	27,22	28,11	34,10	54,26	57,35
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	20,46	21,28	27,26	45,36	48,54
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	21,17	23,24	30,08	48,93	42,33
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,20	10,07	9,72	6,90	6,75
Total Activo / Exigible Total (%)	150,87	148,23	149,40	154,15	162,61
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,35	12,41	11,43	5,25	3,39
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,35	12,41	11,43	5,25	3,39
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,00	7,42	7,18	4,83	3,62
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,66	7,30	7,16	5,17	4,27
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	105,07	101,63	100,20	93,44	84,74
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	235,90	241,96	219,98	155,47	133,54
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,54	78,72	72,74	54,62	51,41
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	296,57	307,36	302,43	284,66	259,72
EF) Efecto fiscal (%)	68,77	69,12	72,42	69,96	70,13
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	68,77	69,12	72,42	69,96	70,13
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	86.868	92.359	99.156	85.319	68.567
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,45	11,56	12,00	13,16	14,02
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,96	6,73	6,25	5,34	4,57
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,40	18,29	18,24	18,50	18,59
Gasto medio / trabajador (euros)	22.954,45	23.967,31	25.194,44	27.304,60	27.487,31
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	32.352,07	34.190,73	35.910,46	34.926,78	35.018,41
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,95	70,10	70,16	78,18	78,49

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria						2005 - 2009
Total Nacional - Todas las actividades						
Empresas medianas	2005	2006	2007	2008	2009	
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO						
Número de Empresas analizadas	8.605	9.380	9.991	12.176	8.899	
Total Activo (euros)	114.088.113.936	129.968.446.535	148.947.684.643	198.231.746.950	153.379.466.429	
Cifra de negocios (euros)	110.380.677.379	121.169.051.457	137.959.331.052	173.535.616.806	118.198.748.416	
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	5.342.645.126	5.793.933.438	5.982.201.871	4.170.045.424	2.483.224.365	
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital						
Capital económico						
Estructura						
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	159,65	161,57	155,71	133,45	110,40	
Activo Corriente / Total Activo (%)	61,49	61,77	60,89	57,16	52,47	
Existencias / Total Activo (%)	21,46	23,13	23,00	22,29	17,94	
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,82	10,50	9,87	12,06	13,26	
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,31	25,82	27,41	25,53	25,48	
Funcionalidad						
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,13	10,00	9,06	10,41	10,93	
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,13	36,68	38,20	55,82	63,24	
Capital Financiero						
Estructura						
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,39	32,40	31,98	34,97	36,38	
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	29,26	29,87	28,73	22,16	18,54	
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	208,71	208,67	212,70	186,00	174,86	
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	75,12	76,35	72,92	64,62	54,25	
Cobertura						
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	66,61	70,85	68,82	91,12	91,69	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	209,05	219,65	210,99	237,94	254,39	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	149,54	149,14	148,68	144,80	140,28	
Indicadores de Gestión						
Actividad						
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,69	24,52	24,10	23,35	27,17	
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	87,44	88,54	81,44	80,06	82,17	
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	19,21	19,82	20,22	20,45	22,45	
Principales costes						
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,48	77,75	78,28	78,47	75,04	
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,27	15,30	15,49	17,02	19,18	
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,47	1,58	2,10	2,51	2,26	
Rotaciones						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	110,17	110,18	110,45	94,45	100,24	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	115,75	121,89	118,70	135,86	155,91	
Indicadores Financieros						
Liquidez						
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	24,43	22,86	22,65	32,98	43,39	
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	197,60	184,62	187,53	218,07	260,00	
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	316,11	309,80	315,68	406,34	459,99	
Solvencia						
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	23,28	24,87	32,59	51,13	51,86	
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	17,27	18,32	25,37	43,38	44,66	
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,08	20,96	29,89	46,22	39,61	
Recursos Generados / Exigible Total (%)	11,02	10,41	9,55	7,32	6,92	
Total Activo / Exigible Total (%)	147,91	147,93	147,01	153,76	157,19	
Rentabilidad y sus componentes						
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	14,46	13,76	12,56	6,02	4,45	
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	14,46	13,76	12,56	6,02	4,45	
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,23	8,06	7,65	5,07	3,91	
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,51	8,64	8,26	5,80	5,07	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	96,75	93,23	92,62	87,54	77,06	
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	255,41	252,11	233,36	161,91	152,10	
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,73	81,68	74,63	56,61	55,34	
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	308,72	308,67	312,70	286,00	274,86	
EF) Efecto fiscal (%)	68,77	67,76	70,31	73,24	74,90	
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	68,77	67,76	70,31	73,24	74,90	
Empleo y costes de personal						
Empresas Analizadas:	7.888	8.591	9.203	10.067	7.950	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	47,49	46,93	49,97	57,41	62,17	
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	32,72	31,94	29,18	24,09	22,41	
Número Medio total de trabajadores por empresa	80,21	78,87	79,15	81,50	84,58	
Gasto medio / trabajador (euros)	25.004,88	25.776,94	27.584,56	30.383,01	30.883,78	
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	38.215,64	38.942,19	41.285,58	40.784,13	41.966,70	
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	65,43	66,19	66,81	74,50	73,59	

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Total Nacional - Todas las actividades					
Empresas grandes					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	1.750	1.782	2.075	3.012	1.703
Total Activo (euros)	254.866.375.771	542.367.482.613	245.830.384.853	416.327.089.705	265.144.536.853
Cifra de negocios (euros)	303.872.595.538	433.625.872.140	283.923.014.425	342.836.712.293	459.674.325.176
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	13.043.481.290	19.233.441.005	14.468.970.536	5.779.002.787	3.086.298.630
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	145,57	176,71	169,24	46,93	141,15
Activo Corriente / Total Activo (%)	59,28	63,86	62,87	31,94	58,53
Existencias / Total Activo (%)	20,44	32,20	14,69	12,37	15,80
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,90	12,62	19,18	1,26	17,43
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	21,71	15,18	21,27	52,14	22,69
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,95	13,65	11,99	11,24	16,98
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	33,64	36,89	30,23	80,85	76,79
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,72	31,30	29,93	20,49	4,78
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	21,65	14,74	20,79	14,06	37,06
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	205,59	219,47	234,10	388,09	1.990,32
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	79,87	49,62	100,91	59,10	332,83
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	52,27	48,70	44,35	103,81	141,31
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	256,08	440,17	234,06	120,54	101,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,05	187,17	136,38	94,16	58,93
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	18,74	22,86	18,56	23,35	13,74
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	102,92	120,37	100,77	36,88	104,98
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	12,48	38,40	10,94	-6,33	-10,59
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	83,37	78,55	82,83	78,47	87,44
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	10,26	15,60	9,92	11,14	8,09
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,89	1,34	1,37	3,36	0,90
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	82,46	86,95	91,63	78,35	52,36
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	60,14	68,15	57,36	145,59	172,41
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	14,79	24,11	41,45	20,39	28,19
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	231,72	265,75	290,77	104,73	109,75
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	421,01	688,51	488,90	300,69	170,38
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	17,19	23,22	21,14	66,61	57,28
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	12,11	18,31	15,93	56,02	38,75
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,78	19,09	18,70	38,20	31,12
Recursos Generados / Exigible Total (%)	11,46	8,18	12,04	9,12	5,27
Total Activo / Exigible Total (%)	148,64	145,56	142,71	125,77	105,02
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	15,64	11,33	19,66	6,78	24,33
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	15,64	11,33	19,66	6,78	24,33
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,77	5,86	9,91	4,94	4,03
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,36	7,33	8,58	6,00	2,32
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	119,23	79,95	115,50	82,35	173,37
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	268,57	260,99	280,87	214,66	1.280,35
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,89	81,69	84,07	43,98	61,25
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	305,59	319,47	334,07	488,09	2.090,32
EF) Efecto fiscal (%)	66,39	74,10	70,67	63,85	47,19
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,39	74,10	70,67	63,85	47,19
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	1.030	1.156	1.279	1.442	1.221
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	416,90	380,99	383,83	379,10	449,32
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	247,25	192,14	218,59	209,45	184,74
Número Medio total de trabajadores por empresa	664,15	573,13	602,42	588,55	634,06
Gasto medio / trabajador (euros)	26.695,27	28.405,00	29.866,88	30.755,69	30.715,08
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.958,96	50.593,30	51.051,86	43.054,89	42.201,41
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	62,14	56,14	58,50	71,43	72,78

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

VI. Información estadística. Agregado CC.AA.

Tabulación estadística por ejercicios de los ratios especificados en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades y Comunidades Autónomas.

Estadística PYME Societaria					
Andalucía - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	44.636	49.374	52.970	48.774	44.991
Total Activo (euros)	18.252.496.069	21.849.757.480	24.740.625.366	24.361.535.909	21.778.092.115
Cifra de negocios (euros)	16.367.848.165	18.427.625.142	19.967.739.248	17.180.744.917	14.498.509.227
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	423.251.703	508.497.028	575.189.055	184.801.831	80.650.832
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	135,86	135,03	128,20	121,08	122,91
Activo Corriente / Total Activo (%)	57,58	57,45	56,05	54,74	55,09
Existencias / Total Activo (%)	24,54	25,48	25,27	28,10	27,35
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,35	11,84	11,28	11,68	12,24
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,02	34,07	34,81	32,13	32,32
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,90	6,49	6,36	6,30	6,81
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	50,29	48,71	48,78	72,71	85,53
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	26,50	26,48	27,30	28,67	29,56
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	63,93	61,33	58,91	22,62	20,97
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	277,42	277,62	266,23	248,84	238,33
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	88,95	82,56	75,18	66,69	65,12
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	226,81	223,63	219,34	151,58	151,77
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	155,58	160,76	164,01	186,69	187,41
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	125,11	128,86	130,73	135,10	138,03
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,33	25,07	25,89	27,16	28,92
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	64,13	62,05	60,03	59,61	59,59
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	11,72	14,50	16,28	20,89	23,51
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,74	77,04	76,25	74,91	73,25
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,08	17,38	17,85	19,41	20,76
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,53	1,67	2,15	2,82	2,66
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	84,24	87,15	88,19	77,32	84,96
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	303,69	313,69	316,11	200,34	229,93
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	19,28	19,65	18,74	39,87	47,49
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	70,14	70,80	71,77	160,22	183,49
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	122,67	127,57	131,05	341,78	376,66
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	37,11	37,76	42,69	72,29	82,65
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	28,11	28,56	34,40	60,97	70,65
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	29,33	31,12	38,14	71,33	68,68
Recursos Generados / Exigible Total (%)	6,35	6,17	6,24	3,90	3,65
Total Activo / Exigible Total (%)	136,05	136,02	137,56	140,19	141,96
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	8,75	8,79	8,51	2,65	1,25
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,75	8,79	8,51	2,65	1,25
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,87	4,94	5,03	3,26	2,50
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,43	5,86	6,24	4,62	3,76
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	89,67	84,34	80,71	70,52	66,57
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	271,32	269,78	240,24	135,85	99,19
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	71,89	71,44	65,60	38,94	29,32
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	377,42	377,62	366,23	348,84	338,33
EF) Efecto fiscal (%)	66,27	65,89	70,42	59,79	50,47
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,27	65,89	70,42	59,79	50,47
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	34.200	37.921	41.102	34.778	31.712
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	1,93	1,99	2,07	2,19	2,35
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,57	1,54	1,45	1,31	1,17
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,51	3,53	3,52	3,49	3,52
Gasto medio / trabajador (euros)	18.385,11	19.267,52	20.297,72	21.504,39	21.349,14
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	25.284,77	26.618,75	28.179,19	28.239,87	27.674,77
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,71	72,38	72,03	76,15	77,14

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Andalucía - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	10.291	11.464	12.335	10.731	9.140
Total Activo (euros)	19.579.934.511	23.734.122.129	26.958.046.293	26.343.843.713	23.328.618.824
Cifra de negocios (euros)	20.787.774.312	23.828.428.517	26.124.853.244	23.413.674.160	18.970.795.593
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	692.269.753	810.372.940	817.735.963	316.714.543	220.871.149
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	174,01	183,50	166,21	164,06	142,23
Activo Corriente / Total Activo (%)	63,49	64,73	62,42	62,13	58,70
Existencias / Total Activo (%)	25,59	27,70	27,32	29,87	26,07
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,79	10,59	9,91	11,15	12,23
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,98	25,50	26,48	28,03	28,85
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,70	9,44	9,20	8,61	8,99
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	42,54	41,35	44,53	66,72	73,25
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	25,66	25,13	25,76	27,91	31,75
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	61,90	58,71	56,09	19,55	16,72
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	289,77	297,85	288,19	258,26	215,01
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	97,46	88,83	80,78	69,17	60,24
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	169,46	165,98	165,02	120,07	117,80
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	187,74	207,70	208,91	210,88	216,29
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	138,89	150,37	147,52	158,41	153,94
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,03	26,63	27,17	25,29	27,56
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	102,47	104,87	99,43	80,19	77,68
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	13,31	17,61	18,30	23,90	25,96
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,16	75,45	74,92	76,42	74,34
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,18	18,61	19,10	19,79	21,29
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,43	1,64	2,22	2,74	2,39
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	93,20	96,10	94,89	86,39	91,25
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	250,20	255,55	253,94	166,97	181,76
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	15,57	15,62	14,19	36,14	52,50
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	82,07	83,86	83,45	220,90	274,82
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	138,19	147,53	150,15	447,64	524,55
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	30,07	32,57	41,54	66,89	67,25
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	22,53	24,64	33,63	56,27	57,05
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	24,71	28,33	39,42	67,24	54,94
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,28	7,78	7,37	5,02	5,19
Total Activo / Exigible Total (%)	134,51	133,57	134,70	138,72	146,51
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	13,78	13,58	11,78	4,31	2,98
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	13,78	13,58	11,78	4,31	2,98
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,75	6,69	6,41	4,32	3,41
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,36	6,67	6,61	4,86	4,19
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	106,17	100,40	96,91	88,88	81,32
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	301,97	299,82	257,62	156,61	135,22
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,47	75,36	66,37	43,71	42,93
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	389,77	397,85	388,19	358,26	315,01
EF) Efecto fiscal (%)	67,61	67,68	71,32	63,66	64,69
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,61	67,68	71,32	63,66	64,69
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	9.772	10.847	11.737	9.250	8.185
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	7,52	8,02	8,58	9,73	11,04
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	11,05	10,60	9,81	8,65	7,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,57	18,62	18,39	18,37	18,65
Gasto medio / trabajador (euros)	19.715,01	20.675,12	21.848,22	23.372,90	23.790,67
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	27.366,65	28.573,65	30.188,36	29.330,27	30.405,38
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,04	72,36	72,37	79,69	78,24

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Andalucía - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	996	1.146	1.102	1.187	1.003
Total Activo (euros)	10.504.765.645	12.848.455.799	12.714.509.590	16.524.312.727	14.475.046.653
Cifra de negocios (euros)	10.154.103.049	12.713.477.015	11.919.694.835	12.914.693.632	10.843.832.737
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	486.085.227	516.993.297	477.221.519	311.070.707	169.632.039
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	255,52	206,86	231,45	164,45	148,48
Activo Corriente / Total Activo (%)	71,87	67,41	69,80	62,16	59,76
Existencias / Total Activo (%)	30,45	28,68	30,72	28,37	20,88
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,09	9,05	7,78	11,85	15,52
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	18,09	22,48	21,25	23,37	23,79
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,39	8,94	9,59	9,39	10,32
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	28,89	33,31	35,19	53,84	67,69
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	23,26	26,83	25,56	29,97	31,83
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	29,69	32,40	34,40	22,54	17,76
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	329,96	272,72	291,30	233,71	214,14
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	95,90	89,17	92,41	77,42	64,40
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	69,69	78,95	80,85	103,62	97,34
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	282,18	235,10	244,60	241,15	255,65
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	184,03	162,73	173,18	151,26	153,87
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,35	21,77	22,98	23,40	26,36
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	119,44	95,82	101,41	78,26	83,00
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	23,71	20,49	23,23	23,70	27,47
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,67	80,78	79,58	78,84	76,27
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,88	15,05	16,04	17,97	20,48
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,40	1,45	2,09	3,02	2,37
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	122,07	109,49	121,88	101,67	113,36
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	124,66	125,04	146,05	163,22	178,80
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	21,71	18,35	14,49	23,29	40,57
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	180,02	161,13	149,30	183,78	265,39
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	319,01	287,66	275,78	400,11	508,05
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,63	26,30	34,33	55,63	60,25
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	16,62	19,18	27,29	46,61	52,08
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	20,80	23,79	33,88	57,88	48,97
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,48	8,25	7,78	5,82	5,32
Total Activo / Exigible Total (%)	130,31	136,67	134,33	142,79	146,70
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	19,90	15,00	14,69	6,28	3,68
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	19,90	15,00	14,69	6,28	3,68
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,15	7,49	7,19	5,06	3,41
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,43	7,57	7,67	6,48	4,55
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	96,66	98,95	93,75	78,16	74,91
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	358,51	301,25	284,50	178,17	150,52
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,38	80,82	72,71	53,39	47,91
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	429,97	372,73	391,30	333,71	314,14
EF) Efecto fiscal (%)	68,13	66,50	71,80	69,62	71,72
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	68,13	66,50	71,80	69,62	71,72
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	907	1.030	1.010	971	881
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	27,82	29,75	32,95	43,16	48,49
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	48,57	47,77	45,31	38,47	37,40
Número Medio total de trabajadores por empresa	76,39	77,52	78,26	81,63	85,89
Gasto medio / trabajador (euros)	20.584,73	21.553,47	22.549,19	25.159,41	25.915,06
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	29.072,50	29.039,72	31.117,58	32.387,65	32.994,14
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,80	74,22	72,46	77,68	78,54

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Aragón - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	14.664	14.740	15.620	14.303	12.968
Total Activo (euros)	5.817.877.157	6.104.374.618	7.180.391.661	7.079.877.642	5.970.551.413
Cifra de negocios (euros)	5.603.351.610	5.927.303.490	6.621.108.618	5.960.106.408	4.738.998.610
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	166.325.163	200.518.218	221.727.747	101.300.286	52.680.973
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	114,13	123,89	120,99	108,71	107,87
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,30	55,34	54,75	52,09	51,89
Existencias / Total Activo (%)	19,57	20,85	21,24	23,03	22,12
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,16	13,24	12,96	13,85	14,04
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	35,00	34,70	34,70	31,76	32,68
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,81	8,92	8,58	8,84	9,79
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	51,88	48,52	49,08	66,22	78,36
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	34,96	33,60	34,82	35,94	38,30
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	59,95	59,31	56,25	19,45	17,72
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	186,04	197,63	187,20	178,25	161,09
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	64,09	65,10	58,01	49,93	46,26
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	189,49	185,22	178,36	126,56	124,11
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	174,12	174,55	182,40	209,99	209,20
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	130,53	135,64	139,87	142,48	146,30
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,28	27,27	27,14	28,49	30,16
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	72,32	76,30	72,12	75,53	73,26
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	14,79	16,38	19,56	22,31	25,52
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,51	74,59	74,70	73,35	72,14
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,16	18,39	18,36	19,58	22,45
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,42	1,52	1,92	2,53	2,32
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,93	79,86	81,31	65,76	72,29
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	243,38	247,66	241,83	144,06	162,25
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	21,24	22,27	22,41	57,03	71,01
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	86,31	87,45	91,21	227,51	267,34
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	136,78	140,63	149,43	422,19	478,76
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	32,30	30,99	36,48	59,84	67,57
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	24,24	22,99	29,18	50,64	58,52
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	22,96	23,12	29,24	50,29	45,12
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,13	9,61	9,30	6,62	6,62
Total Activo / Exigible Total (%)	153,75	150,60	153,42	156,10	162,08
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	8,18	9,78	8,87	3,98	2,30
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,18	9,78	8,87	3,98	2,30
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,63	6,42	6,08	4,21	3,15
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,84	6,61	6,59	5,00	3,97
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	96,31	97,10	92,21	84,18	79,37
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	216,69	229,20	203,39	137,27	108,19
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,76	77,01	70,82	49,33	41,44
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	286,04	297,63	287,20	278,25	261,09
EF) Efecto fiscal (%)	67,07	66,48	71,75	68,85	67,65
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,07	66,48	71,75	68,85	67,65
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	12.440	12.353	13.214	11.268	9.829
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,66	2,70	2,73	2,82	3,00
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,91	0,87	0,82	0,76	0,63
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,57	3,57	3,55	3,58	3,64
Gasto medio / trabajador (euros)	22.088,91	23.406,69	24.698,08	25.890,99	25.679,50
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.600,68	33.263,37	35.203,06	34.649,46	32.425,75
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,18	70,37	70,16	74,72	79,19

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Aragón - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	3.287	3.531	3.646	3.378	2.797
Total Activo (euros)	6.500.340.421	8.022.881.826	8.314.611.021	8.682.890.057	7.201.346.117
Cifra de negocios (euros)	7.488.929.106	8.585.451.508	9.360.742.609	9.223.223.325	6.766.045.527
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	283.917.180	403.491.529	436.226.967	206.719.813	109.737.981
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	183,35	160,94	167,26	143,91	122,86
Activo Corriente / Total Activo (%)	64,71	61,68	62,58	58,99	55,13
Existencias / Total Activo (%)	24,60	22,28	22,93	23,36	18,69
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,88	12,61	13,18	13,88	14,30
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,60	26,76	27,64	28,57	30,84
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,13	12,16	12,16	11,71	11,46
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,44	39,28	39,04	58,40	69,87
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	33,69	35,14	34,68	38,34	40,02
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	56,85	55,52	55,80	22,34	17,84
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	196,83	184,55	188,34	160,81	149,85
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	71,73	66,07	65,89	57,52	49,85
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	138,18	134,36	137,50	97,39	93,46
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	218,89	225,03	218,10	222,25	216,36
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	165,16	157,33	161,22	158,48	153,78
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,95	28,56	28,47	26,95	28,11
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	121,06	114,22	115,96	100,20	85,64
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	19,91	20,46	20,31	21,16	23,26
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,83	73,23	73,24	74,97	73,61
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,03	18,55	18,36	19,33	21,17
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,25	1,46	1,80	2,19	2,14
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	86,28	91,34	85,83	74,73	85,78
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	195,52	203,31	195,72	118,65	135,33
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,11	20,25	18,96	49,79	66,28
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	106,11	108,98	107,93	250,20	332,59
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	171,96	171,42	171,91	431,64	522,94
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	24,76	23,69	27,92	49,43	56,85
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	17,95	17,62	21,74	40,63	48,29
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,28	18,85	23,61	40,63	39,71
Recursos Generados / Exigible Total (%)	11,86	12,77	13,18	9,29	8,43
Total Activo / Exigible Total (%)	150,81	154,19	153,10	162,19	166,73
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	12,96	14,31	15,13	6,21	3,81
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	12,96	14,31	15,13	6,21	3,81
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,01	8,86	9,35	5,73	4,16
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,95	8,28	8,30	5,39	4,43
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	115,21	107,01	112,58	106,22	93,96
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	243,56	234,41	225,66	154,83	129,17
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,05	82,38	78,26	59,37	51,70
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	296,83	284,55	288,34	260,81	249,85
EF) Efecto fiscal (%)	66,47	68,89	71,71	70,01	70,88
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,47	68,89	71,71	70,01	70,88
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	3.198	3.431	3.545	3.090	2.636
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,70	11,73	12,03	13,11	13,59
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,43	6,10	6,00	5,27	4,38
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,12	17,83	18,02	18,38	17,97
Gasto medio / trabajador (euros)	24.303,51	25.715,75	26.459,01	28.856,78	28.421,20
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.851,20	38.102,07	39.860,80	38.302,28	37.249,59
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,74	67,49	66,38	75,34	76,30

