

Las **PYME** españolas con forma societaria

ESTRUCTURA ECONÓMICO-FINANCIERA Y RESULTADOS

EJERCICIOS
2016
2020
Y AVANCE 2021



Registradores DE ESPAÑA

Las PYME españolas con forma societaria

Estructura económico-financiera y Resultados
(Ejercicios 2016-2020 y Avance 2021)



**Colegio de Registradores de la Propiedad, Bienes Muebles y
Mercantiles de España**

Créditos

Edita:

Colegio de Registradores de la Propiedad,
Bienes Muebles y Mercantiles de España

Diego de León nº 21. 28006. Madrid.

<http://www.registradores.org>

Coordina:

Centro de Procesos Estadísticos del Colegio
de Registradores de la Propiedad, Bienes
Muebles y Mercantiles de España

Autores:

Dr. Antonio Calvo-Flores Segura
(Catedrático de Métodos Cuantitativos para
la Economía de la Universidad de Murcia)

Dr. Domingo García Pérez de Lema
(Catedrático de Economía Financiera y
Contabilidad de la Universidad Politécnica de
Cartagena)

D. Carlos Martínez-Abarca Pastor
(Técnico del Departamento de Economía,
Contabilidad y Finanzas de la Universidad
Politécnica de Cartagena)

No está permitida la reproducción total o parcial de este libro, ni su tratamiento informático, ni la transmisión de ninguna forma o por cualquier otro medio, ya sea electrónico, mecánico, por fotocopia, por registro u otros métodos, sin el permiso previo y por escrito de los titulares del Copyright.

ÍNDICE

I. ESTUDIO ECONÓMICO-FINANCIERO	4
1. Introducción	4
2. Fuentes de información y metodología	7
3. La economía y las PYME españolas entre 2016 y 2020	14
3.1. La economía española entre 2016 y 2020	14
3.2. Las PYME españolas entre 2016 y 2020	17
4. PYME y grandes empresas en los agregados totales	21
4.1. Indicadores de crecimiento	21
4.2. Estructura patrimonial, funcionalidad y cobertura del capital	23
4.3. Gestión	28
4.4. Liquidez y Solvencia	32
4.5. Rentabilidad	34
4.6. Empleo	38
5. Las PYME de la muestra con depósitos continuados	41
5.1. Caracterización y evolución de la muestra común	41
5.2. Los principales indicadores de las PYME de la muestra común	45
5.2.1 Estructura económico-financiera de las PYME de la muestra común	45
5.2.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME de la muestra común	47
5.2.3 Liquidez y solvencia de las PYME de la muestra común	49
5.3. Rentabilidad integrada de las PYME de la muestra común	51
6. Características comparadas de las PYME por CC.AA.	53
6.1. Cobertura por CCAA	53
6.2. Empresas-tipo por CCAA	56
6.3. Los principales indicadores de las PYME por CCAA	62
6.3.1 Estructura económico-financiera de las PYME por CCAA	63
6.3.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME por CCAA	66
6.3.3 Liquidez y solvencia de las PYME por CCAA	69
6.4. Modelos explicativos de la rentabilidad por CCAA	71
6.5. Indicadores de crecimiento de las PYME por CCAA	79

7. Especialización productiva micro y pequeñas empresas por CCAA	84
7.1. Especialización productiva de las microempresas por CCAA	84
7.2. Especialización productiva de las pequeñas empresas por CCAA	92
8. Análisis comparado de los segmentos de PYME por grupos de actividad económica (CNAE-2009)	100
8.1. Caracterización y evolución de la muestra sectorial	100
8.2. Diferencias y similitudes entre sectores por magnitudes básicas y por empleo	115
8.3. Ranking de los principales indicadores de las PYME en la muestra sectorial	125
8.4. Ranking de los indicadores de rentabilidad	130
8.5. Las PYME más rentables de la muestra sectorial	137
8.6. Indicadores de crecimiento de las PYME por ramas de actividad	145
9. La I+D en las cuentas anuales de las empresas: factores determinantes y efectos observados	150
9.1. Características de la muestra piloto	150
9.2. Posibles efectos y determinantes de la intensidad de la inversión en I+D	161
10. Resumen ejecutivo	171
II. AVANCE 2021	189
III. ORIGEN DE LOS DATOS	202
1. Límites de la información disponible.	202
2. Amplitud de la muestra.	203
3. Clasificaciones utilizadas.	203
3.1. Sectores de actividad incluidos.	203
3.2. Tamaños incluidos.	208
4. Tratamiento de la información.	209
4.1. Recepción de datos en el CPE.	209
4.2. Proceso de OCR (Reconocimiento óptico de caracteres).	209
4.3. Proceso de reconocimiento manual y de revisión posterior.	209
4.4. Agregación estadística de los datos.	210
IV. METODOLOGÍA	211
1. Indicadores de crecimiento	211

2. Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital	211
2.1. Capital Económico	212
2.1.1. Estructura	212
2.1.2. Funcionalidad	212
2.2. Capital Financiero	212
2.2.1. Estructura	212
2.2.2. Cobertura	212
3. Indicadores de gestión	213
3.1. Actividad	213
3.2. Principales costes	213
3.3. Rotaciones (aproximación)	213
4. Indicadores Financieros	213
4.1. Liquidez	214
4.2. Solvencia	214
5. Rentabilidad y sus componentes	214
5.1. Rentabilidad financiera (ROE)	215
5.2. Rentabilidad económica (ROI)	215
5.2.1. Margen de beneficio por unidad de ventas.	215
5.2.2. Rotación del activo total	215
5.3. Apalancamiento financiero	215
5.3.1. Cargas financieras	215
5.3.2. Endeudamiento	215
5.4. Efecto fiscal.	215
6. Empleo y costes de personal	216
V. Información estadística. Agregado Nacional	217
VI. Información estadística. Agregado CC.AA.	222
VII. Información estadística. Muestra Común	277
VIII. Información estadística. Agregado por sectores	282

I. ESTUDIO ECONÓMICO-FINANCIERO

1. Introducción

El vigésimoprimer *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* realiza el habitual análisis en profundidad de la estructura económico-financiera y los resultados del sector empresarial español, constituido mayoritariamente por empresas de micro, pequeña y mediana dimensión (PYME). En esta ocasión, consideramos un período quinquenal (2016-20) y el avance de resultados de 2021. El contexto económico de este periodo es muy relevante, dado que coincide con el final de la etapa de recuperación económica experimentada en la economía española, obteniendo tasas interanuales de crecimiento del PIB desde 2015 superiores al 3%. A su vez este periodo representa el punto de inflexión con el inicio de la crisis generada por la COVID-19 donde muchas empresas se han visto golpeadas por la crisis sanitaria debido principalmente al fuerte shock producido en la oferta en las cadenas de suministro y un shock en la demanda provocado por un menor consumo que hizo disminuir los ingresos en las empresas. Todo esto propició en 2020 una reducción de la actividad productiva que se dejó notar muy negativamente en el mercado de trabajo, incrementando el desempleo. La economía española en el año 2019 daba algunas señales de agotamiento de las fuentes en las que se sustentaba el crecimiento, pero auguraba un año 2020 en el que la economía seguiría por la vía del crecimiento. La pandemia COVID-19 se encargó de finiquitar el ciclo de la recuperación. La paralización de gran parte de la economía durante 2020 se tradujo en un retroceso de -11,33% en términos reales (INE).

Acerca de la metodología del *Estudio*, su base es la contabilidad empresarial y su taxonomía la de las actividades económicas de las empresas españolas. Se atiene al vigente Plan General de Contabilidad (*PGC 2007*, promulgado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre), que a raíz de su aplicación obligó a redefinir el modelo de análisis basado en *ratios* que se utilizaba en las primeras ediciones; y se ajusta a la Clasificación Nacional de Actividades CNAE-2009, que sustituyó a la anterior clasificación de actividades económicas que databa de 1993, y que fue objeto de unas ligeras modificaciones en 2003 (CNAE-93 Rev 1). Modificaciones que respondían a la necesidad de reflejar los cambios que se habían ido produciendo en los procesos productivos desde los últimos años del siglo XX, y a la no menos necesaria comparabilidad internacional de empresas y sectores desde bases armonizadas; y que se tradujo en una reclasificación general de las actividades industriales, en una agrupación de la agricultura y la pesca, y en una mayor presencia y desagregación de los sectores de los servicios.

La disponibilidad de los datos del Estudio y su adecuación contable y económica al actual marco normativo se garantizan con la eficacia y eficiencia habituales del Centro de Procesos Estadísticos (CPE) del Colegio de Registradores de España, que traslada la información de los depósitos de cuentas anuales de las empresas españolas en los Registros Mercantiles al marco contable y a la clasificación de actividades económicas vigentes en cada momento. Lo cual permite enlazar la mayor parte de las series de datos presentadas cada año con las de Estudios previos. Con lo que implica, per se, de mejora en la calidad y la comparabilidad internacional de la información que se ofrece.

Atendiendo a los datos del *Annual Report on European SMEs, 2020/21* (Observatorio Europeo de las PYME de la Comisión Europea), en 2020 y en el ámbito de la UE de 27 países (UE-27), existían algo más de 22,5 millones de empresas en el sector no financiero, y de ellas tan sólo son grandes (más de 250 empleados) 40.843 (0'2% del total). Entre las PYME (99,8% del total), además, la mayor proporción (93,3%) son empresas de menos de 10 empleados, seguidas de las pequeñas (5,7%) y las medianas (0,9%). Lo que lleva a la habitual constatación de que la economía de mercado de los países desarrollados se basa en las PYME. Que tienen una enorme trascendencia social, ya que en 2020 eran responsables del empleo de casi 83 millones de personas (65% del total) en el sector empresarial no financiero de la UE-27; pero tienen también una elevada trascendencia económica, al generar el 53% del total de su valor añadido al coste de los factores. En el caso de España, los datos de la Dirección General

de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa ponen de manifiesto que en enero de 2021 las PYME representaban el 99,8% del número de empresas y generaban el 64,2% del empleo en el sector de empresas no financieras de la economía española.

La UE es consciente desde su inicial *Small Business Act for Europe (SBA)*, adoptada en 2008, del relevante papel de las PYME en el crecimiento económico y el empleo; y su actual *SME Strategy* incide en su aportación en pro de una Europa sostenible y digital. En la Comunicación de la Comisión de 10-03-2020, reconoce que son un elemento esencial para el logro de la estrategia industrial de la UE y diseña un enfoque ambicioso, global y transversal basado en medidas horizontales para ayudar a todo tipo de PYME, así como en acciones dirigidas a cubrir sus necesidades específicas. Una estrategia que se fundamenta en tres pilares: 1.- desarrollo de capacidades y apoyo para la transición hacia la sostenibilidad y la digitalización; 2.- reducción de la carga normativa y mejora del acceso al mercado; y 3.- mejora del acceso a la financiación.

Es una constatación más de que las PYME siguen representando al sistema empresarial en su conjunto y de ahí que su análisis tenga que basarse en las premisas de su amplitud y su heterogeneidad. En primer lugar, porque la misma característica distintiva de su dimensión difiere notablemente entre segmentos de PYME (microempresas, empresas pequeñas y empresas medianas, según la habitual clasificación de la UE); y en segundo y no menos importante lugar, porque buena parte de los factores que explican su estructura y resultados se derivan también de su sector de actividad, de su ámbito geográfico de actuación, de su mayor o menor apuesta por la inversión en factores intangibles de productividad, o de la capacidad directiva de sus gestores. No obstante, la profundización en el estudio de las PYME que reclama la UE está muchas veces condicionada por el desconocimiento de las empresas de menor dimensión (de entre 1 y 9 trabajadores en plantilla), debido a su baja representatividad en las bases de datos usuales, y que sin embargo en 2020 generaban el 29,2% del empleo total de la UE-27. Ya sea porque la metodología de formación de esas bases, a través de encuestas, se traduce en muy bajas tasas de respuesta entre las micro y pequeñas empresas; o ya lo sea porque esas bases de datos se centran en las unidades empresariales de mayor tamaño, con elevada ponderación en las macromagnitudes económicas, pero con menor representatividad en indicadores sociales como el empleo.

Una de las principales aportaciones del *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* sigue siendo, por ello, la caracterización económico-financiera de las empresas españolas de menor dimensión, gracias a contar con la fuente primaria de información que constituyen los preceptivos depósitos de cuentas anuales de las empresas en los Registros Mercantiles. Unos datos que son tabulados por el Centro de Procesos Estadísticos - CPE- del Colegio de Registradores de España, y que constituyen desde 2002 un complemento informativo imprescindible para las restantes bases de datos públicas que se refieren al sector empresarial español (Directorio Central de Empresas, Central de Balances del Banco de España, Agencia Estatal de la Administración Tributaria, y Encuesta sobre Estrategias Empresariales de la Fundación SEPI). Tanto por la continuidad en su oferta de información (basada además específicamente en los estados contables de las empresas) y por la fiabilidad de esta (garantizada por el CPE) como por su amplia cobertura del sector empresarial español y por su inestimable y específica aportación para el estudio empírico de las micro y pequeñas empresas españolas.

Debe recordarse asimismo que el *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* ofrece, desde su primera edición, enfoques originales y aspectos desagregados de la información que no se encuentran en otras bases de datos empresariales, como la segmentación de los datos económico-financieros por estratos de dimensión empresarial (microempresas, empresas pequeñas, empresas medianas y, en ciertos casos, grandes empresas de referencia), y su particularización para el total nacional, las diferentes Comunidades y Ciudades Autónomas y los diversos sectores de la actividad económica (al nivel de 3 dígitos de la CNAE-2009). Junto a la disponibilidad de otras muestras segmentadas, que reflejan: las empresas con depósitos continuados de sus cuentas en todos y cada uno de los años del período temporal considerado en cada *Estudio*; la especialización productiva de las micro y pequeñas empresas por Comunidades y Ciudades Autónomas, basada en sus cifras de negocio, y que permite relacionar los modelos diferenciados de PYME que existen en ellas con sus posibles especializaciones sectoriales. Sin olvidar la muestra específica de PYME y Grandes empresas, al nivel de 4 dígitos

de la CNAE-2009, que realizaron el depósito de sus cuentas en formato Normal, durante los dos últimos años completos disponibles (2019 y 2020, en esta edición), y que permiten por ello indagar en las causas y los efectos de la inversión empresarial en intangibles (Gastos en I+D).

En su vigésimoprimera edición, el *Estudio* tabula los datos de 2020 de 446.521 microempresas, 85.201 empresas pequeñas, 14.077 medianas y 3.390 grandes empresas (con cifras de negocio inferiores a 1.000 millones de euros, y como referencia comparativa de las PYME). Las empresas tabuladas, como es habitual, radican en todas y cada una de las 17 CCAA españolas (además de en las Ciudades Autónomas de Ceuta y Melilla), y sus actividades económicas abarcan 249 sectores de la CNAE-2009. En cuanto a la muestra común, el número de empresas con depósitos continuados durante los años 2016-20 se sigue incrementando respecto de estudios previos y configura en 2020 un panel de 215.268 microempresas, 37.706 empresas pequeñas, 5.195 empresas medianas y 1.304 empresas grandes como referencia comparativa.

La metodología del *Estudio* se basa, desde su inicio, en un enfoque descriptivo (Cuadros y Gráficos), tanto por disponer de agregados de empresas (y no de datos individuales de éstas) cuya información se recibe ya estructurada según un modelo de análisis basado en *ratios* como por destinarse a un público objetivo no necesariamente especializado en las técnicas estadísticas. Lo cual no obsta para la permanente revisión y mejora de las pautas de ese análisis descriptivo, como el cálculo de unos u otros estadísticos (medianas o promedios) según la dispersión y la asimetría de las variables, la presentación de determinados datos (cuadros sintéticos y por Ramas de todos los sectores CNAE, gráficos radiales en las CCAA, gráficos de dispersión de los factores de la rentabilidad, o gráficos de regresión lineal entre determinadas variables de las que se ha dispuesto de forma individualizada), o el cálculo a valores constantes de la evolución de las magnitudes básicas corrientes, al objeto de incrementar el potencial informativo del *Estudio* en su conjunto. En cuanto a la representatividad de las muestras con las que se cuenta, se siguen aplicando criterios de reasignación proporcional para poder comparar los segmentos de PYME disponibles (criterio UE) con la diferente segmentación de los datos del DIRCE, que se toman como referencia de la población total de PYME españolas. Igualmente, se siguen realizando diversos contrastes explicativos sobre las posibles causas y efectos de la inversión en intangibles (Gasto en I+D), tanto en grandes empresas como en PYME, mediante modelos lineales generalizados y regresiones múltiples, con base en su significatividad estadística.

Por lo que se refiere a la estructura del *Estudio*, se inicia con esta breve introducción, a la que sigue el epígrafe 2 que recuerda las fuentes de información y la metodología del análisis (que se detallan además en sendos anexos). El epígrafe 3 traza el panorama general de las PYME que se deduce tanto de los datos y los ejercicios considerados como de la evolución del ciclo económico. El epígrafe 4 analiza los diferentes bloques de variables que configuran la estructura y resultados de los segmentos de empresas, PYME y grandes empresas de comparación, para el total nacional y durante el período 2016-2020. El epígrafe 5 ofrece el contrapunto coyuntural (tasas de variación interanual de las variables) a ese diagnóstico general, a través del panel de PYME con depósitos continuados de cuentas entre 2016 y 2020. En el epígrafe 6 se detectan y caracterizan las pautas diferenciales de los segmentos de PYME según las 17 Comunidades Autónomas y las 2 Ciudades Autónomas de radicación, durante el período 2016-2020. En el epígrafe 7 se hace una aproximación coyuntural a la especialización productiva y a las características del empleo de las micro y pequeñas empresas en las diferentes Ramas y CCAA en 2020. En el epígrafe 8 se analizan los rasgos definitorios de los segmentos de PYME por sectores y ramas de actividad de la CNAE-2009 entre 2016 y 2020. El epígrafe 9 aborda la caracterización comparada de las empresas que declaran gastos acumulados de I+D en 2019 y 2020, a la par que indaga en las posibles causas y efectos de la activación y/o amortización de esos gastos en intangibles en dichas empresas. Y, finalmente, el epígrafe 10 ofrece un “resumen ejecutivo” con la síntesis de sus diversos contenidos y las principales conclusiones que se pueden extraer del *Estudio*.

2. Fuentes de información y metodología

La base de datos del *Estudio* se elabora por el Centro de Procesos Estadísticos (CPE) del Colegio de Registradores de España. Su fuente primaria son los preceptivos depósitos de cuentas anuales que realizan las empresas en los Registros Mercantiles. Sobre esa información de partida, el CPE aplica un minucioso proceso de tratamiento, tabulación y verificación de la coherencia de los datos originarios (que se detalla en el Anexo I), que los dota de una elevada fiabilidad y que ha obtenido 549.189 depósitos válidos para el estudio de esta edición. Estos datos son los que se verifican también económicamente y se estructuran según las *ratios* y los indicadores del modelo de análisis económico-financiero que se ha venido aplicando desde la primera edición del *Estudio* y que, como ya se ha indicado, se atiene al actual Plan Contable desde la vigencia de éste (se justifica en el Anexo II). El resultado final son las empresas que constituyen la información depurada, contable y económicamente, para el análisis.

Las *ratios* y e indicadores del modelo de análisis son calculados, asimismo, por el propio CPE sobre los datos ya mencionados de los Registros Mercantiles y se tabulan en hojas-tipo (formato Excel), para los diferentes segmentos de PYME (y grandes empresas, cuando procede) y para las diversas nuestras disponibles: total nacional, panel común, Comunidades Autónomas y sectores económicos. Dichas hojas-tipo (tal cual se presentan en el anexo estadístico) constituyen la información básica de la que se dispone para realizar el *Estudio*, junto con las variables concretas de las dos muestras especiales que, ya sin ajustarse al modelo de análisis estándar, permiten las aproximaciones que se realizan sobre la especialización productiva de las micro y pequeñas empresas por CCAA, y sobre las pautas distintivas de las empresas que activan sus gastos en I+D. Las magnitudes y los indicadores de las series históricas se presentan en euros corrientes, en tanto que las *ratios* lo hacen, en general, en porcentajes (con la excepción de determinados indicadores en días o unidades, que se señalan en las propias hojas de datos). La información que así se proporciona, desagregada por segmentos de dimensión en los correspondientes apartados y soportes del *Estudio*, constituye por sí misma una aportación relevante y original para cualquier análisis comparado que desee plantearse sobre las empresas españolas. Junto con el posible valor adicional que puedan aportar a los datos los análisis y comentarios que se plantean en este vigésimo primer *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria*.

La representatividad de las muestras de empresas que se manejan está condicionada por las características de la información de base y por la metodología seguida para su tabulación. Su origen son los depósitos de cuentas anuales que, pese a venir exigidos legalmente a buena parte de las empresas españolas (y con la sanción de la exclusión de anotaciones registrales posteriores a las empresas que lo incumplan), se supeditan en la práctica a la voluntariedad de las empresas y a las vicisitudes derivadas de la misma demografía empresarial, que implican la desaparición o la creación de empresas concretas a lo largo del tiempo. Así como a la propia situación económica, ya que en situaciones de crisis muchas PYME relegan el cumplimiento de las obligaciones registrales a un segundo plano de preocupación. En cualquier caso, por unos u otros motivos, resulta prácticamente imposible conformar sobre esta fuente informativa una base de datos con representatividad estadística en sentido estricto. Al igual sucede con el “panel” de empresas de la muestra común, ya que, si bien estas empresas son las mismas durante los cinco años considerados en cada *Estudio*, ni su número es el mismo en las sucesivas ediciones ni su composición reproduce exactamente los pesos de los segmentos de PYME de la economía española. Hay que conformarse, en consecuencia, con la representatividad “ecológica” de las muestras disponibles, que depende del número de empresas que se incluyan en cada una de ellas y de la proporción que dichas empresas supongan, tanto frente al colectivo total de referencia (depósitos registrados en cada año) como en relación con el censo total de empresas de cada uno de los segmentos de dimensión empresarial considerados (DIRCE).

La distribución de la muestra total por tamaños de empresa durante los años 2016 a 2020 se muestra en el Cuadro T-1. La muestra está compuesta por 549.189 empresas en 2020, cuya distribución por tamaños está focalizada, por la naturaleza y objetivos del *Estudio*, hacia las PYME (99,38% del total de empresas de la muestra

en 2020) y en la que destaca el peso de las micro y pequeñas empresas (446.521 microempresas, el 81,31% de la muestra, y 85.201, el 15,51%). Las medianas empresas suponen 14.077 firmas que representan el 2,56% de la muestra utilizada. Mientras que las grandes empresas, 3.390, representan el 0,61% de las unidades muestrales.

CUADRO T-1. COMPOSICIÓN DE LA MUESTRA (EN CADA SEGMENTO Y AÑO)

AGREGADOS DE EMPRESAS	2016		2017		2018		2019		2020	
	NÚMERO	%	NÚMERO	%	NÚMERO	%	NÚMERO	%	NÚMERO	%
Microempresas	409.111	81,83	435.792	81,34	461.961	80,90	453.636	80,32	446.521	81,31
Empresas Pequeñas	76.470	15,30	83.787	15,64	91.267	15,98	92.476	16,37	85.201	15,51
Empresas Medianas	11.687	2,34	13.143	2,45	14.491	2,54	15.147	2,68	14.077	2,56
TOTAL PYME	497.268	99,46	532.722	99,43	567.719	99,43	561.259	99,38	545.799	99,38
Empresas Grandes (Referencia)	2.696	0,54	3.062	0,57	3.273	0,57	3.514	0,62	3.390	0,62
TOTAL EMPRESAS ANALIZADAS	499.964	100,00	535.784	100,00	570.992	100,00	564.773	100,00	549.189	100,00

La significatividad de la muestra disponible de PYME se aproxima mediante su puesta en relación con el censo total de empresas españolas que ofrece el INE en el Directorio Central de Empresas (DIRCE). Una referencia, sin embargo, que no permite una comparabilidad directa con los datos de los Registros Mercantiles, tanto por su diferente cobertura de actividades económicas como por su definición de estratos de asalariados que hasta 2019, inclusive, no coincide completamente con los tamaños de PYME usualmente empleados (y que en el *Estudio* consideramos); lo que implica asumir un sesgo variable en función del grado de detalle de la información que se maneje. El DIRCE se basa en las fuentes administrativas de índole fiscal y en las cotizaciones de la Seguridad Social, y pese a haber solventado su inicial carencia de datos de las empresas de las Comunidades con régimen fiscal especial, sigue sin ofrecer datos del sector agrario (que suponen 914.871 explotaciones agrícolas según el Censo Agrario 2020 del propio INE) y de las empresas públicas; en tanto que el CPE no considera las empresas de intermediación financiera, aunque sí lo hace con las del sector agrario. Las poblaciones de empresas españolas de una y otras fuentes de información son, por tanto, diferentes y la representatividad del CPE sobre el total del DIRCE nunca puede ser precisa. Sin olvidar además que las PYME societarias del CPE, basadas en las definiciones de la UE, excluyen las empresas sin asalariados, que sí se incluyen por el DIRCE cuando se desagrega su información por Comunidades Autónomas o sectores de actividad.

En el *Estudio* se sigue dedicando una especial atención a minimizar esos sesgos entre ambas bases, que en ediciones anteriores a la de 2006 se habían traducido en una representatividad anormalmente reducida de las empresas del CPE. En los datos del total nacional la comparabilidad se consigue razonablemente, excluyendo del DIRCE las empresas bajo la forma jurídica de empresario individual y las empresas societarias sin asalariados. Pero no así, al carecerse de ese grado de detalle, en los datos del DIRCE por CCAA y sectores de la CNAE, en los que han de hacerse sendas aproximaciones que se detallan en los correspondientes apartados del *Estudio*. Se recuerda, por tanto, que los datos de representatividad del CPE respecto del DIRCE son siempre aproximados, ya sea porque en el total nacional las poblaciones de empresas son de diferente composición, o ya lo sea porque en los totales de cada Comunidad Autónoma o sector de la CNAE, además de lo anterior, se da la circunstancia de no poder excluir de forma precisa el número de empresas societarias sin asalariados, incluidas por el DIRCE en los correspondientes agregados de su información pública.

En el Cuadro T-2 se ofrece la representatividad del total nacional del CPE respecto del DIRCE (para ejercicios 2018 y anteriores, se debería redistribuir a las empresas que figuran asignadas a los estratos que van hasta y desde los 200 trabajadores para adaptarla a los límites de trabajadores aquí utilizados que se corresponde con los 250 empleados máximos de la definición de PYME de la UE). Los datos muestran una cobertura muy elevada para todos los tamaños de PYME y para las grandes empresas. De 2016 a 2017, la fase alcista del ciclo se manifiesta

por el incremento de empresas tanto en la muestra del CPE como en el total considerado por el INE en el DIRCE. En 2018, según el DIRCE, se experimentaría una bajada en el total de empresas que alcanzaría la cifra de 764.535 firmas., lo que sería congruente con un agotamiento de la fase alcista. No obstante, el número de empresas con depósitos de cuentas incluidas en la muestra del CPE continúa creciendo y se sitúa en 570.992 unidades empresariales. Con ambos efectos se llega al máximo de cobertura del 74,7%. En 2019, la cobertura desciende hasta el 73,36%, y marca la pauta para otro ligero descenso en 2020. En este último año analizado, la cobertura de la PYME sería del 71,64%, la cobertura en la gran empresa del 91,55% y la cobertura media para el total de empresas del 71,73%. El número total de empresas de la muestra en 2020 es de 549.189 y en el DIRCE de 765.614 (prácticamente igual que en 2018). Dentro de la PYME, la representatividad de la microempresa es del 69,04%, la de la pequeña empresa del 86,04% y la de la mediana del 87,08%. Con estos datos, podemos asegurar que las diferencias que se establezcan entre las variables analizadas según el tamaño de la empresa cuentan con un margen de error muy reducido ya que, aunque las coberturas sean aproximadas, es evidente que estamos ante una muestra con gran significatividad estadística en el establecimiento de esas diferencias.

CUADRO T-2. REPRESENTATIVIDAD DE LA MUESTRA RESPECTO DEL DIRCE (POR SEGMENTOS Y AÑOS)

	2016			2017			2018		
	MUESTRA	DIRCE	% REP.	MUESTRA	DIRCE	% REP.	MUESTRA	DIRCE	% REP.
Microempresas	409.111	645.775	63,35	435.792	652.331	66,81	461.961	639.241	72,27
Empresas Pequeñas	76.470	101.959	75,00	83.787	106.730	78,50	91.267	104.882	87,02
Empresas Medianas	11.687	17.426	67,07	13.143	18.399	71,43	14.491	17.530	82,66
Total PYME	497.268	765.160	64,99	532.722	777.460	68,52	567.719	761.653	74,54
Empresas Grandes (Ref.)	2.696	2.600	103,69	3.062	2.742	111,67	3.273	2.882	113,57
Total empresas incluidas	499.964	767.760	65,12	535.784	780.202	68,67	570.992	764.535	74,68

	2019			2020		
	MUESTRA	DIRCE	% REP.	MUESTRA	DIRCE	% REP.
Microempresas	453.636	640.891	70,78	446.521	646.716	69,04
Empresas Pequeñas	92.476	107.470	86,05	85.201	99.030	86,04
Empresas Medianas	15.147	17.632	85,91	14.077	16.165	87,08
Total PYME	561.259	765.993	73,27	545.799	761.911	71,64
Empresas Grandes (Referencia)	3.514	3.841	91,49	3.390	3.703	91,55
Total empresas incluidas	564.773	769.834	73,36	549.189	765.614	71,73

Las magnitudes básicas (total activo, cifra de negocios y resultado neto) correspondientes al agregado del conjunto de empresas de la muestra total clasificadas por tamaños (Cuadro T-3), ponen de manifiesto la diferente ponderación que alcanzan cada tamaño de empresas según se consideren variables estructurales (activos) o coyunturales (cifra de negocio y beneficio neto de cada ejercicio).

Si observamos la evolución de esas magnitudes básicas en 2020 podremos apreciar que resultan muy similares a las obtenidas en el año 2016. Bien es cierto que en 2017 experimentan un moderado cambio de pesos por tamaños (con crecimiento de la participación de la gran empresa frente a la PYME) que se ve compensado en el año 2018, lo que sugiere ser un efecto de la composición de la muestra más que de la evolución poblacional de las magnitudes económicas.

CUADRO T-3. COMPOSICIÓN DE LA MUESTRA (MAGNITUDES BÁSICAS POR CADA SEGMENTO Y AÑO)

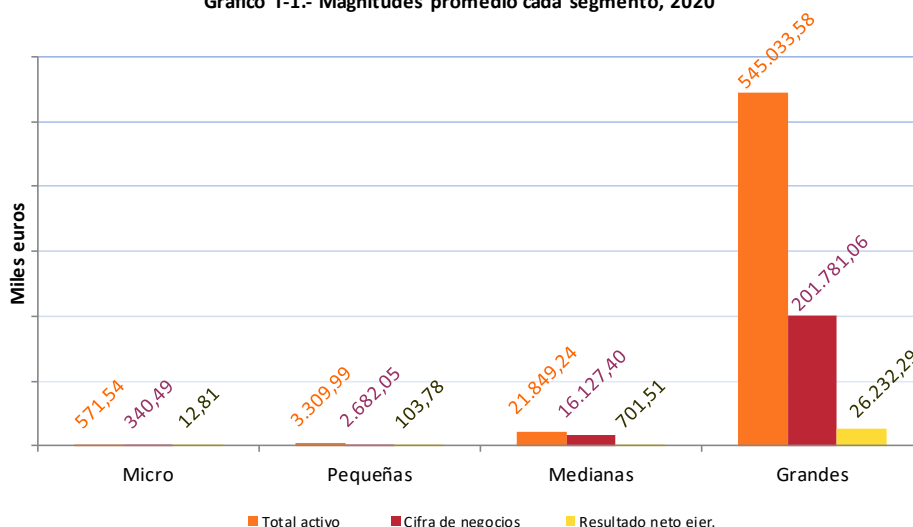
TOTAL ACTIVO	2016		2017		2018		2019		2020	
	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%
Microempresas	213.101.789	10,57	227.217.567	8,63	243.346.974	13,45	242.920.017	12,14	255.204.134	9,48
Empresas Pequeñas	229.454.987	11,38	252.906.335	9,61	274.731.912	15,19	279.076.584	13,95	282.014.560	10,47
Empresas Medianas	230.232.475	11,42	263.346.961	10,00	286.872.825	15,86	305.591.389	15,28	307.571.814	11,42
Total Activo PYME	672.789.251	33,38	743.470.864	28,24	804.951.712	44,49	827.587.991	41,37	844.790.510	31,38
Empresas Grandes (Referencia)	1.342.673.667	66,62	1.888.771.866	71,76	1.004.135.668	55,51	1.172.817.433	58,63	1.847.663.843	68,62
Total muestra	2.015.462.919	100,00	2.632.242.731	100,00	1.809.087.381	100,00	2.000.405.425	100,00	2.692.454.353	100,00
CIFRA DE NEGOCIOS	2016		2017		2018		2019		2020	
	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%
Microempresas	143.042.981	10,73	155.130.037	11,88	168.665.947	12,48	169.421.549	11,62	152.035.167	11,77
Empresas Pequeñas	210.792.160	15,81	231.441.482	17,73	255.031.243	18,87	259.919.147	17,83	228.512.930	17,69
Empresas Medianas	186.068.267	13,95	212.434.703	16,27	236.342.700	17,49	249.713.913	17,13	227.025.433	17,58
Total Cifra Negocios PYME	539.903.409	40,49	599.006.223	45,89	660.039.892	48,84	679.054.610	46,59	607.573.531	47,04
Empresas Grandes (Referencia)	793.454.965	59,51	706.312.623	54,11	691.530.944	51,16	778.342.027	53,41	684.037.794	52,96
Total muestra	1.333.358.374	100,00	1.305.318.847	100,00	1.351.570.836	100,00	1.457.396.637	100,00	1.291.611.325	100,00
RESULTADO NETO EJERCICIO	2016		2017		2018		2019		2020	
	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%
Microempresas	4.962.629	8,91	6.102.050	5,74	6.896.823	9,55	7.193.374	8,47	5.720.479	5,05
Empresas Pequeñas	8.445.319	15,17	10.132.417	9,53	10.821.777	14,98	11.422.935	13,46	8.842.478	7,80
Empresas Medianas	8.654.069	15,54	10.931.806	10,28	11.666.569	16,15	12.947.514	15,25	9.875.215	8,71
Total Rdo. Neto PYME	22.062.018	39,62	27.166.274	25,54	29.385.170	40,69	31.563.823	37,19	24.438.173	21,56
Empresas Grandes (Referencia)	33.619.537	60,38	79.185.060	74,46	42.837.844	59,31	53.315.201	62,81	88.927.448	78,44
Total muestra	55.681.555	100,00	106.351.334	100,00	72.223.015	100,00	84.879.025	100,00	113.365.622	100,00

Durante 2020, las PYME representan el 31,4% de los activos, el 47% de la cifra de negocio y el 21,6% del resultado total del conjunto de la muestra. Ello equivale a que la PYME frente a la gran empresa, consideradas de forma agregada, presenta mejor dimensión de sus activos respecto al total de ventas, pero en cambio, trabaja con márgenes más ajustados lo que deriva en obtener una rentabilidad económica inferior a la de la gran empresa. La rentabilidad económica para el total de la muestra en 2020 se situaría en un 4,2%, que resulta ser promedio ponderado de la rentabilidad económica de la gran empresa, que se elevó hasta el 4,8%, y de la alcanzada en la PYME que se limitó al 2,9%.

Dentro de los segmentos de la pyme, se observa que la rotación es del 60% para microempresas, 81% para pequeña empresa y 74% para las medianas empresas. En los márgenes se mantiene la tendencia a disfrutar de mejores resultados si el tamaño aumenta, pero con similitud de micros y pequeñas: 38%, 39% y 43% respectivamente para micro, pequeña y mediana empresa. Como resultado, la rentabilidad económica de las medianas empresas (3,2%) es solo ligeramente superior a la pequeña empresa (3,1%) mientras que la microempresa se distancia descendiendo hasta alcanzar solo una rentabilidad de 2,2%.

Las magnitudes básicas de la empresa promedio de cada uno de los tamaños en los que se clasifican las PYME y las grandes empresas se muestran en el Gráfico T-1. Las microempresas evidencian los habituales y reducidos activos promedio (571 miles de euros) que además de reflejar el escaso tamaño, son también consecuencia de una mayor especialización en actividades menos intensivas en capital (como más adelante se pondrá de manifiesto, las actividades mayoritarias son el comercio y reparaciones y la construcción). Las pequeñas empresas que tienen activos promedio de 3,3 millones de euros, 5,8 veces el activo medio de las microempresas. Este activo además de reflejar el mayor tamaño también recoge la influencia de la mayor presencia de actividades de la industria manufacturera en este segmento de empresas. Por su parte, las empresas medianas, con casi 22 millones de activos presenta un tamaño de activos 6,6 veces superior al de las pequeñas empresas. Las grandes empresas sitúan su activo medio en 545 millones de euros, lo que supone multiplicar por 25 el activo promedio de una mediana empresa y pone de manifiesto la importante distancia que la separa de la PYME en general.

Gráfico T-1.- Magnitudes promedio cada segmento, 2020



En cuanto a las cifras de negocio promedio de 2020, se mantienen similares las proporciones relativas entre segmentos, con empresas medianas que facturan 6 veces más que las pequeñas, que a su vez superan en casi 8 veces la facturación de las microempresas. Por su lado, las grandes empresas facturan en promedio 12,5 veces lo que una mediana empresa. Por lo que concierne a los resultados netos promedio de la PYME, se mantienen aproximadamente a las anteriores proporciones. Los resultados de las empresas medianas en 2020 multiplican por 6,8 los resultados de las pequeñas y, los de éstas, 8,1 veces los resultados anuales de las microempresas. Si consideramos los resultados netos de la empresa grande promedio se obtiene que equivalen a 37,4 veces los correspondientes a una empresa mediana promedio. En resumen, unas PYME de reducido tamaño medio en comparación a la gran empresa, que presentan una elevada dispersión entre las magnitudes medias de cada uno de sus segmentos.

La evolución temporal entre 2016 y 2020 de las magnitudes promedio en valores corrientes, que se presenta en el Gráfico T-2, permite seguir año a año los comportamientos diferenciados entre segmentos de PYME, que pueden interpretarse tanto por los sectores prioritarios de actuación de unas y otras empresas como por la incidencia diferencial de la coyuntura sobre aquéllos.

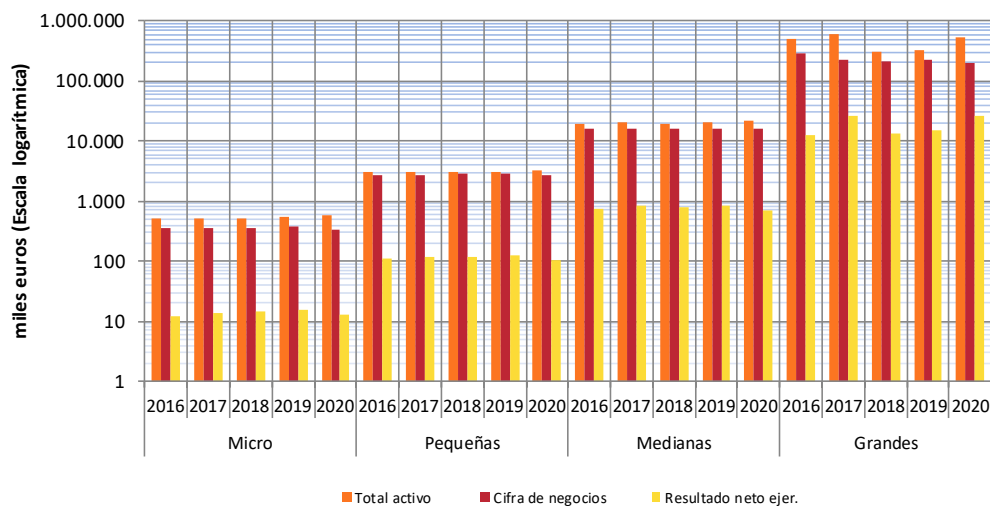
Durante el periodo 2016 a 2019 la evolución de las tres magnitudes presenta una fase de crecimiento moderado que se evidencia con tasas anuales medias positivas para las tres variables y para todos los tamaños de PYME: para las microempresas, la tasa media anual es del 0,9%, 2,2% y 9,3% respectivamente para las magnitudes total activos, cifra de negocio y resultado neto; para las pequeñas, esas tres tasas medias son 0,2%, 0,7% y 3,8%; y, finalmente para las medianas, 0,8%, 1,2% y 4,9%. Como se aprecia, en todos los tamaños se obtenía un

crecimiento sostenido para el caso del resultado neto, seguido de crecimiento más moderado de ventas (lo que dejaba evidencia de mejoras en los márgenes comerciales) y, finalmente, con un leve crecimiento los activos signo de una política de inversión en la que prima las necesidades de reposición frente a las de crecimiento del capital instalado. Así, en esos cuatro años (2016 a 2019), se produce una evolución positiva de la rentabilidad económica que pasa del 2,3% al 3,0% para las micro, del 3,7% al 4,1% para las pequeñas y del 3,8% al 4,2% para las medianas. Este crecimiento de la rentabilidad se sustenta en los crecimientos de los márgenes (de 3,5% a 4,2%; de 4,0% a 4,4%; y de 4,7% a 5,2% respectivamente para micro, pequeña y mediana empresa) que se une, también, a crecimientos en la rotación de ventas sobre activo (de 67,1% en 2016 a 69,7% en 2019; de 91,9% a 93,1%; y de 80,8% a 81,7%, respectivamente según tamaños).

Para las grandes empresas la evolución de activos, cifra de negocio y resultado neto es algo más heterogénea, aunque finalmente también se traduciría, entre 2016 y 2019, en ganancias en la rentabilidad (al pasar del 2,5% en 2016 a 4,5% en 2019) fruto de ganancias en margen (de 4,2% a 6,8%) y rotación (de 59,1% a 66,4%).

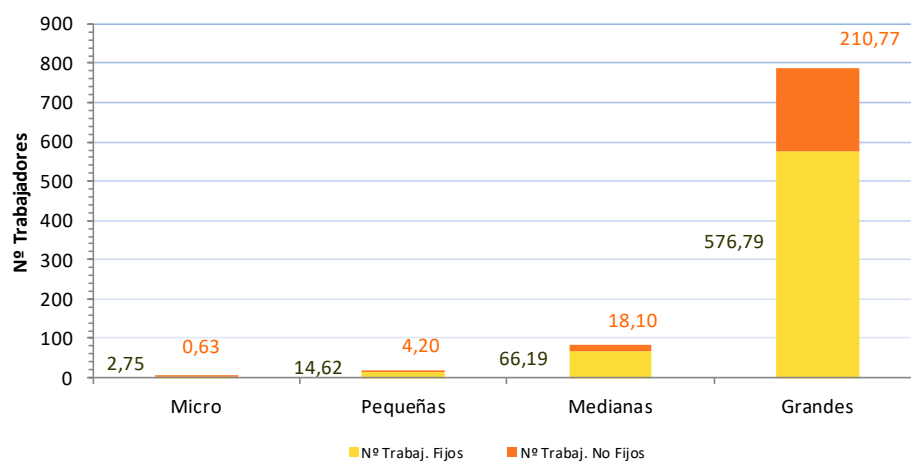
Para el año 2020, la irrupción de la pandemia Covid-19 dinamita la senda anterior caracterizada por la estabilidad y el moderado crecimiento. La tasa de crecimiento interanual de los activos (componente más estructural) se mantiene positiva en los tres tamaños de PYME. En cambio, la cifra de ventas se reduce un -8,8% para las microempresas, un -4,6% para las pequeñas y -2,2% para las medianas. El resultado se ve afectado negativamente incluso con más intensidad que las propias ventas: -19,2% para las micro, el -16,0 para las pequeñas y -17,9 para las medianas. Fruto de este movimiento entre magnitudes se produce una caída de la rentabilidad económica de aproximadamente un punto en todos los tamaños de PYME al situarse dicha rentabilidad en 2,2% para microempresas, 3,1% en pequeñas y 3,2% en medianas, fruto de pérdidas tanto en margen como en rotación.

Gráfico T-2.- Magnitudes promedio segmentos de 2016 a 2020



En el Gráfico T-3 se muestran los tamaños medios de la plantilla de 2020, especificando empleados fijos y no fijos, para cada segmento de Pyme y para la gran empresa. El reducido tamaño medio de las microempresas se sitúa en 2,75 trabajadores fijos y 0,63 no fijos (18,6% de temporalidad); las pequeñas empresas presentan un empleo medio de 14,62 personas fijas y 4,20 no fijas (22,3% de temporalidad); y las medianas empresas que tienen un promedio de 66,19 trabajadores fijos y 18,1 no fijos (21,5% de temporalidad). Como se aprecia, el tamaño medio se sitúa siempre desplazado a la izquierda respecto al punto central del intervalo de trabajadores que define a cada uno de los segmentos, lo que confirma el tradicional reducido tamaño de las empresas españolas, incluso si las consideramos por tramos de tamaños. Las empresas grandes presentan un tamaño medio de 787,6 trabajadores de los que 576,79 serían fijos y 210,77 no fijos (26,8% de temporalidad).

Gráfico T-3.- Empleados promedio cada segmento, 2020



3. La economía y las PYME españolas entre 2016 y 2020

3.1. La economía española entre 2016 y 2020

La economía española entre 2016 y 2020 se divide entre la fase 2016 a 2019, en la que se continuaba en una fase de recuperación con signos de atenuación del crecimiento, y lo ocurrido en el año 2020 con los efectos extraordinarios derivados de la Pandemia COVID-19.

Durante 2016 y 2017, la economía española continuaba su expansión con un crecimiento interanual del PIB del 3,4% y del 4,3%, a pesar de la incertidumbre política interior y gracias a la concurrencia de factores coyunturales como las políticas fiscal y monetaria expansivas, y los reducidos precios del petróleo; junto a otros factores de carácter más permanente desde el inicio de la recuperación, como la reducción de costes laborales y financieros, con su favorable incidencia sobre la recuperación de los excedentes empresariales y la competitividad exterior. La demanda interna seguía mostrando el buen comportamiento del consumo privado y la inversión empresarial, auspiciados por la creación de empleo y las mayores facilidades del crédito, lo que compensaba la retracción del consumo público. En tanto que el sector exterior seguía mostrando un saldo neto favorable, debido a los elevados ingresos del turismo, a exportaciones con sólido crecimiento y a importaciones crecientes a un ritmo más moderado. El empleo seguía recuperándose, de forma que en 2016 se recuperan casi la mitad de los puestos de trabajo perdidos por la crisis y en 2017 se alcanza una ocupación equivalente al 90% de la existente en 2008. Por el contrario, se sigue manteniendo un menor grado de ocupación respecto a la población total y se continua con el incremento de la tasa de temporalidad. El PIB en términos reales creció en ambos años un 3% mientras que el PIB per cápita, también en términos reales, lo hacía al 2,94% y 2,79% respectivamente para 2016 y 2017.

En 2018, el crecimiento anual del PIB en términos corrientes fue del 3,6%. La moderación del crecimiento se vio inducida, principalmente, por el incremento de la factura energética, la caída de los visitantes foráneos y los ingresos por el turismo, y la aportación negativa de un sector exterior en el que la reducción de las exportaciones se generaba por factores tales como las tensiones comerciales internacionales, la caída de la actividad en la Zona Euro, la normalización de la política monetaria de los EEUU, la incertidumbre por el desenlace del “brexit”, o la incidencia sobre el sector del automóvil de una legislación cada vez más restrictiva de las emisiones; en tanto que las menores importaciones se inducían por esa misma caída en los insumos de los productos de exportación. Pese a ello, la demanda interna seguía con su favorable aportación al crecimiento, sobre todo del consumo privado, pero también del público, así como de la inversión empresarial en sectores como la construcción, la información y comunicaciones, y los servicios públicos, dada la ralentización de los sectores industriales y en particular del automóvil. En cuanto al empleo, se seguía creando a un ritmo elevado, particularmente en la hostelería, las actividades inmobiliarias, el transporte y la construcción; si bien con las contrapartidas de una elevada tasa de temporalidad en los nuevos contratos y un incremento salarial medio de apenas un 1% durante el ejercicio. El crecimiento real del PIB se redujo hasta el 2,3%, mientras que per cápita lo hizo en un 2%, confirmando la ralentización del crecimiento de la economía y de la renta de la población.

En 2019, el crecimiento del PIB alcanzó el 3,4% (en términos corrientes, cifra provisional de la Contabilidad Nacional elaborada por INE). Así, el valor del PIB a precios corrientes alcanzó un nuevo máximo en 2019 y se situó en 1.244.375 millones de euros. En términos reales, el incremento fue de un 2,1%, perdiendo 2 décimas respecto a 2018. Aunque, con este resultado, España registraba seis años de crecimiento continuo, también resultaba cierto que fue el menor crecimiento desde 2014 en el que se obtuvo una tasa interanual real del 1,4%. Por su parte, el PIB real per cápita se incrementó en un 1,14% por lo que por tercer año consecutivo la renta por habitante se incrementó por debajo del crecimiento de la economía como fruto del efecto conjunto de leves retrocesos de la productividad por empleo y leves incrementos de la tasa de empleo de la población. El crecimiento del PIB en el año 2019 se produce por una contribución de la demanda nacional (consumo e

inversión) de 1,6 puntos, frente a los 2,6 puntos de 2018, en tanto que la demanda externa (exportaciones e importaciones) contribuyó con cinco décimas al avance del PIB, después de restar algunas décimas en 2018.

El sector exterior contribuyó positivamente al crecimiento del PIB, cosa que no se producía desde 2016. Las exportaciones aceleraron su ritmo de crecimiento, sostenidas por los servicios que compensaron el peor resultado del comercio de bienes. Por su parte las importaciones continuaron su senda de suave aminoración. Por último, resaltar la importancia del sector turístico que justifica el 12% del PIB nacional. España cerró el año 2019 con cifras récord: 83,7 millones de turistas, un 1,1% más que en 2018; y que gastaron 92.278 millones de euros, un 2,8% más que en el año anterior. Siete años de máximos consecutivos.

El empleo, en términos de puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo, registró en 2019 una tasa interanual del 2%, lo que equivale a la creación de 358.000 nuevos puestos de trabajo a tiempo completo. La productividad por puesto de trabajo equivalente a tiempo completo retrocedió levemente (-0,1%), mientras que la productividad por hora efectivamente trabajada se incrementó en un 0,4%. A pesar de un pequeño retroceso de la tasa de temporalidad, el empleo no fijo continúa siendo un grave problema de nuestro mercado de trabajo.

En el ámbito financiero, se mantenían las favorables condiciones de años anteriores, tanto por los niveles históricamente reducidos de los tipos de interés, como por las facilidades para el crédito hipotecario, y las menores restricciones a la inversión empresarial, incluida la de las PYME; aunque se endurecían las condiciones de los créditos al consumo, ajustadas al mayor riesgo de los prestatarios. El empleo, en términos de puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo, registró en 2019 una tasa interanual del 2%, lo que equivale a la creación de 358.000 nuevos puestos de trabajo a tiempo completo. La productividad por puesto de trabajo equivalente a tiempo completo retrocedió levemente (-0,1%), mientras que la productividad por hora efectivamente trabajada se incrementó en un 0,4%. A pesar de un pequeño retroceso de la tasa de temporalidad, el empleo no fijo continúa siendo un grave problema de nuestro mercado de trabajo.

La economía española en el año 2019 daba algunas señales de agotamiento de las fuentes en las que se sustentaba el crecimiento tras la superación de la crisis, pero auguraba un año 2020 en el que la economía seguiría por la vía del crecimiento. La pandemia COVID-19 se ha encargado de finiquitar el ciclo de la recuperación que se ha extendido desde 2014 a 2019. La paralización de gran parte de la economía durante 2020 se tradujo en un retroceso del PIB del -11,3% en términos reales (dato provisional del INE).

La pandemia iniciada ha provocado una crisis sanitaria, social y económica a escala mundial. La primera ola, en la mayor parte de países y en especial en España, tuvo que contenerse con estrictas medidas de confinamiento social que provocaron la paralización del sistema productivo no esencial. Progresivamente, las medidas introducidas para contener la expansión del virus han ido centrándose en aquellas actividades especialmente expuestas a la interacción social, lo que ha contribuido a reducir el impacto económico en las sucesivas olas. En España, las variaciones reales trimestrales de PIB en 2020 fueron de -5,49% en el primer trimestre, -17,83% en el segundo, +16,6% en el tercero y -0,06% en el cuarto trimestre.

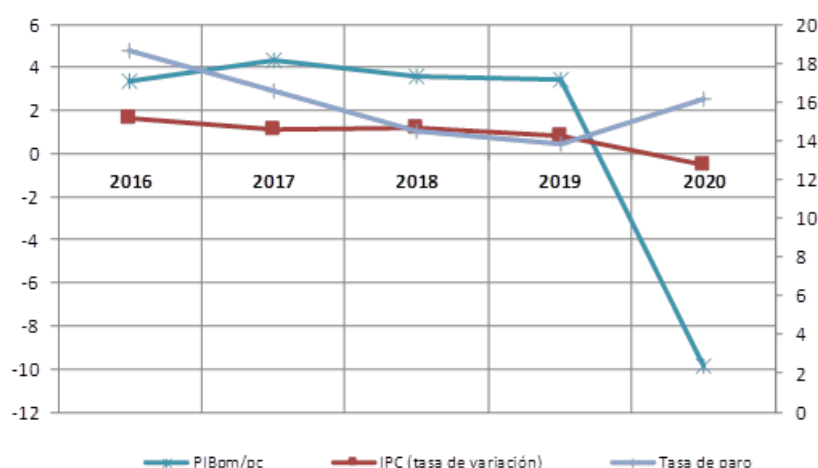
El dinamismo del comercio internacional de bienes, que se recuperó rápidamente de los confinamientos generalizados del primer semestre de 2020, constituyó una palanca relevante para la salida de la crisis. Los flujos turísticos internacionales, en cambio, no fueron capaces de mostrar signos de recuperación. El PIB se contrajo un 10,8 % en el promedio de 2020. En el primer trimestre de 2021 aún se situaba un 9,4 % por debajo del nivel de finales de 2019. La evolución del PIB español tras el comienzo de la pandemia es una de las más desfavorables entre las economías avanzadas. La heterogeneidad del impacto del COVID-19 según actividad es elevada. De esta forma, el VAB de las ramas de comercio, transporte y hostelería, así como de actividades artísticas y recreativas, presentaba, respectivamente, un descenso del 21,3 % y del 32,8 % por debajo de su nivel precrisis. Todos los componentes de la demanda interna, salvo el consumo público, experimentaron fuertes retrocesos en 2020. El consumo de las familias descendió un 12,4 %. La contracción de la inversión empresarial, de magnitud similar, fue, no obstante, menor de lo que cabría esperar, dado el tamaño de la caída del PIB. La demanda externa

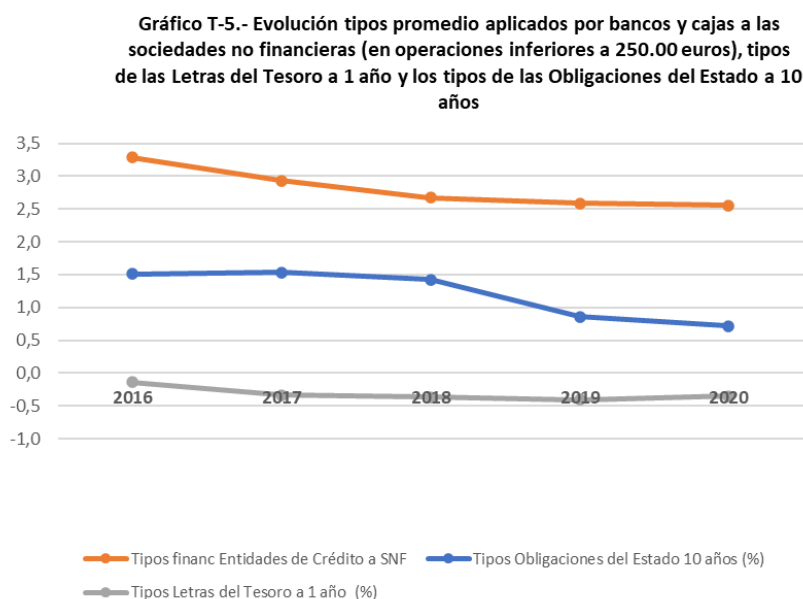
contribuyó en 2 puntos porcentuales a la caída del PIB en 2020. En términos nominales, los ingresos asociados al turismo extranjero cayeron un 75,9 %. Como consecuencia, la capacidad de financiación de la economía española se redujo en 1,4 puntos porcentuales, hasta el 1,1 % del PIB. En 2020, el déficit de las AAPP aumentó 8,1 puntos porcentuales, alcanzando el 11 % del PIB, y la deuda pública se incrementó hasta suponer el 120 % del PIB.

La crisis, sin embargo, no ha golpeado a todos por igual. El impacto sobre las PYMES y los trabajadores autónomos es mayor que sobre las empresas grandes. Las comunidades insulares y las del arco mediterráneo han sido las más afectadas; por último, el deterioro del mercado de trabajo ha sido más intenso para los asalariados con contrato temporal, más jóvenes y de menor renta. La pandemia del coronavirus ha destruido casi 400.000 puestos de trabajo (afiliados medios a la Seguridad Social, un 2,1% menos que en 2019). También ha hecho incrementar el paro que a final de 2020 se elevaba a la cifra de 3,9 millones de desempleados (un incremento anual del 22,9%, el mayor repunte anual desde 2009). Estos datos no incluyen a los afectados por suspensión de empleo o reducción horaria como consecuencia de un ERTE, que al cierre de 2020 protegía a más de 850 mil personas. Los ERTE, han sido sin duda, la herramienta más eficaz para mitigar los efectos negativos de las restricciones que atenazaron la economía durante 2020.

La perspectiva gráfica de la evolución de la economía española desde 2016 se ofrece en el Gráfico T-4, donde se muestra información de las tasas de variación del PIB a precios de mercado (a valores corrientes), el IPC, y la tasa de paro. Mientras que en el Gráfico T-5, se ofrece información de tipo financiero, como los tipos promedio aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras (en operaciones inferiores a 250.00 euros), tipos de las Letras del Tesoro a 1 año y los tipos de las Obligaciones del Estado a 10 años. Este resumen de indicadores económicos y financieros nos ayudarán a una mayor comprensión de los datos empresariales analizados en este informe.

Gráfico T-4.- El ciclo económico: tasas variación PIBpm/pc e IPC y tasa de paro en España





3.2. Las PYME españolas entre 2016 y 2020

En este epígrafe analizaremos de forma global el comportamiento de la PYME española en el periodo 2016-20. Esto nos permitirá conocer en una primera aproximación la situación económica y financiera de la PYME, para en apartados posteriores analizar con mayor profundidad el comportamiento de los segmentos de PYME: microempresa, pequeña y mediana empresa, y su comparación con la gran empresa. Para ello seguiremos el modelo de indicadores que se muestran en el Cuadro T-4 (en el apartado IV. Metodología, puede verse un mayor detalle de su operativa de cálculo).

Indicadores de crecimiento

Las PYME españolas experimentaron en 2020 una caída muy importante en los niveles de su facturación y del resultado del ejercicio, propiciado por la pandemia COVID-19 que supuso un shock muy complejo y que impactó muy negativamente en las empresas, combinando elementos de oferta, demanda, y shocks de productividad (Gourinchas et al., 2020). El periodo 2017 a 2019 las PYME consiguieron unas tasas de crecimiento en sus ventas muy aceptables, debido a la fase expansiva del ciclo económico de ese periodo. Así, en 2016 las ventas crecieron un 5,39% disminuyendo ligeramente este valor hasta el 4,82% en 2019. Sin embargo, en 2020 las PYME tuvieron una importante caída de su facturación, situándose en un - 9,37%, valor equivalente a la caída del PIB de ese año. Esta misma evolución negativa en 2020, aunque más acentuada, se refleja en la tasa de variación del resultado del ejercicio. En este caso podemos apreciar que, en el año 2016, el beneficio se incrementó un 13,41%, con un efecto reductor en los años siguientes, donde en 2019 la tasa de variación se situó en valores negativos cercanos a 0. Sin embargo, y como consecuencia de la crisis, el resultado del ejercicio en 2020 se redujo un - 26,43% respecto del año anterior.

En cuanto a la evolución de la tasa de variación de los activos (que es un buen indicador de las inversiones realizadas por la empresa), se puede apreciar en 2020, contrariamente a las tasas de cifra de negocios y resultado del ejercicio, una variación positiva del 3,22%. Esto viene a poner de manifiesto que las PYME pese a la pandemia COVID-19 mantuvieron su ritmo inversor de años anteriores y también reflejan las inversiones realizadas para adaptar sus infraestructuras a los requerimientos sanitarios de la pandemia.

Estructura, funcionalidad y cobertura del capital

La relación entre activos corrientes y el total de los activos se mantiene constante en 2016-20, situándose este porcentaje de capital económico en torno al 46%. Sin embargo, se produce una ligera reestructuración de los activos Corrientes en 2020, donde la PYME disminuye el peso de sus existencias y aumenta sus activos de una mayor disponibilidad inmediata. Respecto a la evolución del peso del inmovilizado material, los datos de 2020 muestran una reducción en la PYME, representando el 23,16% sobre el total del activo. Si analizamos la funcionalidad del inmovilizado material apreciamos, que su grado de amortización, aunque muy ligeramente, se ha ido aumentando en el periodo 2016-20, hasta alcanzar el 9,89% en 2020. Y se rompe la favorable tendencia de disminución del indicador que relaciona las amortizaciones con los recursos generados de la empresa, incrementándose significativamente en 2020, hasta situarse en el 44,18%. En el capital financiero de las PYME se observan cambios importantes en las estrategias financieras para hacer frente a la crisis generada por la pandemia COVID-19. Así, en 2020, aumentaron el grado de capitalización (patrimonio neto sobre total de estructura financiera), año en el que su patrimonio neto representó el 51,8% (valor más alto de toda la serie) e incrementaron sus recursos permanentes, hasta situarlos en el 74% del total de su estructura financiera. El crédito de provisión para la financiación de las PYME medido a través de la ratio acreedores comerciales/deudores comerciales sigue en 2020 con la tendencia decreciente de años anteriores. Esta reducción ha implicado para las PYME hayan tenido que recurrir a otorgar mayores aplazamientos de pago a sus clientes para estimular las ventas.

En cuanto al grado de cobertura de los activos fijos por sus recursos permanentes o su capital corriente, los datos muestran, favorablemente, que las PYME gracias al ajuste realizado en sus recursos permanentes, han aumentado su equilibrio financiero. Así, en 2020 el capital corriente positivo de las PYME representó el 20,6% del total de sus activos y el grado de cobertura de sus recursos permanentes sobre su inmovilizado material fue del 142,51%.

Indicadores de gestión

La ratio valor añadido sobre cifra de negocios se incrementa en 2020 siguiendo la favorable tendencia de años anteriores. Así, las PYME obtuvieron una eficiencia económica mayor, donde su valor añadido aumentó hasta el 28,6% de su cifra de negocios. Sin embargo, al analizar el valor añadido sobre el inmovilizado material, la tendencia es diferente y los resultados muestran que la aportación neta del valor añadido por unidad de inmovilizado material empeora en 2020, rompiendo la favorable tendencia de los años anteriores.

Si analizamos la estructura de costes de las PYME no se aprecian cambios sustanciales y mantienen una estructura muy similar en el periodo 2016-20. Sólo se puede ver un ligero cambio de tendencia en 2020, respecto al 2019, al aumentar el peso de los aprovisionamientos y otros consumos de explotación sobre las ventas, y de los gastos de personal. Otro aspecto de la estructura de gastos de la PYME importante señalar es el bajo peso de los gastos financieros, debido a los tipos de interés del periodo analizado. Aunque en 2020 se rompe la favorable tendencia de disminución de los gastos financieros que se venía produciendo en años anteriores y en 2020 los gastos financieros aumentaron hasta el 0,98% de la cifra de negocios.

Sin embargo, cuando consideramos la financiación sin coste explícito de las operaciones comerciales durante 2020, si surge un cambio importante. La crisis generada por COVID-19 ha provocado un cambio en su política financiera en 2020 al compararla con 2019, alargando sus pagos y ampliando en lo posible sus plazos de cobros. En efecto, el periodo de pago a proveedores en 2019 era de 126 días este se aumentó a 132 días en 2020 y el periodo de cobro a clientes, pasó de 72 días a 78 en 2020.

Indicadores financieros

La posición de liquidez de las PYME se ha visto fortalecida en 2020, como respuesta de las empresas para minimizar riesgos de insolvencia ante la crisis generada por la pandemia COVID-19. Durante los años previos a la pandemia la liquidez de las PYME había mostrado una tendencia alcista. Esta creciente evolución se intensificó en 2020 en todos los indicadores de liquidez. Así, la liquidez más inmediata (efectivo y otros activos líquidos equivalentes sobre el pasivo corriente) se situó en el 49%, la liquidez a corto plazo (activos corrientes sin considerar las existencias sobre el pasivo corriente) en el 121% y los activos corrientes sobre los pasivos corrientes en el 179%.

En cuanto a los indicadores de solvencia de las PYME encontramos, por una parte, que la solvencia a largo plazo (activos totales frente a pasivos totales) sigue la misma favorable tendencia de los indicadores de liquidez. Y en 2020 los activos totales podían hacer frente al 207% de sus pasivos corrientes y no corrientes, cuando este porcentaje era del 191% en 2019; y, por otra parte, la cobertura de los gastos financieros, tanto por el resultado del ejercicio como de los recursos generados, disminuye, como consecuencia del aumento de los gastos financieros y del resultado del ejercicio. De ahí que la capacidad de devolución de la deuda de las Pyme haya caído en 2020 hasta el 10,75%, cuando en 2019 alcanzó el 12,59%.

Rentabilidad y sus componentes

El mayor impacto que ha tenido la PYME por la crisis del COVID-19 ha sido en sus indicadores de rentabilidad. En efecto, la aparición no esperada de la pandemia provocó una disminución de la rentabilidad de los recursos propios en la PYME, rompiendo la positiva evolución experimentada en el periodo 2016-19. En 2019 el ROE medio de las PYME fue del 7,45%, cayendo al 5,58% en 2020. Algo muy similar se dio en la rentabilidad económica de las PYME, donde se invirtió la tendencia creciente del periodo 2016-19. La pandemia provocó en 2020 una disminución importante del ROA. Así, en 2019 el ROA medio de las PYME fue del 5,54%, disminuyendo al 3,37% en 2020. Esto se debió, tanto por la caída de los márgenes de beneficio sobre ventas (menor eficiencia), como por el menor grado de aprovechamiento de sus activos (rotación ventas sobre activos). En cuanto al apalancamiento financiero, se produjo una clara reducción en todo el periodo analizado, especialmente en 2020, como estrategia de la PYME para hacer frente a la pandemia COVID-19. Esta reducción surgió como consecuencia de la mayor capitalización experimentada en la PYME.

CUADRO T-4. INDICADORES ECONÓMICOS Y FINANCIEROS DE LA PYME PARA EL PERIODO 2016-20

Estadística PYME Societaria

2016 - 2020

Total Nacional - Todas las actividades

	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	497.268	532.722	567.719	561.259	545.799
Total Variación Activos (%)	4,20	5,06	4,32	3,75	3,22
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,39	8,56	6,43	4,82	-9,37
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	13,41	9,51	0,15	-0,29	-26,43
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,20	46,29	46,27	46,04	46,51
Existencias / Total Activo (%)	12,65	12,40	12,56	12,27	11,45
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,54	16,98	16,99	17,42	19,59
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,12	25,51	25,02	24,36	23,16
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,05	9,13	9,28	9,56	9,89
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,88	38,93	38,85	37,89	44,18
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,74	49,50	50,27	51,20	51,80
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,25	70,54	70,70	71,27	74,08
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,67	17,94	18,55	18,32	16,28
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	102,43	101,85	99,97	99,39	97,26
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,45	16,83	16,97	17,31	20,60
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,79	135,31	135,56	135,70	142,51
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,48	27,95	27,87	28,42	28,60
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	84,42	88,30	91,35	95,73	88,83
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,50	20,89	20,70	21,10	28,64
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,31	73,82	73,89	73,31	73,36
Gastos Personal / Cifra de Negocios (%)	19,25	19,32	19,46	19,86	19,99
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,14	1,02	0,94	0,89	0,98
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,90	76,24	74,04	72,40	78,12
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovechamientos (días)	135,90	134,88	128,51	126,33	132,74
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	30,70	33,07	33,81	36,58	49,08
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	102,02	103,89	103,01	105,15	121,53
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	155,30	157,12	157,93	160,26	179,47
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,83	18,38	17,45	16,13	19,65
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,23	13,75	12,92	11,94	13,65
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,80	11,85	12,01	12,59	10,75
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	191,35	198,01	201,08	204,93	207,46
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,87	7,38	7,26	7,45	5,58
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,87	7,38	7,26	7,45	5,58
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,12	5,46	5,40	5,54	4,37
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,38	6,77	6,59	6,75	6,08
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	80,25	80,57	82,00	82,05	71,92
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	171,98	171,54	170,49	169,43	161,77
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,10	84,91	85,71	86,75	83,79
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	209,47	202,03	198,93	195,30	193,06
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,03	78,89	78,84	79,37	78,98
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,03	78,89	78,84	79,37	78,98
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	341.373	367.519	394.482	391.273	389.792
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	6,85	6,97	7,11	7,37	7,25
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	2,22	2,30	2,31	2,30	1,93
Número Medio total de trabajadores por empresa	9,07	9,27	9,43	9,67	9,18
Gasto medio por trabajador (euros)	29.282,55	29.844,75	30.361,99	31.425,08	30.362,42
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	40.239,34	41.282,56	41.569,38	42.947,49	41.276,12
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,77	72,29	73,04	73,17	73,56

4. PYME y grandes empresas en los agregados totales

El análisis de los segmentos de empresas de la muestra total se realiza según el modelo de *ratios* e indicadores ya expuesto en el Cuadro T-4, al comentar la situación coyuntural de las PYME entre 2016 y 2020. Sigue por ello iguales bloques de estudio: indicadores de crecimiento, situación patrimonial, que sintetiza la cuantía y composición relativa de los capitales, económico y financiero, de las empresas y los relaciona con sus respectivas funcionalidades; flujos de renta, que dan idea tanto del nivel de actividad como de la estructura de costes y de la gestión de los circulantes; y, por último, flujos financieros, que evidencian la liquidez y solvencia de las empresas a diferentes plazos temporales. Se dedica asimismo una especial atención a la rentabilidad y a los factores que la componen, por cuanto constituyen los indicadores de síntesis de la administración empresarial. Y se concluye con el estudio de los indicadores específicos del empleo, para precisar la estructura, los costes y las aportaciones económicas del factor trabajo.