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria						2005 - 2009
Aragón - Todas las actividades						
Empresas medianas	2005	2006	2007	2008	2009	
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO						
Número de Empresas analizadas	259	284	312	389	291	
Total Activo (euros)	3.211.425.537	4.427.737.742	3.658.881.386	6.784.622.758	4.568.251.721	
Cifra de negocios (euros)	3.715.487.804	4.129.592.465	4.106.845.706	6.108.582.234	4.073.317.085	
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	199.708.932	198.042.398	181.882.477	109.007.270	30.586.248	
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital						
Capital económico						
Estructura						
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	243,95	191,67	232,29	172,77	153,09	
Activo Corriente / Total Activo (%)	70,93	65,71	69,91	63,34	60,49	
Existencias / Total Activo (%)	27,92	23,22	29,43	24,82	26,93	
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,67	12,39	10,44	13,63	10,87	
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	23,09	26,92	23,21	23,28	22,19	
Funcionalidad						
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,67	9,32	12,42	10,09	12,73	
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	31,98	35,93	36,71	59,37	80,84	
Capital Financiero						
Estructura						
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	34,24	29,37	31,92	40,76	32,53	
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	25,74	28,75	34,63	21,52	29,26	
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	192,08	240,54	213,24	145,36	207,43	
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	77,33	97,59	79,58	58,21	76,32	
Cobertura						
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	55,32	66,42	77,74	89,18	95,78	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	244,25	188,04	239,88	271,53	255,61	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	194,78	148,41	186,11	176,36	147,68	
Indicadores de Gestión						
Actividad						
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,12	23,03	23,24	18,45	25,54	
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	115,86	79,80	112,35	71,37	102,64	
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	23,61	17,50	22,80	29,48	19,29	
Principales costes						
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,80	79,65	78,01	82,58	76,24	
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	13,45	13,09	14,78	14,83	16,29	
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,95	1,50	1,76	2,06	2,18	
Rotaciones						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	95,70	117,80	97,69	100,88	92,87	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	78,41	114,66	113,50	128,38	142,67	
Indicadores Financieros						
Liquidez						
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	41,13	36,42	20,75	60,30	19,70	
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	250,90	206,10	169,93	284,15	151,80	
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	422,66	328,68	299,30	505,21	311,47	
Solvencia						
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,02	23,84	28,38	53,56	74,35	
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	10,65	16,95	21,62	45,35	66,10	
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,02	20,06	25,08	46,86	55,52	
Recursos Generados / Exigible Total (%)	13,90	9,88	11,54	6,67	5,18	
Total Activo / Exigible Total (%)	152,06	141,57	146,90	168,79	148,21	
Rentabilidad y sus componentes						
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	18,16	15,23	15,57	3,94	2,06	
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	18,16	15,23	15,57	3,94	2,06	
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	10,31	8,26	9,11	4,09	2,94	
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,91	8,86	8,12	4,54	3,29	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	115,70	93,27	112,24	90,04	89,17	
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	260,96	282,83	245,51	134,09	104,21	
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,35	83,05	78,38	54,65	33,90	
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	292,08	340,54	313,24	245,36	307,43	
EF) Efecto fiscal (%)	67,49	65,17	69,61	71,95	67,29	
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,49	65,17	69,61	71,95	67,29	
Empleo y costes de personal						
Empresas Analizadas:	244	264	291	347	276	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	49,45	46,17	46,73	53,82	56,94	
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	30,09	28,16	27,92	26,16	25,00	
Número Medio total de trabajadores por empresa	79,55	74,33	74,64	79,99	81,94	
Gasto medio / trabajador (euros)	25.584,15	25.728,77	26.326,25	29.534,22	28.461,86	
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	41.864,80	44.445,48	39.179,74	36.679,77	44.635,78	
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	61,11	57,89	67,19	80,52	63,76	

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Asturias - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	9.190	9.500	9.819	8.902	5.860
Total Activo (euros)	3.119.284.759	3.386.525.457	3.793.443.052	3.800.853.100	2.397.123.925
Cifra de negocios (euros)	3.121.911.303	3.312.660.349	3.572.064.142	3.220.298.886	1.924.941.987
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	73.920.293	84.071.116	110.212.692	72.125.763	32.454.093
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	123,69	144,43	127,29	122,23	129,37
Activo Corriente / Total Activo (%)	55,27	59,09	56,00	55,00	56,40
Existencias / Total Activo (%)	21,44	23,57	21,78	24,35	25,42
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,75	13,98	13,01	14,31	14,70
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,81	31,12	34,07	28,76	30,86
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,45	8,84	8,20	8,89	8,94
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	55,38	52,57	49,03	57,38	67,07
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	35,37	33,52	35,45	38,14	38,11
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	64,46	64,93	62,82	20,40	19,58
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	182,76	198,30	182,11	162,23	162,40
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	71,96	76,35	68,32	57,00	52,85
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	197,50	200,00	191,02	140,57	134,48
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	167,04	182,19	174,38	221,47	212,01
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	130,15	138,66	135,04	144,07	153,67
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,99	27,22	28,25	29,41	33,30
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	77,60	85,54	78,08	86,63	86,66
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	13,41	16,14	16,37	22,06	27,18
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,57	74,42	73,47	72,38	68,32
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,72	19,81	20,01	21,39	23,98
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,36	1,42	1,78	2,17	2,18
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,89	80,37	82,22	70,29	73,96
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	255,57	271,65	269,01	175,66	193,45
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	21,30	22,14	21,68	66,18	70,91
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	81,09	82,27	84,28	237,71	249,40
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	132,73	137,17	138,21	439,65	471,18
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	36,48	35,94	36,63	49,26	56,34
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	26,80	26,22	28,73	39,30	46,23
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	25,62	26,61	29,45	41,35	42,61
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,22	7,87	8,83	7,20	6,64
Total Activo / Exigible Total (%)	154,72	150,43	154,91	161,64	161,58
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	6,70	7,41	8,20	4,98	3,55
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,70	7,41	8,20	4,98	3,55
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,08	5,31	5,85	4,69	3,79
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,07	5,43	6,21	5,53	4,72
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	100,08	97,82	94,16	84,73	80,30
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	206,97	220,08	201,07	159,14	140,80
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	73,20	73,78	71,27	60,69	53,66
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	282,76	298,30	282,11	262,23	262,40
EF) Efecto fiscal (%)	63,78	63,35	69,74	66,70	66,56
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	63,78	63,35	69,74	66,70	66,56
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	7.861	8.090	8.366	7.206	4.575
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,62	2,62	2,67	2,72	2,88
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,99	0,94	0,91	0,83	0,74
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,61	3,57	3,58	3,55	3,62
Gasto medio / trabajador (euros)	19.652,57	20.613,90	21.858,72	23.225,82	23.528,57
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	25.934,87	27.401,79	30.117,11	30.761,20	31.423,95
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,78	75,23	72,58	75,50	74,87

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Asturias - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	2.149	2.203	2.365	2.115	1.257
Total Activo (euros)	3.812.370.446	4.210.076.220	5.154.720.897	5.177.593.862	3.175.652.662
Cifra de negocios (euros)	4.381.417.939	4.662.709.265	5.515.980.053	5.148.500.452	2.641.637.531
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	154.643.772	178.693.612	251.679.231	177.950.023	66.689.995
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	201,91	200,91	181,20	166,84	165,67
Activo Corriente / Total Activo (%)	66,88	66,77	64,44	62,52	62,36
Existencias / Total Activo (%)	25,71	25,61	26,32	28,46	27,49
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,63	11,15	10,64	12,23	13,30
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	24,85	25,62	25,58	28,51	27,52
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,86	11,80	11,53	9,56	10,28
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,06	41,59	37,66	44,23	57,40
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	35,77	33,67	34,79	36,16	36,74
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	63,13	60,91	58,90	17,29	16,35
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	179,55	197,02	187,45	176,54	172,18
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	80,54	81,45	73,27	54,74	47,99
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	137,00	134,50	139,67	103,44	97,66
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	222,94	215,11	225,59	226,69	245,55
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	167,34	166,35	162,63	174,52	184,43
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,43	29,21	29,64	27,22	31,06
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	136,13	126,29	123,98	94,95	93,88
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	19,38	19,75	20,70	27,30	35,98
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,40	73,08	72,26	74,72	70,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,37	20,38	19,58	20,50	23,48
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,20	1,37	1,75	2,14	2,32
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	93,79	98,89	93,73	80,07	94,50
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	218,63	222,34	223,39	137,38	169,80
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	17,55	17,98	16,19	56,13	68,32
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	101,11	101,55	98,89	298,00	326,52
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	165,29	165,44	167,89	573,88	621,73
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,37	26,26	27,75	38,29	47,89
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	18,31	19,21	21,52	30,48	39,16
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,02	20,80	23,95	34,60	39,15
Recursos Generados / Exigible Total (%)	11,29	10,96	12,01	9,65	7,79
Total Activo / Exigible Total (%)	155,69	150,76	153,35	156,64	158,08
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,34	12,61	14,03	9,50	5,72
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,34	12,61	14,03	9,50	5,72
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,53	7,87	8,72	6,99	4,93
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,55	7,11	8,15	7,03	5,92
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	114,93	110,75	107,01	99,44	83,18
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	228,37	239,97	225,60	192,24	165,60
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,69	80,79	78,48	69,51	60,84
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	279,56	297,02	287,45	276,54	272,18
EF) Efecto fiscal (%)	65,93	66,74	71,37	70,68	70,04
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	65,93	66,74	71,37	70,68	70,04
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	2.080	2.133	2.277	1.963	1.157
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	10,87	11,00	11,47	12,35	12,91
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	7,22	7,09	6,77	6,00	5,17
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,09	18,09	18,25	18,35	18,07
Gasto medio / trabajador (euros)	23.052,02	23.934,30	25.164,99	27.406,38	27.287,79
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	32.557,33	33.492,42	37.220,14	36.136,86	35.134,94
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,80	71,46	67,61	75,84	77,67

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Asturias - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	176	211	220	280	156
Total Activo (euros)	2.095.888.285	2.432.835.838	2.855.359.728	4.244.911.230	3.053.577.533
Cifra de negocios (euros)	2.088.392.085	2.462.360.774	3.007.766.878	3.917.889.635	2.080.381.631
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	81.377.609	134.521.674	180.113.952	198.200.945	91.061.445
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	172,04	199,03	229,56	170,78	73,87
Activo Corriente / Total Activo (%)	63,25	66,56	69,66	63,07	42,48
Existencias / Total Activo (%)	22,36	21,16	24,32	21,56	12,13
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	8,91	10,27	9,71	11,65	8,39
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,20	26,02	23,91	20,39	16,86
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,99	10,74	11,31	12,55	12,87
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,73	33,57	30,01	35,40	42,13
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	33,27	33,15	33,28	35,84	45,04
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	30,98	34,53	36,49	23,78	20,57
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	200,55	201,69	200,47	179,01	122,00
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	78,81	97,95	105,00	71,78	44,52
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	64,46	65,29	68,13	84,97	84,10
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	185,17	194,12	203,98	285,51	410,30
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	154,16	151,24	160,84	159,07	121,40
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,35	27,16	25,78	27,64	29,96
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	80,34	105,62	113,55	125,11	121,02
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	19,24	16,87	17,50	23,06	17,14
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,17	75,16	76,64	73,67	71,95
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,20	17,16	16,47	17,55	20,80
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,40	1,26	1,62	2,33	1,42
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	117,14	126,70	123,44	115,22	117,46
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	114,27	134,53	130,51	164,53	168,69
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	21,34	21,36	20,36	32,17	21,16
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	194,21	192,69	183,97	251,49	230,34
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	306,87	290,16	286,97	423,01	373,89
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	26,50	18,71	21,34	31,50	24,49
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	19,45	13,19	15,48	25,30	19,06
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	20,29	15,29	18,99	29,70	18,77
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,34	12,45	13,51	11,27	9,38
Total Activo / Exigible Total (%)	149,86	149,58	149,88	155,86	181,97
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,67	16,68	18,95	13,03	6,62
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,67	16,68	18,95	13,03	6,62
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,20	9,65	11,05	8,49	5,07
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,22	9,54	10,49	9,19	7,45
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	99,64	101,21	105,34	92,30	68,13
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	242,09	261,91	253,95	208,42	179,69
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,55	86,81	84,52	74,70	80,94
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	300,55	301,69	300,47	279,01	222,00
EF) Efecto fiscal (%)	66,97	65,98	67,53	73,66	72,60
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,97	65,98	67,53	73,66	72,60
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	164	203	212	247	144
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	42,87	42,39	46,33	51,33	57,51
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	35,06	31,89	32,34	29,39	30,48
Número Medio total de trabajadores por empresa	77,93	74,28	78,67	80,73	87,99
Gasto medio / trabajador (euros)	26.378,99	27.169,48	28.860,00	32.885,96	32.837,94
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	37.387,02	42.377,06	44.712,91	50.038,78	46.331,46
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,56	64,11	64,55	65,72	70,88

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Balears - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	8.109	9.350	11.426	11.700	8.724
Total Activo (euros)	3.373.278.574	4.178.314.429	5.294.384.047	5.566.603.259	4.335.630.820
Cifra de negocios (euros)	2.607.487.035	3.184.997.952	3.966.398.463	3.869.407.433	2.636.224.499
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	90.416.508	120.356.108	145.711.925	66.439.746	10.454.201
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	105,05	99,56	108,37	95,65	82,42
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,23	49,89	52,01	48,86	45,18
Existencias / Total Activo (%)	20,83	20,37	21,85	22,45	20,64
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,03	11,97	11,65	13,32	12,63
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	37,19	36,61	36,20	32,64	32,90
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,47	7,37	7,19	7,59	7,82
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	50,88	48,37	48,60	67,49	91,36
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	34,59	34,00	32,19	35,62	35,63
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	59,96	58,21	56,78	22,80	18,75
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	189,09	194,14	210,65	180,74	180,68
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	64,54	62,46	62,64	52,87	42,97
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	213,22	218,58	207,85	142,80	141,47
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	163,41	168,14	169,86	200,41	212,61
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	124,64	122,87	128,17	130,30	130,16
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,98	29,43	29,93	31,54	32,31
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	60,24	61,27	61,96	67,17	59,72
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	15,53	15,01	18,01	20,54	24,88
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,16	72,53	72,07	70,76	69,95
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,38	19,15	19,87	22,21	25,06
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,72	1,86	2,38	2,94	2,85
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	86,78	84,04	90,16	68,61	71,38
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	332,12	330,74	341,29	189,09	202,11
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	23,14	22,09	20,41	45,81	54,88
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	77,37	76,50	77,91	173,69	191,64
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	130,75	130,05	135,20	336,51	376,25
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	33,16	32,90	39,29	63,10	87,74
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	24,83	24,58	31,30	52,82	77,96
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	24,37	25,38	33,27	55,61	61,45
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,34	8,45	7,90	5,70	4,37
Total Activo / Exigible Total (%)	152,89	151,51	147,47	155,33	155,35
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	7,75	8,47	8,55	3,35	0,68
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,75	8,47	8,55	3,35	0,68
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,35	5,76	5,69	3,87	2,22
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,93	7,56	7,60	5,56	3,65
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	77,30	76,23	74,92	69,51	60,80
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	217,30	221,40	213,42	132,40	61,80
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,17	75,27	68,70	47,16	22,02
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	289,09	294,14	310,65	280,74	280,68
EF) Efecto fiscal (%)	66,59	66,43	70,38	65,45	49,33
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,59	66,43	70,38	65,45	49,33
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	6.464	7.522	9.258	8.737	6.501
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,39	2,44	2,54	2,65	2,84
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,13	1,09	1,01	0,90	0,80
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,52	3,52	3,55	3,55	3,63
Gasto medio / trabajador (euros)	20.755,68	21.808,63	22.741,12	24.007,80	23.964,46
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	28.741,89	31.070,14	31.825,38	30.340,26	28.854,05
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,21	70,19	71,46	79,13	83,05

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Balears - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	1.922	2.342	2.813	2.609	1.776
Total Activo (euros)	4.113.881.229	5.155.661.810	6.240.345.386	6.685.636.510	4.153.212.701
Cifra de negocios (euros)	3.948.183.589	4.769.063.895	5.940.490.578	5.673.600.312	3.337.070.036
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	134.900.404	188.773.848	236.817.084	103.036.635	36.238.644
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	125,78	116,93	109,84	101,22	95,20
Activo Corriente / Total Activo (%)	55,71	53,90	52,32	50,30	48,77
Existencias / Total Activo (%)	19,81	19,02	19,05	20,82	17,15
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,68	11,69	10,38	12,56	13,85
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,96	34,66	35,23	34,20	40,65
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,92	9,36	8,91	8,42	8,03
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	49,92	46,98	45,27	65,13	78,90
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	33,92	32,88	33,70	32,52	36,05
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	58,17	56,60	56,59	20,12	17,16
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	194,85	204,15	196,77	207,52	177,36
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	67,54	67,11	65,42	53,57	47,07
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	157,49	162,36	163,00	113,50	106,85
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	181,09	172,68	171,61	190,43	167,25
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,83	129,81	127,03	132,84	135,30
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,32	32,19	32,23	29,24	32,90
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	88,29	85,92	87,10	72,58	65,03
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	16,04	14,86	13,41	18,16	20,87
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,95	70,54	70,13	72,78	69,39
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,27	22,07	22,08	22,86	26,60
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,48	1,71	2,16	2,61	2,22
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	92,13	91,51	87,74	72,66	80,61
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	252,21	268,22	261,88	145,26	165,49
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	18,97	19,33	18,81	38,20	67,82
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	91,61	90,39	88,61	207,22	277,13
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	146,02	143,15	140,26	374,39	448,14
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	30,27	30,13	35,16	58,95	67,16
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	22,58	22,50	27,63	49,05	55,10
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	21,74	22,87	29,69	50,06	43,17
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,91	10,29	10,46	6,55	6,47
Total Activo / Exigible Total (%)	151,32	148,98	150,82	148,19	156,38
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	9,67	11,14	11,26	4,74	2,42
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,67	11,14	11,26	4,74	2,42
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,31	7,02	7,45	4,51	3,24
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,57	7,59	7,82	5,32	4,03
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	95,97	92,50	95,19	84,86	80,35
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	228,27	235,70	214,76	156,69	124,51
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,42	77,50	72,37	50,95	44,89
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	294,85	304,15	296,77	307,52	277,36
EF) Efecto fiscal (%)	67,17	67,33	70,41	67,02	60,00
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,17	67,33	70,41	67,02	60,00
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	1.876	2.267	2.744	2.372	1.672
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,62	11,86	12,09	12,83	13,57
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	7,74	7,61	7,30	6,33	5,30
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,36	19,47	19,40	19,16	18,87
Gasto medio / trabajador (euros)	22.795,05	23.617,17	24.412,16	26.029,56	26.652,24
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.789,95	33.349,39	34.472,35	32.987,36	32.760,84
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,71	70,82	70,82	78,91	81,35

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Balears - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	111	151	171	239	115
Total Activo (euros)	1.080.456.032	1.647.510.958	2.250.414.623	2.957.746.195	1.750.948.174
Cifra de negocios (euros)	1.341.418.493	1.450.360.599	1.980.064.641	2.621.783.302	1.173.401.031
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	46.543.233	93.667.917	152.425.948	73.601.197	24.252.861
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	117,74	111,44	151,42	98,85	52,81
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,07	52,70	60,23	49,71	34,56
Existencias / Total Activo (%)	15,94	17,17	25,83	13,48	5,82
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,14	12,22	9,93	14,39	12,79
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,25	27,99	26,76	30,17	36,72
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,42	10,44	9,02	11,04	9,60
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	51,62	33,95	26,27	57,24	71,79
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	36,52	45,76	33,03	34,59	43,98
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	32,32	35,10	28,88	22,99	14,81
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	173,80	118,53	202,77	189,09	127,40
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	85,17	60,14	65,83	65,19	40,67
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	70,49	80,89	77,91	87,36	107,77
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	157,69	223,09	225,36	200,63	193,59
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	118,74	137,31	156,86	124,43	113,73
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,28	32,61	27,91	27,55	34,32
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	95,27	102,55	91,79	80,93	62,64
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	6,51	17,21	23,33	11,56	8,42
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,98	69,59	74,49	74,68	70,39
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,08	20,46	17,80	21,21	26,13
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,33	1,34	2,33	2,58	2,60
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,22	96,66	101,52	89,55	86,46
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	100,99	139,56	132,29	137,80	209,47
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	18,81	26,96	21,73	32,54	95,73
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	177,17	172,15	170,29	210,76	316,26
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	264,62	279,46	315,89	337,51	432,54
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	27,64	17,19	23,25	47,93	55,69
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	19,45	12,68	18,66	43,57	50,77
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,48	13,71	22,33	39,36	35,46
Recursos Generados / Exigible Total (%)	14,03	15,87	13,72	8,90	8,76
Total Activo / Exigible Total (%)	157,54	184,37	149,32	152,88	178,49
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,79	12,42	20,51	7,19	3,15
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,79	12,42	20,51	7,19	3,15
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,46	9,31	10,99	5,26	3,43
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,81	10,57	12,50	5,93	5,12
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	124,15	88,03	87,99	88,64	67,02
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	220,55	190,82	246,27	163,14	111,94
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,55	87,32	81,34	56,43	49,23
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	273,80	218,53	302,77	289,09	227,40
EF) Efecto fiscal (%)	63,22	69,96	75,74	83,87	82,07
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	63,22	69,96	75,74	83,87	82,07
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	106	142	165	183	106
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	53,00	47,73	47,51	54,62	66,06
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	35,83	38,85	30,82	28,84	20,80
Número Medio total de trabajadores por empresa	88,83	86,58	78,33	83,46	86,86
Gasto medio / trabajador (euros)	25.747,45	24.079,40	27.186,65	29.155,77	31.373,58
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.163,74	35.462,04	42.105,96	37.653,33	39.412,35
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,36	67,90	64,57	77,43	79,60