Como ya se ha indicado en el correspondiente apartado, y de forma consecuente con los datos disponibles, la metodología que se aplica para el análisis comparado de los segmentos de empresas es descriptiva y gráfica. Cabe entenderla como un estudio exploratorio sobre las variables potencialmente más ilustrativas de las diferencias de estructura y resultados inducidas por la dimensión empresarial, controladas en lo posible, como se verá en apartados sucesivos, por la localización geográfica de la actividad de las empresas y por la especialización productiva de las mismas. De cara a posibles extrapolaciones de los resultados de este análisis, no obstante, conviene recordar la significatividad de los agregados de empresas, que depende del número y la composición que se consideran en cada año.

4.1. Indicadores de crecimiento

En este apartado analizaremos la evolución del crecimiento de las PYME en el periodo 2016-20, considerando cada segmento de PYME y a las grandes empresas. Y para ello utilizaremos las tasas de variación de los activos, de los ingresos de la explotación y del resultado del ejercicio (Cuadro T-5). Y en especial haremos referencia al ejercicio 2020 que representó un shock muy complejo provocado por la pandemia COVID-19 y que impactó muy negativamente en las empresas afectando a elementos de oferta, demanda, y shocks de productividad.

En las tasas de variación de los activos del periodo 2016-20 se aprecia un mayor ritmo inversor en las PYME si lo comparamos con las grandes empresas. En especial en las pequeñas empresas donde sus activos tuvieron un crecimiento medio del 4,78%, frente al 1,3% de las grandes empresas. Si analizamos 2020 podemos ver cómo las empresas de menor tamaño (microempresas con un crecimiento positivo de sus activos del 3,56%, y las pequeñas empresas con un crecimiento del 4,16%) tuvieron que realizar un mayor esfuerzo inversor que las empresas medianas y grandes.

En cuanto a la tasa de variación de la cifra de negocios son las empresas medianas las que tienen un mejor comportamiento en el periodo 2016-20 con un crecimiento medio del 3,99%, seguidas de las pequeñas empresas (3,67%) y las microempresas (1,27%). Frente a un crecimiento del 1,2% en las grandes empresas. En 2020 y como consecuencia de la pandemia COVID-19 las más afectadas fueron las microempresas que vieron como sus ventas disminuyeron respecto al año anterior un -12,43%, seguida de las pequeñas empresas con una caída del -9,4%. Y las menos afectadas fueron las medianas empresas donde sus ventas cayeron un -7,8%. Las grandes empresas vieron como sus ingresos disminuyeron un -11,32% en 2020.

Los resultados del ejercicio han sido uno de los indicadores más afectados por la pandemia COVID-19. En general se aprecia una importante caída en los resultados del ejercicio de las PYME en 2020, rompiendo la favorable tendencia del periodo 2016-19. Y se encuentra una relación inversa entre tamaño y la tasa de variación de los resultados del ejercicio de 2020. A menor tamaño mayor caída de su resultado del ejercicio. Así, las

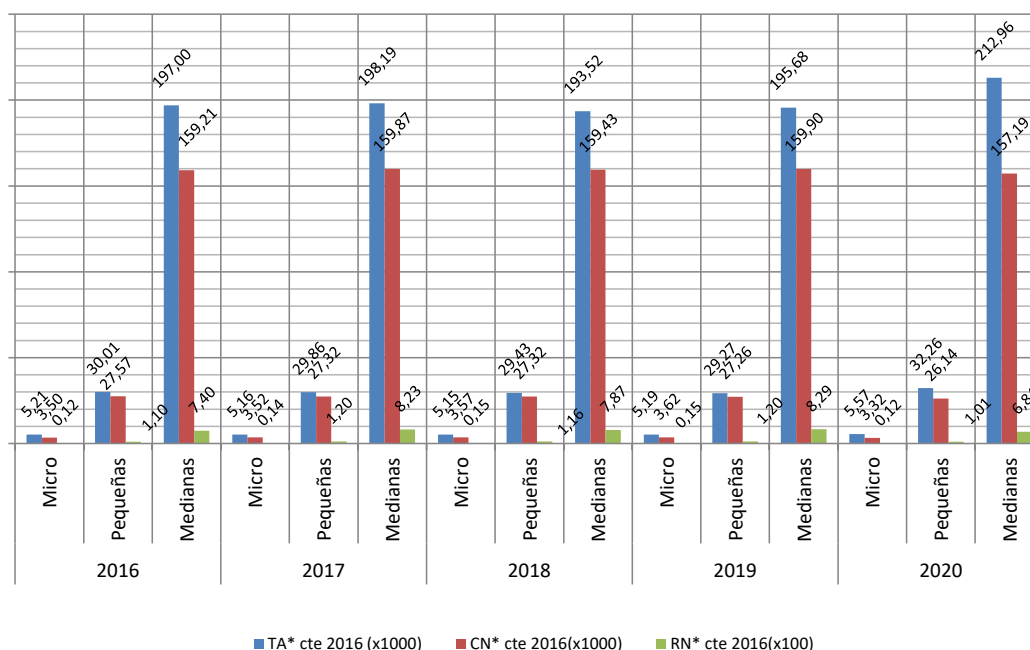
microempresas disminuyeron sus resultados en relación con 2019 en un -31,45%, las pequeñas empresas un -26,39% y las medianas empresas un -23,22%. Mientras que las grandes empresas experimentaron una caída menor de sus beneficios, con una disminución del -14,72%.

CUADRO T-5. CRECIMIENTO DE LA INVERSIÓN, LA CIFRA DE NEGOCIOS Y EL RESULTADO DEL EJERCICIO (EN CADA SEGMENTO Y AÑO)

	2016	2017	2018	2019	2020
MICROEMPRESAS					
Tasa Variación Activos (%)	3,08	3,81	3,35	3,09	3,56
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	4,11	6,98	4,77	2,90	-12,43
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	9,72	9,67	-0,77	-2,17	-31,45
EMPRESAS PEQUEÑAS					
Tasa Variación Activos (%)	4,92	5,68	4,72	4,41	4,16
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	6,04	9,13	7,12	5,44	-9,40
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	15,11	11,08	1,64	0,76	-26,39
EMPRESAS MEDIANAS					
Tasa Variación Activos (%)	4,55	5,56	4,77	3,67	2,09
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	5,65	9,11	6,89	5,50	-7,18
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	13,96	8,00	-0,65	-0,15	-23,22
EMPRESAS GRANDES					
Tasa Variación Activos (%)	-1,25	1,75	2,22	4,30	-0,53
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	-3,05	9,18	9,00	2,19	-11,32
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	68,93	2,64	14,75	-6,23	-14,72

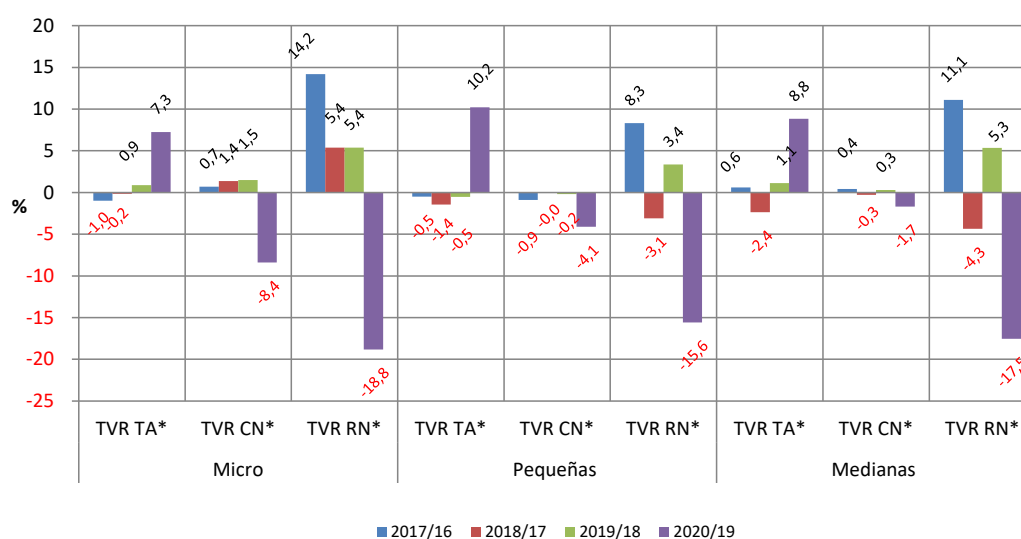
El Gráfico T-6 visualiza y cuantifica, en términos reales (moneda constante de 2016), la evolución de las magnitudes básicas promedio de las PYME españolas durante la etapa 2016 a 2020.

Gráfico T-6.- Evolución de las magnitudes promedio de la Muestra Total en términos reales (2016-2020)



Sus conclusiones son, salvo por los matices propios de haberse considerado aquí la incidencia de las tasas de inflación interanuales, similares a las ya comentadas en este apartado. En particular, se aprecia en 2020 el impacto de la crisis sanitaria COVID-19 sobre la caída de los valores medios, en términos reales, de las cifras de negocios y del resultado del ejercicio, en todos los segmentos de tamaño analizado. Mientras que el valor promedio de los activos sigue aumentando, en gran medida, por las inversiones realizadas para adaptar sus infraestructuras a los requerimientos sanitarios de la pandemia. Y en el Gráfico T-6 se puede apreciar asimismo la evolución reciente del ciclo en las PYME, desde la perspectiva de las tasas interanuales de variación real de sus principales magnitudes.

Gráfico T-7.- Tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio en la Muestra Total



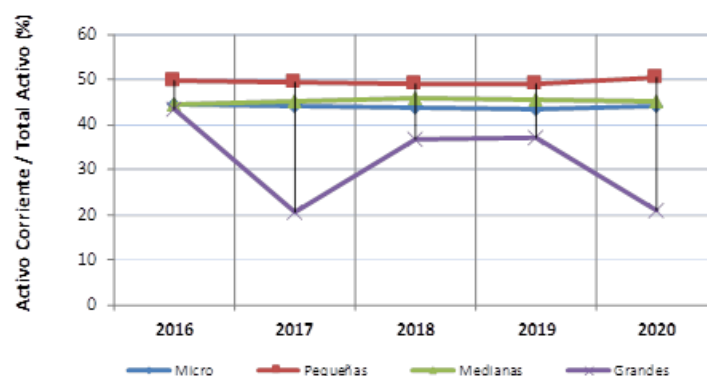
4.2. Estructura patrimonial, funcionalidad y cobertura del capital

Los estudios empíricos sobre las PYME españolas muestran una serie de rasgos patrimoniales que, relacionados tanto con su dimensión como con sus sectores de actividad, pueden considerarse de carácter estructural. Así, en lo que se refiere al capital económico, la elevada ponderación del capital circulante (corriente) respecto del inmovilizado (no corriente), que se deriva de su concentración en sectores con reducida intensidad del factor capital, como el comercio, la construcción o los servicios. La lenta adecuación de sus existencias al ciclo económico, tanto por la rápida acumulación de éstas en las fases recesivas, al reducirse las ventas, como por la lenta reconstitución que pueden hacer de ellas, en las fases expansivas, por las dificultades de su financiación. Sus elevadas disponibilidades financieras a corto plazo, que se mantienen permanentemente en niveles altos, como habituales indicios tanto de una gestión poco eficiente de la tesorería como de un mantenimiento obligado de la misma, para que sirva de garantía o colateral del crédito bancario. Y la estabilidad de sus dotaciones por amortizaciones y provisiones, que representan por ello proporciones muy cambiantes de sus recursos generados en las diferentes fases del ciclo económico. Unos rasgos de la estructura del capital económico de las PYME que se vienen corroborando en anteriores ediciones del *Estudio*, ante diferentes fases del ciclo económico, y cuyas particularidades sirven también para diferenciar entre sí los segmentos de dimensión y las posibles especializaciones productivas que primen en ellos.

El Gráfico T-8 muestra que la relación entre activos corrientes y el total de los activos es generalmente mayor en las pequeñas empresas que en las empresas medianas y en las microempresas, por el mayor peso de sus existencias y sus deudores comerciales. Al mismo tiempo se puede apreciar una cierta estabilidad en la serie analizada. En 2020 la estructura del capital económico de las PYME se mantiene, por lo que la crisis generada por

la pandemia en 2020 no ha provocado cambios sustanciales en la proporción entre los activos corrientes y no corrientes. En las grandes empresas, su capital económico muestra una elevada variabilidad, que se deduce tanto de los cambios en la propia composición de esta muestra de referencia como de su mayor intensidad en el factor capital, así como en sus mayores posibilidades de adecuar los niveles de sus activos corrientes y su inmovilizado a la evolución de la coyuntura, por su elevado poder de mercado. Y a diferencia del resto de segmentos, el peso de los activos corrientes en la estructura económica de las grandes empresas es inferior. Además, en este tipo de empresas si se puede ver un cambio relevante en el año 2020, donde hubo una significativa caída del peso de los activos corrientes. Esto puede obedecer al ajuste realizado en los activos corrientes como consecuencia de la caída de la demanda experimentada en 2020.

Gráfico T-8.- Estructura del capital económico: evolución por segmentos



Los Gráficos T-9 a T-12 profundizan en las anteriores percepciones, con el detalle de los principales componentes de la estructura y la funcionalidad del capital económico en los diferentes segmentos de empresas.

Gráfico T-9.- Microempresas: Evolución componentes Capital Económico

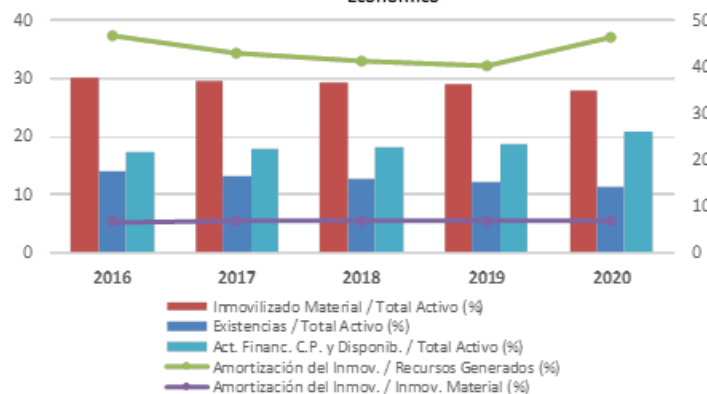
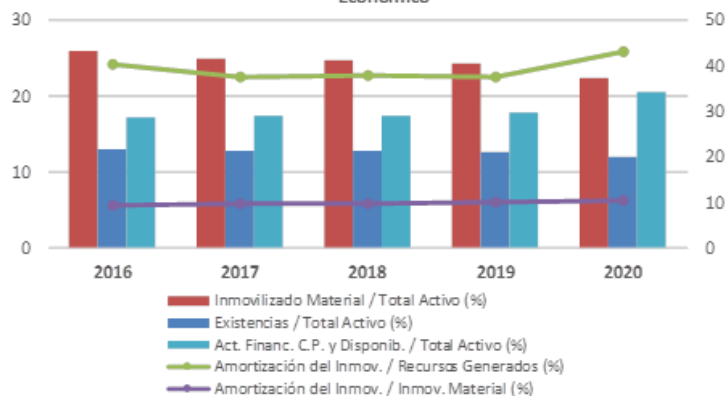
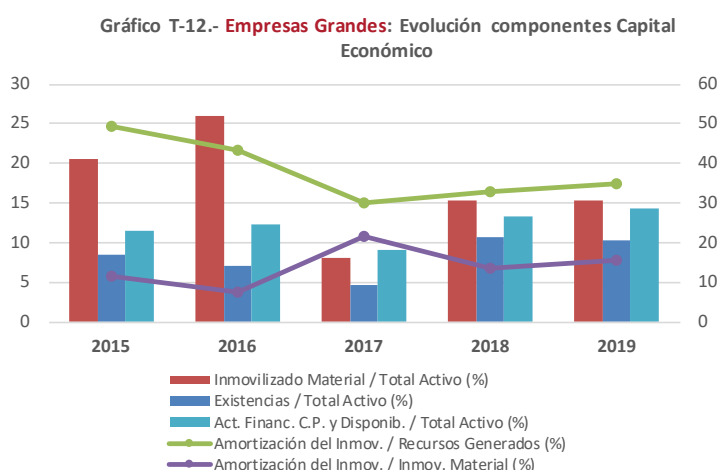
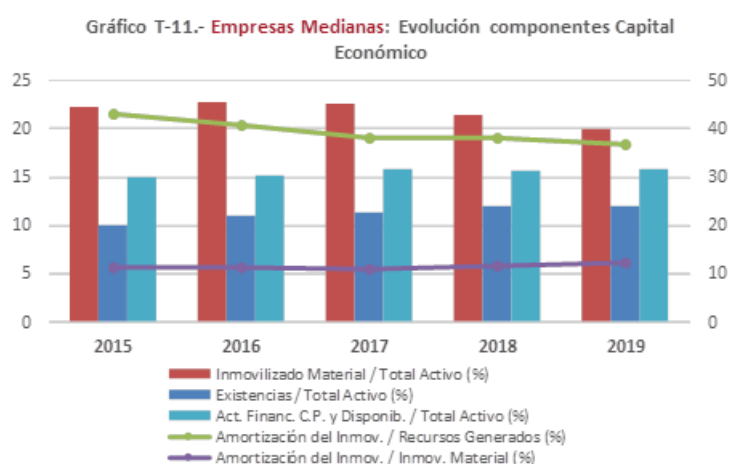


Gráfico T-10.- Empresas Pequeñas: Evolución componentes Capital Económico



En cuanto a la estructura del activo de las empresas, podemos apreciar un comportamiento similar en las PYME (micro, pequeñas y medianas). Así vemos cómo se produce una reducción paulatina desde 2016 a 2020 en el peso de las existencias en relación con los activos totales. Mientras que los activos financieros a corto plazo y el disponible experimentan, en especial en 2020, un ligero incremento. En el caso de las grandes podemos ver un comportamiento similar pero la caída del peso de las existencias sobre el total del activo en el año 2020 es más relevante. Estas diferencias entre tamaños vienen a explicadas, en parte, por la caída de la facturación en las micro y pequeñas empresas y a las habituales dificultades de las PYME para equilibrar sus niveles de existencias a la demanda.

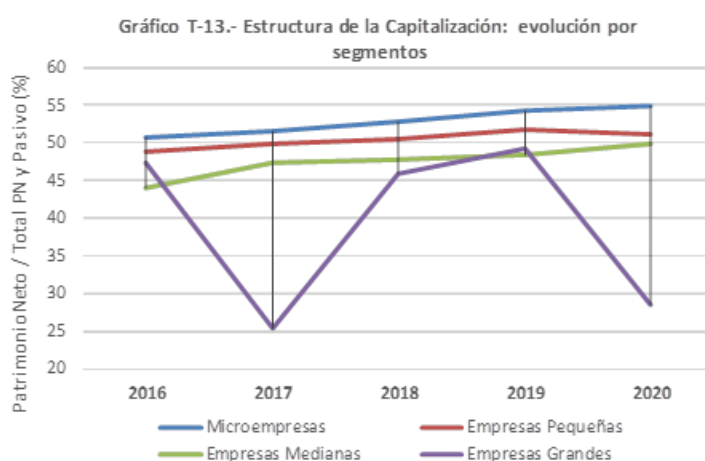
Respecto a la evolución del peso del inmovilizado material (y, por tanto, la inversión) sobre el total del activo, los datos muestran una caída en todos los segmentos analizados, PYME y grandes empresas. Esta tendencia es importante dado que en las PYME el inmovilizado material es el factor de mayor rigidez ante los cambios en la actividad, debido a su propia naturaleza estructural. Tiende a ajustarse a la baja a con las caídas del ciclo, y esa tendencia decreciente se mantiene durante los años de reactivación, previsiblemente hasta que la evolución de ésta denote la inexistencia de capacidades productivas ociosas.



Si analizamos la funcionalidad de la estructura económica se pueden apreciar dos aspectos relevantes. En primer lugar, el grado de amortización del inmovilizado material es menor en las microempresas y pequeñas empresas al compararlo con las medianas empresas. Esto obedece a que las empresas de mayor tamaño optan en mayor medida por la aceleración de sus amortizaciones. Además, se mantiene en 2020, en todo el segmento PYME, una evolución creciente en su grado de amortización, lo que tuvo un impacto positivo en la generación de recursos en plena pandemia de COVID-19. Y, en segundo lugar, se rompe la tendencia de disminución del indicador que relaciona las amortizaciones con los recursos generados por la empresa, incrementándose significativamente en

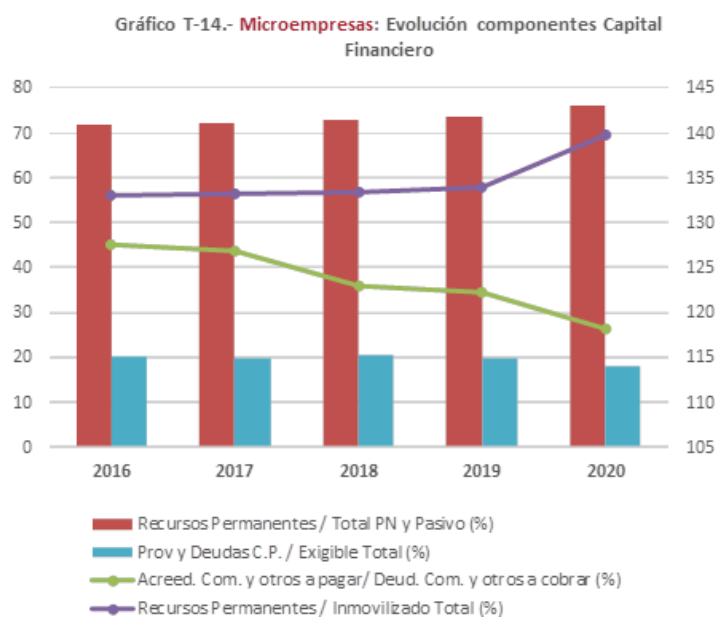
2020 respecto al 2019. Esto es un dato negativo dado que el peso de las amortizaciones aumenta y la generación de recursos se reduce en mayor proporción como consecuencia de la pandemia COVID-19, y de ahí el incremento de este indicador en todos los segmentos de PYME analizados. En cuanto a las grandes empresas, en 2020 se puede ver un comportamiento contrario a las PYME y el peso de las amortizaciones sobre la generación de recursos se reduce. Aunque debemos señalar que sus datos presentan en toda la serie una gran variabilidad debido a la evolución de su indicador de inmovilizado material.

Los estudios empíricos sobre las PYME españolas, también prefiguran determinados rasgos estructurales en lo que concierne a su capital financiero. Es el caso de la elevada dependencia que tienen las menores empresas respecto de sus fondos propios, sobre todo en situaciones de crecimiento y en aquellas otras, como en épocas e crisis, en las que se endurecen las condiciones crediticias, tanto por la existencia de restricciones cuantitativas al crédito como por la elevación de los tipos de interés. Igualmente, el de la gran proporción de los recursos a corto en su endeudamiento, el de la elevada deuda bancaria entre dichos recursos a corto, o el de la dependencia de las PYME respecto de los créditos de provisión, que motiva además un entramado de relaciones crediticias ínter empresas que incrementan el riesgo sistémico en la economía real de manera difícil de precisar y acotar.

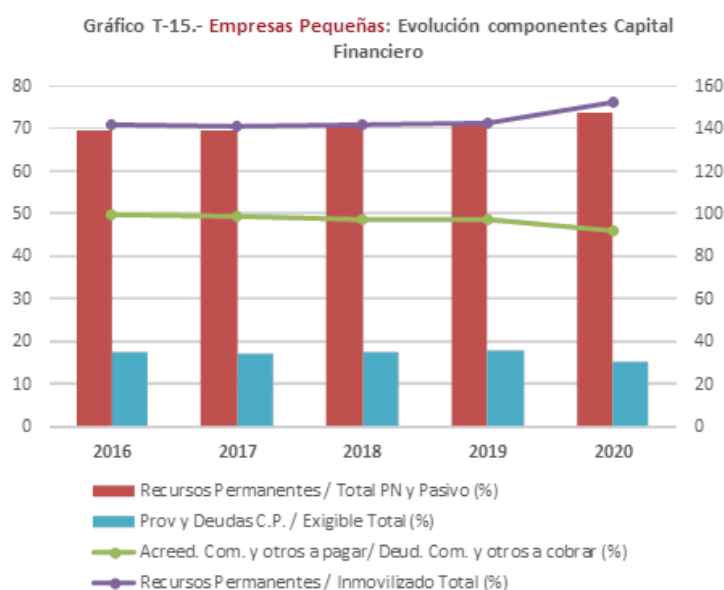


El Gráfico T-13 muestra la evolución del indicador de capitalización de las empresas (patrimonio neto sobre total de estructura financiera) y se aprecian dos aspectos muy relevantes. En primer lugar, existe una relación inversa entre capitalización y tamaño de la empresa (menor tamaño mayor capitalización). Así, la capitalización de las microempresas y las empresas pequeñas, con más prima de riesgo, son las que tienen que recurrir en mayor proporción a su patrimonio neto para financiar sus actividades, seguidas de las medianas empresas y grandes empresas, donde este indicador es inferior, en especial en las grandes empresas. En segundo lugar, en 2020 se incrementa muy levemente la capitalización en las micro y medianas empresas, mientras que se reduce en el segmento de pequeñas empresas en todos los segmentos de tamaño analizados. Contrariamente, las grandes empresas redujeron de una forma importante su capitalización en 2020, rompiendo su tendencia creciente experimentada en el período 2017-19.

Los Gráficos T-14 a T-17 profundizan en esas pautas de comportamiento financiero, por segmentos de empresas. En la composición de la estructura de la microempresa, los datos muestran un incremento del peso de los recursos permanentes en su estructura financiera, en especial en 2020 como consecuencia del aumento de su capitalización, lo que condujo a una disminución de su endeudamiento. En la pequeña y mediana empresa se puede apreciar un comportamiento financiero similar. Por otra parte, en 2020 se reduce en la microempresa el porcentaje que representan las deudas a corto plazo con entidades financieras y de provisiones a corto plazo sobre las deudas totales, disminuyendo casi 2 puntos respecto al año anterior. Sin embargo, en la pequeña y mediana empresa se mantiene constante esta ratio.



En cuanto al papel del crédito de provisión para la financiación de las PYME, la ratio acreedores/deudores muestra mayores valores en las microempresas y en 2020 sigue con la tendencia decreciente de años anteriores. Esta reducción en 2020 año de la pandemia COVID-19 puede venir explicada como consecuencia de que la microempresa ha tenido que recurrir a otorgar mayores aplazamientos de pago a sus clientes para estimular las ventas. Todo lo cual sugiere que las microempresas se ven obligadas a recurrir al crédito de provisión como forma de financiación estructural y que, conforme sea menor su poder de negociación de las condiciones del mismo, tienen que conceder más facilidades de crédito para estimular sus ventas que las que pueden recibir de sus proveedores en sus compras. En lo respecta a la *ratio* recursos permanentes/inmovilizado total, la microempresa presenta una tasa de cobertura más baja que las pequeñas empresas y similar a las medianas empresas. Aunque en todos los segmentos de PYME en 2020 se puede constatar un importante incremento en su tasa de cobertura, sobre todo en las pequeñas empresas. Este dato es relevante y favorable dado que este es un buen indicador de la capacidad que tiene la empresa para financiar, con su capital permanente, los activos inmovilizados.



En las grandes empresas se aprecia un comportamiento diferente al de las PYME respecto a su estructura y cobertura de su capital financiero. La principal diferencia se produce en la composición de sus recursos financieros permanentes por la vía de los pasivos a largo plazo. Mientras las PYME incrementaban su capitalización y reducían su endeudamiento, las grandes optaron por una estrategia de dotarse de recursos ajenos a largo plazo en 2020. Esta reestructuración, además, provocó una caída en su cobertura de recursos permanentes sobre inmovilizado total, siguiendo una evolución contraria a la experimentada por las PYME.

Gráfico T-16.- **Empresas Medianas:** Evolución componentes Capital Financiero

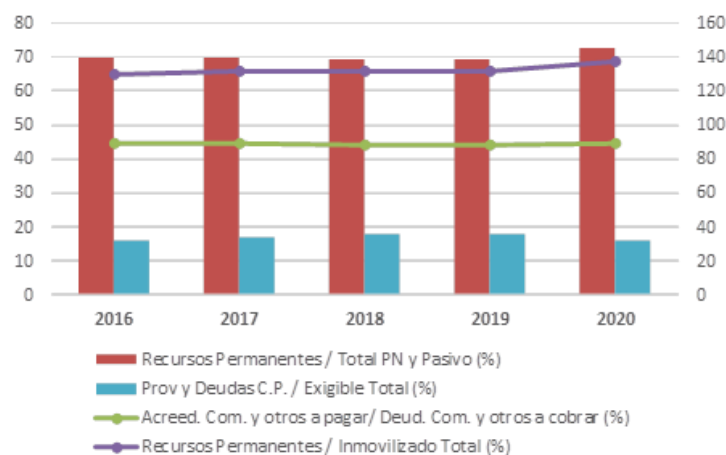
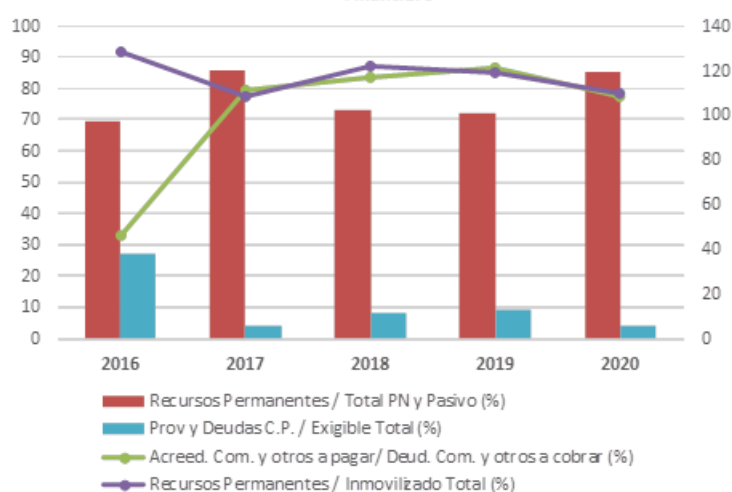


Gráfico T-17.- **Empresas Grandes:** Evolución componentes Capital Financiero

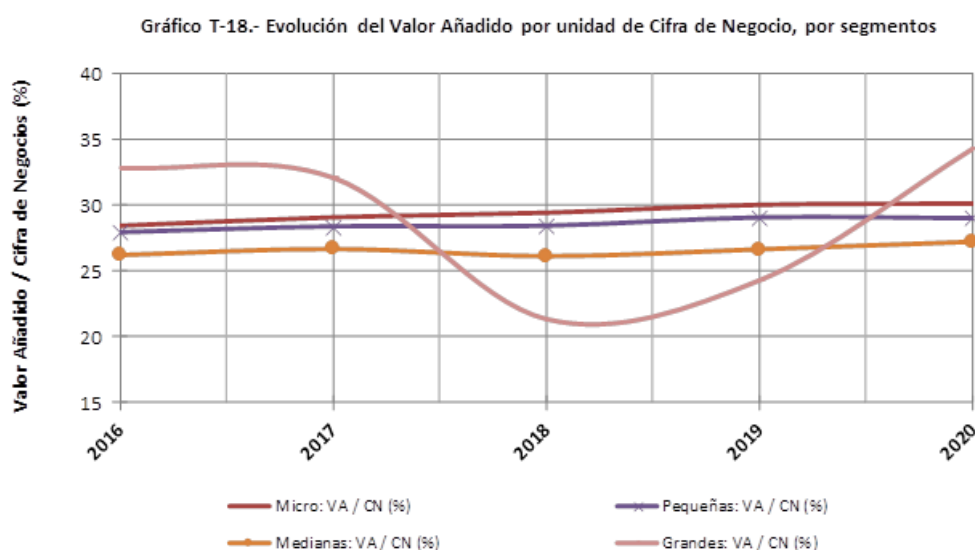


4.3. Gestión

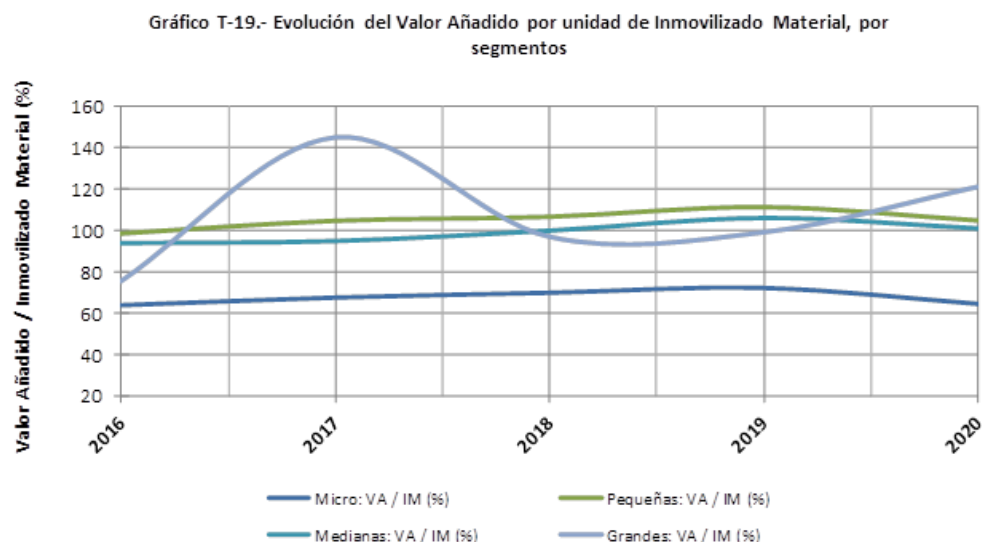
Los análisis comparados sobre la actividad de las PYME suelen mostrar rasgos de elevada eficiencia económica, pero con una gran variabilidad según cuales sean los indicadores utilizados para medirla. Esa eficiencia se basa en la generación de cifras relativamente altas de valor añadido por unidad de ventas que, además, son estables a través del tiempo y relativamente inmunes a las oscilaciones del ciclo económico. Pero la traslación de esa eficiencia a la rentabilidad económica es la que introduce una elevada variabilidad, debido a la sensibilidad de las PYME frente a las oscilaciones en su estructura de costes: tanto en lo relativo a las cargas salariales (que están inducidas al alza por una negociación colectiva que les suele venir dada, y que son insensibles a la baja por las barreras de salida del mercado de trabajo) como a las cargas financieras (ya sea por las variaciones en su posición

objetiva de riesgo o ya lo sea por las asimetrías de información y de negociación que tienen respecto de las entidades financieras).

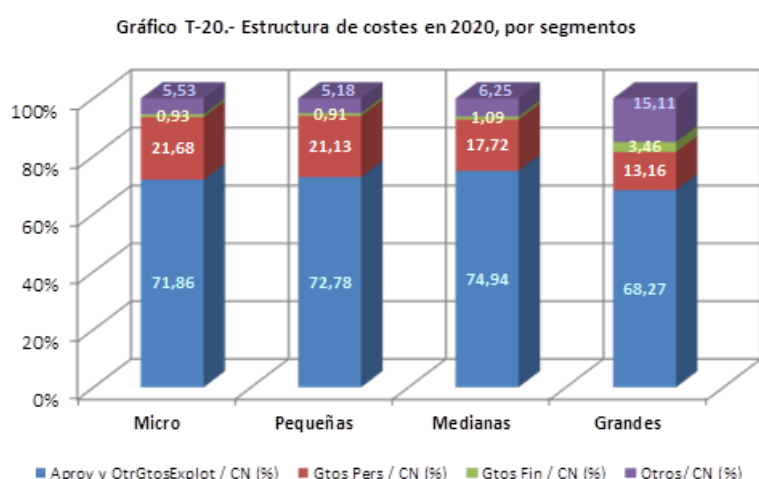
En la PYME se puede ver la mayor eficiencia económica conforme es menor su dimensión (Gráfico T-18), utilizando para ello la *ratio* de valor añadido sobre cifra de negocios. Las microempresas consiguen una eficiencia económica mayor que la obtenida por las pequeñas y medianas. Además, su evolución en el periodo 2016-2020 también es más favorable. Así, las microempresas incrementaron su valor 1,65 puntos, frente a 1,12 las pequeñas y 0,93 las medianas. Adicionalmente, se aprecia que la pandemia COVID-19 no ha roto en 2020 la favorable evolución del valor añadido sobre cifra de negocios, y aunque ligeramente respecto a 2019 este indicador su incremento en todos los segmentos de la PYME. En cuanto a las grandes empresas en 2020 rompe la negativa evolución que experimentaban en su valor añadido sobre cifra de negocio en años anteriores, y se produce un aumento de 10 puntos, hasta situar este indicador en el 34,29%.



Cuando la referencia del valor añadido es el inmovilizado material, como se representa en el Gráfico T-19, la tendencia es diferente a lo señalado con anterioridad y los resultados muestran con claridad: (1) las microempresas tienen una aportación neta por unidad de inmovilizado material inferior que el resto de los tamaños analizados. Esto viene a mostrar las dificultades de las microempresas para ajustar sus inversiones y así poder reaccionar a cambios en la demanda; y (2) la aportación neta del valor añadido por unidad de inmovilizado material empeora en 2020 en todos los segmentos PYME analizados, rompiendo la favorable tendencia de los años anteriores. Esta evolución resultó más desfavorable en las microempresas. No obstante, la evolución del periodo 2016 a 2020 tuvo un saldo positivo en la PYME. Respecto a las empresas grandes, con un comportamiento muy irregular, en 2020 experimentaron una evolución contraria a las PYME, y su valor añadido sobre inmovilizado material creció 10 puntos, debido a la mayor optimización del inmovilizado en las empresas de mayor tamaño.



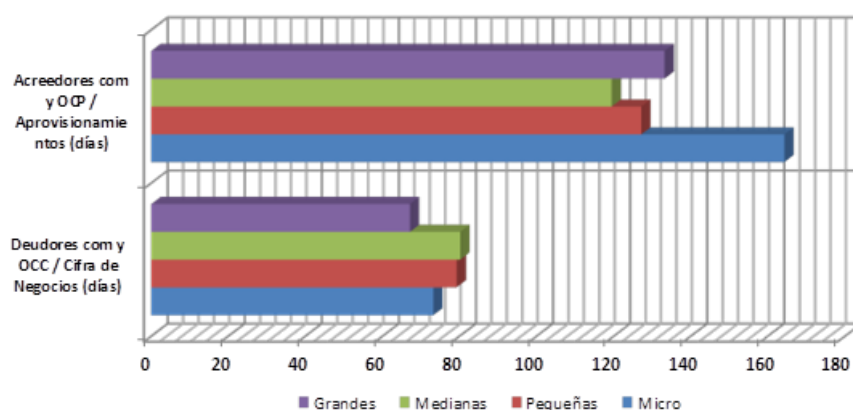
Los Gráficos T-20 y T-21 reflejan algunos indicadores de estructura de costes y de rotaciones del circulante en 2020, que resaltan los factores limitativos en las PYME para que puedan trasladar su mayor eficiencia a la rentabilidad económica. En el Gráfico T-20, las microempresas muestran un menor peso de los aprovisionamientos y otros consumos de explotación sobre las ventas, en comparación con las pequeñas y medianas empresas. De ahí la causa fundamental de su mayor eficiencia. Sin embargo, las microempresas tienen la contrapartida de la mayor repercusión que tienen sus gastos de personal sobre su cifra de negocios. Así, se aprecia que en 2020 los aprovisionamientos en las microempresas representaban un 71,86% y los gastos de personal un 21,68% sobre su cifra de negocios, frente al 74,94% y 17,72%, respectivamente, en el caso de las medianas empresas. Si se tiene en cuenta la relativa estabilidad del empleo medio en las empresas de esos segmentos, es fácil deducir que los cambios en las condiciones salariales y en la productividad aparente del trabajo influirán en gran medida sobre su resultado económico. Además, se aprecia en las PYME la habitual y creciente repercusión de otros gastos de explotación, en torno al 6% sobre las ventas. Entre estos costes en las PYME se sitúan los relacionados con servicios empresariales (llevarza de contabilidad, realización de trámites fiscales y laborales, estudios de mercado, etc.), cuya realización suele externalizarse por parte de las mismas.



En cuanto a las grandes empresas su estructura de costes es muy diferente, con un menor peso porcentual en sus aprovisionamientos y gastos de personal que las PYME y un mayor porcentaje de otros gastos de explotación.

Otro aspecto que señalar de la estructura de gastos de la PYME es la reducida incidencia de los gastos financieros sobre la cifra de negocios, debido principalmente por la persistencia a la baja de los tipos de interés del periodo analizado, así como por la relajación de las restricciones crediticias de años anteriores. Esta baja carga financiera se puede ver en todos los segmentos PYME analizados. Contrariamente, en 2020 las grandes empresas debido a su estructura financiera con un fuerte peso de deuda bancaria a largo plazo presentaron unos gastos financieros del 3,46% sobre su cifra de negocios.

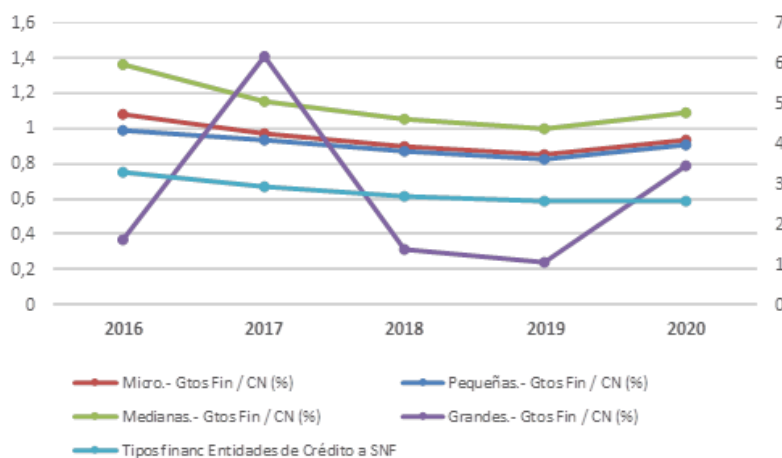
Gráfico T-21.- Plazos medios aprox. de pago y cobro en 2020, por segmentos



La financiación sin coste explícito durante 2020, que se representa en el Gráfico T-21 mediante sendas aproximaciones a los días de pago a proveedores y a los días de cobro de clientes, ofrece también un elevado potencial explicativo sobre la dilución de la eficiencia económica que se produce en las PYME, debido a sus pautas estructurales de comportamiento financiero. No sólo por lo elevado de los diferimientos “reales” de pagos y cobros o porque los créditos de provisión sean una fuente financiera más de las empresas españolas, sino porque se fundamentan en políticas financiero-comerciales diferentes según cual sea la capacidad de negociación de cada empresa. En las de mayor dimensión, el crédito de proveedores es una variable de ajuste a las condiciones financieras del entorno, que se impone a los suministradores para salvaguardar la propia rentabilidad; en tanto que en las microempresas es una financiación obligada por las restricciones crediticias que padecen y por la que afrontan un elevado coste implícito. De igual forma son diferentes las motivaciones y las características del crédito a clientes, tanto por la amplitud del mercado potencial y los sectores de actividad económica como por el grado de competencia que afecta a las mayores y menores empresas. Para las grandes (como sucede en este caso), capaces de imponer sus condiciones a proveedores y clientes, son una política financiera más mediante la cual se alargan sus pagos y se acortan sus cobros lo más posible. En tanto que para las microempresas son una fuente obligada de financiación, que también deben ofrecer a sus clientes para conseguir ventas. En cualquier caso, las cifras son una llamada de atención, tanto sobre el discutible cumplimiento de la normativa comunitaria sobre aplazamientos máximos de las deudas de provisión como sobre el riesgo sistémico de crédito que existe en el sector empresarial español, y que explica las suspensiones de pagos (concursos de acreedores) encadenadas que suelen darse entre las PYME de sectores como el inmobiliario, la construcción o el comercio tras la insolvencia financiera de una gran empresa con la que mantengan relaciones comerciales.

Por lo que se refiere a las cifras concretas de 2020 (año inicial de la pandemia COVID-19), los datos señalan un comportamiento muy similar al experimentado en 2019. En las PYME, como es habitual, los días de cobro de clientes se van reduciendo conforme la dimensión de las empresas es menor, y los días de pago a proveedores se van alargando conforme aumenta la dimensión de empresas es menor. Y esto se aprecia fundamentalmente en las microempresas donde existe un mayor diferencial entre los plazos de pago y de cobro. Este retardo producido por el mayor alargamiento de los periodos de pago en las microempresas, como vía de financiación, resulta coherente con el hecho de que las restricciones financieras afectan sobre todo a las empresas de menor dimensión.

Gráfico T-22.- Evolución Costes Financieros respecto Cifra de Negocios, por segmentos, y tipos promedio de Entidades de Crédito a Sociedades No Financieras (<250.000€)



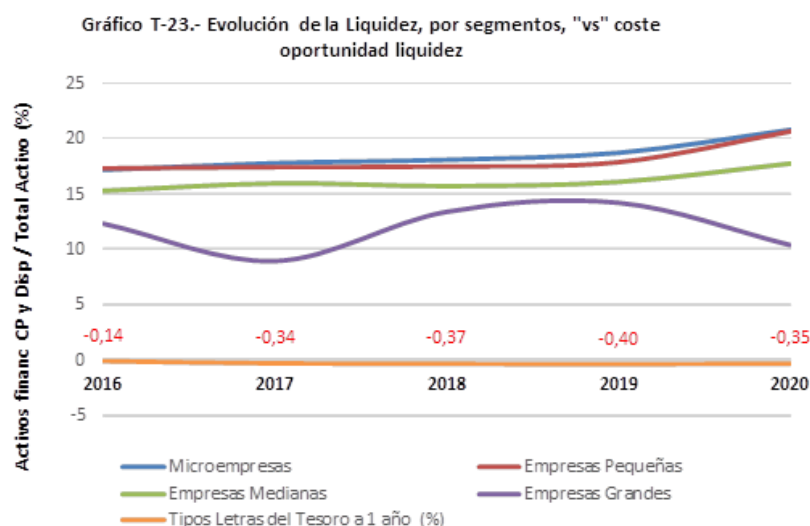
Para un mayor análisis de la incidencia de los factores financieros sobre la estructura de costes de las PYME, en el Gráfico T-22 se analiza la evolución de los gastos financieros respecto a la cifra de negocios durante los últimos años, junto a la de los tipos promedio aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras (en operaciones inferiores a 250.00 euros), como recordatorio del elevado peso de la financiación bancaria en el balance de las PYME españolas. Todo esto permite percibir mejor la relación entre las oscilaciones de los tipos de interés bancarios y la de los gastos financieros sobre cifra de negocios de las PYME. En el periodo 2016-2019, que coincide con un periodo expansivo de la economía, los datos mostraron una tendencia favorable para las PYME, tanto en los tipos de interés como en la reducción de sus costes financieros. Dichos costes son muy similares en todas las PYME, y representaron un porcentaje muy pequeño en relación con su cifra de negocios. Sin embargo, en 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19, y un mayor incremento de deuda bancaria en las PYME, se rompió esa tendencia tan favorable, incrementándose estos gastos en todos los segmentos PYME considerados, aunque ciertamente de forma muy ligera. En las grandes empresas se aprecia un comportamiento irregular, con una tendencia a la baja hasta 2019, pero un importante repunte en 2020, porcentaje muy superior al de las PYME, debido posiblemente a su mayor acceso al endeudamiento bancario.

4.4. Liquidez y Solvencia

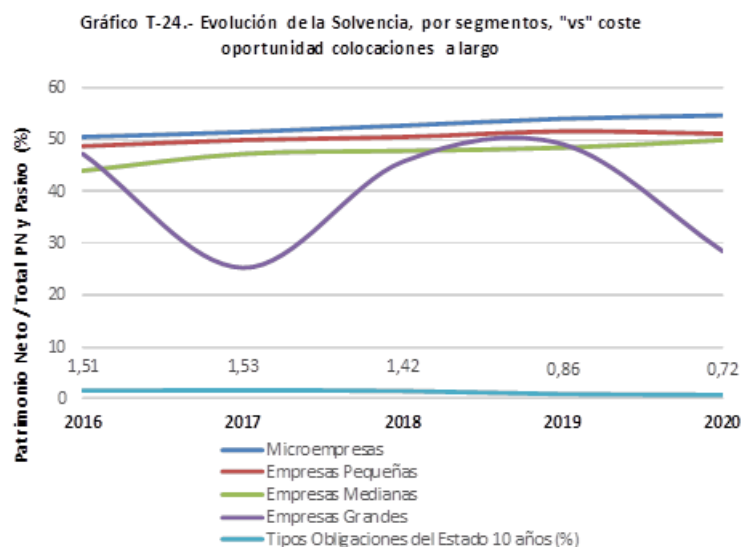
Las posiciones de liquidez y solvencia de las empresas son sendas aproximaciones a su riesgo financiero medidas, respectivamente, a través de variables flujo o variables fondo, para evaluar la incidencia y potenciales efectos de ese riesgo a diferentes plazos temporales. Constituyen por ello el contrapunto imprescindible de los indicadores de rentabilidad, habida cuenta de que la acotación de los riesgos de impago y de insolvencia minora el beneficio, ya sea por el coste financiero de la mayor liquidez o ya lo sea por el coste de oportunidad de mantener unos recursos propios más elevados. Durante los años previos a la pandemia COVID-19, y en obvia relación con el bajo nivel de los tipos de interés, la liquidez de las PYME había mostrado una tendencia alcista, y su mayor valor se había venido detectando entre las empresas de menor dimensión, por la posible causa del papel que juega en ellas la liquidez como colateral del crédito bancario. Igual tendencia al alza se había constatado en la solvencia, si bien con las oscilaciones en este indicador que se deducen del papel acrecentado que han de jugar los fondos propios de las PYME ante restricciones en el endeudamiento.

En el período 2016-2020, la liquidez inmediata de las PYME que muestra el Gráfico T-23, corrobora su relación con el coste de oportunidad de mantenerla, aproximado éste por los tipos de las Letras del Tesoro a 1 año. A partir de 2016 hasta 2019, la tendencia reductora de los tipos de interés evidencia el repunte de la liquidez de todas las PYME, sobre todo en micro y pequeñas empresas, si bien con valores muy parecidos entre todos los

segmentos de entre el 15 y el 19%. Esta creciente evolución se intensificó en 2020 en todas las PYME. En especial en las microempresas, donde su liquidez inmediata se situó en el 20,74%. Esto es relevante dado que las PYME ante la pandemia COVID-19 utilizaron estrategias para fortalecer su liquidez inmediata para reducir sus riesgos de insolvencia. En cuanto a las grandes empresas, la evolución y las ostensibles oscilaciones de su liquidez denotan su gestión “activa” de la misma, en función de cómo evoluciona el coste de oportunidad de mantenerla, pero también según sus necesidades del ciclo de explotación en función de la demanda existente.



Por lo que se refiere a la evolución de la solvencia de las PYME, el Gráfico T-24 sugiere la racionalidad de que su patrimonio neto respecto de la totalidad de sus recursos financieros (propios y ajenos) se relaciona con el coste de oportunidad de las colocaciones alternativas a largo plazo en activos sin riesgo, si bien con los desfases inherentes a la lenta adecuación de las variables fondo que miden la solvencia a las señales de rentabilidad de los activos financieros públicos. Desde 2016 a 2020, la reducción de los tipos de las Obligaciones del Estado a 10 años y el repunte al alza de la solvencia en todas las empresas sugieren la incidencia en dicha solvencia del menor coste de oportunidad de mantenerla. En cualquier caso, la menor financiación disponible para micro y pequeñas empresas las sigue “obligando” a ser más solventes que las medianas y a financiar sus actividades con recursos propios en mayor proporción.

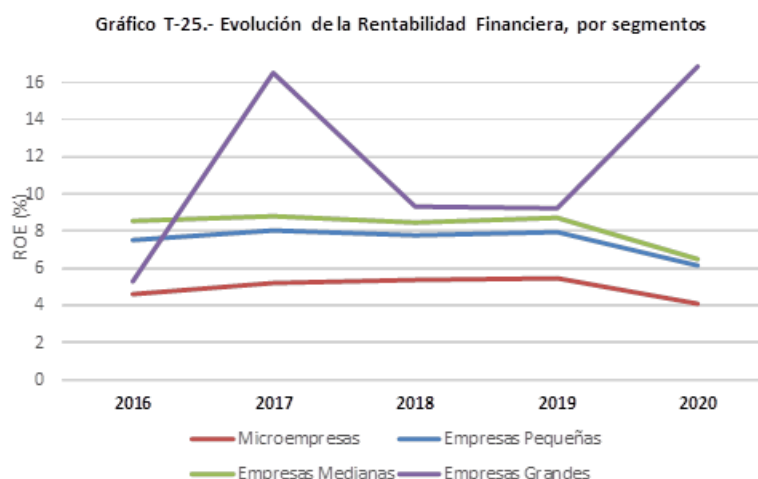


4.5. Rentabilidad

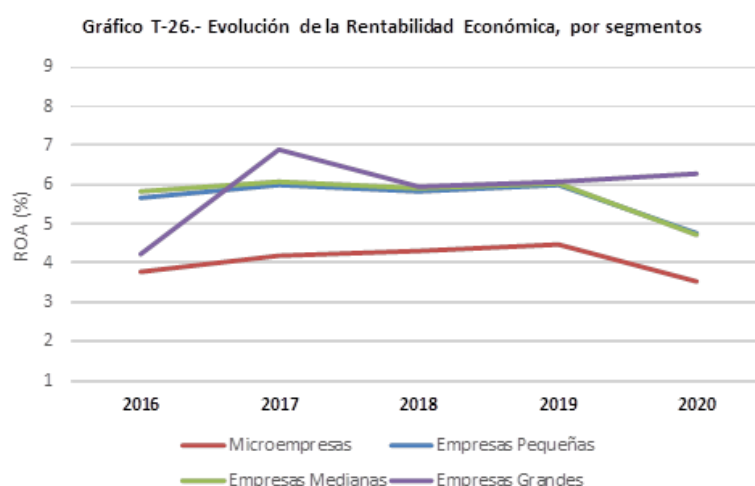
La rentabilidad de los recursos propios y sus diversos factores explicativos, como síntesis (metodología DuPont) de la situación económico-financiera de las PYME, se comentan en este epígrafe, considerando la influencia del tamaño de la empresa.

En lo que se refiere a las PYME, el periodo de reactivación que se produjo en 2016 a 2019 ejerció una influencia positiva en los indicadores de la rentabilidad, en especial la económica, donde se aumentaron los márgenes de beneficio. Sin embargo, la irrupción de la pandemia COVID-19, que provocó una importante caída del PIB, impactó negativamente en los indicadores de rentabilidad de las PYME. Contrariamente, las grandes empresas de la muestra, con un comportamiento diferente, vieron cómo en 2020 aumentaron su rentabilidad, en especial por la vía de sus márgenes de beneficios de explotación.

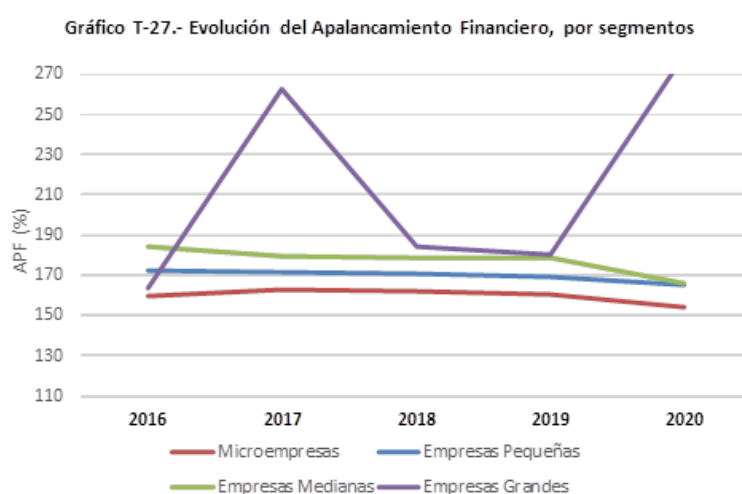
En efecto, podemos observar en 2020 cómo la rentabilidad de los recursos propios (Gráfico T-25) disminuyó desfavorablemente en todos los segmentos de PYME, rompiendo la positiva evolución experimentada en el periodo 2016-19. Además, si analizamos con más detalle el tamaño de la empresa se puede ver que existe una relación inversa con su ROE. Así, las microempresas y pequeñas empresas son las que alcanzan una tasa más reducida en comparación con las medianas y grandes empresas. La mayor caída del ROE en el periodo 2016-20, la sufrieron las medianas empresas con una reducción de 2 puntos. Las grandes empresas, con una gran variabilidad, vieron cómo se incrementó significativamente su ROE en este mismo periodo.



En la rentabilidad económica (Gráfico T-26), que es un buen indicador de la eficiencia general de las inversiones de las empresas, en el periodo de reactivación 2016-19, se generó una tendencia creciente en el ROA de las PYME. Este incremento se debió, de forma muy favorable, tanto a la recuperación de los márgenes de beneficio sobre ventas (mayor eficiencia) como al aumento de las rotaciones de los activos (mayor aprovechamiento de los activos). Nuevamente la pandemia COVID-19 rompió esta evolución favorable y en 2020 se originó una disminución del ROA, en especial en las medianas empresas. En el contexto de la PYME podemos ver cómo las microempresas son las que alcanzan un menor valor de su ROA en todo el periodo analizado. Mientras que las pequeñas y medianas empresas obtienen un ROA muy similar. Las grandes empresas, sin embargo, en 2020 al contrario que las PYME, vieron cómo su ROA se aumentaba, principalmente por el aumento de sus márgenes de explotación.



En cuanto al apalancamiento financiero (Gráfico T-27), que se ha visto condicionado por las oscilaciones de los tipos de interés, y por la reducción del endeudamiento en la PYME en el periodo 2016-20, se produce una reducción, especialmente en 2020, como estrategia de la PYME para hacer frente a la pandemia COVID-19. El apalancamiento financiero de las microempresas es el que ofrece el menor valor de todas las PYME. Sin embargo, si analizamos toda la serie, los datos muestran que en la microempresa es donde se produce una menor caída respecto a las pequeñas y medianas empresas. Las grandes empresas utilizando estrategias financieras diferentes a través de un mayor endeudamiento bancario, incrementaron significativamente su apalancamiento financiero.

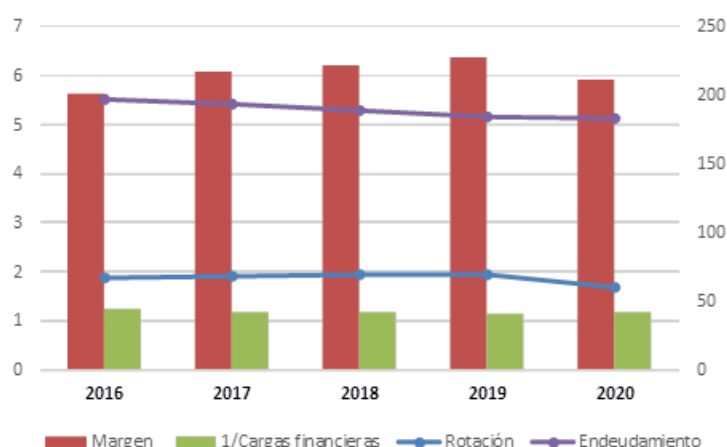


El detalle de los factores explicativos de la rentabilidad económica y el apalancamiento financiero se representa por segmentos de empresas en los Gráficos T-28 a T-31, e ilustra algo más sobre las causas de las diferencias existentes entre los modelos de rentabilidad de las PYME españolas y sobre sus dispares variaciones con el ciclo económico. Factores, como se recordará, que radican en el margen de beneficio sobre ventas y en la relación (rotación) entre ventas y activos, en el caso de la rentabilidad económica. Así como en el endeudamiento y en los gastos financieros (representados aquí por su inversa, para facilitar la visualización de sus alzas y bajas), en el caso del apalancamiento financiero.

Las microempresas consiguieron en el periodo 2016-19 gracias a una mayor demanda interna en ese periodo, una elevación de los márgenes de beneficio, una mayor rotación de los activos y, por ambos motivos, la recuperación de la rentabilidad económica (Gráfico T-28). En cuanto a los factores financieros, la evolución a la baja de los tipos de interés desde el inicio de la recuperación, unida a la paulatina supresión de restricciones al

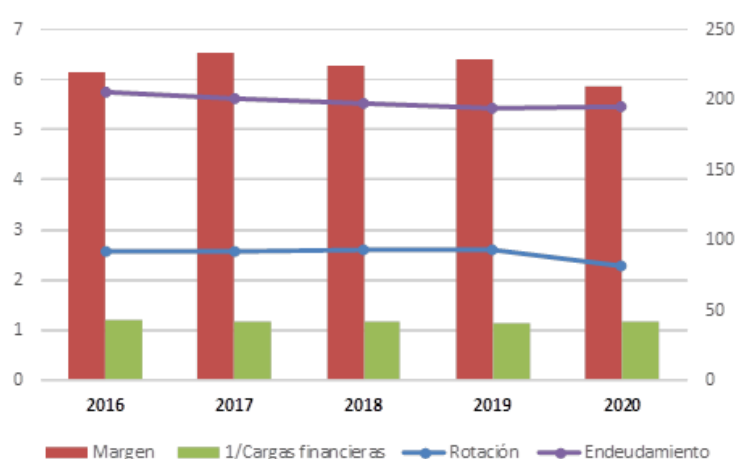
endeudamiento, les permitió aumentar su apalancamiento financiero, y con él sus cifras de rentabilidad de los recursos propios. Sin embargo, en 2020 y debido a la pandemia COVID-19, las microempresas redujeron sus márgenes de explotación y su grado de optimización de los activos, reduciendo así su ROA. Asimismo, se produjo una reducción de su apalancamiento financiero como consecuencia de la reducción de su endeudamiento y el ligero aumento de su carga financiera.

Gráfico T-28.- Microempresas: Factores de la rentabilidad



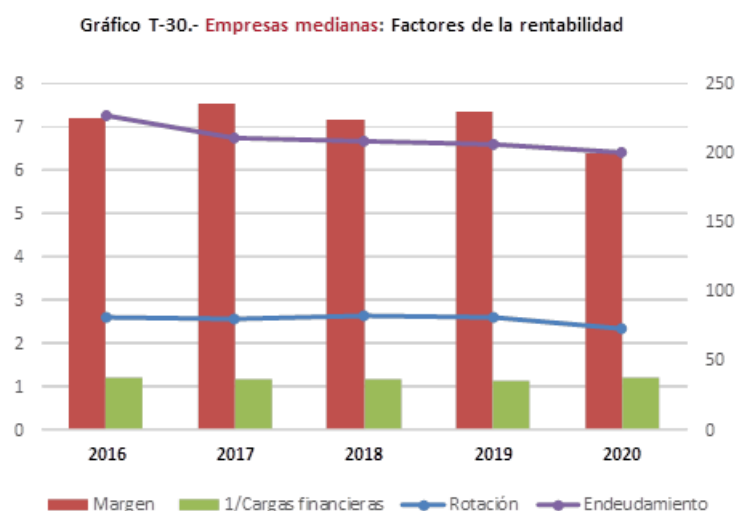
En las empresas pequeñas (Gráfico T-29), sucede algo similar al caso de las microempresas. También se aprecia una mejora constante en sus márgenes de explotación en el periodo 2016-19, y un mayor aprovechamiento de sus activos. Aunque en ambos casos sus indicadores son más favorables que en las microempresas, al disponer de una mayor eficiencia en su explotación y en una mejor dimensión de sus activos. En los factores financieros, las pequeñas empresas operan en general con menores costes financieros y con mayor endeudamiento que las microempresas, pero sus tendencias son las mismas: reducen continuamente su endeudamiento y se benefician de la reducción de tipos de interés durante los últimos años. En 2020 al igual que en las microempresas, se reducen sus márgenes de explotación y su aprovechamiento de los activos, reduciéndose así su ROA. Del mismo modo como consecuencia de la disminución de su endeudamiento en 2020 y el ligero incremento de su carga financiera el apalancamiento se redujo, algo más pronunciado que en las microempresas.

Gráfico T-29.- Empresas pequeñas: Factores de la rentabilidad

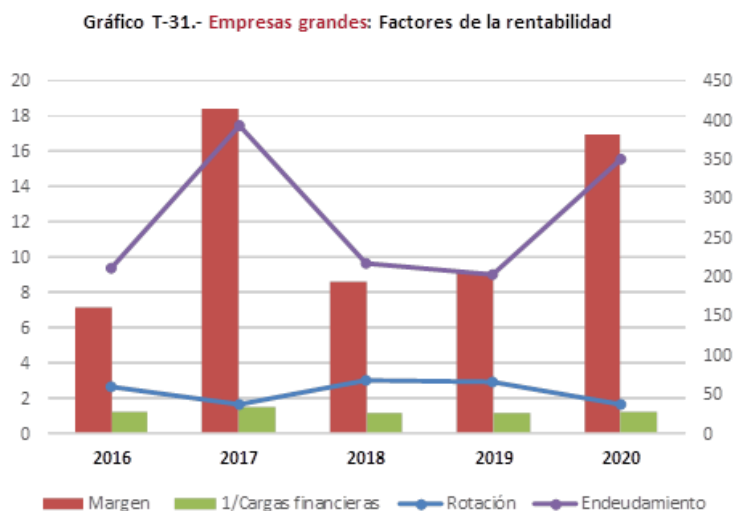


Por lo que concierne a las empresas medianas (Gráfico T-30), en el periodo 2016-19 también se observa un aceptable crecimiento de sus márgenes de explotación, superiores a los obtenidos por las microempresas y pequeñas empresas. En cuanto al aprovechamiento de sus activos las empresas medianas en este mismo periodo

lo incrementan favorablemente, y obtienen una posición mejor que las microempresas. Además, cuentan con las ventajas de su mayor dimensión, que les otorga simultáneamente poder de mercado, para trasladar a sus ventas mayores márgenes de beneficio, y capacidad para negociar las condiciones financieras de su endeudamiento. De ahí que la evolución de su apalancamiento financiero sea superior al de las microempresas y pequeñas empresas. Sin embargo, al igual que sucedió con las micro y pequeñas empresas, la pandemia COVID-19, impactó en 2020 negativamente en el ROA de las medianas empresas, tanto por la vía de sus márgenes de explotación como por la rotación de sus activos. Al igual sucedió con el apalancamiento financiero situándose en valores similares a las pequeñas empresas.



Las grandes empresas de la muestra (Gráfico T-31) siguieron un comportamiento muy diferente al de las PYME, presentando una gran variabilidad en sus datos. En primer lugar, destaca que en 2020 al contrario que sucedió en las PYME, se incrementaron sus márgenes de explotación, impactando positivamente en su ROA. En segundo lugar, sus mayores activos motivaron caídas acentuadas en su rotación, pero su mayor poder de mercado les permite compensarlas, manteniendo o incluso incrementando sus márgenes de beneficio, a pesar de la pandemia de 2020. Así, las empresas grandes son las que obtienen un mayor margen de explotación en 2020, pero tienen una rotación de sus activos menores. En cuanto a los factores financieros, las grandes empresas pueden administrar sus deudas de acuerdo con la evolución de los tipos de interés, y aplicar su poder de negociación. De esta forma podemos ver en las grandes empresas un importante aumento de su apalancamiento financiero, como consecuencia del aumento de su endeudamiento. Se produce, por tanto, una reacción financiera contraria frente a la pandemia COVID-19 que sucede en la PYME.



4.6. Empleo

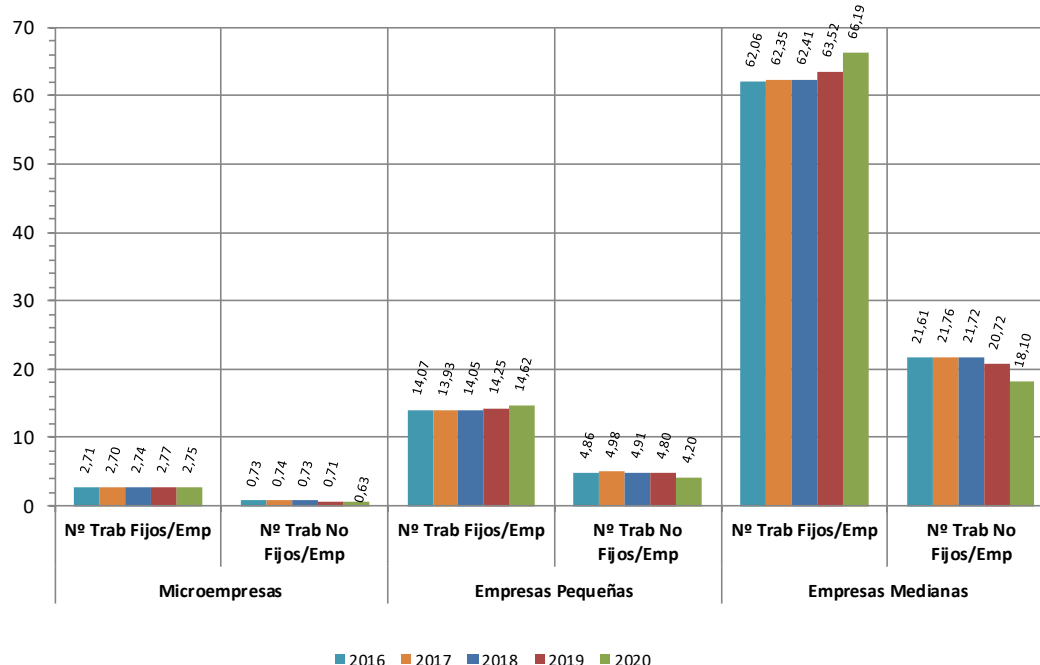
El empleo es una información discrecional proporcionada por la gerencia de las empresas que depositan sus cuentas anuales en los Registros Mercantiles y sujeta al criterio de la empresa para su tipificación y cuantificación a escala anual. Además, se ha de tener en cuenta que para asegurar la calidad de la información resulta necesario introducir filtros de coherencia económica y estadística sobre las cuentas depositadas con información del empleo. Por ambas razones, los datos de empleo tienen menor cobertura que los otros indicadores económico-financieros básicos del modelo de análisis.

En el ejercicio 2020 se dispone de la variable empleo en el 71,5% de las empresas inicialmente disponibles, mejorando la disponibilidad de 2019, que se situaba en el 69,8%. Ello supone una cobertura respecto al conjunto poblacional de empresas registradas por el INE en el DIRCE del 51,3%.

Si segmentamos por tamaños, la muestra sigue muy representativa de la población de empresas en cualquiera de los tamaños considerados pues se dispone, en 2020, de los datos de empleo de 298.173 microempresas (el 66,8% de la muestra total de microempresas y el 46,1% respecto de la población de microempresas españolas según el DIRCE); de 78.718 empresas pequeñas (el 92,4% de la muestra y el 79,5% del total empresas pequeñas españolas); 12.901 empresas medianas (el 91,6% de la muestra y el 77,4% del total de la población de empresas medianas) y 2.865 grandes empresas (el 84,5% de la muestra y el 77,4% poblacional).

Atendiendo a la evolución del número medio de trabajadores según tamaño de la empresa entre 2016 y 2020 (Gráfico T-32) se observa que se mantiene sin apenas cambios durante todo el periodo. No obstante, a partir de 2019, y más evidente en 2020, se produce, por un lado, un incremento de tamaño en las medianas y grandes empresas y, por otro, una disminución general de la temporalidad en todos los tamaños.

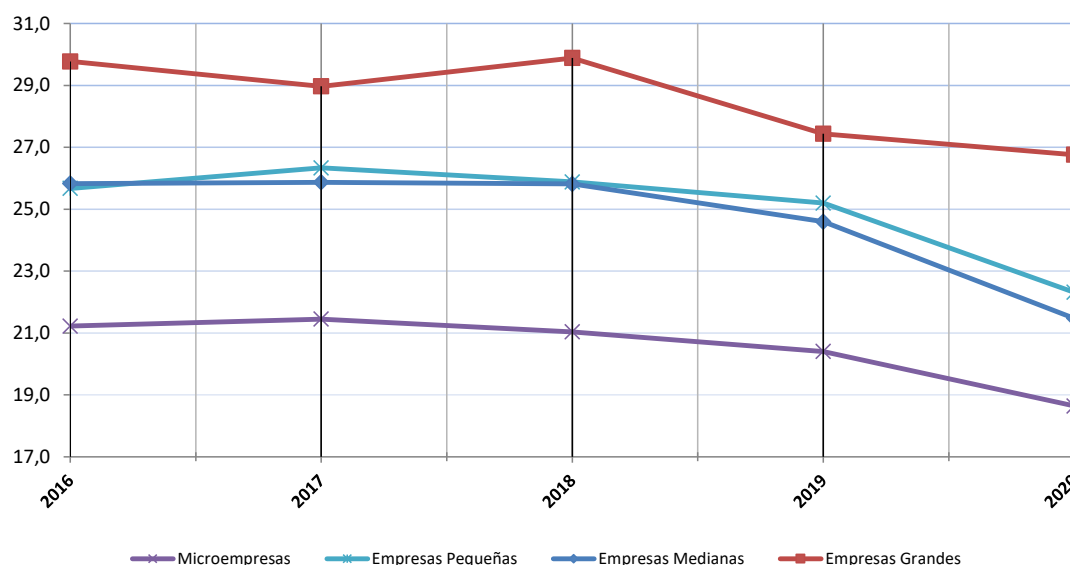
Gráfico T-32.- Evolución del nº medio de Trabajadores (Fijos y No Fijos), por segmentos



Así, en 2019, las microempresas presentaron un tamaño medio de 3,5 trabajadores, con un porcentaje de temporalidad del 20,4%; en 2020, el tamaño medio se reduce ligeramente hasta los 3,4 trabajadores, pero la temporalidad baja hasta el 18,6%. Para el segmento de las pequeñas empresas, el tamaño medio evoluciona desde 19 empleados a 18,8 (prácticamente igual), pero la temporalidad desciende desde el 25,2% del año 2019

hasta el 22,3% del año 2020. En las medianas empresas, el tamaño medio apenas crece entre ambos años, al pasar de 84,2 hasta los 84,3 trabajadores. En cambio, la temporalidad se reduce significativamente al descender desde el 24,6% en 2019 al 21,5% en 2020. Finalmente, en las grandes empresas, el tamaño medio de 757,3 empleados registrado en 2019 se incrementa hasta los 787,6 empleados en 2020 y la tasa de temporalidad pasa del 27,4% al 26,8%. Se confirma lo que ya se viene observando en los últimos años respecto a que las microempresas, en particular, y la PYME, en general, a pesar de su menor dimensión, consiguen mantener menores tasas de temporalidad en su plantilla respecto a las grandes empresas (Gráfico T-33).

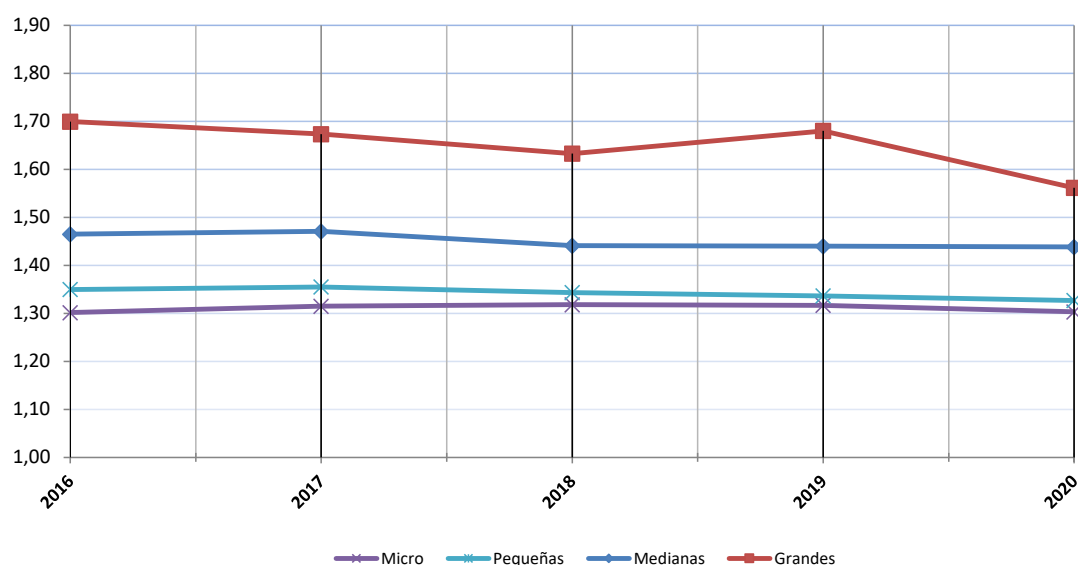
Gráfico T-33.- Tasas de temporalidad, por segmentos



En términos económicos, el gasto medio corriente por trabajador se incrementa conforme aumenta el tamaño de la empresa. Así en 2020 se observa una cifra media de gastos de personal por empleado de 26.536 € para la microempresa (100%); de 29.941 € para la pequeña empresa (112,8%); de 34.488 € para la mediana empresa (130%); y de 35.599,69 € para la gran empresa (134,2%). La evolución de este gasto medio ha sido creciente hasta 2019. En 2020 se produce una reducción en todos los tamaños: en las micro se observa una tasa interanual del -5,5%; en las pequeñas -3,7%; en las medianas, -1,0%; y finalmente, en las grandes empresas un -1,8%. En la reducción de los gastos de personal medios podemos apreciar el efecto de los programas de protección del empleo (ERE) asociados a la pandemia COVID-19, así como que la propia reducción de la actividad (ventas) conlleva la reducción de gastos salariales extraordinarios.

Si relativizamos el valor añadido bruto (VAB) según los gastos de personal de cada empresa obtendremos una medida de la productividad aparente del factor trabajo. En el Gráfico T-34 se muestra la evolución de esta productividad tanto en los tres tamaños PYME como en la gran empresa. Como podemos apreciar, junto con la estabilidad de la ratio en el periodo 2016-2020 se pone de manifiesto la menor productividad de la PYME, en particular de la micro y pequeña empresa, que en 2020 presentan una productividad de 1,3 y 1,33 respectivamente. Las medianas empresas incrementan levemente su productividad hasta situarla en 1,44 frente a las grandes empresas que logran, con una ratio de 1,56, la mayor productividad. Si indexamos este resultado haciendo 100 al valor alcanzado en la microempresa en 2020, obtenemos los siguientes índices, respectivamente, por orden creciente de tamaño: 100,0%, 102,3%, 110,8% y 120,0%.

Gráfico T-34.- Evolución de la productividad aparente del trabajo (VA/GP), por segmentos



Aunque entre 2016 y 2020 no se producen grandes alteraciones, sí parece observarse una ligera tendencia al empeoramiento de la productividad en todos los tamaños. Así, si ahora comparamos la productividad de cada segmento de empresas en 2020 con respecto a la obtenida en 2016, vemos que para el caso de las microempresas no ha habido cambios; para las pequeñas y medianas la productividad se ha reducido en un par de puntos básicos, aproximadamente una tasa de variación del -1,5%. En contraposición, la productividad se ha deteriorado mucho más significativamente para las grandes empresas, que de 2016 a 2020 pierden unos 14 puntos básicos, lo que supone una tasa de decrecimiento de la productividad del -9,2%.

5. Las PYME de la muestra con depósitos continuados

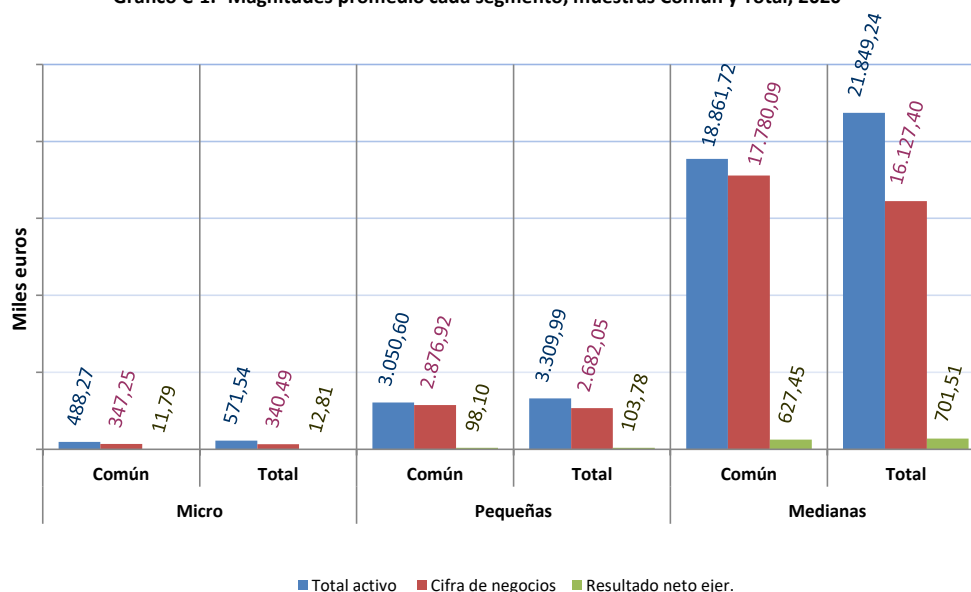
5.1. Caracterización y evolución de la muestra común

La muestra común en 2020 está compuesta por un total de 259.473 empresas de las que 215.268 son microempresas (el 83%), 37.706 son pequeñas empresas (el 14,5%), 5.195 son medianas empresas (el 2,0%) y 1.304 son grandes empresas (el 0,5%). Ello supone un 47,2% de la muestra total y un 33,9% de la población de empresas (DIRCE), lo que sigue generando una excelente cobertura para todos los tamaños y la ventaja de la homogeneidad que proporciona un panel de empresas para el cálculo de indicadores dinámicos. Al clasificar por tamaño, la muestra común representa respecto a la población empresarial el 33,3% de las microempresas, el 38,1% de las pequeñas empresas, el 32,1% de las medianas empresas y el 35,2% de las grandes empresas.

En el Gráfico C-1 se resumen, para la PYME, las medias por tamaños del activo total, de la cifra de negocios y del resultado neto, en valores corriente, según se calcule en la muestra común o en la muestra total para el ejercicio 2020. Como se observa, las diferencias entre una y otra muestra son de escasa magnitud para las tres variables. Para micros, pequeñas y medianas se mantiene que en la muestra común encontramos un perfil de empresa media con menor valor del activo, con cifra de negocios superior y un resultado neto inferior que si lo comparamos con la muestra total.

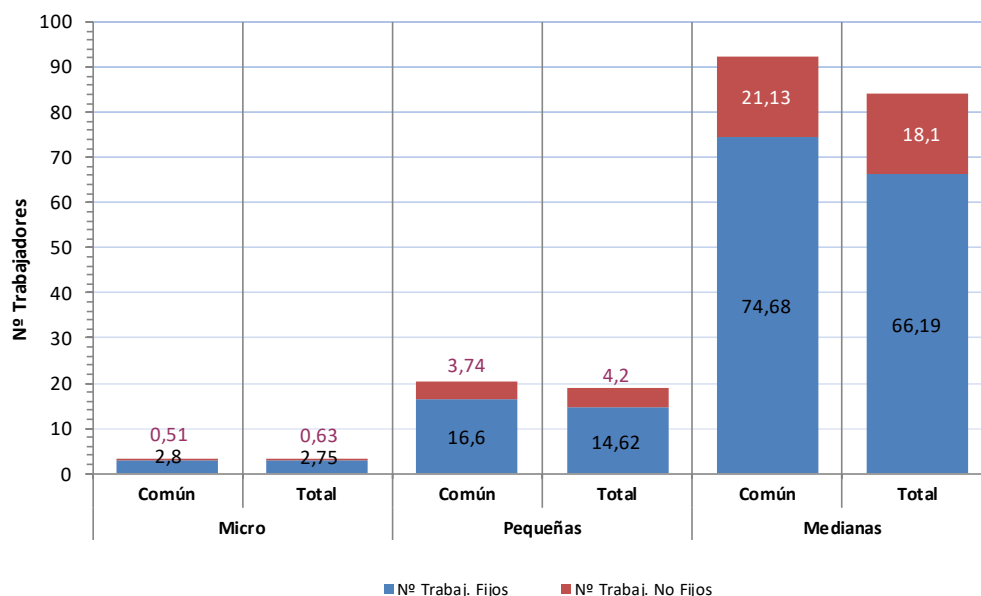
Si ponemos en relación las tres magnitudes básicas se podría obtener la rentabilidad económica y sus factores margen y rotación. Para todos los tamaños de la PYME, obtendríamos rentabilidades económicas ligeramente superiores en el panel de empresas que en la muestra total (respectivamente, de menor a mayor tamaño, 2,4% muestra común y 2,2% muestra total en micros; 3,2% y 3,1% en pequeñas; y 3,3% y 3,2% en medianas). Esta ligera mayor rentabilidad se origina en todos los tamaños por la mayor rotación, lo que sugiere que estas empresas (más maduras y estables) son operativamente más eficientes y, como consecuencia, más rentables desde la perspectiva del beneficio por unidad de capital instalado. En cambio, se obtienen menores márgenes en el caso de la muestra común para todos los tamaños y con diferencias crecientes según aumenta el tamaño. Si pensamos que la muestra común está posiblemente configurada con empresas más estables, resulta así mismo probable que mercados y productos con los que operan sean, también más maduros y estables, lo que trae como consecuencia la necesidad de mayor eficiencia productiva y el tener que trabajar con márgenes más reducidos.

Gráfico C-1.- Magnitudes promedio cada segmento, muestras Común y Total, 2020



Por lo que respecta a los trabajadores promedio en plantilla, el Gráfico C-2 pone de manifiesto que la plantilla media de la PYME de la muestra común está compuesta por más trabajadores fijos y a una cifra similar de trabajadores no fijos que las de la muestra total, lo que conlleva menor temporalidad media. Este menor peso de la temporalidad es un nuevo factor diferencial entre ambas muestras que puede seguir vinculado a la mayor longevidad, estabilidad y eficiencia operativa de las empresas presentes en el panel.

Gráfico C-2.- Empleados promedio cada segmento, muestras Común y Total, 2020



Como hemos indicado, el panel de empresas de la muestra común nos permite un análisis más ajustado de la realidad cuando el foco se centra en la evolución temporal de las variables objeto de estudio. Disponer de un panel de empresas suaviza distorsiones en el cálculo de índices y tasas de variación para la caracterización de la evolución de las magnitudes básicas medias en valores constantes (Gráfico C-3 y C-4) y del empleo promedio (Gráfico C-5).

Gráfico C-3.- Evolución de las magnitudes promedio de la Muestra Común en términos reales (2016-2020)

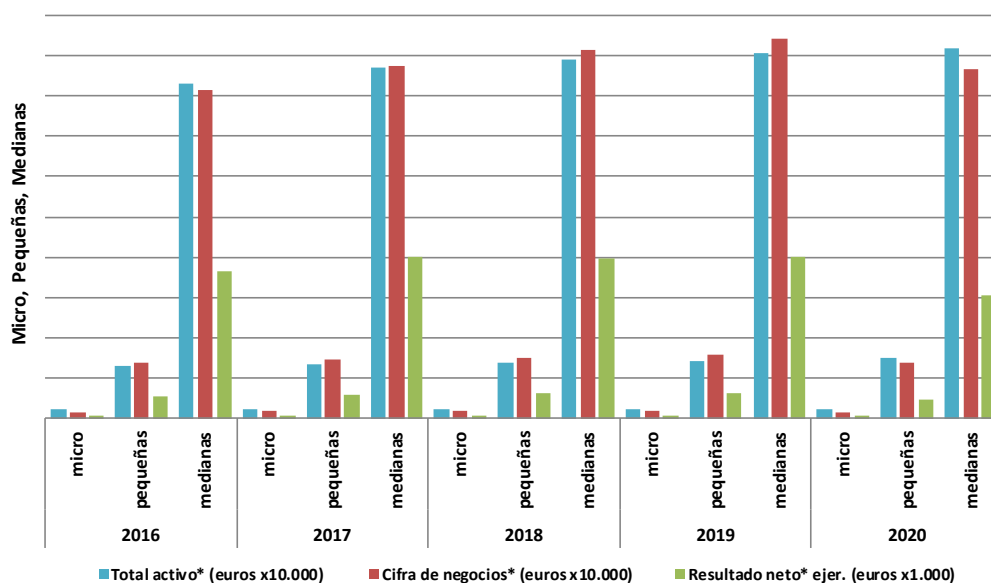
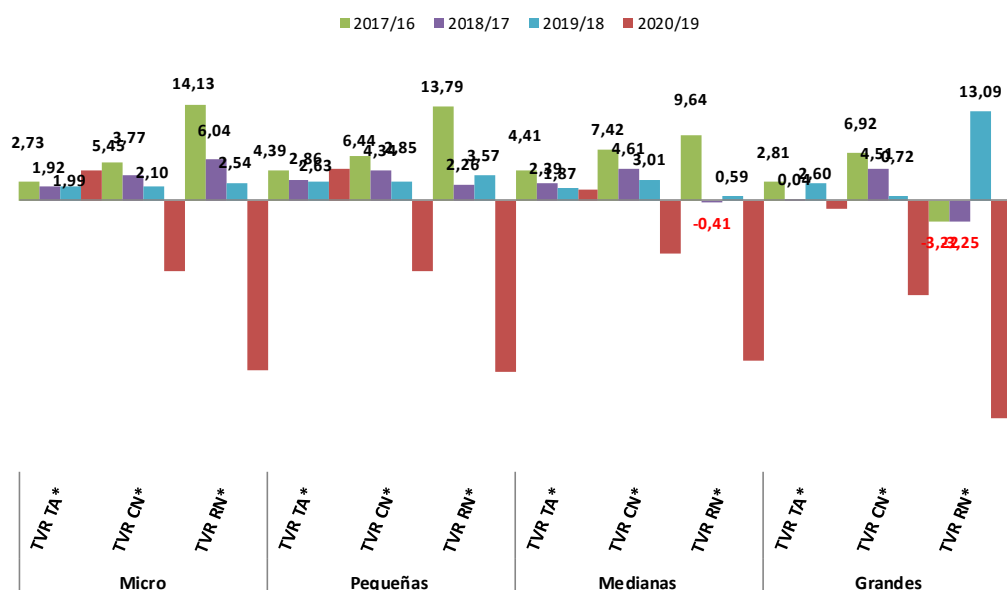


Gráfico C-4.- Tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio en la Muestra Común (%)



El análisis en términos reales de las magnitudes básicas de las PYME (Gráficos C-3 y C-4) pone de manifiesto que de 2016 a 2019 se ha mantenido un escenario de crecimiento en todas las variables. La recuperación económica permitió crecimientos de la inversión, la actividad y los márgenes de beneficio para todos los tamaños de empresa en la muestra común. No obstante, ese crecimiento venía amortiguándose año tras año, indicando un perfil de estancamiento o de crecimiento real muy suave. Así, las tasas medias de crecimiento anual para el periodo 2016 a 2019 sobre los promedios de activo total, cifra de negocio y resultado neto alcanzaron, respectivamente, las cifras de 2,21%, 3,76% y 7,46% para las microempresas; de 3,29%, 4,53% y 6,42% para las pequeñas empresas; de 2,88%, 5,00% y 3,18% para las medianas empresas; y finalmente para las grandes empresas de 1,81%, 4,02% y 1,93%. En general, para ese trienio el crecimiento fue más sostenido en la PYME que en las grandes empresas.

El año 2020, inicio de la pandemia y sus consecuencias sociales y económicas, ha supuesto un cambio radical. Para el caso de los activos solo se entra en decrecimiento para el caso de las grandes empresas, no así para la cifra de negocios y el resultado neto que desciende de forma muy significativa en todos los tamaños: -10,5% y -25,1% para ventas y resultado de las microempresas; -10,3% y -25,3% respectivamente para las pequeñas empresas; -7,9% y -23,6% para las medianas empresas; y, finalmente, -14,1% y -32,1% para las grandes empresas. Como vemos, dentro del panorama generalizado de descensos en la actividad empresarial, la PYME amortigua algo más el golpe del COVID que las grandes empresas.

La dinámica de los activos, cifra de negocios y resultado neto en 2020 llevó a una pérdida general de rentabilidad económica fruto de descensos de la rotación y, todavía más, del margen. Así, para las microempresas la rentabilidad económica en términos reales sufre una caída del -28,2% como combinación de descensos de la rotación del -14,2% y del margen del -16,3%. Para las pequeñas, los resultados son muy similares, descenso de la rentabilidad económica del -28,5%, fruto del descenso de un 14,2% en la rotación y de un -16,7% en el margen. En la empresa de mediano tamaño, la rentabilidad (-24,7%) cae algo menos que en micro y pequeñas por causa de la rotación (-9,3%), mientras que el margen se comporta de manera similar (-17,0%). La peor evolución la encontramos en la gran empresa, que se ve afectada en mayor medida por la crisis del COVID que la PYME. En las grandes empresas, la rentabilidad económica empeora en un -31,2% como consecuencia de una peor rotación de activos (-12,9%) y un deterioro del margen (-21,0%).

La evolución del número medio de empleados fijos y temporales según tamaño de la empresa se resume en el Gráfico C-5. De su visión obtenemos una percepción clara de que la evolución del empleo presenta una tendencia creciente, con reducción del peso de los trabajadores no fijos, durante el periodo 2016 a 2020. Sin duda las medias tomadas por la Administración para proteger al empleo de la crisis COVID han tenido su efecto, pues en un marco de reducción de actividad económica se ha conseguido en 2020 un efecto sobre el empleo que no se corresponde con el descenso en la cifra de ventas o en el resultado neto. Dentro de la PYME, las microempresas, en 2020, presentaron una tasa anual de variación de su empleo total (fijo más temporal) del -4,9%; las pequeñas, un crecimiento anual del 8,2%; y las medianas 13,1%. Para las grandes empresas, el crecimiento anual de la plantilla media fue del 12,6%. El crecimiento es, por tanto, más intenso en los tamaños mayores. Además, el empleo fijo se incrementa más que el temporal lo que genera una disminución en la proporción de la temporalidad en la PYME entre 2016 y 2020 (gráfico C-6): las micro pasan de un 18,6% a un 15,4% de peso de la temporalidad; las pequeñas de un 23,0% a un 18,4%; y las medianas del 23,0% al 19,1%. En las grandes empresas, también se registra un descenso de la temporalidad desde 2016 a 2020. En este caso la temporalidad pasa de un 32,7% en 2016 a un 29,3% en 2020.

Gráfico C-5.- Evolución del nº medio de Trabajadores (Fijos y No Fijos), por segmentos de la Muestra Común

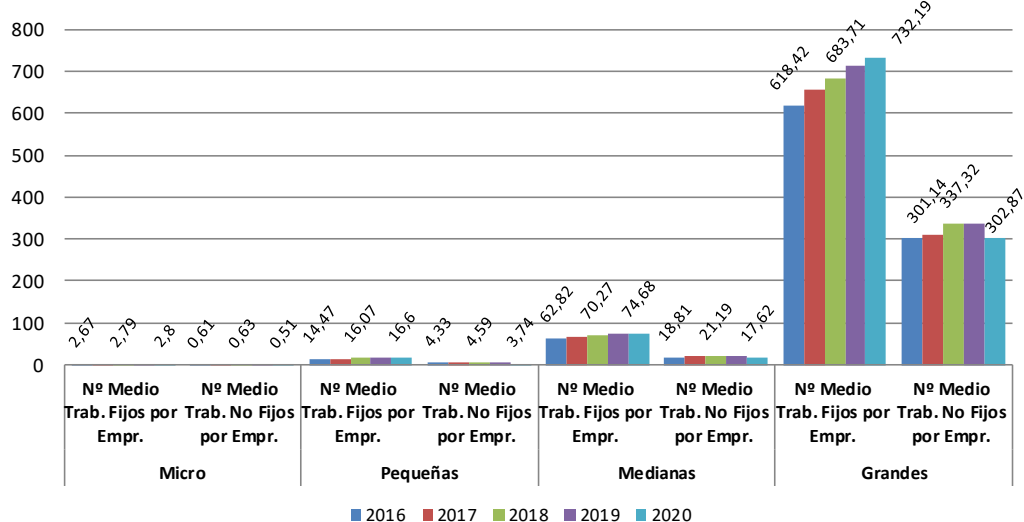
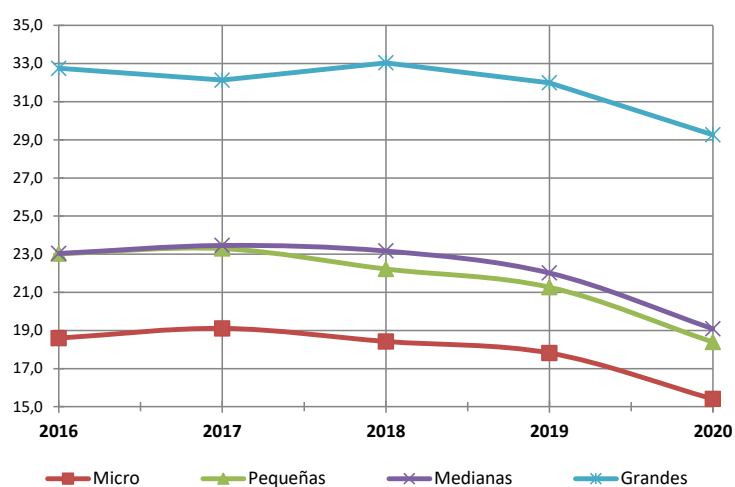
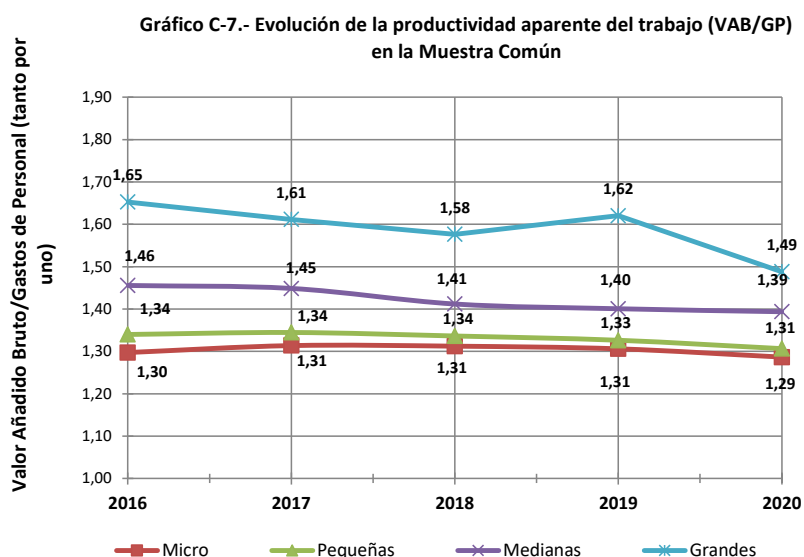


Gráfico C-6.- Tasa de temporalidad en la Muestra Común



En el Gráfico C-7 se representa la evolución de la productividad aparente del trabajo en las PYME del panel común, a través de la relación entre el valor añadido bruto por trabajador y los gastos laborales medios. El comportamiento obtenido con el panel de empresas es prácticamente coincidente con el ya reseñado al analizar la muestra total (Gráfico T-34). La productividad se mantiene estable durante el periodo 2016 a 2020 con una ligera tendencia decreciente, más evidente para medianas y, sobre todo, grandes empresas. Se observa que se presenta una relación creciente con el tamaño: micros y pequeñas alcanzan una productividad rondando los 1,30 puntos; las medianas algo más, en los entornos de 1,4 puntos; y, por último, las grandes, que se sitúan sobre los 1,5 puntos. Si en 2020 hacemos 100% la productividad de las micro, obtendríamos los índices relativos de productividad que serían de 101,6% para las pequeñas, 107,8% para las medianas y 115,5 para las grandes, que son las más afectadas por la crisis COVID de 2020.

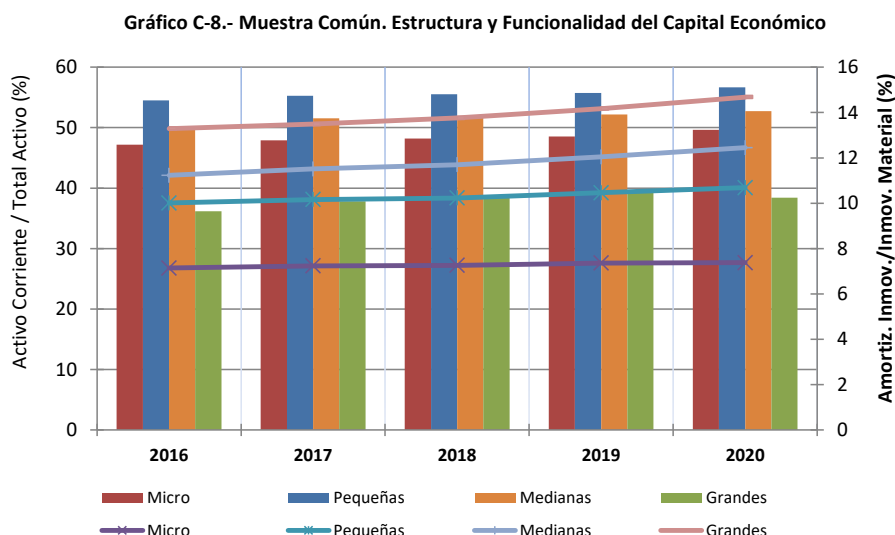


5.2. Los principales indicadores de las PYME de la muestra común

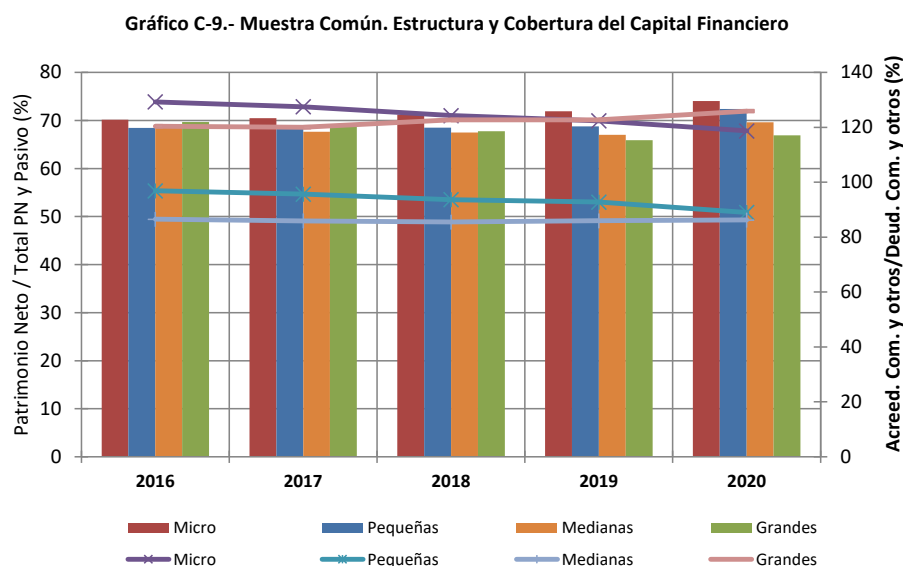
El análisis de la evolución de los principales indicadores de la muestra común para el periodo 1996 a 2020 proporciona una referencia comparativa de las tendencias de la muestra total, aunque condicionada por la diferente representatividad de ambas. Su presentación se hace por tanto con la habitual estructura de bloques de indicadores del modelo de análisis ya empleado para la muestra total de empresas, aunque con un menor número de tales indicadores.

5.2.1 Estructura económico-financiera de las PYME de la muestra común

La selección de los indicadores de estructura y funcionalidad del capital económico, así como la relativa a los de estructura y cobertura del capital financiero, se hace de forma que sean los más representativos posibles de las peculiaridades de las PYME y, al mismo tiempo, discriminen en mayor medida los comportamientos diferenciales introducidos por la dimensión media de las empresas de sus segmentos. En el caso de la estructura del capital económico, los indicadores elegidos dan idea de las proporciones que suponen en el activo no corriente los componentes del activo corriente, así como de la funcionalidad de dicho capital económico, que se aproxima mediante la proporción del mismo que comprometen las dotaciones para amortización del inmovilizado material. Los indicadores clave del capital financiero, por su parte, se han seleccionado atendiendo al papel prioritario que juegan el exigible total y los créditos de provisión en la estructura financiera de las PYME.



La estructura y la funcionalidad del capital económico se representan en el Gráfico C-8 mediante las respectivas relaciones entre el activo corriente y el no corriente, y entre las amortizaciones y el inmovilizado material. En cuanto al indicador del activo corriente sobre el total del activo, los datos muestran que, en todos los segmentos de PYME de la muestra común, el peso del activo corriente es claramente superior a los valores de la muestra total. Y se confirman, en primer lugar, los mayores valores del peso del activo corriente en las pequeñas empresas en toda la serie analizada; y el ligero aumento de las microempresas y pequeñas empresas producido en el 2020. Asimismo, se corrobora que el peso del activo corriente en las PYME es claramente superior que el de las grandes empresas. En las dotaciones por amortización, los datos de la muestra común confirman la relación inversa entre la dotación a la amortización y el tamaño de la empresa. El posicionamiento relativo por segmentos de la muestra común ofrece de nuevo los menores valores de la *ratio* en las microempresas y mayores valores según avanzan los segmentos analizados. En el caso de la microempresa y en comparación con las grandes principalmente, se debe a la menor dimensión de sus activos amortizables. Asimismo, se confirma que el ritmo de amortización ha seguido incrementándose en 2020 en todos los segmentos de PYME, al igual que sucedía en la muestra total.



En el Gráfico C-9 se representan sendos indicadores de estructura y de cobertura del capital financiero: la relación entre el porcentaje de los recursos permanentes (patrimonio neto más pasivos no corrientes) sobre el total de

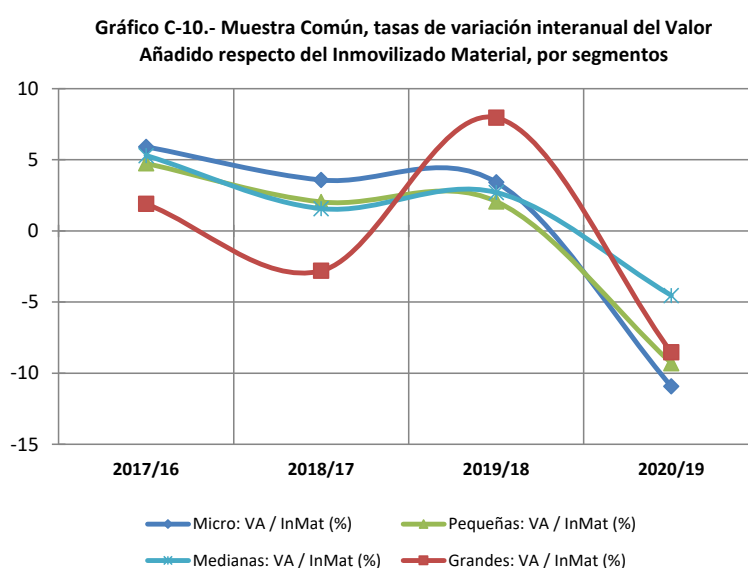
la estructura financiera (pasivo y neto) y la que relaciona los acreedores y deudores a corto plazo. Con base en la primera de esas relaciones, encontramos varios aspectos que son interesantes resaltar. Primero, en 2020 las PYME, tanto de la muestra total como común, incrementan sus recursos permanentes como estrategia para reforzar su posición financiera ante la crisis. Segundo, las PYME comunes tienen una menor proporción de recursos permanentes que las de la muestra total. Tercero, las empresas grandes son las que disponen de una menor proporción de recursos permanentes, al compararlos con las PYME. Cuarto, en la muestra común las empresas grandes rompen la tendencia de disminución de sus recursos permanentes, incrementándolos ligeramente en 2020. En la muestra total se produjo una mayor variabilidad de los datos con un incremento mucho más acentuado.

En la relación acreedores/deudores, la posición comparada por segmentos entre ambas muestras ofrece una posición similar en el caso de las PYME, con valores mayores conforme es menor la dimensión de las empresas. En las microempresas se produce un mayor peso de sus acreedores a corto plazo en relación a sus dedudores. Asimismo, surge un comportamiento similar, entre la muestra común y total, en cuanto a la evolución experimentada en 2020. Las microempresas y las pequeñas empresas vieron disminuir su relación acreedores/deudores, manteniendo la tendencia de años anteriores, mientras que las medianas empresas lo aumentaron. En cuanto al comportamiento de las grandes empresas en 2020 surge una clara divergencia entre los resultados de la muestra total y común. Mientras en la muestra común surge un ligero aumento, en la muestra total se aprecia una importante disminución.

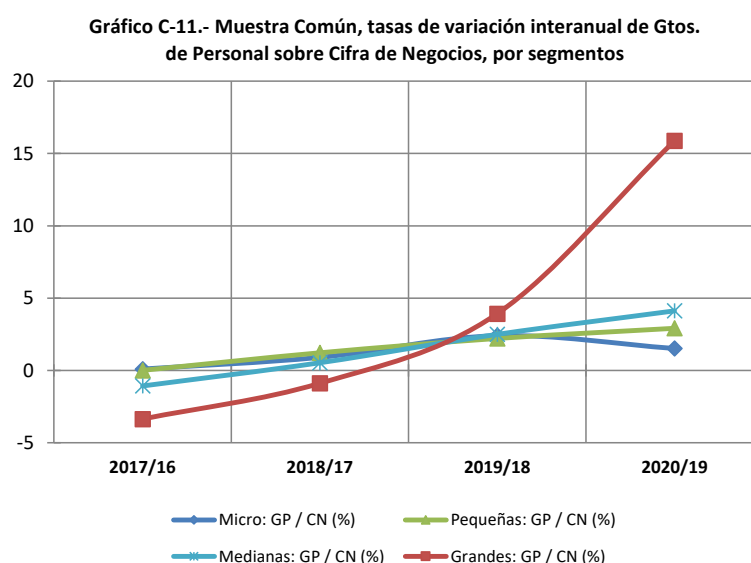
5.2.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME de la muestra común

El comportamiento de diversas variables-flujo, representativas tanto del nivel de actividad como de la eficiencia alcanzada en la gestión, se analiza en términos de tasas de variación interanual de las correspondientes *ratios*, para visualizar los comportamientos de las PYME durante el ciclo económico y el inicio de la pandemia COVID-19, complementando así la perspectiva de estos indicadores que se había ofrecido en la muestra total.

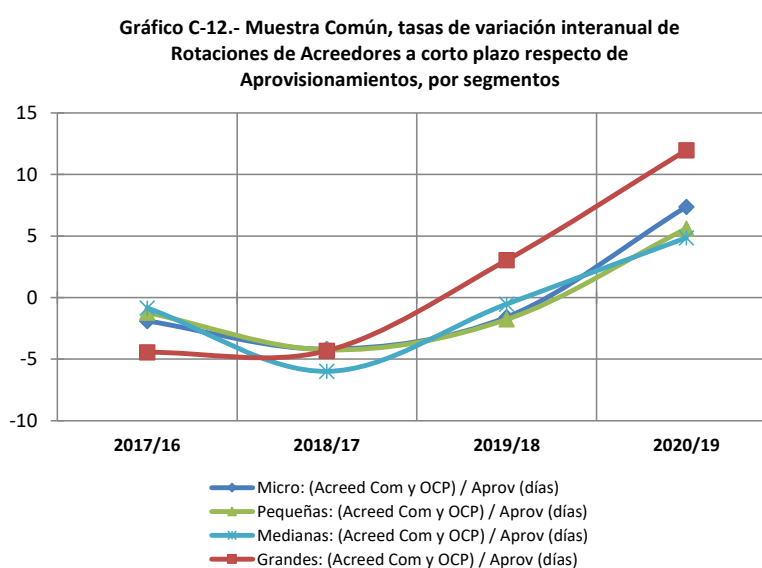
El Gráfico C-10 presenta la evolución del valor añadido por unidad de inmovilizado material, con tasas de variación interanual que permiten apreciar las oscilaciones de la eficiencia económica de las PYME. A ese respecto, se puede apreciar en las PYME de la muestra común cómo se estaba produciendo una reducción de su eficiencia productiva desde 2017, mientras que en la muestra total se estaba experimentando un claro incremento. Aunque en ambos casos con tasas de variación positivas. Sin embargo, en ambas muestras, en 2020 y como consecuencia de la pandemia COVID-19, la eficiencia del inmovilizado cayó considerablemente, y pasó a tener tasas de variación interanual negativas, en especial en el caso de las microempresas.



En la dificultad de las PYME para adecuarse de manera eficiente a la evolución del ciclo económico, incide también la relación entre sus gastos de personal y la cifra de negocios (Gráfico C-11), habida cuenta de su intensidad en el factor trabajo y su relativa estabilidad en el empleo medio, en cualquier etapa del ciclo. Y ello se hace también patente en el panel común durante este periodo analizado (periodo de reactivación junto a impacto de la crisis pandemia COVID-19), con gastos de personal respecto cifra de negocios ligeramente superiores que los de la muestra total, en todos los segmentos de PYME. En cuanto a las tasas de variación del indicador en la muestra común podemos apreciar: (1) las microempresas han tenido tasas de variación positivas en toda la serie analizada, mientras que en las medianas y grandes tuvieron tasas de variación negativas hasta el periodo 2018/17; (2) en 2020 se produjo un incremento en relación con 2019 en todos los segmentos analizados, en especial en las medianas y grandes empresas, reflejando un probable ajuste salarial.



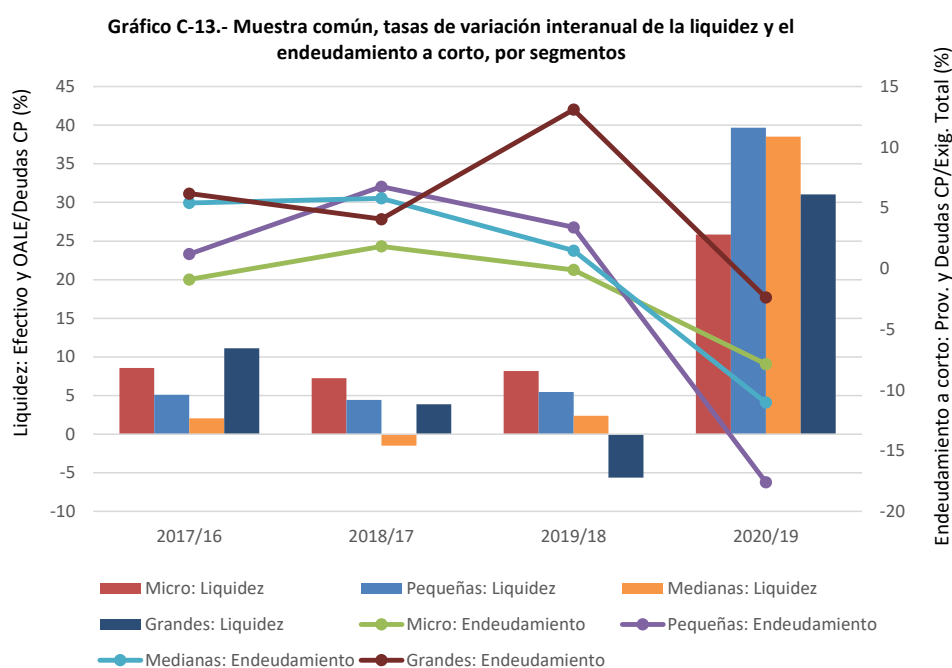
Finalmente, las tasas de variación del indicador que aproxima a los días de diferimiento de los pagos corrientes en los segmentos de PYME de la muestra común se visualizan en el Gráfico C-12.



Por una parte, se aprecia una caída de los plazos de pago en todos los segmentos hasta el periodo 2019, coincidiendo con el periodo de reactivación económica y se verifica que estos plazos de pago son generalmente inferiores en la muestra común respecto de la total. Y por otra parte, se confirma el carácter de financiación estructural para las menores empresas, al disponer de mayores plazos para pagar a sus proveedores. Sin embargo, la crisis generada por la pandemia COVID-19, ha provocado un importante cambio de tendencia tanto en las PYME como en las grandes empresas. Se rompe la tendencia anterior y se produce un significativo incremento de la tasa interanual en el periodo de pago en todas las empresas. Especialmente más relevante según es mayor el tamaño. Este incremento en la evolución de los plazos de pago puede suponer un empeoramiento en la corriente de explotación de las empresas respecto a sus flujos de cobros y pagos.

5.2.3 Liquidez y solvencia de las PYME de la muestra común

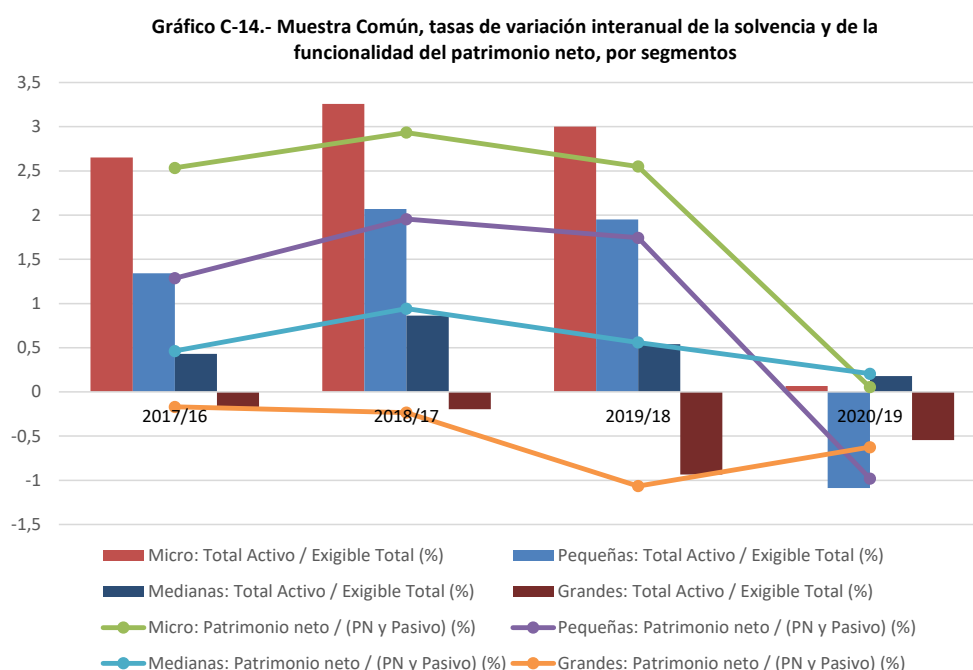
Las *ratios* de liquidez y solvencia aproximan al riesgo financiero empresarial, ya sea en el corto o en el medio y largo plazos; y de ahí que sus tasas de variación interanual den idea de la evolución de ese riesgo financiero en la muestra común durante los últimos años. En la muestra total, los riesgos financieros se habían aproximado mediante las *ratios* de los activos financieros a corto plazo y las disponibilidades respecto del activo total, y del patrimonio neto respecto a dicho patrimonio neto más el pasivo. Ahora son este último y otros indicadores complementarios los que se ofrecen en el panel común, mediante tasas de variación interanual que se visualizan en los Gráficos C-13 y C-14.



Las tasas de variación de la liquidez y el endeudamiento a corto plazo de las PYME del panel común se representan en el Gráfico C-13. En el primer caso, mediante la relación entre el efectivo y otros activos líquidos equivalentes y las deudas a corto plazo, y en el segundo a través de la relación entre dichas deudas a corto plazo y el exigible total. En ambos casos, las empresas del panel común evidencian mayor liquidez y mayor endeudamiento a corto que las de la muestra total. Una relación entre ambas muestras que resulta coherente con la menor dimensión que denotan generalmente las empresas comunes, y con el papel acrecentado que en consecuencia deben jugar en ellas estos indicadores financieros. El interés de analizar su evolución temporal es el de verificar que las PYME suelen depender del crédito a corto, sujeto a continuas renovaciones y más costoso, y que vienen obligadas a mantener una liquidez elevada como garantía del crédito bancario. En este sentido la liquidez a corto experimentó un importante crecimiento en 2020 y muestra tasas de variación positivas superiores al 25% en todos los segmentos de tamaño analizados. En cuanto al endeudamiento a corto plazo, se

rompió la tendencia creciente de años anteriores y en 2020 se produjo una caída generalizada del peso del endeudamiento a corto plazo respecto del endeudamiento total, siendo las pequeñas y medianas empresas donde se obtuvo una mayor tasa interanual negativa. Estos cambios han supuesto un mecanismo de reacción financiera de las empresas de la muestra común frente a la crisis generada por la pandemia COVID.19.

En el Gráfico C-14 las tasas de variación interanual se calculan sobre dos indicadores de carácter estructural: solvencia (activo total respecto de exigible total), y cobertura del pasivo total con recursos propios (patrimonio neto respecto del total de patrimonio neto y pasivo). En ambas *ratios* tienen siempre mejor posición las empresas comunes, y de ahí el interés de analizar su comportamiento. En este sentido, se aprecia en 2020 una disminución en el ritmo de crecimiento del indicador de solvencia en las Pyme. En el periodo 2016/19 las Pyme obtuvieron tasas internuales positivas en toda la serie analizada, en especial en el caso de las microempresas. Sin embargo, en 2020 las medianas empresas tuvieron una tasa de variación anual negativa, y el nivel de solvencia en las micro y pequeñas empresas alcanzaron tasas de variación en torno al 0%. También es destacable que las grandes empresas es el único segmento que ha ido reduciendo este indicador a lo largo de toda la serie analizada.



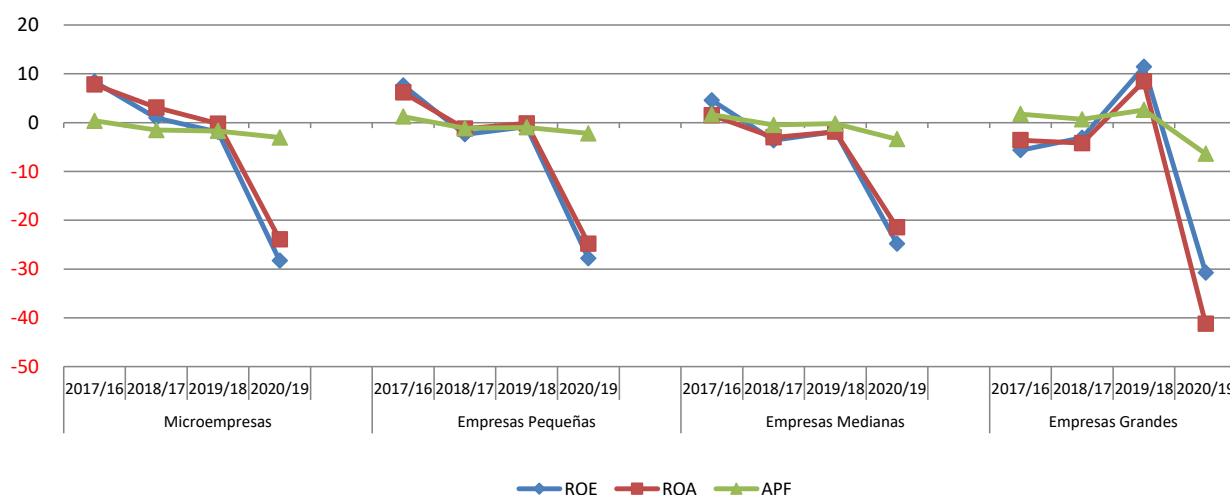
En cuanto a la capitalización con recursos propios en las PYME, sus variaciones son también reflejo de la reducción del pasivo inherente a las restricciones financieras, así como al efecto de dotar reservas realizadas en épocas de reactivación, por lo que reproducen iguales tendencias que las comentadas al hilo de la solvencia. También aquí los datos muestran dos momentos diferentes: en el periodo 2016/19, periodo de reactivación, los recursos propios de las PYME han ido incrementando su peso en los recursos financieros totales, con tasas de variación interanuales siempre positivas y que generalmente han sido mayores conforme fuese menor la dimensión de las PYME comunes. Sin embargo, la crisis de 2020 provocó un menor peso de los recursos propios en las pequeñas empresas, y tasas de variación interanual positivas pero muy cercanas a 0% en las medianas y microempresas. Y nuevamente, en las empresas grandes, al igual que sucedía con la solvencia, la tasa interanual en toda la serie analizada resultó negativa.

5.3. Rentabilidad integrada de las PYME de la muestra común

La comparación de la rentabilidad y de sus factores explicativos entre las dos muestras, común y total, durante el período 2016-2020 ofrece varias consideraciones de carácter general: (1) los datos del panel confirman desfavorablemente la caída de la rentabilidad de las PYME y grandes empresas en 2020 respecto a 2019; (2) las PYME del panel denotan ser más eficientes en términos de ROE y ROA (si bien es cierto que las diferencias entre los indicadores de una y otra muestra se van reduciendo conforme se consolida la recuperación y en especial en 2020); (3) se ratifica que existe una relación inversa, en todo el periodo analizado, entre la rentabilidad y el tamaño de la empresa. Así, las microempresas son las que consiguen una menor rentabilidad y las medianas empresas una mayor rentabilidad, tanto en su ROE como en su ROA; y (4) el apalancamiento financiero es muy similar en las dos muestras, común y total, aunque en la muestra común en 2020 la caída del apalancamiento ha sido menor.

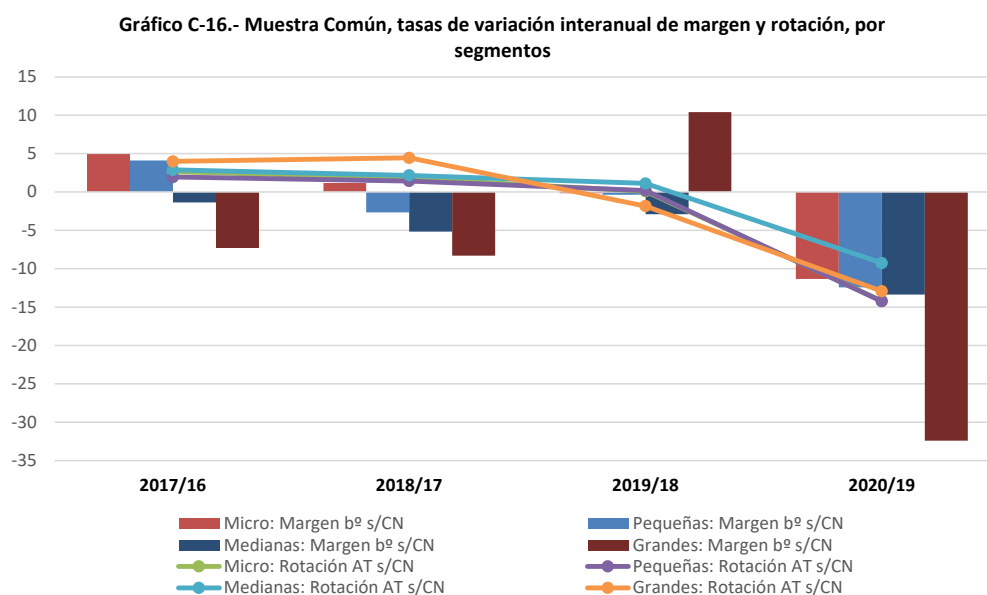
El Gráfico C-15 resume las tasas de variación de ROE, ROA y APF de PYME y grandes empresas de la muestra común. Los datos muestran que tras el crecimiento de la rentabilidad en 2016-17 (a consecuencia del cambio de motor del crecimiento económico, desde el sector exterior hacia una mayor demanda interna; así como por la relajación de las restricciones financieras y por la reducción de los tipos de interés), se ha venido produciendo una clara disminución de la rentabilidad en todos los segmentos de PYME en los años siguientes, hasta alcanzar una importante caída de los indicadores de rentabilidad (ROA y ROE) en 2020, provocada por el impacto de la pandemia COVID-19. Esta disminución en las tasas de variación fue más acentuada en las pequeñas empresas y microempresas. En las empresas medianas, también se aprecia esa caída de la rentabilidad, pero es ligeramente inferior. En el caso de las grandes empresas, sin embargo, en 2020 se produjo una caída mucho más acentuada que en las PYME.

Gráfico C-15.- Muestra común, tasas de variación interanual de ROE, ROA y APF, por segmentos

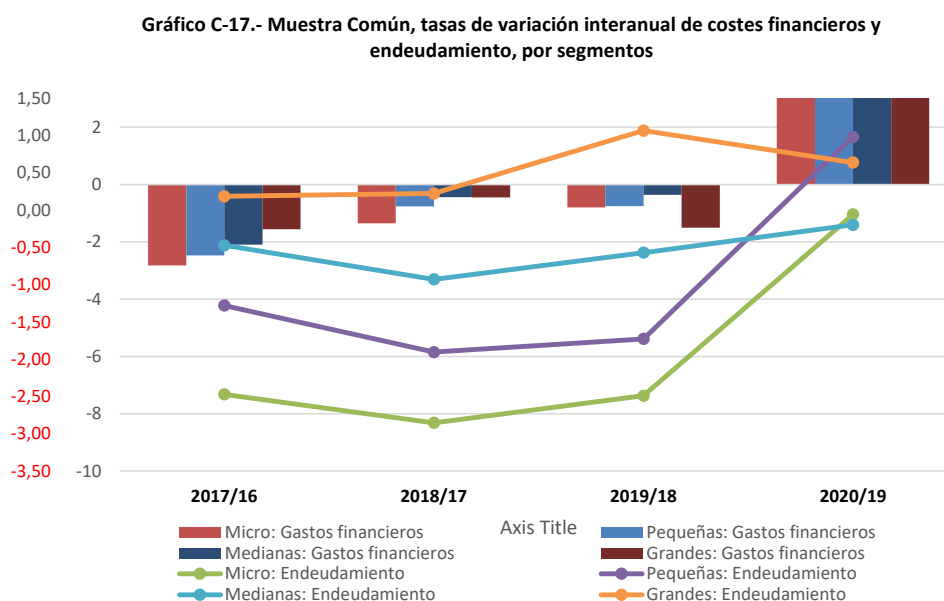


Respecto a los componentes de la rentabilidad económica, margen y rotación de activos, resaltan diferentes aspectos a señalar: (1) los datos de la muestra común confirman los resultados de la muestra total, poniendo de manifiesto la importante caída del margen de explotación y el empeoramiento del aprovechamiento de los activos en todos los segmentos de empresas en 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19; (2) las empresas de la muestra común obtuvieron un margen de explotación ligeramente inferior al de la muestra total. Sin embargo, consiguieron un mayor aprovechamiento de sus activos. El efecto conjunto margen y rotación finalmente arrojó una posición más favorable para el segmento de empresas comunes. Si analizamos el Gráfico C-16 que muestra las tasas de variación interanual de margen y rotación, podemos apreciar que la crisis generada por la pandemia COVID-19 impactó severamente a todos los segmentos de empresas analizados. El margen de beneficios cayó principalmente en las grandes empresas y en el segmento PYME las empresas medianas se vieron más afectadas

que las pequeñas y medianas empresas. En cuanto a la rotación se puede ver un efecto diferente. Las tasas de variación de la rotación de activos en las microempresas y en las pequeñas empresas se deterioraron más en 2020, mientras que en las medianas empresas la disminución fue significativamente menor, mostrando así un mejor aprovechamiento o dimensión de sus activos.



En el Gráfico C-17 se recogen las tasas de variación interanual de los factores del apalancamiento financiero de las PYME de la muestra común, costes financieros y endeudamiento. El periodo de reactivación económica de la economía española hasta 2019 junto con la tendencia a la baja de los tipos de interés y la tenue relajación de las restricciones financieras beneficiaron a todas las PYME, y esto propició una paulatina reducción de los costes financieros de las PYME, tanto en las empresas comunes como en las empresas de la muestra total. Sin embargo, la crisis COVID-19 originada en 2020 ha llevado a la ruptura de esa favorable tendencia y en todas las PYME se produjo un aumento de su carga financiera, en torno a una tasa interanual de un 3%. En las empresas grandes esta variación fue muy superior en torno al 7%. En cuanto al endeudamiento se mantiene, en la muestra común, la uniformidad en la reducción generalizada de todas las PYME entre 2015 y 2019. Sin embargo, esta evolución se modifica. Mientras que las microempresas y las medianas empresas, aunque muy ligeramente, siguen disminuyendo su endeudamiento, las pequeñas y grandes empresas lo aumentan.



6. Características comparadas de las PYME por CC.AA.

Un año más, el estudio de PYMES societarias incorpora un capítulo dedicado al análisis comparado por Comunidades Autónomas. La caracterización de las PYME españolas societarias por Comunidades Autónomas forma parte de los contenidos del *Estudio* desde su primera edición en 2002. En 2014 se incorpora también la referencia a las Ciudades Autónomas de Ceuta y Melilla, de cuyas PYME se había prescindido hasta entonces por no disponer de información suficiente. La actual serie de datos 2016-2020, adolece de iguales problemas de enlace formal con las series previas a la inclusión del vigente Plan Contable y de las reclasificaciones sectoriales de la CNAE-2009. Pero sigue permitiendo verificar cómo ha ido afectando el ciclo económico a los modelos de empresa típicos de cada Comunidad Autónoma y de las Ciudades Autónomas. Unos modelos diferenciados de empresa que han ido evolucionando con el tiempo de acuerdo a la realidad económico y social del entorno geográfico en el que desarrollan su actividad que, con la consolidación del Estado de las Autonomías, han generado distintas especializaciones sectoriales o agrupaciones espaciales de empresas que se van caracterizando y evolucionando según las políticas económicas y financieras responsabilidad de las Administraciones Autonómicas así como la normativa legal y técnica de ámbito autonómico.

La información disponible ofrece la habitual desagregación por segmentos de PYME, que permite sintetizar la influencia de su localización espacial sobre su situación económico-financiera y sus resultados. Una funcionalidad que se amplía con la que proporcionan sendas muestras adicionales sobre la adscripción sectorial de micro y pequeñas empresas por CCAA y que tabulan sus respectivas cifras de negocios; lo que permite verificar si los modelos diferenciados de comportamiento que se detectan entre ellas están influidos por la concentración de las menores empresas en determinadas ramas de la actividad económica.

La estructura de este epígrafe se inicia con el análisis comparado de la cobertura de la muestra por Comunidades y Ciudades Autónomas, tanto en lo que se refiere al número de empresas censadas por el DIRCE como a la importancia económica de la PYME según el volumen de ingresos generados por las ventas de sus productos y servicios. Posteriormente, se caracterizan y comparan entre sí las magnitudes básicas y los principales indicadores de empleo de las PYME promedio de cada Comunidad. En tercer lugar, se realiza el análisis comparado por segmentos de empresas y CCAA de los principales indicadores incluidos en el modelo de análisis, con base en sus valores promedio durante el período 2016-2020. Y, en cuarto y último lugar, se identifican y comentan las variables explicativas de los diferentes modelos de rentabilidad a los que se ajustan los segmentos de PYME en las Autonomías españolas; variables con arreglo a las cuales se jerarquizan y comparan las empresas de cada una de ellas.

6.1. Cobertura por CCAA

La metodología de formación de la base de datos del CPE, que ya se ha comentado oportunamente, da lugar a una muestra auto seleccionada por las propias empresas con sus depósitos efectivos de cuentas, ello implica una elevada variabilidad en su grado de cobertura por años y por Comunidades Autónomas, tanto cuando se toma como referencia de comparación el número total de empresas censadas por el DIRCE o cuando se relaciona, solo a efectos de relativizar, con alguna magnitud de la Contabilidad Regional, como el PIB a precios de mercado.

El Cuadro A-1 sintetiza, en primer lugar, la cobertura que las empresas del CPE tienen frente al DIRCE con la población de empresas del 2020 clasificada por tamaño y Comunidad Autónoma. Para que la comparación sea más ajustada es necesario introducir en el DIRCE la restricción de que solo interesan el número de empresas con forma societaria y con asalariados, además de requerir el número de trabajadores a los efectos de clasificar a las empresas según su tamaño respecto al empleo. El problema, como ya se ha anticipado en otro epígrafe, es que los datos del DIRCE por CCAA no cuentan con la suficiente desagregación para hacer un cálculo exacto del número de empresas

que constituye los grupos que nos son de interés por lo que han de hacerse diversas estimaciones que hacen que los cálculos de cobertura del CPE respecto del DIRCE sean aproximados.

Con las anteriores limitaciones, se logra alcanzar una cobertura del 71,6% para el total nacional de PYMES, que se reduce en las microempresas y aumenta para los otros dos tamaños de pequeñas y medianas empresas. Los datos del Cuadro A-1 muestran que para el total de microempresas se obtiene una cobertura del 69,0%, que se eleva hasta el 86,0% para el caso de las empresas pequeñas y hasta el 87,1% para las medianas empresas a escala nacional. Estos porcentajes de cobertura mejoran en todos los casos los obtenidos en 2019 y continúan una trayectoria de coberturas crecientes ya puesta de manifiesto en anteriores *Estudios*.

Para el conjunto de la PYME, las mayores coberturas se obtienen en Aragón (87,0%), Madrid (80,6%) y Navarra (82,6%). Con coberturas significativamente superiores a la cobertura media nacional tenemos a Castilla - La Mancha (76,2%), Castilla y León (75,1%), Cataluña (75,4%), Comunidad Valenciana (76,9%) y La Rioja (78,8%). La menor cobertura se alcanza en Ceuta y Melilla (41,3%), Canarias (54,6%), Extremadura (56,1%) y Andalucía (57,9%).

CUADRO A-1. COBERTURA 2020 DE LOS SEGMENTOS DE LA MUESTRA (Nº EMPRESAS) POR CC. AA. RESPECTO DEL DIRCE.

	MICROEMPRESAS*			EMPRESAS PEQUEÑAS*			EMPRESAS MEDIANAS*			TOTAL PYME*		
	CPE	DIRCE	% Cob.	CPE	DIRCE	% Cob.	CPE	DIRCE	% Cob.	CPE	DIRCE	% Cob.
Andalucía	56.873	103.467	54,97	10.917	14.397	75,83	1.562	1.892	82,56	69.352	119.756	57,91
Aragón	15.082	17.746	84,99	2.823	2.884	97,88	462	489	94,48	18.367	21.119	86,97
Asturias (Principado de)	8.148	12.623	64,55	1.553	1.726	89,98	230	251	91,63	9.931	14.600	68,02
Baleares (Illes)	11.512	19.570	58,82	2.128	2.950	72,14	195	396	49,24	13.835	22.916	60,37
Canarias	13.538	26.862	50,40	3.212	4.086	78,61	515	670	76,87	17.265	31.618	54,60
Cantabria	4.192	7.532	55,66	928	1.102	84,21	119	160	74,38	5.239	8.794	59,57
Castilla - La Mancha	19.408	25.957	74,77	3.182	3.813	83,45	441	457	96,50	23.031	30.227	76,19
Castilla y León	22.142	30.559	72,46	3.854	4.162	92,60	496	541	91,68	26.492	35.262	75,13
Cataluña	86.887	117.761	73,78	16.328	18.924	86,28	2.524	3.489	72,34	105.739	140.174	75,43
Comunitat Valenciana	54.770	74.078	73,94	10.405	11.202	92,89	1.745	1.745	100,00	66.920	87.025	76,90
Extremadura	7.073	13.213	53,53	1.213	1.647	73,65	177	223	79,37	8.463	15.083	56,11
Galicia	27.187	38.999	69,71	4.550	5.072	89,71	627	766	81,85	32.364	44.837	72,18
Madrid (Comunidad de)	76.603	97.265	78,76	14.007	15.833	88,47	3.181	3.220	98,79	93.791	116.318	80,63
Murcia (Región de)	12.839	18.843	68,14	3.171	3.348	94,71	530	514	103,11	16.540	22.705	72,85
Navarra (Com. Foral de)	6.414	7.881	81,39	1.318	1.508	87,40	273	302	90,40	8.005	9.691	82,60
País Vasco	19.859	28.260	70,27	4.704	5.314	88,52	838	904	92,70	25.401	34.478	73,67
Rioja (La)	3.375	4.484	75,27	772	844	91,47	145	121	119,83	4.292	5.449	78,77
Ceuta y Melilla	619	1.616	38,30	136	218	62,39	17	25	68,00	772	1.859	41,53

DIRCE: Sociedades con asalariados a partir de Directorio Central de Empresas (INE)

Para el conjunto de las microempresas, las comunidades que presentan las coberturas más altas son Aragón (85%), Navarra (81,4%) y Madrid (78,8%). Con coberturas superiores al 70% tenemos, además de las tres anteriores, a cinco Comunidades: Castilla-La Mancha, Castilla y León, Cataluña, Comunidad Valenciana y la Rioja. Por el otro extremo, solo las ciudades autónomas de Ceuta y Melilla (38,3%) presentan cobertura inferior al 50%. Las pequeñas empresas del CPE suponen el 86% de las empresas del DIRCE y la cobertura por CCAA supera el 75% en todas las comunidades menos en las tres siguientes: Baleares (72,1%), Extremadura (73,6%) y Ceuta y Melilla (62,4%). El

máximo se alcanza en Aragón (97,9%), Asturias (90,0%), Castilla y León (92,6%), Comunidad Valenciana (92,9%), Murcia (94,7%) y La Rioja (91,5%). Finalmente, en las medianas empresas, donde la cobertura media es del 87,1%, solo presentan cobertura inferior al 75% las CCAA de Ceuta y Melilla (68,0%), Baleares (49,2%), Cataluña (72,3%) y Cantabria (74,4%).