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Canarias - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	14.022	14.225	15.531	14.687	11.287
Total Activo (euros)	8.258.929.219	8.778.212.858	9.697.157.177	9.381.896.922	7.117.076.073
Cifra de negocios (euros)	4.913.428.186	5.023.601.276	5.246.144.604	4.861.328.498	3.490.076.546
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	321.247.031	332.713.581	268.148.700	150.408.271	70.108.886
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	86,92	85,58	86,73	80,94	81,55
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,49	46,11	46,41	44,73	44,92
Existencias / Total Activo (%)	14,74	14,71	16,31	16,67	16,74
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,61	12,69	11,94	14,81	15,10
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	42,24	42,53	42,51	35,60	35,87
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,09	4,85	4,86	5,88	6,18
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	35,58	35,22	42,75	56,59	69,19
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	45,81	44,36	44,78	47,53	49,01
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	56,90	55,54	53,60	20,94	18,16
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	118,30	125,41	123,30	110,39	104,04
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	44,76	44,99	42,24	36,57	32,84
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	160,43	164,97	162,84	109,92	109,62
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	163,55	162,16	165,37	205,67	209,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	129,22	128,03	131,96	134,43	138,98
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,40	29,58	29,83	30,27	32,01
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	41,42	39,80	37,96	44,05	43,76
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	26,18	26,35	30,90	34,66	41,18
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,38	73,27	72,89	72,19	70,65
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,53	17,62	18,75	19,71	21,05
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,79	2,03	2,56	3,05	2,93
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	117,50	119,30	122,53	93,28	97,39
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	335,06	352,49	364,43	191,79	207,28
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	27,72	27,79	25,53	63,20	82,61
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	103,11	101,55	101,55	246,59	297,08
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	151,32	149,43	156,93	410,69	490,96
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,54	23,47	33,39	49,66	59,34
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	19,55	21,34	30,19	46,67	54,39
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,68	19,86	28,69	42,82	44,89
Recursos Generados / Exigible Total (%)	11,14	10,52	8,75	7,04	6,28
Total Activo / Exigible Total (%)	184,53	179,74	181,10	190,59	196,12
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	8,49	8,54	6,17	3,37	2,01
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,49	8,54	6,17	3,37	2,01
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,46	5,45	4,59	3,39	2,64
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,18	9,52	8,49	6,55	5,39
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	59,49	57,23	54,10	51,82	49,04
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	175,61	177,31	155,89	112,13	93,02
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,45	78,66	69,81	53,29	45,59
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	218,30	225,41	223,30	210,39	204,04
EF) Efecto fiscal (%)	88,57	88,47	86,27	88,69	81,70
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	88,57	88,47	86,27	88,69	81,70
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	10.259	10.831	12.047	11.033	7.860
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,36	2,40	2,45	2,60	2,84
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,10	1,04	0,97	0,82	0,72
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,45	3,43	3,42	3,41	3,56
Gasto medio / trabajador (euros)	18.352,67	19.278,33	20.192,61	21.322,91	20.658,87
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.414,44	31.641,62	31.199,64	30.898,03	29.386,86
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	60,34	60,93	64,72	69,01	70,30

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Canarias - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	3.586	3.757	3.890	3.570	2.735
Total Activo (euros)	10.556.776.950	11.688.612.730	11.893.717.786	12.343.042.268	9.038.443.134
Cifra de negocios (euros)	7.180.668.462	7.666.474.898	7.694.401.810	7.592.077.036	5.131.403.903
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	457.614.492	493.295.374	342.020.927	227.469.208	138.671.672
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	101,62	99,49	103,84	102,31	80,02
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,40	49,87	50,94	50,55	44,45
Existencias / Total Activo (%)	16,65	15,25	17,63	19,86	15,05
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,82	12,89	11,18	13,34	13,75
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	38,23	36,54	36,77	31,81	36,04
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,49	7,38	7,21	8,43	7,80
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,77	38,98	47,97	59,26	64,66
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	44,10	44,50	42,38	44,11	49,54
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	50,69	49,44	52,37	17,65	15,26
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	126,74	124,73	135,96	126,69	101,86
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	44,74	44,70	47,76	39,61	33,61
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	135,12	126,20	136,25	96,50	100,47
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	180,69	189,13	184,08	225,19	207,70
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,49	137,92	139,35	147,02	137,16
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,35	30,52	30,38	28,76	31,99
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	54,00	54,79	53,45	55,61	50,40
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	28,65	28,94	28,78	36,06	33,99
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,58	72,54	72,57	73,87	70,93
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,08	18,77	19,85	20,22	22,85
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	2,04	2,29	2,71	3,25	2,78
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	112,34	120,92	124,84	102,58	100,33
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	257,88	262,96	293,33	171,54	186,07
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	25,13	27,86	20,92	54,75	73,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	117,86	125,30	109,80	295,39	353,14
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	178,18	181,87	168,96	518,21	583,13
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	24,21	26,23	37,87	52,03	50,74
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	22,49	24,30	34,56	50,91	48,86
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,24	21,70	31,71	44,17	36,36
Recursos Generados / Exigible Total (%)	12,88	12,46	9,59	8,10	8,61
Total Activo / Exigible Total (%)	178,90	180,17	173,55	178,93	198,18
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	9,83	9,48	6,79	4,18	3,10
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,83	9,48	6,79	4,18	3,10
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,16	6,18	5,07	3,93	3,23
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,05	9,42	7,84	6,38	5,70
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	68,02	65,59	64,69	61,51	56,77
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	175,74	170,12	154,40	111,28	103,23
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,51	75,70	65,44	49,09	51,14
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	226,74	224,73	235,96	226,69	201,86
EF) Efecto fiscal (%)	90,85	90,27	86,67	95,63	92,77
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	90,85	90,27	86,67	95,63	92,77
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	3.350	3.525	3.695	3.230	2.397
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	10,71	11,08	11,28	12,86	14,11
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	8,58	8,04	7,75	6,47	5,41
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,29	19,12	19,03	19,32	19,51
Gasto medio / trabajador (euros)	18.397,45	19.448,43	20.266,73	22.123,08	22.228,13
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	29.085,11	29.983,50	30.477,64	29.965,83	29.667,17
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	63,25	64,86	66,50	73,83	74,93

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria						2005 - 2009
Canarias - Todas las actividades						
Empresas medianas	2005	2006	2007	2008	2009	
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO						
Número de Empresas analizadas	451	454	462	548	333	
Total Activo (euros)	7.462.857.519	5.858.713.135	6.252.999.301	10.506.514.452	7.301.947.899	
Cifra de negocios (euros)	4.681.042.479	4.002.632.268	4.594.029.547	5.608.716.010	3.702.503.415	
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	249.664.378	232.484.292	205.805.940	161.932.241	90.310.441	
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital						
Capital económico						
Estructura						
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	126,95	86,92	120,02	63,74	70,10	
Activo Corriente / Total Activo (%)	55,94	46,50	54,55	38,93	41,21	
Existencias / Total Activo (%)	12,41	16,70	21,98	15,01	14,59	
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	7,90	10,43	10,44	10,33	11,31	
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	35,75	43,73	36,30	37,44	38,14	
Funcionalidad						
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,15	10,15	8,57	8,86	9,43	
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,55	52,81	48,59	68,27	74,41	
Capital Financiero						
Estructura						
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	36,58	43,37	40,19	44,86	44,41	
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	52,03	30,13	29,84	19,70	16,24	
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	173,34	130,59	148,85	122,90	125,17	
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	80,19	41,71	50,11	35,97	34,60	
Cobertura						
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	92,43	87,83	79,97	100,29	96,41	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	155,25	161,36	183,50	196,42	194,82	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	126,33	132,20	146,83	121,86	129,02	
Indicadores de Gestión						
Actividad						
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,38	30,63	26,83	28,94	29,21	
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	51,56	47,86	54,29	41,26	38,84	
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,23	24,98	28,81	23,37	30,57	
Principales costes						
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,50	71,88	77,48	73,45	73,57	
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,38	18,40	18,55	20,68	19,74	
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,65	2,57	2,59	3,90	3,60	
Rotaciones						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	207,35	103,47	109,96	92,38	109,56	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	317,17	156,22	137,46	165,42	196,14	
Indicadores Financieros						
Liquidez						
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	11,79	33,28	32,17	31,32	46,63	
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	129,27	164,96	177,13	193,47	266,32	
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	169,85	273,36	308,19	364,15	469,69	
Solvencia						
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	23,65	30,70	36,68	57,44	59,59	
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	21,80	27,41	33,09	55,78	57,55	
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,56	20,91	29,78	42,82	37,74	
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,87	14,85	10,70	8,81	8,70	
Total Activo / Exigible Total (%)	157,69	176,58	167,18	181,37	179,89	
Rentabilidad y sus componentes						
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	9,14	9,15	8,19	3,44	2,78	
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,14	9,15	8,19	3,44	2,78	
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,75	6,41	5,76	3,73	3,17	
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,58	9,39	7,84	6,99	6,25	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	62,72	68,32	73,47	53,38	50,71	
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	213,75	167,39	166,51	98,57	95,57	
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,20	72,59	66,91	44,22	42,44	
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	273,34	230,59	248,85	222,90	225,17	
EF) Efecto fiscal (%)	90,01	85,22	85,37	93,47	91,94	
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	90,01	85,22	85,37	93,47	91,94	
Empleo y costes de personal						
Empresas Analizadas:	415	417	436	456	299	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	45,51	42,71	45,92	54,40	61,65	
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	44,19	43,32	40,13	30,30	26,07	
Número Medio total de trabajadores por empresa	89,70	86,02	86,05	84,69	87,72	
Gasto medio / trabajador (euros)	18.846,52	19.138,81	21.094,11	24.893,37	25.942,03	
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	29.028,62	27.950,15	30.280,15	33.214,38	35.728,34	
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	64,92	68,47	69,66	74,95	72,61	

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Cantabria - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	1.761	2.940	2.768	3.072	2.454
Total Activo (euros)	817.548.101	1.279.798.106	1.379.225.863	1.435.784.409	1.130.899.583
Cifra de negocios (euros)	1.002.929.284	1.418.342.066	1.410.459.566	1.398.229.619	1.043.223.442
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	28.890.357	48.744.533	47.405.825	25.333.592	15.668.848
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	163,15	142,35	151,34	149,47	170,60
Activo Corriente / Total Activo (%)	61,99	58,74	60,20	59,88	62,96
Existencias / Total Activo (%)	24,94	22,75	24,39	26,31	29,10
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,82	14,60	14,25	16,26	16,92
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,81	30,99	28,59	28,69	26,70
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,73	8,37	8,74	9,02	9,64
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,23	40,52	42,10	59,47	65,00
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	30,10	33,18	31,94	35,58	36,84
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	65,70	63,62	58,69	21,11	18,98
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	232,27	201,38	213,13	181,05	171,42
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	85,46	74,30	66,84	62,16	57,22
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	197,70	198,73	185,19	135,40	141,21
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	187,15	185,14	209,63	214,93	238,25
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	141,97	139,05	150,76	156,74	175,80
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,38	26,28	26,11	28,78	30,81
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	103,82	93,99	93,39	97,68	106,47
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	12,97	14,54	19,69	22,13	28,80
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,97	74,68	75,04	72,64	70,47
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,29	18,38	18,17	19,86	21,82
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,08	1,31	1,61	1,88	1,68
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	69,11	70,44	76,97	64,86	66,80
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	215,35	228,51	234,62	153,23	171,31
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,74	23,92	21,88	60,27	77,84
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	80,62	84,59	89,56	244,96	277,80
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	135,00	138,19	150,75	443,30	529,89
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	27,21	27,59	32,35	50,94	52,77
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	20,12	20,34	25,38	40,75	41,94
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	20,85	22,67	27,68	42,11	39,17
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,06	9,58	8,72	6,76	6,27
Total Activo / Exigible Total (%)	143,05	149,66	146,92	155,23	158,34
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,74	11,48	10,76	4,96	3,76
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,74	11,48	10,76	4,96	3,76
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,57	7,14	6,48	4,50	3,70
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,35	6,44	6,33	4,62	4,01
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	122,68	110,83	102,26	97,38	92,25
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	265,41	240,08	233,67	166,43	157,41
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,88	79,66	74,62	59,22	58,00
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	332,27	301,38	313,13	281,05	271,42
EF) Efecto fiscal (%)	67,37	67,00	71,12	66,22	64,62
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,37	67,00	71,12	66,22	64,62
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	1.305	2.059	2.039	2.111	1.806
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,94	2,79	2,88	2,95	3,17
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,02	0,93	0,86	0,73	0,68
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,96	3,72	3,74	3,68	3,85
Gasto medio / trabajador (euros)	21.108,17	21.294,43	22.673,26	24.080,25	24.773,74
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	29.590,01	29.680,97	32.244,18	33.498,06	32.628,97
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,34	71,74	70,32	71,89	75,93

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Cantabria - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	631	832	831	858	676
Total Activo (euros)	1.406.109.278	1.695.721.873	1.997.279.131	2.121.541.270	1.626.392.232
Cifra de negocios (euros)	1.694.319.603	2.002.443.372	2.295.782.763	2.250.581.824	1.669.827.004
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	65.152.130	98.909.600	102.357.167	70.915.835	45.204.242
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	172,57	228,85	205,89	210,14	139,89
Activo Corriente / Total Activo (%)	63,31	69,59	67,31	67,75	58,28
Existencias / Total Activo (%)	23,46	29,03	29,22	32,28	21,57
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,51	13,53	10,86	12,67	15,25
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,17	21,69	21,73	24,74	26,34
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,37	13,86	12,58	12,09	12,15
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	42,05	34,01	34,79	47,22	53,51
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,44	31,87	33,13	35,40	40,16
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	62,51	63,69	57,63	18,43	17,39
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	208,24	213,76	201,84	182,48	149,03
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	91,01	85,56	75,32	64,70	49,91
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	147,41	160,53	141,36	116,70	99,12
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	192,69	248,46	262,53	245,37	253,27
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	142,89	177,00	174,53	191,31	162,76
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,03	28,51	27,11	27,91	29,03
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	115,43	155,21	143,42	119,64	113,16
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	13,00	19,88	21,18	26,83	24,34
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,51	72,58	74,46	73,34	72,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,77	18,33	17,67	20,15	20,22
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,14	1,25	1,74	2,15	1,82
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,87	83,54	86,45	78,43	76,29
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	199,25	225,28	198,49	154,22	128,12
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	15,44	17,16	16,16	56,22	71,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	95,15	93,37	98,77	297,28	332,42
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	151,52	160,40	174,90	575,96	568,85
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,82	20,21	28,02	40,50	40,23
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	17,14	14,32	21,85	32,38	33,26
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,14	16,71	25,39	35,91	31,29
Recursos Generados / Exigible Total (%)	11,83	12,97	11,75	9,81	9,99
Total Activo / Exigible Total (%)	148,02	146,78	149,54	154,80	167,10
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	14,28	18,30	15,47	9,44	6,92
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	14,28	18,30	15,47	9,44	6,92
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,99	10,32	9,13	7,03	5,63
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,63	8,74	7,95	6,62	5,48
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	120,50	118,09	114,95	106,08	102,67
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	255,41	268,83	235,90	190,99	166,20
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,86	85,68	78,15	67,61	66,74
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	308,24	313,76	301,84	282,48	249,03
EF) Efecto fiscal (%)	69,95	65,99	71,80	70,35	74,02
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	69,95	65,99	71,80	70,35	74,02
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	562	750	758	724	623
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,21	12,04	13,13	14,13	14,86
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	7,28	6,93	5,93	5,00	4,18
Número Medio total de trabajadores por empresa	20,50	18,97	19,06	19,13	19,04
Gasto medio / trabajador (euros)	22.146,45	22.789,53	24.443,30	25.970,62	26.339,95
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.312,65	33.147,08	36.677,33	36.249,36	35.304,22
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,06	68,75	66,64	71,64	74,61

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Cantabria - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	88	76	90	128	70
Total Activo (euros)	1.242.548.271	1.154.988.515	1.274.161.107	1.704.398.750	827.197.036
Cifra de negocios (euros)	1.230.607.249	1.087.320.852	1.477.596.455	1.950.966.938	713.445.207
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	58.159.452	41.065.542	57.920.083	59.008.523	25.261.173
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	143,91	165,61	275,23	194,09	192,10
Activo Corriente / Total Activo (%)	59,00	62,35	73,35	66,00	65,77
Existencias / Total Activo (%)	20,79	24,86	28,82	22,38	29,80
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,15	10,21	7,38	12,04	13,96
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,49	33,39	21,20	24,07	26,21
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	15,93	14,46	11,14	12,59	12,94
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	53,27	57,58	34,18	46,67	52,62
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	34,13	27,15	30,74	41,34	38,16
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	25,04	26,40	31,95	24,41	30,32
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	192,98	268,27	225,31	141,90	162,07
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	68,50	80,66	93,03	71,30	64,48
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	55,40	70,15	58,79	80,98	89,75
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	177,19	165,80	244,43	242,53	231,94
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,69	147,74	195,47	174,59	180,82
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,02	23,22	22,31	22,54	33,68
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	85,80	65,49	122,08	107,18	110,83
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,53	18,81	21,70	21,29	30,80
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,98	77,63	78,20	78,15	68,12
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,97	14,69	15,13	16,63	23,33
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,35	1,78	1,51	1,69	2,05
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	107,12	105,78	116,94	100,48	92,53
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	104,64	115,18	105,74	128,67	157,49
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	23,75	24,80	17,54	41,15	30,00
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	231,76	191,74	198,15	293,81	181,33
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	366,41	325,77	335,82	474,07	360,06
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,22	32,02	27,84	35,82	36,72
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	16,15	23,38	20,77	28,77	30,85
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,35	19,98	25,40	29,76	27,50
Recursos Generados / Exigible Total (%)	15,21	11,51	9,97	11,07	10,42
Total Activo / Exigible Total (%)	151,82	137,28	144,38	170,47	161,70
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	13,71	13,09	14,79	8,37	8,00
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	13,71	13,09	14,79	8,37	8,00
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,28	7,16	8,44	6,71	5,74
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,36	7,61	7,28	5,87	6,66
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	99,04	94,14	115,97	114,47	86,25
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	245,66	282,16	257,73	172,30	181,22
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,85	76,62	79,23	71,23	69,15
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	292,98	368,27	325,31	241,90	262,07
EF) Efecto fiscal (%)	67,44	64,79	67,96	72,39	76,87
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,44	64,79	67,96	72,39	76,87
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	73	64	79	98	59
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	53,83	46,48	54,59	59,52	61,22
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	29,66	28,89	29,59	26,12	21,31
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,49	75,37	84,18	85,64	82,53
Gasto medio / trabajador (euros)	27.975,26	26.270,31	29.647,16	29.965,66	27.729,32
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	43.925,81	47.604,81	43.444,28	37.276,21	36.794,61
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	63,69	55,18	68,24	80,39	75,36

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Castilla La Mancha - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	16.244	18.527	19.790	18.581	18.759
Total Activo (euros)	5.398.516.889	6.795.374.600	8.356.162.190	7.860.376.640	8.387.605.814
Cifra de negocios (euros)	6.004.476.869	7.051.040.486	8.232.327.895	6.924.220.522	6.114.101.892
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	128.832.964	166.546.649	227.510.724	84.809.593	45.998.559
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	144,74	156,64	147,92	128,68	127,79
Activo Corriente / Total Activo (%)	59,13	61,03	59,66	56,27	56,10
Existencias / Total Activo (%)	25,24	26,76	25,69	27,22	27,76
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,81	12,30	11,64	11,52	11,93
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,28	32,45	33,11	35,79	34,98
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,22	9,12	8,44	7,86	8,31
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	56,97	54,70	50,66	72,25	84,09
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	25,73	24,72	26,06	25,88	28,84
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	65,35	63,42	61,51	19,45	18,11
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	288,69	304,61	283,74	286,41	246,75
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	94,79	92,33	83,73	70,06	61,61
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	219,64	217,09	203,53	148,15	148,17
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	149,75	160,23	164,41	164,29	176,90
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	125,72	133,73	135,00	136,96	143,92
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,72	23,29	23,43	24,14	27,72
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	73,70	74,49	69,74	59,42	57,77
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	9,41	12,56	14,30	17,11	24,66
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,24	78,72	78,60	77,92	74,69
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,19	16,24	15,81	18,05	20,52
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,22	1,38	1,74	2,38	2,35
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,44	77,28	82,73	72,66	82,04
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	240,95	256,86	257,94	169,51	204,65
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,15	20,66	20,05	52,35	61,31
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	69,70	71,50	74,44	197,67	214,64
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	121,96	127,97	131,27	393,06	438,41
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	36,30	36,90	38,68	65,97	75,72
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	27,83	28,36	31,42	56,82	65,76
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	24,52	26,49	31,12	53,79	49,54
Recursos Generados / Exigible Total (%)	7,47	7,19	7,46	5,25	4,86
Total Activo / Exigible Total (%)	134,64	132,83	135,24	134,91	140,53
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	9,28	9,92	10,45	4,17	1,90
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,28	9,92	10,45	4,17	1,90
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,89	5,05	5,47	3,69	2,60
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,39	4,87	5,55	4,18	3,57
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	111,22	103,76	98,52	88,09	72,89
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	280,52	289,86	263,16	166,74	118,65
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	72,17	71,64	68,58	43,15	34,22
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	388,69	404,61	383,74	386,41	346,75
EF) Efecto fiscal (%)	67,67	67,70	72,65	67,84	61,55
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,67	67,70	72,65	67,84	61,55
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	13.988	15.895	16.849	14.909	14.010
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,43	2,48	2,52	2,61	2,75
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,14	1,10	1,04	0,95	0,81
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,56	3,58	3,57	3,55	3,56
Gasto medio / trabajador (euros)	17.967,08	18.728,05	20.088,01	21.379,86	21.158,04
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	24.623,97	26.051,64	28.771,83	27.298,93	26.902,86
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,97	71,89	69,82	78,32	78,65

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Castilla La Mancha - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	3.698	4.275	4.573	3.755	3.522
Total Activo (euros)	6.270.904.518	7.773.935.049	9.333.098.913	8.241.351.421	8.348.900.226
Cifra de negocios (euros)	7.651.834.618	9.396.280.188	10.623.693.429	8.616.686.553	7.432.554.477
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	208.506.757	278.992.147	332.416.178	164.581.018	94.674.953
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	181,34	183,01	181,87	166,32	140,78
Activo Corriente / Total Activo (%)	64,46	64,65	64,52	62,45	58,47
Existencias / Total Activo (%)	26,77	25,34	26,36	28,05	25,29
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,07	10,60	9,59	10,62	11,48
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,25	27,70	26,85	29,06	29,93
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,63	11,85	11,18	10,23	10,01
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	49,71	47,77	45,73	59,80	72,55
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	27,52	26,54	27,71	31,18	36,58
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	64,08	61,58	59,30	18,80	16,26
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	263,32	276,78	260,93	220,76	173,40
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	97,69	93,70	86,63	73,51	61,32
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	167,89	157,41	149,93	116,28	119,60
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	179,05	186,35	199,54	198,34	207,08
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	142,36	146,31	151,14	155,71	151,60
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,61	24,66	24,82	24,36	26,36
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	106,31	107,59	105,21	87,64	78,40
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	12,33	13,47	15,90	19,21	22,98
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,88	76,79	76,53	77,24	75,50
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,34	16,92	16,97	18,56	20,52
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,30	1,49	1,90	2,27	1,96
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	82,61	86,70	91,62	82,76	88,83
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	213,64	209,86	212,87	150,89	173,78
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	15,06	16,88	14,75	44,67	59,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	80,89	86,55	88,49	259,01	309,94
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	139,02	143,06	150,61	487,96	573,56
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	32,30	33,37	37,73	54,32	60,55
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	24,29	25,28	30,17	45,52	50,70
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	24,00	26,15	32,89	47,79	42,15
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,12	9,35	9,08	7,22	6,51
Total Activo / Exigible Total (%)	137,98	136,13	138,33	145,30	157,67
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	12,08	13,52	12,86	6,41	3,10
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	12,08	13,52	12,86	6,41	3,10
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,53	7,11	7,15	5,22	3,43
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,35	5,88	6,29	4,99	3,86
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	122,02	120,87	113,83	104,55	89,02
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	275,05	281,53	252,03	174,73	134,75
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,71	74,72	69,83	54,47	49,29
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	363,32	376,78	360,93	320,76	273,40
EF) Efecto fiscal (%)	67,25	67,56	71,30	70,25	67,00
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,25	67,56	71,30	70,25	67,00
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	3.606	4.176	4.433	3.502	3.260
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	10,12	10,15	10,69	11,80	13,00
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	8,31	8,15	7,48	6,31	5,20
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,43	18,30	18,18	18,11	18,20
Gasto medio / trabajador (euros)	19.439,51	20.395,71	21.796,40	23.533,47	23.889,02
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	27.235,74	29.083,39	31.564,57	30.357,92	30.766,48
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,37	70,13	69,05	77,52	77,65