El Cuadro A-2 resume la cifra de negocios agregada de la PYME en cada comunidad autónoma desde 2017 a 2020. Para poner de manifiesto la trascendencia económica del conjunto de empresas analizadas presentamos, también, el PIB regional y una ratio de cobertura que relaciona el volumen total de ventas respecto al PIB regional, con lo que relativizamos la magnitud para poder evaluar mejor la representatividad e importancia de la muestra en cada región.

CUADRO A-2. COBERTURA DE LA MUESTRA POR CC.AA. (CIFRAS DE NEGOCIO CORRIENTES) R/PIBPM DE LA CONTABILIDAD REGIONAL

	TOTAL PYME (CPE)				CONTABILIDAD REGIONAL ESPAÑA. BASE 2010				% COBERTURA PYME R/ CRE			
	CIFRA DE NEGOCIOS (MILLONES EUROS CORRIENTES)				PIBPM (MILLONES EUROS CORRIENTES)							
	2017	2018	2019	2020	2017	2018	2019 (P)	2020 (A)	2017	2018	2019	2020
Andalucía	63.505,2	70.212,4	76.032,2	65.721,8	155.371,8	160.580,5	165.000,5	150.557,0	40,87	43,72	46,08	43,65
Aragón	19.421,8	21.875,4	23.105,8	21.667,5	35.638,4	36.868,6	38.084,4	35.290,0	54,50	59,33	60,67	61,40
Asturias (Principado de)	9.645,4	10.131,0	11.080,0	9.745,8	22.592,5	23.224,9	23.705,9	21.474,8	42,69	43,62	46,74	45,38
Baleares (Illes)	10.039,9	15.593,5	15.474,7	10.290,8	31.383,4	32.741,0	34.172,2	26.789,2	31,99	47,63	45,28	38,41
Canarias	17.605,8	16.959,0	15.403,4	16.320,6	44.205,4	45.830,4	47.483,5	39.162,6	39,83	37,00	32,44	41,67
Cantabria	5.657,7	6.216,3	6.116,5	5.585,1	13.226,0	13.743,2	14.168,9	12.866,6	42,78	45,23	43,17	43,41
Castilla y León	19.801,8	22.158,2	21.675,7	21.362,2	56.051,8	58.544,6	59.852,2	55.401,3	35,33	37,85	36,22	38,56
Castilla - La Mancha	25.433,3	28.868,5	27.508,5	26.689,0	39.891,2	41.479,3	42.489,5	39.572,8	63,76	69,60	64,74	67,44
Cataluña	125.244,9	135.336,3	143.176,6	121.703,8	221.476,5	229.098,0	237.504,6	212.931,3	56,55	59,07	60,28	57,16
Comunitat Valenciana	74.262,0	80.660,5	79.129,8	75.146,5	107.785,8	111.741,7	115.407,0	104.724,1	68,90	72,18	68,57	71,76
Extremadura	6.271,2	8.354,4	7.628,6	7.699,2	19.534,8	20.090,2	20.516,7	19.385,7	32,10	41,58	37,18	39,72
Galicia	27.826,6	31.125,0	33.625,7	29.949,2	60.394,8	62.427,6	64.348,9	59.105,2	46,07	49,86	52,26	50,67
Madrid (Comunidad de)	116.571,9	128.884,7	131.567,1	116.516,4	222.027,5	230.812,8	241.039,9	216.527,4	52,50	55,84	54,58	53,81
Murcia (Región de)	21.307,8	23.106,7	24.249,0	22.718,9	30.538,5	31.094,3	32.287,2	29.939,7	69,77	74,31	75,10	75,88
Navarra (Com. Foral de)	11.616,4	12.919,3	13.677,7	12.162,7	19.528,9	20.064,7	20.901,4	19.265,0	59,48	64,39	65,44	63,13
País Vasco	37.980,8	39.905,4	41.837,7	36.875,7	69.657,9	71.925,0	74.050,7	66.558,2	54,52	55,48	56,50	55,40
Rioja (La)	5.673,8	6.429,5	6.514,5	5.930,6	8.295,2	8.602,3	8.844,5	8.128,9	68,40	74,74	73,66	72,96
Ceuta y Melilla	1.140,0	1.303,7	1.251,2	1.487,8	3.179,7	3.298,2	3.392,9	3.150,7	35,85	39,53	36,88	47,22

DIRCE: Sociedades con asalariados a partir de Directorio Central de Empresas (INE)

La cifra de negocios acumulada de todas las PYME incluidas en la muestra regional sería equivalente, respectivamente, desde 2017 a 2020 al 51,6%, 54,9%, 54,6% y 54,2% del PIB regional español (incluyendo el valor añadido de las grandes empresas en dicho PIB). Este alto grado de cobertura justifica la representatividad a escala regional del conjunto de empresas que son utilizadas en el presente estudio.

Con representatividad económica superior a la media (refiriéndose al año 2020) destacan las comunidades de Aragón (61,4%), Castilla y León (67,4%), Comunidad Valenciana (71,7%), Región de Murcia (75,9%), Navarra (63,1%) y la Rioja (73,0%). Por el contrario, casos llamativos de reducida representatividad económica de las PYME en 2020 son los de Andalucía (43,7%), Baleares (38,4%), Canarias (41,7%), Cantabria (43,4%), Castilla-La Mancha (38,6%) y Extremadura (39,7%), todas ellas más de diez puntos por debajo de la media nacional. En parte esta baja

participación sobre el PIB concuerda con la baja cobertura que ya habían denotado por número respecto del DIRCE, aunque la mayor parte de esa menor cobertura tiene su origen en el peso regional de la producción correspondiente a grandes empresas.

Las mayores diferencias (en puntos porcentuales) entre representación según número de empresas y representación económica de la cifra de negocios las tenemos en Murcia (-3 puntos) y Ceuta y Melilla (-5,7 puntos) que son las únicas CCAA con mayor cobertura en PIB que en número de empresas. Por la otra parte (mayor representación en número y menor en PIB) encontramos: Aragón (+25,6 puntos), Asturias (22,6 puntos), Baleares (+22 puntos), Castilla-La Mancha (+37,6 puntos), Galicia (-21,5 puntos) y Madrid (+26,8 puntos). Tanto el efecto de la especialización productiva como la mayor presencia de grandes empresas son la causa de esas diferencias positivas.

6.2. Empresas-tipo por CCAA

La caracterización de las PYME promedio por segmentos de dimensión y Autonomías, es una de las aportaciones originales de este *Estudio* desde su primera edición, y evidencia las disparidades que existen entre los tamaños medios de PYME en cada Comunidad Autónoma española. Una aportación que se considera de potencial interés para la política económica ya que proporciona una información de la dimensión-tipo de la PYME en cada comunidad que puede ayudar a la toma de decisiones y al diseño de políticas económicas más efectivas con destino al crecimiento y robustecimiento de las PYME. De hecho, es habitual constatar la existencia de dos modelos de PYME claramente definidos en la UE: el de los países del Sur de Europa (Portugal, Italia, Grecia, España e incluso las menores empresas de Francia), con un tamaño medio de PYME muy reducido pero con una gran trascendencia en la generación y mantenimiento del empleo; y el de los países centroeuropeos como Alemania, Austria u Holanda, con PYME de tamaño medio muy superior, pero con una menor trascendencia social por el empleo total que generan.

El interés de las aportaciones de este *Estudio* radica en verificar qué rasgos distintivos pueden ser identificados en las PYME españolas, tanto cuando se considera la CCAA sede de la empresa como cuando se analizan los sectores económicos de actividad (como se verá en un epígrafe posterior).

Un primer elemento que considerar es el tamaño medio de la plantilla de la PYME. En el Cuadro A-3 se muestra el tamaño medio de cada tipo de PYME por CCAA. Las comunidades que presentan tamaños medios superiores en los tres niveles de PYME (micro, pequeña y mediana) son Canarias (115,4% sobre el tamaño medio nacional de PYME), Cantabria (102,9%) y Navarra (111,1%). También presentan tamaño medio de PYME superior a la media: Madrid (107,9%) pero con microempresa más pequeña que la media (96,2%); Murcia (114%) pero, en este caso, consecuencia de una microempresa de tamaño superior a la media (104,2%) y pequeña y mediana empresa casi en el tamaño medio nacional; y País Vasco (113,8%) que es causa de micro y pequeñas empresas de tamaños medios superiores a la media y grandes empresas por debajo del tamaño medio de su segmento (96,5%). Los menores tamaños medios se localizan en Baleares (88,8%), Castilla-La Mancha (86,8%), Castilla y León (89,5%) y Galicia (89,3%).

CUADRO A-3. NÚMERO MEDIO DE TRABAJADORES SEGÚN TAMAÑO Y CC.AA.

	TAMAÑO MEDIO (Nº DE EMPLEADOS TOTALES)				TOTAL (100=ESPAÑA)			
	Micro	Pequeñas	Medianas	TOTAL	Micro	Pequeñas	Medianas	TOTAL
Andalucía	3,42	18,89	85,68	7,71	101,2%	100,4%	101,5%	97,8%
Aragón	3,36	18,74	78,09	7,60	99,4%	99,6%	92,6%	96,5%
Asturias	3,40	18,63	87,65	7,73	100,6%	99,0%	103,9%	98,1%
Baleares	3,53	18,85	82,53	7,00	104,5%	100,1%	97,8%	88,8%

Canarias	3,57	19,42	89,82	9,09	105,7%	103,2%	106,5%	115,4%
Cantabria	3,47	19,25	84,59	8,11	102,7%	102,3%	100,3%	102,9%
Castilla La Mancha	3,37	18,39	76,02	6,84	99,7%	97,7%	90,1%	86,8%
CastillaLeón	3,35	18,5	83,38	7,05	99,1%	98,3%	98,8%	89,5%
Cataluña	3,32	18,72	84,22	7,63	98,3%	99,5%	99,8%	96,8%
Comunidad Valenciana	3,40	18,85	82,55	7,87	100,6%	100,1%	97,8%	99,8%
Extremadura	3,53	18,07	78,12	7,17	104,5%	96,0%	92,6%	91,1%
Galicia	3,44	18,49	80,03	7,04	101,8%	98,2%	94,9%	89,3%
Madrid	3,25	19,01	88,69	8,50	96,2%	101,0%	105,1%	107,9%
Murcia	3,52	18,78	82,69	8,98	104,2%	99,8%	98,0%	114,0%
Navarra	3,43	18,84	85,07	8,75	101,5%	100,1%	100,8%	111,1%
PaísVasco	3,49	19,17	81,38	8,96	103,3%	101,8%	96,5%	113,8%
Rioja	3,53	18,52	78,1	8,75	104,5%	98,4%	92,6%	111,0%
Ceuta y Melilla	3,57	18,74	62,22	7,53	105,7%	99,6%	73,7%	95,6%
TOTAL	3,38	18,82	84,37	7,88	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

Para obtener un indicador sintético que permita una mejor comparación de la distribución regional de la pyme entre los tres tamaños según la CCAA en donde radique su sede social, se puede construir un saldo de tamaños para cada comunidad mediante la diferencia entre el porcentaje de medianas empresas y el de microempresas.

CUADRO A-4. SALDO NETO DE LA DISTRIBUCIÓN DE PYME DE CADA CC.AA.

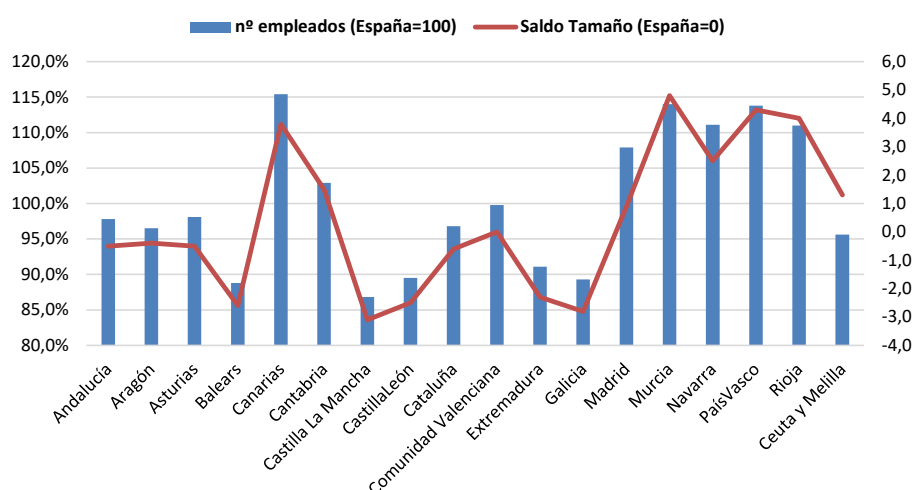
	SALDO BRUTO	SALDO NETO
Andalucía	-79,8	-0,5
Aragón	-79,6	-0,4
Asturias (Principado de)	-79,7	-0,5
Baleares (Islas)	-81,8	-2,6
Canarias	-75,4	3,8
Cantabria	-77,7	1,5
Castilla - La Mancha	-82,4	-3,1
Castilla y León	-81,7	-2,5
Cataluña	-79,8	-0,6
Comunidad Valenciana	-79,2	0,0
Extremadura	-81,5	-2,3
Galicia	-82,1	-2,8
Madrid (Comunidad de)	-78,3	0,9
Murcia (Región de)	-74,4	4,8
Navarra (Com. Foral de)	-76,7	2,5
País Vasco	-74,9	4,3
Rioja (La)	-75,3	4,0
Ceuta y Melilla	-78,0	1,3
TOTAL	-79,2	0,0

Para una mejor interpretación de ese saldo bruto (que se espera siempre negativo) podemos obtener un saldo neto como diferencia entre el saldo bruto de cada CCAA y el saldo bruto de la media española. Así, un saldo neto positivo indicará una desviación de la distribución de empresas hacia mayores tamaños que la distribución media nacional; un valor negativo una desviación hacia la presencia de más microempresas; y un valor cercano al cero indicaría una distribución muy similar a la media nacional. Con este saldo neto se proporciona un indicador sintético de la distribución entre tamaños evitando recurrir a la plantilla media que se puede ver alterada por una alta heterogeneidad de tamaños dentro de cada segmento de empresas. Los resultados de este saldo neto de la distribución de PYMES según tamaños se resumen en el Cuadro A-4.

Las comunidades autónomas que presentan una distribución por tamaños con una desviación hacia los tamaños superiores respecto a la distribución media son: Murcia (saldo neto de +4,8); País Vasco (+4,3), La Rioja (+4,0) y Canarias (+3,8). Con distribuciones más sesgadas hacia los tipos de PYMES de menos dimensión son: Castilla-La Mancha (-3,1), Galicia (-2,8), Baleares (-2,6), Castilla y León (-2,5) y Extremadura (-2,3).

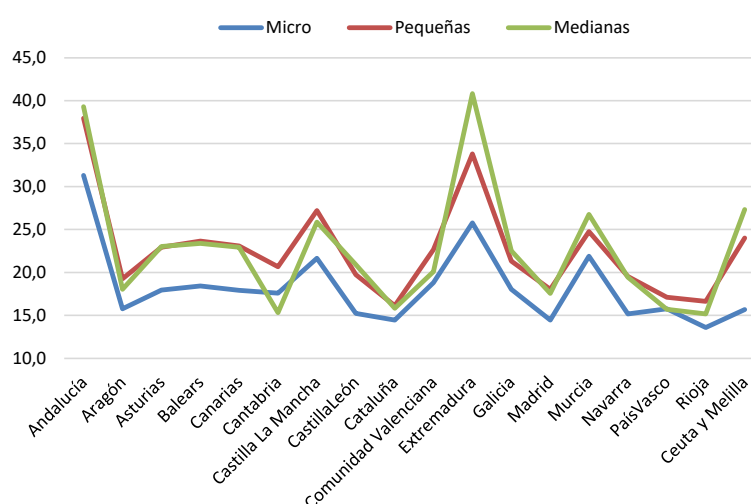
En el gráfico A-1 podemos comparar los resultados para cada CCAA según el número medio de empleados (índice sobre el tamaño medio de España que tendría valor 100) y según el saldo de la distribución del número de empresas por tamaños (distribución media de España igual a cero).

Gráfico A-1.- Tamaño medio relativo de la PYME y Saldo de la distribución por tamaños según CCAA (2020)



La distribución de empleo fijo y temporal por segmentos de empresas y Autonomías en 2020 se representa en el Gráfico A-2 en el se dibuja el grado de temporalidad de la empresa promedio de cada tamaño de PYME como la ratio del número medio de trabajadores no fijos sobre el número medio de trabajadores totales (expresado en porcentaje).

Gráfico A-2.- Porcentaje de temporalidad en la PYME según tamaño. 2020



De la visión general del Gráfico A-2 obtenemos que el grado de temporalidad de la microempresa es inferior al de pequeñas y medianas en todas la CCAA salvo en Cantabria, región en la que el grado de temporalidad más bajo se obtiene para las medianas empresas.

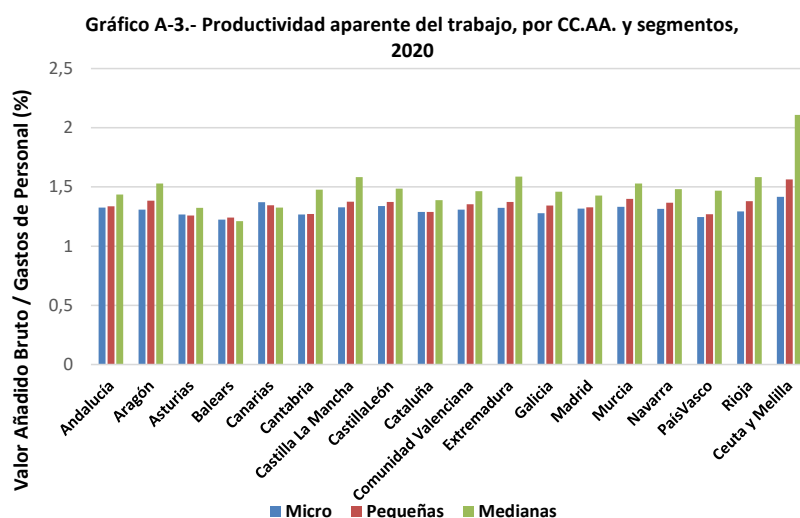
También, como rasgo general, las pequeñas y medianas empresas presentan, por CCAA, valores de la temporalidad similares y con mayoría de casos en los que la temporalidad de las medianas empresas es algo superior. A ello podemos añadir que se aprecia mayor variabilidad según región que entre tamaños. Este comportamiento sugiere que las variaciones entre CCAA obedecen a la especialización sectorial cuyo efecto sobre la composición de la plantilla se une al propio factor del tamaño empresarial para determinar el grado de temporalidad final que observamos en cada CCAA.

En las medianas empresas la temporalidad mayor aparece en las comunidades de: Extremadura (40,8%), Andalucía (39,3%), Ceuta y Melilla (23,7%) y Murcia (26,8%). La menor temporalidad se encuentra en las regiones de: La Rioja (15,1%), Cantabria (15,3%), País Vasco (15,7%) y Cataluña 15,8%).

En el segmento de las pequeñas, resultados próximos a los obtenidos por las medianas empresas. Los mayores índices en Andalucía (38,0%), Extremadura (33,8%), Castilla-La Mancha (27,2%) y Murcia (24,8%). Los menores índices de temporalidad se alcanzan en La Rioja (16,6%), Cataluña (16,1%), País Vasco (17,1%) y Madrid (18,0%).

Finalmente, para las microempresas, si ordenamos las comunidades de mayor a menor temporalidad, tendríamos encabezando a la lista a las regiones de Andalucía (31,3%), Extremadura (25,8%), Murcia (21,9%) y Castilla-La Mancha (21,7%). Por otra parte, cerrando las posiciones de menor temporalidad se situarían las autonomías de La Rioja (13,6%), Madrid (14,4%), Cataluña (14,5%), Navarra (15,2%) y Castillas y León (15,2%).

La eficiencia económica de los datos de empleo se aproxima mediante la relación entre el valor añadido por trabajador y los gastos de personal por empleado, para dar idea de la productividad aparente del trabajo. Los valores de las *ratios* resultantes se representan en el Gráfico A-3, también con datos de 2020 y para todos los segmentos de empresas y CCAA, que se ordenan alfabéticamente, seguidas de las Ciudades Autónomas.



El gráfico A-3 permite observar una correlación positiva entre tamaño y productividad del trabajo para la práctica totalidad de comunidades autónomas. Solo se rompe esa pauta en las regiones de Asturias, Baleares y Canarias (estas dos últimas bastante afectadas en 2020 a causa de la pandemia). Además, de esta relación, se distingue mayor heterogeneidad por CCAA en las medianas empresas que en los otros dos tamaños. Finalmente, vuelve a observarse en este indicador de productividad que se produce una mayor similitud entre micro y pequeñas empresas frente a las empresas medianas.

En el extremo superior de este ranking de productividad aparente del trabajo de 2020, aparecen las micro, pequeñas y medianas empresas de Ceuta y Melilla, cosa que ya ocurría en 2019. En el extremo inferior de micro, pequeñas y medianas aparece la comunidad de Baleares (cosa que no ocurría en 2019), fruto del efecto negativo de la pandemia sobre el sector turístico.

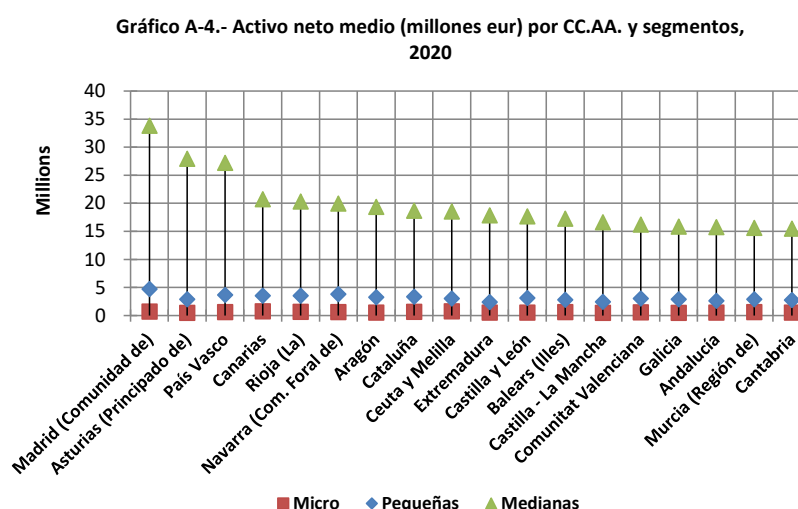
Para las medianas empresas, que son las que en general presentan mayores productividades, sobresalen por sus productividades más elevadas: Ceuta y Melilla con una ratio de 2,11 y las comunidades de La Rioja, Extremadura y Castilla La Mancha con una ratio de 1,58. Con productividades más bajas aparecen las regiones de Baleares (1,21), Canarias (1,32), Asturias (1,32) y Cataluña (1,39). Asturias ya aparecía con baja productividad en 2019. Las otras tres comunidades tienen en común el peso relativamente alto del sector turístico (sobre todo en las regiones insulares).

En el tamaño de pequeñas empresas, observamos con productividad de 1,56 a Ceuta y Melilla; seguida de Murcia con 1,40; La Rioja y Castilla-La Mancha con 1,38; y finalmente, Extremadura y Castilla y León con 1,37. Por el lado contrario, con menores productividades encontramos a Baleares (1,24), Asturias (1,26), País vasco (1,27) y Cataluña (1,29).

En segmento de las microempresas, repite Ceuta y Melilla (1,42) como la región con mayor productividad aparente, seguida de Canarias (1,37), Castilla y León (1,34), Murcia (1,33) y Castilla La Mancha (1,33). Las productividades más reducidas se sitúan en Baleares (1,23), País Vasco (1,25), Cantabria (1,27) y Asturias (1,27).

Una vez caracterizadas las PYME por CCAA atendiendo a su empleo y productividad se puede continuar definiendo el perfil de la PYME según CCAA y tamaño incluyendo en el análisis las siguientes variables relacionadas con la estructura económica de la empresa: activo neto, cifra de negocios y resultado neto de la actividad. Los Gráficos A-1, A-2 y A-3 reflejan las disparidades en la distribución regional de esas tres magnitudes básicas promedio en los diferentes segmentos de PYME en 2020.

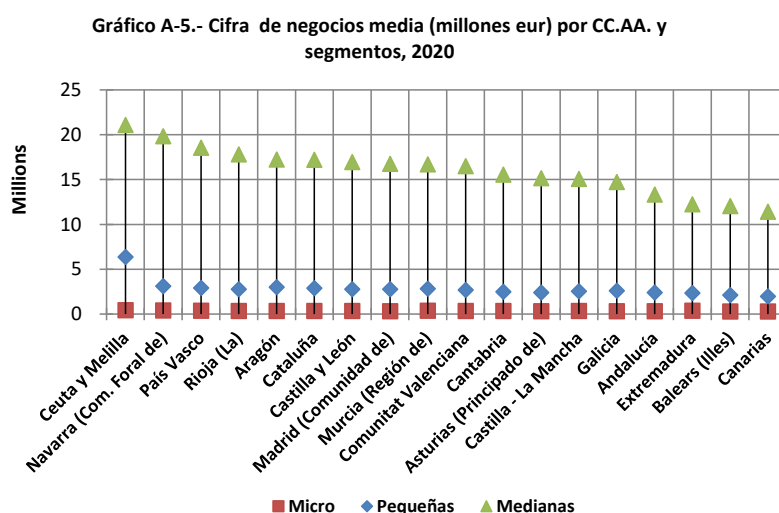
El Gráfico A-4 resume las diferencias en valor absoluto y términos corrientes del capital económico medio de las PYME en 2020 según las diferentes CCAA. Madrid, País Vasco, Canarias, La Rioja y Navarra presentan un activo neto medio en todos los segmentos que se sitúa siempre en el tramo superior de la distribución. En sentido contrario, Andalucía y Castilla-La Mancha y Andalucía presentan sus activos netos entre las de menor dimensión media en cualquiera de los tres tamaños.



Para las empresas medianas, Madrid destaca del resto con una cifra media de activos de 33,8 M€. Le siguen Asturias (27,9 M€) y País Vasco (27,2 M€). Con tamaños medios-altos (entre 20 y 21 M€) encontramos a Canarias,

La Rioja y Navarra. Con tamaños medios de activos inferiores a 16 M€ se sitúan Galicia, Andalucía, Murcia, y Cantabria. En las empresas pequeñas, repiten por presentar una alta cifra media de activos Madrid (4,7M€) y País Vasco (3,6M€) y a ellos se une Navarra (3,8M€). Además de las tres comunidades reseñadas, se debe destacar los casos de Aragón, Canarias, Cataluña y La Rioja con cifras medias de activos superiores en torno a 3,2M€. Por el contrario, el menor tamaño dentro de este segmento corresponde a Castilla-La Mancha (2,4M€), Extremadura (2,4M€) y Andalucía (2,6M€). Finalmente, en el estrato de las microempresas, las mayores dimensiones medias se detectan en Ceuta y Melilla, Canarias y Madrid con activos medios de 0,7M€. Los menores activos medios de este segmento son los de Galicia y Castilla-La Mancha con 0,4M€.

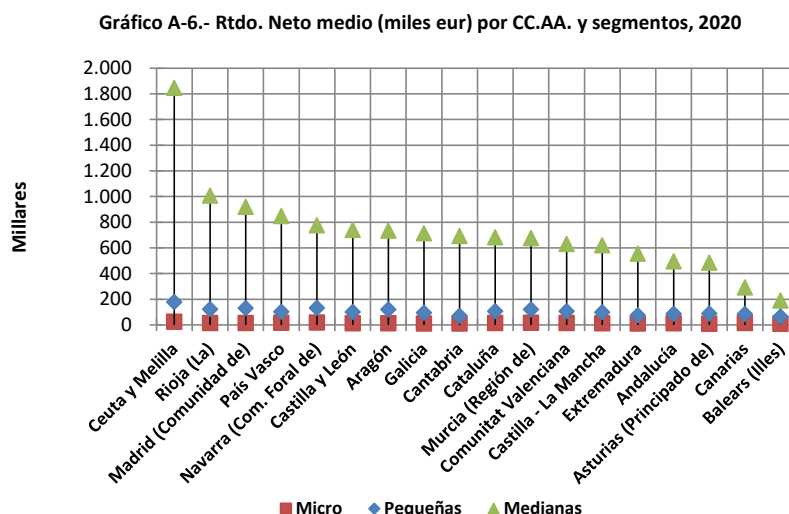
Por lo que se refieren a las ventas, en el gráfico A-5 se representa la posición relativa de las PYME en 2020 según la cifra media de negocio de cada segmento y Comunidad Autónoma. La relación entre activos medios y cifras de negocios medias dentro de cada tamaño de PYME no es directa ni homogénea, debido a la diferente necesidad de intensidad en capital en función de la especialización sectorial y, también, producto de las particularidades económicas de oferta y demanda que puedan afectar más o menos a cada región.



La CCAA con medianas empresas que presentan facturaciones medias más elevadas son Ceuta y Melilla (21,1 M€), Navarra (19,8 M€) y País Vasco (18,6 M€). Mientras que comunidades como Madrid (16,8 M€) o Asturias (15,1 M€) se sitúan ahora en mitad de la escala por cifras medias de ventas cuando antes, según activos, estaban encabezando la lista. Con ventas medias también en la parte alta de la ordenación se distinguen a La Rioja (17,8 M€), Aragón (17,2 M€) y Cataluña (17,2 M€). Por la parte baja de la lista, encontramos a Extremadura (12,3 M€), Baleares (12 M€) y Canarias (11,4 M€). Para el segmento de las pequeñas empresas, sobresale el caso de Ceuta y Melilla (6,4M€). Le seguirían Navarra (3,1M€), Aragón (3,0 M€), País Vasco (2,9M€), Cataluña (2,9M€) y La Rioja (2,8M€). Las ventas medias más bajas se sitúan en las comunidades de Extremadura (2,3 M€), Baleares (2,1 M€) y Canarias (2,0 M€), en este caso, coincidiendo exactamente con el orden que establecían las ventas medias mínimas en las medianas empresas. Las microempresas de mayores ventas medias se encuentran en Ceuta y Melilla (0,43 M€), Navarra (0,41 M€) y País Vasco (0,39 M€). No obstante, a escasa distancia se sitúan Murcia y Extremadura con unas ventas medias de 0,38M€. Las empresas micro con cifras medias más bajas, y algo separadas del resto, son las regiones insulares, Baleares y Canarias, que presentan una media de 0,30M€.

Los resultados netos medios del ejercicio 2020, que se ofrecen en el Gráfico A-6, reflejan que el efecto de la pandemia ha generado una disminución generalizada del resultado en todos los tamaños y comunidades, pero que esa evolución no ha sido homogénea ni por tamaños ni, sobre todo, por comunidades. Aquellas regiones con mayor peso del turismo, como Baleares y Canarias, son las más afectadas. Les seguirían las situadas en el arco mediterráneo junto a Madrid, Navarra y Extremadura. La pandemia ha incrementado las diferencias entre

comunidades autónomas en comparación 20219. No obstante, en valores absolutos, volvemos a ver situadas en las primeras posiciones a las comunidades ya nombradas al estudiar los activos y las ventas.



Las tres CCAA con mayor resultado entre las medianas son Ceuta y Melilla (1,8M€), La Rioja (1,0M€) y Madrid (0,92M€). Con resultados que superan los 0,7M€ encontramos a las CCAA de: País Vasco, Navarra, Castilla y León, Aragón y Galicia. Los resultados netos medios más reducidos corresponden a los obtenidos en Baleares (0,2M€), Canarias (0,3M€), Asturias (0,5M€) y Andalucía (0,5M€). Para las pequeñas empresas, los mejores resultados se obtienen en Ceuta y Melilla (0,18M€), Navarra (0,13M€) y Madrid (0,13M€). Presentan resultados netos medios superiores a 0,1M€ las regiones de: La Rioja, Murcia, Aragón, Comunidad Valenciana, Cataluña y País Vasco. Los resultados netos medios más bajos, entre las pequeñas empresas, se alcanzaron en Baleares (0,06M€), Cantabria (0,07M€) y Extremadura (0,07M€). En las microempresas, encontramos a las regiones de Ceuta y Melilla, Navarra, País Vasco y Murcia encabezando la tabla de resultados medios con valores en el entorno de 0,02M€. A continuación, podemos reseñar a La Rioja, Madrid, Cataluña y Comunidad Valenciana. Los resultados netos medios más bajos se sitúan en las regiones de Asturias, Baleares, Galicia y Extremadura con resultados medios inferiores a 0,01M€.

Los diferentes resultados expuestos para la PYME en cada comunidad, ya se refieran a variables más estructurales como el empleo o el activo neto, o más coyunturales y dependientes del comportamiento conjunto de la economía nacional y europea, como la cifra de negocios o el resultado neto de cada ejercicio, muestran tanto la gran proximidad que existe entre las magnitudes básicas de micro y pequeñas empresas como la distancia relativa que guardan frente a las medianas empresas. Al tiempo, también se evidencian las disparidades entre las magnitudes medias de los diferentes tamaños de PYME por CCAA, que afectan sobre todo a las empresas medianas y que sugieren como causa la existencia de especializaciones productivas por regiones.

6.3. Los principales indicadores de las PYME por CCAA

Se realiza seguidamente el análisis comparado de los principales indicadores de las PYME por CCAA, recurriendo para ello a los valores promedio durante el período para el que se dispone de datos (2016-2020). Con ello se pretende una aproximación a los diferentes comportamientos estructurales de las PYME en función de las Comunidades y Ciudades Autónomas en las que radican y en las que, sobre todo en el caso de las empresas de menor dimensión, también desarrollan su actividad productiva y realizan su facturación. La presentación de los resultados de estos análisis comparados se realiza siguiendo igual ordenación que la de los bloques de indicadores del modelo habitual. Lo que permite corroborar pautas estructurales de comportamiento ya que, en su mayor parte, éstas se van repitiendo año tras año pese al carácter deslizante del promedio empleado en cada

uno de ellos, que abarca períodos diferentes del ciclo económico, y en este informe el especial efecto del impacto en 2020 de la pandemia COVID-19.

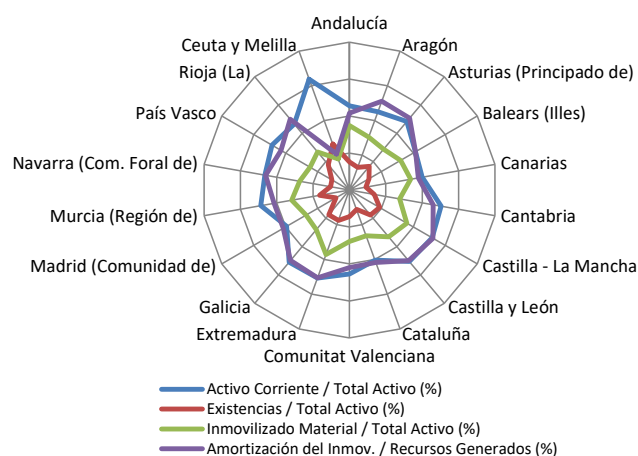
6.3.1 Estructura económico-financiera de las PYME por CCAA

La selección de los indicadores de estructura y funcionalidad del capital económico, así como la de los indicadores de estructura y cobertura del capital financiero, se hace con la pretensión de que sean los más representativos posibles de las peculiaridades de las PYME y que, al propio tiempo, discriminen en mayor medida los comportamientos diferenciales introducidos por la dimensión media de las empresas de sus segmentos.

En el caso de la estructura del capital económico, los indicadores elegidos dan idea de las proporciones que suponen en el activo total los componentes del activo corriente, las existencias y el inmovilizado material. En tanto que la funcionalidad de dicho capital económico se aproxima por el peso que representan en los recursos generados las dotaciones para amortización del inmovilizado material. Los indicadores clave del capital financiero, por su parte, se han seleccionado con el objetivo de evidenciar las ponderaciones del patrimonio neto, el exigible y los créditos de provisión en la estructura financiera de las PYME. Mientras que la cobertura de ese capital financiero se sintetiza en la *ratio* de recursos permanentes respecto del inmovilizado material. La representación de todos los indicadores se hace en este caso mediante gráficos radiales, ya que éstos permiten visualizar y comparar una gran cantidad de información, tanto por las formas de cada poligonal que une los puntos de las diferentes CCAA como por las distancias entre las poligonales que sintetizan cada indicador.

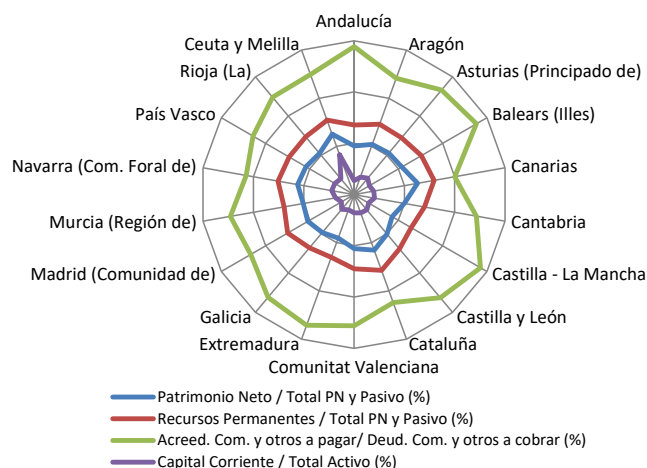
Los Gráficos A-7 y A-8 visualizan la posición comparada de las microempresas de las 17 CCAA y las 2 Ciudades Autónomas españolas, con base en los respectivos indicadores de capital económico y financiero. Se trata, como se ha tenido ocasión de verificar en otros apartados del *Estudio*, de empresas con una elevada ponderación del activo corriente frente al inmovilizado y con un peso relativamente elevado de sus existencias en dicho activo corriente. Si analizamos el comportamiento de la estructura económica (Gráfico A-7), los datos muestran para el promedio 2016-20, que las ciudades de Ceuta y Melilla son las que su tejido empresarial tiene un mayor peso su activo corriente y su nivel de existencias, y la CCAA de Madrid la que menor. También el peso del activo corriente es superior al 50% en las CCAA de Cantabria, Castilla-La Mancha, Castilla-León, Extremadura y Galicia. Y su nivel de existencias sobre el activo corriente superior al 17% las CCAA de Castilla-La Mancha, Castilla-León, Extremadura y La Rioja.

**Gráfico A-7.- Capital Económico Microempresas por CC.AA.
(Promedios 2016-2020)**



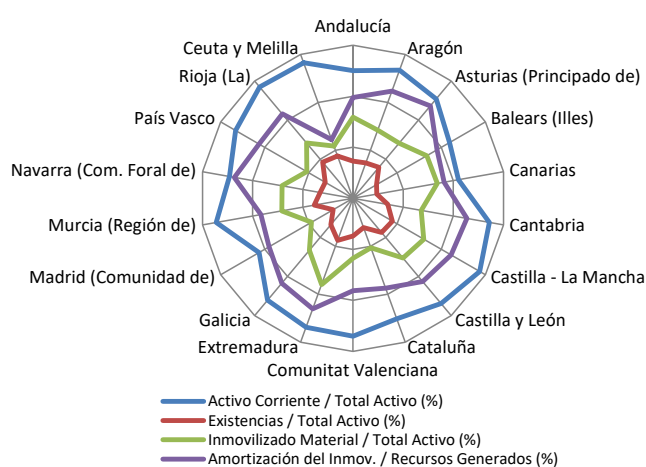
En lo que concierne a la funcionalidad del capital económico, cabe señalar que su adecuado mantenimiento vía amortización compromete una elevada proporción de los recursos generados por las microempresas de Castilla-La Mancha, Aragón, Extremadura y Asturias, donde las amortizaciones suponen más del 50% de sus recursos generados. Mientras que las ciudades de Ceuta y Melilla y las CCAA de Canarias y Baleares representa este porcentaje una proporción más reducida.

Gráfico A-8.- Capital Financiero Microempresas por CC.AA.
(Promedios 2016-2020)



Con base en el Gráfico A-8, el capital financiero de las microempresas de las islas Canarias y de Ceuta y Melilla son las que tienen una capitalización más elevada, lo que permite una ratio de endeudamiento muy reducida. Este comportamiento, aunque algo menor, se presentan en las microempresas de Cataluña y Navarra, donde su patrimonio neto representa más del 56% de su estructura financiera. Por el contrario, casos como los de las microempresas de Castilla-La Mancha, Extremadura y Andalucía son de baja capitalización, con un mayor endeudamiento y necesidad de recurrir al crédito de proveedores como fuente habitual de financiación. En cuanto al equilibrio financiero, medido a través del indicador capital corriente sobre total del activo, destacan los casos más favorables de las microempresas de Ceuta y Melilla, y Navarra. Y con un equilibrio más bajo, las de Andalucía, Castilla-La Mancha y Madrid.

Gráfico A-9.- Capital Económico Pequeñas empresas por CC.AA.
(Promedios 2016-2020)

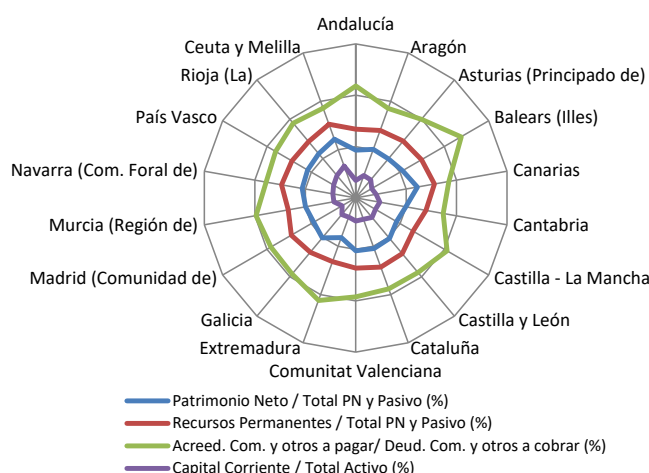


En el capital económico de las empresas pequeñas, que se representa en el Gráfico A-9, se encuentran también rasgos propios del “modelo insular” de Baleares y Canarias, con elevado inmovilizado, reducido activo corriente

y poco peso en él de las existencias. Con rasgos similares, las pequeñas empresas de Madrid también operan con un activo corriente reducido, así como con un reducido peso de las existencias, pero con la menor cifra de inmovilizado. Por otra parte, las ciudades de Ceuta y Melilla, La Rioja, Castilla-La Mancha y Murcia tienen un peso especialmente elevado de su activo corriente. Mientras que Extremadura es la comunidad que presenta un mayor peso de su inmovilizado con relación a su capital económico. Por lo que concierne a la proporción de recursos generados que se comprometen con las amortizaciones del inmovilizado, las pequeñas empresas de Ceuta y Melilla se diferencian claramente del resto, con unas cifras muy reducidas, que denotan tanto su bajo inmovilizado material como su elevada generación de recursos. En el lado opuesto se encuentran Asturias, Navarra y Extremadura donde sus amortizaciones representan más del 46% de sus recursos generados.

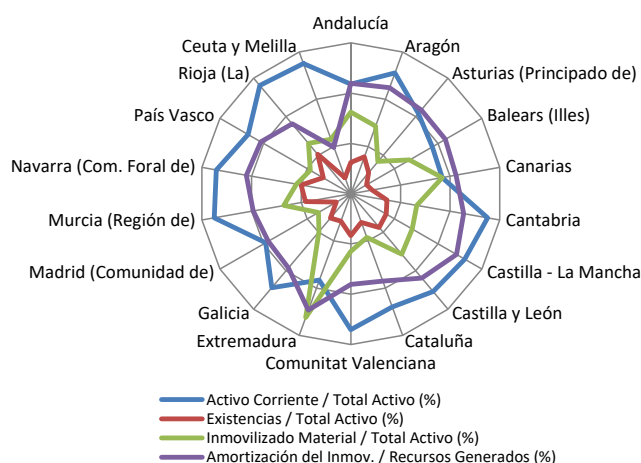
El capital financiero de este mismo segmento de PYME se representa en el gráfico A-10. Resalta la elevada capitalización comparada de las pequeñas empresas de Ceuta y Melilla y Canarias con porcentajes superiores al 60% y la reducida capitalización de las de Extremadura (40,9%), Andalucía y Castilla-La Mancha. En términos de equilibrio financiero, las posiciones más favorables al disponer de un porcentaje superior de capital corriente sobre activos se evidencian en las pequeñas empresas de Ceuta y Melilla, con valores muy superiores al resto de CCAA; mientras que el menor equilibrio se muestra en los casos de Madrid, Andalucía y Baleares.

Gráfico A-10.- Capital Financiero Pequeñas empresas por CC.AA.
(Promedios 2016-2020)



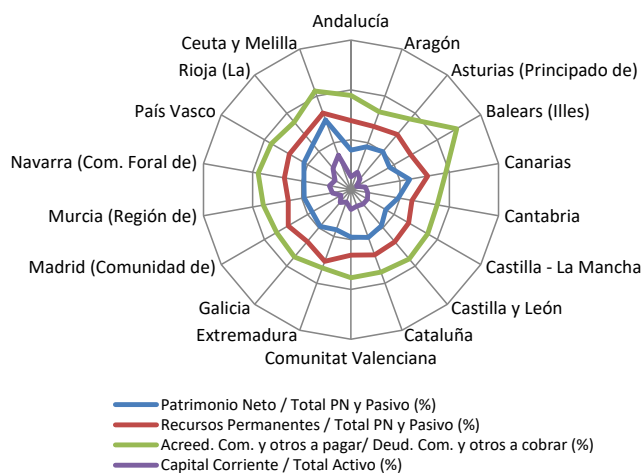
El capital económico del segmento de las empresas medianas se presenta en le Gráfico A-11. El mayor peso del activo corriente sobre el capital económico se produce en La Rioja, Murcia, Cantabria y Ceuta y Melilla, donde representa más del 55% de su activo total. Sin embargo, en Islas Baleares, Extremadura e Islas Canarias sus empresas medianas apenas alcanzan el 37%. Dentro del activo corriente, el peso de las existencias tiene menos relevancia en Madrid, las Islas Baleares y Canarias, y Ceuta y Melilla, con valores inferiores al 9%. Sin embargo, en La Rioja y Navarra sitúan su nivel de existencia en torno al 20%. En cuanto al peso del inmovilizado material frente al activo total, son las empresas de Extremadura las que lo tienen más elevado. Respecto al peso de las amortizaciones sobre los recursos generados, las empresas de Extremadura, Castilla-La Mancha y Cantabria son las que tienen un mayor peso, al representar sus amortizaciones más del 45% de sus recursos generados, y las empresas de Ceuta y Melilla las que tienen un menor peso (menos del 20%).

Gráfico A-11.- Capital Económico Medianas empresas por CC.AA.
(Promedios 2016-2020)



En el capital financiero de las medianas empresas (Gráfico A-12), destaca una vez más el caso del elevado patrimonio neto de las empresas de Ceuta y Melilla y, tras ellas, el de La Rioja, islas Canarias, con porcentajes superiores al 59%. Frente a la reducida capitalización de las empresas de Andalucía, Castilla-La Mancha y Extremadura, con valores inferiores al 43%. En concordancia con ello, las primeras son las que ofrecen las menores *ratios* de endeudamiento y las segundas las mayores. En el indicador de equilibrio financiero, la mayor dimensión de estas PYME se traduce en un poder de negociación que les permite la utilización generalizada del aplazamiento de los pagos corrientes como vía de financiación complementaria. Este crédito de provisión es más elevado en las islas Baleares y Ceuta y Melilla; y con las ponderaciones más reducidas del mismo en Aragón, Extremadura y Madrid. En cuanto a la *ratio* de capital corriente sobre activo total, que mide el equilibrio financiero de las inversiones, las empresas medianas más destacadas son las de Ceuta y Melilla y La Rioja, en tanto que los menores valores se detectan en islas Baleares y Madrid.

Gráfico A-12.- Capital Financiero Medianas empresas por CC.AA.
(Promedios 2016-2020)



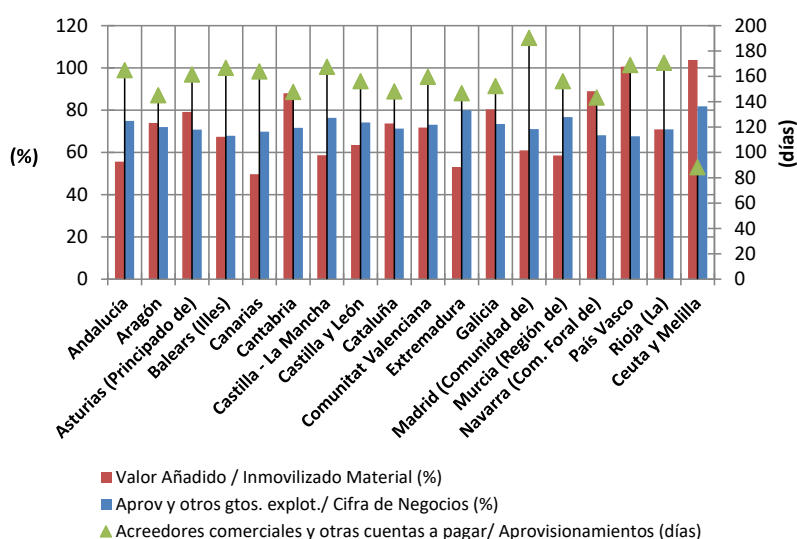
6.3.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME por CCAA

Para resumir el contenido informativo de los numerosos indicadores que pueden plantearse en este apartado, se ha seleccionado tan sólo uno de cada bloque del modelo de análisis, bajo iguales criterios que en el epígrafe anterior: que sean representativos de la funcionalidad que evalúan y que sus valores ofrezcan la mayor

disparidad entre segmentos de PYME, para caracterizar lo mejor posible los eventuales comportamientos idiosincrásicos que se vinculen con la dimensión empresarial y con las diferentes Autonomías. Con base en ello, la actividad se representa por la *ratio* de eficiencia del capital económico fijo (Valor Añadido/Inmovilizado material); la estructura de costes por el peso de los aprovisionamientos y otros gastos de explotación sobre la cifra de negocio, que también se relacionan con la eficiencia del proceso productivo; y, finalmente, las rotaciones del circulante por los días medios de pago a acreedores a corto plazo en relación con los mencionados aprovisionamientos. Los gráficos A-13 a A-15 presentan los valores comparados de los promedios de los anteriores indicadores durante el período 2015-2020, por CCAA, en los tres segmentos de dimensión disponibles, y ordenados en todos los casos por los valores de la eficiencia económica.

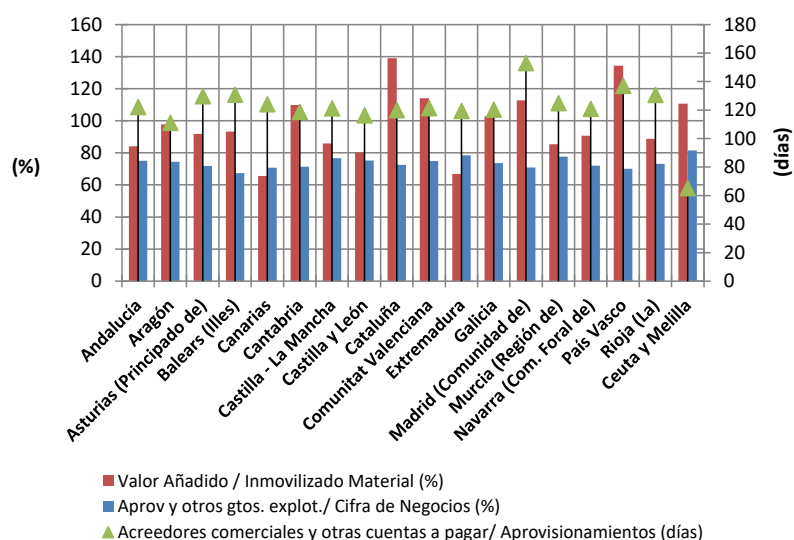
En cuanto a la eficiencia económica, que refleja el valor añadido por unidad de inmovilizado, podemos ver para el caso de las microempresas (Gráfico A-13) que Ceuta y Melilla, País Vasco, Cantabria y Navarra son las que tienen una mejor posición. De forma contraria, Canarias, Extremadura, Andalucía obtienen valores más bajos. Si consideramos el peso que representan los aprovisionamientos sobre la cifra de negocios, que también se relaciona con la eficiencia del proceso productivo, los datos muestran que en promedio las empresas de Ceuta y Melilla y Extremaduras son las que tienen un mayor peso de sus aprovisionamientos, y las de País Vasco, Navarra y Baleares, donde el peso es inferior. Al analizar el periodo medio de pago, vemos cómo Ceuta y Melilla que tenía un alto peso de sus aprovisionamientos, sin embargo, es la que tiene menores plazos de pago. Mientras que, en Madrid, Rioja, Castilla-La Mancha y País Vasco se alargan más sus plazos.

Gráfico A-13.- Actividad, Costes y Rotaciones de Microempresas, por CC.AA. (Promedios 2016-2020)



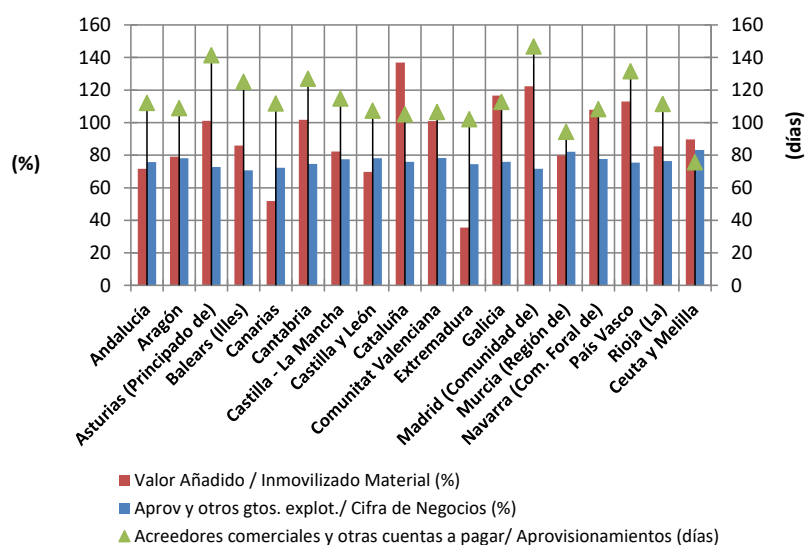
Los últimos lugares por eficiencia entre las pequeñas empresas (Gráfico A-14) corresponden a Canarias, Castilla-La Mancha y Extremadura, presentando valores bajos en su valor añadido sobre su inmovilizado material, inferiores al 80%. Mientras que Cataluña, País Vasco, y Comunidad Valenciana, consiguen una mayor eficiencia, con valores superiores al 113%. La incidencia de los aprovisionamientos en las pequeñas empresas muestra diferencias geográficas. Así, en Ceuta y Melilla, Extremadura y Castilla-La Mancha el peso de los aprovisionamientos es superior al 76%. Contrariamente, Islas Baleares, Canarias y País Vasco sus aprovisionamientos representan alrededor del 70%. En cuanto a los días medios de pago a acreedores respecto de los aprovisionamientos, Madrid es la comunidad que presenta un mayor nivel de aplazamiento de pago a sus proveedores, seguida de País Vasco, Islas Baleares y Asturias. Lo contrario sucede en Ceuta y Melilla, Aragón y Castilla y León, donde el aplazamiento del pago a proveedores es menor.

Gráfico A-14.- Actividad, Costes y Rotaciones de Pequeñas empresas, por CC.AA. (Promedios 2016-2020)



Entre las medianas empresas, tal y como muestra el Gráfico A-15, las comunidades que obtienen una mayor eficiencia, considerando el valor añadido sobre su inmovilizado material, lo exhiben en Cataluña, Madrid, País Vasco y Galicia, donde su valor añadido representa más del 112% de su inmovilizado material. Y los valores más bajos se muestran en Extremadura, Canarias, Andalucía y Castilla y León, con valores inferiores al 72%. Si analizamos el peso de los aprovisionamientos en las medianas empresas, los datos muestran que tienen un peso muy importante en Ceuta y Melilla y Murcia donde representa valores superiores al 82%. Sin embargo, en las Islas Baleares y Madrid sus valores bajan del 72%. Finalmente, al analizar los días medios de pago a acreedores comerciales en las medianas empresas, podemos observar cómo las empresas de Madrid, Asturias y País Vasco son las comunidades que se encuentran entre las de mayores aplazamientos de pagos, y las Ceuta y Melilla, Murcia y Extremadura, las que delimitan un menor plazo. Las diferencias entre estos grupos llegan a ser de 40 días.

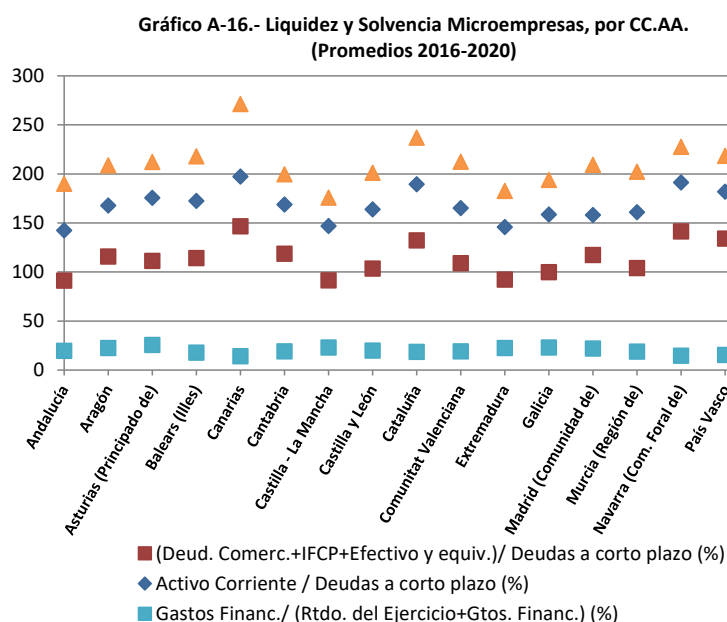
Gráfico A-15.- Actividad, Costes y Rotaciones de Medianas empresas, por CC.AA. (Promedios 2016-2020)



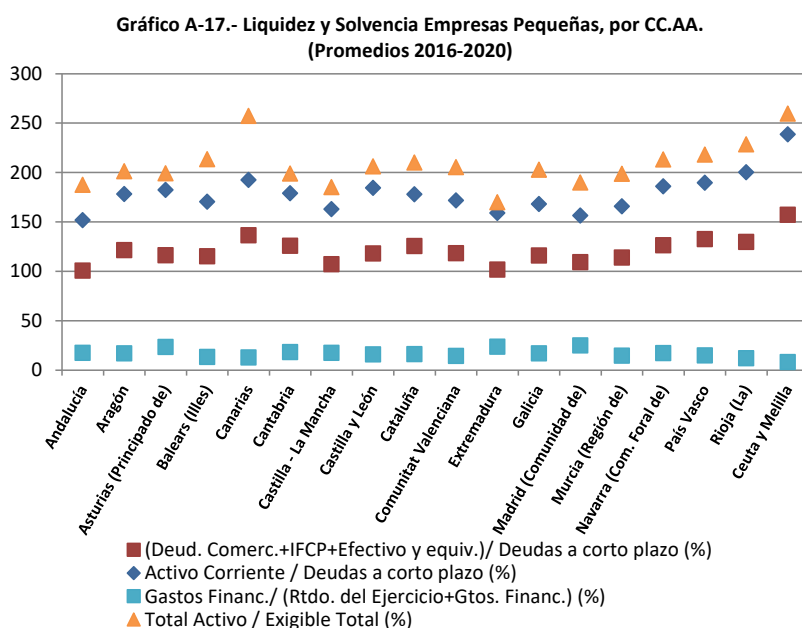
6.3.3 Liquidez y solvencia de las PYME por CCAA

La abundancia de indicadores que aparecen en el modelo de análisis para evaluar liquidez y solvencia se ha solventado aquí también con una síntesis de los más representativos. Así para analizar la liquidez vamos a considerar las relaciones entre los activos más líquidos, disponible y exigible, y las deudas a corto plazo; y entre el activo corriente y dichas deudas a corto plazo, para aproximar a las disponibilidades mediatas que se derivan del ciclo de explotación. Al igual que se hace, para medir la solvencia, con la *ratio* de los gastos financieros respecto del resultado del ejercicio como indicador de la cobertura de los costes financieros y de la ratio total activo sobre exigible total (pasivo no corriente + pasivo corriente). Los Gráficos A-16 a A-18 reflejan los valores promedio de los cuatro indicadores seleccionados durante el período 2016-2020, por segmentos de PYME y por CCAA, ordenadas alfabéticamente, y Ciudades Autónomas.

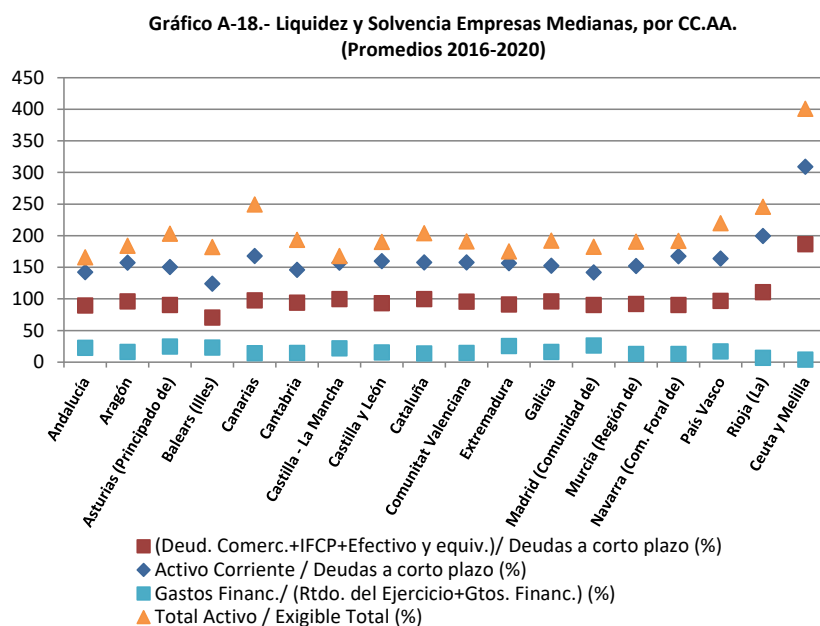
Entre las microempresas (Gráfico A-16), los mayores valores de liquidez (activos más líquidos, disponible y exigible, frente a las deudas a corto plazo) se encuentran en Ceuta y Melilla, Navarra y Canarias, y los menores en Andalucía, Castilla-La Mancha y Extremadura. En el caso de las pequeñas empresas (Gráfico A-17), las de mayor liquidez mediatas, las cifras más elevadas son las de Ceuta y Melilla, el País Vasco e islas Canarias; y las más reducidas las de Andalucía, Extremadura y Castilla-La Mancha. Entre las empresas medianas (Gráfico A-18) las empresas de La Rioja y Ceuta y Melilla denotan las mayores cifras; y Baleares y Andalucía las menores.



Considerando la *ratio* activo corriente entre deudas a corto plazo, podemos apreciar en el segmento de las microempresas (Gráfico A-16) que los mayores valores de liquidez se encuentran en islas Canarias y Ceuta y Melilla y los menores en Castilla La Mancha, Extremadura y Andalucía. En el caso de las pequeñas empresas (Gráfico A-17), las de mayor liquidez son Ceuta y Melilla e islas Canarias y las más reducidas las ubicadas en Extremadura, Castilla La Mancha y Andalucía. Finalmente, con relación a las medianas empresas (Gráfico A-18), las que obtienen una mayor liquidez son las de Ceuta y Melilla y La Rioja; y las que menos liquidez tienen son las de Andalucía y CastillaLa Mancha.



La relación entre los gastos financieros y el resultado neto del ejercicio mas los gastos financieros, además de proporcionar la obvia cuantificación del coste financiero, aproxima a la variabilidad de los resultados de las empresas por la cobertura del coste de las deudas y, por tanto, al riesgo financiero vinculado con los flujos de riqueza. Se trata de un indicador que está en relación directa con los niveles y tendencias de los tipos de interés. Entre las microempresas (Gráfico A-16), los mayores valores de la *ratio* se encuentran en Asturias y Castilla La Mancha, y los menores en Ceuta y Melilla e islas Canarias. Entre las pequeñas empresas (Gráfico A-17), vemos que las empresas de Madrid tienen los valores más altos, y los menores en Ceuta y Melilla, y La Rioja. En cuanto a las medianas empresas (Gráfico A-18), las *ratios* más elevadas son las de Madrid y Extremadura; y las más reducidas las de Ceuta y Melilla y La Rioja.



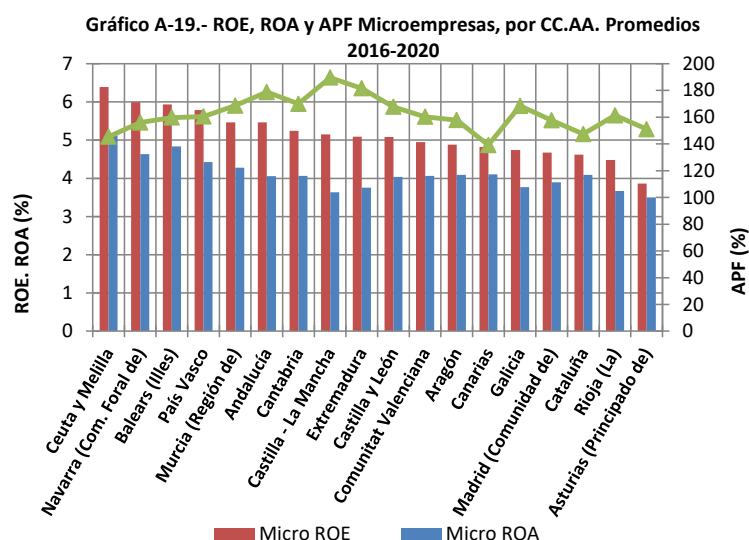
Finalmente, en la relación entre activo total y exigible total, en el caso de las microempresas (Gráfico A-16) se aprecia que las CCAA obtienen una mayor solvencia son las de Canarias y Ceuta y Melilla, y las que consiguen una menor solvencia las de Castilla La Mancha, Extremadura y Andalucía. En el segmento de pequeñas empresas

(Gráfico A-17), las que tienen un valor mayor son las de Ceuta y Melilla e islas Canarias, y las de menor son Extremadura, Castilla La Mancha y Andalucía. Y en el segmento de medianas empresas (Gráfico A-18) las de mayor valor son Ceuta y Melilla y La Rioja, y las de menor valor Andalucía y Castilla La Mancha.

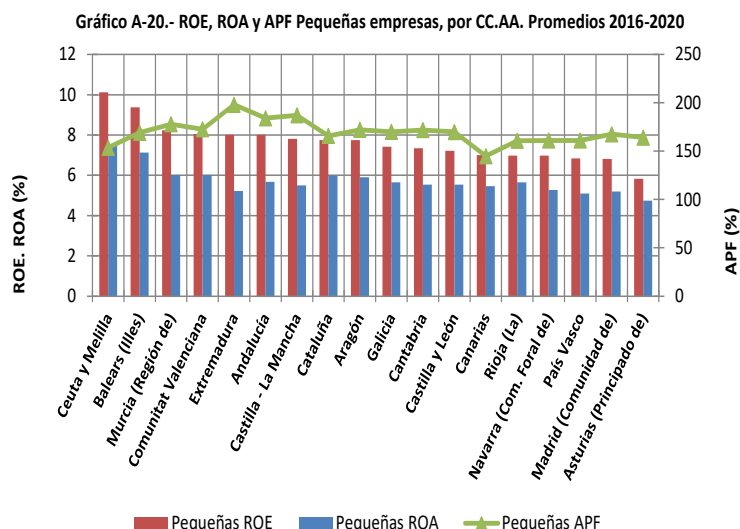
6.4. Modelos explicativos de la rentabilidad por CCAA

La síntesis de la situación económico-financiera y los resultados de las PYME por Autonomías durante el período considerado (2016-2020), se hace mediante los habituales indicadores promedio de la rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE), la rentabilidad económica de los activos (ROA) y el apalancamiento financiero (APF). Indicadores que luego se detallan en su evolución anual para cada segmento de PYME (en concreto el ROE) y en los que se profundiza para analizar tanto los componentes de la rentabilidad económica (margen y rotación) como los del apalancamiento financiero (cargas financieras y endeudamiento). Para centrarse, por último, en los modelos comparados de rentabilidad económica y financiera que permiten posicionar los segmentos de PYME de cada Comunidad y de las Ciudades Autónomas.

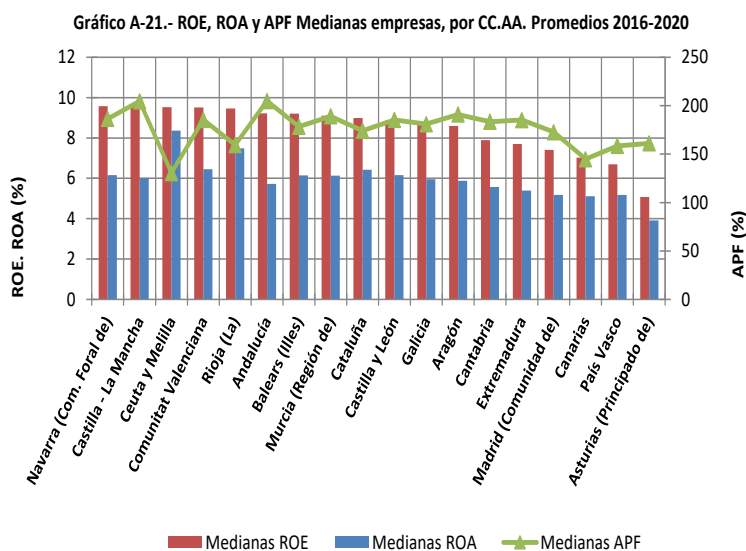
La rentabilidad promedio de las microempresas durante 2016-2020 se muestra en el Gráfico A-19. El ROE más elevado se origina en las ciudades de Ceuta y Melilla, Navarra, Islas Baleares y País Vasco, siendo las comunidades de Asturias, La Rioja, Cataluña y Madrid las que tienen un menor ROE. En cuanto a la eficiencia general de la empresa medida por el ROA, los valores más favorables lo obtienen nuevamente las comunidades que obtuvieron un mayor ROE. Sin embargo, las comunidades que obtuvieron un ROE más bajo fueron Asturias, Castilla La Mancha y La Rioja. En todas las comunidades se produjo una incidencia favorable del apalancamiento financiero en la microempresa, en especial en Castilla-La Mancha, Andalucía y Extremadura, sobre todo por el efecto positivo de la reducción de los tipos de interés experimentada en este periodo.



En el gráfico A-20, se muestran los factores de la rentabilidad promedio de las pequeñas empresas. En su extremo superior, de nuevo las empresas de Ceuta y Melilla (ROE=10,1%), las islas Baleares (ROE=9,4%), y de Murcia (ROE=8,2%). En el extremo inferior por ROE, las pequeñas empresas de Asturias (ROE=4,7%), País Vasco (ROE=5,1%) y Madrid (ROE=5,2%). Cuando analizamos su composición entre ROA y Apalancamiento Financiero, apreciamos que nuevamente islas Baleares y Ceuta y Melilla obtienen un mayor ROA, pero no un mayor efecto amplificador de su endeudamiento. Este efecto multiplicador se produce principalmente en Extremadura, Andalucía y Castilla-La Mancha, algo similar a lo que sucedía con las microempresas.



Entre las medianas empresas, representadas en el Gráfico A-21, el primer lugar lo ocupan las empresas de Navarra (ROE=9,6%), seguidas de las de Castilla La Mancha, Ceuta y Melilla y Comunidad Valenciana, en todos los casos con un ROE=9,5%. En el extremo inferior de rentabilidad promedio de las empresas medianas, se sitúan las de Asturias (ROE=5,1%), País Vasco (ROE=6,7%) y Canarias (7%). Las medianas empresas siguen un comportamiento diferente al de microempresas y pequeñas empresas al no ser las comunidades con mayor ROE las que tengan un mayor ROA. Así, los datos muestran que las comunidades donde sus empresas obtienen un mayor ROA son Ceuta y Melilla (8,4%), La Rioja (ROA=7,5%) y Cataluña (6,4%). El mayor efecto apalancador del endeudamiento se origina en Andalucía, Castilla-La Mancha y Aragón.



Los Gráficos A-22 a A-24 permiten visualizar cómo han evolucionado año a año los valores de la rentabilidad financiera de los segmentos de PYME por Autonomías durante el período 2016-2020, para evaluar la incidencia de las oscilaciones del ciclo económico sobre los valores medios que se han considerado anteriormente. Los gráficos radiales que se emplean para cada segmento muestran así tanto la posición comparada del ROE de las micro, pequeñas y medianas empresas de cada Comunidad entre tales años extremos como la situación relativa de todas ellas en cada año, según la forma de la poligonal que resulta y las distancias de sus puntos al centro del gráfico. Dada la perspectiva comparada que se pretende, en todos los casos se prescinde de representar unidades

(el rango de valores graficados en las microempresas va desde 0% a 10%, y desde 0% a 12% en las pequeñas y medianas empresas) y la ordenación de las Autonomías se realiza en función de sus valores de ROE en 2020.

Gráfico A-22.- ROE Microempresas por CC.AA. entre 2016-20
(ordenadas según valores 2020)

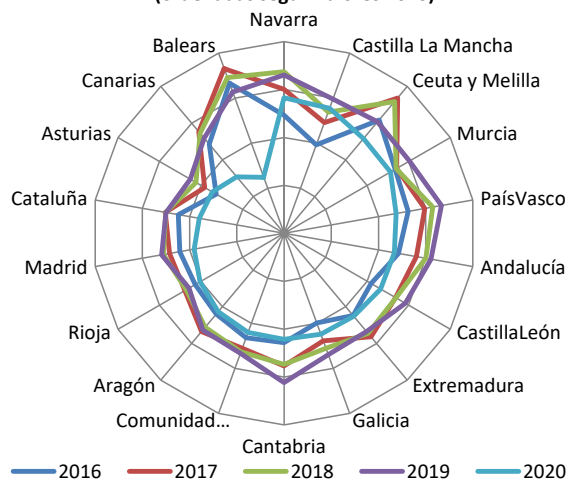


Gráfico A-23.- ROE Pequeñas empresas por CC.AA. entre 2016-20
(ordenadas según valores 2020)

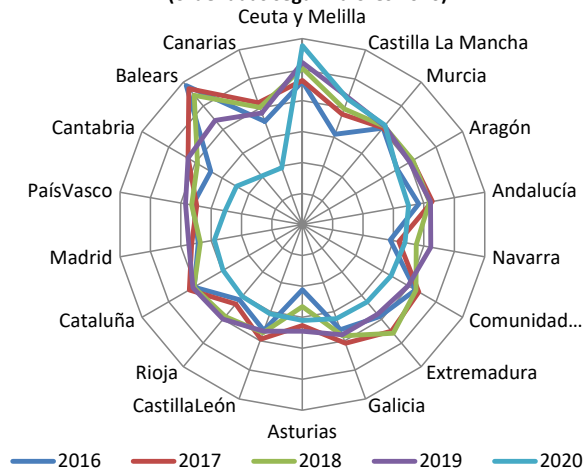
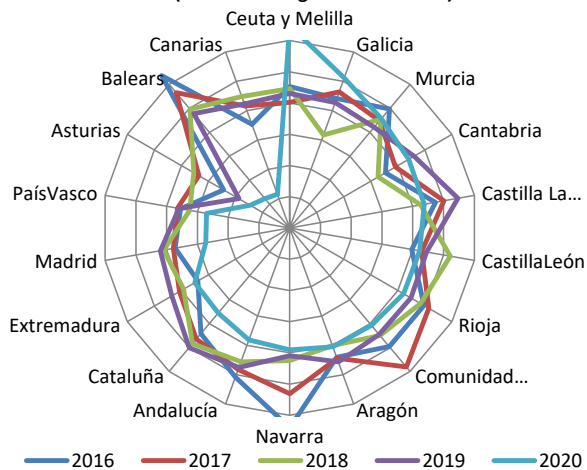


Gráfico A-24.- ROE Medianas empresas por CCAA. entre 2016-20
(ordenadas según valores 2020)



Desde esa perspectiva general, la variabilidad del ROE de las PYME durante los años considerados (medida a través de la desviación típica, σ) corrobora su reducción en el periodo 2016 a 2019 conforme al ciclo de recuperación económica experimentado por la economía española, y por el importante incremento en la variabilidad del ROE en 2020 como consecuencia de la crisis COVID-19. Y además se sigue constatando en el promedio de los datos que sus mayores valores en la desviación típica se produzcan entre las medianas empresas ($\sigma = 2,20$), seguidas de las pequeñas ($\sigma = 1,57$) y de las microempresas ($\sigma = 0,91$). Valores que sugieren que la mayor demanda y las mejores condiciones financieras resultan factores tales como la especialización sectorial o el lugar de radicación de las empresas para explicar sus resultados, y no sólo sus dimensiones relativas. Los rangos de variación entre los valores máximos y mínimos del ROE por años, Comunidades Autónomas, y segmentos de empresas, tienden así a incrementarse cuando las oscilaciones del ciclo repercuten de manera diferenciada en las especializaciones productivas, pero se reducen cuando esas tendencias, al alza o a la baja, de la actividad económica y de las condiciones financieras, se generalizan.

Considerando todas las Comunidades y Ciudades Autónomas, los rangos de variación entre los valores máximos y mínimos del ROE de los diferentes segmentos de PYME y años se han disminuido en 2020 como consecuencia de la crisis generada por COVID-19, pero se siguen ordenando en relación directa con la dimensión de las empresas: 3,5 puntos porcentuales (pp.) de diferencia entre las medianas empresas de todas las CCAA durante 2016-2020; 2,5 pp. en las pequeñas empresas; y 1,7 pp. en las microempresas.

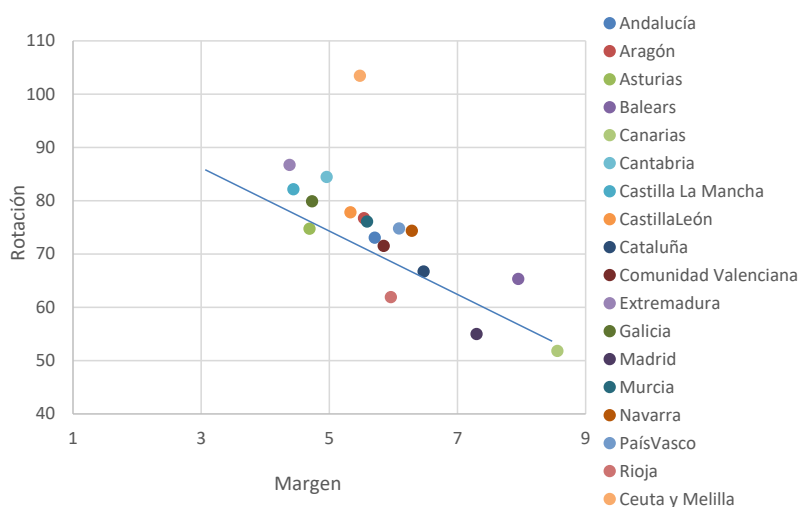
Por Comunidades, los rangos de variación del ROE de las microempresas entre 2016 y 2020 se mueven entre los 4,8 puntos porcentuales (pp.) de las islas Baleares y 0,7 pp. de La Rioja. Los de las pequeñas empresas, entre los 7,6 pp. de las islas Baleares y 0,2 pp. de Murcia. Y los de las medianas empresas, entre los 10,3 pp. de las islas Baleares, y los 1,1 pp. de Aragón. Por otra parte, es interesante considerar los valores de las CCAA en 2020 año inicial de la crisis de la pandemia COVID-19. En este sentido, si analizamos las microempresas vemos que las empresas de Navarra (5,66%) y Castilla La Mancha (5,56%) consiguen por término medio un ROE superior, y las islas Baleares (2,49%) y Canarias (3,08%) un ROE inferior. En las pequeñas empresas las que obtienen un ROE mayor fueron Ceuta y Melilla (11,54%) y Castilla La Mancha (8,61%), y un ROE menor las islas Canarias (3,89%) y Baleares (4,08%). Finalmente, en las empresas medianas se puede ver que Ceuta y Melilla (12,97%), Galicia (10,22%) y Murcia (9,13%) son las que obtienen tasas de ROE más altas, mientras que las islas Canarias (2,30%), islas Baleares (2,49%) y Asturias (2,91%), las obtienen más bajas.

El análisis de los factores que justifican la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación de los activos (ventas respecto de dichos activos, como indicador de administración eficiente de los mismos), por segmentos de PYME y Autonomías, que se representan en los gráficos A-25 a A-27, permite profundizar en las causas de dicha rentabilidad. Causas que, por lo visto en anteriores *Estudios*, se relacionan tanto con la dimensión de las empresas como con las peculiaridades sectoriales de cada Comunidad Autónoma. Para conseguir una mayor homogeneización y comparabilidad de los datos utilizaremos las medianas en lugar de los promedios que también nos puede permitir observar la relación lineal entre márgenes y rotaciones que se deduce de los posicionamientos de negocio en las empresas: bien la posibilidad de cargar mayores márgenes sobre las ventas y tener así menor necesidad (o compensar la imposibilidad de hacerlo) de “rotar” los activos para generar dichas ventas; o bien afrontar las restricciones competitivas del mercado que puedan limitarles cargar márgenes de beneficio sobre ventas, administrando más eficientemente la “rotación” de los activos.

A ese respecto, los datos de los estadísticos medianas del período 2016-20 para las microempresas resaltan las particularidades de los segmentos de PYME en cada Comunidad, al tiempo que ponen de manifiesto las similitudes que impone la dimensión en el modelo de rentabilidad económica de las empresas. Así, las microempresas (Gráfico A-25) tienen un rango de valores en sus márgenes de 4,2 pp. de diferencia entre sus valores máximo y mínimo, mientras que el efecto de las rotaciones se mueve con unos valores de 51,7 pp. El valor de la mediana de los márgenes por Comunidad en el periodo 2016-20 para las microempresas se sitúa en el 5,85% y en el 74,26% en sus rotaciones (aprovechamiento de los activos). Las islas Baleares y Canarias son las que obtienen un mayor margen y Extremadura y Galicia un margen menor. Y en el aprovechamiento de los activos vemos cómo el valor de Ceuta y

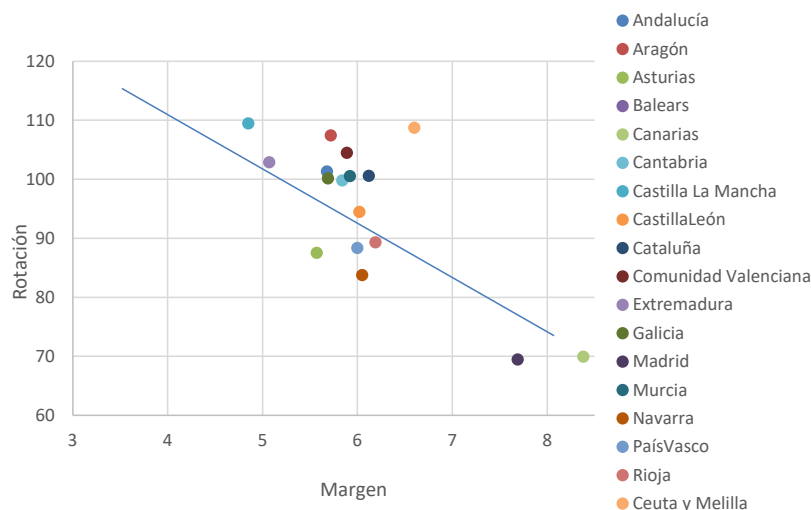
Melilla y Extremadura son las que tienen una mayor rotación de sus activos y en las islas Canarias y Madrid es más reducido.

Gráfico A-25.- Margen y Rotación en las Microempresas, por CC.AA., medianas 2016-20



Las pequeñas empresas (Gráfico A-26) tienen un rango algo más estrecho que las microempresas de valores en sus márgenes de 3,9 pp. de diferencia entre sus valores máximo y mínimo, mientras que el efecto de las rotaciones se mueve con unos valores de 40 pp. El valor de la mediana de los márgenes en las pequeñas empresas se sitúa en el 6,23% y en el 95% en sus rotaciones (aprovechamiento de los activos), consiguiendo valores más eficientes, en ambos casos, que las microempresas. Las islas Baleares y Canarias se sitúan mejor posicionadas en su margen de explotación, mientras que Madrid es la peor posicionada. En la rotación de sus activos consiguen un mejor aprovechamiento Castilla La Mancha y Ceuta y Melilla y un peor aprovechamiento en Madrid e islas Canarias.

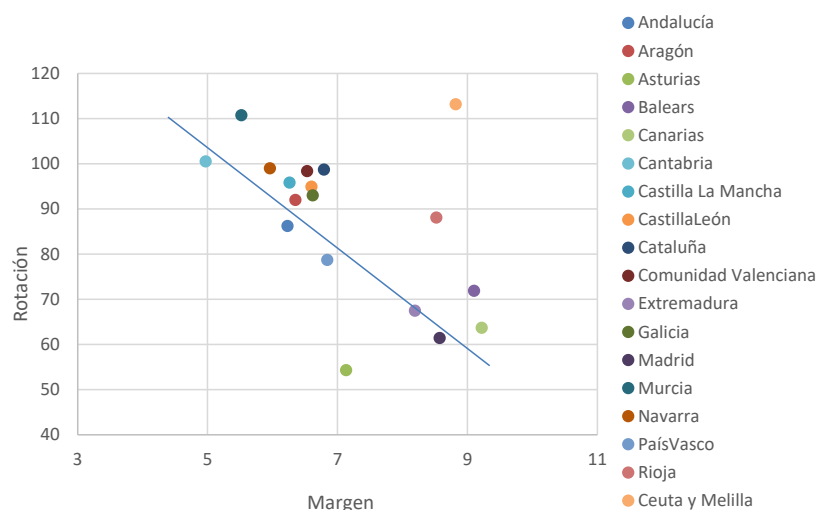
Gráfico A-26.- Margen y Rotación en las Pequeñas empresas, por CC.AA., medianas 2016-20



En cuanto a las medianas empresas, Gráfico A-27, los datos muestran un rango en sus valores máximo y mínimo en sus márgenes de explotación de 4,3 pp., mientras que el rango de las rotaciones se mueve con unos valores de 58,9 pp. Estos datos arrojan una mayor dispersión para las medianas empresas que para el caso de las pequeñas y microempresas. El valor estadístico de la mediana de los márgenes en el segmento de las medianas

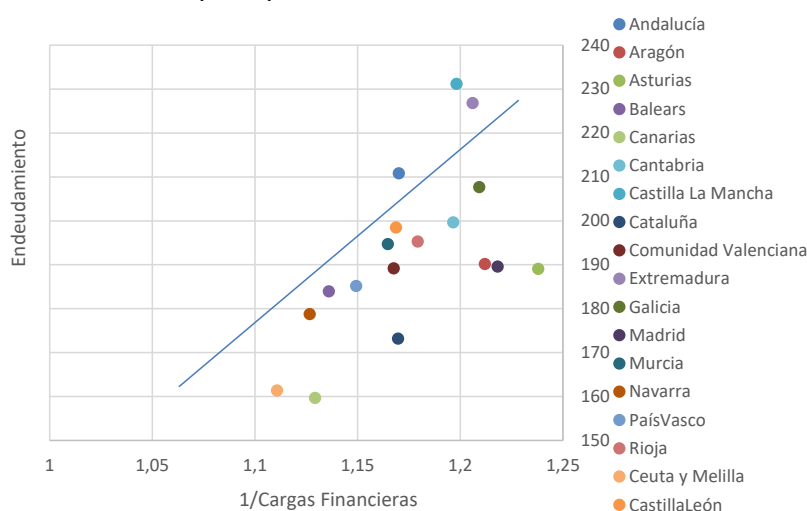
empresas se sitúa en el 7,12% y en el 87,1% en sus rotaciones, consiguiendo una mayor eficiencia vía márgenes que las pequeñas y microempresas. Entre las empresas medianas, las empresas de islas Baleares y Canarias son las que tienen un mayor margen de explotación, y las de Cantabria y Murcia las que presentan una menor eficiencia. Ceuta y Melilla y Murcia disponen rotaciones de sus activos más elevadas, y contrariamente, Asturias y Madrid presentan un peor aprovechamiento de sus activos sobre ventas. Es interesante resaltar que las comunidades de Murcia y Cantabria se sitúan en el caso extremo de menores márgenes y más elevadas rotaciones.

Gráfico A-27.- Margen y Rotación en las Medianas empresas, por CC.AA., medianas 2016-20



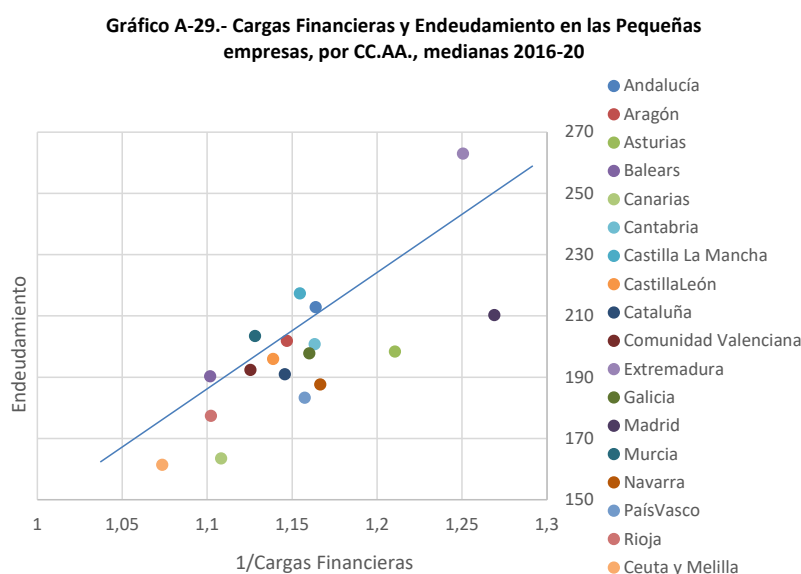
Los Gráficos A-28 a A-30, basados igualmente en los valores de las medianas de los indicadores durante 2016-2020 y desagregados por segmentos de empresas y CCAA, dan idea de los factores que explican el apalancamiento financiero: las cargas financieras (aproximadas en el modelo contable por una ratio que las mide de forma inversa, y de ahí las unidades 1/ratio con las que se representan sus valores) y el endeudamiento de las empresas. Ambos factores, se ajustan, en general y con las desviaciones que cabe relacionar con la capacidad de negociación de cada segmento de PYME, a la teórica línea de regresión que existe entre las cargas financieras y el nivel de deudas que las justifica. Bajo la racionalidad financiera (aparte de la obvia relación directa entre la cuantía de las deudas y la de los intereses a pagar por ellas) de que las mayores deudas implican un mayor riesgo financiero, que se compensa con una mayor prima de riesgo en el coste que ha de pagarse por la financiación.

Gráfico A-28.- Cargas Financieras y Endeudamiento en las Microempresas, por CC.AA., medianas 2016-20



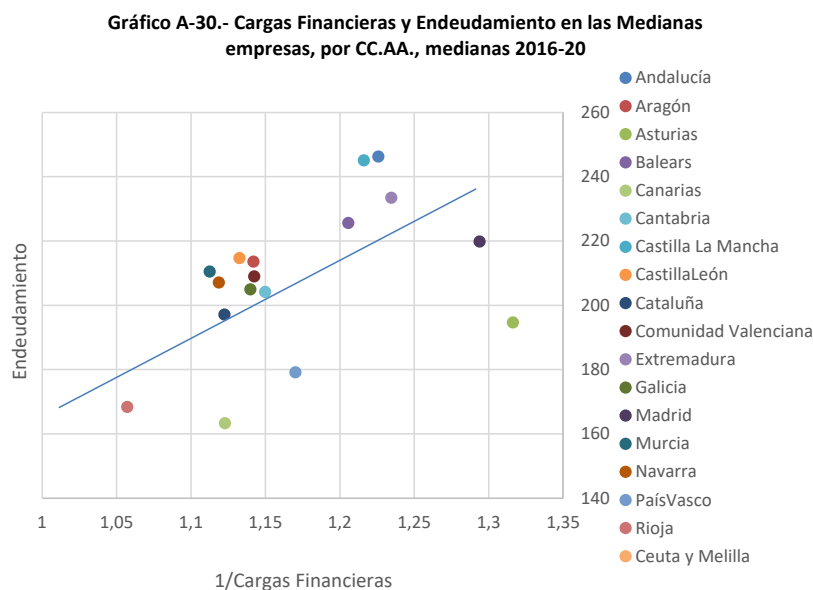
Las microempresas (Gráfico A-28), muestran un comportamiento similar en los costes financieros en los segmentos de tamaño analizados debido a la baja carga financiera que presentan las empresas. Sin embargo, las microempresas están menos endeudadas. Si analizamos el factor geográfico las microempresas presentan una menor dispersión de los datos, teniendo un rango menor tanto en la carga financiera como en el endeudamiento, respecto con las pequeñas y medianas empresas. Asturias y Madrid son las que tienen una menor carga financiera. Mientras que Ceuta y Melilla y Navarra se caracterizan por tener una mayor carga financiera. Si analizamos el endeudamiento se aprecia que Castilla La-Mancha y Extremadura son las comunidades más endeudadas y las Islas Canarias y Ceuta y Melilla son las menos endeudadas.

Las pequeñas empresas también presentan pautas diferentes entre las Comunidades en cuanto al apalancamiento financiero (cargas financieras y endeudamiento) (Gráfico A-29). En general, tienen una mayor dispersión de sus datos que las microempresas. Así, el rango de la carga financiera (diferencia entre el valor máximo y mínimo) se sitúa en 0.2pp, y en el endeudamiento de 101,6 pp. Las empresas de Ceuta y Melilla, las islas Baleares y la Rioja son las que tienen una posición menos favorable, al presentar una carga financiera superior. Mientras que Madrid y Extremadura tienen una posición más favorable. En lo referente al endeudamiento, los resultados muestran que las comunidades de Castilla La Mancha y Extremadura son las que tienen un mayor endeudamiento. En el lado opuesto se sitúan las islas Canarias y Ceuta y Melilla con un endeudamiento superior.

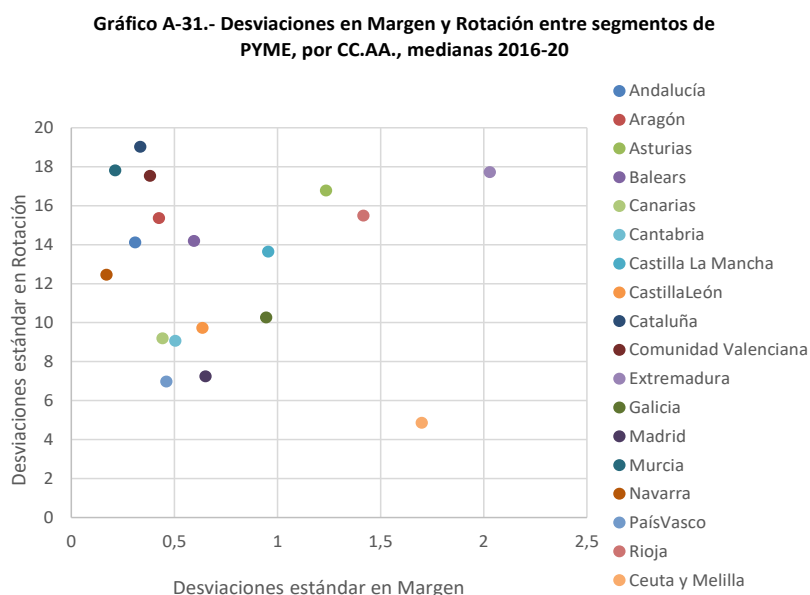


En cuanto a las medianas empresas son las que tienen una mayor dispersión en sus datos por Comunidades, superior al de las microempresas y pequeñas empresas. El rango de la carga financiera (diferencia entre el valor máximo y mínimo) se sitúa en 0.29pp, y en el endeudamiento de 114,8 pp. En el segmento de las medianas empresas la mejor posición en la carga financiera la obtienen Asturias y Madrid y la peor la alcanzan Ceuta y Melilla y la Rioja. Y en el endeudamiento encontramos que las comunidades de Andalucía y Castilla La Mancha están más endeudadas. Mientras que Ceuta y Melilla y las islas Canarias disponen de un endeudamiento menor.

Lo que hace plausible la hipótesis de modelos peculiares de generación de la rentabilidad por Autonomías, que pudieran basarse en la existencia de una especialización sectorial y unas condiciones competitivas similares y/o en unas condiciones financieras equivalentes, en las que el endeudamiento y los costes financieros se diferenciarian sólo por la calificación objetiva del riesgo empresarial. De ahí que, como en anteriores ediciones del *Estudio*, se haga ahora una prospección descriptiva y gráfica hacia esos eventuales modelos diferenciados de rentabilidad por CCAA y Ciudades Autónomas, con base en las desviaciones estándar de los indicadores de rentabilidad entre los segmentos de PYME de cada una de ellas.



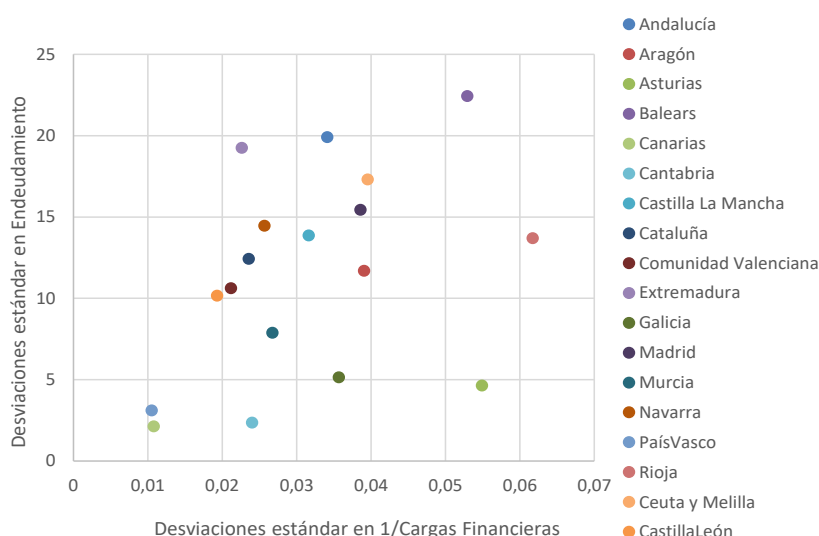
Los Gráficos A-31 y A-32 ofrecen los resultados de esas aproximaciones a los modelos de rentabilidad económica y de apalancamiento financiero en los segmentos de PYME de cada Comunidad Autónoma. Visualizan la desviación estándar de cada indicador, por lo que la posición de cada Autonomía representa la mayor (menor valor de la desviación típica) o menor (mayor valor de la desviación típica) similitud de las condiciones en las que se desenvuelven sus segmentos de PYME, en cada uno de los principales componentes de sus modelos de rentabilidad.



Atendiendo a los factores de la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación del activo total, las escalas de valores de las desviaciones típicas ya ponen de manifiesto la existencia de mayor homogeneidad entre los márgenes de beneficio de las PYME de cada Comunidad que la que se verifica entre sus rotaciones. Una circunstancia que tiene una obvia relación con el tamaño relativo de los activos de las diferentes PYME y por ello con las divergencias entre sus tamaños medios, pero que también se vincula con el hecho de que la rotación depende de la eficiencia interna de cada empresa para administrar sus mayores o menores activos, y de ahí la mayor disparidad en este indicador. En cuanto a la relativa similitud que se detecta entre los márgenes de beneficio, una posible explicación es que el entorno competitivo tiende a igualar los precios de

venta en cada sector de operación y por tanto los márgenes, particularmente en aquellas Comunidades en las que primen determinadas actividades económicas y sean más similares entre sí los tamaños medios de sus PYME.

Gráfico A-32.- Desviaciones en Cargas Financieras y Endeudamiento entre segmentos de PYME, por CC.AA., medianas 2016-20



En cuanto a los factores representativos del apalancamiento financiero, endeudamiento y cargas financieras, las desviaciones entre las PYME de cada Comunidad son notablemente mayores en el nivel de deudas que en el de costes financieros. Debido a que en el endeudamiento prevalecen las condiciones de riesgo de cada empresa en particular; a que la dimensión condiciona las diferencias en el poder de negociación con las entidades financieras. Debe recordarse asimismo que la evolución de los tipos de interés tiende a igualar, a la baja, los gastos financieros entre las PYME, sobre todo en Comunidades en las que los tamaños medios de aquéllas son más próximos entre sí y en las que existe mayor concentración en determinadas actividades económicas, ya que se iguala su riesgo económico. De igual modo que lo hacen las subidas de tipos, si bien en este caso afectando de manera inmediata y por igual a las empresas de menor dimensión.

En concreto, los valores de las desviaciones estándar de las medianas del período 2016-2020, muestran que los modelos más homogéneos de los factores de rentabilidad económica entre las PYME (Gráfico A-31) son Murcia, País Vasco y Navarra, y los más heterogéneos los de Extremadura, La Rioja y Asturias. Y respecto al apalancamiento financiero (Gráfico A-32) los modelos más homogéneos son los de islas Canarias, Cantabria y País Vasco, y los más heterogéneos los de La Rioja, islas Baleares y Ceuta y Melilla.

6.5. Indicadores de crecimiento de las PYME por CCAA

Los Gráficos A-33 a A-35 muestran, para los segmentos de PYME, la tasa de variación de los activos por CCAA. A través de estos gráficos se pretende visualizar cómo han evolucionado año a año los valores de la variación de los activos de los segmentos de PYME por Autonomías durante el período 2016-2020. Dada la perspectiva comparada que se pretende, en todos los casos se prescinde de representar unidades (el rango de valores graficados en las microempresas va desde 0% a 10%, y desde 0% a 12% en las pequeñas y medianas empresas) y la ordenación de las Autonomías se realiza en función de sus valores de variación de activos en 2020.

Para el caso de las microempresas (Gráfico A-33) resalta que las tasas de variación de los activos tuvieron un crecimiento positivo en todo el periodo 1996-20. Si analizamos 2020 podemos ver que en todas las CCAA se dio un crecimiento positivo, y en la mayoría de ellas un crecimiento superior al 2%. Las CCAA con un mayor crecimiento de las inversiones en 2020 fueron: Murcia (5,05%), Castilla La Mancha (4,73%) y Andalucía (4,28%).

Y las que tuvieron un crecimiento inferior: Ceuta y Melilla (0,89%) e islas Baleares (2,04%) y Canarias (2,66%). En las pequeñas empresas (Gráfico A-34) se puede apreciar un comportamiento similar al de las microempresas. En todas las CCAA se produjo un crecimiento positivo en sus tasas de variación de los activos y en la mayoría un crecimiento superior al 2%. También se dio el mismo ordenamiento en cuanto a las CCAA con mayor crecimiento en el ejercicio 2020. Así, las CCAA con una mayor tasa de variación fueron: Murcia (7,87%), Castilla La Mancha (6,45%) y Andalucía (5,95%). Y las que tuvieron un crecimiento inferior: islas Baleares (1,86%) y Canarias (1,96%) y La Rioja (2,20%). En cuanto a las medianas empresas (Gráfico A-35) la tasa de variación de los activos fue inferior a las obtenidas por las microempresas y pequeñas empresas. Además, varias CCAA tuvieron tasas negativas de crecimiento de sus activos (País Vasco (-1,84%), islas Canarias (-1,01), islas Baleares (-0,67%). Mientras que las CCAA con mayor crecimiento de sus inversiones fueron: Aragón (7,39%), Ceuta y Melilla (4,80%) y Murcia (4,49%).

Gráfico A-33.- Total Variación Activos (%) Microempresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)

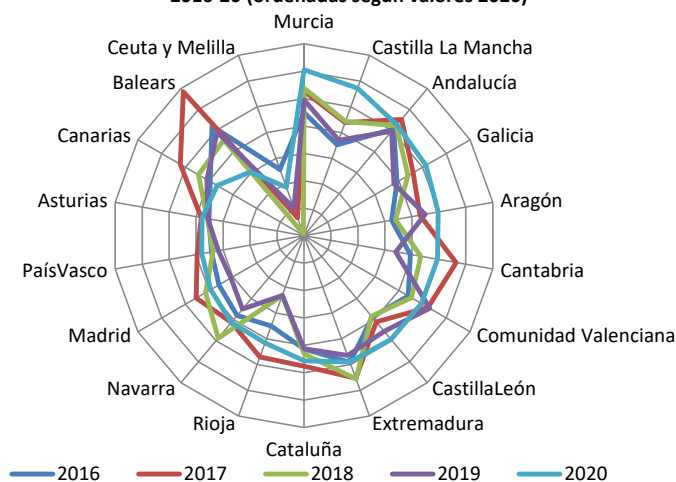


Gráfico A-34.- Total Variación Activos (%) Pequeñas empresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)

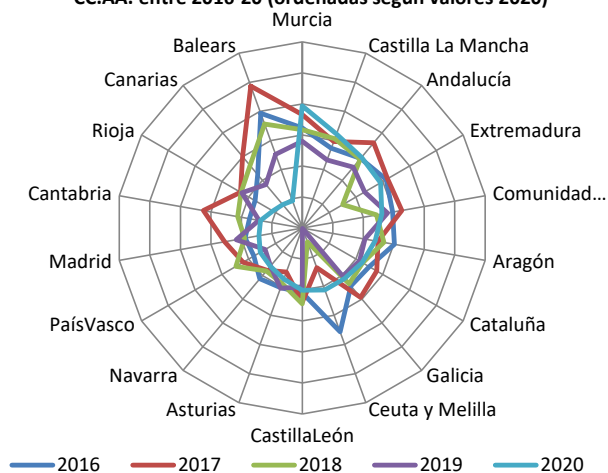
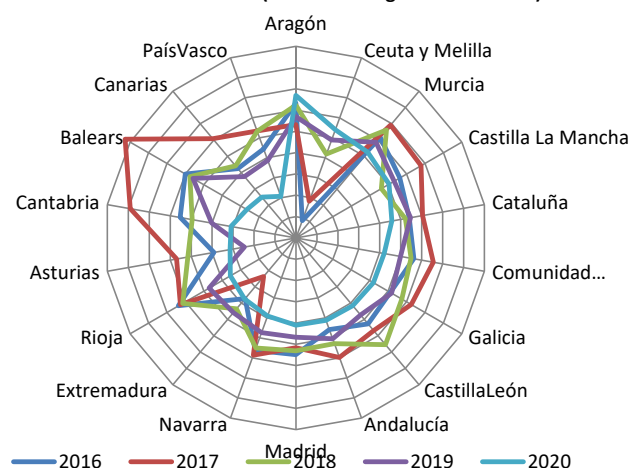


Gráfico A-35.- Total Variación Activos (%) Medianas empresas por CCAA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)



En los Gráficos A-36 a A-38 se recogen los resultados para el periodo 2016-20, por CCAA, de la tasa de variación de la cifra de negocios de las PYME. Y se puede apreciar como el ejercicio de 2020 supone un punto de inflexión respecto al periodo de crecimiento económico experimentado por la economía española en el periodo 2016-19. En este sentido surge una relación inversa entre tamaño y nivel de la facturación de las empresas, siendo las microempresas las más afectadas por la pandemia COVID-19. Si analizamos con más detalle el segmento de las microempresas los resultados nos muestran que las más afectadas por la pandemia fueron: Ceuta y Melilla con una caída media de su facturación del -36,63%, seguida de las islas Baleares (-27,68%) e islas Canarias (-20,94%). Contrariamente, las CCAA menos afectadas, aunque también con signos negativos de crecimiento, fueron: Murcia (-1,83%), Castilla La Mancha (-7,60%) y Extremadura (-8,21%). En el caso de las pequeñas empresas, las mas afectadas fueron: Ceuta y Melilla (-24,45%), Canarias (-19,98%) y Asturias (-23,89%). Y las CCAA menos afectados: Murcia con un crecimiento negativo de tan solo -1,83%, Castilla La Mancha (-4,85%) y Aragón (-4,90%). Finalmente, las empresas medianas sufrieron una caída menos relevante de su facturación respecto a las pequeñas empresas y microempresas. Y las empresas medianas que experimentaron incluso un crecimiento de su facturación en 2020 fueron las de Ceuta y Melilla (3,73%), Castilla La Mancha (0,58%) y Murcia (0,26%).

Gráfico A-36.- Total Variación Cifra de Negocios (%) Microempresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)

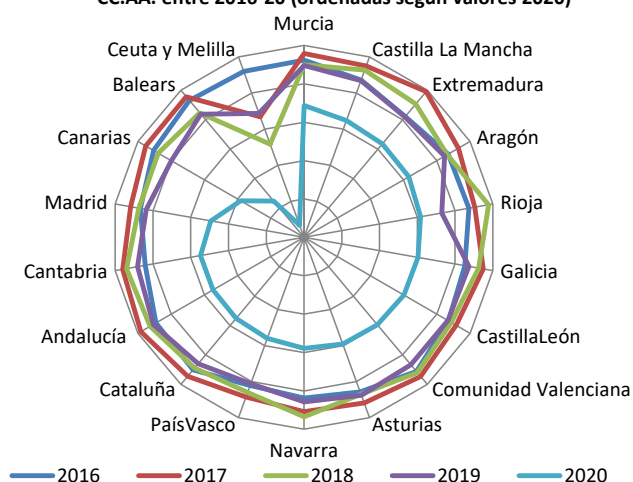


Gráfico A-37.- Total Variación Cifra de Negocios (%) Pequeñas empresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)

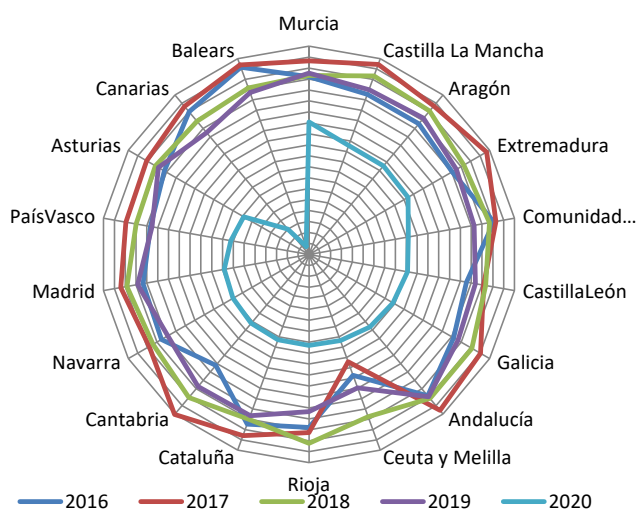
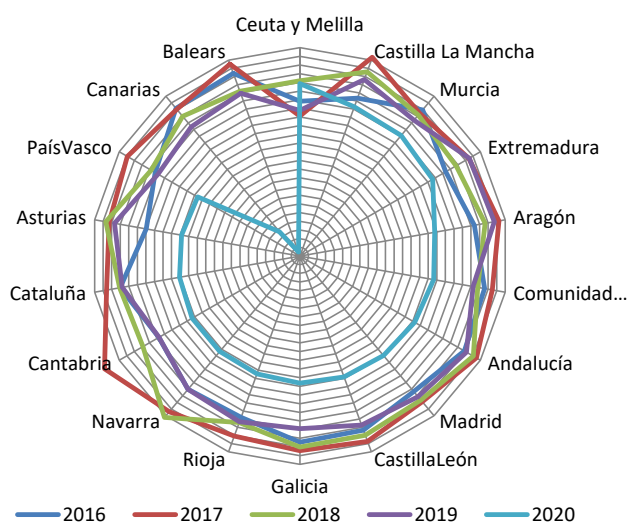


Gráfico A-38.- Total Variación Cifra de Negocios (%) Medianas empresas por CCAA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)



En los Gráficos A-39 a A-41 mostramos los resultados para el periodo 2016-20, por CCAA, de la tasa de variación de los resultados del ejercicio de las PYME. En general se aprecia una importante caída en los resultados del ejercicio de las PYME en 2020, rompiendo la favorable tendencia que se produjo en el periodo 2016-19. Si analizamos el segmento de las microempresas podemos ver que las CCAA más afectadas por la pandemia fueron: islas Baleares con una caída media de sus resultados del ejercicio del -66,03%, seguida de las islas Canarias (-49,47%) y Cantabria (-43,61%). Contrariamente, las CCAA menos afectadas, aunque también con signos negativos en sus resultados del ejercicio, fueron: Castilla La Mancha (-10,42%), Murcia (-11,15%) y Extremadura (-17,73%). En el caso de las pequeñas empresas, las CCAA mas afectadas fueron: Baleares (-62,98%), Canarias (-54,58%) y Cantabria (-43,61%). Y las menos afectadas: Ceuta y Melilla con un crecimiento positivo de 6,58%, Murcia (-2,21%) y Castilla La Mancha (-5,43%). Por último, las empresas medianas sufrieron una caída menos relevante de su resultado del ejercicio al compararlo con las pequeñas empresas y microempresas. Las empresas medianas que experimentaron incluso un crecimiento de su resultado del ejercicio en 2020 fueron las de Ceuta y Melilla (60,67%) y Murcia (2,07%). Contrariamente las CCAA de Baleares, Canarias y Cantabria sufrieron una importante caída en sus resultados del ejercicio.

Gráfico A-39.- Total Variación Resultado del Ejercicio (%) Microempresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)

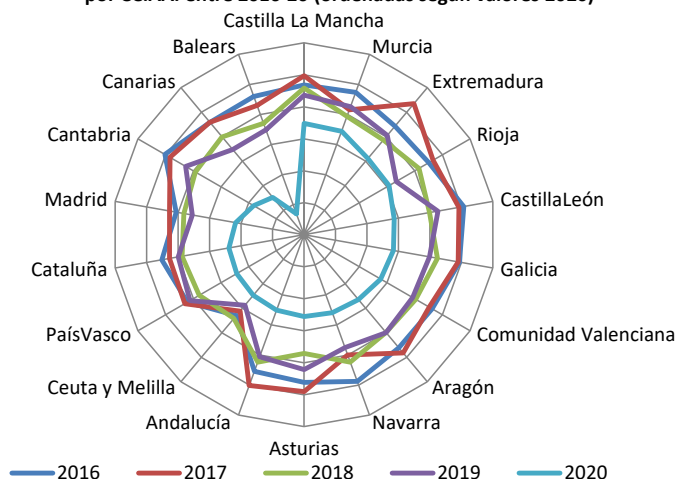


Gráfico A-40.- Total Variación Resultado del Ejercicio (%) Pequeñas empresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)

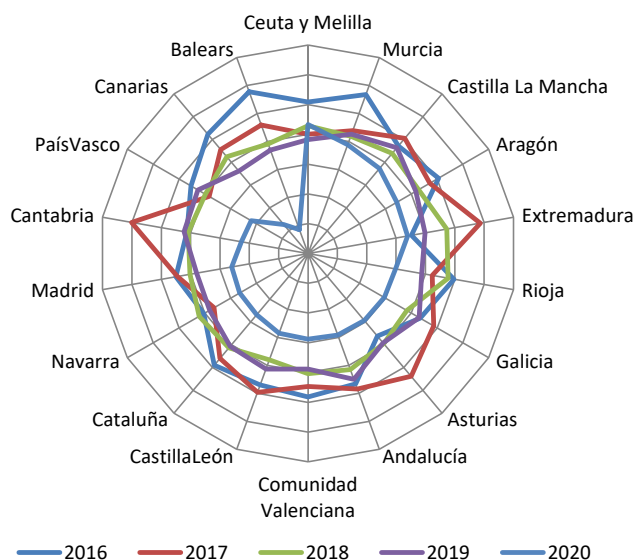
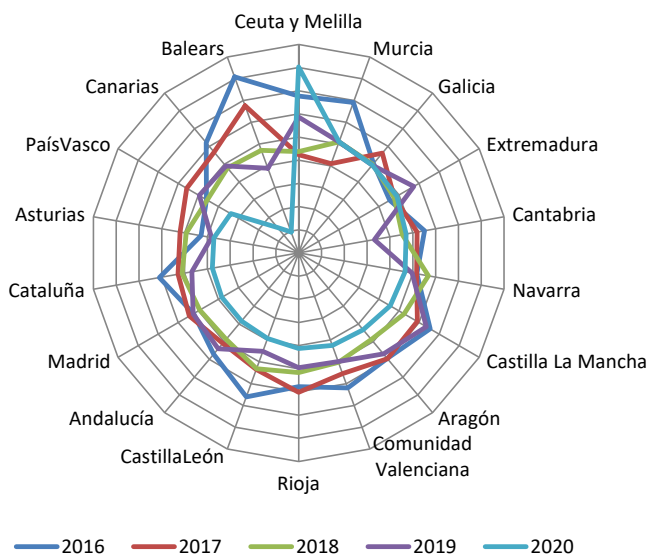


Gráfico A-41.- Total Variación Resultado del Ejercicio (%) Medianas empresas por CCAA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)



7. Especialización productiva micro y pequeñas empresas por CCAA

La percepción de que las pautas diferenciales que se han observado al estudiar la PYME por tamaños y CCAA son consecuencia de la especialización productiva de cada región se trata de corroborar ahora con sendas muestras de micro y pequeñas empresas por Autonomías, en las que se analizan según ramas productivas (CNAE-2009) las siguientes variables: cifra de negocio, número medio de empleados y coste salarial medio por trabajador. Como indicador de la especialización sectorial podemos utilizar el peso de la cifra de negocios de cada rama de actividad sobre las cifras de negocio acumulada para cada CCAA y tamaño de PYME y calcular este peso o porcentaje de participación para la muestra disponible. De esta forma, aproximaremos el grado de especialización sectorial regional para las microempresas y para las pequeñas empresas.

7.1. Especialización productiva de las microempresas por CCAA

La reclasificación de actividades económicas introducida por la CNAE-2009 afectó especialmente a apartados del *Estudio* como este, que se refiere a la especialización productiva de las micro y pequeñas empresas y que inicialmente segmentaba los datos con base en la anterior CNAE-93. Y de ahí que las cifras de negocio que se ofrecen con la actual CNAE se vayan refiriendo al último año disponible en cada *Estudio* (2020, en este caso) y no a los promedios de un período temporal más amplio, como se hacía con la anterior Clasificación. Ello implica pasar de un enfoque estructural de las especializaciones productivas (que permitía analizar variaciones interanuales, como indicios de cambios en el modelo productivo) a otro meramente puntual, en años además con oscilaciones relevantes de las cifras de negocio por la evolución de la economía. Hay que señalar asimismo que los datos con base en la CNAE-2009 carecen del desglose del que antes se disponía por sectores industriales, por lo que también se ha tenido que prescindir del análisis relativo a la composición de las actividades industriales por CCAA, que se ofrecía en los primeros *Estudios*. Para el año 2020, debe tenerse en cuenta el efecto extraordinario de la pandemia COVID que ha si bien ha tenido un efecto negativo para la mayoría de los sectores, la intensidad del efecto ha sido especialmente alta para algunos de ellos, en particular, para las actividades relacionadas con el turismo y ocio.

El Cuadro AR-1 refleja el peso que tiene cada una de las 17 ramas de actividad de la CNAE-2009 consideradas (se ha prescindido de analizar las que no ofrecían datos para todas las CCAA), en la actividad económica de las microempresas de cada Comunidad Autónoma en 2020, atendiendo al porcentaje que representa su cifra de negocios en las ventas totales de ese segmento de PYME y Comunidad. Con una visión de conjunto y con la participación a escala nacional (para ese conjunto de ramas, obtenido mediante promedio ponderado por el total de cifra de negocios de cada comunidad), la principal especialización productiva de las microempresas es: comercio y reparaciones (41,85%), aunque su peso se reduce en 1,85 puntos porcentuales respecto a 2019; seguida de la construcción (12,0%) que se incrementa ligeramente respecto a 2019 al incrementar su peso en 0,33 puntos porcentuales; las manufacturas con una participación del 10,54%, en este caso muy ligero incremento de 0,09 puntos porcentuales respecto a 2019; y los servicios profesionales, científicos y técnicos (7,82%) que se incrementa en 1,75 puntos respecto al anterior ejercicio.

Por Comunidades y Ciudades Autónomas, sus valores más significativos se resaltan en el propio cuadro: en ocre las de mayor ponderación en cada Autonomía, y en verde y en amarillo los mayores y menores valores, respectivamente, de cada rama.

Así, destacan las microempresas de Ceuta y Melilla por su mayor concentración en el comercio y reparaciones (63,49%). En este mismo sector, seguirían por importancia las comunidades de Extremadura (49,74%) y Galicia (49,36%). En cambio, el comercio presenta menor implantación en la microempresa de las comunidades de Baleares (34,79%), Madrid (35,03%), Cataluña (38,56%), Navarra (38,82%), y País Vasco (35,25%).

CUADRO AR-1. ESPECIALIZACIÓN POR RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS MICROEMPRESAS POR CC.AA. (2020)
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA CIFRA DE NEGOCIOS (100% = TOTAL CCAA)

	ANDALUCÍA	ARAGÓN	ASTURIAS	BALEARS	CANARIAS	CANTABRIA
Agropec/Pesca	4,23	8,45	1,76	0,69	1,89	1,88
Extractivo	0,26	0,26	0,34	0,25	0,11	0,14
Manufacturas	9,07	12,18	10,39	8,33	5,40	9,66
Energía	0,77	0,99	0,48	0,37	0,44	0,34
Agua/San/Resid	0,29	0,43	0,20	0,64	0,50	0,73
Construcción	10,49	12,29	13,65	19,56	10,80	13,75
Comercio/Rep	46,88	40,93	41,38	34,79	45,82	43,41
Tte y almac	5,83	4,64	7,29	3,20	4,46	5,73
Hostelería	4,34	3,78	6,26	7,12	5,92	6,48
Inform/Comunic	1,73	1,22	1,58	1,66	2,36	1,64
Activ Inmob	3,01	2,45	2,14	5,22	4,94	2,45
Act Prof/Cien/Tec	5,61	5,50	6,45	8,37	7,71	5,84
Act Admvas/Aux	2,25	1,96	2,44	4,74	2,96	2,38
Educación	0,81	0,61	0,90	0,62	0,99	0,50
Act Sanit/SºSoc	2,67	1,97	2,85	2,49	3,32	2,06
Act Art/Rec/Entr	0,92	1,22	0,88	1,11	1,35	1,98
Otros Sº	0,84	1,13	1,00	0,84	1,04	1,02
CN Micro (eur)	19.294.071.676	5.468.972.690	2.667.928.737	3.570.616.397	4.210.548.891	1.427.183.979
	CASTILLA Y LEÓN	CASTILLA-MANCHA	CATALUÑA	COM. VALENCIANA	EXTREMADURA	GALICIA
Agropec/Pesca	6,60	7,84	2,56	1,88	9,60	3,80
Extractivo	0,44	0,31	0,10	0,18	0,90	0,24
Manufacturas	12,35	13,16	11,70	12,75	10,09	9,62
Energía	1,35	1,03	0,54	0,76	1,35	0,89
Agua/San/Resid	0,48	0,48	0,36	0,41	0,41	0,24
Construcción	12,19	12,57	12,25	11,55	9,31	12,67
Comercio/Rep	45,10	45,60	38,56	44,49	49,74	49,36
Tte y almac	5,88	6,18	4,67	5,41	5,99	5,46
Hostelería	3,08	2,82	3,55	3,97	1,93	3,49
Inform/Comunic	1,16	0,88	3,20	1,87	0,95	1,40
Activ Inmob	1,66	0,97	5,56	3,65	0,88	1,53
Act Prof/Cien/Tec	4,23	3,40	9,05	6,25	3,95	5,47
Act Admvas/Aux	1,39	1,22	2,54	2,09	1,47	1,60
Educación	0,65	0,54	0,79	0,70	0,45	0,68
Act Sanit/SºSoc	1,81	1,48	2,58	2,23	1,56	1,84
Act Art/Rec/Entr	0,82	0,64	1,07	0,95	0,89	0,70
Otros Sº	0,82	0,87	0,91	0,88	0,52	1,01
CN Micro (eur)	7.699.551.470	6.885.497.665	32.143.835.780	19.102.887.891	2.836.396.604	9.311.375.562
	MADRID	MURCIA	NAVARRA	PAÍS VASCO	RIOJA (LA)	CEUTA Y MELILLA
Agropec/Pesca	0,88	7,25	2,88	0,79	3,31	0,10
Extractivo	0,08	0,26	0,43	0,13	0,21	

Manufacturas	6,52	11,51	14,41	13,77	19,19	2,76
Energía	1,42	0,89	1,14	0,57	1,41	
Agua/San/Resid	0,26	0,66	0,67	0,27	0,39	0,10
Construcción	11,39	10,36	14,60	13,55	12,50	10,00
Comercio/Rep	35,03	46,59	38,82	39,25	41,35	63,49
Tte y almac	3,76	6,27	6,80	6,51	4,59	3,13
Hostelería	3,67	2,41	3,57	3,44	2,62	3,78
Inform/Comunic	5,30	1,20	1,56	2,06	0,96	0,75
Activ Inmob	6,04	2,07	2,46	2,82	2,18	2,61
Act Prof/Cien/Tec	13,94	5,07	6,60	8,85	5,00	4,09
Act Admvas/Aux	3,78	1,82	1,85	2,12	1,70	3,36
Educación	1,42	0,54	0,62	0,73	0,64	0,43
Act Sanit/SºSoc	4,00	1,55	1,67	2,72	2,22	1,88
Act Art/Rec/Entr	1,33	0,78	1,11	1,13	1,08	3,07
Otros Sº	1,19	0,77	0,83	1,30	0,66	0,45
CN Micro (eur)	25.325.401.668	5.084.351.040	2.722.085.094	8.069.886.127	1.260.202.051	258.279.788

Especialización por CC.AA. (2 mayores) Mayores porcentajes de cada rama Menores porcentajes de cada rama

Para la construcción, presentan mayor participación que la media española las comunidades de Baleares (19,56%), Navarra (14,6%), Cantabria (13,75%), Asturias (13,65%) y País Vasco (13,55%). En sentido contrario, presentan un peso del sector construcción inferior a la media las comunidades de Extremadura (9,31%), Ceuta y Melilla (10,00%), Murcia (10,36%), Canarias (10,8%) y Andalucía (10,49%).

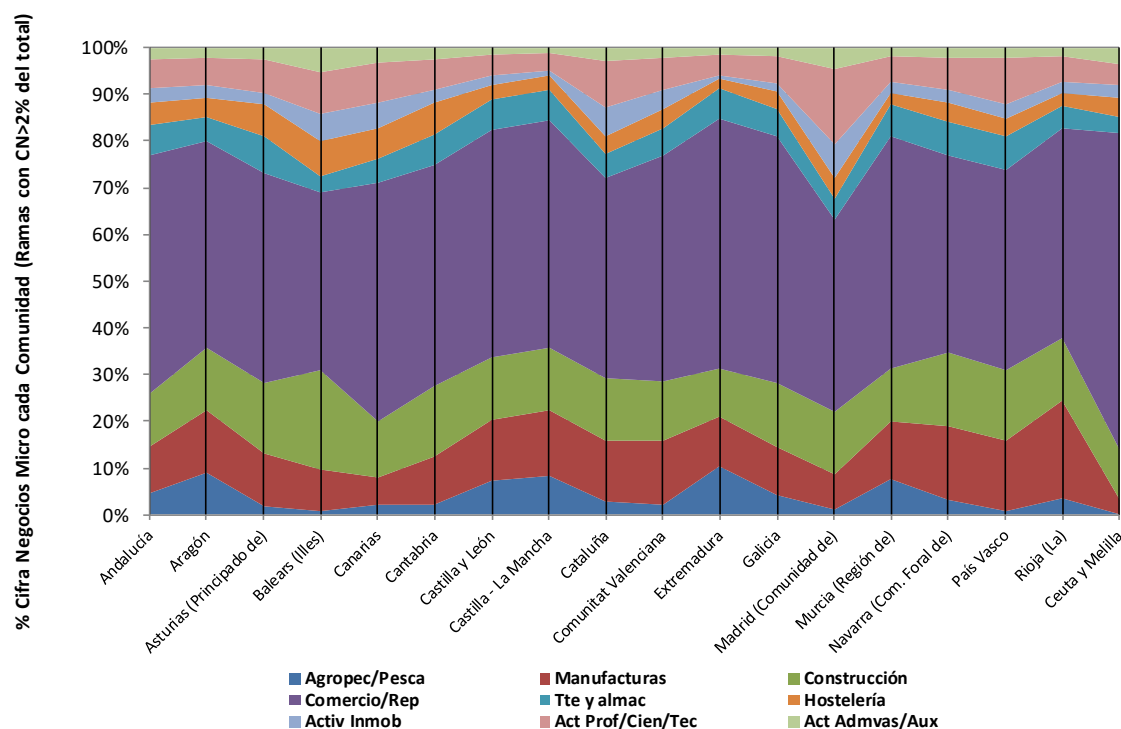
Si nos centramos en la industria manufacturera, se observa que este sector presenta mayor participación dentro de las microempresas de la comunidad de La Rioja (19,19%). Le seguirían a continuación, con también participación sectorial regional superior a la media de España, las regiones de Navarra (14,41%), País vasco (13,77%), Comunidad Valenciana (12,75%), Castilla y León (12,35%), Aragón (12,18%) y Castilla-La Mancha (13,16%). Por el contrario, presentan una participación de la industria manufacturera inferior a la media española Canarias (5,4%), Madrid (6,52%), Baleares (8,33%), Galicia (9,62%) y Andalucía (9,07%). Con el menor peso de la industria manufacturera, y como singularidad de las ciudades autónomas, se sitúa Ceuta y Melilla (2,76%).

Para la cuarta actividad con mayor importancia en este año 2020 en las microempresas españolas, el sector de las actividades profesionales, científicas y técnicas, se sitúa Madrid (13,95%) en una posición de alta especialización relativa. A distancia, le siguen, con grado de participación significativamente superior a la media, las comunidades de: Cataluña (9,05%), País Vasco (8,85%) y Baleares (8,37%). Las comunidades en donde esta actividad tiene un coeficiente de participación menor son: Castilla-La Mancha (3,4%), Extremadura (3,95%), Ceuta y Melilla (4,09%) y Castilla y León (4,23%).

El Gráfico AR-1 representa de forma visual las anteriores especializaciones productivas de las microempresas en las diferentes Autonomías. En este gráfico se pueden observar las variaciones de participación por comunidad autónoma de los nueve sectores con mayor peso relativo según cifra de ventas.

Igualmente, es destacable que actividades con poco peso nacional para las microempresas están especialmente bien representadas en algunas Comunidades. Así, es el caso de la rama agropecuaria (9,6%) y la industria extractiva (0,9%) en Extremadura; la hostelería (7,12%) y las actividades administrativas y auxiliares (4,74%) en Baleares; los servicios inmobiliarios (6,04), las de información y comunicaciones (5,3%) y las actividades sanitarias y de servicios sociales (4,0%) en Madrid.

Gráfico AR-1.- Principales Ramas de las Microempresas, por CCAA y CN, datos 2020



Los sectores que presentan una menor dispersión en sus coeficientes de participación por CCAA (y dentro de las microempresas), esto es, mayor homogeneidad relativa entre regiones (usando el coeficiente de variación), son los de Comercio y de Construcción. Por su parte, las actividades con mayor heterogeneidad entre regiones son las ramas de: Agropecuaria y pesquera, Extractiva e Información y Comunicaciones

Si atendemos a la homogeneidad intraregional, la comunidad con mayor homogeneidad en el grado de importancia por cifra de ventas de sus microempresas es Madrid, a la que seguirían Cataluña y Baleares. Las comunidades con mayor dispersión al clasificar las ventas de las microempresas según ramas de actividad son Ceuta y Melilla, Extremadura y Galicia.

Las variables de empleo “número medio de trabajadores” y “coste salarial medio por trabajador”, en 2020 de esta muestra de microempresas, por ramas de actividad y CCAA, se representan en el Cuadro AR-2. Respecto al número medio de empleados por CCAA es bastante homogéneo pues se mueve entre los 3,37 trabajadores de Ceuta y Melilla y los 2,99 trabajadores de Cantabria. Si atendemos a la actividad, los mayores tamaños de microempresas los encontramos en las ramas de industria extractiva (4,18 empleados), hostelería (3,95 empleados) y manufacturas (3,93 empleados). Las microempresas con menores tamaños medios se observan en las ramas de energía (1,87) y actividades inmobiliarias (2,08).

Considerando conjuntamente actividad y localización, los mayores tamaños de microempresas se sitúan en la industria extractiva de País Vasco (5,44), La Rioja (5,26), Navarra (5,16 trabajadores) y Extremadura (5,09) y en otros servicios de Ceuta y Melilla (4,99 trabajadores). Las empresas de plantilla media más reducida en las actividades de energía de La Rioja (1,28 empleados), Castilla y León (1,37), Cantabria (1,44) y Aragón (1,46); de servicios inmobiliarios de La Rioja (1,73) y de Asturias (1,87); y en los servicios educativos de las ciudades autónomas de Ceuta y Melilla (1,87).

Por lo que se refiere a los costes salariales medios, el promedio de 2020 según CCAA se sitúa entre 35.618,80 € de Navarra y 22.750,20 de Extremadura, con un valor promedio de 28.933€. Junto a Navarra, presentan también

los costes salariales medios más altos las comunidades de País Vasco (31.095€) y Cataluña (31.095€), a las que siguen Madrid, Baleares y Aragón con un coste medio cercano a 28.300€. Los costes medios más reducidos corresponden a las regiones de Castilla-La Mancha (23.621€), Andalucía (23.861€), Canarias (24.351) y Murcia (24.357€), junto al mínimo, ya indicado, de Extremadura.

Por ramas de actividad, el coste salarial medio más elevado corresponde al sector extractivo (35.871€). Le seguirían con costes salariales medios entre 33.000€ y 30.000€ las actividades de “Información y comunicaciones”, “Agua y Saneamientos”, “Transportes y almacenaje”, “profesionales, científicas y técnicas”, “Energía”, “Construcción”, “Inmobiliarias” e “Industria manufacturera”. Por debajo de la media, con costes medios entre 29.000€ y 25.000€ se sitúan “actividades de administración”, “Comercio y reparaciones”, “actividades sanitarias y sociales”, “agropecuarias y pesca”. Cierran la lista los sectores de “Educación (23.753€)”, “actividades artísticas y recreativas (23.071€)”, “otros servicios (22.766€)” y “Hostelería (20.454€)”.

Si consideramos conjuntamente sector y CCAA, los costes salariales, más altos los encontramos en Navarra en los sectores de agua (46130€), sanidad (42.154€), y construcción (40.015€); País Vasco con los sectores actividades profesionales, científicas y técnicas (43.049€) e industria extractiva (42.154€); y en Cataluña con las actividades de información y comunicación (39.532€). Por el otro lado, los costes medios más bajos se sitúan en Ceuta y Melilla con Educación (15.659€) y otros servicios (18.538€); Murcia con el sector de Hostelería (16.179€); Cantabria con la rama de Energía (17.480€); Extremadura con el sector agropecuario (18.351€); y Canarias con las actividades artísticas y recreativas (18.373€).