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Castilla La Mancha - Todas las actividades					
Empresas medianas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	275	312	334	315	283
Total Activo (euros)	2.610.675.391	2.861.370.478	4.254.158.188	4.306.186.059	5.437.696.680
Cifra de negocios (euros)	2.955.272.656	3.026.241.765	4.157.086.730	3.908.245.509	3.771.167.693
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	143.105.381	128.372.115	122.866.381	114.912.812	86.685.014
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	169,72	171,30	143,10	139,82	114,09
Activo Corriente / Total Activo (%)	62,92	63,14	58,86	58,30	53,29
Existencias / Total Activo (%)	20,42	25,10	22,97	22,37	18,43
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,61	8,04	7,49	12,75	14,72
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,88	30,39	33,73	29,45	33,67
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,77	9,75	7,53	9,82	9,84
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,75	39,77	46,80	52,01	67,50
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	34,31	28,61	27,49	33,61	31,50
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	33,13	31,87	31,85	23,86	18,99
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	191,44	249,59	263,76	197,54	217,44
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	91,56	81,25	84,76	67,38	58,10
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	65,64	75,55	80,68	93,68	98,45
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	169,05	181,46	160,48	202,90	187,86
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,80	150,31	131,72	146,20	139,53
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,38	23,32	20,17	22,79	25,56
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	85,72	81,17	58,45	70,24	52,65
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	13,36	17,34	13,29	19,89	23,85
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,54	79,98	81,65	78,60	76,41
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,41	15,89	13,10	15,38	16,44
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,14	1,86	1,93	2,54	2,89
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	106,05	103,55	106,09	92,84	105,97
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	105,17	115,42	124,26	135,04	171,88
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	18,62	17,44	14,52	27,55	47,60
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	194,82	164,83	153,65	210,86	250,32
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	291,47	278,54	256,89	372,26	414,95
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,04	30,50	39,49	46,34	55,70
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	13,66	22,39	29,65	38,53	48,03
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,64	26,43	34,72	41,44	40,86
Recursos Generados / Exigible Total (%)	13,41	10,44	7,49	8,38	7,16
Total Activo / Exigible Total (%)	152,24	140,15	137,91	150,62	145,99
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	15,98	15,69	10,51	7,94	5,06
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	15,98	15,69	10,51	7,94	5,06
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	9,43	8,79	6,36	5,98	4,17
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,33	8,31	6,51	6,59	6,02
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	113,20	105,76	97,72	90,76	69,35
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	251,61	271,47	255,90	182,88	164,97
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,34	77,61	70,35	61,47	51,97
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	291,44	349,80	363,76	297,54	317,44
EF) Efecto fiscal (%)	67,32	65,74	64,57	72,61	73,50
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,32	65,74	64,57	72,61	73,50
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	260	296	307	285	254
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	38,23	36,33	38,87	52,22	58,17
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	37,10	37,06	32,39	22,34	22,55
Número Medio total de trabajadores por empresa	75,33	73,39	71,26	74,56	80,72
Gasto medio / trabajador (euros)	21.612,94	22.068,44	24.503,45	27.074,86	28.112,85
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.318,11	31.220,98	37.442,90	40.137,51	42.779,45
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	64,87	70,68	65,44	67,46	65,72

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
CastillaLeón - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	20.848	22.557	24.054	21.965	18.227
Total Activo (euros)	8.299.805.591	9.429.531.724	10.738.098.252	10.053.757.483	8.674.197.501
Cifra de negocios (euros)	8.136.881.763	8.988.809.473	9.807.986.114	8.748.004.028	6.703.693.390
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	193.916.866	254.583.209	274.929.360	133.534.930	72.412.793
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	141,60	135,68	128,06	126,59	129,07
Activo Corriente / Total Activo (%)	58,60	57,57	56,15	55,83	56,33
Existencias / Total Activo (%)	25,31	23,90	23,59	26,01	27,22
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,69	12,28	11,81	12,83	13,29
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,53	33,37	35,03	34,09	32,54
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,22	8,84	8,23	8,24	8,98
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	56,22	52,21	52,96	67,84	77,77
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,19	32,42	33,81	32,62	35,12
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	64,38	63,78	61,11	22,53	21,32
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	210,66	208,42	195,79	206,52	184,71
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	79,11	76,04	68,21	63,87	57,03
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	201,92	201,32	194,72	133,72	136,11
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	171,64	170,22	169,72	179,03	195,70
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	135,23	134,06	135,61	141,63	149,82
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,22	24,73	24,85	25,21	28,00
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	73,00	70,65	64,81	64,35	66,49
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	14,72	15,08	17,07	19,37	25,90
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,58	77,19	76,96	76,55	73,86
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,51	16,77	16,79	18,05	19,78
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,31	1,44	1,77	2,35	2,29
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	80,35	81,88	82,88	71,13	74,61
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	252,75	259,93	256,33	153,42	174,30
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	19,33	20,12	19,48	48,41	57,16
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	76,20	78,06	80,43	192,06	206,98
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	134,46	133,72	139,02	371,43	411,45
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	35,50	33,69	38,73	60,57	67,78
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	26,96	25,46	31,02	51,26	58,11
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	24,10	24,28	29,74	49,30	47,12
Recursos Generados / Exigible Total (%)	7,87	8,36	8,22	6,14	5,79
Total Activo / Exigible Total (%)	147,47	147,98	151,08	148,42	154,14
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	7,26	8,33	7,57	4,07	2,38
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,26	8,33	7,57	4,07	2,38
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,77	5,39	5,22	3,98	3,05
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,87	5,65	5,71	4,58	3,94
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	98,04	95,33	91,34	87,01	77,28
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	226,90	229,91	204,03	149,34	118,60
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	73,04	74,54	68,98	48,72	41,66
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	310,66	308,42	295,79	306,52	284,71
EF) Efecto fiscal (%)	67,05	67,21	71,15	68,47	65,75
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,05	67,21	71,15	68,47	65,75
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	17.244	18.829	19.850	15.848	13.648
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,62	2,66	2,71	2,76	2,95
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,94	0,88	0,82	0,73	0,64
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,56	3,54	3,52	3,49	3,59
Gasto medio / trabajador (euros)	19.349,50	20.352,39	21.127,09	22.482,18	22.683,33
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	27.481,39	28.953,74	30.276,10	29.993,93	30.285,99
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,41	70,29	69,78	74,96	74,90

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria						2005 - 2009
CastillaLeón - Todas las actividades						
Empresas pequeñas						
2005						2006
2007						2008
2009						2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO						
Número de Empresas analizadas	4.423	4.981	5.285	4.655	3.557	
Total Activo (euros)	9.569.727.037	12.042.562.956	12.607.236.562	12.351.870.208	8.955.328.759	
Cifra de negocios (euros)	10.045.615.269	12.001.192.795	13.229.211.564	12.094.218.354	8.448.318.963	
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	367.149.921	446.727.291	456.813.960	269.302.916	142.555.341	
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital						
Capital económico						
Estructura						
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	167,38	162,21	171,94	166,91	133,06	
Activo Corriente / Total Activo (%)	62,60	61,86	63,23	62,53	57,09	
Existencias / Total Activo (%)	25,35	25,68	26,41	28,06	21,30	
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,92	10,08	9,76	11,78	13,28	
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,51	26,94	27,34	28,27	33,44	
Funcionalidad						
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,29	11,13	11,34	10,35	10,42	
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,61	44,71	46,11	57,31	68,63	
Capital Financiero						
Estructura						
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	36,48	33,75	32,54	35,39	40,40	
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	61,67	60,65	59,02	19,13	17,99	
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	174,09	196,28	207,34	182,57	147,55	
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	73,58	76,55	75,27	61,05	52,28	
Cobertura						
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	148,66	153,80	146,80	105,83	97,79	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	202,10	210,21	208,68	219,66	196,39	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	154,09	148,57	155,25	168,11	155,94	
Indicadores de Gestión						
Actividad						
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,81	25,63	25,17	24,24	26,55	
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	95,04	94,79	96,61	83,96	74,90	
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	19,25	18,57	19,33	25,15	24,12	
Principales costes						
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,18	76,02	76,50	77,17	75,08	
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,22	16,60	16,44	17,24	19,90	
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,24	1,49	1,92	2,32	1,86	
Rotaciones						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	91,56	95,59	94,11	83,92	86,78	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	214,43	231,35	216,24	138,86	140,12	
Indicadores Financieros						
Liquidez						
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	16,36	14,69	14,33	46,11	61,88	
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	94,60	89,62	92,47	267,12	318,82	
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	159,90	154,11	159,19	512,42	539,56	
Solvencia						
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,40	28,53	35,68	51,00	52,48	
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	18,69	21,14	28,41	42,05	43,19	
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,51	22,07	29,89	44,43	34,64	
Recursos Generados / Exigible Total (%)	11,11	10,13	9,97	7,90	8,52	
Total Activo / Exigible Total (%)	157,44	150,95	148,23	154,77	167,77	
Rentabilidad y sus componentes						
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,52	10,99	11,14	6,16	3,94	
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,52	10,99	11,14	6,16	3,94	
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,99	7,01	7,07	5,40	4,07	
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,66	7,03	6,74	5,51	4,31	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	104,97	99,66	104,93	97,91	94,34	
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	222,86	233,65	220,02	163,76	140,61	
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,31	78,86	71,59	57,95	56,80	
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	274,09	296,28	307,34	282,57	247,55	
EF) Efecto fiscal (%)	67,53	67,14	71,55	69,71	68,85	
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,53	67,14	71,55	69,71	68,85	
Empleo y costes de personal						
Empresas Analizadas:	4.258	4.787	5.079	4.033	3.299	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,47	11,51	11,90	12,97	14,29	
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,84	6,47	5,84	5,09	4,16	
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,31	17,98	17,74	18,06	18,46	
Gasto medio / trabajador (euros)	21.269,66	22.342,94	23.347,69	25.163,14	25.637,39	
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.133,52	33.532,98	34.967,96	34.653,36	33.943,13	
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,32	66,63	66,77	72,61	75,53	

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
CastillaLeón - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	370	412	416	444	330
Total Activo (euros)	4.407.276.955	5.172.219.343	6.161.108.105	6.021.647.395	6.203.821.444
Cifra de negocios (euros)	4.768.478.117	5.392.500.175	6.197.826.521	6.225.549.139	4.738.464.400
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	172.889.675	210.747.993	245.272.957	132.762.021	114.055.588
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	166,77	213,49	202,85	155,77	100,94
Activo Corriente / Total Activo (%)	62,50	68,10	66,98	60,90	50,23
Existencias / Total Activo (%)	23,79	31,51	31,40	27,53	20,93
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	6,97	7,95	6,93	8,89	9,82
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,29	24,35	22,85	30,36	22,61
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,08	11,84	11,86	11,01	12,12
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,28	41,43	40,50	60,26	59,86
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	31,78	32,14	31,84	32,03	38,18
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	29,31	31,31	31,62	24,80	16,92
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	214,65	211,09	214,09	212,18	161,89
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	89,37	82,01	87,10	73,57	43,22
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	62,69	73,44	74,72	93,72	86,90
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	180,26	225,63	233,94	189,78	308,75
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	141,87	173,77	163,12	149,73	143,67
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	20,67	20,93	20,95	20,63	24,68
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	76,36	89,60	92,26	70,26	83,35
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	14,15	22,10	20,31	17,91	26,26
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	81,46	81,17	81,10	81,33	77,69
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	13,86	13,80	13,01	14,25	15,46
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,26	1,48	2,00	2,34	2,43
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	106,67	100,28	103,97	86,39	92,95
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	94,87	106,26	112,18	117,91	126,60
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,51	17,38	16,54	23,09	46,44
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	191,99	169,93	162,74	188,01	263,04
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	315,28	323,74	312,82	367,14	490,31
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,86	27,43	33,60	52,30	50,28
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	19,48	19,99	26,30	42,40	41,46
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,09	22,13	30,11	43,56	40,59
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,51	10,25	9,82	8,16	7,41
Total Activo / Exigible Total (%)	146,59	147,37	146,71	147,13	161,77
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	12,34	12,68	12,50	6,88	4,81
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	12,34	12,68	12,50	6,88	4,81
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,03	7,70	7,66	5,70	4,48
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,49	7,39	7,61	5,51	5,87
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	108,20	104,26	100,60	103,39	76,38
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	253,36	248,90	231,47	179,81	153,32
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,52	80,01	73,70	57,60	58,54
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	314,65	311,10	314,08	312,18	261,89
EF) Efecto fiscal (%)	69,35	66,13	70,52	67,15	70,03
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	69,35	66,13	70,52	67,15	70,03
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	349	392	395	365	300
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	46,41	48,78	48,61	52,70	60,34
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	32,99	27,18	27,76	25,37	19,51
Número Medio total de trabajadores por empresa	79,40	75,96	76,37	78,06	79,85
Gasto medio / trabajador (euros)	23.017,32	24.579,24	25.945,14	27.789,67	28.463,93
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.657,99	37.122,76	41.197,87	40.082,75	44.191,54
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,39	66,21	62,98	69,33	64,41

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Cataluña - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	98.447	100.583	107.813	99.478	74.126
Total Activo (euros)	47.286.103.740	53.099.261.353	61.582.404.245	59.472.614.943	41.391.865.830
Cifra de negocios (euros)	39.424.483.327	41.326.254.203	45.106.291.657	39.401.948.290	26.803.963.997
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.339.094.597	1.502.425.516	1.599.024.086	691.915.413	344.206.749
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	107,13	107,32	101,69	94,48	91,80
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,72	51,76	50,42	48,58	47,86
Existencias / Total Activo (%)	19,08	19,89	20,64	21,66	20,23
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,09	12,89	11,76	12,79	13,28
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,13	32,58	33,44	28,12	28,64
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,94	6,53	6,33	7,13	7,81
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,81	42,90	44,89	63,25	72,83
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	37,97	37,04	38,21	40,58	42,68
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	56,34	53,77	50,91	17,63	16,62
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	163,35	169,95	161,71	146,41	134,30
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	54,03	51,53	45,99	38,88	37,15
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	178,51	178,11	174,40	114,88	115,31
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	195,98	202,56	204,86	256,02	254,58
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,57	136,88	138,24	141,83	141,98
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,81	27,34	28,04	28,54	30,57
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	67,48	65,31	61,43	67,23	69,12
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	19,96	22,82	25,82	31,07	32,09
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,92	74,47	73,77	73,24	71,39
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,45	18,53	19,14	20,94	23,19
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,49	1,68	2,17	2,73	2,45
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,58	89,02	89,80	77,66	80,64
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	265,95	278,76	280,09	165,73	181,20
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	25,88	25,94	24,78	67,96	83,08
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	93,11	93,89	94,37	248,52	283,18
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	148,20	153,10	160,42	469,17	508,51
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	30,46	31,65	37,96	60,84	65,60
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	22,67	23,80	30,40	50,48	54,93
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	24,18	26,44	33,73	57,07	51,75
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,27	7,87	7,63	5,33	5,36
Total Activo / Exigible Total (%)	161,22	158,84	161,84	168,30	174,46
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	7,46	7,64	6,80	2,87	1,95
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,46	7,64	6,80	2,87	1,95
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,47	5,50	5,23	3,58	2,89
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,56	7,07	7,14	5,41	4,47
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	83,37	77,83	73,25	66,25	64,76
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	203,65	205,69	182,15	121,97	105,48
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,33	76,20	69,60	49,50	45,02
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	263,35	269,95	261,71	246,41	234,30
EF) Efecto fiscal (%)	66,92	67,47	71,37	65,59	63,87
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,92	67,47	71,37	65,59	63,87
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	74.794	77.962	83.845	74.819	53.580
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,67	2,69	2,76	2,83	3,01
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,74	0,69	0,61	0,53	0,45
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,41	3,38	3,37	3,35	3,46
Gasto medio / trabajador (euros)	24.310,08	25.626,16	27.036,26	28.597,74	28.139,85
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.501,52	35.666,21	37.612,37	36.266,81	35.032,42
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,56	71,85	71,88	78,85	80,33

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Cataluña - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	21.722	22.613	23.900	22.336	15.334
Total Activo (euros)	46.327.807.266	53.202.186.812	58.445.206.370	61.567.693.631	40.118.961.633
Cifra de negocios (euros)	52.527.126.859	58.545.699.987	63.446.023.592	63.198.687.891	37.966.335.199
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.760.816.856	2.166.188.239	2.300.668.562	1.122.471.646	580.259.662
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	163,13	168,48	165,88	147,74	122,36
Activo Corriente / Total Activo (%)	62,00	62,75	62,39	59,63	55,03
Existencias / Total Activo (%)	22,20	23,17	23,32	23,26	18,22
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,63	12,37	12,23	13,21	14,44
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	23,20	22,77	23,32	23,24	24,79
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,46	12,03	11,63	11,40	11,47
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,20	40,22	40,79	59,23	66,27
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	35,33	32,91	34,84	37,57	41,62
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	55,74	53,99	53,11	18,65	16,37
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	183,03	203,88	187,07	166,15	140,25
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	68,69	70,48	65,06	56,87	48,54
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	132,46	132,90	128,66	95,14	94,36
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	255,53	257,61	259,85	274,29	271,59
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	156,28	157,79	161,28	160,39	152,49
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,52	27,59	28,07	26,12	29,14
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	134,48	133,35	130,70	115,37	111,26
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,77	19,46	21,16	22,77	23,62
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,13	74,19	73,69	75,36	72,63
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,55	19,13	19,66	20,77	23,29
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,28	1,44	1,76	2,05	1,78
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	87,47	90,25	90,21	82,13	86,01
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	196,54	203,23	198,79	132,04	146,12
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	22,50	22,34	21,98	61,84	85,94
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	109,62	108,63	111,97	299,61	374,51
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	172,25	173,54	180,72	520,60	590,26
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	27,56	28,04	32,65	53,62	53,86
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	20,28	20,82	25,58	43,79	44,53
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	21,61	23,30	28,71	47,12	39,37
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,35	10,15	10,20	7,17	7,35
Total Activo / Exigible Total (%)	154,64	149,05	153,46	160,19	171,30
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,76	12,37	11,30	4,85	3,47
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,76	12,37	11,30	4,85	3,47
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,13	7,62	7,46	4,81	3,79
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,29	6,93	6,87	4,69	4,01
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	113,38	110,04	108,56	102,65	94,63
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	225,62	240,62	213,62	149,60	133,26
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,72	79,18	74,42	56,21	55,47
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	283,03	303,88	287,07	266,15	240,25
EF) Efecto fiscal (%)	66,88	67,47	70,91	67,37	68,77
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,88	67,47	70,91	67,37	68,77
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	20.677	21.494	22.777	20.265	14.259
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,17	13,35	13,73	14,79	15,38
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,04	4,83	4,43	3,80	3,16
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,21	18,18	18,16	18,59	18,55
Gasto medio / trabajador (euros)	25.913,18	27.285,74	28.815,05	31.222,69	31.145,26
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.429,39	37.951,73	39.947,33	38.562,63	38.353,46
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,14	71,90	72,13	80,97	81,21

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Cataluña - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	1.851	2.178	2.353	3.065	1.706
Total Activo (euros)	23.087.479.214	29.908.488.650	34.821.309.131	46.968.314.115	25.258.022.930
Cifra de negocios (euros)	26.407.196.674	32.568.834.781	37.704.668.928	49.758.512.313	23.765.735.001
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.131.333.899	1.321.754.397	1.437.679.162	1.004.645.867	464.301.166
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	150,99	163,12	150,78	134,55	115,42
Activo Corriente / Total Activo (%)	60,16	62,00	60,13	57,37	53,58
Existencias / Total Activo (%)	19,03	21,06	19,92	19,08	14,28
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,97	10,35	10,15	12,72	14,84
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,07	22,83	26,26	23,91	26,75
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,99	12,07	10,26	12,46	11,74
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,65	38,40	39,50	58,20	63,07
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	35,75	35,79	34,04	36,74	39,31
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	25,10	26,70	25,24	21,79	19,64
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	179,70	179,42	193,81	172,17	154,41
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	71,01	72,31	71,98	66,71	59,96
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	52,51	55,26	54,50	83,05	85,09
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	208,30	254,16	221,40	250,91	233,70
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	148,23	153,44	146,80	143,41	137,59
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,34	23,63	23,56	22,99	26,50
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	99,18	112,68	97,14	101,88	93,23
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	16,29	18,39	16,88	16,38	17,10
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,62	78,38	78,68	78,62	75,46
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,59	15,55	15,54	17,41	19,76
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,20	1,28	1,74	2,08	1,71
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	96,24	102,54	101,32	87,82	94,42
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	79,97	88,08	86,12	115,45	135,41
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	32,29	30,47	28,20	38,78	47,06
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	246,01	232,23	232,49	252,31	287,07
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	379,90	366,73	367,00	428,47	460,06
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,94	23,91	31,38	50,77	46,74
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	15,71	17,33	23,74	41,84	38,73
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,25	19,36	27,67	43,10	32,41
Recursos Generados / Exigible Total (%)	12,43	11,17	10,35	8,09	8,20
Total Activo / Exigible Total (%)	155,65	155,74	151,60	158,08	164,76
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	13,71	12,35	12,13	5,82	4,68
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	13,71	12,35	12,13	5,82	4,68
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,77	8,01	7,95	5,27	4,17
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,67	7,36	7,35	4,98	4,43
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	114,38	108,89	108,28	105,94	94,09
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	235,77	231,01	224,07	158,29	155,86
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,29	82,67	76,26	58,16	61,26
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	279,70	279,42	293,81	272,17	254,41
EF) Efecto fiscal (%)	66,28	66,70	68,06	69,76	72,03
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,28	66,70	68,06	69,76	72,03
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	1.718	1.993	2.162	2.503	1.549
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	55,98	57,95	58,00	64,76	66,72
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	22,99	21,69	20,80	16,75	15,23
Número Medio total de trabajadores por empresa	78,96	79,64	78,80	81,51	81,95
Gasto medio / trabajador (euros)	28.525,28	29.893,93	31.639,75	34.267,95	34.244,90
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	43.086,22	43.028,51	46.659,53	44.284,60	44.379,78
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,21	69,47	67,81	77,38	77,16

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Comunidad Valenciana - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	52.825	58.451	60.656	53.973	51.149
Total Activo (euros)	21.180.333.182	25.421.722.194	28.581.891.406	27.148.931.895	25.209.096.790
Cifra de negocios (euros)	19.821.281.258	21.816.182.757	23.115.901.863	19.524.778.431	16.559.243.565
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	603.275.478	701.009.214	707.816.637	198.787.157	68.293.722
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	139,26	138,23	131,88	117,73	122,79
Activo Corriente / Total Activo (%)	58,20	58,02	56,87	54,06	55,11
Existencias / Total Activo (%)	23,64	24,09	25,17	26,20	26,47
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,27	13,04	11,98	12,62	13,44
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,60	30,16	30,89	29,79	29,26
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,05	7,72	7,41	7,40	7,88
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,36	45,79	48,05	75,05	89,39
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,31	31,62	32,57	34,85	35,43
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	63,51	61,55	58,71	20,70	18,37
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	209,48	216,30	207,02	186,92	182,21
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	75,50	73,14	65,97	54,27	50,12
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	201,86	201,36	200,52	135,08	135,80
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	186,19	191,49	195,02	217,57	227,64
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	136,38	137,69	139,90	144,37	152,45
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,87	26,71	27,10	28,26	29,79
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	79,11	75,98	70,96	68,23	66,86
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	16,22	18,39	21,17	26,25	33,07
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,65	74,94	74,51	73,51	72,06
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,08	18,38	18,75	20,59	22,27
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,51	1,73	2,25	2,96	2,71
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	83,03	88,86	89,00	76,97	84,35
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	277,81	302,60	305,99	184,93	213,03
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	21,55	20,88	19,43	47,45	60,79
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	80,15	80,33	79,87	201,37	233,10
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	135,43	137,93	143,81	406,36	469,74
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	33,14	35,04	42,31	74,34	86,71
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	24,99	26,50	34,34	64,96	77,12
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	26,59	29,24	38,10	72,31	69,09
Recursos Generados / Exigible Total (%)	7,85	7,44	7,07	4,51	4,00
Total Activo / Exigible Total (%)	147,74	146,23	148,30	153,50	154,88
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	8,81	8,72	7,60	2,10	0,76
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,81	8,72	7,60	2,10	0,76
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,65	5,61	5,29	3,27	2,31
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,04	6,54	6,54	4,55	3,52
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	93,58	85,82	80,88	71,92	65,69
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	232,15	232,48	201,58	100,42	64,30
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,01	73,50	65,65	35,00	22,78
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	309,48	316,30	307,02	286,92	282,21
EF) Efecto fiscal (%)	67,20	66,85	71,34	63,94	51,44
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,20	66,85	71,34	63,94	51,44
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	43.611	49.798	51.709	45.164	38.979
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,54	2,57	2,65	2,77	2,87
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,01	0,96	0,88	0,74	0,62
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,56	3,53	3,53	3,51	3,49
Gasto medio / trabajador (euros)	19.946,80	21.072,74	22.116,14	23.620,80	23.049,43
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	27.717,97	29.286,75	30.734,37	30.354,86	28.918,29
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,96	71,95	71,96	77,82	79,71

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Comunidad Valenciana - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	12.761	14.338	14.415	12.309	10.114
Total Activo (euros)	24.119.105.924	29.666.624.411	30.666.713.382	29.220.875.817	25.131.815.252
Cifra de negocios (euros)	26.901.684.780	31.510.322.484	31.976.728.660	28.287.763.234	21.758.358.131
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.032.910.578	1.308.159.307	1.128.836.477	396.299.559	196.524.535
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	198,15	200,53	187,83	175,96	147,52
Activo Corriente / Total Activo (%)	66,44	66,73	65,25	63,74	59,60
Existencias / Total Activo (%)	27,04	27,66	28,40	30,07	24,19
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,28	12,63	11,17	12,07	13,86
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	23,49	22,61	24,01	24,40	26,11
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,20	11,68	11,13	11,02	10,70
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,09	37,45	42,05	66,47	78,13
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,35	31,57	31,80	32,78	37,02
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	64,44	62,28	58,83	21,31	18,23
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	209,11	216,74	214,51	205,09	170,11
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	86,38	82,49	74,59	67,01	55,49
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	160,63	160,97	156,11	111,71	104,71
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	228,38	242,33	238,60	245,35	246,31
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	160,28	164,85	165,13	168,71	163,35
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,06	27,18	27,34	25,78	27,37
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	128,48	127,67	118,75	102,25	90,77
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,01	20,26	21,60	24,40	27,62
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,42	74,47	74,34	75,57	74,38
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,30	18,06	18,85	20,08	21,73
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,42	1,65	2,08	2,51	2,20
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	88,73	90,85	89,88	81,21	90,59
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	235,89	242,40	234,06	151,19	164,56
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	17,72	17,90	16,59	38,34	58,03
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	90,02	91,09	91,44	227,02	295,27
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	152,53	156,81	162,78	450,71	525,79
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	26,94	28,43	37,12	64,13	70,91
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	20,00	21,31	29,74	54,05	60,89
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	22,09	24,84	34,20	60,12	53,33
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,57	10,30	9,31	6,02	5,68
Total Activo / Exigible Total (%)	147,82	146,14	146,62	148,76	158,79
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	13,24	13,97	11,58	4,14	2,11
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	13,24	13,97	11,58	4,14	2,11
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,89	8,22	7,31	4,50	3,13
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,08	7,74	7,01	4,65	3,62
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	111,54	106,21	104,27	96,81	86,58
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	247,29	249,23	220,98	139,93	105,61
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,00	78,69	70,26	45,87	39,10
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	309,11	316,74	314,51	305,09	270,11
EF) Efecto fiscal (%)	67,81	68,19	71,71	65,72	63,86
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,81	68,19	71,71	65,72	63,86
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	12.342	13.912	14.069	11.597	9.372
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,10	11,16	11,63	12,89	13,84
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,98	6,77	6,24	5,18	4,42
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,08	17,92	17,87	18,07	18,26
Gasto medio / trabajador (euros)	21.444,49	22.417,50	23.530,76	25.542,95	25.562,83
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.772,84	32.481,62	33.413,63	32.487,28	31.906,85
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,69	69,02	70,42	78,62	80,12

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria						2005 - 2009
Comunidad Valenciana - Todas las actividades						
Empresas medianas	2005	2006	2007	2008	2009	
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO						
Número de Empresas analizadas	955	1.147	1.117	1.240	1.064	
Total Activo (euros)	11.846.484.255	14.849.679.582	14.644.740.602	19.865.275.175	15.983.556.492	
Cifra de negocios (euros)	11.413.085.151	13.903.478.583	14.533.354.817	16.953.672.842	13.655.974.480	
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	743.779.288	797.194.252	620.482.394	391.522.604	220.833.815	
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital						
Capital económico						
Estructura						
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	231,29	224,01	207,93	154,69	170,13	
Activo Corriente / Total Activo (%)	69,82	69,14	67,53	60,74	62,98	
Existencias / Total Activo (%)	30,66	28,62	28,90	27,34	27,81	
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,94	9,96	9,53	10,70	12,84	
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	21,31	22,62	22,63	23,62	22,78	
Funcionalidad						
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,00	10,52	11,18	10,70	11,76	
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	28,94	30,70	37,38	56,19	65,98	
Capital Financiero						
Estructura						
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,40	28,08	32,61	34,98	35,22	
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	34,13	36,43	35,96	27,58	23,17	
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	208,65	256,14	206,67	185,89	183,94	
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	76,43	94,70	86,24	71,71	63,69	
Cobertura						
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	80,99	85,29	82,84	92,96	92,89	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	266,02	227,09	237,31	246,59	268,19	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	192,16	167,34	165,88	152,00	171,41	
Indicadores de Gestión						
Actividad						
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,44	24,92	23,48	23,31	25,73	
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	115,03	103,17	103,00	84,22	96,49	
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	27,50	21,90	21,38	22,23	28,18	
Principales costes						
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,22	77,05	78,85	78,78	76,33	
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,23	14,50	14,83	16,25	17,60	
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,46	1,77	2,08	2,69	2,47	
Rotaciones						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	106,90	119,11	107,01	96,52	94,78	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	138,51	160,68	136,35	141,94	144,57	
Indicadores Financieros						
Liquidez						
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	23,54	18,35	17,29	24,98	35,65	
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	166,79	151,33	154,90	175,03	216,70	
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	305,49	265,32	280,15	343,15	425,91	
Solvencia						
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	18,29	23,54	32,80	53,77	60,44	
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	13,21	17,07	25,31	44,74	53,08	
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	15,90	21,34	30,56	50,95	51,98	
Recursos Generados / Exigible Total (%)	13,07	10,77	10,04	6,92	6,27	
Total Activo / Exigible Total (%)	147,93	139,04	148,39	153,79	154,37	
Rentabilidad y sus componentes						
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	19,38	19,12	12,99	5,63	3,92	
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	19,38	19,12	12,99	5,63	3,92	
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	10,64	9,68	8,17	5,12	3,98	
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	11,04	10,34	8,23	6,00	4,66	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	96,34	93,63	99,24	85,34	85,44	
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	267,89	295,34	229,04	157,99	133,23	
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,79	82,93	74,69	55,26	46,92	
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	308,65	356,14	306,67	285,89	283,94	
EF) Efecto fiscal (%)	67,99	66,86	69,44	69,61	74,03	
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,99	66,86	69,44	69,61	74,03	
Empleo y costes de personal						
Empresas Analizadas:	865	1.071	1.039	1.097	981	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	45,68	44,80	49,76	56,30	61,54	
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	32,40	32,82	29,02	22,46	22,12	
Número Medio total de trabajadores por empresa	78,08	77,61	78,78	78,76	83,66	
Gasto medio / trabajador (euros)	22.864,02	23.636,14	25.207,00	28.803,52	27.824,68	
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	37.586,16	37.832,67	38.608,24	41.608,40	39.715,68	
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	60,83	62,48	65,29	69,23	70,06	

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Extremadura - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	6.610	6.800	7.689	7.501	6.887
Total Activo (euros)	2.473.217.720	2.671.943.737	3.224.788.536	3.108.296.181	2.984.160.961
Cifra de negocios (euros)	2.643.469.583	2.765.048.534	3.226.240.127	3.019.120.299	2.632.281.790
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	46.857.196	60.987.495	68.056.335	32.633.500	31.073.523
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	124,81	137,13	132,09	117,73	123,31
Activo Corriente / Total Activo (%)	55,52	57,83	56,88	54,00	55,19
Existencias / Total Activo (%)	23,72	24,54	24,53	24,04	24,79
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,03	10,74	10,32	11,94	12,78
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,68	34,58	34,52	38,16	36,11
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,27	8,03	8,07	7,16	7,82
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	60,22	54,88	56,91	72,23	72,95
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	29,83	26,77	27,57	28,72	31,79
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	66,53	65,24	62,86	22,41	18,67
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	235,22	273,59	262,69	248,19	214,59
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	87,89	92,24	84,01	75,14	63,58
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	214,34	211,78	206,38	142,76	141,71
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	153,48	150,43	157,44	149,61	169,28
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	119,66	123,37	126,24	126,36	138,99
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	21,08	21,92	22,33	21,64	24,48
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	64,98	65,59	64,73	55,09	59,79
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	8,18	9,52	11,22	11,42	18,51
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	81,74	80,86	80,44	81,13	78,58
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,16	15,42	15,68	15,91	17,09
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,32	1,42	1,81	2,14	2,20
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	74,35	79,51	80,37	67,63	72,92
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	231,26	248,14	247,22	144,43	161,71
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	17,08	17,80	17,81	47,96	62,19
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	68,03	69,34	70,77	184,17	232,95
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	118,97	121,13	125,11	340,38	436,23
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	42,70	39,09	46,13	66,47	64,99
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	33,06	30,70	38,03	55,03	55,17
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	29,64	28,96	36,91	55,06	50,04
Recursos Generados / Exigible Total (%)	6,79	6,91	6,76	5,30	5,68
Total Activo / Exigible Total (%)	142,51	136,55	138,07	140,29	146,60
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	6,35	8,53	7,65	3,66	3,28
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,35	8,53	7,65	3,66	3,28
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,27	4,77	4,75	3,78	3,51
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,00	4,61	4,75	3,89	3,98
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	106,88	103,48	100,05	97,13	88,21
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	224,39	258,91	224,75	156,55	140,83
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	66,94	69,30	61,97	44,96	44,77
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	335,22	373,59	362,69	348,19	314,59
EF) Efecto fiscal (%)	66,28	69,01	71,67	61,73	66,25
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,28	69,01	71,67	61,73	66,25
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	5.282	5.469	6.072	5.289	4.856
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,38	2,46	2,50	2,65	2,75
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,25	1,19	1,12	1,08	0,96
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,64	3,66	3,62	3,73	3,71
Gasto medio / trabajador (euros)	17.365,56	18.186,34	19.036,84	19.649,11	19.883,40
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	23.646,74	25.378,27	26.665,63	25.630,55	27.604,03
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,44	71,66	71,39	76,66	72,03

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Extremadura - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	1.473	1.558	1.819	1.635	1.483
Total Activo (euros)	2.523.017.877	3.018.915.924	3.810.088.579	3.886.485.856	3.474.799.822
Cifra de negocios (euros)	3.065.569.763	3.365.173.413	4.264.120.575	4.039.544.555	3.143.094.721
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	68.768.069	83.792.850	113.233.953	61.662.716	44.733.802
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	183,12	180,09	179,78	166,57	168,76
Activo Corriente / Total Activo (%)	64,68	64,30	64,26	62,42	62,79
Existencias / Total Activo (%)	26,98	27,98	27,60	28,77	29,28
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,12	8,79	8,65	10,67	12,06
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,69	27,52	27,59	29,39	29,47
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,61	10,61	10,31	9,38	9,31
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	54,10	51,28	48,90	63,48	68,07
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	26,49	25,75	26,80	31,57	33,93
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	64,44	58,78	60,34	19,56	17,37
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	277,51	288,29	273,10	216,80	194,72
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	104,33	87,55	92,24	72,37	63,09
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	164,95	157,89	157,54	119,35	121,10
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	176,77	193,71	188,55	197,38	208,06
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	138,85	149,46	146,66	156,60	166,69
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,22	22,74	22,66	22,00	23,60
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	97,53	92,10	91,95	77,79	72,43
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	11,21	15,81	14,54	19,66	26,65
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	81,50	79,52	79,83	79,94	78,99
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,59	15,61	15,45	16,10	18,31
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,43	1,57	1,88	2,24	2,18
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,85	90,14	91,35	80,66	86,40
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	206,45	213,70	213,91	143,23	159,80
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	13,72	14,25	14,18	41,84	61,47
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	79,57	83,28	82,89	245,56	286,09
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	137,21	147,93	145,62	473,42	561,78
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	38,98	38,68	41,44	59,48	60,48
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	30,25	29,32	33,50	49,71	50,36
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	29,31	30,73	36,16	53,61	48,88
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,08	7,67	7,95	6,35	6,10
Total Activo / Exigible Total (%)	136,04	134,69	136,62	146,13	151,36
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,29	10,78	11,09	5,03	3,79
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,29	10,78	11,09	5,03	3,79
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,75	5,97	6,28	4,69	3,91
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,74	5,36	5,61	4,51	4,33
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	121,50	111,47	111,92	103,94	90,45
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	263,30	274,44	248,11	159,33	146,30
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	69,75	70,68	66,50	50,29	49,64
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	377,51	388,29	373,10	316,80	294,72
EF) Efecto fiscal (%)	67,92	65,77	71,19	67,32	66,27
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,92	65,77	71,19	67,32	66,27
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	1.404	1.490	1.733	1.482	1.336
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	9,18	9,16	9,85	10,95	11,35
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	8,79	8,95	8,23	7,31	6,58
Número Medio total de trabajadores por empresa	17,98	18,11	18,08	18,27	17,92
Gasto medio / trabajador (euros)	18.065,13	18.726,59	19.886,74	21.549,25	21.592,78
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	25.215,41	26.526,46	28.621,57	29.093,93	28.273,39
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,64	70,60	69,48	74,07	76,37

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Extremadura - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	120	138	153	169	108
Total Activo (euros)	850.288.671	1.403.763.513	1.235.905.836	2.042.195.043	1.286.746.939
Cifra de negocios (euros)	986.336.408	1.362.568.451	1.402.157.510	2.144.243.329	1.168.725.207
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	28.079.070	52.171.176	32.053.654	27.181.185	17.987.127
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	216,37	234,90	180,35	173,06	92,59
Activo Corriente / Total Activo (%)	68,39	70,14	64,33	63,38	48,07
Existencias / Total Activo (%)	27,42	33,97	28,35	32,44	15,28
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	7,40	10,37	7,45	7,25	9,82
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	22,94	23,13	27,53	28,76	44,91
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,74	10,38	10,30	9,80	9,35
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,93	39,24	52,24	67,93	75,02
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	28,96	30,40	27,47	29,13	26,07
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	36,75	32,06	35,46	24,43	16,07
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	245,35	228,98	264,03	243,26	283,56
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	89,86	81,17	79,36	76,31	51,84
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	76,93	83,51	87,02	106,32	87,55
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	229,60	238,61	202,54	197,24	146,64
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	168,34	187,71	159,67	155,73	128,41
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,13	22,90	20,99	18,62	25,61
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	111,89	96,11	86,51	67,98	51,79
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,16	26,10	17,71	19,14	15,34
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	81,69	78,22	80,81	82,63	76,10
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,13	14,74	15,80	13,60	17,69
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,17	1,71	2,01	2,41	2,71
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	105,62	97,02	91,79	81,50	91,87
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	116,81	122,93	115,82	122,78	130,52
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	12,85	28,34	18,56	23,64	46,97
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	155,71	162,71	140,88	177,91	266,35
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	264,84	325,53	259,12	384,23	413,30
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	29,05	30,84	46,73	65,53	63,79
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	21,26	22,69	37,40	54,42	53,96
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	22,55	27,09	41,89	61,04	44,02
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,44	8,79	7,49	5,86	7,57
Total Activo / Exigible Total (%)	140,77	143,68	137,88	141,11	135,27
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,41	12,23	9,44	4,57	5,36
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,41	12,23	9,44	4,57	5,36
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,36	7,30	6,08	4,65	4,56
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,48	7,53	5,36	4,43	5,03
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	116,00	97,07	113,45	105,00	90,83
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	271,93	254,36	227,91	156,35	176,60
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,74	77,31	62,60	45,55	46,04
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	345,37	328,99	364,04	343,26	383,56
EF) Efecto fiscal (%)	65,96	65,81	68,10	62,78	66,51
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	65,96	65,81	68,10	62,78	66,51
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	109	129	142	154	91
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	28,84	34,21	38,64	46,99	48,71
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	50,63	45,01	36,55	32,33	34,70
Número Medio total de trabajadores por empresa	79,47	79,23	75,19	79,32	83,41
Gasto medio / trabajador (euros)	19.294,80	19.278,02	20.269,52	22.671,58	24.676,72
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	24.928,17	28.904,24	27.037,41	30.483,18	32.375,87
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	77,40	66,70	74,97	74,37	76,22

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Galicia - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	20.409	18.639	23.017	26.071	14.521
Total Activo (euros)	7.249.081.290	7.088.684.629	9.030.015.247	10.647.170.041	5.849.483.796
Cifra de negocios (euros)	7.155.283.226	6.769.422.811	8.508.241.995	9.176.186.132	4.672.985.018
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	160.340.034	165.207.339	228.797.299	146.319.415	51.030.454
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	146,09	145,86	151,23	143,92	142,73
Activo Corriente / Total Activo (%)	59,34	59,33	60,19	59,00	58,80
Existencias / Total Activo (%)	26,71	25,07	26,04	28,91	28,19
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,97	12,82	12,26	13,19	14,28
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,90	28,24	27,34	26,57	26,36
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,72	9,18	9,25	9,05	9,66
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	54,17	52,66	49,94	63,61	74,48
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	32,14	32,30	32,78	32,05	31,90
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	68,20	66,82	65,34	23,42	20,44
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	211,16	209,64	205,03	212,03	213,51
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	86,65	83,08	78,77	69,67	63,43
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	223,81	210,93	200,34	139,11	141,93
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	199,21	193,43	204,59	221,85	232,11
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	131,98	134,29	140,68	146,99	153,25
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,26	24,55	25,65	27,23	28,94
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	89,05	83,01	88,38	88,33	87,69
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	13,09	14,61	17,12	20,81	25,02
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,19	76,99	75,93	74,26	72,76
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,55	17,44	18,27	19,82	21,20
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,38	1,50	1,84	2,33	2,18
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,41	81,93	84,81	71,51	74,53
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	268,78	273,34	276,66	168,14	186,18
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	18,79	20,09	19,06	48,33	63,17
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	70,29	75,54	77,43	182,25	212,76
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	128,30	131,22	137,25	372,88	425,44
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	38,11	38,01	40,61	59,33	66,60
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	29,06	28,77	32,67	49,76	57,17
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	28,22	29,03	34,23	53,14	50,99
Recursos Generados / Exigible Total (%)	7,11	7,27	7,53	5,56	5,02
Total Activo / Exigible Total (%)	147,36	147,70	148,77	147,16	146,84
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	6,88	7,22	7,73	4,29	2,74
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,88	7,22	7,73	4,29	2,74
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,69	4,97	5,30	4,03	3,05
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,75	5,20	5,63	4,68	3,82
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	98,71	95,50	94,22	86,18	79,89
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	220,73	220,57	205,39	156,60	134,12
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	70,94	71,23	67,33	50,19	42,78
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	311,16	309,64	305,03	312,03	313,51
EF) Efecto fiscal (%)	66,54	65,86	70,95	67,86	66,87
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,54	65,86	70,95	67,86	66,87
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	16.419	15.291	18.196	18.001	11.292
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,44	2,48	2,53	2,63	2,85
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,15	1,07	1,00	0,85	0,72
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,60	3,55	3,53	3,48	3,57
Gasto medio / trabajador (euros)	17.528,15	18.644,10	19.748,42	20.935,06	20.938,90
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	23.586,06	25.431,95	27.032,76	27.230,22	27.359,78
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,32	73,31	73,05	76,88	76,53

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Galicia - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	4.457	4.180	4.894	5.431	2.789
Total Activo (euros)	8.259.435.091	8.372.655.674	10.424.221.317	12.741.688.119	5.787.543.118
Cifra de negocios (euros)	9.021.947.480	9.300.468.986	11.269.225.639	12.445.005.493	5.821.083.956
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	271.854.834	319.880.830	385.017.760	257.907.608	91.658.287
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	171,09	187,69	170,32	153,69	145,43
Activo Corriente / Total Activo (%)	63,11	65,24	63,00	60,58	59,26
Existencias / Total Activo (%)	23,96	26,45	24,31	25,56	23,55
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,83	10,82	10,28	11,69	13,40
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,22	24,26	24,90	25,60	28,33
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,91	13,27	12,77	11,38	11,69
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	50,69	45,73	46,27	58,99	67,65
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	31,74	31,58	32,09	34,60	35,03
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	63,47	63,39	61,33	22,46	18,52
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	215,06	216,70	211,60	189,05	185,46
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	90,43	89,82	82,74	70,69	64,43
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	152,88	154,65	146,34	105,51	112,98
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	200,30	217,18	219,79	228,82	214,65
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	142,37	151,59	148,13	151,00	152,60
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,42	25,94	26,61	26,08	28,02
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	110,06	118,78	115,55	99,48	99,48
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	14,30	16,14	16,39	19,62	19,96
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,29	75,83	75,32	75,49	73,91
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,37	17,53	17,85	19,85	21,66
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,41	1,39	1,81	2,26	1,95
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	94,56	91,90	95,93	86,85	80,94
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	233,04	225,49	226,82	150,26	154,19
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	15,75	15,91	15,12	38,95	59,82
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	89,04	89,08	92,33	226,96	282,68
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	145,87	150,84	151,51	415,71	497,03
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	31,87	28,84	34,58	52,17	55,26
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	24,06	21,60	27,50	43,31	46,57
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	23,07	21,99	28,41	44,73	39,97
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,78	10,29	10,12	7,55	7,53
Total Activo / Exigible Total (%)	146,50	146,15	147,26	152,90	153,92
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,37	12,10	11,51	5,85	4,52
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,37	12,10	11,51	5,85	4,52
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,40	7,17	7,10	5,10	4,20
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,86	6,45	6,57	5,22	4,18
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	109,23	111,08	108,11	97,67	100,58
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	239,24	248,30	225,91	163,80	152,53
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,94	78,40	72,50	56,67	53,43
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	315,06	316,70	311,59	289,05	285,46
EF) Efecto fiscal (%)	67,74	67,97	71,74	70,05	70,55
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,74	67,97	71,74	70,05	70,55
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	4.265	4.040	4.662	4.287	2.586
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	10,59	11,20	11,77	12,75	13,60
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	7,92	7,25	6,75	5,90	4,95
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,51	18,46	18,52	18,66	18,55
Gasto medio / trabajador (euros)	19.840,78	21.098,84	21.760,16	23.741,85	23.925,58
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	27.575,37	30.043,73	31.629,21	30.511,03	30.467,85
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,95	70,23	68,80	77,81	78,53