CUADRO AR-2. NÚMERO DE EMPLEADOS Y COSTES SALARIALES SEGÚN RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS MICROEMPRESAS Y CC.AA. (DATOS 2020)

RAMAS	ANDALUCÍA		ARAGÓN		ASTURIAS	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	3,31	19.173,1	2,53	25.557,1	3,23	23.518,0
Extractivo	3,78	27.418,0	3,33	33.213,6	3,75	36.644,9
Manufacturas	3,71	23.893,9	3,86	31.130,3	4,00	29.284,4
Energía	2,13	28.155,9	1,46	30.570,8	2,68	35.519,5
Agua/San/Resid	3,60	25.194,6	3,77	30.762,6	3,45	24.339,6
Construcción	3,49	26.764,9	3,33	31.951,4	3,24	30.310,2
Comercio/Rep	3,16	22.807,1	3,14	28.732,0	3,16	24.586,5
Tte y almac	3,49	26.649,1	3,58	33.564,8	3,58	34.126,3
Hostelería	3,88	19.740,7	3,73	20.231,4	3,75	17.920,1
Inform/Comunic	2,81	28.762,7	2,92	31.887,9	2,88	29.018,2
Activ Inmob	2,04	25.636,3	2,08	30.675,9	1,87	29.473,9
Act Prof/Cien/Tec	2,59	25.908,6	2,57	30.851,1	2,59	29.786,4
Act Admvas/Aux	2,94	22.980,0	3,03	28.132,9	3,12	26.007,1
Educación	3,27	20.364,9	3,40	21.369,6	2,89	24.553,3
Act Sanit/SºSoc	3,02	22.597,5	3,29	25.878,4	3,74	22.758,6
Act Art/Rec/Entr	2,46	19.115,2	2,51	23.396,1	2,15	24.431,4
Otros Sº	3,00	20.469,9	3,18	22.969,1	3,16	18.927,2
Media Total	3,10	23.860,7	3,04	28.286,8	3,13	27.129,7
DesvSt Total	0,56	3.251,3	0,64	4.247,4	0,58	5.329,4

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

RAMAS	BALEARS		CANARIAS		CANTABRIA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	2,82	24.791,0	3,97	22.417,8	2,83	29.140,2
Extractivo	3,73	36.495,5	4,56	26.618,2	2,56	35.588,7
Manufacturas	3,84	29.068,9	3,94	24.429,7	4,23	28.837,5
Energía	1,56	28.510,4	2,12	27.175,9	1,44	17.480,4
Agua/San/Resid	3,21	35.039,3	2,96	27.328,8	3,80	23.796,2
Construcción	3,74	31.631,2	3,67	27.251,7	3,34	29.144,5
Comercio/Rep	3,42	26.482,1	3,43	22.881,2	3,25	26.423,0
Tte y almac	3,47	32.394,8	4,10	25.963,0	3,74	30.373,0
Hostelería	3,66	23.029,6	4,19	20.250,2	3,87	19.529,6
Inform/Comunic	2,53	33.690,4	2,62	28.879,2	2,54	32.948,7
Activ Inmob	2,02	30.761,0	2,10	28.418,1	2,14	26.735,5
Act Prof/Cien/Tec	2,79	30.881,4	2,68	26.363,9	2,52	29.092,9
Act Admvas/Aux	2,91	27.200,2	3,00	22.342,4	2,83	28.212,4
Educación	2,86	22.202,0	3,27	21.752,9	2,96	22.948,4
Act Sanit/SºSoc	2,93	25.844,4	3,10	23.403,2	3,41	26.940,3
Act Art/Rec/Entr	2,63	22.261,5	2,83	18.373,3	2,31	26.465,5
Otros Sº	3,34	21.805,8	3,13	20.176,8	3,13	21.688,0
Media Total	3,03	28.358,2	3,27	24.354,5	2,99	26.785,0
DesvSt Total	0,63	4.672,1	0,72	3.178,6	0,71	4.610,9

RAMAS	CASTILLA Y LEÓN		CASTILLA-MANCHA		CATALUÑA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	2,56	23.768,1	2,70	20.080,3	2,91	25.671,5
Extractivo	4,23	33.120,5	4,30	32.912,7	4,05	37.700,0
Manufacturas	3,72	27.549,7	3,65	24.441,8	3,81	34.146,4
Energía	1,37	24.957,1	1,69	26.990,0	1,82	29.660,3
Agua/San/Resid	3,56	27.524,8	3,46	25.306,7	3,63	38.244,7
Construcción	3,30	28.377,7	3,34	25.700,3	3,25	33.712,7
Comercio/Rep	3,18	25.348,8	3,10	23.495,8	3,06	31.021,4
Tte y almac	3,41	29.547,9	3,52	28.098,2	3,49	34.967,0
Hostelería	3,66	17.310,4	3,75	18.185,5	3,78	20.634,4
Inform/Comunic	2,84	27.836,0	2,61	25.449,3	2,77	39.532,2
Activ Inmob	2,03	26.389,0	2,08	22.130,7	2,06	34.523,1
Act Prof/Cien/Tec	2,67	28.336,2	2,59	24.159,6	2,64	35.446,6
Act Admvas/Aux	2,84	24.372,4	2,99	23.534,6	2,85	30.816,2
Educación	3,24	20.251,0	2,91	19.940,9	3,30	25.661,2
Act Sanit/SºSoc	3,35	23.366,0	2,92	21.881,4	3,01	29.440,9
Act Art/Rec/Entr	2,40	19.875,5	2,35	19.404,4	2,58	24.301,4
Otros Sº	2,96	20.756,1	2,97	19.830,2	3,04	23.211,0
Media Total	3,02	25.216,9	3,00	23.620,2	3,06	31.099,5
DesvSt Total	0,69	4.045,6	0,65	3.727,0	0,60	5.642,1

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

RAMAS	C. VALENCIANA		EXTREMADURA		GALICIA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	3,29	22.788,5	2,83	18.351,1	3,51	25.021,7
Extractivo	4,09	32.719,1	5,09	25.467,7	3,73	30.692,9
Manufacturas	3,95	26.972,5	3,59	23.238,6	3,88	25.437,7
Energía	1,64	28.097,4	2,71	24.365,0	1,93	30.034,7
Agua/San/Resid	3,88	28.641,4	4,54	24.122,2	3,35	31.327,9
Construcción	3,38	27.569,5	3,62	25.191,2	3,36	26.407,0
Comercio/Rep	3,02	25.389,7	3,35	21.717,5	3,15	24.080,3
Tte y almac	3,88	30.675,9	3,57	23.135,6	3,58	27.223,0
Hostelería	3,89	19.738,8	3,74	17.484,9	3,62	17.143,6
Inform/Comunic	2,84	31.440,9	3,06	25.631,1	2,82	30.240,3
Activ Inmob	2,10	26.994,5	2,31	24.423,4	1,95	27.082,3
Act Prof/Cien/Tec	2,70	28.266,0	2,81	24.969,0	2,84	27.849,4
Act Admvas/Aux	3,07	25.409,4	3,30	24.050,4	2,96	23.579,0
Educación	3,22	21.339,0	3,09	21.152,6	3,17	20.183,4
Act Sanit/SºSoc	2,97	25.844,5	3,79	21.892,3	3,27	21.900,2
Act Art/Rec/Entr	2,68	20.311,0	2,36	20.810,7	2,25	18.637,6
Otros Sº	2,89	20.934,1	3,06	20.750,0	2,98	19.293,4
Media Total	3,14	26.066,6	3,34	22.750,2	3,08	25.066,7
DesvSt Total	0,67	3.932,7	0,72	2.438,3	0,58	4.438,4

RAMAS	MADRID		MURCIA		NAVARRA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	3,22	22.999,2	3,58	20.239,9	3,02	32.194,9
Extractivo	3,52	39.148,8	4,55	29.925,4	5,16	41.083,7
Manufacturas	3,69	29.140,6	4,04	25.437,7	4,04	39.360,3
Energía	1,88	30.180,9	1,81	24.040,8	1,92	36.916,7
Agua/San/Resid	3,96	30.511,8	3,20	32.798,1	3,05	46.130,0
Construcción	3,26	29.583,6	3,38	26.974,5	3,16	40.014,9
Comercio/Rep	3,00	28.122,2	3,19	23.746,8	3,08	34.195,3
Tte y almac	3,66	28.975,2	3,71	29.155,4	3,06	37.870,6
Hostelería	4,25	18.207,6	4,29	16.179,3	4,24	23.468,9
Inform/Comunic	2,74	38.422,3	2,73	26.051,9	3,07	37.776,1
Activ Inmob	2,16	30.898,2	1,99	27.418,9	1,96	36.271,3
Act Prof/Cien/Tec	2,56	34.973,1	2,69	26.857,3	2,67	41.975,3
Act Admvas/Aux	2,92	28.414,4	3,02	23.793,7	2,92	32.565,4
Educación	2,98	23.998,7	2,89	20.435,2	3,25	28.534,9
Act Sanit/SºSoc	3,15	24.549,2	3,04	22.205,0	3,31	42.154,5
Act Art/Rec/Entr	2,47	22.902,8	2,61	18.821,6	2,62	25.715,7
Otros Sº	3,04	20.669,3	3,12	20.670,5	2,74	29.291,3
Media Total	3,08	28.335,2	3,17	24.397,2	3,13	35.618,8
DesvSt Total	0,62	5.769,4	0,73	4.334,7	0,78	6.263,0

Menores valores de cada rama
Mayores valores de cada rama

RAMAS	PAÍS VASCO		RIOJA (LA)		CEUTA Y MELILLA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	3,40	30.878,4	3,05	24.698,2	2,95	21.725,6
Extractivo	5,44	42.156,8	5,26	35.970,5		
Manufacturas	4,03	38.825,5	4,25	29.872,7	4,42	22.746,5
Energía	2,37	37.512,8	1,28	34.222,2		
Agua/San/Resid	3,33	39.980,6	3,53	32.400,0	3,59	38.362,1
Construcción	3,13	39.266,9	3,44	32.342,4	3,66	30.697,5
Comercio/Rep	3,10	33.717,7	3,15	29.204,8	3,12	25.628,9
Tte y almac	3,80	37.904,1	3,83	32.748,5	3,44	33.760,4
Hostelería	4,39	20.895,2	3,89	18.178,3	4,53	20.143,3
Inform/Comunic	2,94	38.125,8	3,35	28.929,0	2,43	24.239,6
Activ Inmob	2,12	37.950,1	1,73	30.456,2	2,64	34.882,2
Act Prof/Cien/Tec	2,79	43.048,7	2,52	33.873,5	3,01	32.827,4
Act Admvas/Aux	3,02	34.188,6	3,25	26.090,8	3,06	36.873,1
Educación	3,55	29.166,0	3,66	22.138,3	1,87	15.659,0
Act Sanit/SºSoc	3,43	34.675,6	3,07	25.292,7	3,18	22.171,1
Act Art/Rec/Entr	2,70	27.371,5	2,02	20.241,5	3,70	22.661,6
Otros Sº	3,29	25.664,0	3,09	23.693,7	4,99	18.538,0
Media Total	3,34	34.784,0	3,20	28.256,1	3,37	26.727,8
DesvSt Total	0,78	6.143,1	0,95	5.242,2	0,82	7.199,8

RAMAS	Nº TRAB.		CS/TRAB		CS MEDIO
	MAX.	MIN.	MAX.	MIN.	EUROS
Agropec/Pesca	3,97	2,53	32.194,9	18.351,1	25.497,60
Extractivo	5,44	2,56	42.156,8	25.467,7	35.871,38
Manufacturas	4,42	3,59	39.360,3	22.746,5	30.300,77
Energía	2,71	1,28	37.512,8	17.480,4	32.089,40
Agua/San/Resid	4,54	2,96	46.130,0	23.796,2	32.706,33
Construcción	3,74	3,13	40.014,9	25.191,2	31.744,26
Comercio/Rep	3,43	3,00	34.195,3	21.717,5	28.023,86
Tte y almac	4,10	3,06	37.904,1	23.135,6	32.680,00
Hostelería	4,53	3,62	23.468,9	16.179,3	20.453,58
Inform/Comunic	3,35	2,43	39.532,2	24.239,6	32.976,81
Activ Inmob	2,64	1,73	37.950,1	22.130,7	31.104,29
Act Prof/Cien/Tec	3,01	2,52	43.048,7	24.159,6	32.628,79
Act Admvas/Aux	3,30	2,83	36.873,1	22.342,4	28.782,96
Educación	3,66	1,87	29.166,0	15.659,0	23.753,14
Act Sanit/SºSoc	3,79	2,92	42.154,5	21.881,4	27.511,56
Act Art/Rec/Entr	3,70	2,02	27.371,5	18.373,3	23.071,37
Otros Sº	4,99	2,74	29.291,3	18.538,0	22.766,47
Media Total	3,37	2,99	35.618,8	22.750,2	28.932,75
DesvSt Total	0,95	0,56	7.199,8	2.438,3	

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

7.2. Especialización productiva de las pequeñas empresas por CCAA

El Cuadro AR-3 resume el peso de cada una de las 17 ramas de actividad consideradas en la actividad económica de las pequeñas empresas de cada Comunidad Autónoma en 2020, atendiendo al porcentaje que representa su cifra de negocios en las ventas totales de ese segmento de PYME y Comunidad. Con referencia a la participación de cada rama para las pequeñas empresas a escala nacional, la principal especialización productiva de las pequeñas empresas es: comercio y reparaciones (40,67%), aunque su peso se reduce unas décimas respecto a 2019 (40,8%); seguida de las manufacturas (19,33%), en este caso muy ligero incremento respecto a 2019 (18,43%); de la construcción (10,64%) que también se reduce ligeramente respecto a 2019 (11,03%); Transportes (6,91%) que se incrementa en alguna décimas respecto a 2019 (6,63%); y Servicios profesionales y técnicos (4,44%) que también gana cuota respecto a lo sucedido en 2019 (2,89%).

CUADRO AR-3. ESPECIALIZACIÓN POR RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. (2020)
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA CIFRA DE NEGOCIOS (100% = TOTAL CCAA)

	ANDALUCÍA	ARAGÓN	ASTURIAS	BALEARS	CANARIAS	CANTABRIA
Agropec/Pesca	4,77	7,50	1,26	0,35	2,65	1,31
Extractivo	0,48	0,66	0,42	0,65	0,11	0,17
Manufacturas	15,18	22,74	19,40	12,27	8,33	21,35
Energía	0,99	1,58	1,23	0,44	0,91	0,40
Agua/San/Resid	0,50	0,56	0,59	0,87	0,70	0,99
Construcción	11,72	9,68	12,64	23,89	10,84	11,40
Comercio/Rep	44,51	39,86	41,34	34,19	47,74	40,06
Tte y almac	7,58	6,33	5,92	4,76	8,18	10,12
Hostelería	3,29	1,62	3,25	7,07	6,28	4,35
Inform/Comunic	1,67	2,15	2,33	2,74	1,68	1,07
Activ Inmob	0,96	0,65	0,44	1,73	1,55	0,65
Act Prof/Cien/Tec	2,58	2,29	3,58	3,23	2,82	2,89
Act Admvas/Aux	2,12	1,81	2,58	4,45	2,39	1,69
Educación	0,88	0,28	0,71	0,46	0,61	0,72
Act Sanit/SºSoc	1,46	1,16	2,31	1,28	1,95	1,70
Act Art/Rec/Entr	0,86	0,71	1,21	1,23	2,45	0,54
Otros Sº	0,44	0,41	0,82	0,37	0,80	0,60
CN Micro (eur)	26.221.864.589	8.582.039.180	3.806.857.032	4.442.602.069	6.472.480.586	2.183.660.868
	CASTILLA Y LEÓN	CASTILLA-MANCHA	CATALUÑA	COM. VALENCIANA	EXTREMADURA	GALICIA
Agropec/Pesca	4,88	4,81	2,27	1,97	8,18	3,37
Extractivo	0,52	0,23	0,25	0,46	1,22	0,94
Manufacturas	24,04	27,26	20,76	23,95	20,09	17,58
Energía	0,75	1,05	0,90	0,75	0,77	1,36
Agua/San/Resid	0,56	0,71	0,70	0,61	0,73	0,55
Construcción	10,47	11,20	9,07	9,69	10,73	11,34
Comercio/Rep	41,28	39,71	41,44	41,40	40,30	45,52
Tte y almac	7,26	7,85	6,31	8,76	6,41	8,40
Hostelería	1,90	1,70	2,46	2,37	2,75	1,89
Inform/Comunic	1,06	0,64	2,97	1,62	0,83	1,42

Activ Inmob	0,52	0,14	1,84	1,06	0,15	0,49
Act Prof/Cien/Tec	2,41	1,65	4,82	3,07	2,73	2,72
Act Admvas/Aux	1,18	0,86	2,58	1,50	1,49	1,58
Educación	0,31	0,17	0,70	0,39	0,25	0,51
Act Sanit/SºSoc	1,92	0,97	1,80	0,95	2,29	1,22
Act Art/Rec/Entr	0,55	0,64	0,67	1,14	0,79	0,56
Otros Sº	0,38	0,40	0,49	0,32	0,28	0,54
CN Micro (eur)	10.303.922.333	8.306.031.896	47.859.424.872	28.663.492.540	2.890.288.781	12.012.903.930
	MADRID	MURCIA	NAVARRA	PAÍS VASCO	RIOJA (LA)	CEUTA Y MELILLA
Agropec/Pesca	0,94	8,08	2,44	1,01	3,13	0,04
Extractivo	0,13	0,57	0,36	0,20	0,59	
Manufacturas	11,30	22,11	31,92	25,93	36,73	1,28
Energía	2,10	0,33	1,63	0,40	1,68	
Agua/San/Resid	0,35	0,57	0,93	0,65	0,33	0,50
Construcción	10,75	9,64	11,55	10,72	12,05	6,79
Comercio/Rep	37,71	42,28	32,46	36,44	32,27	22,77
Tte y almac	5,12	7,34	6,94	7,31	4,80	3,42
Hostelería	3,09	1,50	2,08	1,97	1,06	1,25
Inform/Comunic	6,15	0,88	0,93	2,31	0,72	1,06
Activ Inmob	3,88	0,53	1,20	1,28	0,17	0,87
Act Prof/Cien/Tec	9,81	1,79	3,20	4,97	2,07	0,79
Act Admvas/Aux	3,64	1,33	1,13	2,39	1,90	1,22
Educación	1,30	0,20	0,18	0,46	0,23	0,30
Act Sanit/SºSoc	1,78	0,79	0,77	1,81	0,53	0,82
Act Art/Rec/Entr	1,10	1,52	1,85	1,47	1,45	58,61
Otros Sº	0,85	0,55	0,43	0,68	0,29	0,26
CN Micro (eur)	39.152.033.215	9.240.937.389	4.080.788.829	14.027.996.820	2.207.083.608	659.566.031

Especialización por CC.AA. (2 mayores) Mayores porcentajes de cada rama Menores porcentajes de cada rama

Por Comunidades y Ciudades Autónomas, sus valores más significativos se resaltan en el propio cuadro: en ocre las de mayor ponderación en cada Autonomía, y en verde y en amarillo los mayores y menores valores, respectivamente, de cada rama.

Así, destacan las pequeñas empresas de Canarias por su mayor concentración en el comercio y reparaciones (47,74%). En este mismo sector que recordemos es el mayoritario entre las pequeñas empresas a escala nacional, seguirían por importancia las comunidades de Andalucía (44,51%) y Galicia (45,52%). En cambio, el comercio presenta menor implantación en la pequeña empresa de las comunidades de Ceuta y Melilla (22,77%), la Rioja (32,27%), Navarra (32,46%), Baleares (34,19%), País Vasco (36,44%) y Madrid (37,71%).

Si nos centramos en la industria manufacturera, se observa que este sector presenta la mayor participación de las pequeñas empresas en la comunidad de La Rioja (36,73%). Le seguirían a continuación, con también participación sectorial regional superior a la media de España, las regiones de Navarra (31,92%), Castilla-La Mancha (27,26), País vasco (25,93%), Castilla y León (24,04%), Comunidad Valenciana (23,95%), Aragón (22,74), Murcia (22,11%), Cantabria (21,35%), Cataluña (20,76%) y Extremadura (20,09%). Por el contrario, presentan una participación de la industria manufacturera inferior a la media española Canarias (8,33%), Madrid (11,3%),

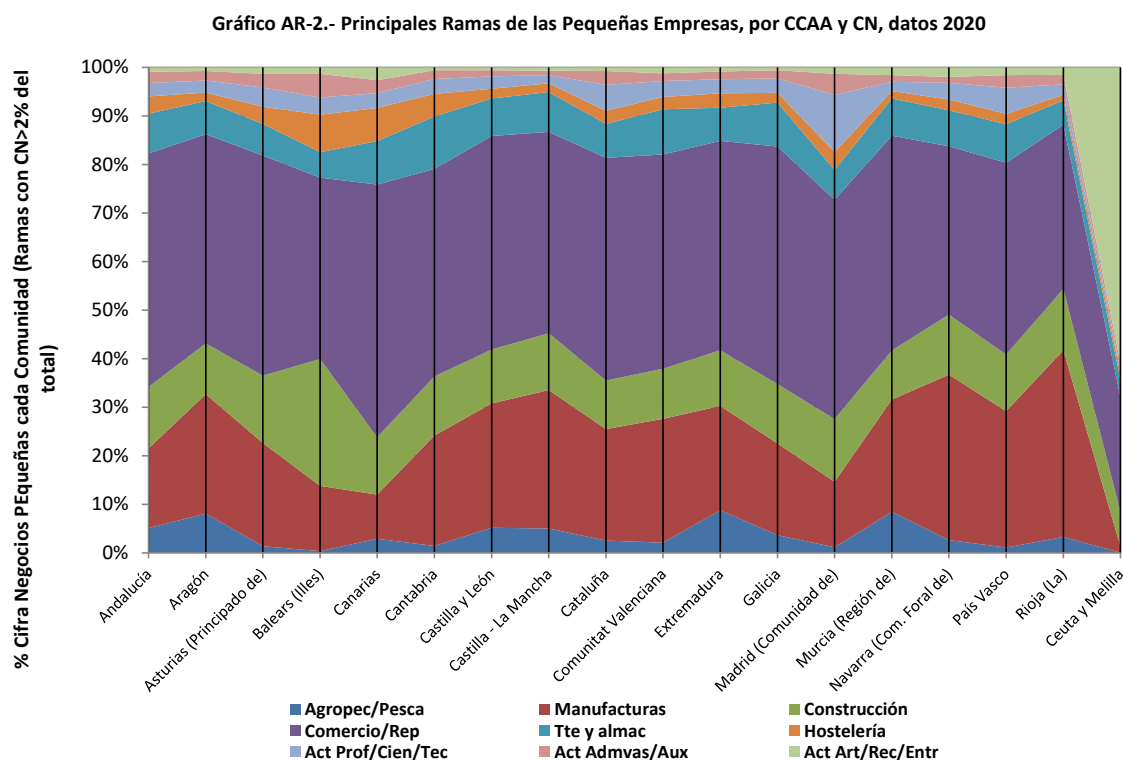
Baleares (12,27%), Andalucía (15,18%) y Galicia (17,58%). Con el menor peso de la industria manufacturera, y como singularidad de las ciudades autónomas, se sitúa Ceuta y Melilla (1,28%).

Para la construcción, presentan mayor participación que la media española las comunidades de Baleares (23,89%), Asturias (12,64%), La Rioja (12,05%), Andalucía (11,72%), Navarra (11,55%), Cantabria (11,4%), Galicia (11,34%) y Castilla-La Mancha (11,2%). En sentido contrario, presentan un peso del sector construcción inferior a la media las comunidades de Ceuta y Melilla (6,79%), Cataluña (9,07%), Murcia (9,64%), Aragón (9,68%) y Comunidad Valenciana (9,69%).

En el sector de los Transportes, las pequeñas empresas presentan mayor representación que a escala nacional en las regiones de Cantabria (10,12%), Comunidad Valenciana (8,76%), Galicia (8,4%), Canarias (8,18%) y Castilla-La Mancha (7,85%). Con participación sectorial regional inferior a la media nacional encontramos a las comunidades de Ceuta y Melilla (3,42%), Baleares (4,76%), La Rioja (4,8%), Madrid (5,12%), Asturias (5,92%), Cataluña (6,31%), Aragón (6,33%) y Extremadura (6,41%).

Para la última actividad que ha sido reseñada con mayor importancia en este año 2020 en las pequeñas empresas españolas, el sector de las actividades profesionales, científicas y técnicas, se sitúa Madrid (9,815%) en una posición de alta especialización relativa. A distancia, le siguen, con grado de participación superior a la media, las comunidades de: País Vasco (4,97%) y Cataluña (4,82%). El resto de las comunidades se sitúan por debajo de la media española. Las comunidades en donde esta actividad tiene un coeficiente de participación menor son: Ceuta y Melilla (0,79%), Castilla-La Mancha (1,65%), Murcia (1,79%), La Rioja (2,07%), Aragón (2,29%), Castilla y León (2,41%) y Andalucía (2,58%).

El Gráfico AR-2 representa de forma visual las anteriores especializaciones productivas de las pequeñas empresas en las diferentes Autonomías. En este gráfico se pueden observar las variaciones de participación por comunidad autónoma de los nueve sectores con mayor peso relativo según cifra de ventas.



Igualmente, es destacable que actividades con poco peso nacional para el conjunto de las pequeñas empresas están, sin embargo, bien representadas en algunas Comunidades. Así, es el caso de la rama agropecuaria (8,18%)

y la industria extractiva (1,22%) en Extremadura; la hostelería (7,07%), construcción (23,89%) y las actividades administrativas y auxiliares (4,45%) en Baleares; la hostelería (6,28%) en Canarias; los servicios inmobiliarios (3,88%) y los de información y comunicaciones (6,15%) en Madrid; y el sector agropecuario y pesquero (8,08%) en Murcia.

Los sectores que presentan una menor dispersión en sus coeficientes de participación por CCAA (dentro de las pequeñas empresas), esto es, mayor homogeneidad relativa entre regiones (usando el coeficiente de variación), son los de Comercio y de Transportes. Por su parte, las actividades con mayor heterogeneidad entre regiones son las ramas de: Agropecuaria y pesquera y actividades inmobiliarias.

Si atendemos a la homogeneidad intraregional, las comunidades con mayor homogeneidad en el grado de importancia por cifra de ventas de sus empresas pequeñas son Madrid y Baleares. Las comunidades con mayor dispersión en la distribución de las ventas según ramas de actividad son Canarias y Galicia.

Se considera, a continuación, la distribución regional de la pequeña empresa según su sector de actividad cuando ponemos el foco en el empleo. Dos son las variables analizadas, que se resumen en el cuadro AR-4, “número medio de empleados” y “coste salarial medio por trabajador”, ambas correspondientes al ejercicio 2020.

Respecto al número medio de empleados por CCAA es bastante homogéneo pues se mueve entre los 17,63 trabajadores La Rioja y los 19,45 trabajadores de Cantabria. Si atendemos a la actividad, los mayores tamaños de segmento de pequeñas empresas se sitúan en las ramas de servicios sanitarios (21,01 empleados medios), actividades administrativas (20,72 empleados), Educación (20,37 empleados) e Información y comunicaciones (20,24 empleados). Las pequeñas empresas con menores tamaños medios se detectan en las ramas de actividades inmobiliarias (12,31) y energía (12,59), ramas que ya eran significadas como las de menor tamaño para el caso de microempresas, a las que, en este segmento, se une el comercio y reparaciones (16,36 empleados medios).

Considerando conjuntamente actividad y localización, los mayores tamaños del grupo de pequeñas empresas se sitúan en la información y comunicaciones de Aragón (24,94 empleados medios); el sector sanitario de las comunidades de Extremadura (24,66), Castilla-La Mancha (24,65) y Murcia (23,58); los servicios administrativos y auxiliares de Cantabria (24,29); y la industria extractiva de Galicia (24,08).

Las empresas de plantilla media más reducida se observan en las actividades inmobiliarias de las regiones de Ceuta y Melilla (7), Madrid (10) y Aragón (10,57); en la rama de energía de las comunidades de Asturias (8), Castilla y León (9,74), Aragón (9,97), Castilla-La Mancha (9,99) y Cataluña (10,4); y en el sector de agua y saneamiento de La Rioja (11,01 empleados medios).

Por lo que se refiere a los costes salariales medios, el promedio de 2020 según CCAA se sitúa entre 30.740€ de País Vasco y 24.330€ de Extremadura, con un valor promedio de 30.740€. Junto a País Vasco, presentan también los costes salariales medios más altos las comunidades de Navarra (35.260€) y Cataluña (34.215€), a las que siguen Madrid, Cantabria, Asturias, La Rioja y Aragón con un coste medio superior a 30.000€. Los costes medios más reducidos, junto al mínimo ya indicado de Extremadura, corresponden a las regiones de Castilla-La Mancha (24.424€), Ceuta y Melilla (24.721€), Canarias (25.453€), Murcia (26.352€) y Andalucía (26.494€).

Por ramas de actividad, el coste salarial medio más elevado corresponde al sector energético (40.367€). Le seguiría el sector extractivo (37.744€) y las actividades de servicios de las ramas de “información y comunicación” (36.986€), actividades inmobiliarias (34.986€) y actividades “profesionales, científicas y técnicas” (37.334€). Cierra la lista de costes salariales los sectores de actividades administrativas (26.839€) Agropecuario y pesca (26.261€), “Educación (26.162€)”, “otros servicios (25.758€)”, “actividades artísticas y recreativas (24.293€)” y “Hostelería (19.829€)”.

Si consideramos conjuntamente sector y CCAA, los costes salariales, más altos los encontramos en el sector energético de Asturias, con un coste salarial medio de 51.451€; En Navarra, en las ramas de Energía (46.062€), industria extractiva (51.121€) y Inmobiliaria (45.167€); en el País Vasco con los sectores de industria extractiva (50.402€), Energía (45.626€) y actividades profesionales, científicas y técnicas (44.747€); en la comunidad de Madrid la rama de información y comunicaciones (46.491€); y en Cataluña, también con las actividades de información y comunicación (46.509). En sentido contrario, los costes medios más bajos se sitúan en Ceuta y Melilla con agroalimentación y pesca (16.211€) y actividades administrativas (17.243€); Murcia con el sector de hostelería (15.780€); Castilla-La Mancha con hostelería (17.655€); Castilla y León, también con hostelería (16.786€); La Rioja con las actividades de educación (17.772€) y hostelería (17.563€); Madrid con el sector hostelería (17.405€); y Extremadura con los sectores agropecuario (16.130€), hostelería (17.178€) y actividades artísticas y recreativas (16.776€).

CUADRO AR-2. NÚMERO DE EMPLEADOS Y COSTES SALARIALES SEGÚN RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS PEQUEÑAS EMPRESAS Y CC.AA. (DATOS 2020)

RAMAS	ANDALUCÍA		ARAGÓN		ASTURIAS	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	19,87	18.899,9	16,26	25.926,3	17,82	31.463,7
Extractivo	17,85	31.666,3	19,40	34.727,4	16,28	38.853,6
Manufacturas	19,18	26.614,4	20,36	33.962,8	20,14	33.427,1
Energía	14,90	34.504,3	9,97	37.329,5	8,00	51.450,7
Agua/San/Resid	20,46	25.084,4	17,89	31.000,8	16,43	32.663,3
Construcción	19,59	29.392,4	17,42	34.764,2	18,48	35.811,7
Comercio/Rep	16,77	25.390,0	16,38	31.926,4	16,64	29.123,5
Tte y almac	19,89	28.636,6	18,92	33.925,3	18,98	32.378,3
Hostelería	17,98	19.492,4	16,94	18.657,4	17,19	16.945,1
Inform/Comunic	19,09	33.877,5	24,94	37.616,4	17,75	31.842,3
Activ Inmob	12,09	28.391,9	10,57	29.978,1	18,23	35.170,6
Act Prof/Cien/Tec	18,29	31.268,8	18,15	37.982,6	17,82	34.981,3
Act Admvas/Aux	21,33	24.408,1	21,94	26.470,9	20,12	24.776,0
Educación	21,05	24.696,0	21,08	23.112,8	18,82	22.711,7
Act Sanit/SºSoc	21,33	24.365,9	19,64	25.645,3	20,56	22.043,2
Act Art/Rec/Entr	20,61	22.812,3	20,56	24.417,9	22,15	26.414,5
Otros Sº	19,62	20.908,8	18,54	21.297,5	21,09	22.669,0
Media Total	18,82	26.494,7	18,17	29.926,0	18,03	30.748,6
DesvSt Total	2,42	4.687,8	3,69	6.058,2	3,09	8.007,3

RAMAS	BALEARS		CANARIAS		CANTABRIA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	17,02	19.629,8	19,90	21.061,3	14,89	37.858,8
Extractivo	17,41	31.487,5	14,35	30.003,4	16,56	30.347,4
Manufacturas	19,34	30.124,8	20,43	26.390,9	20,44	31.728,8
Energía	15,18	30.413,0	12,60	30.877,8	23,00	43.499,3
Agua/San/Resid	18,78	31.206,1	19,17	27.467,8	16,34	38.671,8
Construcción	19,53	31.265,9	19,61	27.287,9	18,65	31.940,0
Comercio/Rep	17,18	27.309,1	17,56	23.086,8	16,29	27.484,0
Tte y almac	19,43	33.112,0	22,47	25.157,4	19,25	31.253,3

Hostelería	19,17	23.268,2	19,98	18.831,7	17,62	19.227,9
Inform/Comunic	21,05	36.569,2	21,18	33.595,9	23,61	35.769,5
Activ Inmob	12,47	33.145,9	12,98	27.273,6	13,61	37.394,5
Act Prof/Cien/Tec	18,41	32.859,1	16,83	30.129,1	22,20	38.034,5
Act Admvas/Aux	20,25	28.496,0	20,91	22.945,1	24,29	24.756,1
Educación	20,95	24.012,4	18,93	23.636,0	23,07	27.958,2
Act Sanit/SºSoc	20,27	29.669,9	23,07	26.533,3	21,51	25.597,6
Act Art/Rec/Entr	22,14	25.729,9	18,44	20.328,4	21,17	21.233,7
Otros Sº	15,29	25.130,9	21,66	18.100,2	18,19	27.403,7
Media Total	18,46	29.025,3	18,83	25.453,3	19,45	31.185,8
DesvSt Total	2,47	4.333,6	3,10	4.400,5	3,27	6.676,7

CASTILLA Y LEÓN			CASTILLA-MANCHA		CATALUÑA	
RAMAS	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	17,15	27.354,3	16,44	20.138,9	15,87	25.740,9
Extractivo	19,55	32.206,2	15,56	32.563,2	17,30	42.914,4
Manufacturas	19,31	30.808,3	20,15	26.768,7	20,21	36.356,2
Energía	9,74	40.894,9	9,99	44.683,1	10,04	44.426,4
Agua/San/Resid	19,09	31.261,3	22,73	31.612,2	22,93	37.727,4
Construcción	18,19	31.885,5	18,16	27.605,1	17,89	36.152,0
Comercio/Rep	15,43	27.497,0	16,10	25.483,4	16,64	34.770,8
Tte y almac	19,45	30.377,3	18,58	29.976,3	20,04	36.148,4
Hostelería	17,88	16.786,4	17,12	17.655,3	18,38	20.248,7
Inform/Comunic	18,60	33.124,3	18,09	28.770,4	19,99	46.509,3
Activ Inmob	11,52	31.279,1	15,02	21.486,7	11,30	38.102,7
Act Prof/Cien/Tec	20,26	32.033,3	18,55	29.749,6	18,69	41.019,4
Act Admvas/Aux	20,36	24.573,6	19,06	24.141,1	21,18	28.952,8
Educación	19,95	24.062,2	18,74	22.579,5	21,18	32.037,8
Act Sanit/SºSoc	22,82	22.879,3	24,65	21.530,8	20,81	28.944,5
Act Art/Rec/Entr	19,41	21.852,0	18,34	21.282,3	19,13	25.772,6
Otros Sº	19,99	21.401,1	17,32	23.185,8	18,71	25.836,4
Media Total	18,16	28.251,5	17,92	26.424,3	18,25	34.215,3
DesvSt Total	3,24	5.791,5	3,16	6.379,7	3,37	7.440,6

C. VALENCIANA			EXTREMADURA		GALICIA	
RAMAS	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	19,96	21.545,8	19,80	16.129,8	16,89	34.616,6
Extractivo	17,54	36.415,7	16,81	25.934,2	24,08	32.639,7
Manufacturas	20,60	28.982,9	17,23	24.548,8	20,64	28.917,4
Energía	13,42	35.489,0	14,73	35.627,9	10,78	33.895,6
Agua/San/Resid	20,89	30.660,8	20,72	25.889,7	20,83	27.664,4
Construcción	18,21	30.382,3	18,05	27.304,9	18,41	30.953,6
Comercio/Rep	16,49	28.091,3	15,64	23.014,9	16,01	27.744,8
Tte y almac	19,62	33.100,2	20,11	22.704,0	20,08	29.906,8
Hostelería	17,93	19.081,1	18,57	17.177,6	17,33	18.150,6
Inform/Comunic	19,91	34.262,4	21,20	31.936,0	20,19	36.658,8

Activ Inmob	13,94	28.996,1	10,03	30.849,4	11,53	27.869,0
Act Prof/Cien/Tec	18,23	33.122,0	18,27	27.579,2	16,95	32.240,8
Act Admvas/Aux	20,53	24.476,0	20,88	20.275,9	20,48	24.637,4
Educación	19,34	24.482,7	21,23	26.974,4	20,10	25.207,0
Act Sanit/SºSoc	21,68	25.733,4	24,66	20.749,3	20,86	25.483,3
Act Art/Rec/Entr	19,13	20.470,2	21,67	16.716,1	21,53	18.673,3
Otros Sº	19,59	24.332,9	19,03	20.206,1	18,13	24.908,4
Media Total	18,65	28.213,2	18,74	24.330,5	18,52	28.245,1
DesvSt Total	2,29	5.324,5	3,31	5.514,0	3,43	5.150,2

MADRID			MURCIA		NAVARRA	
RAMAS	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	18,66	23.926,8	20,49	19.908,9	19,14	26.644,5
Extractivo	22,59	35.807,3	20,06	34.015,3	14,17	51.121,2
Manufacturas	19,73	32.785,8	20,09	27.851,5	20,68	38.975,3
Energía	13,46	41.294,6	11,93	28.636,2	11,25	46.061,7
Agua/San/Resid	19,08	31.997,8	16,07	31.260,2	20,50	35.496,2
Construcción	18,64	32.881,7	18,29	29.452,0	18,92	41.224,8
Comercio/Rep	16,73	33.972,6	16,22	25.664,8	16,20	35.320,5
Tte y almac	20,16	31.046,5	19,62	31.419,6	20,62	34.877,9
Hostelería	18,47	17.405,2	19,31	15.779,9	17,37	21.248,0
Inform/Comunic	21,24	46.490,5	18,46	31.135,7	19,04	38.438,8
Activ Inmob	10,00	41.355,8	12,24	27.016,4	12,04	45.167,4
Act Prof/Cien/Tec	19,18	43.421,0	19,53	31.513,4	18,23	40.987,3
Act Admvas/Aux	21,53	28.481,9	19,41	23.472,0	19,35	30.465,9
Educación	21,43	26.276,0	23,66	24.062,7	15,40	25.490,3
Act Sanit/SºSoc	18,80	27.753,7	23,58	23.139,3	21,87	32.330,9
Act Art/Rec/Entr	19,63	22.625,6	20,05	19.748,0	18,27	26.416,4
Otros Sº	19,24	21.986,1	14,91	23.906,4	20,57	29.158,0
Media Total	18,74	31.735,8	18,47	26.351,9	17,86	35.260,3
DesvSt Total	3,05	8.152,3	3,30	5.017,1	3,09	8.185,1

PAÍS VASCO			RIOJA (LA)		CEUTA Y MELILLA	
RAMAS	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	19,63	38.344,8	20,04	24.187,1	15,00	16.210,9
Extractivo	17,68	50.401,9	18,59	39.161,9		
Manufacturas	21,14	39.791,3	19,48	31.246,4	16,18	24.431,2
Energía	14,53	45.625,8	10,46	41.107,3		
Agua/San/Resid	19,30	36.083,8	11,01	39.822,7	37,00	32.212,5
Construcción	18,38	41.000,7	18,00	35.666,3	22,93	25.100,0
Comercio/Rep	16,72	36.470,8	16,15	32.599,3	15,29	27.596,0
Tte y almac	18,41	39.913,7	22,57	31.543,1	21,31	28.006,0
Hostelería	17,69	20.642,4	16,06	17.563,1	21,04	19.598,9
Inform/Comunic	20,05	40.766,4	16,37	31.529,9	23,52	23.276,9
Activ Inmob	10,74	41.555,9	16,31	27.511,3	7,00	29.507,4
Act Prof/Cien/Tec	19,21	44.746,8	18,76	36.233,8	12,56	36.764,0

Act Admvas/Aux	21,10	31.468,7	18,03	27.913,2	22,28	17.242,6
Educación	19,56	32.208,2	19,95	17.771,9	22,29	19.205,9
Act Sanit/SºSoc	20,24	33.835,4	19,53	26.242,8	12,34	24.921,6
Act Art/Rec/Entr	20,92	30.854,3	19,76	23.869,1	16,34	20.484,4
Otros Sº	18,81	32.084,7	18,67	27.245,1	15,46	26.261,5
Media Total	18,48	37.399,7	17,63	30.071,4	18,70	24.721,3
DesvSt Total	2,61	6.957,7	3,10	7.051,3	6,95	5.674,5

RAMAS	Nº TRAB.		CS/TRAB		CS MEDIO
	MAX.	MIN.	MAX.	MIN.	EUROS
Agropec/Pesca	20,49	14,89	38.344,8	16.129,8	26.261,37
Extractivo	24,08	14,17	51.121,2	25.934,2	37.744,11
Manufacturas	21,14	16,18	39.791,3	24.431,2	32.784,37
Energía	23,00	8,00	51.450,7	28.636,2	40.367,42
Agua/San/Resid	37,00	11,01	39.822,7	25.084,4	33.401,98
Construcción	22,93	17,42	41.224,8	25.100,0	33.967,89
Comercio/Rep	17,56	15,29	36.470,8	23.014,9	30.781,93
Tte y almac	22,57	18,41	39.913,7	22.704,0	32.948,91
Hostelería	21,04	16,06	23.268,2	15.779,9	19.829,05
Inform/Comunic	24,94	16,37	46.509,3	23.276,9	36.985,70
Activ Inmob	18,23	7,00	45.167,4	21.486,7	34.985,85
Act Prof/Cien/Tec	22,20	12,56	44.746,8	27.579,2	37.333,52
Act Admvas/Aux	24,29	18,03	31.468,7	17.242,6	26.839,39
Educación	23,66	15,40	32.208,2	17.771,9	26.162,40
Act Sanit/SºSoc	24,66	12,34	33.835,4	20.749,3	27.334,43
Act Art/Rec/Entr	22,15	16,34	30.854,3	16.716,1	24.293,17
Otros Sº	21,66	14,91	32.084,7	18.100,2	25.757,65
Media Total	19,45	17,63	37.399,7	24.330,5	30.740,30
DesvSt Total	6,95	2,29	8.185,1	4.333,6	

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

8. Análisis comparado de los segmentos de PYME por grupos de actividad económica (CNAE-2009)

La información sectorial tabulada por el CPE se clasifica bidimensionalmente según las actividades descritas en la CNAE-2009 con un nivel de desagregación de tres dígitos y los tres tamaños considerados dentro de la PYME para el periodo 2016-2020. El análisis sectorial mantiene su propósito de indagar sobre el efecto del tipo de actividad que desarrolla la empresa sobre buena parte de sus características estructurales, tales como su grado de intensidad en los factores capital y trabajo o su dimensión crítica competitiva.

De igual forma, permite aproximarse a la estructura de la competencia en los sectores de actividad, con sus repercusiones sobre las estrategias de negocio de las empresas, su situación económico-financiera y sus resultados, siguiendo el paradigma de adaptación contingente (estructura competitiva de los sectores-estrategias empresariales para competir-resultados de las empresas) propuesto por Bain para la Economía Industrial. Unas interrelaciones que el *Estudio* sugiere una y otra vez, al poner de manifiesto que las actividades económicas que desarrollan las PYME se relacionan con las mayores o menores repercusiones del ciclo económico, con la mayor o menor rapidez de su adaptación a los cambios en el mismo.

La información extraída de muestra sectorial es una útil referencia comparativa para cualquier empresa que quiera determinar su posición relativa frente a las empresas competidoras de su mismo sector de actividad o para analizar la situación de los sectores que conforman su mercado de proveedores y clientes.

El análisis de la información sectorial se inicia con la descripción de la composición de la muestra tanto por sectores como por grandes ramas de actividad. A continuación, se centra el objetivo en el crecimiento de la empresa para lo que se analiza la evolución sectorial de las magnitudes básicas promedio (activo, ventas y resultado neto) según actividad de la empresa durante el período considerado (2016-2020). En segundo lugar y tomando como referencia 2020 como año más reciente disponible, se resaltan las similitudes y diferencias de mayor entidad tanto de las magnitudes básicas medias como del empleo promedio de las PYME agrupadas por ramas de actividad.

A continuación, el modelo de indicadores económico-financieros, ya utilizado en capítulos anteriores, se utilizará para analizar el período 2016-2020 con la intención de poner de manifiesto posibles comportamientos estructurales inducidos por la actividad desempeñada. En particular, son objeto de especial atención los relativos al modelo de rentabilidad integrada que permitirá posicionar los sectores de cada tamaño de PYME según la intensidad de crecimiento. Finalmente, pondremos el foco sobre la rentabilidad de los capitales propios invertidos para destacar los sectores de cada rama que, también con carácter estructural, evidencian las mayores rentabilidades financieras durante el período estudiado.

8.1. Caracterización y evolución de la muestra sectorial

Los datos sectoriales (que no incluyen ni las ramas de actividades financieras y de seguros, ni las de Administración Pública y Seguridad Social obligatoria) de la vigésima edición del *Estudio sobre las PYME con forma societaria* se clasifican según actividad, con un nivel de desagregación de tres dígitos de la CNAE 2009, para cada uno de los tres tamaños de PYME. Ello determina un total de 685 agregados para los que se proporcionan magnitudes básicas, indicadores y *ratios* para el período 2015-2019. De esos agregados, 246 corresponden a microempresas (con 436.515 unidades empresariales en 2020), 238 a empresas pequeñas (con 84.395 unidades), y 211 a empresas medianas (con 13.836 integrantes).

El Cuadro S-1 muestra el detalle de la composición sectorial de la muestra en 2020, por segmentos de PYME, indicando el número de subsectores y empresas en cada uno de ellos. Por número de sectores disponibles, la

diversidad de “industria manufacturera”¹ impone su habitual mayor número de actividades diferentes, con 92 sectores para las microempresas (aglutinando al 9,21% de las microempresas), 89 sectores para las empresas pequeñas (el 19,5% de todas ellas) y 79 sectores para las empresas medianas (el 24,91% del total de empresas de este tamaño). A las manufacturas siguen, por mayor presencia de subsectores, el “comercio, al por mayor y minorista, y reparaciones”, con 21 agregados de micro, pequeñas y medianas empresas que, respectivamente representan dentro de cada tamaño al 25,39%, al 25,38% y al 23,76% de las empresas. Con también importante diversificación de actividades, siguen las ramas de servicios de: “actividades administrativas y servicios auxiliares” (con 19 sectores de microempresas y de pequeñas, y 16 de empresas medianas) pero moderado peso en lo referente a número de empresas (el 3,75% de las micro, el 4,38% de las pequeñas y el 7,06% de las medianas); “actividades profesionales, científicas y técnicas”² (con 15 sectores y el 12,8% de las microempresas, 15 sectores y 6,06% de las pequeñas empresas y con 13 sectores y el 5,79% de las medianas empresas); “información y comunicaciones” (con 13, 12 y 10 sectores, de micro, pequeñas y medianas empresas, y el 3,5%, 3,23% y 4,94% de las empresas de cada tamaño, respectivamente); “transporte y almacenamiento” (13 subsectores y 3,89% de las microempresas, 14 subsectores y 6,63% de las empresas pequeñas y 10 subsectores y 6,46% de las empresas medianas). Finalmente, se debe señalar al conjunto de actividades del sector primario, “agricultura, ganadería, silvicultura y pesca” que se conforma con un total de 13 sectores de actividad y el 3,39% de las microempresas; 12 sectores y el 3,54% de las pequeñas empresas; y 9 sectores y el 3,04% de las medianas empresas. Las ramas de actividad menos representadas son las habituales del suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado (con 3, 3 y 2 sectores y % dentro de cada tamaño del 1,98%, 0,58% y 1,22%) y de las actividades inmobiliarias (con 3 sectores y pesos del 7,43%, 1,64% y 1,08% en cada uno de los segmentos de dimensión).

¹ Además, en el Cuadro S-1 se señalan (en verde o amarillo, respectivamente) aquellas actividades manufactureras tipificadas como de tecnología medio-alta, o alta.

² En el Cuadro S-1 se reseñan con fondo azul las actividades de servicios de tecnología alta o punta.

**CUADRO S-1. COMPOSICIÓN DE LA MUESTRA POR RAMAS Y SECTORES CNAE-2009
AGREGADOS Y EMPRESAS DISPONIBLES POR SECTORES, 2020**

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
A.- Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	13	14807	3,39	12	2986	3,54	9	421	3,04
011: Cultivos no perennes	1	3549		1	821		1	148	
012: Cultivos perennes	1	2310		1	646		1	70	
013: Propagación de plantas	1	95		1	61		1	12	
014: Producción ganadera	1	4136		1	526		1	95	
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	1	1556		1	190		1	17	
016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	1	1810		1	341		1	53	
017: Caza, captura de animales y servicios relacionados con las mismas	1	106		1	8				
021: Silvicultura y otras actividades forestales	1	430		1	101		1	7	
022: Explotación de la madera	1	143		1	25				
023: Recolección de productos silvestres, excepto madera	1	11							
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	1	130		1	34				
031: Pesca	1	430		1	203		1	14	
032: Acuicultura	1	101		1	30		1	5	
B.- Industrias extractivas	7	691	0,16	3	310	0,37	2	45	0,33
051: Extracción de antracita y hulla	1	4							
071: Extracción de minerales de hierro	1	3							
072: Extracción de minerales metálicos no férricos	1	9							
081: Extracción de piedra, arena y arcilla	1	604		1	269		1	35	
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	1	53		1	33		1	10	
091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	1	9							
099: Actividades de apoyo a otras industrias extractivas	1	9		1	8				
C.- Industria manufacturera	92	40.192	9,21	89	16.074	19,05	79	3.446	24,91
101: Procesado y conservación de carne y elaboración de productos cárnicos	1	820		1	599		1	162	
102: Procesado y conservación de pescados, crustáceos y moluscos	1	102		1	132		1	41	
103: Procesado y conservación de frutas y hortalizas	1	232		1	160		1	80	
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	1	326		1	108		1	32	
105: Fabricación de productos lácteos	1	413		1	121		1	45	
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	1	74		1	62		1	29	
107: Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias	1	1939		1	860		1	113	
108: Fabricación de otros productos alimenticios	1	756		1	436		1	134	
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	1	148		1	111		1	43	
110: Fabricación de bebidas	1	1462		1	424		1	103	
120: Industria del tabaco	1	6							

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

Servicios de alta tecnología o de punta

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
131: Preparación e hilado de fibras textiles	1	108		1	79		1	16	
132: Fabricación de tejidos textiles	1	200		1	113		1	26	
133: Acabado de textiles	1	162		1	89		1	12	
139: Fabricación de otros productos textiles	1	730		1	301		1	44	
141: Confección de prendas de vestir, excepto de peletería	1	1026		1	302		1	37	
142: Fabricación de artículos de peletería	1	15							
143: Confección de prendas de vestir de punto	1	50		1	26				
151: Preparación, curtido y acabado del cuero; fabricación de artículos de marroquinería, viaje y de guarnicionería y talabartería; preparación y teñido de pieles	1	243		1	95		1	28	
152: Fabricación de calzado	1	684		1	396		1	39	
161: Aserrado y cepillado de la madera	1	329		1	108		1	11	
162: Fabricación de productos de madera, corcho, cestería y espartería	1	1978		1	561		1	68	
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	1	59		1	51		1	23	
172: Fabricación de artículos de papel y de cartón	1	352		1	246		1	93	
181: Artes gráficas y servicios relacionados con las mismas	1	3500		1	676		1	95	
182: Reproducción de soportes grabados	1	59		1	8				
191: Coquerías	1	250		1	158		1	81	
201: Fabricación de productos químicos básicos, compuestos nitrogenados, fertilizantes, plásticos y caucho sintético en formas primarias	1	30		1	18		1	14	
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	1	167		1	101		1	31	
203: Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares; tintas de imprenta y masillas	1	328		1	152		1	56	
204: Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento; fabricación de perfumes y cosméticos	1	228		1	132		1	60	
205: Fabricación de otros productos químicos	1	7		1	11		1	6	
206: Fabricación de fibras artificiales y sintéticas	1	34		1	27		1	22	
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	1	26		1	30		1	28	
212: Fabricación de especialidades farmacéuticas	1	176		1	120		1	28	
221: Fabricación de productos de caucho	1	1010		1	721		1	218	
222: Fabricación de productos de plástico	1	245		1	140		1	26	
231: Fabricación de vidrio y productos de vidrio	1	12		1	12		1	8	
232: Fabricación de productos cerámicos refractarios	1	104		1	81		1	53	
233: Fabricación de productos cerámicos para la construcción	1	150		1	44		1	11	
234: Fabricación de otros productos cerámicos	1	43		1	27		1	19	
235: Fabricación de cemento, cal y yeso	1	530		1	359		1	46	
236: Fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso	1	108		1	79		1	16	
Sectores manufactureros de tecnología alta Sectores manufactureros de tecnología media-alta Servicios de alta tecnología o de punta									

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
237: Corte, tallado y acabado de la piedra	1	833		1	147		1	16	
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	1	98		1	58		1	12	
241: Fabricación de productos básicos de hierro, acero y ferroaleaciones	1	305		1	134		1	25	
242: Fabricación de tubos, tuberías, perfiles huecos y sus accesorios, de acero	1	52		1	50		1	13	
243: Fabricación de otros productos de primera transformación del acero	1	73		1	47		1	19	
244: Producción de metales preciosos y de otros metales no férreos	1	39		1	26		1	24	
245: Fundición de metales	1	125		1	74		1	33	
251: Fabricación de elementos metálicos para la construcción	1	4978		1	1472		1	152	
252: Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal	1	166		1	132		1	36	
253: Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central	1	4		1	7				
254: Fabricación de armas y municiones	1	8		1	4				
255: Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos	1	248		1	196		1	58	
256: Tratamiento y revestimiento de metales; ingeniería mecánica por cuenta de terceros	1	1045		1	544		1	58	
257: Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería	1	447		1	169		1	28	
259: Fabricación de otros productos metálicos	1	1196		1	560		1	107	
261: Fabricación de componentes electrónicos y circuitos impresos ensamblados	1	184		1	79		1	26	
262: Fabricación de ordenadores y equipos periféricos	1	77		1	16				
263: Fabricación de equipos de telecomunicaciones	1	45		1	23		1	14	
264: Fabricación de productos electrónicos de consumo	1	47		1	14		1	3	
265: Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes	1	91		1	51		1	21	
266: Fabricación de equipos de radiación, electromédicos y electroterapéuticos	1	13		1	13				
267: Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico	1	41		1	14				
268: Fabricación de soportes magnéticos y ópticos	1	9							
271: Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico	1	114		1	77		1	24	
272: Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos	1	8		1	3				
273: Fabricación de cables y dispositivos de cableado	1	33		1	30		1	11	
274: Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	1	145		1	64		1	13	
275: Fabricación de aparatos domésticos	1	26		1	11		1	10	
279: Fabricación de otro material y equipo eléctrico	1	231		1	125		1	35	
Sectores manufactureros de tecnología alta Sectores manufactureros de tecnología media-alta Servicios de alta tecnología o de punta									

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
281: Fabricación de maquinaria de uso general	1	225		1	119		1	33	
282: Fabricación de otra maquinaria de uso general	1	500		1	314		1	92	
283: Fabricación de maquinaria agraria y forestal	1	191		1	112		1	12	
284: Fabricación de máquinas herramienta para trabajar el metal y otras máquinas herramienta	1	186		1	118		1	23	
289: Fabricación de otra maquinaria para usos específicos	1	852		1	630		1	116	
291: Fabricación de vehículos de motor	1	20		1	4		1	4	
292: Fabricación de carrocerías para vehículos de motor; fabricación de remolques y semirremolques	1	210		1	123		1	22	
	1	162		1	148		1	129	
293: Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	1	103		1	47		1	8	
301: Construcción naval	1	13		1	5		1	10	
302: Fabricación de locomotoras y material ferroviario	1	30		1	18		1	20	
303: Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	1	32		1	19		1	5	
309: Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.	1	2203		1	682		1	87	
310: Fabricación de muebles	1	285		1	39		1	4	
321: Fabricación de artículos de joyería, bisutería y similares	1	43		1	8				
322: Fabricación de instrumentos musicales	1	56		1	20				
323: Fabricación de artículos de deporte	1	77		1	34		1	6	
324: Fabricación de juegos y juguetes	1	549		1	130		1	11	
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	1	515		1	196		1	28	
329: Industrias manufactureras n.c.o.p.	1	3620		1	817		1	99	
331: Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo	1	526		1	154		1	18	
332: Instalación de máquinas y equipos industriales	3	8.651	1,98	3	488	0,58	2	169	1,22
D.- Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	1	8548		1	448		1	158	
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	1	40		1	17		1	11	
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	1	63		1	23				
353: Suministro de vapor y aire acondicionado	6	1.218	0,28	6	486	0,58	6	158	1,14
E.- Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	1	284		1	100		1	50	
360: Captación, depuración y distribución de agua	1	104		1	37		1	8	
370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	1	350		1	132		1	40	
381: Recogida de residuos	1	180		1	86		1	37	
382: Tratamiento y eliminación de residuos	1	152		1	81		1	17	
383: Valorización	1	148		1	50		1	6	
390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	1	225		1	119		1	33	
Sectores manufactureros de tecnología alta	Sectores manufactureros de tecnología media-alta			Servicios de alta tecnología o de punta					

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
F.- Construcción	9	57.142	13,09	9	11.283	13,37	9	1.253	9,06
411: Promoción inmobiliaria	1	8388		1	706		1	139	
412: Construcción de edificios	1	16137		1	3595		1	383	
421: Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles	1	181		1	152		1	76	
422: Construcción de redes	1	237		1	78		1	15	
429: Construcción de otros proyectos de ingeniería civil	1	781		1	405		1	75	
431: Demolición y preparación de terrenos	1	1985		1	521		1	52	
432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	1	16689		1	3400		1	304	
433: Acabado de edificios	1	7457		1	1212		1	65	
439: Otras actividades de construcción especializada	1	5287		1	1214		1	144	
G.- Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	21	110.851	25,39	21	21.421	25,38	21	3.288	23,76
451: Venta de vehículos de motor	1	3604		1	1195		1	378	
452: Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	1	9986		1	1078		1	48	
453: Comercio de repuestos y accesorios de vehículos de motor	1	2113		1	510		1	83	
454: Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios	1	590		1	72		1	6	
461: Intermediarios del comercio	1	10631		1	1131		1	161	
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	1	2613		1	676		1	87	
463: Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco	1	10050		1	3674		1	696	
464: Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico	1	8165		1	1699		1	367	
465: Comercio al por mayor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones	1	1982		1	502		1	112	
466: Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros	1	4324		1	1308		1	187	
467: Otro comercio al por mayor especializado	1	8433		1	2732		1	443	
469: Comercio al por mayor no especializado	1	3792		1	919		1	146	
471: Comercio al por menor en establecimientos no especializados	1	5011		1	750		1	63	
472: Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados	1	5879		1	1113		1	87	
473: Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	1	2442		1	769		1	54	
474: Comercio al por menor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones en establecimientos especializados	1	2772		1	297		1	36	
475: Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados	1	10332		1	1067		1	121	
476: Comercio al por menor de artículos culturales y recreativos en establecimientos especializados	1	2842		1	231		1	17	
477: Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados	1	12253		1	1372		1	156	
Sectores manufactureros de tecnología alta Sectores manufactureros de tecnología media-alta Servicios de alta tecnología o de punta									

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
478: Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos	1	831		1	108		1	10	
479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	1	2206		1	218		1	30	
H.- Transporte y almacenamiento	13	16.986	3,89	14	5.594	6,63	10	894	6,46
491: Transporte interurbano de pasajeros por ferrocarril	1	18							
492: Transporte de mercancías por ferrocarril	1	9		1	6		1	6	
493: Otro transporte terrestre de pasajeros	1	1316		1	554		1	112	
494: Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza	1	11640		1	3552		1	403	
495: Transporte por tubería				1	3		1	58	
501: Transporte marítimo de pasajeros				1	13		1	4	
502: Transporte marítimo de mercancías	1	111		1	32		1	18	
503: Transporte de pasajeros por vías navegables interiores	1	28		1	7				
504: Transporte de mercancías por vías navegables interiores	1	21		1	8				
511: Transporte aéreo de pasajeros	1	27		1	5		1	7	
512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	1	43		1	17				
521: Depósito y almacenamiento	1	534		1	220		1	54	
522: Actividades anexas al transporte	1	2814		1	963		1	211	
531: Actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal	1	25		1	9				
532: Otras actividades postales y de correos	1	400		1	205		1	21	
I.- Hostelería	7	26.786	6,14	7	6.568	7,78	7	414	2,99
551: Hoteles y alojamientos similares	1	2317		1	959		1	124	
552: Alojamientos turísticos y otros alojamientos de corta estancia	1	1637		1	123		1	16	
553: Campings y aparcamientos para caravanas	1	399		1	158		1	6	
559: Otros alojamientos	1	307		1	30		1	4	
561: Restaurantes y puestos de comidas	1	13860		1	4189		1	161	
562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	1	1281		1	317		1	75	
563: Establecimientos de bebidas	1	6985		1	792		1	28	
J.- Información y comunicaciones	13	15.298	3,50	12	2.723	3,23	10	683	4,94
581: Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales	1	1632		1	216		1	67	
582: Edición de programas informáticos	1	197		1	42		1	9	
591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	1	1642		1	231		1	50	
592: Actividades de grabación de sonido y edición musical	1	315		1	12				
601: Actividades de radiodifusión	1	250		1	39		1	3	
602: Actividades de programación y emisión de televisión	1	107		1	33		1	7	
611: Telecomunicaciones por cable	1	181		1	62		1	13	

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

Servicios de alta tecnología o de punta

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
612: Telecomunicaciones inalámbricas	1	101		1	24				
613: Telecomunicaciones por satélite	1	21							
619: Otras actividades de telecomunicaciones	1	1105		1	223		1	58	
620: Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	1	8568		1	1683		1	435	
631: Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	1	527		1	74		1	22	
639: Otros servicios de información	1	652		1	84		1	19	
L.- Actividades inmobiliarias	3	32.417	7,43	3	1.385	1,64	3	149	1,08
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1	2738		1	167		1	26	
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1	20396		1	792		1	88	
683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	1	9283		1	426		1	35	
M.- Actividades profesionales, científicas y técnicas	15	55.866	12,80	15	5.114	6,06	13	801	5,79
691: Actividades jurídicas	1	5613		1	327		1	40	
692: Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	1	14230		1	1006		1	64	
701: Actividades de las sedes centrales	1	141		1	40		1	18	
702: Actividades de consultoría de gestión empresarial	1	8407		1	646		1	99	
711: Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	1	11170		1	1113		1	226	
712: Ensayos y análisis técnicos	1	357		1	148		1	39	
721: Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	1	488		1	136		1	43	
722: Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	1	177		1	24		1	6	
731: Publicidad	1	4741		1	554		1	95	
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	1	676		1	100		1	11	
741: Actividades de diseño especializado	1	1263		1	86		1	8	
742: Actividades de fotografía	1	714		1	33				
743: Actividades de traducción e interpretación	1	541		1	38		1	3	
749: Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	1	6168		1	725		1	149	
750: Actividades veterinarias	1	1180		1	138				
N.- Actividades administrativas y servicios auxiliares	19	16.372	3,75	19	3.695	4,38	16	977	7,06
771: Alquiler de vehículos de motor	1	779		1	115		1	20	
772: Alquiler de efectos personales y artículos de uso doméstico	1	238		1	21				
773: Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles	1	1947		1	398		1	53	
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	1	145		1	22		1	7	
781: Actividades de las agencias de colocación	1	275		1	56		1	18	
Sectores manufactureros de tecnología alta Sectores manufactureros de tecnología media-alta Servicios de alta tecnología o de punta									

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	1	40		1	32		1	55	
783: Otra provisión de recursos humanos	1	133		1	40		1	20	
791: Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos	1	1728		1	151		1	32	
799: Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	1	179		1	16				
801: Actividades de seguridad privada	1	145		1	102		1	62	
802: Servicios de sistemas de seguridad	1	330		1	112		1	24	
803: Actividades de investigación	1	87		1	16				
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	1	540		1	221		1	60	
812: Actividades de limpieza	1	2800		1	1374		1	376	
813: Actividades de jardinería	1	856		1	204		1	25	
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	1	1774		1	177		1	28	
822: Actividades de los centros de llamadas	1	73		1	49		1	39	
823: Organización de convenciones y ferias de muestras	1	711		1	56		1	4	
829: Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	1	3592		1	533		1	154	
P.- Educación	6	8.109	1,86	6	1.538	1,82	6	331	2,39
851: Educación preprimaria	1	859		1	237		1	23	
852: Educación primaria	1	97		1	149		1	82	
853: Educación secundaria	1	557		1	219		1	90	
854: Educación postsecundaria	1	301		1	62		1	17	
855: Otra educación	1	5849		1	813		1	112	
856: Actividades auxiliares a la educación	1	446		1	58		1	7	
Q.- Actividades sanitarias y de servicios sociales	9	14.313	3,28	9	2.546	3,02	9	497	3,59
861: Actividades hospitalarias	1	130		1	41		1	51	
862: Actividades médicas y odontológicas	1	9223		1	794		1	52	
869: Otras actividades sanitarias	1	4030		1	487		1	84	
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	1	47		1	94		1	23	
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	1	14		1	42		1	13	
873: Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	1	270		1	774		1	178	
879: Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales	1	31		1	35		1	7	
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	1	201		1	123		1	52	
889: Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento	1	367		1	156		1	37	
R.- Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	5	8.427	1,93	5	1.184	1,40	5	160	1,16
900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	1	1748		1	124		1	9	
910: Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales	1	167		1	28		1	7	
920: Actividades de juegos de azar y apuestas	1	2188		1	401		1	59	
931: Actividades deportivas	1	2564		1	441		1	58	
932: Actividades recreativas y de entretenimiento	1	1760		1	190		1	27	

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

Servicios de alta tecnología o de punta

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
S.- Otros servicios	5	8.389	1,92	5	1.000	1,18	4	150	1,08
941: Actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales	1	123		1	25				
949: Otras actividades asociativas	1	147		1	25		1	5	
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	1	469		1	39		1	7	
952: Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico	1	861		1	101		1	5	
960: Otros servicios personales	1	6789		1	810		1	133	
Total Sectores y empresas considerados	246	436.515	100	238	84.395	100	211	13.836	100

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

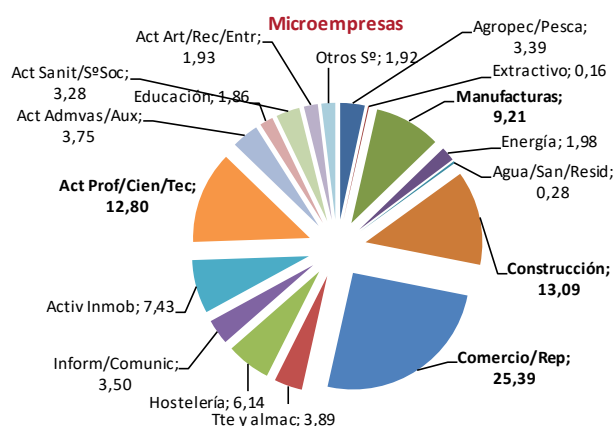
Servicios de alta tecnología o de punta

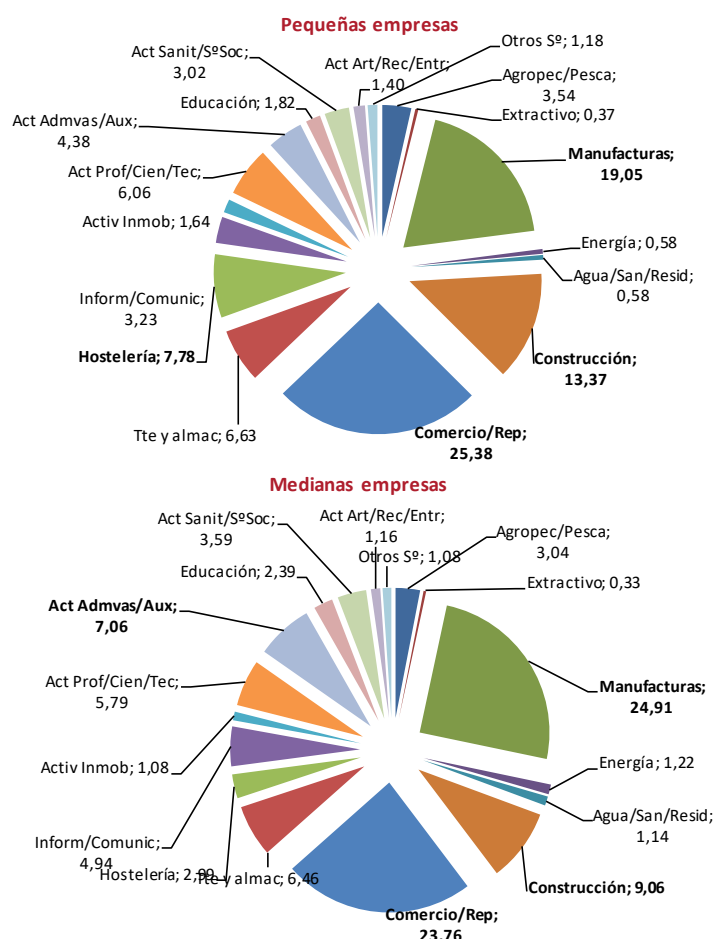
En el Gráfico S-1 se sintetiza y precisa la distribución sectorial del número de PYME al representar gráficamente los pesos de las distintas ramas de actividad sobre el total de empresas de cada tamaño en 2020. Si distinguimos a las cuatro primeras ramas con mayor presencia en cada tamaño, encontramos que tres actividades se repiten: “Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas”, “Industria manufacturera” y “Construcción”.

Comercio y reparaciones es la actividad con mayor número de empresas. Así es el sector mayoritario en las micro (25,39%) y las pequeñas empresas (25,38%) y el segundo en el caso de las medianas (con un 23,76%). Precisamente, en las medianas, el sector de mayor peso es “Industria manufacturera” (24,91%) que, a diferencia de Comercio y reparaciones, presenta, en su frecuencia, una correlación inversa con el tamaño. Así la presencia de Industria manufacturera baja al 19,05% en el segmento de pequeñas empresas (sería el segundo mayor sector en este tamaño) y al 9,21% en la microempresa (cuarta posición en orden de frecuencia).

A las dos anteriores ramas les sigue “Construcción” a una moderada distancia: en las microempresas representa al 13,09% de las empresas (segunda rama más numerosa); en las pequeñas al 13,37%; y en las grandes al 9,06% (en estos dos casos en la tercera posición por número de empresas). A las anteriores tres ramas, comunes en importancia en todos los tamaños de PYME, se uniría la rama de “Actividades profesionales, científicas y técnicas” que se colocaría en la tercera posición de la microempresas con un 12,80% de participación; la rama de “Hostelería” con el 7,78% de las pequeñas empresas que se colocaría en cuarta posición en este segmento; y “Actividades administrativas y servicios auxiliares” que dentro de las medianas suponen ser el 7,06% y la cuarta rama en importancia de ese tamaño.

Gráfico S-1 distribución sectorial del nº de empresas de cada tamaño de PYME





El comportamiento de las PYME según tamaños y sectores de actividad se completa con un análisis dinámico, que se presenta en los Cuadros S-2A (microempresas), S-2B (pequeñas) y S-2C (medianas), en el que se determinan las actividades sectoriales que presentan crecimiento real positivo en todas sus magnitudes básicas promedio entre 2016 y 2020, que denominaremos crecimiento estructural en el periodo.³

En el caso de las microempresas los sectores con un mayor crecimiento estructural, tomando como referencia la tasa de variación de los activos fueron: “Extracción de minerales de hierro”, “Actividades de los centros de llamadas”, “Transporte de mercancías por ferrocarril” y “Servicios integrales a edificios e instalaciones”. En las pequeñas empresas: “Fabricación de aparatos domésticos”, “Actividades de programación y emisión de televisión”, “Construcción naval” y “Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos”. Mientras que en las medianas empresas se sitúan los sectores de “Edición de programas informáticos”, “Actividades de creación, artísticas y espectáculos”, “Otros servicios de información” y “Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros”.

En el Gráfico S-2 se muestran las magnitudes básicas en términos constantes del sector que en cada tamaño de PYME ha alcanzado mayor tasa de crecimiento real en su activo promedio entre 2016 y 2020. Para las medianas empresas encontramos que es el sector “Edición de programas informáticos” el que presenta, dentro del grupo de crecimiento estructural, la mayor tasa de crecimiento real de sus activos. Entre las pequeñas empresas, destaca el sector de “Fabricación de aparatos domésticos” y entre la microempresa, el sector de “Extracción de minerales de hierro”.

³ Las tasas de variación real se obtienen previa deflación a euros constantes de 2016 de las distintas magnitudes y se ordenan, en cada segmento, atendiendo a los valores que toman las tasas de incremento del activo total.