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Galicia - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	334	355	428	633	279
Total Activo (euros)	4.122.295.259	4.160.835.643	5.164.003.871	7.825.430.594	3.984.849.494
Cifra de negocios (euros)	4.228.916.172	4.540.592.459	5.799.031.272	8.555.118.897	4.034.071.820
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	203.161.624	214.614.613	182.870.221	254.705.403	120.361.596
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	170,58	186,36	193,13	169,07	107,17
Activo Corriente / Total Activo (%)	63,05	65,08	65,89	62,80	51,73
Existencias / Total Activo (%)	26,35	22,54	21,93	21,60	16,71
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,58	9,39	8,06	13,18	11,41
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,44	25,08	25,31	23,34	19,20
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,71	11,30	10,69	12,63	13,33
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	34,25	35,46	43,31	47,52	45,88
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	31,25	35,53	29,27	34,96	33,02
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	29,19	32,28	32,59	27,29	17,92
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	219,97	181,47	241,59	186,02	202,83
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	84,32	95,07	91,81	85,17	62,67
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	72,92	62,05	63,82	88,47	99,51
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	205,19	204,41	206,00	231,40	320,12
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	147,95	147,67	153,89	147,80	128,61
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,22	21,19	21,82	22,34	21,82
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	86,22	92,22	96,82	104,66	115,01
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	16,86	14,98	16,05	15,37	13,04
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,03	80,37	80,24	78,87	80,06
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	12,81	12,66	14,20	15,55	16,01
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,39	1,29	1,76	2,01	1,45
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	96,45	110,85	116,65	93,37	84,89
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	107,06	102,42	110,95	126,33	127,15
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	25,37	21,62	18,05	29,18	41,48
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	180,30	201,62	188,83	209,68	263,40
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	318,94	316,43	287,66	357,05	438,15
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,47	21,48	35,83	40,35	32,64
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	16,20	15,83	27,60	33,31	27,12
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,06	17,66	31,65	35,51	26,23
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,90	12,40	8,83	9,54	8,33
Total Activo / Exigible Total (%)	145,46	155,11	141,39	153,76	149,30
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	15,77	14,52	12,10	9,31	9,15
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	15,77	14,52	12,10	9,31	9,15
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,82	8,92	7,16	6,61	5,40
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,60	8,17	6,38	6,05	5,33
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	102,59	109,13	112,30	109,32	101,24
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	268,15	236,92	247,30	190,76	220,70
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,80	84,17	72,40	66,69	72,88
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	319,97	281,47	341,59	286,02	302,83
EF) Efecto fiscal (%)	66,66	68,73	68,30	73,81	76,79
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,66	68,73	68,30	73,81	76,79
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	309	324	395	462	258
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	43,70	45,15	48,30	53,28	59,88
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	35,50	30,61	30,22	28,93	26,34
Número Medio total de trabajadores por empresa	79,20	75,76	78,52	82,21	86,22
Gasto medio / trabajador (euros)	21.379,76	23.063,08	24.162,45	26.237,61	27.692,00
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	32.086,43	35.990,94	37.541,01	35.567,44	38.753,21
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,63	64,08	64,36	73,77	71,46

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Madrid - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	59.348	59.109	65.904	67.491	63.358
Total Activo (euros)	30.585.584.883	31.447.315.797	37.950.426.710	40.033.702.175	35.724.952.139
Cifra de negocios (euros)	21.230.286.886	21.474.829.100	24.298.545.837	23.753.020.462	20.566.800.876
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	752.753.177	768.738.456	962.685.921	508.896.072	340.602.524
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	92,93	95,93	88,98	83,61	85,59
Activo Corriente / Total Activo (%)	48,16	48,96	47,08	45,54	46,12
Existencias / Total Activo (%)	13,77	14,72	14,08	15,12	15,25
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,73	14,45	13,89	15,51	16,21
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	36,02	35,92	37,62	32,65	32,07
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,68	5,51	5,25	5,74	6,48
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,41	44,76	43,76	59,53	68,50
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	36,51	35,09	37,11	37,30	38,45
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	59,55	59,43	55,55	21,00	19,79
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	173,89	185,02	169,50	168,10	160,09
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	61,16	63,63	54,17	48,80	47,20
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	191,85	194,63	182,64	118,58	122,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	172,28	170,16	172,43	205,85	211,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	119,82	119,83	122,70	125,29	128,13
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,68	27,48	28,30	28,84	30,51
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	51,42	52,25	48,17	52,41	54,77
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	14,71	14,75	18,65	21,47	24,41
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,43	74,61	73,92	73,23	71,84
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,06	18,78	18,81	19,97	21,96
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,47	1,64	2,16	2,68	2,51
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	103,42	105,73	108,93	91,20	92,40
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	361,95	381,13	377,47	213,05	234,69
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	22,39	21,60	21,82	53,74	65,42
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	90,64	88,59	94,06	222,35	244,15
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	127,65	127,17	134,91	351,08	385,69
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	29,24	31,44	35,32	55,53	60,26
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	21,59	23,34	27,84	45,35	49,05
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	22,56	25,33	30,71	50,48	47,66
Recursos Generados / Exigible Total (%)	7,10	6,82	7,17	5,02	4,93
Total Activo / Exigible Total (%)	157,51	154,05	159,00	159,49	162,47
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	6,74	6,97	6,84	3,41	2,48
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,74	6,97	6,84	3,41	2,48
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,71	4,80	4,98	3,50	2,95
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,79	7,03	7,77	5,91	5,12
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	69,41	68,29	64,03	59,33	57,57
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	214,75	218,49	194,47	146,41	132,46
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,41	76,66	72,16	54,61	50,93
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	273,89	285,02	269,50	268,10	260,09
EF) Efecto fiscal (%)	66,62	66,40	70,66	66,43	63,47
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,62	66,40	70,66	66,43	63,47
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	42.471	40.692	46.364	45.057	39.451
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,51	2,53	2,57	2,65	2,78
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,68	0,65	0,58	0,52	0,46
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,20	3,18	3,15	3,17	3,24
Gasto medio / trabajador (euros)	22.181,10	23.136,70	24.544,58	25.844,81	25.755,07
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.135,34	32.516,06	35.085,87	34.211,63	33.037,06
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,24	71,15	69,96	75,54	77,96

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria						2005 - 2009
Madrid - Todas las actividades						
Empresas pequeñas	2005	2006	2007	2008	2009	
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO						
Número de Empresas analizadas	12.122	11.375	13.109	13.319	12.147	
Total Activo (euros)	34.332.910.820	33.843.426.129	40.958.577.463	46.091.645.091	42.336.069.942	
Cifra de negocios (euros)	30.840.316.944	29.576.512.043	34.985.142.929	36.496.925.267	30.962.167.721	
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.191.923.216	1.320.179.213	1.496.551.038	821.614.739	562.165.586	
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital						
Capital económico						
Estructura						
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	137,98	139,41	134,72	121,53	112,15	
Activo Corriente / Total Activo (%)	57,98	58,23	57,40	54,86	52,86	
Existencias / Total Activo (%)	18,71	18,67	18,06	18,57	16,80	
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,39	13,25	13,42	15,16	16,15	
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,61	27,54	28,32	23,44	24,55	
Funcionalidad						
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,17	8,37	8,02	8,81	9,92	
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,29	37,15	38,34	53,66	64,70	
Capital Financiero						
Estructura						
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	33,53	32,91	33,56	35,26	37,16	
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	52,82	53,32	52,85	16,77	15,76	
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	198,23	203,82	198,01	183,63	169,07	
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	68,66	68,84	66,68	58,73	52,25	
Cobertura						
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	134,61	135,49	135,06	102,87	101,92	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	222,78	215,04	211,81	268,79	267,58	
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	141,94	141,96	141,26	142,00	141,71	
Indicadores de Gestión						
Actividad						
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,19	27,99	28,36	26,98	30,60	
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	91,76	88,82	85,53	91,15	91,17	
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	19,23	19,98	20,36	22,55	25,35	
Principales costes						
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,09	74,21	73,92	75,10	71,71	
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,31	18,23	18,91	20,15	22,53	
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,42	1,59	2,02	2,53	2,29	
Rotaciones						
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	105,13	109,84	110,73	96,36	98,53	
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	243,04	256,33	262,97	172,10	188,56	
Indicadores Financieros						
Liquidez						
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,02	19,95	18,61	61,68	73,93	
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	110,96	109,80	111,38	316,08	340,61	
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	166,49	163,42	164,00	521,27	555,05	
Solvencia						
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	26,82	26,28	32,03	52,90	55,63	
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	19,60	19,41	25,03	42,93	46,23	
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	21,51	22,40	29,05	52,09	44,44	
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,90	9,25	8,92	5,94	5,99	
Total Activo / Exigible Total (%)	150,45	149,06	150,50	154,46	159,15	
Rentabilidad y sus componentes						
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,35	11,85	10,89	5,06	3,57	
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,35	11,85	10,89	5,06	3,57	
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,49	7,16	6,88	4,67	3,62	
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,22	8,20	8,05	5,90	4,95	
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	89,83	87,39	85,42	79,18	73,13	
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	239,77	244,83	223,43	161,73	144,24	
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,40	80,59	74,97	57,02	53,60	
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	298,23	303,82	298,01	283,63	269,07	
EF) Efecto fiscal (%)	66,54	67,56	70,85	66,94	68,48	
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	66,54	67,56	70,85	66,94	68,48	
Empleo y costes de personal						
Empresas Analizadas:	11.290	10.443	12.089	11.626	10.607	
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	12,75	12,73	13,18	14,08	15,04	
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,89	5,71	5,28	4,58	3,91	
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,65	18,44	18,46	18,66	18,96	
Gasto medio / trabajador (euros)	24.499,14	25.328,22	26.911,44	28.842,00	29.510,99	
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.964,40	36.740,14	38.599,05	37.162,12	38.345,61	
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,07	68,94	69,72	77,61	76,96	

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Madrid - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	1.842	1.714	1.918	2.342	2.192
Total Activo (euros)	30.213.497.153	31.495.138.600	38.863.566.051	46.149.851.792	47.671.847.740
Cifra de negocios (euros)	26.020.912.495	23.833.244.351	28.339.491.612	34.764.586.699	31.239.032.519
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.231.432.817	1.206.888.031	1.394.076.915	830.441.722	701.932.560
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	126,35	122,86	119,24	109,91	87,15
Activo Corriente / Total Activo (%)	55,82	55,13	54,39	52,36	46,57
Existencias / Total Activo (%)	17,04	18,99	18,26	19,34	14,16
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,65	11,37	11,78	12,37	13,43
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,13	27,48	31,00	27,44	24,24
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,71	7,82	6,76	8,41	9,94
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,56	35,93	36,89	56,18	62,07
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	31,64	30,73	30,89	32,36	34,50
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	24,88	26,64	23,52	17,92	15,69
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	216,09	225,40	223,69	209,03	189,82
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	66,34	66,89	60,46	57,36	48,45
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	63,32	73,06	65,37	93,92	92,35
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	213,69	218,06	201,01	231,58	277,96
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	136,73	134,15	137,00	136,13	130,00
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,56	26,24	25,97	24,31	29,48
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	81,29	72,25	61,08	66,72	79,70
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,51	19,89	22,92	21,12	21,26
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,18	76,64	76,66	77,81	72,90
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,73	15,81	15,93	17,60	20,18
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,94	1,89	2,69	2,78	2,62
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	110,72	119,47	121,90	98,63	104,77
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	118,17	143,93	133,36	150,74	176,34
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	27,82	20,54	29,34	38,85	48,59
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	220,85	184,14	211,07	241,95	277,15
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	337,48	304,65	341,69	450,95	481,78
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	29,10	27,17	35,36	53,77	53,88
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	21,73	19,69	27,46	45,94	46,23
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	25,63	23,90	34,53	50,97	44,31
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,55	8,63	8,22	6,07	5,93
Total Activo / Exigible Total (%)	146,28	144,37	144,71	147,84	152,68
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	12,88	12,47	11,61	5,56	4,27
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	12,88	12,47	11,61	5,56	4,27
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,70	7,26	7,15	4,56	3,72
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,94	9,59	9,80	6,05	5,68
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	86,12	75,67	72,92	75,33	65,53
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	247,40	261,31	234,80	167,05	155,84
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,27	80,31	72,54	54,06	53,77
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	316,09	325,40	323,69	309,03	289,82
EF) Efecto fiscal (%)	67,65	65,75	69,19	73,06	73,60
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,65	65,75	69,19	73,06	73,60
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	1.667	1.537	1.736	1.917	1.871
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	53,11	50,16	55,94	62,33	68,35
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	31,10	32,02	27,74	23,27	19,62
Número Medio total de trabajadores por empresa	84,21	82,18	83,68	85,60	87,98
Gasto medio / trabajador (euros)	27.087,16	27.707,52	29.684,43	31.887,41	33.919,49
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.684,62	42.902,72	44.548,21	42.112,80	46.066,73
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	63,46	64,58	66,63	75,72	73,63

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Murcia - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	9.507	10.423	11.422	12.891	8.116
Total Activo (euros)	4.210.241.189	4.972.523.369	5.922.799.747	7.208.658.820	4.536.303.286
Cifra de negocios (euros)	4.254.544.933	4.652.681.997	5.135.746.338	5.544.464.479	2.858.590.052
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	118.861.990	139.325.149	135.636.563	61.799.015	22.938.819
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	170,09	179,00	165,10	146,49	152,57
Activo Corriente / Total Activo (%)	62,98	64,16	62,27	59,43	60,41
Existencias / Total Activo (%)	27,20	29,33	29,66	31,19	33,03
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,80	12,65	11,47	10,82	10,95
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,96	27,33	27,75	29,69	27,53
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,38	8,02	7,70	6,96	7,37
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,22	43,89	48,28	70,64	80,03
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	25,48	25,41	27,67	28,39	30,40
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	66,47	61,98	61,42	20,53	19,09
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	292,48	293,47	261,39	252,18	228,94
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	98,27	86,20	80,14	66,76	60,35
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	215,43	208,31	210,00	140,06	142,44
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	174,14	196,49	200,06	201,97	226,55
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	136,26	149,97	147,24	150,51	160,45
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,59	23,22	23,69	24,53	26,91
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	78,82	79,48	74,04	63,55	61,61
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	13,27	19,09	20,51	25,22	36,13
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,70	78,17	78,00	77,22	75,10
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,37	15,66	16,17	17,93	18,79
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,43	1,73	2,17	2,81	2,82
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	82,99	86,54	89,00	82,43	95,04
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	274,63	280,08	294,27	187,18	230,63
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	18,74	20,76	18,03	43,03	48,67
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	72,06	75,21	73,16	188,65	201,24
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	127,23	138,83	140,25	406,61	457,39
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	33,92	36,66	45,10	71,60	77,84
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	25,85	28,51	36,67	62,12	68,45
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	27,61	32,48	42,49	73,96	70,15
Recursos Generados / Exigible Total (%)	7,04	6,69	6,12	4,08	3,64
Total Activo / Exigible Total (%)	134,19	134,08	138,26	139,65	143,68
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,08	11,02	8,28	3,02	1,66
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,08	11,02	8,28	3,02	1,66
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,60	5,69	5,13	3,48	2,60
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,55	6,08	5,92	4,53	4,12
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	101,05	93,57	86,71	76,91	63,02
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	291,00	281,30	228,88	133,33	103,67
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	74,15	71,49	63,33	37,86	31,52
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	392,48	393,47	361,39	352,18	328,94
EF) Efecto fiscal (%)	67,93	68,88	70,48	65,05	61,74
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	67,93	68,88	70,48	65,05	61,74
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	7.051	8.047	8.824	8.474	5.892
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,24	2,33	2,42	2,50	2,68
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,31	1,26	1,15	0,98	0,80
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,55	3,59	3,57	3,48	3,49
Gasto medio / trabajador (euros)	18.768,69	19.412,29	20.953,90	22.258,05	21.688,50
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	26.974,39	28.119,10	29.554,78	28.558,02	29.606,02
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,58	69,04	70,90	77,94	73,26

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Murcia - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
	2005	2006	2007	2008	2009
Número de Empresas analizadas	2.281	2.677	2.972	3.063	1.900
Total Activo (euros)	4.673.508.499	6.173.231.699	6.723.153.513	8.638.870.349	5.314.246.039
Cifra de negocios (euros)	5.166.241.439	5.951.751.745	7.129.525.701	8.338.381.079	4.337.061.525
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	210.258.700	228.995.597	242.897.063	118.499.792	49.846.370
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	212,10	207,97	203,88	178,44	131,31
Activo Corriente / Total Activo (%)	67,96	67,53	67,09	64,09	56,77
Existencias / Total Activo (%)	28,06	30,24	29,11	29,80	23,95
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,18	11,79	11,12	10,68	11,82
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	24,99	23,53	24,57	26,21	27,70
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,26	9,96	10,46	9,38	9,18
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,48	38,72	41,57	64,18	72,94
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	27,27	25,56	27,33	29,64	36,73
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	65,47	59,86	60,18	23,74	17,94
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	266,77	291,26	265,93	237,34	172,28
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	106,23	89,77	90,49	78,36	59,20
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	165,73	174,48	162,13	110,22	114,80
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	194,02	223,95	213,65	213,88	226,74
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	151,33	162,71	159,53	158,37	148,54
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,72	24,98	24,27	22,39	25,80
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	109,35	102,35	104,75	82,43	76,01
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	14,88	20,98	18,47	20,88	23,99
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,57	76,31	77,17	78,90	75,68
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,26	16,34	16,31	16,58	19,07
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,35	1,87	1,95	2,54	2,26
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	94,80	96,55	92,44	89,26	93,79
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	246,98	264,78	233,51	151,26	176,37
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	15,47	15,37	15,11	33,93	52,50
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	83,43	83,52	86,79	198,92	278,41
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	142,82	151,75	154,08	385,80	507,90
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	24,96	32,71	36,38	64,08	66,30
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	18,50	24,96	29,23	55,31	59,50
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	20,46	29,79	33,42	63,91	52,95
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,05	8,13	8,51	5,44	5,51
Total Activo / Exigible Total (%)	137,49	134,33	137,60	142,13	158,04
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	16,50	14,51	13,22	4,63	2,55
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	16,50	14,51	13,22	4,63	2,55
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,09	7,23	7,07	4,43	3,10
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,32	7,49	6,67	4,59	3,80
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	110,54	96,41	106,04	96,52	81,61
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	298,93	293,60	258,98	150,75	110,27
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,50	75,04	70,77	44,69	40,50
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	366,77	391,26	365,93	337,34	272,28
EF) Efecto fiscal (%)	68,25	68,42	72,21	69,36	74,65
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	68,25	68,42	72,21	69,36	74,65
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	2.097	2.504	2.765	2.499	1.744
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	10,04	10,17	10,77	12,38	13,28
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	8,14	7,89	7,26	6,12	5,03
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,17	18,06	18,03	18,50	18,30
Gasto medio / trabajador (euros)	19.478,50	20.068,41	21.373,60	23.525,06	23.861,68
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	28.680,59	29.494,43	30.890,92	30.562,97	30.887,75
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,92	68,04	69,19	76,97	77,25

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Murcia - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
	2005	2006	2007	2008	2009
Número de Empresas analizadas	194	183	241	357	201
Total Activo (euros)	1.629.765.423	1.803.587.589	3.607.055.529	6.094.944.545	2.603.332.045
Cifra de negocios (euros)	2.212.752.221	1.864.356.004	3.559.120.883	5.287.594.047	2.352.199.638
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	70.066.471	96.881.143	145.979.558	118.094.088	35.946.612
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	209,41	234,55	202,13	161,69	169,50
Activo Corriente / Total Activo (%)	67,68	70,11	66,90	61,63	62,89
Existencias / Total Activo (%)	21,12	29,09	29,24	26,74	27,26
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,85	10,56	9,09	11,64	12,19
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	25,93	24,59	24,10	23,15	21,66
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,50	9,96	8,76	10,01	12,24
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,76	31,31	34,29	54,47	65,75
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	30,02	29,53	34,44	34,68	46,93
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	36,03	42,17	29,42	27,90	22,21
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	233,10	238,65	190,38	188,32	113,08
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	103,98	94,03	80,61	75,87	50,75
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	74,16	97,27	67,31	90,31	87,24
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	189,09	209,60	229,74	245,59	306,22
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	151,69	172,43	167,56	153,92	182,63
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	18,53	23,42	19,08	20,75	21,40
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	97,02	98,45	78,09	77,74	89,25
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	12,30	20,94	22,57	21,31	32,35
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	83,19	78,65	82,33	80,94	80,99
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	13,34	13,65	12,29	14,21	17,03
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,02	1,59	1,80	2,69	1,76
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	90,64	107,58	105,69	96,47	94,67
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	95,75	155,99	101,74	128,17	121,42
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	23,34	19,01	24,47	22,34	38,90
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	174,36	134,03	188,10	174,22	277,00
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	270,71	236,57	347,88	341,33	541,47
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	24,33	23,37	30,46	54,67	53,55
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	17,30	17,73	23,41	49,41	44,70
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,69	20,95	28,78	54,90	39,48
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,03	11,10	9,39	6,52	7,60
Total Activo / Exigible Total (%)	142,90	141,90	152,52	153,10	188,43
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	14,32	18,19	11,75	5,59	2,94
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	14,32	18,19	11,75	5,59	2,94
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,99	9,24	7,57	4,73	3,56
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,89	8,94	7,67	5,45	3,94
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	135,77	103,37	98,67	86,75	90,35
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	275,47	278,62	222,39	145,87	117,83
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,70	82,27	76,59	50,59	55,30
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	333,10	338,65	290,37	288,32	213,08
EF) Efecto fiscal (%)	65,06	70,64	69,79	80,98	70,12
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	65,06	70,64	69,79	80,98	70,12
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	167	163	215	272	189
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	40,09	37,60	40,51	52,07	51,98
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	37,85	38,27	31,12	26,53	28,66
Número Medio total de trabajadores por empresa	77,94	75,87	71,63	78,60	80,64
Gasto medio / trabajador (euros)	19.297,91	19.549,63	23.640,97	24.781,80	24.816,75
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	26.249,71	29.510,22	37.714,19	33.804,93	31.981,30
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,52	66,25	62,68	73,31	77,60

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Navarra - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	5.377	5.404	5.560	4.523	3.941
Total Activo (euros)	2.746.136.505	2.912.162.102	3.159.069.102	2.489.632.148	2.134.575.485
Cifra de negocios (euros)	2.591.097.950	2.614.381.692	2.726.593.371	2.167.149.220	1.642.039.376
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	80.539.871	96.167.083	113.781.757	60.136.568	19.420.849
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	124,66	115,06	114,94	102,03	95,27
Activo Corriente / Total Activo (%)	55,34	53,50	53,47	50,50	48,79
Existencias / Total Activo (%)	19,16	20,79	19,92	17,77	17,49
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,16	12,35	13,02	16,37	15,48
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,52	35,02	35,02	35,19	31,89
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,39	9,74	9,54	9,86	11,10
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	54,29	50,80	48,12	58,95	79,55
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	34,73	34,30	35,88	38,73	44,15
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	56,92	57,70	54,39	18,32	18,00
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	187,92	191,51	178,73	158,23	126,52
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	60,55	61,33	53,77	50,03	41,55
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	176,57	185,78	169,73	124,62	116,12
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	185,83	177,01	185,71	189,42	221,53
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,34	133,34	139,79	137,44	141,03
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,07	29,28	30,20	31,30	33,41
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	79,01	75,06	74,43	77,43	80,58
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,68	17,25	21,44	19,71	25,27
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,47	72,39	71,46	69,93	68,15
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,67	20,02	20,25	21,81	25,15
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,33	1,53	1,92	2,05	1,86
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	81,31	82,79	86,84	68,25	74,31
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	240,91	264,29	259,38	154,24	164,50
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	24,27	22,35	23,45	78,86	89,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	97,28	86,23	96,11	283,30	301,58
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	149,11	141,41	153,43	454,68	490,29
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	29,97	29,36	31,48	42,43	61,16
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	24,15	23,77	26,62	36,92	52,20
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,56	20,45	23,84	30,27	32,19
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,83	10,22	10,83	9,60	7,97
Total Activo / Exigible Total (%)	153,21	152,22	155,95	163,20	179,04
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	8,44	9,63	10,04	6,24	2,06
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,44	9,63	10,04	6,24	2,06
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,20	5,77	6,22	4,83	2,75
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,51	6,43	7,20	5,54	3,57
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	94,35	89,77	86,31	87,05	76,93
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	218,40	222,23	204,52	162,78	108,26
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,85	76,23	73,38	63,04	47,79
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	287,92	291,51	278,73	258,23	226,52
EF) Efecto fiscal (%)	74,38	75,02	78,97	79,41	69,34
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,38	75,02	78,97	79,41	69,34
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	4.243	4.312	4.475	3.185	3.081
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,67	2,73	2,76	2,79	2,95
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,89	0,86	0,77	0,70	0,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,56	3,59	3,54	3,49	3,56
Gasto medio / trabajador (euros)	28.616,96	29.908,18	31.282,20	33.430,84	33.271,72
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.415,51	41.785,52	44.710,07	44.541,66	42.357,16
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,60	71,58	69,97	75,06	78,55

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Navarra - Todas las actividades					
Empresas pequeñas					
	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	1.295	1.397	1.403	1.151	895
Total Activo (euros)	3.390.479.761	3.774.836.251	4.382.681.978	3.497.572.849	2.514.832.325
Cifra de negocios (euros)	3.389.299.492	3.930.400.275	4.077.267.415	3.581.701.337	2.204.644.631
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	146.172.820	185.423.883	178.484.571	116.673.731	34.969.846
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	144,13	152,92	142,37	142,21	125,91
Activo Corriente / Total Activo (%)	59,04	60,46	58,74	58,71	55,73
Existencias / Total Activo (%)	19,23	21,18	23,13	23,55	21,07
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,54	14,42	12,44	14,41	14,95
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,28	31,29	32,48	32,38	32,27
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,03	12,02	10,85	11,17	12,05
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	48,58	43,35	46,39	52,03	73,66
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	38,48	38,90	36,44	38,94	41,15
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	57,75	55,57	50,79	15,37	14,67
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	159,89	157,09	174,45	156,81	143,01
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	68,12	61,24	58,21	51,97	48,64
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	140,35	136,09	139,13	101,30	98,09
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	190,19	198,22	194,57	203,23	208,47
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,26	157,31	153,94	163,20	157,34
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,49	28,83	29,47	27,79	32,40
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	97,45	95,92	84,39	87,88	88,00
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,53	21,59	23,59	23,94	26,25
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,38	73,27	72,34	73,38	69,47
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,63	19,08	19,31	20,48	25,40
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,28	1,36	1,98	1,99	1,70
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	92,28	87,17	90,95	73,98	81,95
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	223,30	195,85	214,33	125,64	149,73
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,06	24,09	17,88	66,74	81,08
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	111,56	114,32	108,68	356,65	392,69
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	166,44	178,68	182,14	635,21	653,65
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,86	22,40	31,12	37,90	51,68
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	18,17	18,07	26,37	33,35	46,82
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	15,23	16,35	24,23	29,28	28,17
Recursos Generados / Exigible Total (%)	13,63	14,19	11,95	11,39	8,97
Total Activo / Exigible Total (%)	162,54	163,66	157,32	163,77	169,93
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,20	12,63	11,18	8,57	3,38
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,20	12,63	11,18	8,57	3,38
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,03	7,85	6,98	6,10	3,18
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,03	7,54	7,50	5,96	3,62
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	99,97	104,12	93,03	102,41	87,67
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	212,68	210,63	202,07	171,16	129,24
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,83	81,93	73,63	66,65	53,18
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	259,89	257,09	274,45	256,81	243,01
EF) Efecto fiscal (%)	74,92	76,40	79,26	81,99	82,30
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,92	76,40	79,26	81,99	82,30
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	1.211	1.299	1.310	925	845
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	12,19	12,37	12,90	14,05	14,60
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,22	5,47	5,22	4,68	3,96
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,41	17,84	18,13	18,73	18,56
Gasto medio / trabajador (euros)	29.588,98	30.465,98	31.797,45	33.237,27	33.670,94
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.097,73	44.228,70	46.208,21	44.010,90	43.605,57
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,29	68,88	68,81	75,52	77,22

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Navarra - Todas las actividades					
Empresas medianas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	168	150	156	188	141
Total Activo (euros)	3.029.488.970	2.369.245.782	2.849.861.738	4.271.307.148	2.370.951.323
Cifra de negocios (euros)	2.448.510.895	2.342.258.225	2.278.827.275	2.818.350.976	1.820.130.411
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	182.297.600	133.139.358	150.039.866	106.006.276	50.872.583
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	158,50	115,89	96,72	114,25	85,22
Activo Corriente / Total Activo (%)	61,31	53,68	49,17	53,33	46,01
Existencias / Total Activo (%)	24,69	15,74	18,87	24,27	14,16
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,22	10,73	7,17	12,38	10,63
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,75	35,58	38,93	23,28	28,74
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,89	9,01	8,49	11,65	12,58
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,29	36,33	38,56	52,22	62,76
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	38,11	38,94	37,10	36,43	43,73
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	31,64	28,85	21,92	25,86	30,00
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	162,38	156,81	169,56	174,47	128,70
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	66,23	65,86	53,38	61,76	55,09
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	70,15	64,00	59,05	94,41	78,28
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	216,75	169,47	167,48	265,55	224,36
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	160,54	131,12	130,19	137,16	121,76
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,39	25,94	29,21	24,30	28,48
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	76,84	72,07	60,00	68,87	76,09
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	26,57	14,14	17,97	22,96	13,66
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,42	75,47	72,55	77,85	73,37
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,61	15,08	16,37	17,24	19,83
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,31	1,23	2,07	3,50	1,82
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	119,23	100,47	105,58	92,12	100,71
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	134,43	100,97	104,63	135,53	134,50
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,30	28,56	17,93	26,88	29,57
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	191,71	205,40	209,91	146,51	179,02
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	331,07	308,23	360,00	336,64	285,57
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,97	17,84	23,92	48,23	39,43
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	12,40	13,97	19,81	43,06	32,16
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,04	13,83	19,32	44,51	24,24
Recursos Generados / Exigible Total (%)	15,50	14,45	13,62	8,17	10,24
Total Activo / Exigible Total (%)	161,58	163,77	158,98	157,32	177,70
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	15,79	14,43	14,19	6,81	4,91
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	15,79	14,43	14,19	6,81	4,91
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	8,54	8,73	8,36	5,37	4,34
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	10,57	8,84	10,45	8,14	5,66
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	80,82	98,86	79,96	65,98	76,77
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	229,85	220,93	216,17	156,29	155,15
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,60	86,03	80,19	56,94	67,84
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	262,38	256,81	269,56	274,47	228,70
EF) Efecto fiscal (%)	80,42	74,79	78,57	81,16	72,83
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	80,42	74,79	78,57	81,16	72,83
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	151	138	142	162	133
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	56,02	53,74	52,81	53,94	58,47
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	28,08	26,16	27,15	20,06	19,03
Número Medio total de trabajadores por empresa	84,10	79,90	79,96	74,00	77,50
Gasto medio / trabajador (euros)	29.339,55	30.420,74	31.265,83	34.931,60	34.063,31
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	43.707,93	47.958,64	50.360,47	49.903,31	45.691,35
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,13	63,43	62,08	70,00	74,55

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
PaísVasco - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	15.910	17.210	18.181	16.826	16.770
Total Activo (euros)	7.581.119.659	8.617.608.471	9.018.613.394	8.525.751.314	8.305.229.595
Cifra de negocios (euros)	6.826.192.040	7.532.445.256	8.078.912.907	7.396.967.286	6.563.371.849
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	183.239.288	245.021.512	298.816.559	176.018.891	93.120.046
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	114,66	111,05	115,60	109,49	105,32
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,41	52,62	53,61	52,26	51,29
Existencias / Total Activo (%)	17,08	15,93	16,80	17,15	16,68
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,41	15,22	14,92	16,87	17,08
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,30	32,91	32,17	28,59	29,64
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,45	9,05	9,37	9,96	10,01
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	55,80	51,16	47,64	57,97	72,57
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	35,69	34,96	35,83	37,44	39,01
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	62,02	61,06	59,68	19,99	18,53
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	180,19	186,05	179,12	167,06	156,36
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	67,43	67,10	62,47	56,94	52,23
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	181,62	184,83	174,64	121,62	121,35
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	184,90	181,85	191,31	222,90	221,59
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	128,44	126,46	132,94	135,70	137,53
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,15	27,97	28,95	30,37	32,07
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	75,67	74,29	80,61	92,18	85,50
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	14,59	14,26	16,93	18,42	21,49
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,36	73,67	72,92	71,09	69,71
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,75	19,61	20,20	21,16	24,41
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,27	1,44	1,73	2,10	1,84
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	88,85	89,63	89,21	76,66	80,84
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	279,67	290,52	277,05	173,62	192,32
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	21,52	22,71	22,45	66,25	84,37
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	91,02	92,12	95,97	268,51	298,54
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	134,17	132,63	140,23	422,55	463,19
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	32,14	30,69	31,83	46,84	56,15
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	25,44	24,20	26,78	40,45	47,28
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	20,93	21,63	24,45	37,10	35,49
Recursos Generados / Exigible Total (%)	8,50	8,95	9,86	7,85	6,70
Total Activo / Exigible Total (%)	155,50	153,75	155,83	159,86	163,96
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	6,77	8,13	9,25	5,51	2,87
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,77	8,13	9,25	5,51	2,87
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	4,50	5,20	5,78	4,51	3,07
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,00	5,95	6,45	5,19	3,88
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	90,04	87,41	89,58	86,76	79,03
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	208,92	216,83	204,37	158,83	134,16
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	74,56	75,80	73,22	59,47	52,33
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	280,19	286,05	279,12	267,06	256,36
EF) Efecto fiscal (%)	72,03	72,10	78,34	77,05	69,81
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	72,03	72,10	78,34	77,05	69,81
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	12.924	13.823	14.420	12.691	12.363
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,75	2,74	2,75	2,87	3,04
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,82	0,78	0,72	0,62	0,55
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,57	3,53	3,47	3,49	3,59
Gasto medio / trabajador (euros)	26.786,05	27.848,92	29.265,57	30.353,65	30.282,50
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.142,90	37.628,76	39.843,97	40.079,83	36.960,51
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,22	74,01	73,45	75,73	81,93

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
PaísVasco - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	4.117	4.422	4.731	4.378	4.213
Total Activo (euros)	9.153.168.400	10.650.591.837	12.524.713.279	12.101.770.996	11.345.857.880
Cifra de negocios (euros)	10.484.078.897	11.603.075.128	12.982.239.692	12.378.890.718	10.592.535.701
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	377.214.018	453.956.251	620.210.058	347.546.257	200.942.049
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	165,43	161,24	157,53	138,69	144,53
Activo Corriente / Total Activo (%)	62,33	61,72	61,16	58,10	59,11
Existencias / Total Activo (%)	18,99	18,79	19,74	19,01	17,88
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,14	14,36	14,03	15,36	17,48
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,85	27,00	26,19	24,63	26,20
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,98	12,77	11,72	13,03	13,21
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	47,67	44,72	38,25	52,78	66,15
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	38,81	38,37	38,56	39,09	42,29
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	63,20	62,39	59,37	15,82	16,37
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	157,63	160,59	159,33	155,82	136,46
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	75,03	71,61	65,67	60,62	54,02
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	132,02	134,30	132,88	100,25	96,09
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	212,77	215,85	230,52	252,79	247,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	152,11	152,74	155,95	151,56	163,83
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,06	29,84	30,12	28,70	31,86
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	123,95	120,44	119,24	119,18	113,54
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	16,99	18,35	20,76	19,91	25,74
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,60	72,16	72,09	72,79	70,36
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,50	20,93	20,41	22,05	24,91
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,19	1,40	1,81	1,88	1,52
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	93,06	95,71	96,45	84,60	92,73
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	209,56	221,45	221,50	146,33	164,71
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	19,72	19,04	18,67	72,54	94,59
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	111,50	111,32	113,27	377,18	414,33
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	161,66	160,87	168,03	613,31	639,00
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	24,82	26,32	27,46	40,11	44,48
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	19,68	21,01	23,46	36,11	39,62
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,27	19,75	23,38	31,63	27,16
Recursos Generados / Exigible Total (%)	12,87	12,51	13,05	9,98	9,07
Total Activo / Exigible Total (%)	163,44	162,27	162,76	164,18	173,28
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,62	11,11	12,84	7,35	4,19
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,62	11,11	12,84	7,35	4,19
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,91	7,25	7,99	5,33	3,59
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,03	6,65	7,71	5,21	3,84
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	114,54	108,94	103,65	102,29	93,36
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	206,92	205,84	198,48	163,45	142,59
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,32	78,99	76,54	63,89	60,30
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	257,63	260,59	259,33	255,82	236,46
EF) Efecto fiscal (%)	74,25	74,45	80,97	84,37	81,89
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,25	74,45	80,97	84,37	81,89
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	3.954	4.269	4.503	3.905	3.918
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	12,86	13,03	13,28	14,49	15,22
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,47	5,25	4,79	4,35	3,73
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,33	18,28	18,07	18,84	18,95
Gasto medio / trabajador (euros)	28.891,09	30.440,12	31.449,07	33.223,50	33.118,64
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.566,41	41.716,51	44.540,60	42.700,18	42.122,17
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,02	72,97	70,61	77,81	78,63

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
PaísVasco - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	346	388	447	560	541
Total Activo (euros)	5.326.004.975	5.564.952.477	6.695.222.853	9.777.634.443	8.608.160.118
Cifra de negocios (euros)	4.923.545.739	5.484.590.246	6.016.418.073	8.855.611.737	8.033.057.778
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	209.806.882	308.123.157	305.281.065	257.257.849	214.406.845
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	137,69	194,38	143,78	164,73	135,05
Activo Corriente / Total Activo (%)	57,93	66,03	58,98	62,23	57,46
Existencias / Total Activo (%)	17,87	23,29	20,80	24,79	17,55
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,54	13,07	9,96	12,82	13,75
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,68	24,36	29,59	23,04	27,12
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,59	10,96	9,82	11,76	12,77
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,06	32,53	38,92	50,73	58,17
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	30,13	36,19	32,68	36,44	39,97
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	23,69	28,98	33,90	22,49	17,77
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	231,87	176,31	205,99	174,46	150,17
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	70,06	79,60	82,16	70,30	63,67
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	57,77	60,94	79,73	95,98	94,00
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	169,54	228,56	185,53	254,89	225,28
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,19	164,73	134,86	161,96	152,55
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,28	26,71	28,20	24,08	27,81
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	62,05	108,05	85,66	94,65	95,69
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	18,10	22,03	15,44	23,13	19,88
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,06	75,25	75,39	77,76	74,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,83	15,98	18,04	17,10	20,07
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,47	1,48	2,15	2,18	1,51
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	108,67	109,89	114,63	98,93	102,27
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	94,91	107,90	152,75	150,48	162,06
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	27,17	19,76	18,70	38,27	61,44
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	241,47	218,78	164,25	233,38	357,38
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	364,32	365,16	262,11	443,65	567,62
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,70	20,90	29,78	42,83	36,17
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	20,82	16,50	25,01	39,18	34,23
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,69	17,83	25,90	36,91	23,70
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,90	12,86	11,09	8,40	9,92
Total Activo / Exigible Total (%)	143,13	156,72	148,55	157,32	166,59
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	13,07	15,30	13,95	7,22	6,23
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	13,07	15,30	13,95	7,22	6,23
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,54	8,87	7,73	5,03	4,12
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,08	9,00	8,60	5,56	4,42
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	92,44	98,56	89,86	90,57	93,32
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	262,76	230,73	229,47	166,92	164,52
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,18	83,50	74,99	60,82	65,77
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	331,87	276,31	305,99	274,46	250,17
EF) Efecto fiscal (%)	76,05	74,77	78,65	85,98	91,87
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,05	74,77	78,65	85,98	91,87
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	320	353	410	467	481
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	53,57	50,47	53,80	59,02	66,72
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	23,85	25,62	22,93	21,51	20,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	77,42	76,09	76,74	80,53	87,33
Gasto medio / trabajador (euros)	30.665,73	30.545,41	32.841,90	35.111,30	35.297,09
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	44.626,06	48.928,82	48.187,67	50.165,64	45.472,09
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,72	62,43	68,15	69,99	77,62

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Rioja - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	2.725	2.920	2.853	1.664	2.294
Total Activo (euros)	1.381.075.083	1.679.674.730	1.532.748.375	984.634.821	1.387.758.972
Cifra de negocios (euros)	1.193.132.315	1.341.496.460	1.306.896.623	684.944.826	917.994.879
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	40.858.796	52.409.304	48.615.433	14.289.335	14.384.627
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	130,65	129,56	134,02	137,06	132,88
Activo Corriente / Total Activo (%)	56,64	56,44	57,27	57,82	57,06
Existencias / Total Activo (%)	24,42	22,87	25,32	28,22	29,77
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,91	12,46	11,87	14,08	14,01
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,40	30,15	30,39	27,35	28,28
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,28	8,71	9,97	8,99	9,68
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	49,62	45,71	48,85	62,88	72,54
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	37,13	35,90	36,96	36,28	40,74
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	62,39	62,91	59,30	21,13	18,36
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	169,33	178,57	170,54	175,62	145,48
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	64,68	70,31	59,80	57,97	45,95
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	193,13	190,87	186,15	132,01	145,67
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	193,35	194,73	205,91	231,48	242,28
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,37	134,25	146,50	153,75	163,97
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,92	26,32	27,13	28,85	30,46
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	71,31	69,70	76,12	73,39	71,25
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	20,10	18,98	23,27	30,36	38,66
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,88	75,03	74,28	72,88	71,02
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,75	16,56	17,30	20,62	21,39
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,54	1,63	2,07	2,79	2,67
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,79	96,47	85,92	81,19	73,29
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	268,00	300,56	264,66	188,77	191,48
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	20,55	19,45	19,80	50,68	72,53
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	82,00	83,18	85,37	211,73	240,01
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	144,44	140,08	153,27	432,46	529,57
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	31,03	29,46	35,80	57,19	63,02
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	22,50	22,09	28,44	48,19	53,95
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	22,66	22,67	28,52	49,59	46,80
Recursos Generados / Exigible Total (%)	9,34	8,97	9,84	6,14	6,37
Total Activo / Exigible Total (%)	159,06	156,00	158,64	156,94	168,74
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	7,97	8,69	8,58	4,00	2,54
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,97	8,69	8,58	4,00	2,54
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	5,92	5,90	6,22	4,02	3,28
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,85	7,39	7,29	5,78	4,95
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	86,39	79,87	85,26	69,56	66,15
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	208,74	217,04	193,59	142,80	113,01
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,50	77,91	71,56	51,81	46,04
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	269,33	278,57	270,54	275,62	245,48
EF) Efecto fiscal (%)	64,52	67,89	71,28	69,62	68,74
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	64,52	67,89	71,28	69,62	68,74
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	2.331	2.520	2.493	1.339	1.774
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,96	2,94	2,96	3,07	3,25
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,71	0,66	0,62	0,55	0,50
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,67	3,61	3,58	3,62	3,75
Gasto medio / trabajador (euros)	22.506,80	23.736,55	25.061,02	26.615,77	26.123,55
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.587,04	35.831,49	37.750,03	35.460,18	34.715,27
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,01	66,24	66,39	75,06	75,25

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Rioja - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas pequeñas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	865	900	870	487	661
Total Activo (euros)	2.050.624.025	2.347.764.728	2.202.429.998	1.714.804.645	2.261.138.035
Cifra de negocios (euros)	2.031.577.463	2.381.429.807	2.212.680.388	1.421.680.462	1.749.781.063
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	94.250.791	118.277.700	96.861.801	34.178.388	43.760.038
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	165,69	162,32	155,25	157,42	137,55
Activo Corriente / Total Activo (%)	62,36	61,88	60,82	61,15	57,90
Existencias / Total Activo (%)	27,28	25,82	25,33	30,65	26,71
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	10,52	11,27	11,32	11,33	12,36
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,13	29,12	28,78	25,96	28,54
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,36	11,08	11,88	10,20	10,66
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,07	39,05	43,73	57,05	61,12
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	41,70	40,63	40,75	39,34	48,90
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	64,21	62,12	58,99	17,32	18,35
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	139,81	146,15	145,38	154,18	104,50
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	65,01	66,45	60,50	47,21	41,61
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	152,27	148,59	144,46	98,06	97,33
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	215,40	206,32	216,50	261,62	247,39
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	161,02	157,61	159,09	176,58	171,43
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,92	28,03	29,29	25,37	28,30
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	101,85	97,63	102,26	80,99	76,73
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	23,18	21,65	23,02	35,08	36,86
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,20	73,49	72,13	76,19	74,04
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,46	17,28	18,58	18,45	19,71
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,32	1,47	1,85	2,67	1,91
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	90,50	89,19	87,84	84,38	88,67
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	234,82	220,85	215,48	133,84	146,91
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	16,23	17,41	18,31	49,82	71,12
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	93,50	97,72	101,31	263,95	320,96
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	166,73	168,01	174,14	588,78	622,41
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,09	22,86	29,71	52,62	43,30
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	16,42	16,67	23,02	45,38	36,32
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,14	18,06	23,78	47,70	29,69
Recursos Generados / Exigible Total (%)	13,85	13,92	13,19	7,65	9,74
Total Activo / Exigible Total (%)	171,52	168,42	168,78	164,86	195,70
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	11,02	12,40	10,79	5,07	3,96
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,02	12,40	10,79	5,07	3,96
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,94	8,96	8,08	4,88	4,07
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,01	8,83	8,04	5,88	5,26
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	99,07	101,43	100,47	82,91	77,38
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	200,44	205,12	188,91	138,82	130,23
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,58	83,33	76,98	54,62	63,68
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	239,81	246,15	245,38	254,18	204,50
EF) Efecto fiscal (%)	69,28	67,50	70,74	74,82	74,67
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	69,28	67,50	70,74	74,82	74,67
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	833	871	851	450	618
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,80	13,92	14,02	15,21	16,03
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,21	4,89	4,48	3,76	2,92
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,01	18,81	18,50	18,98	18,95
Gasto medio / trabajador (euros)	23.170,91	24.911,16	25.963,17	28.989,26	27.946,82
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.890,29	38.294,79	39.970,61	40.181,63	40.616,98
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,41	65,05	64,96	72,15	68,81