CUADRO S-2 A. SECTORES CNAE POR SEGMENTOS DE PYME (ORDENADOS POR TASAS DE CRECIMIENTO REAL DEL ACTIVO MEDIO)

MICROEMPRESAS

SECTORES (35 PRIMEROS, DE 53)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
071: Extracción de minerales de hierro	561,16	56,05	347,61
822: Actividades de los centros de llamadas	63,71	11,04	262,11
492: Transporte de mercancías por ferrocarril	51,15	51,46	127,59
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	50,78	1,94	26,72
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	45,68	34,51	83,76
275: Fabricación de aparatos domésticos	40,95	78,86	117,48
279: Fabricación de otro material y equipo eléctrico	40,27	2,09	5,27
244: Producción de metales preciosos y de otros metales no féreos	34,73	10,15	36,87
582: Edición de programas informáticos	31,61	20,35	74,51
491: Transporte interurbano de pasajeros por ferrocarril	26,20	5,51	380,91
235: Fabricación de cemento, cal y yeso	25,66	24,43	169,91
205: Fabricación de otros productos químicos	25,33	12,02	46,21
091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	25,08	17,04	36,77
712: Ensayos y análisis técnicos	23,83	18,38	70,66
619: Otras actividades de telecomunicaciones	21,44	9,97	86,55
613: Telecomunicaciones por satélite	20,14	47,28	544,19
479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	18,26	13,41	17,11
721: Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	18,20	8,27	34,48
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	16,04	6,31	49,31
263: Fabricación de equipos de telecomunicaciones	15,57	3,31	14,42
203: Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares; tintas de imprenta y masillas	15,30	13,81	54,93
620: Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	13,55	6,80	25,81
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	13,30	3,95	6,12
474: Comercio al por menor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones en establecimientos especializados	12,03	2,88	79,68
283: Fabricación de maquinaria agraria y forestal	11,44	6,16	5,09
631: Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	10,47	9,33	49,11
322: Fabricación de instrumentos musicales	10,26	20,13	125,11
382: Tratamiento y eliminación de residuos	9,98	2,49	54,51
161: Aserrado y cepillado de la madera	9,46	5,05	57,07
692: Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	8,99	5,36	15,35
013: Propagación de plantas	6,64	12,66	30,63
813: Actividades de jardinería	6,53	3,26	36,06
237: Corte, tallado y acabado de la piedra	6,31	14,01	3558,47
429: Construcción de otros proyectos de ingeniería civil	5,88	10,14	283,66
476: Comercio al por menor de artículos culturales y recreativos en establecimientos especializados	5,59	0,54	565,50

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

CUADRO S-2 B. SECTORES CNAE POR SEGMENTOS DE PYME (ORDENADOS POR TASAS DE CRECIMIENTO REAL DEL ACTIVO MEDIO)

EMPRESAS PEQUEÑAS

Sectores (35 primeros, de 59)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
275: Fabricación de aparatos domésticos	176,63	2,56	80,50
602: Actividades de programación y emisión de televisión	94,42	81,35	816,52
301: Construcción naval	92,74	15,20	22,53
272: Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos	77,88	102,11	144,50
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	75,38	6,86	86,65
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	75,21	12,59	118,40
855: Otra educación	52,66	1,81	33,01
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	52,39	1,29	77,75
267: Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico	45,56	48,13	50,84
743: Actividades de traducción e interpretación	45,55	11,04	95,92
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	44,16	19,12	20,41
512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	39,48	56,92	17,57
722: Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	37,09	30,54	34,99
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	34,03	42,39	1,92
532: Otras actividades postales y de correos	30,21	32,39	132,20
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	30,10	0,57	8,10
854: Educación postsecundaria	28,08	24,07	15,06
631: Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	27,86	3,98	21,65
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	23,71	19,20	43,12
253: Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central	23,60	43,16	4,38
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	23,06	14,57	72,35
454: Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios	23,00	3,12	1,02
582: Edición de programas informáticos	20,91	7,01	51,49
103: Procesado y conservación de frutas y hortalizas	20,41	3,49	18,19
132: Fabricación de tejidos textiles	20,01	5,71	2,42
021: Silvicultura y otras actividades forestales	19,91	38,78	653,49
721: Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	19,38	2,71	56,91
172: Fabricación de artículos de papel y de cartón	17,57	0,75	50,35
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	17,31	11,10	15,09
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	16,28	3,47	158,74
161: Aserrado y cepillado de la madera	16,17	4,40	25,39
383: Valorización	15,13	13,35	123,60
692: Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	12,67	3,52	20,41
262: Fabricación de ordenadores y equipos periféricos	11,60	36,60	122,93
611: Telecomunicaciones por cable	9,51	8,93	89,97

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

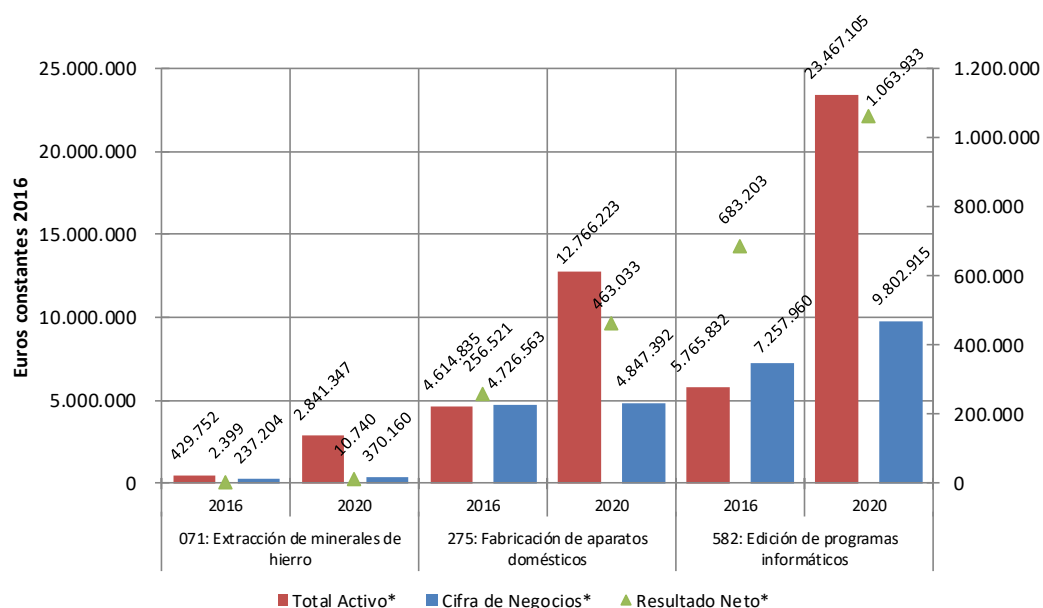
CUADRO S-2 C. SECTORES CNAE POR SEGMENTOS DE PYME (ORDENADOS POR TASAS DE CRECIMIENTO REAL DEL ACTIVO MEDIO)

EMPRESAS MEDIANAS

SECTORES (35 PRIMEROS, DE 39)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
582: Edición de programas informáticos	307,00	35,06	55,73
900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	178,90	92,53	73,77
639: Otros servicios de información	131,59	131,05	15,94
683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	106,75	56,90	60,14
783: Otra provisión de recursos humanos	103,70	50,74	31,81
692: Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	100,86	45,55	336,60
274: Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	60,63	66,08	232,14
856: Actividades auxiliares a la educación	56,37	7,33	729,34
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	48,78	40,99	31,80
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	47,04	25,31	172,35
031: Pesca	42,30	20,91	30,20
454: Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios	39,73	66,75	92,22
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	39,44	11,88	6,82
032: Acuicultura	37,06	8,26	13315,41
952: Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico	36,77	16,97	9,08
855: Otra educación	36,14	7,10	17,53
021: Silvicultura y otras actividades forestales	33,17	225,11	840,72
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	32,33	0,84	106,30
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	31,78	7,41	4,23
691: Actividades jurídicas	29,37	27,13	8,69
205: Fabricación de otros productos químicos	23,87	23,79	45,15
081: Extracción de piedra, arena y arcilla	17,10	20,28	46,18
237: Corte, tallado y acabado de la piedra	16,82	11,78	41,80
620: Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	15,88	6,66	31,31
854: Educación postsecundaria	15,77	42,64	36,38
161: Aserrado y cepillado de la madera	14,95	29,55	32,16
103: Procesado y conservación de frutas y hortalizas	12,27	17,07	4,89
412: Construcción de edificios	12,07	14,86	15,06
013: Propagación de plantas	11,14	4,47	655,87
271: Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico	10,82	5,73	128,19
283: Fabricación de maquinaria agraria y forestal	10,05	18,36	126,73
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	9,59	0,00	61,51
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	7,58	10,74	74,78
711: Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	6,40	7,78	26,47
602: Actividades de programación y emisión de televisión	6,33	14,84	216,47

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

Gráfico S-2 Magnitudes básicas del sector con mayor tasa de crecimiento real de su activo medio (2016-2020) según tamaño de la PYME



8.2. Diferencias y similitudes entre sectores por magnitudes básicas y por empleo

Los 203 sectores de la CNAE 2009 para los que se dispone de los tres segmentos de PYME, constituyen la muestra que permite deducir la homogeneidad o heterogeneidad que evidencian entre sí las empresas-tipo de cada uno de los tres tamaños de PYME. Como medida de dispersión dentro de cada sector y tamaño se obtienen las magnitudes básicas promedio 2016-2020 de cada empresa y con esa variable se calcula la desviación estándar. En los cuadros S-3A y S-3B se resumen, respectivamente, los quince sectores más heterogéneos y los quince más homogéneos respecto al tamaño de la PYME y se presenta el número de veces (múltiplos) que la magnitud de un tamaño supone respecto al tamaño micro que hace de base de la ratio. Así, el múltiplo se calcula tanto entre empresas medianas y microempresas (ME/MI) como entre empresas pequeñas y microempresas (PE/MI).

CUADRO S-3A. SECTORES CNAE CON MAYOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE TAMAÑOS DE PYME

MÚLTIPLO DEL ACTIVO TOTAL: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
701: Actividades de las sedes centrales	44,75	4,48
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	69,60	13,15
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	202,64	6,42
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	150,62	29,94
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	49,71	9,71
411: Promoción inmobiliaria	37,92	7,09
601: Actividades de radiodifusión	157,17	5,32
823: Organización de convenciones y ferias de muestras	244,29	7,86
360: Captación, depuración y distribución de agua	75,67	8,25
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	114,80	6,90

774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	47,62	7,24
773: Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles	72,53	7,30
421: Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles	58,24	7,42
559: Otros alojamientos	74,23	5,77
771: Alquiler de vehículos de motor	70,18	8,30

MÚLTIPLO DE LA CIFRA DE NEGOCIO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
244: Producción de metales preciosos y de otros metales no férreos	102,35	9,34
791: Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos	78,92	10,93
511: Transporte aéreo de pasajeros	78,23	7,02
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	36,04	5,87
473: Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	21,70	3,40
451: Venta de vehículos de motor	45,32	9,80
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	59,16	13,16
467: Otro comercio al por mayor especializado	39,26	6,09
309: Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.	79,60	7,42
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	21,62	5,49
273: Fabricación de cables y dispositivos de cableado	49,53	7,18
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	38,21	4,57
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	36,55	6,56
101: Procesado y conservación de carne y elaboración de productos cárnicos	40,85	5,71
014: Producción ganadera	62,04	10,11

MÚLTIPLO DEL RESULTADO NETO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
701: Actividades de las sedes centrales	120,50	13,99
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	143,89	14,70
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	143,51	7,93
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	88,21	17,10
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	174,97	12,05
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	160,70	20,72
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	185,57	43,74
031: Pesca	121,86	8,83
411: Promoción inmobiliaria	90,57	11,06
275: Fabricación de aparatos domésticos	68,41	9,25
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	80,58	7,21
265: Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes	79,49	8,46
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	61,21	8,46
601: Actividades de radiodifusión	124,72	5,15
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	44,33	8,28

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

Los resultados de este esquemático análisis de dispersión permiten confirmar las habituales apreciaciones acerca de que las mayores divergencias relativas que se producen entre las PYME de un mismo sector son, en general, las que se deducen de sus resultados netos, debido a la simultánea relación de este indicador con la eficiencia empresarial, con el posicionamiento competitivo de las empresas y con las condiciones económicas y financieras del entorno. Por lo que respecta a las diferencias que se producen entre las cifras de negocio, éstas suelen ser de menor cuantía relativa que las anteriores, ofrecen mayores oscilaciones con el ciclo económico y resultan, en general, comparables con las que se deducen de los activos totales, al relacionarse con el posicionamiento comercial que otorga precisamente la dimensión de las empresas. Los resultados confirman también la relativa similitud que existe entre las magnitudes básicas de las empresas pequeñas y las microempresas en buena parte de los sectores considerados.

CUADRO S-3B. SECTORES CNAE CON MENOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE TAMAÑOS DE PYME

MÚLTIPLO DEL ACTIVO TOTAL: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
561: Restaurantes y puestos de comidas	18,58	3,79
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	9,76	2,36
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	8,32	2,97
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	7,33	4,77
801: Actividades de seguridad privada	11,45	3,07
879: Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales	4,91	2,13
783: Otra provisión de recursos humanos	11,05	4,89
822: Actividades de los centros de llamadas	9,52	3,22
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	10,72	2,47
851: Educación preprimaria	13,34	3,17
781: Actividades de las agencias de colocación	6,81	4,45
812: Actividades de limpieza	9,30	2,89
889: Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento	9,94	2,76
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	3,01	2,31
856: Actividades auxiliares a la educación	5,83	4,13

MÚLTIPLO DE LA CIFRA DE NEGOCIO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
563: Establecimientos de bebidas	18,87	4,40
801: Actividades de seguridad privada	17,43	4,80
781: Actividades de las agencias de colocación	12,45	5,68
852: Educación primaria	14,60	4,03
873: Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	10,98	3,06
879: Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales	7,39	2,39
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	4,40	2,35
783: Otra provisión de recursos humanos	13,85	4,64
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	10,61	3,25
812: Actividades de limpieza	14,99	4,00
856: Actividades auxiliares a la educación	14,58	5,56
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	6,32	2,28

851: Educación preprimaria	17,29	3,36
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	13,07	3,18
889: Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento	15,54	4,10

MÚLTIPLO DEL RESULTADO NETO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
813: Actividades de jardinería	28,51	6,87
932: Actividades recreativas y de entretenimiento	-5,94	10,97
236: Fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso	14,44	11,12
802: Servicios de sistemas de seguridad	9,93	4,43
781: Actividades de las agencias de colocación	5,70	4,97
291: Fabricación de vehículos de motor	-0,67	4,86
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	11,57	2,25
856: Actividades auxiliares a la educación	10,85	3,51
563: Establecimientos de bebidas	101,42	26,30
851: Educación preprimaria	22,69	4,63
812: Actividades de limpieza	11,00	3,35
889: Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento	17,59	5,34
879: Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales	3,71	3,42
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	2,03	0,48
931: Actividades deportivas	-4,12	29,68

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

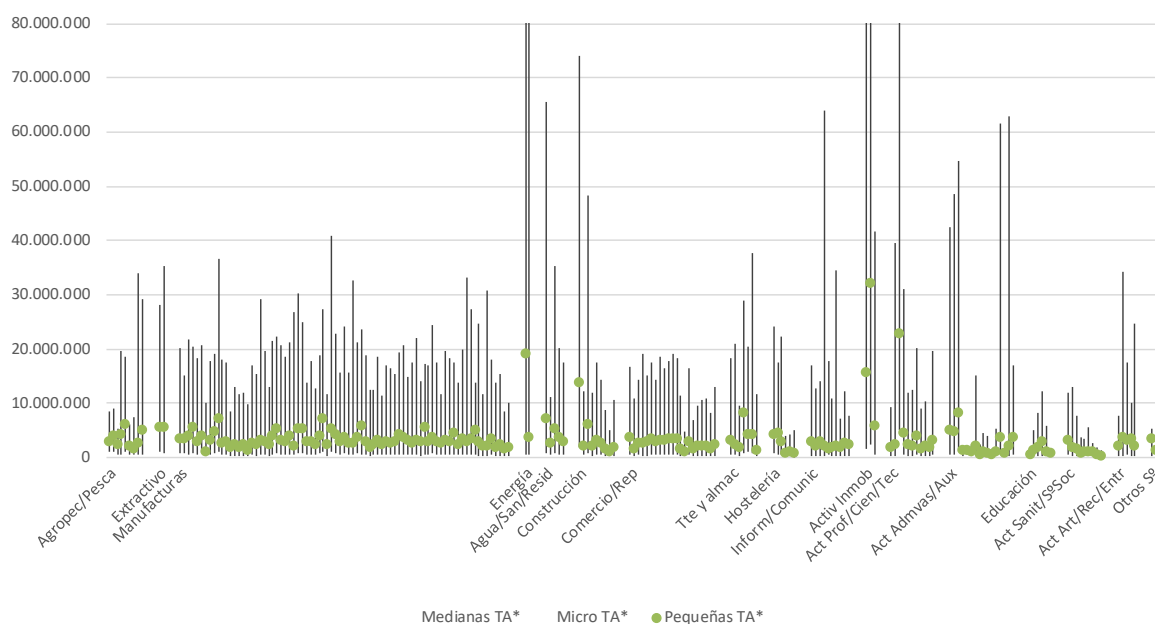
Las diferencias que evidencian los activos totales podemos calificarla de “diferencias estructurales” frente a las “diferencias coyunturales” que se ponen de manifiesto en las cifras de negocio. Por la parte de los activos, las diferencias más notables entre tamaños de la PYME se producen en las actividades de las sedes centrales; en el alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia; y en la producción de gas y distribución por tubería de combustibles gaseosos. Mientras que en los datos más “coyunturales” de las cifras de negocio resaltan las mayores diferencias en actividades de producción de metales preciosos y de otros metales no férreos, actividades de agencias de viajes y operadores turísticos y transporte aéreo de pasajeros. Finalmente, en los resultados netos, volvemos a encontrar a actividades de las sedes centrales y producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos; y alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia; y surge arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor.

Por el contrario, los sectores más homogéneos respecto al cambio de tamaño dentro de la PYME son: por activos, restaurantes y puestos de comidas, asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios y asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia. Por cifra de negocios, establecimientos de bebidas, actividades de seguridad privada y actividades de las agencias de colocación. Por último, según resultados netos, encontramos que los sectores más homogéneos son actividades de jardinería, actividades recreativas y de entretenimiento y fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso.

Al respecto de la heterogeneidad entre las PYME de cada sector concreto, la incidencia de los servicios de alto valor añadido y de la tecnología parecen potenciar los rendimientos a escala crecientes, ya que en sus correspondientes sectores aparecen siempre múltiplos de relación elevados en los resultados netos; como fabricación de aparatos domésticos, fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes; fabricación de productos farmacéuticos de base; actividades de radiodifusión y fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos.

Los Gráficos S-3, S-4 y S-5 reincidenten en la perspectiva anterior y proporcionan una visión de conjunto de la variación absoluta de las magnitudes promedio entre los segmentos de PYME de cada sector, así como de las diferencias de nivel si realizamos una visión conjunta por ramas de actividad.

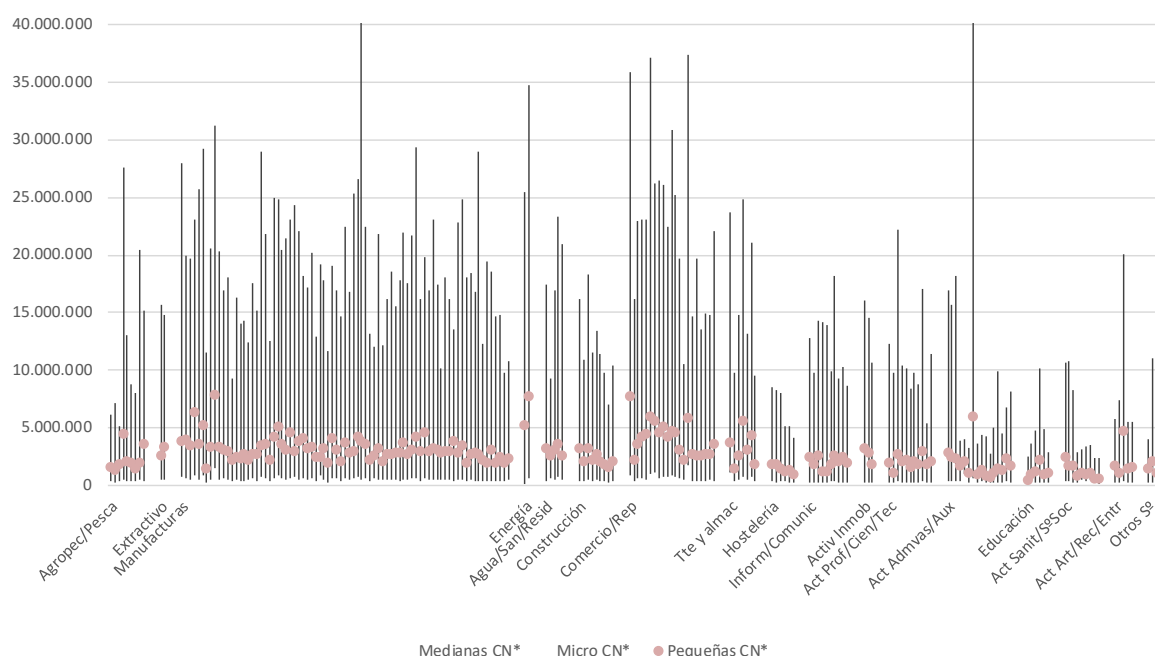
Gráfico S-3.- Rangos de variación AT* entre segmentos de PYME por Ramas (Datos promedio 2016-20 en euros)



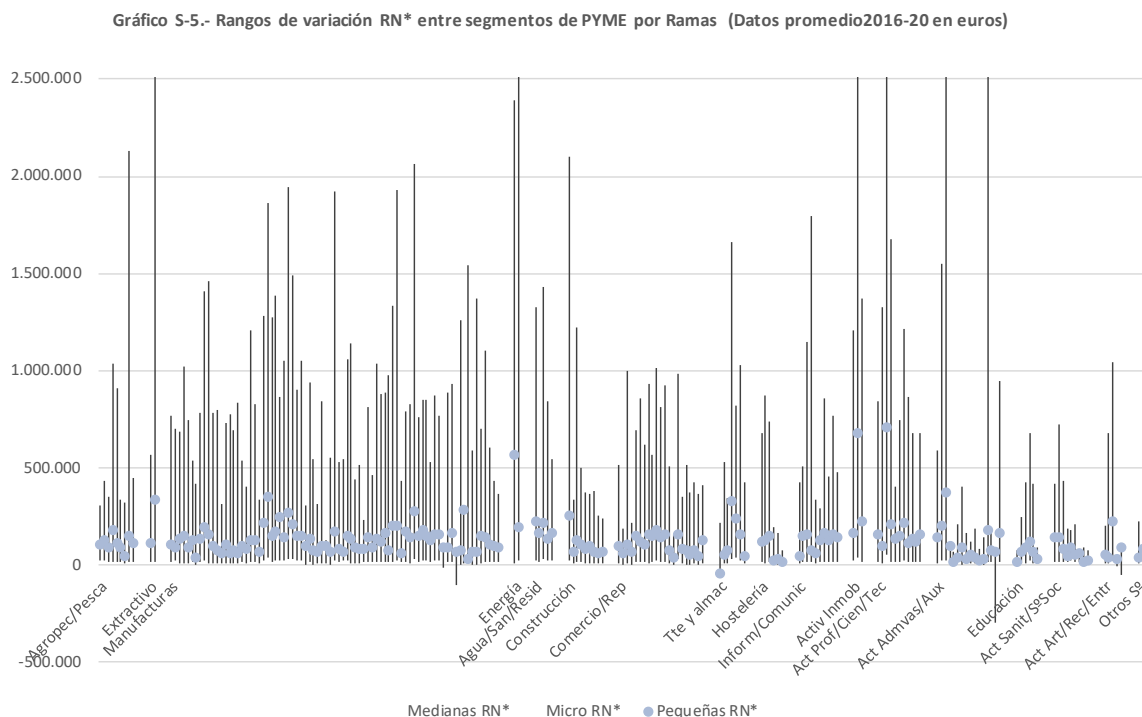
Hecha ya mención de los casos sectoriales más significativos, la panorámica general sugiere que las ramas de las actividades inmobiliarias, la energía, las actividades profesionales, científicas y técnicas, el agua, saneamientos y residuos y la construcción, son los que presentan mayores activos en términos absolutos dentro de la PYME; en tanto que la educación, los servicios sanitarios y sociales, y actividades administrativas auxiliares son los que presentan activos más reducidos (Gráfico S-3).

En lo relativo a los rangos de variación por cifras de negocio (Gráfico S-4), aparecen tanto la relativa similitud que cabe esperar entre los sectores de una misma rama de actividad como las diferencias por ramas que se deducen del valor añadido de sus producciones. Así, por cifras de negocio, sectores intensivos en mano de obra como la educación, las actividades sanitarias y de servicios sociales y las actividades administrativas auxiliares son los más similares en sus ingresos por ventas. Mientras que el comercio y reparaciones, y energía y algunos de los sectores manufactureros, son los que muestran las mayores diferencias con base en esa cifra de negocios.

Gráfico S-4.- Rangos de variación CN* entre segmentos de PYME por Ramas (Datos promedio 2016-20 en euros)



En cuanto a los resultados netos (Gráfico S-5), la perspectiva “estructural” de los años considerados (2016-2020) evidencia las disparidades que existen con base en ese indicador de las PYME en las ramas de la energía, de las actividades inmobiliarias y actividades profesionales, científicas y técnicas. Frente a esos casos, destaca la similitud de dichos resultados netos entre las PYME de otros servicios, así como de la educación, las actividades sanitarias y de servicios, y el comercio y reparaciones.



En materia de empleo, fijo y no fijo, y de productividad aparente del factor trabajo (aproximada mediante la *ratio* valor añadido/gastos de personal), las mayores diferencias y similitudes considerando las desviaciones estándar entre los segmentos de PYME por sectores, en valores promedio del período 2016-2020, se reflejan en el Cuadro S-4, en el que también se resaltan los sectores manufactureros de tecnología alta (amarillo) y medio-alta (verde), así como los servicios de tecnología punta (azul).

CUADRO S-4A. SECTORES CNAE CON MAYOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE TAMAÑOS DE PYME

MÚLTIPLO DEL TRABAJO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
701: Actividades de las sedes centrales	41,83	5,68
511: Transporte aéreo de pasajeros	49,13	7,44
275: Fabricación de aparatos domésticos	30,14	6,23
582: Edición de programas informáticos	34,92	5,77
910: Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales	40,24	5,20
302: Fabricación de locomotoras y material ferroviario	27,53	4,43
293: Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	24,36	4,95
212: Fabricación de especialidades farmacéuticas	25,53	5,51
282: Fabricación de otra maquinaria de uso general	24,25	4,81
861: Actividades hospitalarias	35,76	7,93
264: Fabricación de productos electrónicos de consumo	28,63	6,11
206: Fabricación de fibras artificiales y sintéticas	24,62	4,71

691: Actividades jurídicas	37,00	6,73
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	27,58	5,65
854: Educación postsecundaria	38,14	7,66

MÚLTIPLO DEL TRABAJO NO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	70,39	12,49
781: Actividades de las agencias de colocación	94,30	13,34
012: Cultivos perennes	30,35	6,51
011: Cultivos no perennes	30,63	6,81
433: Acabado de edificios	46,22	7,48
783: Otra provisión de recursos humanos	49,16	10,97
016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	37,65	7,74
591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	58,65	10,33
889: Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento	34,22	6,71
932: Actividades recreativas y de entretenimiento	40,53	7,49
900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	43,18	8,26
291: Fabricación de vehículos de motor	124,92	14,99
743: Actividades de traducción e interpretación	95,55	12,27
021: Silvicultura y otras actividades forestales	27,57	6,11
829: Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	80,32	12,98

MÚLTIPLO DE LA PRODUCTIVIDAD APARENTE DEL TRABAJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	9,88	1,02
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	2,28	1,24
771: Alquiler de vehículos de motor	2,21	1,18
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	2,45	1,19
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1,29	1,43
411: Promoción inmobiliaria	1,46	0,89
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	1,79	1,12
773: Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles	1,48	1,04
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	1,41	0,94
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	1,46	1,12
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	1,54	1,05
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	1,49	1,11
473: Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	1,44	1,07
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	1,51	1,09
291: Fabricación de vehículos de motor	0,53	0,86

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

En conjunto, se encuentra que la mayor diferencia entre tamaños dentro de cada sector se produce en la variable empleo fijo, que se puede considerar vinculado de una forma más estructural con la dimensión empresarial y particularmente con actividades intensivas en capital. No obstante, los casos más relevantes de diferencias entre multiplicadores de medianas y pequeñas empresas respecto de las microempresas se observan en el empleo no fijo, sobre todo en actividades intensivas en mano de obra, y tanto por la mayor variabilidad sectorial de esta

categoría de empleo como por la menor proporción de este en las microempresas. En cuanto a la productividad aparente del trabajo, por el contrario, esa menor dimensión del empleo y la habitual menor retribución media por empleado de las microempresas juegan a su favor, y son numerosos los sectores en los que la productividad aparente del trabajo de las microempresas es, no sólo superior a la de las pequeñas, sino incluso a la de las medianas empresas (sector agropecuario en general, y buena parte de los sectores de servicios, como los profesionales, científicos y técnicos, los administrativos y auxiliares, los sanitarios y sociales, e incluso la educación).

CUADRO S-4b. SECTORES CNAE CON MENOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE SEGMENTOS DE PYME

MÚLTIPLO DEL TRABAJO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	18,70	4,59
011: Cultivos no perennes	20,87	4,60
492: Transporte de mercancías por ferrocarril	15,44	5,14
291: Fabricación de vehículos de motor	13,35	8,77
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	9,51	4,32
412: Construcción de edificios	14,66	3,91
781: Actividades de las agencias de colocación	14,08	5,44
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	15,31	4,31
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	11,75	3,55
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	14,38	4,91
411: Promoción inmobiliaria	14,28	4,60
012: Cultivos perennes	12,76	4,19
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	14,02	6,27
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	5,68	4,49
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	5,66	2,62

MÚLTIPLO DEL TRABAJO NO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
131: Preparación e hilado de fibras textiles	11,94	5,95
264: Fabricación de productos electrónicos de consumo	9,30	4,40
467: Otro comercio al por mayor especializado	12,15	4,07
203: Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares; tintas de imprenta y masillas	11,16	3,99
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	9,86	3,12
466: Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros	12,72	4,66
309: Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.	7,68	5,67
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	1,94	9,09
243: Fabricación de otros productos de primera transformación del acero	5,08	3,17
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	8,80	6,64
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	5,20	5,37
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	7,28	4,02
235: Fabricación de cemento, cal y yeso	5,18	2,46
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	0,64	5,18
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	11,94	7,03

MÚLTIPLO DE LA PRODUCTIVIDAD APARENTE DEL TRABAJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

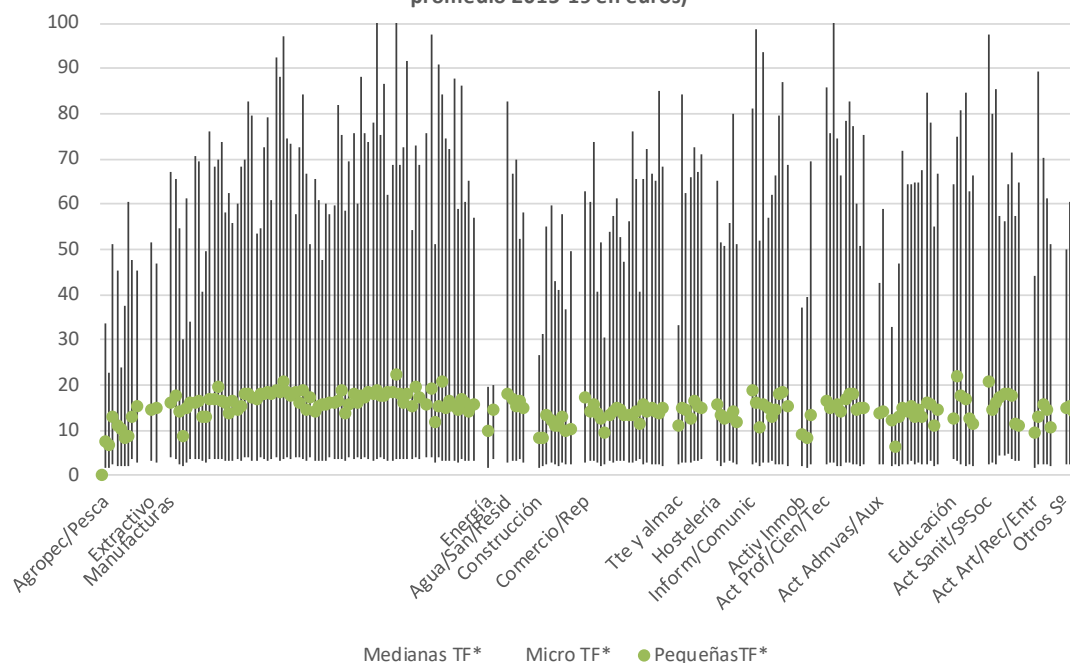
Sectores	ME/MI	PE/MI
591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	1,01	1,03
532: Otras actividades postales y de correos	1,03	1,02
273: Fabricación de cables y dispositivos de cableado	1,01	0,99
412: Construcción de edificios	0,98	1,00
582: Edición de programas informáticos	0,98	0,98
433: Acabado de edificios	1,02	1,03
429: Construcción de otros proyectos de ingeniería civil	0,99	0,98
494: Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza	1,02	1,01
813: Actividades de jardinería	0,98	1,00
331: Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo	0,99	1,01
439: Otras actividades de construcción especializada	0,99	1,01
432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	1,00	1,01
493: Otro transporte terrestre de pasajeros	1,00	0,99
731: Publicidad	1,01	1,01
601: Actividades de radiodifusión	1,01	1,01

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

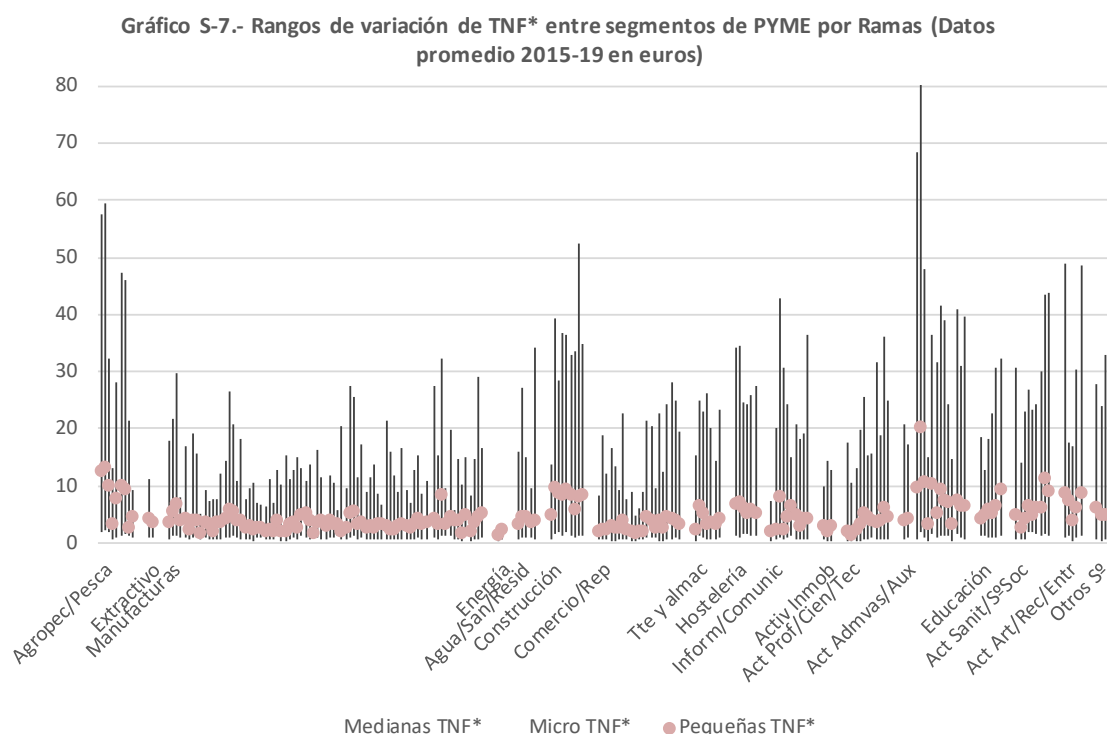
Los casos más dispares entre segmentos de PYME en esta ocasión, por número de empleados fijos, los que se verifican en las actividades de las sedes centrales, transporte aéreo de pasajeros y en la fabricación de aparatos domésticos y en la edición de programas informáticos. En el empleo no fijo, en el que se producen como ya se ha indicado las mayores desviaciones respecto de las microempresas, resaltan por su propia naturaleza los casos de las actividades de las empresas de trabajo temporal, de las actividades de las agencias de colocación, además de los cultivos perennes. En cuanto a la productividad aparente del trabajo, las diferencias con las microempresas se reducen, como sucede en el caso de la producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos producción de gas y distribución por tubería de combustibles gaseosos, o en el de la producción, transporte y distribución de energía eléctrica; además de en el alquiler de vehículos de motor.

Los Gráficos S-6, S-7 y S-8 ofrecen la panorámica de todos los sectores en los indicadores promedio de empleo durante el período 2016-2020, y sugieren una clara vinculación con las ramas de actividad, tanto en el empleo fijo como en el no fijo.

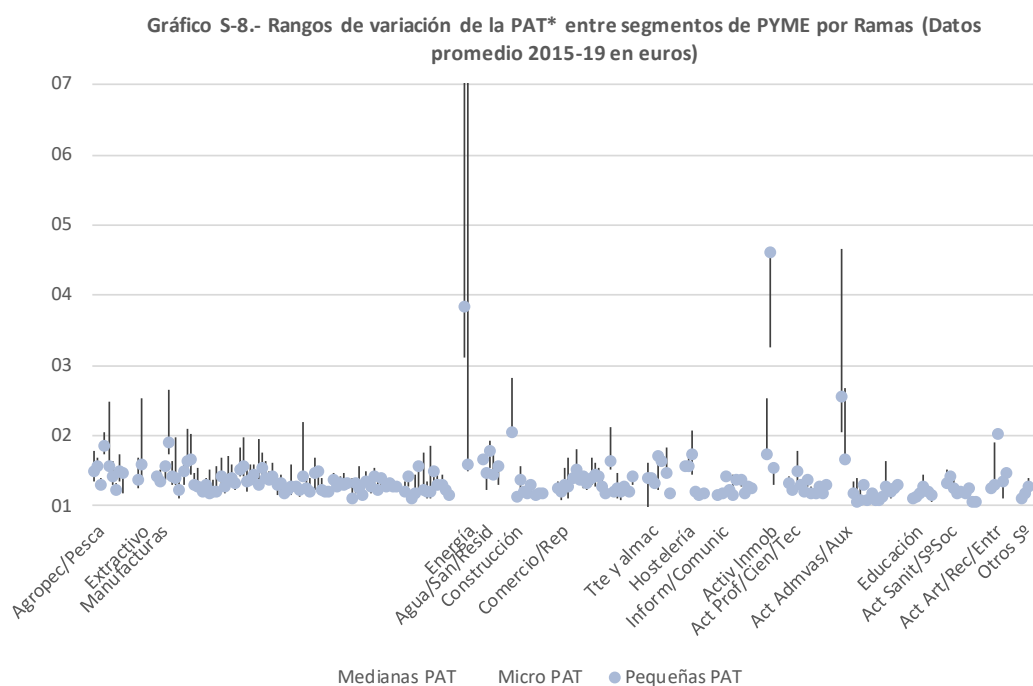
Gráfico S-6.- Rangos de variación de TF* entre segmentos de PYME por Ramas (Datos promedio 2015-19 en euros)



En la categoría de empleo fijo (Gráfico S-6), las mayores diferencias de nivel absoluto entre segmentos de PYME se producen en las actividades profesionales, científicas y técnicas, en la información y comunicaciones, en la educación y en las actividades artísticas y recreativas. Las menores desviaciones por empleo fijo, por el contrario, en la energía, en el sector agropecuario y la pesca, en la construcción, y en las actividades extractivas.



Por lo que respecta a la categoría del empleo no fijo (Gráfico S-7) destacan de manera espectacular, por su propia naturaleza, las mayores diferencias de nivel de las actividades administrativas y auxiliares, con empresas de trabajo temporal, agencias de colocación, y empresas de otra provisión de recursos humanos; también las actividades agrícolas y pesqueras, intensivas en mano de obra y con elevado componente de temporalidad, como la silvicultura y otras actividades forestales, o los cultivos perennes. La menor disparidad de niveles en el empleo no fijo se encuentra en la energía, en las industrias extractivas y en las actividades inmobiliarias.



En cuanto a la productividad aparente del trabajo (Gráfico S-8), los mayores valores de la desviación en niveles absolutos de la variable se encuentran en las ramas con actividades que requieren una elevada intensidad de capital (como la producción, transporte y distribución de energía eléctrica, o la de gas), así como en aquellas otras en las que los ingresos tienen una reducida contrapartida de costes satisfechos al exterior por la prestación de los servicios (el alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia, o las actividades inmobiliarias). La mayor heterogeneidad se encuentra por ello en las ramas de la energía y de las actividades inmobiliarias. Los menores valores, por el contrario, se presentan en casos de retribuciones del trabajo relativamente elevadas respecto de los ingresos, como en la educación, los otros servicios, la información y comunicaciones, comercio y las actividades sanitarias y de servicios sociales. En la mayor parte de esas actividades, además, la productividad aparente del trabajo suele ser mayor en las micros y en las pequeñas empresas que en las medianas. Con casos concretos como la educación primaria y postsecundaria, las actividades jurídicas, o las actividades médicas y odontológicas, las hospitalarias, y otras actividades sanitarias.

8.3. Ranking de los principales indicadores de las PYME en la muestra sectorial

La muestra sectorial permite analizar también comportamientos específicos de cada rama; lo que se aborda en este apartado, que resume las 17 de ramas de actividad económica de las que se dispone en la CNAE-2009. Consiste en el cálculo de los valores extremos (superiores e inferiores) de cada rama y segmento de dimensión, en los indicadores que han ido evidenciando a lo largo del *Estudio* su mayor poder discriminador de las pautas de actuación de las PYME. Se toman para ello todos los sectores disponibles (250 de microempresas, 240 de empresas pequeñas y 204 de empresas medianas), y se calculan los valores de las medianas (por la pérdida de representatividad de los promedios, dadas las variaciones producidas entre las diferentes fases del ciclo económico y las particularidades específicas de los sectores económicos) de los mencionados indicadores entre 2016 y 2020. Los valores máximos de esas medianas de cada rama se presentan en forma de cuadro, en el que se precisan los sectores concretos de la CNAE en los que se obtienen dichos valores, así como se recuerdan los promedios de medianas y los rangos de variación de éstas para el total de sectores (de todas las ramas, por tanto) y segmentos de PYME. Esta misma información se ofrece en forma de gráficos, en los que se representan las diferencias entre los valores máximos y mínimos que toman las medianas de los indicadores, por ramas de actividad y en el segmento de dimensión concreto de las microempresas, por ser el único en el que se encuentran datos de todos los sectores de cada rama. Con todo lo cual se pretende aportar una referencia estructural y comparativa por ramas de las micro, pequeñas y medianas empresas, que enmarque las comparaciones concretas y sector por sector que cada lector pueda hacer con la información desagregada del Anexo sectorial.

CUADRO S-5

RAMAS	INMOVILIZADO MATERIAL / TOTAL ACTIVO (%)						PATRIMONIO NETO / TOTAL PN Y PASIVO (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19
Agropec/Pesca	015.-	57,56	017.-	51,58	012.-	55,92	011.-	63,46	031.-	66,03	031.-	67,70
Extractivo	051.-	34,50	081.-	29,91	081.-	32,56	099.-	64,06	089.-	71,93	089.-	67,16
Manufacturas	120.-	66,89	107.-	43,41	206.-	52,89	254.-	70,33	202.-	70,74	206.-	75,98
Energía	351.-	60,75	351.-	66,07	352.-	77,26	352.-	57,44	352.-	44,89	352.-	45,99
Agua/San/Resid	382.-	36,48	382.-	39,36	383.-	36,77	360.-	63,53	390.-	58,06	360.-	54,59
Construcción	431.-	33,76	431.-	27,37	431.-	17,25	411.-	55,44	431.-	52,17	411.-	59,14
Comercio/Rep	473.-	33,17	473.-	34,99	473.-	30,80	461.-	51,77	473.-	58,35	473.-	56,19
Tte y almac	511.-	58,86	495.-	74,36	521.-	63,69	521.-	59,89	495.-	63,74	502.-	65,76
Hostelería	551.-	64,99	551.-	59,46	553.-	57,14	553.-	56,55	553.-	67,40	553.-	68,23
Inform/Comunic	611.-	40,06	611.-	40,59	611.-	34,11	601.-	62,69	601.-	57,18	601.-	67,72

Activ Inmob	682.-	33,07	683.-	20,49	682.-	9,64	682.-	70,74	682.-	59,80	682.-	55,09
Act Prof/Cien/Tec	750.-	45,47	750.-	42,48	712.-	24,41	701.-	77,11	701.-	68,14	741.-	69,89
Act Admvas/Aux	771.-	57,10	771.-	50,05	823.-	74,84	821.-	64,00	774.-	70,92	821.-	74,49
Educación	851.-	57,24	851.-	49,85	852.-	60,15	854.-	52,85	852.-	58,05	853.-	57,96
Act Sanit/SºSoc	873.-	57,04	873.-	62,06	873.-	55,01	862.-	61,00	862.-	65,53	879.-	65,02
Act Art/Rec/Entr	931.-	53,69	900.-	48,71	931.-	47,95	920.-	60,78	910.-	64,93	900.-	60,67
Otros Sº	960.-	43,57	941.-	44,13	949.-	28,24	941.-	70,18	941.-	78,12	949.-	74,18

DEUD. COM. Y OT. CTAS. COB. / CIFRA DE NEGOCIOS (DÍAS)

ACREED. COM. Y OT. CTAS. PAGAR/ APROVISION. (DÍAS)

RAMAS	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19
Agropec/Pesca	012.-	110,76	024.-	131,01	031.-	91,41	024.-	278,73	024.-	271,92	013.-	285,16
Extractivo	081.-	169,82	099.-	141,94	081.-	130,63	051.-	817,04	099.-	369,04	081.-	287,23
Manufacturas	120.-	182,12	263.-	149,12	302.-	154,51	120.-	424,75	233.-	274,46	301.-	319,33
Energía	353.-	92,20	353.-	86,62	352.-	75,16	351.-	457,50	353.-	224,62	351.-	129,89
Agua/San/Resid	360.-	112,64	370.-	127,19	360.-	150,82	370.-	325,88	360.-	307,97	360.-	320,44
Construcción	421.-	154,16	421.-	148,75	429.-	169,59	431.-	398,93	431.-	282,56	421.-	275,94
Comercio/Rep	466.-	90,12	466.-	100,42	466.-	110,64	452.-	166,38	476.-	150,38	476.-	146,96
Tte y almac	502.-	138,85	495.-	126,16	501.-	144,07	491.-	461,75	495.-	401,26	521.-	265,83
Hostelería	552.-	42,78	552.-	52,93	562.-	50,09	559.-	443,59	559.-	410,65	559.-	433,43
Inform/Comunic	601.-	232,17	592.-	176,94	602.-	146,20	601.-	726,97	601.-	796,65	601.-	866,89
Activ Inmob	682.-	103,84	682.-	59,13	683.-	67,32	682.-	1402,12	682.-	713,65	682.-	782,04
Act Prof/Cien/Tec	701.-	166,22	721.-	180,05	722.-	237,09	701.-	1035,46	692.-	1147,02	701.-	2124,78
Act Admvas/Aux	773.-	136,09	774.-	135,50	774.-	178,19	782.-	944,00	782.-	1628,54	782.-	2039,55
Educación	853.-	111,31	855.-	97,41	855.-	85,39	851.-	446,65	854.-	976,92	854.-	813,53
Act Sanit/SºSoc	869.-	51,84	869.-	69,47	862.-	82,77	873.-	606,05	881.-	821,49	889.-	555,88
Act Art/Rec/Entr	910.-	81,99	910.-	82,51	910.-	134,49	931.-	446,25	931.-	592,06	931.-	1330,96
Otros Sº	949.-	123,99	941.-	172,35	951.-	94,41	949.-	420,08	941.-	471,96	949.-	4491,49

PROV Y DEUDAS C.P. / EXIGIBLE TOTAL (%)

VALOR AÑADIDO / CIFRA DE NEGOCIOS (%)

RAMAS	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19
Agropec/Pesca	017.-	32,04	015.-	23,26	013.-	29,67	031.-	47,09	031.-	50,06	021.-	52,89
Extractivo	051.-	46,64	099.-	22,16	089.-	12,58	051.-	39,40	099.-	39,21	089.-	37,64
Manufacturas	309.-	29,70	182.-	30,60	321.-	37,51	256.-	49,25	303.-	53,03	331.-	44,88
Energía	353.-	16,26	353.-	14,47	351.-	6,33	351.-	53,35	351.-	46,77	351.-	38,66
Agua/San/Resid	381.-	21,19	383.-	19,22	390.-	35,58	370.-	47,21	370.-	45,60	370.-	60,86
Construcción	433.-	22,79	429.-	23,71	433.-	26,51	422.-	42,75	433.-	40,13	433.-	41,97
Comercio/Rep	451.-	32,27	451.-	49,48	451.-	54,11	452.-	32,43	452.-	28,69	478.-	25,40
Tte y almac	531.-	47,39	512.-	22,12	495.-	25,47	493.-	50,03	495.-	79,36	493.-	59,86
Hostelería	563.-	28,25	563.-	19,65	553.-	17,46	553.-	48,60	553.-	54,64	553.-	54,65
Inform/Comunic	592.-	22,80	639.-	20,77	620.-	16,20	582.-	50,00	582.-	65,93	582.-	68,99

Activ Inmob	683.-	22,52	683.-	18,05	681.-	15,14	682.-	66,41	682.-	64,41	682.-	67,97
Act Prof/Cien/Tec	691.-	27,22	691.-	27,35	691.-	33,27	701.-	68,48	701.-	66,33	743.-	67,74
Act Admvas/Aux	772.-	25,59	822.-	36,13	782.-	25,69	782.-	85,96	782.-	85,67	782.-	92,40
Educación	855.-	29,22	855.-	27,42	855.-	20,88	852.-	84,28	852.-	102,63	852.-	98,34
Act Sanit/SºSoc	881.-	24,69	861.-	19,79	889.-	22,77	873.-	66,90	881.-	84,93	881.-	86,39
Act Art/Rec/Entr	920.-	24,61	900.-	15,06	900.-	17,69	910.-	45,66	910.-	62,00	910.-	61,73
Otros Sº	960.-	27,80	951.-	20,15	952.-	13,72	960.-	46,77	960.-	54,11	949.-	70,04

RAMAS	GAST. FIN./ (RTDO.ANTES IMPTO.+GASTOS FIN.)(%)						TOTAL ACTIVO / EXIGIBLE TOTAL (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19	Sect	m 15-19
Agropec/Pesca	015.-	25,20	021.-	29,08	032.-	36,09	011.-	273,70	031.-	294,38	031.-	309,60
Extractivo	071.-	54,02	081.-	18,86	081.-	24,13	099.-	278,22	089.-	356,21	089.-	304,54
Manufacturas	233.-	53,48	291.-	34,84	242.-	40,89	254.-	337,08	202.-	341,77	206.-	416,35
Energía	351.-	48,59	353.-	75,86	351.-	48,41	352.-	234,97	352.-	181,46	352.-	185,16
Agua/San/Resid	390.-	16,49	370.-	33,44	382.-	33,94	360.-	274,22	390.-	238,43	360.-	220,21
Construcción	411.-	30,84	421.-	36,76	429.-	37,46	411.-	224,40	431.-	209,08	411.-	244,77
Comercio/Rep	476.-	48,78	454.-	21,46	454.-	61,24	461.-	207,36	473.-	240,08	473.-	228,25
Tte y almac	493.-	26,10	522.-	21,32	501.-	36,29	521.-	249,29	495.-	275,82	502.-	292,07
Hostelería	559.-	32,40	559.-	24,27	559.-	27,34	553.-	230,15	553.-	306,72	553.-	314,77
Inform/Comunic	611.-	15,69	581.-	26,18	602.-	35,71	601.-	268,02	601.-	233,54	601.-	309,76
Activ Inmob	681.-	34,38	681.-	46,57	681.-	48,55	682.-	341,78	682.-	248,74	682.-	222,67
Act Prof/Cien/Tec	701.-	15,85	701.-	17,26	711.-	21,76	701.-	436,91	701.-	313,87	741.-	332,13
Act Admvas/Aux	771.-	33,87	782.-	27,26	823.-	117,57	821.-	277,76	774.-	343,93	821.-	391,99
Educación	851.-	28,48	851.-	18,17	851.-	20,97	854.-	212,07	852.-	238,36	853.-	237,89
Act Sanit/SºSoc	879.-	24,68	881.-	18,26	861.-	27,82	862.-	256,38	862.-	290,07	879.-	285,87
Act Art/Rec/Entr	931.-	44,99	910.-	34,10	931.-	62,29	920.-	254,97	910.-	285,13	900.-	254,23
Otros Sº	952.-	17,62	949.-	32,29	960.-	25,36	941.-	335,40	941.-	457,07	949.-	387,30

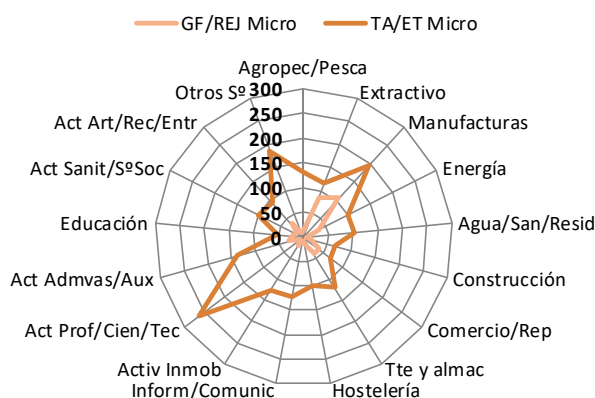
CNAE 2009

		20	
		25.4	
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicio de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

El Cuadro S-5 ofrece, por tanto, los mayores valores de la mediana (2016-2020) por ramas y segmentos de PYME de los principales indicadores de estructura patrimonial, actividad y solvencia de la muestra sectorial. Se señalan también en el Cuadro los sectores manufactureros de alta (amarillo) y medio-alta intensidad tecnológica (verde), así como los servicios de tecnología punta (azul). Estos mayores valores promedio de la mediana por ramas son los que asimismo se representan, mediante sus diferencias respecto de los correspondientes menores valores promedio, en los Gráficos S-9 a S-12, para proporcionar un ejemplo sobre la dispersión que se verifica en los mencionados indicadores, entre los sectores de las microempresas y en cada una de sus ramas de actividad.

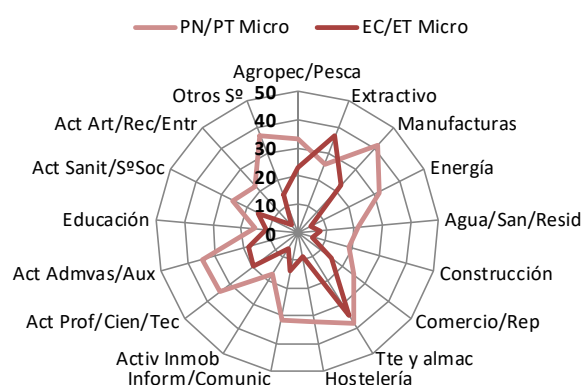
Por lo que se refiere a indicadores concretos del Cuadro S-5, en el Gráfico S-9 se representan las diferencias entre los valores extremos de las microempresas por ramas, tanto del endeudamiento (*ratio* de total activo respecto del exigible total: TA/ET) como de los costes financieros (gastos financieros respecto del resultado antes de impuestos más dichos gastos financieros: GF/BAIT).

Gráfico S-9- Diferencias entre valores extremos de Indicadores
Microempresas en los sectores CNAE-2009 de cada Rama.
Diferencias de medianas (2016-20) de GF/REJ y TA/ET



En la perspectiva general del endeudamiento, los valores promedio de las *ratios* (medianas del período) por segmentos sugieren mayor peso del exigible total en las pequeñas empresas, seguidas de las medianas y las microempresas, con pesos medios relativamente próximos entre ellas. Ello se compagina con costes financieros que decrecen con la mayor dimensión, así como los rangos de variación en los mismos. Por ramas, las mayores diferencias entre las microempresas por exigible total se producen en actividades profesionales, científicas y técnicas y la industria manufacturera; y las menores, las de construcción y el comercio y reparaciones. En cuanto al indicador de coste financiero, las mayores disparidades por ramas de microempresas se encuentran en las manufacturas, y las industrias extractivas; y las menores, en el agua, saneamientos y residuos y en la rama información y comunicación.

Gráfico S-10- Diferencias entre valores extremos de Indicadores
Microempresas en los sectores CNAE-2009 de cada Rama. Diferencias de medianas (2016-20) de PN/PT y EC/ET

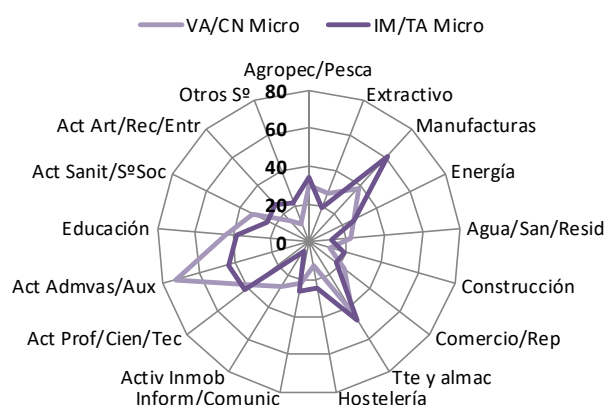


En el Gráfico S-10 se representan las diferencias entre los valores extremos por ramas de microempresas de la relación entre patrimonio neto y el total de ese patrimonio neto y el pasivo (PN/PT), y de la *ratio* entre las provisiones y las deudas a corto plazo y el exigible total (EC/ET), como sendas aproximaciones a la solvencia y al endeudamiento a corto de las microempresas.

En general, y por lo que concierne al peso de la capitalización con recursos propios, los mayores valores medios se dan en las pequeñas empresas, seguidas de microempresas y medianas empresas; y los mayores rangos de variación entre los valores máximos y mínimos en las empresas medianas, seguidas de las pequeñas y las microempresas. Por ramas, las microempresas, tal y como se manifiesta en el Gráfico S-10, denotan las mayores diferencias entre los valores máximos y mínimos de su solvencia en las manufacturas y en las actividades de transporte y almacenamiento; en tanto que las menores corresponden a las actividades de educación y a las inmobiliarias. En cuanto al endeudamiento a corto plazo, la mayor diferencia entre microempresas se verifica en las industrias extractivas y en el transporte y almacenamiento; y las menores, tanto en las actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento, y en energía.

Las diferencias entre los valores extremos por ramas de las *ratios* entre valor añadido y cifra de negocios (VA/CN), y entre inmovilizado material y total activo (IM/TA), son las que se representan en el Gráfico S-11, para evaluar de forma comparada la eficiencia productiva y la estructura material del activo de las microempresas, respectivamente.

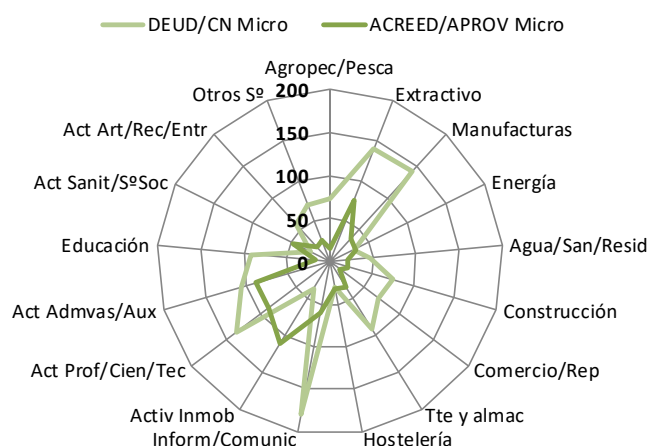
Gráfico S-11- Diferencias entre valores extremos de Indicadores
Microempresas en los sectores CNAE-2009 de cada Rama.
Diferencias de medianas (2016-20) de VA/CN y IM/TA



Indicadores en los que el Cuadro S-5 pone de manifiesto como la evolución de las cifras de negocio durante el período considerado tiende a aproximar la eficiencia de las pequeñas y las medianas empresas, y a situarlas por encima de las microempresas. De igual forma, son las microempresas las de mayor peso medio del inmovilizado material dentro de su activo, seguidas de las pequeñas y las medianas. El análisis por ramas en el caso específico de las microempresas, del Gráfico S-11, indica que las de mayores diferencias en eficiencia son las actividades de administrativas y servicios auxiliares y las actividades de educación; y las más similares en dicha eficiencia, los otros servicios y la construcción. En cuanto al peso medio del inmovilizado material dentro del activo, las ramas con mayores diferencias entre las microempresas son las manufacturas y el transporte y almacenamiento; y las menores, las actividades inmobiliarias y el agua, saneamientos y residuos.

En el Gráfico S-12, por último, se muestran las diferencias entre los valores extremos por ramas de los indicadores que aproximan a las rotaciones: deudores comerciales y otras cuentas a cobrar respecto de la cifra de negocios (DEUD/CN), y acreedores comerciales y otras cuentas a pagar respecto de los aprovisionamientos (ACREED/APROV). Indicadores que, según los valores promedio de las medianas por segmentos de PYME del Cuadro S-5, evidencian deudas comerciales inferiores en las microempresas respecto de las pequeñas, aunque con mayor rango de variación entre sus valores máximos y mínimos; mientras que las empresas medianas tienen una posición intermedia aunque mayores variaciones. En cuanto a los créditos de proveedores, tanto el mayor promedio entre medianas de ramas como el mayor rango de variación entre las mismas se observa en las medianas empresas, seguidas de micro y pequeñas empresas; debido a la mayor capacidad de imponer aplazamientos de pago por parte de las primeras.

Gráfico S-12- Diferencias entre valores extremos de Indicadores Microempresas por sectores CNAE-2009 de cada Rama. Diferencias de medianas (2016-20) de DEUD/CN y ACREED/APROV (valores 1/10)



Por ramas de microempresas, que se visualizan en el Gráfico S-12, las mayores diferencias en el crédito de provisión concedido a clientes se producen en la información y comunicaciones, en la manufacturera y en la industria extractiva; y las menores en las actividades sanitarias y de servicios sociales, y la hostelería. Y por lo que concierne al peso medio de los acreedores en la cifra de negocio, las ramas de microempresas más dispares resultan ser las inmobiliarias, las actividades administrativas y auxiliares, y las actividades profesionales, científicas y técnicas; y las ramas más homogéneas, comercio y reparaciones, y agropecuario y pesca.

8.4. Ranking de los indicadores de rentabilidad

Los indicadores de síntesis de la rentabilidad se plantean también por ramas, de forma que la comparación de cada sector y segmento de PYME en concreto se inserte en un doble marco de referencia, compuesto tanto por sus valores extremos como por los de todos los sectores y segmentos de las restantes ramas de actividad. Y de ahí que en este apartado se presenten los valores extremos (máximos y mínimos) y el promedio de todos y cada uno de los indicadores-medianas que integran la rentabilidad, por segmentos de dimensión de las PYME y para las 17 ramas de actividad disponibles, durante el período 2016-2020. Sus valores se presentan en el Cuadro S-6 (en el que se siguen resaltando mediante los colores habituales los sectores manufactureros de alta y medio-alta intensidad tecnológica, y los de servicios de tecnología punta), en tanto que la variabilidad se visualiza mediante las líneas de dispersión de todos los valores individuales de la muestra sectorial, en los Gráficos S-13 a S-15 (en los que, por utilizar escalas logarítmicas, se sustituyen por el valor 0,01 los que son inicialmente negativos, debido a la imposibilidad de representar éstos).

Las medianas de la rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE), muestran en el Cuadro S-6 una situación estructural durante el período 2016-2020 en la que se mezclan años de reactivación que permitieron recuperar paulatinamente la rentabilidad de las PYME y el año 2020 que recoge el impacto negativo de la crisis de la pandemia COVID-19. En sus estadísticos de posición (medianas, en esta ocasión, por la menor representatividad de los promedios) mantienen la relación habitual entre sus segmentos, con valores relacionados de forma directa con la dimensión, obteniendo un mayor ROE según el tamaño de la empresa es mayor.

Las medianas de la rentabilidad económica (ROA) se ajustan también a las mismas pautas de relación directa con la dimensión; mientras que, en los factores explicativos de la misma, las medianas del margen también son mayores conforme lo es la dimensión de las empresas, al igual que lo son las de la rotación de los activos para generar la cifra de negocios; denotando que, en estos indicadores y en esta etapa analizada 2016-2020, siguen primando los factores de dimensión. En cuanto a las medianas del apalancamiento financiero (APF), sus mayores valores se verifican en las medianas empresas y en las microempresas, seguidas de las pequeñas, tanto en el

conjunto de ramas como en valores máximos (en seis ramas tales valores se producen en las microempresas).

Las relaciones promedio de ramas entre ROA y ROE siguen mostrando el efecto amplificador del APF sobre la rentabilidad económica en las PYME (ROE>ROA). En cuanto a los componentes de ese apalancamiento financiero, la tendencia a la baja de los tipos de interés durante los últimos años va reduciendo los gastos financieros de todas las PYME; al tiempo de que sus cifras comparadas por segmentos (recuérdese que la *ratio* contable empleada mide los gastos financieros de forma inversa) se ajustan ya claramente a la dimensión de las empresas, denotando los mayores costes financieros en las microempresas. Otro tanto sucede con el endeudamiento, que se ha ido reduciendo en la etapa de reactivación permitiendo recuperar los excedentes. Los mayores valores promedio de sus estadísticos medianas por ramas se obtienen en las medianas empresas, aunque con cifras cercanas a las de las microempresas, seguidas de las menos endeudadas pequeñas empresas.