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Rioja - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	64	65	58	77	80
Total Activo (euros)	1.334.850.605	1.788.452.023	1.553.917.899	1.987.439.581	1.933.680.917
Cifra de negocios (euros)	778.886.725	833.827.840	786.065.678	990.619.537	972.046.544
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	102.246.405	86.458.487	83.673.320	-8.973.711	19.797.208
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	171,39	236,46	168,86	413,42	270,63
Activo Corriente / Total Activo (%)	63,15	70,30	62,81	80,52	73,02
Existencias / Total Activo (%)	33,46	42,62	38,85	57,63	49,36
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,63	12,31	7,29	10,19	11,09
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,62	21,80	29,20	11,94	18,22
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,47	10,59	7,65	13,25	10,96
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	28,10	32,32	29,31	139,91	66,11
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	30,92	24,72	29,82	23,12	27,07
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	35,21	31,59	31,70	21,37	14,45
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	223,41	304,48	235,32	332,46	269,35
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	65,43	110,48	52,31	47,84	32,98
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	121,14	153,63	133,36	100,23	91,70
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	191,19	217,88	224,86	566,36	412,69
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	162,60	164,59	178,54	371,74	293,78
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,50	34,14	29,38	19,85	27,10
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	56,29	73,01	50,89	82,85	74,77
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	40,45	38,20	56,27	96,63	95,92
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,56	67,76	71,44	82,12	74,11
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	11,65	13,57	10,94	15,90	15,94
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	2,73	3,38	4,54	7,48	4,80
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	125,52	120,38	120,21	91,51	91,29
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	261,78	339,69	274,56	139,02	136,28
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	13,34	7,53	8,61	9,88	21,07
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	121,04	98,87	106,37	109,56	173,92
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	259,81	297,59	282,69	490,48	703,54
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	17,19	24,59	29,90	113,78	70,22
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	11,90	18,01	23,13	120,19	64,65
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,93	22,07	30,16	329,41	79,90
Recursos Generados / Exigible Total (%)	15,42	9,49	10,85	1,47	4,14
Total Activo / Exigible Total (%)	144,76	132,84	142,50	130,08	137,13
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	24,77	19,55	18,06	-1,95	3,78
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	24,77	19,55	18,06	-1,95	3,78
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	13,37	8,75	9,93	3,10	3,73
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	22,91	18,77	19,63	6,22	7,43
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	58,35	46,62	50,59	49,84	50,27
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	284,94	331,65	257,76	-87,30	130,57
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,10	81,99	76,87	-20,19	35,35
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	323,42	404,49	335,33	432,46	369,35
EF) Efecto fiscal (%)	65,04	67,36	70,54	72,13	77,56
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	65,04	67,36	70,54	72,13	77,56
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	59	60	54	68	74
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	42,33	47,51	41,39	53,95	58,15
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	20,21	24,66	18,05	16,78	15,21
Número Medio total de trabajadores por empresa	62,54	72,17	59,44	70,74	73,36
Gasto medio / trabajador (euros)	24.306,14	26.136,86	26.772,93	30.111,63	27.019,82
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	62.499,12	62.790,79	75.481,51	38.854,86	45.600,45
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	38,89	41,63	35,47	77,50	59,25

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Ceuta y Melilla - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	391	499	551	431	162
Total Activo (euros)	190.759.098	293.508.260	308.352.020	267.661.114	119.074.315
Cifra de negocios (euros)	290.656.505	417.188.101	407.800.358	323.957.581	121.785.622
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	13.629.043	20.538.194	21.666.273	15.061.589	4.863.734
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	218,70	144,51	150,51	196,30	128,82
Activo Corriente / Total Activo (%)	68,62	59,10	60,08	66,25	56,30
Existencias / Total Activo (%)	25,65	21,53	23,22	27,02	24,00
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	20,41	17,84	17,44	24,71	19,32
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	24,44	26,53	29,51	24,35	26,17
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,43	6,33	5,84	5,88	6,86
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	20,27	19,35	19,69	20,28	30,54
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,75	49,65	47,52	49,13	52,96
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	75,70	69,71	66,62	19,80	17,43
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	97,04	101,40	110,45	103,54	88,83
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	59,65	54,08	55,01	56,67	34,35
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	164,89	177,91	180,04	176,51	133,37
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	256,31	244,66	218,62	262,10	284,43
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	200,68	159,06	161,64	193,19	175,19
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	14,47	14,85	16,43	16,54	21,16
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	90,23	79,59	73,63	82,21	82,70
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	20,52	16,89	18,59	24,85	30,05
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	86,64	86,45	85,06	84,61	80,58
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	7,89	8,15	8,92	9,25	11,99
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,51	0,58	0,82	0,97	1,53
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	54,04	50,66	53,60	43,77	45,84
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	111,07	112,99	124,88	101,41	89,13
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	36,22	36,72	35,44	111,64	129,46
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	115,21	106,98	105,37	376,22	390,60
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	184,49	168,39	171,82	675,41	688,20
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	9,74	10,61	13,36	17,28	27,68
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	8,07	8,92	11,57	15,02	25,21
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,61	9,57	12,38	16,65	26,59
Recursos Generados / Exigible Total (%)	18,20	17,23	16,67	13,88	12,50
Total Activo / Exigible Total (%)	203,05	198,62	190,53	196,58	212,57
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	14,08	14,09	14,79	11,45	7,71
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	14,08	14,09	14,79	11,45	7,71
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	9,56	9,31	9,36	7,82	6,20
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,27	6,55	7,08	6,46	6,06
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	152,37	142,14	132,25	121,03	102,28
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	181,14	183,44	186,10	172,97	141,23
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	91,93	91,08	88,43	84,98	74,79
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	197,04	201,40	210,45	203,54	188,83
EF) Efecto fiscal (%)	81,31	82,52	84,89	84,64	88,06
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	81,31	82,52	84,89	84,64	88,06
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	319	385	433	334	117
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,33	2,49	2,60	2,62	3,17
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,18	1,17	0,88	0,82	0,77
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,51	3,66	3,49	3,44	3,95
Gasto medio / trabajador (euros)	20.183,34	21.846,11	22.839,10	24.057,48	26.873,34
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.527,00	36.908,29	38.558,26	37.772,98	41.965,02
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	58,46	59,19	59,23	63,69	64,04

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Ceuta y Melilla - Todas las actividades					
Empresas pequeñas					
	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	94	138	138	121	58
Total Activo (euros)	200.879.142	375.518.371	367.576.604	295.659.296	140.659.168
Cifra de negocios (euros)	219.235.255	357.100.436	394.894.358	346.828.184	158.440.552
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	14.357.030	28.435.263	24.101.259	16.649.961	6.166.325
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	292,36	348,09	198,73	224,70	205,29
Activo Corriente / Total Activo (%)	74,51	77,68	66,52	69,20	67,24
Existencias / Total Activo (%)	19,28	22,18	26,48	23,27	26,17
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	21,23	18,64	12,67	24,14	20,39
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	18,78	15,04	17,72	21,12	21,13
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,87	9,70	9,68	9,97	10,93
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	18,90	16,16	20,73	27,21	34,50
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	54,58	42,36	43,82	48,94	38,55
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	65,63	50,40	55,47	17,22	18,93
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	83,23	136,08	128,23	104,34	159,43
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	47,37	47,64	49,59	46,69	54,51
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	86,70	78,32	112,89	103,63	115,45
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	361,39	450,26	377,19	322,71	306,24
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	266,24	303,50	199,95	222,17	198,96
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,40	28,14	25,36	20,67	20,77
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	153,45	177,87	153,74	114,79	110,69
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	38,82	47,76	31,06	31,86	28,38
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,31	74,28	76,66	80,46	82,57
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,80	14,99	14,80	14,15	16,80
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,77	1,27	1,24	1,26	1,31
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	113,72	141,48	93,01	67,33	66,35
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	149,47	175,15	156,77	97,54	108,62
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	43,20	39,95	31,13	130,54	80,97
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	187,32	192,20	129,41	527,82	350,86
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	252,78	269,11	215,27	811,45	578,34
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	10,57	13,79	16,91	20,79	25,13
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	8,41	11,47	14,68	18,44	22,80
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,59	13,41	16,14	19,10	21,98
Recursos Generados / Exigible Total (%)	19,40	15,67	14,72	15,15	10,89
Total Activo / Exigible Total (%)	220,15	173,49	177,99	195,84	162,72
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	13,10	17,88	14,96	11,51	11,37
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	13,10	17,88	14,96	11,51	11,37
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	10,05	10,56	9,09	8,01	6,45
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,21	11,11	8,46	6,83	5,73
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	109,14	95,10	107,43	117,31	112,64
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	167,82	209,01	194,72	166,65	200,29
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	91,59	88,53	85,32	81,56	77,20
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	183,23	236,08	228,23	204,34	259,43
EF) Efecto fiscal (%)	77,63	80,98	84,54	86,18	87,99
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,63	80,98	84,54	86,18	87,99
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	93	121	129	119	53
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	9,93	10,62	10,73	10,56	11,84
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	8,06	7,09	7,96	6,30	5,63
Número Medio total de trabajadores por empresa	17,99	17,71	18,68	16,86	17,47
Gasto medio / trabajador (euros)	22.008,63	22.409,11	23.018,25	24.254,73	25.925,93
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.128,69	39.396,70	38.494,77	35.099,12	32.072,38
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	64,49	56,88	59,80	69,10	80,84

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
Ceuta y Melilla - Todas las actividades					
2005 - 2009					
Empresas medianas					
2005 2006 2007 2008 2009					
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas	5	16	13	15	6
Total Activo (euros)	32.065.776	220.470.868	90.509.106	199.014.949	59.831.292
Cifra de negocios (euros)	25.732.966	170.814.604	99.283.692	150.880.031	61.261.818
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	2.907.182	20.813.598	6.556.458	28.668.425	4.940.043
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	57,39	112,27	97,93	89,10	135,71
Activo Corriente / Total Activo (%)	36,47	52,89	49,48	47,12	57,57
Existencias / Total Activo (%)	1,45	17,49	3,02	6,28	12,80
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,84	11,56	11,36	18,68	17,39
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	41,58	26,27	43,01	37,37	17,66
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,71	9,75	8,41	9,08	12,86
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	28,54	21,34	33,30	19,07	21,58
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	72,89	42,86	56,30	47,38	72,83
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	34,04	27,89	29,42	12,36	29,81
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	37,19	133,34	77,61	111,06	37,30
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	29,66	53,26	52,18	40,58	26,07
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	50,75	66,86	36,63	92,38	45,95
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	185,50	248,40	152,77	190,37	449,11
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	121,39	139,04	131,61	135,52	186,97
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	39,79	31,14	39,38	39,27	34,19
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	76,81	91,85	100,42	79,69	198,20
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	16,93	23,41	13,85	24,07	36,03
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	60,24	74,70	72,54	72,94	66,18
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,88	15,36	28,01	22,73	23,22
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,08	1,25	0,80	2,01	0,30
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	82,71	112,29	116,78	106,10	97,60
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	89,98	126,21	76,46	195,05	81,18
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	167,89	46,30	73,89	61,15	135,65
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	376,83	219,25	361,24	419,32	535,36
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	395,17	331,88	384,88	724,20	710,97
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	8,75	9,29	10,78	9,59	3,54
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	7,42	7,80	9,14	7,59	2,82
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	6,86	8,05	8,06	8,58	2,88
Recursos Generados / Exigible Total (%)	46,80	21,00	24,85	33,83	38,75
Total Activo / Exigible Total (%)	368,86	175,00	228,84	190,04	368,07
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	12,44	22,03	12,87	30,40	11,34
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	12,44	22,03	12,87	30,40	11,34
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	11,72	12,39	9,58	20,11	10,74
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	14,61	16,00	8,73	26,53	10,49
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	80,25	77,48	109,69	75,81	102,39
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	127,02	215,14	161,39	195,03	133,43
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	92,58	92,20	90,86	92,41	97,18
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	137,19	233,34	177,61	211,06	137,30
EF) Efecto fiscal (%)	83,52	82,62	83,21	77,52	79,08
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	83,52	82,62	83,21	77,52	79,08
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	5	15	13	13	4
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,30	33,83	44,67	46,33	34,09
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	49,18	34,37	47,08	25,98	31,59
Número Medio total de trabajadores por empresa	64,48	68,20	91,74	72,30	65,68
Gasto medio / trabajador (euros)	17.462,53	25.648,18	23.315,36	34.035,47	28.248,39
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.759,06	50.926,00	32.779,07	56.857,46	42.940,29
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	54,98	50,36	71,13	59,86	65,79

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

VII. Información estadística. Muestra Común

Tabulación estadística por ejercicios de los ratios especificados en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades; empresas comunes a todos los años, dimensión nacional.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Total Nacional - Todas las actividades					
Microempresas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas comunes todos los años: 102.595					
Total Activo (euros)	33.701.197.927	37.788.258.442	41.113.318.631	42.351.190.319	42.281.132.715
Cifra de negocios (euros)	36.412.953.732	40.463.228.523	43.276.838.976	40.831.618.966	34.094.578.211
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.123.307.556	1.339.533.288	1.536.959.705	922.622.845	455.186.768
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	106,66	109,22	108,25	97,97	95,09
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,61	52,20	51,98	49,49	48,74
Existencias / Total Activo (%)	15,86	16,02	16,23	16,39	16,41
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,21	14,36	14,08	15,56	15,73
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	37,90	37,32	37,44	34,74	33,82
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,55	8,52	8,43	8,70	8,50
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	49,29	47,28	45,77	58,11	72,71
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	37,20	37,24	38,50	41,31	42,75
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	64,49	63,63	62,35	21,10	20,07
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	168,83	168,50	159,72	142,09	133,92
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	68,28	66,68	62,33	54,58	49,89
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	187,88	182,84	176,88	126,52	127,25
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	156,78	160,75	164,55	186,22	197,28
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	122,86	125,55	128,32	130,11	132,83
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,64	26,97	27,27	27,54	29,04
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	75,95	77,38	76,68	76,42	69,25
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	10,21	11,39	12,90	14,71	19,16
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,90	74,58	74,28	74,07	72,79
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,86	18,83	18,85	20,72	22,96
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,15	1,22	1,49	1,77	1,81
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,77	74,39	75,13	66,30	75,01
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	230,51	230,56	226,61	146,39	173,95
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	26,75	27,08	26,81	76,68	83,93
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	88,08	90,44	93,00	263,12	277,24
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	127,52	130,83	135,62	402,78	427,92
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	27,09	26,91	29,49	43,88	57,48
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	20,61	20,52	23,72	36,08	47,69
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,84	19,41	22,68	32,74	36,88
Recursos Generados / Exigible Total (%)	10,47	10,72	11,21	8,87	6,90
Total Activo / Exigible Total (%)	159,23	159,35	162,61	170,38	174,67
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	8,96	9,52	9,71	5,27	2,52
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,96	9,52	9,71	5,27	2,52
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	6,01	6,36	6,59	4,72	3,06
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,56	5,94	6,26	4,90	3,79
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	108,05	107,08	105,26	96,41	80,64
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	213,43	213,41	198,13	154,69	122,25
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,39	79,48	76,28	63,90	52,26
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	268,83	268,50	259,72	242,09	233,92
EF) Efecto fiscal (%)	69,85	70,12	74,34	72,20	67,42
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	69,85	70,12	74,34	72,20	67,42
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	89.034	91.861	92.539	89.787	82.044
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,66	2,77	2,88	2,95	2,92
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,82	0,80	0,73	0,63	0,50
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,48	3,57	3,62	3,58	3,43
Gasto medio / trabajador (euros)	21.039,97	22.282,42	23.436,37	24.609,59	24.454,01
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	28.993,98	31.183,11	33.185,48	31.915,59	30.166,43
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,57	71,46	70,62	77,11	81,06

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Total Nacional - Todas las actividades					
Empresas pequeñas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas comunes todos los años: 19.339	19.318	19.339	19.336	19.320	19.299
Total Activo (euros)	32.053.910.798	35.723.404.814	38.852.512.156	39.549.362.191	39.067.924.760
Cifra de negocios (euros)	41.996.405.722	46.010.968.518	49.579.977.431	47.263.861.705	39.406.312.460
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	1.316.292.009	1.556.967.061	1.794.300.772	1.145.257.578	520.507.030
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	143,63	150,06	149,78	135,80	130,53
Activo Corriente / Total Activo (%)	58,95	60,01	59,96	57,58	56,62
Existencias / Total Activo (%)	15,92	16,23	16,57	16,76	16,51
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,50	13,77	13,45	14,95	15,91
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,23	29,54	29,57	32,12	31,82
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,26	13,22	12,95	11,56	11,18
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	49,39	47,25	45,33	56,17	72,76
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	38,67	38,81	39,45	41,90	43,02
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	66,89	66,35	64,38	19,27	17,26
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	158,62	157,67	153,46	138,64	132,48
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	75,20	74,81	70,63	60,61	54,17
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	138,68	135,05	129,93	98,20	98,92
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	188,80	193,68	198,20	193,87	203,81
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,30	143,24	146,56	148,99	152,61
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,73	28,95	29,16	29,51	31,25
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	124,51	126,23	125,83	109,82	99,04
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	12,24	13,36	14,55	16,61	21,30
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,72	72,55	72,32	71,91	70,38
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,92	20,86	20,79	22,84	25,42
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,08	1,17	1,40	1,66	1,66
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	82,29	85,04	85,64	78,93	87,45
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	196,65	198,06	192,91	137,75	160,86
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	22,25	22,78	22,48	74,19	89,79
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	104,58	107,52	111,04	356,97	397,94
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	143,92	148,07	154,12	521,26	584,31
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,68	25,65	27,94	40,62	55,65
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	19,49	19,48	22,26	33,38	45,88
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,49	18,19	21,20	29,99	34,21
Recursos Generados / Exigible Total (%)	13,23	13,50	13,95	11,37	8,58
Total Activo / Exigible Total (%)	163,04	163,42	165,16	172,13	175,49
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,62	11,23	11,71	6,91	3,10
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,62	11,23	11,71	6,91	3,10
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,28	7,72	8,04	5,93	3,65
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,56	5,99	6,30	4,97	3,62
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	131,02	128,80	127,61	119,51	100,87
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	208,23	207,48	197,04	158,97	125,71
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,51	80,52	77,74	66,61	54,08
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	258,62	257,67	253,46	238,64	232,48
EF) Efecto fiscal (%)	70,04	70,14	73,85	73,25	67,55
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	70,04	70,14	73,85	73,25	67,55
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	19.037	19.101	19.118	18.577	18.377
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,19	14,03	14,87	15,32	14,97
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,52	6,33	5,95	5,13	3,90
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,71	20,35	20,81	20,45	18,87
Gasto medio / trabajador (euros)	23.076,88	24.372,80	25.623,53	27.310,14	27.595,48
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.504,40	33.662,98	35.773,65	35.100,77	33.861,03
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,25	72,40	71,63	77,80	81,50

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Estadística PYME Societaria					
2005 - 2009					
Total Nacional - Todas las actividades					
Empresas medianas	2005	2006	2007	2008	2009
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
Número de Empresas analizadas comunes todos los años: 778	775	776	778	778	778
Total Activo (euros)	8.256.958.754	8.908.425.312	9.652.667.241	9.571.473.844	9.397.024.842
Cifra de negocios (euros)	8.944.782.889	9.761.972.766	10.701.221.552	10.429.527.175	9.042.566.820
Resultado Neto del Ejercicio (euros)	362.185.264	421.314.693	428.229.171	296.615.605	215.441.055
Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital					
Capital económico					
Estructura					
Activo Corriente / Activo No Corriente (%)	103,36	112,20	118,03	106,64	104,83
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,83	52,87	54,13	51,61	51,18
Existencias / Total Activo (%)	12,98	13,96	15,01	14,57	13,21
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	9,81	9,68	9,43	12,20	14,50
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	37,51	36,45	35,61	34,27	34,01
Funcionalidad					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,43	8,59	8,58	9,38	9,75
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,87	39,83	40,77	50,91	59,13
Capital Financiero					
Estructura					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	42,83	42,25	42,08	45,41	47,21
Prov y Deudas C.P. / Exigible Total (%)	24,99	24,74	25,75	21,83	19,56
Exigible Total / Patrimonio Neto (%)	133,49	136,71	137,64	120,19	111,83
Pasivo Corriente / Recursos Permanentes (%)	60,14	64,59	66,34	57,62	52,83
Cobertura					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	50,43	48,65	49,77	85,67	89,36
Recursos Permanentes / Inmovilizado Material (%)	166,50	166,69	168,83	185,14	192,39
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	127,11	129,05	131,24	132,08	135,76
Indicadores de Gestión					
Actividad					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,28	25,39	25,71	26,59	28,91
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	75,91	76,32	80,04	84,54	81,80
Fondo Maniobra / Cifra de Negocios (%)	12,25	12,44	12,86	13,81	17,26
Principales costes					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,12	76,77	76,62	75,94	73,81
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,93	18,06	18,06	19,62	21,74
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,09	1,25	1,43	1,62	1,42
Rotaciones					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	94,50	97,35	97,76	83,19	88,65
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	78,08	76,84	78,84	117,40	137,19
Indicadores Financieros					
Liquidez					
Efectivo y otros act-liqu.equiv./Deudas a corto plazo (%)	33,42	31,94	30,73	42,80	57,51
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.)/ Deudas a corto plazo (%)	260,73	266,47	255,57	281,64	326,03
Activo Corriente / Deudas a corto plazo (%)	359,39	371,83	366,31	440,83	504,39
Solvencia					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,23	22,44	26,34	36,33	37,35
Gastos Financ./ (Result. Antes Imptº + Gtos. Financ.) (%)	15,68	16,78	20,02	29,23	30,17
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	15,66	17,41	21,18	28,00	24,37
Recursos Generados / Exigible Total (%)	13,20	13,61	12,93	11,57	10,63
Total Activo / Exigible Total (%)	174,91	173,15	172,65	183,20	189,42
Rentabilidad y sus componentes					
RF) Rentabilidad Financiera (RE x APF x EF) (%)	10,24	11,19	10,54	6,82	4,86
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,24	11,19	10,54	6,82	4,86
RE) Rentabilidad Económica (rem x rer) (%)	7,54	8,16	7,92	6,05	4,53
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,96	7,44	7,15	5,55	4,71
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	108,33	109,58	110,86	108,96	96,23
APF) Apalancamiento financiero (apfgf x apfe) (%)	196,87	197,00	190,07	155,84	147,87
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,32	83,22	79,98	70,77	69,81
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	233,49	236,71	237,64	220,19	211,83
EF) Efecto fiscal (%)	69,01	69,66	70,00	72,39	72,49
Rtdo. Neto del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	69,01	69,66	70,00	72,39	72,49
Empleo y costes de personal					
Empresas Analizadas:	759	765	770	742	746
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	53,07	57,70	62,53	65,41	65,15
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	32,42	32,62	31,43	28,72	22,87
Número Medio total de trabajadores por empresa	85,49	90,32	93,96	94,13	88,03
Gasto medio / trabajador (euros)	24.245,44	25.170,68	26.473,06	27.914,48	28.777,53
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.514,16	35.293,50	37.638,31	37.574,80	38.297,54
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,27	71,32	70,34	74,29	75,14

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

VIII. Información estadística. Agregado por sectores

Información estadística. Agregado por sectores. **[PDF Adjunto]**