CUADRO S-6

RAMAS	RENTAB. FINANCIERA (ROE) (%)						RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA=MARG x ROT.) (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20
Agropec/Pesca	031.-	7,50	016.-	10,02	016.-	16,50	031.-	5,90	031.-	6,88	012.-	8,00
Extractivo	091.-	8,95	089.-	7,92	089.-	10,47	091.-	5,79	089.-	7,21	089.-	10,20
Manufacturas	272.-	15,06	272.-	17,56	275.-	22,77	325.-	8,28	272.-	10,98	265.-	16,83
Energía	353.-	7,47	351.-	12,23	351.-	10,40	353.-	6,01	352.-	8,75	351.-	5,66
Agua/San/Resid	390.-	9,54	381.-	12,00	370.-	20,69	390.-	6,12	381.-	8,61	370.-	11,14
Construcción	433.-	10,43	433.-	12,91	432.-	11,90	439.-	5,41	433.-	8,51	432.-	6,92
Comercio/Rep	479.-	12,53	479.-	12,20	475.-	21,73	461.-	7,37	479.-	7,91	453.-	9,16
Tte y almac	504.-	13,91	512.-	13,26	532.-	20,88	504.-	9,51	495.-	9,89	532.-	8,43
Hostelería	562.-	8,17	563.-	11,13	563.-	16,84	553.-	5,10	553.-	8,99	563.-	11,25
Inform/Comunic	612.-	20,69	639.-	18,54	591.-	19,77	612.-	10,95	619.-	10,17	591.-	11,29
Activ Inmob	683.-	5,53	683.-	8,92	683.-	8,01	683.-	4,62	683.-	6,14	683.-	5,09
Act Prof/Cien/Tec	712.-	12,68	743.-	22,67	743.-	44,57	712.-	9,11	743.-	13,19	743.-	14,00
Act Admvas/Aux	822.-	21,85	822.-	23,90	822.-	19,71	783.-	11,61	803.-	12,70	822.-	13,40
Educación	854.-	13,24	855.-	12,44	854.-	16,65	854.-	9,73	855.-	8,91	855.-	9,55
Act Sanit/SºSoc	862.-	11,39	871.-	12,46	862.-	13,89	862.-	9,76	862.-	11,00	862.-	9,92
Act Art/Rec/Entr	920.-	10,67	920.-	15,42	920.-	13,82	920.-	8,99	920.-	11,86	920.-	10,64
Otros Sº	951.-	11,76	952.-	20,22	952.-	38,63	951.-	6,91	952.-	12,96	952.-	17,58
Todas Ramas	R*	6,96	R*	8,86	R*	9,98	R*	4,93	R*	6,31	R*	6,61
Agropec/Pesca	017.-	2,10	015.-	2,95	021.-	4,80	017.-	2,19	015.-	2,89	032.-	3,96
Extractivo	072.-	-0,60	081.-	2,92	081.-	3,72	051.-	-0,74	081.-	2,95	081.-	3,46
Manufacturas	142.-	-8,28	309.-	1,44	301.-	-0,86	142.-	-1,95	309.-	1,56	301.-	0,63
Energía	352.-	7,06	353.-	1,99	352.-	5,50	351.-	4,92	353.-	2,23	352.-	4,53
Agua/San/Resid	360.-	4,54	370.-	6,21	360.-	3,62	360.-	4,10	370.-	4,46	360.-	3,12
Construcción	411.-	2,15	411.-	3,71	411.-	4,60	411.-	2,10	411.-	3,47	429.-	3,68
Comercio/Rep	476.-	2,49	476.-	6,43	454.-	2,24	476.-	1,87	476.-	4,24	452.-	2,61
Tte y almac	511.-	-10,59	492.-	-8,64	511.-	-25,59	511.-	-1,05	511.-	-3,35	511.-	-4,41
Hostelería	552.-	4,19	552.-	6,72	559.-	2,83	561.-	3,03	559.-	5,24	559.-	3,02
Inform/Comunic	613.-	2,56	581.-	3,06	601.-	3,20	602.-	2,52	581.-	2,80	601.-	2,38
Activ Inmob	682.-	2,37	681.-	2,66	681.-	3,60	681.-	2,40	681.-	2,69	681.-	3,57

Act Prof/Cien/Tec	701.-	1,17	701.-	4,78	701.-	3,18	701.-	1,31	701.-	3,93	701.-	2,66
Act Admvas/Aux	821.-	4,17	782.-	5,29	823.-	-2,53	821.-	3,70	799.-	3,34	823.-	2,15
Educación	852.-	6,60	851.-	7,82	851.-	6,30	851.-	4,66	854.-	6,33	851.-	4,88
Act Sanit/SºSoc	873.-	7,14	861.-	9,54	879.-	4,72	873.-	4,67	881.-	6,17	879.-	4,60
Act Art/Rec/Entr	931.-	1,48	931.-	2,58	931.-	-1,30	931.-	1,77	900.-	3,07	932.-	0,38
Otros Sº	941.-	2,69	949.-	0,90	949.-	5,54	941.-	2,50	949.-	0,76	949.-	3,93

APALANCAMIENTO FIN. (APF= CARG.FIN. x ENDEUD.) (%)

RAMAS	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20
Agropec/Pesca	023.-	274,34	032.-	205,14	016.-	257,39
Extractivo	072.-	268,10	089.-	133,35	081.-	150,09
Manufacturas	142.-	644,33	182.-	213,34	161.-	241,30
Energía	351.-	201,03	351.-	229,90	351.-	252,19
Agua/San/Resid	390.-	198,70	382.-	208,98	370.-	248,93
Construcción	433.-	242,71	439.-	199,43	422.-	241,53
Comercio/Rep	478.-	276,24	451.-	231,94	475.-	341,35
Tte y almac	511.-	548,53	492.-	537,39	511.-	752,82
Hostelería	563.-	327,31	563.-	217,06	561.-	222,24
Inform/Comunic	602.-	293,44	639.-	282,38	582.-	329,45
Activ Inmob	683.-	157,17	683.-	182,24	683.-	158,53
Act Prof/Cien/Tec	742.-	212,43	691.-	233,48	743.-	452,60
Act Admvas/Aux	781.-	298,41	823.-	308,60	771.-	413,16
Educación	851.-	229,61	854.-	224,63	854.-	302,26
Act Sanit/SºSoc	881.-	236,14	871.-	211,99	871.-	200,22
Act Art/Rec/Entr	932.-	201,64	932.-	171,84	932.-	215,88
Otros Sº	952.-	260,06	951.-	200,28	952.-	295,60
Todas Ramas	R*	186,71	R*	178,51	R*	193,13
Agropec/Pesca	015.-	131,68	015.-	134,11	021.-	134,29
Extractivo	099.-	80,02	099.-	124,13	089.-	146,68
Manufacturas	302.-	98,71	302.-	117,94	206.-	126,00
Energía	352.-	153,33	353.-	91,59	352.-	146,71
Agua/San/Resid	360.-	142,24	383.-	159,41	360.-	134,51
Construcción	411.-	134,81	411.-	145,78	411.-	143,17
Comercio/Rep	473.-	178,67	473.-	156,25	454.-	131,22
Tte y almac	531.-	147,85	504.-	140,20	502.-	146,48
Hostelería	553.-	151,05	553.-	142,15	553.-	139,78
Inform/Comunic	613.-	139,96	601.-	145,41	601.-	118,94
Activ Inmob	682.-	116,59	682.-	124,17	682.-	127,54
Act Prof/Cien/Tec	701.-	105,97	701.-	125,04	701.-	132,98
Act Admvas/Aux	821.-	139,50	774.-	136,20	823.-	-48,89
Educación	854.-	182,04	852.-	160,55	853.-	147,31
Act Sanit/SºSoc	861.-	146,15	862.-	143,05	881.-	137,17
Act Art/Rec/Entr	920.-	152,18	910.-	128,80	900.-	131,11
Otros Sº	941.-	128,28	941.-	110,33	949.-	128,30

RAMAS	MARGEN) (RTDO. ANT IMP+GAST FINAN)/CN (%)						ROTACIÓN) CIFRA DE NEGOCIOS / AT (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20
Agropec/Pesca	012.-	14,34	012.-	13,96	031.-	12,63	023.-	90,26	014.-	108,48	014.-	145,00
Extractivo	081.-	5,35	089.-	12,46	089.-	21,83	091.-	130,78	089.-	54,88	081.-	55,50
Manufacturas	211.-	11,89	303.-	15,91	275.-	14,81	109.-	165,17	152.-	174,83	244.-	199,75
Energía	351.-	21,64	351.-	23,26	351.-	21,12	352.-	91,89	352.-	180,20	352.-	35,93
Agua/San/Resid	370.-	10,21	360.-	10,55	382.-	14,75	381.-	110,13	383.-	97,24	370.-	180,73
Construcción	411.-	14,29	411.-	14,62	411.-	19,61	433.-	118,79	433.-	138,10	433.-	137,63
Comercio/Rep	461.-	6,71	466.-	6,10	466.-	6,34	473.-	273,64	473.-	211,55	473.-	226,05
Tte y almac	521.-	12,37	495.-	51,18	493.-	11,29	532.-	166,29	531.-	256,64	532.-	175,84
Hostelería	551.-	10,44	553.-	16,37	553.-	17,03	563.-	160,13	561.-	158,03	563.-	159,54
Inform/Comunic	639.-	9,86	592.-	12,70	601.-	12,62	612.-	154,11	620.-	113,03	620.-	130,85
Activ Inmob	682.-	34,58	682.-	41,70	682.-	42,41	683.-	30,35	683.-	32,37	683.-	26,87
Act Prof/Cien/Tec	701.-	22,18	701.-	30,00	701.-	32,29	750.-	129,46	743.-	165,33	732.-	171,98
Act Admvas/Aux	774.-	15,48	774.-	20,92	821.-	32,58	791.-	246,31	791.-	298,83	791.-	298,09
Educación	854.-	12,70	853.-	9,69	853.-	13,05	856.-	113,67	856.-	146,64	856.-	306,71
Act Sanit/SºSoc	861.-	9,46	872.-	11,93	873.-	11,13	872.-	123,26	889.-	154,03	889.-	157,66
Act Art/Rec/Entr	920.-	10,43	932.-	9,30	910.-	17,77	900.-	100,32	920.-	148,03	920.-	116,44
Otros Sº	949.-	9,02	960.-	9,63	952.-	11,65	951.-	136,72	951.-	146,30	951.-	216,90
Todas Ramas	R*	6,23	R*	7,22	R*	7,76	R*	91,78	R*	102,42	R*	106,76
Agropec/Pesca	023.-	3,47	022.-	4,09	021.-	4,89	012.-	25,32	012.-	33,88	032.-	53,43
Extractivo	051.-	-2,37	081.-	6,05	081.-	5,95	071.-	21,57	081.-	48,04	089.-	46,78
Manufacturas	142.-	-5,22	309.-	1,90	301.-	1,32	233.-	36,01	233.-	44,93	301.-	50,02
Energía	352.-	6,23	353.-	3,17	352.-	11,22	351.-	22,75	351.-	27,10	351.-	26,11
Agua/San/Resid	381.-	5,08	383.-	5,61	381.-	3,56	360.-	44,36	370.-	43,32	360.-	26,14
Construcción	412.-	4,20	439.-	4,88	439.-	4,01	411.-	15,36	411.-	23,59	411.-	21,33
Comercio/Rep	472.-	1,58	451.-	2,09	452.-	1,70	475.-	100,83	475.-	118,11	454.-	120,78
Tte y almac	511.-	-2,55	511.-	-5,51	511.-	-2,73	521.-	43,60	495.-	21,53	493.-	47,90
Hostelería	561.-	2,02	562.-	3,88	562.-	4,09	552.-	32,37	559.-	41,54	559.-	27,48
Inform/Comunic	613.-	4,73	581.-	3,40	581.-	5,39	602.-	35,68	601.-	56,01	601.-	20,42
Activ Inmob	683.-	15,61	681.-	13,90	681.-	15,90	682.-	7,54	682.-	8,68	682.-	8,89
Act Prof/Cien/Tec	750.-	5,06	750.-	5,50	732.-	4,76	701.-	5,33	701.-	12,10	701.-	10,51
Act Admvas/Aux	791.-	2,41	782.-	2,60	791.-	2,01	774.-	25,44	774.-	30,76	821.-	16,07
Educación	851.-	4,27	856.-	4,66	856.-	1,97	852.-	73,52	852.-	68,13	853.-	58,50
Act Sanit/SºSoc	889.-	4,80	881.-	4,13	879.-	3,72	873.-	65,24	861.-	80,00	873.-	59,49
Act Art/Rec/Entr	931.-	3,10	900.-	4,23	932.-	2,49	910.-	55,78	910.-	37,44	910.-	23,90
Otros Sº	952.-	3,25	949.-	2,80	951.-	4,62	941.-	35,10	941.-	37,45	960.-	65,60

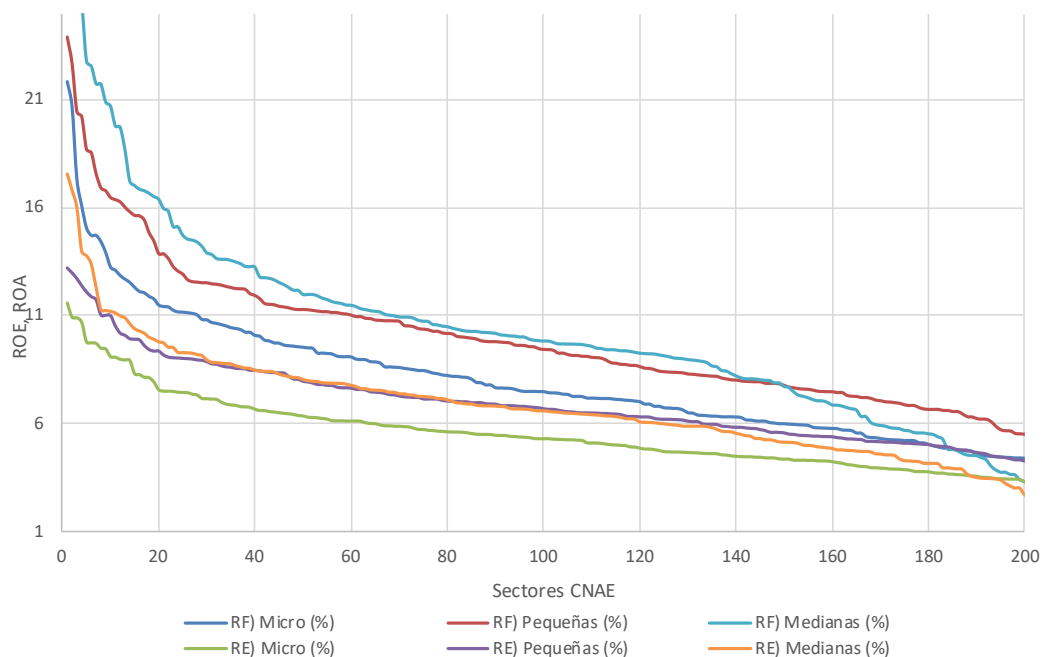
RAMAS	CARGAS FIN.) RTDO.A.T./ (RTDO.A.T.+GAST.FINAN.) (%)						ENDEUDAMIENTO) AT / RECURSOS PROPIOS (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20	Sect	m 16-20
Agropec/Pesca	013.-	90,12	031.-	93,40	031.-	94,67	023.-	327,73	032.-	251,45	032.-	350,32
Extractivo	051.-	133,11	089.-	94,87	089.-	97,66	091.-	262,52	081.-	155,61	081.-	182,37
Manufacturas	142.-	138,73	272.-	98,33	321.-	98,02	264.-	348,78	182.-	323,17	303.-	331,30
Energía	352.-	89,61	352.-	93,84	352.-	78,32	351.-	392,82	351.-	389,03	351.-	386,23
Agua/San/Resid	383.-	90,87	390.-	93,29	370.-	92,52	390.-	238,25	382.-	253,41	390.-	296,40
Construcción	432.-	88,77	422.-	91,16	433.-	88,56	433.-	274,29	421.-	238,40	412.-	297,27
Comercio/Rep	461.-	92,79	474.-	92,69	453.-	95,88	478.-	365,88	451.-	278,96	475.-	356,29
Tte y almac	511.-	123,94	492.-	125,10	511.-	121,87	511.-	446,39	531.-	665,27	511.-	542,08
Hostelería	553.-	85,80	553.-	94,83	563.-	96,57	563.-	411,23	559.-	319,70	562.-	249,99
Inform/Comunic	613.-	95,03	582.-	96,66	639.-	93,08	602.-	320,32	639.-	307,13	582.-	487,63
Activ Inmob	683.-	88,33	683.-	83,24	683.-	76,67	681.-	185,97	681.-	217,84	681.-	248,00
Act Prof/Cien/Tec	691.-	95,20	743.-	96,41	743.-	98,65	742.-	235,02	691.-	244,50	743.-	458,78
Act Admvas/Aux	799.-	96,25	822.-	96,88	783.-	97,38	822.-	344,51	823.-	347,47	823.-	798,95
Educación	854.-	94,95	855.-	93,98	855.-	94,93	851.-	267,00	854.-	252,45	854.-	324,96
Act Sanit/SºSoc	862.-	93,09	872.-	95,83	879.-	95,35	881.-	282,06	881.-	243,61	873.-	265,82
Act Art/Rec/Entr	920.-	93,16	932.-	92,35	932.-	91,39	931.-	259,87	931.-	201,68	931.-	254,83
Otros Sº	949.-	92,47	952.-	96,74	952.-	96,77	952.-	300,83	951.-	221,68	952.-	309,79
Todas Ramas	R*	85,67	R*	87,54	R*	87,20	R*	219,40	R*	207,18	R*	228,23
Agropec/Pesca	023.-	78,57	021.-	75,98	032.-	67,30	011.-	157,57	031.-	151,44	031.-	147,71
Extractivo	071.-	51,29	081.-	85,21	081.-	82,29	099.-	156,11	089.-	139,03	089.-	148,89
Manufacturas	302.-	55,52	254.-	72,71	233.-	67,08	254.-	142,18	202.-	141,36	206.-	131,61
Energía	351.-	56,94	353.-	24,61	351.-	58,13	352.-	174,09	352.-	222,75	352.-	217,42
Agua/San/Resid	390.-	87,00	370.-	71,32	382.-	71,95	360.-	157,40	390.-	172,24	360.-	183,19
Construcción	411.-	74,28	421.-	69,11	429.-	71,33	411.-	180,39	431.-	191,67	411.-	169,08
Comercio/Rep	476.-	61,26	454.-	82,50	454.-	54,67	461.-	193,14	473.-	171,39	473.-	177,98
Tte y almac	493.-	78,37	522.-	82,89	501.-	68,50	521.-	166,99	495.-	156,88	502.-	152,06
Hostelería	559.-	73,38	559.-	80,40	562.-	76,17	553.-	176,83	553.-	148,38	553.-	146,56
Inform/Comunic	611.-	87,42	581.-	80,29	601.-	76,75	601.-	159,52	601.-	174,89	601.-	147,67
Activ Inmob	681.-	71,33	681.-	62,02	681.-	63,28	682.-	141,36	682.-	167,23	682.-	181,52
Act Prof/Cien/Tec	701.-	85,04	701.-	82,68	711.-	81,79	701.-	129,68	701.-	146,76	741.-	143,08
Act Admvas/Aux	771.-	71,58	782.-	77,02	823.-	-6,76	821.-	156,25	774.-	141,00	821.-	134,25
Educación	851.-	77,04	851.-	85,71	851.-	82,34	854.-	189,23	852.-	172,28	853.-	172,52
Act Sanit/SºSoc	889.-	80,17	881.-	84,59	861.-	78,44	862.-	163,95	862.-	152,61	879.-	153,80
Act Art/Rec/Entr	931.-	62,84	910.-	70,38	931.-	60,63	920.-	164,53	910.-	154,02	900.-	164,84
Otros Sº	952.-	86,45	949.-	77,54	960.-	78,49	941.-	142,48	941.-	128,01	949.-	134,81

CNAE 2009

		20	
		25.4	
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicios de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

Dentro de esas pautas generales, se sigue observando la habitual mayor dispersión de ROE y ROA de las empresas medianas (Gráfico S-13), cuyos sectores de actividad siguen ofreciendo en conjunto una variabilidad mayor en estos indicadores que la de micro y pequeñas empresas. Siendo también de resaltar que todavía existen tramos (en la esquina inferior derecha del gráfico) en los que las curvas del ROA de cada segmento de dimensión se encuentran por encima de las del correspondiente ROE, como señales de apalancamiento financiero reductor en sectores y PYME concretos.

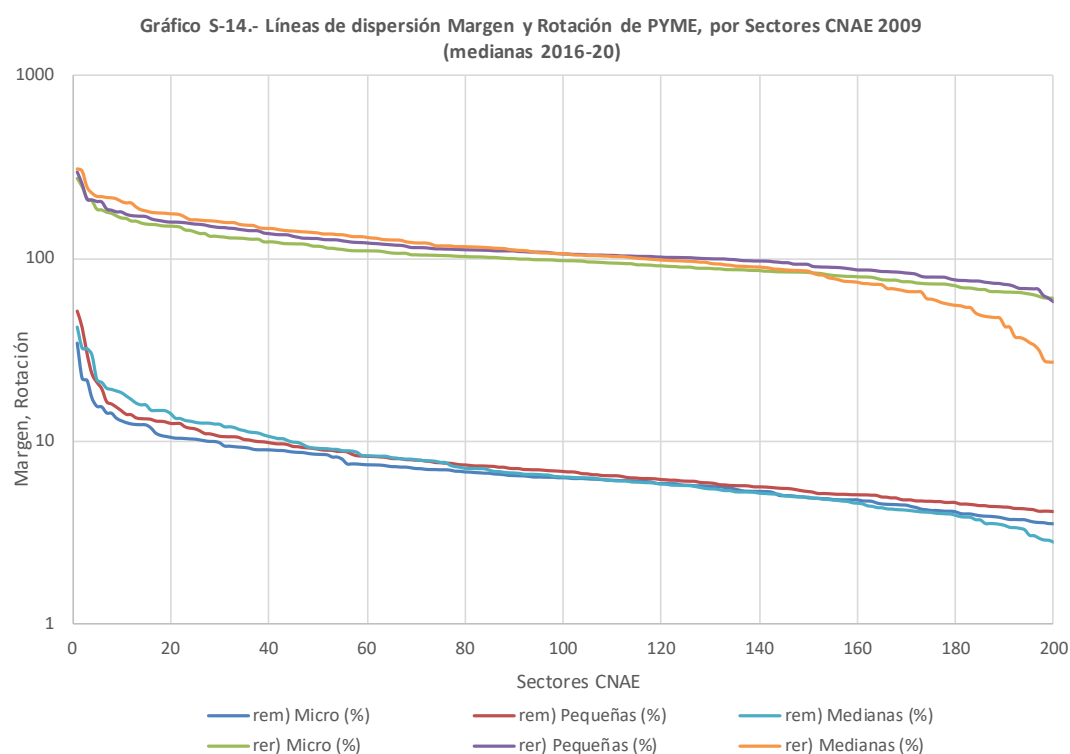
Gráfico S-13.- Líneas de dispersión ROE y ROA de PYME, por Sectores CNAE 2009 (medianas 2016-20)



Entre los mayores valores de las medianas de la rentabilidad financiera entre 2016 y 2020 (Cuadro S-6), destacan las microempresas de actividades de los centros de llamadas (ROE= 21,85%) y telecomunicaciones inalámbricas (ROE=20,69%); las pequeñas empresas, también de las actividades de los centros de llamadas (ROE= 23,90%) y telecomunicaciones inalámbricas (18,54%); y las medianas empresas de actividades de ensayos y análisis técnicos (44,57%) y de reparación de ordenadores y equipos de comunicación (38,63%). En cuanto a los mayores valores promedio de las medianas de la rentabilidad económica, resaltan las microempresas de las actividades relacionadas con provisión de recursos humanos (ROA=11,61%) y las de telecomunicaciones inalámbricas (10,95%); las pequeñas empresas de actividades de traducción e interpretación (13,19%) y de reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico (12,96%); y las medianas empresas, también las actividades de reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico (17,58%) y de fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes (16,83%).

Los factores explicativos de la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación de activos totales para generar dichas ventas, se reflejan también mediante los valores extremos de las medianas por ramas durante el período 2016-2020 en el Cuadro S-6, en tanto que su variabilidad para el conjunto de los sectores incluidos en ellas se representa en el Gráfico S-14. En los márgenes, las empresas medianas hacen valer su habitual mayor poder de mercado y ofrecen tanto un valor promedio más elevado como una mayor dispersión entre los valores extremos de la muestra sectorial. Micro y pequeñas empresas, por su parte, evidencian márgenes cada vez más dispares entre sí, debido a la continuidad del crecimiento y a sus diferentes sectores de operación. En cuanto a las rotaciones de los activos, las microempresas ofrecen en general los menores valores, si bien tanto éstas como las pequeñas empresas tienen menores rotaciones de activos que las medianas empresas en muchas ramas.

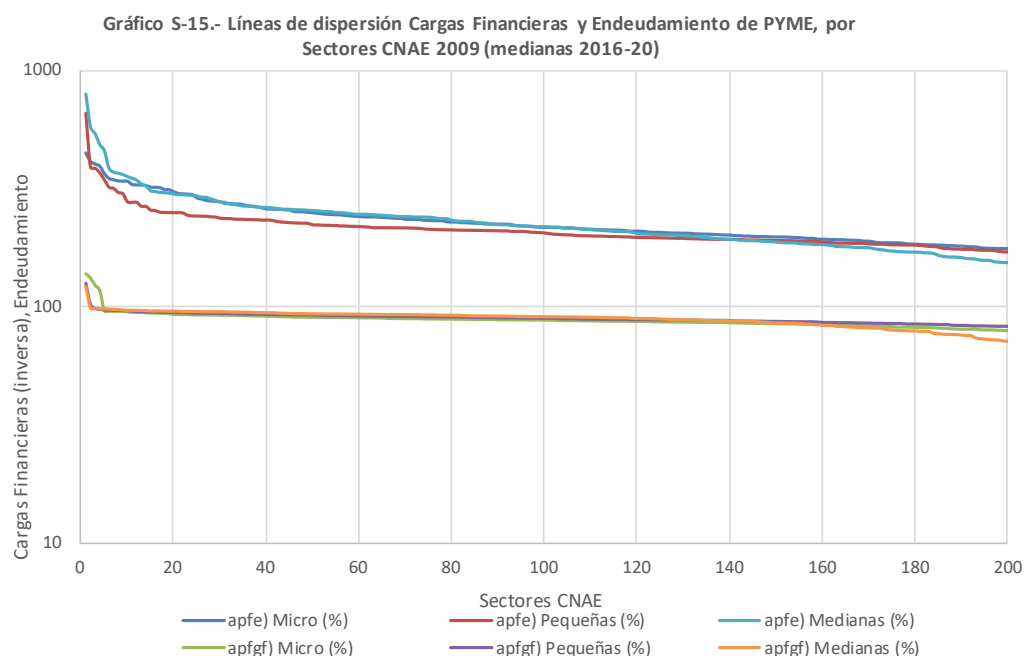
Los dos sectores que operan con mayor mediana de margen de beneficio en las microempresas son alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia y actividades de las sedes centrales. Entre las pequeñas empresas, resultan ser las de alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia y las de transporte por tubería. Mientras que entre las medianas empresas lo hacen las actividades de alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia, y actividades administrativas y auxiliares de oficina. Los márgenes más bajos (con signo negativo), por el contrario, los que evidencian fabricación de artículos de peletería y transporte aéreo de pasajeros, entre las microempresas; y el sector transporte aéreo de pasajeros entre las pequeñas; y entre las medianas empresas.



La correlación que suele darse entre el margen de beneficio por unidad de ventas y la rotación de los activos, explica que las mayores rotaciones vengan casi obligadas en los sectores que operan con bajos márgenes. Y de hecho así sucede, *sensu contrario*, con las reducidas rotaciones que ofrecen generalmente los sectores que ya se han comentado como evidencia de los mayores márgenes (valores de las medianas del período 2016-2020). En cuanto a las rotaciones más elevadas, se encuentra el sector comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados, entre las microempresas; el sector de agencias de viajes y operadores turísticos, entre las pequeñas empresas; y el sector de actividades auxiliares a la educación, entre las medianas empresas.

Los factores explicativos del apalancamiento financiero, cargas financieras y endeudamiento completan las principales variables del modelo integrado de la rentabilidad. Los valores extremos por ramas que presentan los promedios de medianas de esos indicadores en las PYME, durante el período considerado 2016-2020, se ofrecen también en el Cuadro S-6, mientras que el Gráfico S-15 visualiza las líneas de dispersión de la totalidad de los sectores. En el caso de las cargas financieras (menores con los mayores valores de la *ratio* utilizada y viceversa, y con valores anómalos en sectores con pérdidas), los valores medios se ajustan a la racionalidad financiera de que la menor dimensión de las microempresas incorpore en ellas la mayor prima de riesgo, así como que la mayor o menor incidencia de dichas cargas financieras se relacione respectivamente con un mayor o menor endeudamiento, matizado por las restricciones financieras que suelen padecer las empresas de menor dimensión. Sobre este particular, resulta sumamente ilustrativo el gráfico de dispersión, ya que la similitud de cargas financieras que muestra entre la mayoría de los segmentos y sectores de PYME es tanto el reflejo de la evolución a la baja de los tipos de interés durante el período considerado (2016-20) como la señal de que los niveles de dichos tipos se han trasladado de forma rápida y en cuantía muy similar a todas las PYME.

Por sectores, encontramos ejemplos de elevadas cargas financieras en las microempresas de fabricación de artículos de peletería; en las pequeñas empresas de transporte de mercancías por ferrocarril; y en las medianas empresas de transporte aéreo de pasajeros. En tanto que casos de reducidas cargas financieras se encuentran en las microempresas de extracción de minerales de hierro, las pequeñas empresas de suministro de vapor y aire acondicionado, y en las medianas empresas de producción, transporte y distribución de energía eléctrica.



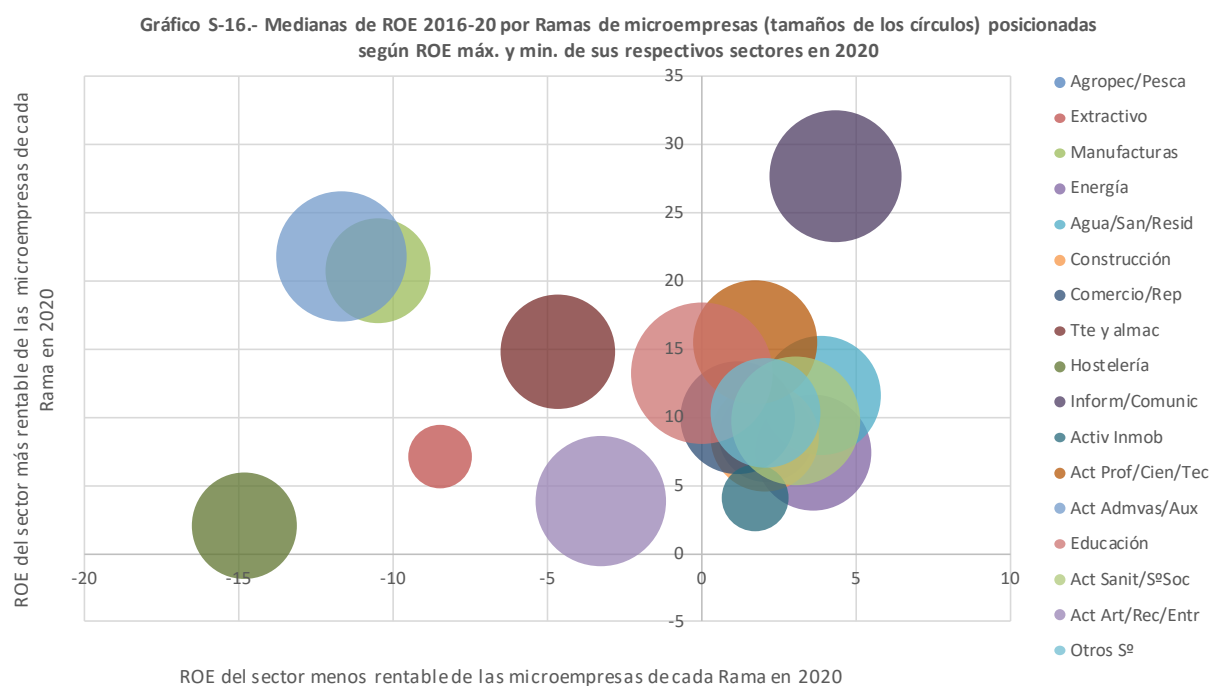
El endeudamiento se deduce de la *ratio* activo total/recursos propios, y evidencia que las medianas empresas tienen un mayor valor en este indicador que las microempresas y las pequeñas empresas (con valores promedio de los estadísticos medianas del período 2016-2020). Mientras que la menor dispersión entre los valores obtenidos por todos los sectores se encuentra en las microempresas, y la mayor dispersión en las medianas empresas. El Gráfico de dispersión S-15 pone además de manifiesto que las diferencias en el endeudamiento por segmentos de dimensión son notables y que, en líneas generales, las menos endeudadas son las medianas empresas. Las mayores cifras de la *ratio* activo total/recursos propios aparecen en las microempresas de transporte aéreo de pasajeros, en las pequeñas empresas de actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal, y en las medianas empresas de organización de convenciones y ferias de muestras. En tanto que las menores cifras se constatan en las microempresas de las actividades de las sedes centrales, en las pequeñas empresas de industrias extractivas n.c.o.p., y en las medianas empresas de fabricación de fibras artificiales y sintéticas.

8.5. Las PYME más rentables de la muestra sectorial

El análisis de sectores y ramas concluye con sendas aproximaciones a la coyuntura y la estructura de la rentabilidad de las PYME. Primero, mediante la representación de la rentabilidad estructural de las ramas durante el período 2016-2020 (gráficos de “globos”), calculada como promedio de las medianas de sus sectores durante el período; junto a su comportamiento coyuntural en 2020 (posicionamiento de dichos “globos”), aproximado por los valores máximos y mínimos de la rentabilidad de los sectores componentes de cada rama en este último año. Y, en segundo lugar, detallando los factores estructurales de la rentabilidad en los sectores que, en cada rama, muestran los mayores valores de ésta, con base en los promedios sectoriales de medianas del ROE entre 2016 y 2020. Con el objetivo de caracterizar, primero durante el período, y comparar después durante el último año, las tendencias de la rentabilidad de los recursos propios en las distintas ramas de actividad;

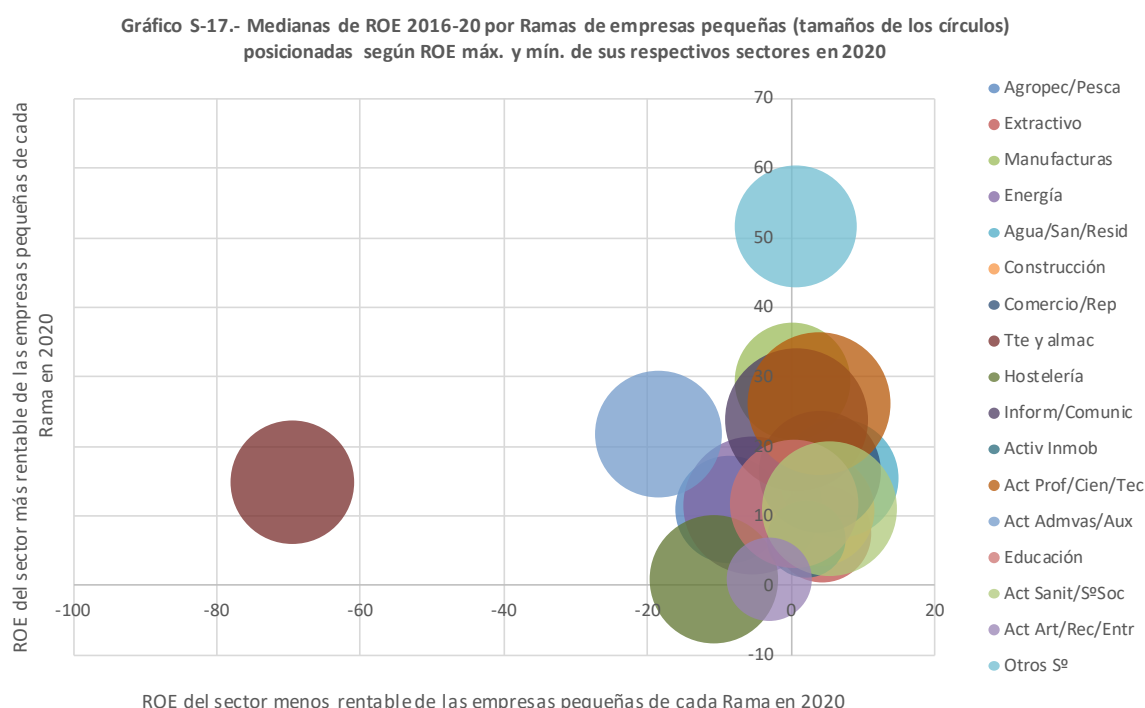
detallando, por último, los modelos diferenciados de negocio de las PYME societarias españolas más rentables durante el período temporal disponible.

Los Gráficos S-16 a S-18 permiten visualizar simultáneamente tres datos de cada una de las 17 ramas consideradas en los segmentos de PYME: la rentabilidad financiera (ROE) que ha obtenido cada rama durante el período 2016-2020 (promedio de medianas sectoriales, que se representa por los tamaños o áreas, mayores o menores, de los círculos), y los valores de la rentabilidad financiera obtenidos por el mejor y el peor sector de cada rama en 2020 (representando los mejores en ordenadas y los peores en abscisas). El tamaño de los círculos sirve así para recordar la rentabilidad “estructural” de cada rama, en tanto que su posicionamiento en el gráfico sintetiza la tendencia “coyuntural” que esa rentabilidad haya podido seguir durante el último año, en el cual se puede apreciar el impacto de la crisis generada por la COVID-19. Los círculos situados en el cuadrante derecho (primer cuadrante de los ejes coordenados) representan así ramas en las que todos sus sectores (incluidos los de menor rentabilidad) han obtenido ROE positivos en 2020 y, por tanto, no se han visto tan afectados por la crisis COVID-19; en tanto que los círculos situados en el cuadrante izquierdo (segundo cuadrante de los ejes coordenados) visualizan las ramas en las que se simultanean sectores con ROE positivos y algunos negativos y, en consecuencia, sugieren haber sido más afectados por la pandemia. Como es obvio, la existencia de ramas (círculos representativos de las mismas) en el tercer cuadrante de los ejes de coordenadas significa que aquéllas tienen todos sus sectores en pérdidas en 2020.



En el caso de las microempresas (Gráfico S-16), las mayores rentabilidades estructurales (ROE promedio de medianas) entre 2016 y 2020 (mayores tamaños de los círculos) se muestran en las ramas de educación (10,91%), información y comunicaciones (9,49%) y actividades sanitarias y de servicios sociales (9,11%), que se destacan como “motores” del crecimiento rentable de este segmento de PYME durante el período; y con todos sus sectores en beneficios en 2020. Las microempresas de ramas como actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento (9,25%) y las actividades administrativas y auxiliares (9,21%) obtienen también rentabilidades estructurales elevadas (8,64%), aunque con algunos sectores en pérdidas. En cuanto a las actividades inmobiliarias, la agricultura y pesca y la industria extractiva siguen evidenciando rentabilidades estructurales que no llegan al 4,9%, y con algunos sectores que arrojaron pérdidas en 2020. En tanto que la rama turismo aparece como el más perjudicado en 2020 como consecuencia de la pandemia. En esta rama se da la peor situación entre el mejor y el peor sector en 2020 (2,04% y - 14,80%). Por lo que se refiere a la rama de industria manufacturera,

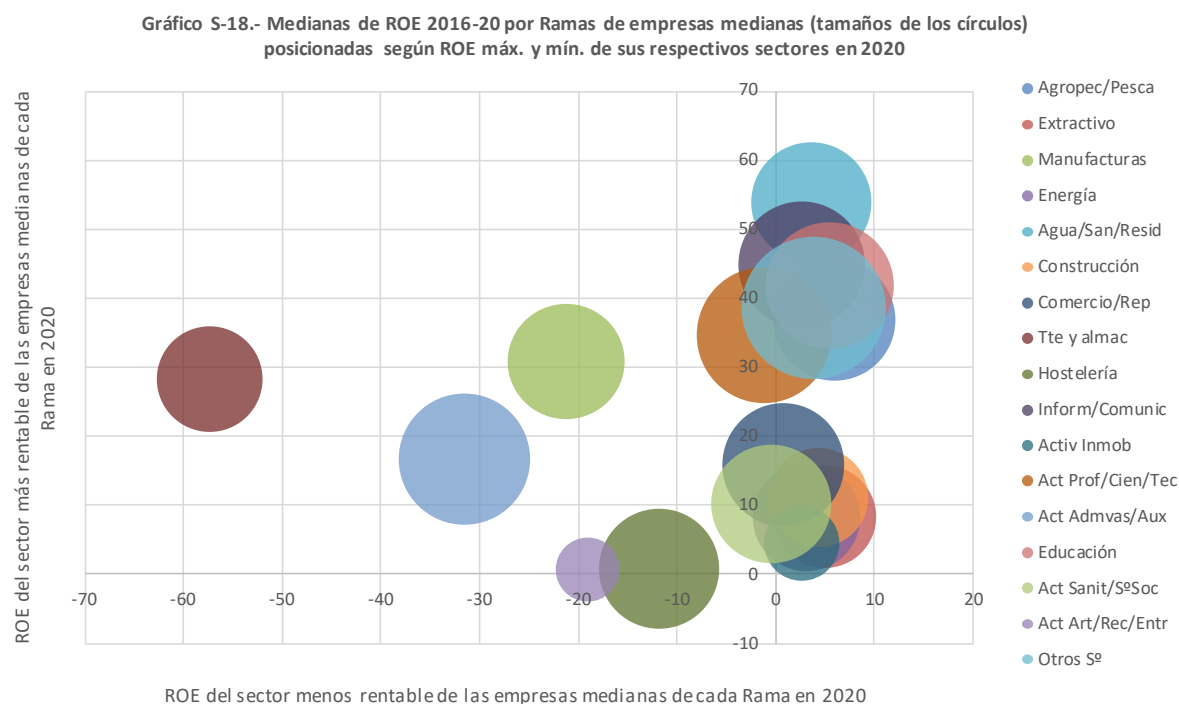
que obtiene una rentabilidad estructural del 5,93%, presenta la mayor variabilidad entre el sector mejor y peor en 2020 (20,76% y - 10,48%). La rama de comercio y reparaciones, como rama de mayor concentración de las microempresas, redujo su rentabilidad estructural (5,99%), aunque ningún sector presentó un promedio negativo en 2020.



En las pequeñas empresas (Gráfico S-17), se observa una concentración de ramas en el primer cuadrante mayor que para el caso de las microempresas. Y además las diferentes ramas de las pequeñas empresas presentan una rentabilidad estructural superior a las microempresas durante el período considerado, y generalmente con mayores valores de las rentabilidades coyunturales de 2020 de sus sectores en beneficios durante el último año. Ello sugiere, tanto la mayor eficiencia comparada de estas ramas de pequeñas empresas como que dicha eficiencia depende de situaciones sectoriales coyunturales, e incluso de actuaciones estrictamente empresariales. Sus “motores”, en este caso, a tenor de la rentabilidad (ROE promedio de medianas sectoriales) durante 2016-2020, son las empresas de la rama de actividades de información y comunicaciones (12,28%) y las de actividades profesionales, científicos y técnicos (12,24%); todas ellas, además, con todos sus sectores en beneficios en 2020.

También en el primer cuadrante, con todos sus sectores con ROE positivos en 2020, las pequeñas empresas de suministro de agua, actividades de saneamiento, etc., comercio y reparaciones, actividades profesionales, científicas y técnicas, y actividades sanitarias y de servicios sociales, a pesar de la crisis generada por la pandemia COVID-19, han obtenido rentabilidades promedio superiores al 4%. Por el contrario, la situación coyuntural de 2020 todavía sigue afectando negativamente a algunos sectores de pequeñas empresas de las ramas de transporte y almacenamiento, actividades artísticas, recreativas y entretenimiento y hostelería.

El caso de ramas y sectores de las medianas empresas (Gráfico S-18), muestra una mayor dispersión que las pequeñas y microempresas. Y se puede apreciar que las ramas con una posición más favorable en los valores de rentabilidad estructural (ROE) en este período 2016-2020 son: otros servicios (13,96%), educación (10,99%) y actividades profesionales, científicas y técnicas (11,78%), y actividades de información y comunicaciones (10,72%); con todas ellas, además, con la totalidad de sus sectores en beneficios en 2020. En cuanto a especial afectación negativa en 2020 en algunas de sus ramas se sitúan las manufacturas, actividades de transporte, hostelería y actividades artísticas, recreativas y entretenimiento.



La síntesis de los factores estructurales de la rentabilidad en ramas y sectores de PYME se muestra en los Cuadros S-7A a S-7C, con el detalle de sus magnitudes e indicadores más representativos (se resaltan en amarillo los mayores valores y en verde los menores valores de los indicadores de cada segmento de PYME) en los sectores con mayor ROE (promedio de medianas sectoriales durante 2016-2020) de cada una de las 17 ramas de la CNAE-2009 consideradas. Esta perspectiva revela que las microempresas (Cuadro S-7A) con mayor rentabilidad estructural de sus recursos propios (superior al 15%), durante los últimos años, se han ubicado en los sectores de actividades de los centros de llamadas y fabricación de pilas y acumuladores eléctricos; y en las que la menor rentabilidad estructural (inferior al 7%) se ha polarizado durante dicho período en el sector de las actividades inmobiliarias por terceros.

CUADRO S-7A. SECTORES DE MICROEMPRESAS MÁS RENTABLES, EN CADA UNA DE LAS RAMAS DE ACTIVIDAD CONSIDERADAS

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
SECTORES CNAE EN CADA RAMA	031.-	091.-	272.-	353.-	390.-	433.-	479.-	504.-	562.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 15-19)									
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	7,50	8,95	15,06	7,47	9,54	10,43	12,53	13,91	8,17
Rentabilidad Económica (%)	5,90	5,79	6,12	6,01	6,12	5,40	6,85	9,51	4,61
Margen (%)	7,01	4,16	8,73	7,11	7,12	4,54	4,52	8,50	3,04
Rotación (%)	84,16	130,78	108,17	81,48	88,38	118,79	149,55	94,25	148,24
Apalancamiento Financ. (%)	169,99	208,91	269,40	181,85	198,70	242,71	234,43	187,91	269,57
Gastos Financieros (%)	88,08	79,58	84,58	87,18	87,00	87,91	86,59	96,85	84,70
Endeudamiento (%)	193,70	262,52	329,27	226,66	238,25	274,29	273,01	194,02	313,49
Efecto Fiscal (%)	74,55	74,12	75,48	75,07	78,07	77,40	76,27	77,17	71,50
MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO									
Nº de empresas analizadas	406	13	6	62	141	7.457	2.032	21	1.360
Total activo (miles euros)	500,9	475,6	529,2	524,8	476,5	229,2	210,9	559,3	195,4
Cifra de negocios (miles euros)	415,0	661,3	448,0	394,0	404,1	271,8	334,4	511,2	289,7
Resultado neto ejer. (miles euros)	18,9	16,2	19,1	20,4	18,8	8,0	9,5	32,7	5,2

DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO

Nº empr. con datos este apartado	313	7	4	47	103	5.526	1.076	16	962
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	3,59	1,80	3,84	2,91	3,02	2,46	2,20	2,68	2,89
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	1,31	1,12	0,35	1,00	0,76	1,10	0,44	0,60	1,26
Nº Medio total trabaj. por empresa	4,86	2,92	4,61	4,15	3,74	3,54	2,64	2,90	4,10
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	30,95	21,98	29,93	26,23	28,03	27,15	25,02	29,50	22,21
Valor añadido Trabajador (miles euros)	38,29	39,16	29,31	38,62	41,24	31,66	33,43	41,72	25,55
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	76,62	65,45	98,80	66,72	67,97	87,00	75,53	75,86	87,19
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,31	1,53	1,01	1,50	1,47	1,15	1,32	1,32	1,15

	J	L	M	N	P	Q	R	S
Sectores CNAE en cada Rama	612.-	683.-	712.-	822.-	854.-	862.-	920.-	951.-

(VALORES DE LAS MEDIANAS 15-19)

Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	20,69	5,53	12,68	21,85	13,24	11,39	10,67	11,76
Rentabilidad Económica (%)	10,95	4,62	9,11	8,32	9,73	9,76	8,99	6,91
Margen (%)	7,30	15,61	10,39	7,05	12,70	9,29	10,43	5,32
Rotación (%)	154,11	30,35	89,66	128,65	79,78	103,41	84,77	136,72
Apalancamiento Financ. (%)	216,31	157,17	177,11	294,02	182,04	151,18	152,18	207,28
Gastos Financieros (%)	91,34	88,33	94,51	89,29	94,95	93,09	93,16	87,43
Endeudamiento (%)	241,93	177,94	192,23	344,51	189,23	163,95	164,53	231,99
Efecto Fiscal (%)	74,92	76,61	78,87	74,43	75,87	76,11	76,05	74,86

MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO

Nº de empresas analizadas	101	9.063	357	65	296	9.041	2.229	508
Total activo (miles euros)	209,6	596,8	276,5	273,8	326,5	299,8	437,5	164,2
Cifra de negocios (miles euros)	323,0	179,6	247,9	267,9	260,5	301,3	358,2	233,2
Resultado neto ejer. (miles euros)	17,3	18,6	19,2	15,7	23,7	19,7	27,4	8,5

DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO

Nº empr. con datos este apartado	55	5.090	228	38	155	5.976	1.566	346
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	2,44	2,41	2,94	2,88	2,29	2,76	2,36	2,51
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	0,95	0,37	0,73	1,51	0,82	0,45	0,39	0,40
Nº Medio total trabaj. por empresa	3,70	2,81	3,57	4,23	3,16	3,22	2,72	2,91
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	27,12	25,49	31,07	24,96	28,69	26,29	25,67	27,73
Valor añadido Trabajador (miles euros)	34,21	37,38	40,47	27,46	42,11	39,42	52,28	33,35
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	75,46	68,04	76,79	85,96	67,49	66,84	49,98	83,15
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,33	1,47	1,30	1,16	1,48	1,50	2,00	1,20

Leyenda de Sectores CNAE considerados:

031: Pesca	612: Telecomunicaciones inalámbricas
091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
272: Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos	712: Ensayos y análisis técnicos
353: Suministro de vapor y aire acondicionado	822: Actividades de los centros de llamadas
390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	854: Educación postsecundaria
433: Acabado de edificios	862: Actividades médicas y odontológicas
479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta	920: Actividades de juegos de azar y apuestas
504: Transporte de mercancías por vías navegables interiores	951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación
562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	

Detrás de esas posiciones relativas por sectores está la incidencia de modelos de negocio bien dispares, que van desde la mayor rotación de sus activos y menor efecto de su margen de explotación en el caso de las empresas de telecomunicaciones inalámbricas; hasta el mayor margen y la menor rotación de las actividades inmobiliarias por cuenta de terceros. Con estructuras y condiciones del empleo, a su vez, que oscilan en esas mismas empresas entre los menores valores de gastos y valor añadido por trabajador, y con la menor productividad aparente del trabajo, de las actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural; hasta el mayor valor añadido, y la mayor productividad aparente del trabajo de las actividades de juegos de azar y apuestas. Y con plantillas medias de trabajadores fijos y totales, en las actividades de pesca, que duplican las totales del comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos.

En cuanto a las pequeñas empresas (Cuadro S-7B), durante igual período de recuperación de la actividad, muestran la mayor rentabilidad estructural en el sector de actividades de los centros de llamadas (23,90%), seguida de las actividades de traducción e interpretación (22,67%). En el extremo opuesto, las pequeñas empresas del sector extractivo apenas llegan al 8%, seguidas de las actividades inmobiliarias por cuenta de terceros, que lo hacen con el 9%. En sus modelos de negocio, las pequeñas empresas muestran un panorama muy dispar por sectores, que va desde la mayor rentabilidad económica de las actividades de traducción e interpretación y reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico, a la menor de las actividades inmobiliarias por cuenta de terceros, en las que coinciden además que obtienen un bajo menor margen y una rotación más elevada.

CUADRO S-7B. SECTORES DE PEQUEÑAS EMPRESAS MÁS RENTABLES, EN CADA UNA DE LAS RAMAS DE ACTIVIDAD CONSIDERADAS

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
Sectores CNAE en cada Rama	016.-	089.-	272.-	351.-	381.-	433.-	479.-	512.-	563.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 15-19)									
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	10,02	7,92	17,56	12,23	12,00	12,91	12,20	13,26	11,13
Rentabilidad Económica (%)	6,48	7,21	10,98	6,95	8,61	8,51	7,91	8,32	7,01
Margen (%)	6,53	12,46	7,18	23,26	8,89	6,01	5,33	4,66	4,70
Rotación (%)	93,24	54,88	125,19	27,10	96,81	138,10	159,42	162,82	147,88
Apalancamiento Financ. (%)	194,96	133,35	192,51	229,90	174,03	193,47	194,77	208,19	217,06
Gastos Financieros (%)	89,29	94,87	98,33	59,66	93,17	88,60	85,19	87,73	90,26
Endeudamiento (%)	217,83	139,03	195,78	389,03	189,02	219,78	228,62	234,77	241,81
Efecto Fiscal (%)	77,60	84,93	84,67	77,17	78,49	75,95	78,07	76,44	74,77
MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO									
Nº de empresas analizadas	304	33	4	424	121	1.133	201	17	980
Total activo (miles euros)	2154,0	6040,3	2399,4	19304,9	2689,4	1141,6	2255,1	2904,3	696,5
Cifra de negocios (miles euros)	2008,5	3274,5	2574,6	5265,2	2623,3	1585,3	3484,1	5098,0	1038,3
Resultado neto ejer. (miles euros)	92,5	360,1	215,2	635,5	165,0	66,1	121,8	170,6	32,7
DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO									
Nº empr. con datos este apartado	265	31	4	165	116	1.049	189	15	892
Nº Medio Trabaja. Fijos por Empr.	8,67	15,00	12,56	9,75	17,01	9,91	15,16	14,02	11,90
Nº Medio Trabaja. No Fijos por Empr.	9,98	3,76	3,30	1,58	4,41	8,25	3,50	2,21	5,37
Nº Medio total trabaj. por empresa	18,81	19,01	16,60	11,37	21,77	18,05	18,66	16,04	17,20
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	20,68	35,36	39,26	39,09	29,63	30,43	28,75	37,11	22,01
Valor añadido Trabajador (miles euros)	30,05	53,86	56,14	148,54	44,32	35,85	41,93	65,39	26,04
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	69,08	65,03	69,17	26,32	65,04	83,78	68,56	59,69	84,00
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,45	1,54	1,45	3,80	1,54	1,19	1,46	1,68	1,19

	J	L	M	N	P	Q	R	S
Sectores CNAE en cada Rama	639.-	683.-	743.-	822.-	855.-	871.-	920.-	952.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 15-19)								
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	18,54	8,92	22,67	23,90	12,44	12,46	15,42	20,22
Rentabilidad Económica (%)	9,34	6,14	13,19	12,37	8,91	8,05	11,86	12,96
Margen (%)	9,63	19,27	6,92	6,72	9,53	7,55	7,89	9,20
Rotación (%)	79,03	32,37	165,33	184,20	98,88	103,28	148,03	141,71
Apalancamiento Financ. (%)	282,38	182,24	203,36	269,61	187,54	211,99	169,52	193,54
Gastos Financieros (%)	91,75	83,24	96,41	96,88	93,98	85,15	91,78	96,74
Endeudamiento (%)	307,13	211,73	210,18	279,25	199,79	236,49	186,21	201,13
Efecto Fiscal (%)	79,42	78,06	75,42	76,95	76,16	78,58	76,72	75,66
MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO								
Nº de empresas analizadas	85	426	32	46	813	95	401	107
Total activo (miles euros)	2376,4	5812,0	1105,7	617,9	1056,8	894,2	3160,8	1128,2
Cifra de negocios (miles euros)	2037,0	1783,4	1913,7	1163,1	1004,8	870,0	4731,2	1506,9
Resultado neto ejer. (miles euros)	141,4	228,0	98,5	71,4	71,1	44,9	265,7	99,1
DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO								
Nº empr. con datos este apartado	74	355	30	37	729	93	375	102
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	15,82	13,48	15,16	16,13	12,64	16,98	15,63	16,45
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	4,50	2,90	5,01	8,93	6,65	7,12	3,93	2,99
Nº Medio total trabaj. por empresa	20,22	16,19	19,83	25,35	19,29	24,23	19,69	19,65
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	33,04	31,31	35,89	23,92	25,14	22,14	27,37	31,38
Valor añadido Trabajador (miles euros)	42,55	49,25	45,13	28,48	31,01	25,73	55,60	39,22
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	77,17	62,25	84,66	85,52	81,77	85,32	49,23	79,13
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,30	1,61	1,18	1,17	1,22	1,17	2,03	1,26

Leyenda de Sectores CNAE considerados:

016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior	639: Otros servicios de información
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
272: Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos	743: Actividades de traducción e interpretación
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	822: Actividades de los centros de llamadas
381: Recogida de residuos	855: Otra educación
433: Acabado de edificios	871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios
479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta	920: Actividades de juegos de azar y apuestas
512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	952: Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
563: Establecimientos de bebidas	

En materia de empleo, las diferencias son igualmente relevantes, con plantillas medias que evidencian el menor número total de trabajadores en producción, transporte y distribución de energía eléctrica, junto con las mayores cifras valor añadido por trabajador; frente al menor número medio de trabajadores fijos en el sector de actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha, y de no fijos en las actividades de producción, transporte y distribución de energía eléctrica. En cuanto a la trascendencia económica del factor trabajo, su menor productividad aparente se produce en actividades de los centros de llamadas; mientras que las actividades producción, transporte y distribución de energía eléctrica denotan la mayor productividad aparente del factor trabajo.

En las empresas medianas, y como ya se ha constatado en apartados anteriores, la dispersión entre las mayores rentabilidades por ramas (promedio de medianas sectoriales durante 2016-2020) es algo mayor que en las pequeñas empresas (Cuadro S-7C). Su valor superior aparece en esta ocasión en actividades de traducción e

interpretación (ROE del 44,57%), seguidas de las actividades reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico (38,63%). Entre los sectores con menor rentabilidad estructural, las actividades inmobiliarias por cuenta de terceros, cuyo ROE es del 8,01%, seguida del sector producción, transporte y distribución de energía eléctrica, y del sector de industrias extractivas cuyos ROE apenas superan al 10%. En los modelos de rentabilidad de las empresas medianas, los valores extremos de sus principales indicadores también se diseminan por sectores, pero con casos que concentran una serie de ellos: el mayor margen y la segunda menor rotación en las industrias extractivas que a su vez tienen el menor apalancamiento financiero, derivado de los menores gastos financieros y las menores deudas; y el mayor apalancamiento financiero, consecuente con las mayores deudas, en las actividades de traducción e interpretación. En materia de empleo medio, las empresas de producción, transporte y distribución de energía eléctrica muestran las menores plantillas medias en todo tipo de empleo, junto a los mayores valores de valor añadido por trabajador, así como de productividad aparente del trabajo; y las mayores plantillas medias, tanto totales como de trabajadores fijos, aparecen en las actividades de fabricación de aparatos domésticos.

CUADRO S-7C. SECTORES DE MEDIANAS EMPRESAS MÁS RENTABLES, EN CADA UNA DE LAS RAMAS DE ACTIVIDAD CONSIDERADAS

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
Sectores CNAE en cada Rama	016.-	089.-	275.-	351.-	370.-	432.-	475.-	532.-	563.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 15-19)									
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	16,50	10,47	22,77	10,40	20,69	11,90	21,73	20,88	16,84
Rentabilidad Económica (%)	7,52	10,20	16,03	5,66	11,14	6,92	8,45	8,43	11,25
Margen (%)	5,75	21,83	14,81	21,12	6,18	5,98	3,85	5,16	6,40
Rotación (%)	136,92	46,78	130,61	26,11	180,73	114,10	213,82	175,84	159,54
Apalancamiento Financ. (%)	257,39	146,68	158,34	252,19	248,93	231,37	341,35	298,70	192,68
Gastos Financieros (%)	89,09	97,66	97,78	58,13	92,52	88,47	94,85	89,62	96,57
Endeudamiento (%)	291,17	148,89	161,94	386,23	267,19	263,33	356,29	372,03	186,34
Efecto Fiscal (%)	79,11	82,70	84,91	73,37	75,19	77,93	73,64	76,44	80,24
MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO									
Nº de empresas analizadas	53	9	4	146	5	289	122	23	40
Total activo (miles euros)	6316,8	29005,9	17699,4	93763,1	3719,0	8432,9	9521,7	6683,5	2812,6
Cifra de negocios (miles euros)	9256,5	13617,6	18589,4	25707,2	5426,9	9602,0	19529,3	9192,2	4487,3
Resultado neto ejer. (miles euros)	347,9	2189,0	2337,0	2507,9	218,8	369,5	550,0	313,8	229,7
DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO									
Nº empr. con datos este apartado	40	9	3	47	4	265	118	20	33
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	34,53	41,04	114,65	20,51	64,62	56,98	71,96	61,60	48,92
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	47,25	3,59	15,61	2,29	11,65	31,74	12,68	28,35	26,23
Nº Medio total trabaj. por empresa	87,56	43,32	130,26	22,95	77,23	86,57	84,64	89,95	75,14
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	21,30	48,57	33,84	46,89	38,20	36,21	25,58	21,05	21,29
Valor añadido Trabajador (miles euros)	27,80	121,89	55,64	288,21	43,01	42,18	37,41	25,95	27,97
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	75,92	37,96	59,94	15,18	88,99	86,48	68,38	80,40	79,69
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,32	2,63	1,67	6,59	1,12	1,16	1,46	1,24	1,25

	J	L	M	N	P	Q	R	S
Sectores CNAE en cada Rama	591.-	683.-	743.-	822.-	854.-	862.-	920.-	952.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 15-19)								
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	19,77	8,01	44,57	19,71	16,65	13,89	13,82	38,63
Rentabilidad Económica (%)	11,29	5,09	14,00	13,40	8,58	9,92	10,64	17,58
Margen (%)	11,95	18,94	9,07	5,76	9,89	10,10	9,14	11,65
Rotación (%)	102,49	26,87	150,72	199,79	86,09	92,59	116,44	176,45
Apalancamiento Financ. (%)	202,01	158,53	452,60	233,97	302,26	175,40	168,02	295,60
Gastos Financieros (%)	91,98	76,67	98,65	95,66	93,01	92,75	90,63	96,77
Endeudamiento (%)	222,13	193,12	458,78	244,59	324,96	190,71	184,47	309,79
Efecto Fiscal (%)	78,95	90,71	75,05	75,31	75,07	77,89	79,24	72,92
MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO								
Nº de empresas analizadas	55	36	6	34	17	44	69	5
Total activo (miles euros)	13351,6	38330,4	5386,9	2356,2	10768,2	11773,6	17684,4	3775,8
Cifra de negocios (miles euros)	14428,4	10497,5	6225,8	4460,2	9270,7	10617,3	20604,5	6056,4
Resultado neto ejer. (miles euros)	1184,2	1348,4	517,2	203,6	607,4	877,1	1351,2	470,9
DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO								
Nº empr. con datos este apartado	50	26	5	30	16	38	63	5
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	56,46	69,64	57,63	87,79	91,57	81,88	70,41	67,75
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	41,57	11,69	46,46	41,72	20,49	13,64	16,69	6,02
Nº Medio total trabaj. por empresa	98,92	84,90	91,56	121,62	108,04	95,09	87,13	75,83
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	49,28	48,20	33,65	21,53	35,47	39,05	29,24	33,24
Valor añadido Trabajador (miles euros)	64,98	60,39	42,70	22,95	46,71	59,03	58,41	43,77
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	71,40	75,16	85,00	91,32	74,34	68,78	50,07	76,03
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,40	1,33	1,18	1,10	1,35	1,45	2,00	1,32

Leyenda de Sectores CNAE considerados:

016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior	591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
275: Fabricación de aparatos domésticos	743: Actividades de traducción e interpretación
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	822: Actividades de los centros de llamadas
370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	854: Educación postsecundaria
432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de constr	862: Actividades médicas y odontológicas
475: Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimiento	920: Actividades de juegos de azar y apuestas
532: Otras actividades postales y de correos	952: Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
563: Establecimientos de bebidas	

8.6. Indicadores de crecimiento de las PYME por ramas de actividad

En este apartado analizaremos la evolución del crecimiento de las PYME en el periodo 2016-20. Y para ello utilizaremos las tasas de variación de los activos, de los ingresos de la explotación y del resultado del ejercicio. Y en especial haremos referencia al ejercicio 2020 que representó un shock muy complejo provocado por la pandemia COVID-19 y que impactó muy negativamente en las empresas afectando a elementos de oferta, demanda, y shocks de productividad.

En el Cuadro S-8A muestra, para los segmentos de PYME, la tasa de variación de los activos, que es un buen indicador de las inversiones realizadas por la empresa. Destaca que las inversiones tuvieron un crecimiento positivo en todo el periodo 1996-20. En 2020, las microempresas experimentaron un crecimiento en su tasa de

variación de activos del 4,26%, un 4,23% en las pequeñas empresas y un 3,17% en las medianas empresas. Esto viene a poner de manifiesto que las PYME pese a la pandemia COVID-19 mantuvieron su ritmo inversor de años anteriores y también reflejan las inversiones realizadas para adaptar sus infraestructuras a los requerimientos sanitarios de la pandemia.

CUADRO S-8A. TASA DE VARIACIÓN DEL TOTAL DE ACTIVO POR RAMAS DE ACTIVIDAD

RAMAS	MICROEMPRESAS					EMPRESAS PEQUEÑAS				
	2016	2017	2018	2019	2020	2016	2017	2018	2019	2020
Agropec/Pesca	4,59	4,76	4,58	4,41	5,28	6,02	6,28	6,10	5,92	5,43
Extractivo	-0,95	1,54	1,16	1,36	2,93	0,54	2,99	3,21	3,06	0,36
Manufacturas	3,43	4,94	3,78	2,83	3,95	5,27	6,32	5,00	3,89	5,13
Energía	-4,02	-3,72	-2,91	-3,14	-2,36	-4,24	-1,72	-2,36	-1,39	-0,92
Agua/San/Resid	4,13	4,09	4,53	2,80	5,33	2,05	3,43	2,30	1,85	4,63
Construcción	0,73	2,25	1,85	0,99	1,68	2,58	4,41	5,06	3,59	4,50
Comercio/Rep	4,38	4,88	3,70	3,50	5,59	7,30	7,61	5,34	4,81	5,07
Tte y almac	5,38	7,09	4,33	3,09	4,39	5,22	6,38	4,71	3,36	5,33
Hostelería	3,88	4,86	5,02	4,71	2,62	5,79	6,13	6,08	4,66	1,74
Inform/Comunic	6,01	6,68	6,12	6,01	7,87	8,37	8,58	8,70	8,91	11,29
Activ Inmob	2,09	2,21	2,72	2,26	1,85	3,88	2,53	2,55	3,14	0,64
Act Prof/Cien/Tec	4,52	5,59	4,69	5,08	5,67	5,75	6,84	8,41	4,88	7,39
Act Admvas/Aux	6,02	5,98	5,15	5,41	3,59	6,32	8,34	5,96	4,88	4,76
Educación	6,81	9,57	5,65	9,17	7,85	6,50	11,68	7,90	9,77	6,83
Act Sanit/SºSoc	5,36	5,57	5,77	6,05	7,95	4,80	5,04	5,76	6,17	7,89
Act Art/Rec/Entr	5,44	5,15	5,19	4,53	2,30	5,24	4,11	5,90	5,30	-0,16
Otros Sº	4,82	4,82	3,29	3,67	5,89	5,15	4,65	4,36	7,30	1,99

EMPRESAS MEDIANAS

RAMAS	2016	2017	2018	2019	2020
Agropec/Pesca	6,16	9,69	7,22	6,80	8,13
Extractivo	6,18	5,39	3,72	1,32	2,09
Manufacturas	5,41	6,52	5,14	4,12	2,31
Energía	-3,44	-1,44	-2,77	-2,79	2,23
Agua/San/Resid	1,47	-0,50	0,60	1,27	-0,79
Construcción	-0,27	3,46	4,18	2,45	-0,07
Comercio/Rep	7,40	9,29	6,92	5,26	1,93
Tte y almac	3,32	3,95	1,18	1,51	0,24
Hostelería	3,55	7,73	5,35	2,82	-2,76
Inform/Comunic	4,18	4,99	10,61	6,17	12,12
Activ Inmob	4,02	5,72	6,11	2,36	2,81
Act Prof/Cien/Tec	1,09	3,71	2,28	0,25	4,22
Act Admvas/Aux	4,55	6,95	5,48	6,79	-1,10
Educación	3,28	4,92	8,69	8,93	3,05
Act Sanit/SºSoc	5,63	4,41	4,12	6,05	7,13
Act Art/Rec/Entr	9,98	11,91	4,43	3,62	1,85
Otros Sº	2,78	10,18	3,59	6,71	10,46

Mayores porcentajes de cada año

Menores porcentajes de cada año

Si analizamos en 2020 el comportamiento de la microempresa en la tasa de variación de los activos, podemos ver que en casi todos los sectores se dio un crecimiento positivo superior al 2% con la excepción de la rama de energía que tuvo un crecimiento negativo del 2,91%. Las ramas con un mayor crecimiento de las inversiones en 2020 fueron actividades sanitarias y de servicios sociales (7,95%), actividades de información y comunicaciones (7,87%) y educación (7,85%). En las pequeñas empresas podemos apreciar un comportamiento similar, las únicas ramas con crecimiento negativo fueron energía (-0,92) y actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento (-0,16%). Y con un crecimiento positivo las actividades de información y comunicaciones (11,29%), actividades sanitarias y de servicios sociales (7,89%) y actividades profesionales, científicas y técnicas (7,39%). En cuanto a las medianas empresas en 2020 la mayoría de las ramas tienen crecimiento positivo, con la excepción de hostelería, actividades administrativas y servicios auxiliares y suministro de agua, actividades de saneamiento, etc., que tuvieron un crecimiento negativo. Mientras que ramas como actividades de información y comunicaciones y otros servicios delimitaron un fuerte crecimiento de sus inversiones, superiores al 10%.

En el Cuadro S-8B se recogen los resultados para el periodo 2016-20, por ramas de actividad, de la tasa de variación de la cifra de negocios de las PYME. Y se puede apreciar como el ejercicio de 2020 supone un punto de inflexión respecto al periodo de crecimiento económico experimentado por la economía española en el periodo 2016-19. En este sentido surge una relación inversa entre tamaño y nivel de la facturación de las empresas, siendo las microempresas las más afectadas por la pandemia COVID-19. Así, las microempresas vieron como sus ingresos de explotación se redujeron en 2020 un 14,8%, las pequeñas empresas un 11,2% y las medianas empresas un 9,77%. Si analizamos con más detalle el segmento de las microempresas los resultados nos muestran que las ramas más afectadas por la pandemia fueron: las actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento, con una caída media de su facturación del -41,93%, seguida de hostelería (-40,62%) y actividades administrativas y servicios auxiliares (-32,49%). Contrariamente, las ramas menos afectadas, aunque también con signos negativos de crecimiento, fueron: agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (-0,04%), energía (-6,27%) y suministro de agua, actividades de saneamiento, etc. (-6,96%). En el caso de las pequeñas empresas, las ramas más afectadas fueron: hostelería (-44,63%), actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento (-31,68%) y actividades administrativas y servicios auxiliares (-23,89%). Y los menos afectados: agricultura, ganadería, silvicultura y pesca con un crecimiento positivo de 4,02% y actividades de información y comunicaciones con una ligera caída de su facturación (-1,3%). Finalmente, las empresas medianas donde se produjo una caída más importante de su facturación fueron: hostelería (-50,74%) y también como en el caso de las microempresas y pequeñas empresas, las ramas de actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento y actividades administrativas y servicios auxiliares. Es importante señalar para el caso de la rama de hostelería que las microempresas tuvieron una caída de su facturación inferior que las pequeñas y medianas empresas. Sin embargo, en las ramas actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento y actividades administrativas y servicios auxiliares, ocurrió lo contrario, donde las microempresas fueron las más afectadas.

CUADRO S-8B. TASA DE VARIACIÓN DEL TOTAL DE LA CIFRA DE NEGOCIOS POR RAMAS DE ACTIVIDAD

RAMAS	MICROEMPRESAS					EMPRESAS PEQUEÑAS				
	2016	2017	2018	2019	2020	2016	2017	2018	2019	2020
Agropec/Pesca	3,67	8,50	2,58	2,11	-0,04	7,17	7,73	4,19	7,01	4,02
Extractivo	-7,94	9,34	8,61	5,24	-9,22	-4,63	7,93	10,89	7,29	-7,63
Manufacturas	3,61	6,97	4,36	1,61	-10,96	4,80	7,98	4,94	2,95	-8,85
Energía	-8,46	11,24	3,81	0,62	-6,27	-2,03	14,16	12,69	5,36	-6,69
Agua/San/Resid	6,99	13,30	4,75	3,55	-6,96	0,51	9,61	6,85	2,95	-5,02
Construcción	1,63	7,17	3,31	1,57	-14,67	5,98	14,87	14,70	11,56	-4,93
Comercio/Rep	4,56	6,30	4,65	2,68	-8,16	6,05	8,08	6,43	4,26	-7,95
Tte y almac	4,26	9,73	7,84	5,01	-8,22	3,36	9,44	7,78	6,67	-5,57
Hostelería	9,79	8,85	5,29	6,80	-40,62	11,77	9,99	5,51	7,09	-44,63

Inform/Comunic	5,05	7,51	6,24	3,29	-7,93	10,69	9,48	11,40	8,78	-1,30
Activ Inmob	2,69	2,68	0,66	-2,50	-16,21	10,56	9,07	1,47	4,48	-11,10
Act Prof/Cien/Tec	3,24	6,43	5,86	4,18	-7,67	5,30	10,41	8,86	5,43	-3,84
Act Admvas/Aux	5,91	9,54	6,51	5,10	-32,49	9,49	14,23	10,59	9,75	-23,89
Educación	4,85	8,64	9,59	5,93	-19,44	6,43	8,73	7,43	6,42	-13,11
Act Sanit/SºSoc	6,24	7,15	7,18	7,04	-8,35	6,54	6,97	6,61	7,33	-5,38
Act Art/Rec/Entr	4,79	10,25	7,35	1,77	-41,93	10,23	14,40	11,22	7,60	-31,68
Otros Sº	3,73	6,92	6,28	4,78	-12,54	6,88	8,59	7,22	6,07	-12,93

EMPRESAS MEDIANAS

RAMAS	2016	2017	2018	2019	2020
Agropec/Pesca	5,95	9,78	2,16	5,27	5,15
Extractivo	-7,86	14,38	7,97	6,03	-2,93
Manufacturas	4,42	8,17	4,53	3,18	-6,66
Energía	-8,77	17,67	3,88	5,13	-13,51
Agua/San/Resid	3,63	8,95	4,80	-0,27	-1,81
Construcción	1,70	18,83	18,48	11,05	-0,97
Comercio/Rep	7,36	9,48	8,00	5,08	-5,43
Tte y almac	6,68	9,13	5,44	7,59	-7,42
Hostelería	10,92	9,05	5,37	5,98	-50,74
Inform/Comunic	6,16	8,83	7,40	8,11	-6,93
Activ Inmob	9,22	23,29	10,92	16,00	-3,15
Act Prof/Cien/Tec	2,30	4,18	2,85	5,25	-3,04
Act Admvas/Aux	10,77	4,80	12,82	11,57	-29,63
Educación	0,90	-0,24	7,95	6,25	-6,37
Act Sanit/SºSoc	6,61	5,06	6,48	7,13	-2,34
Act Art/Rec/Entr	8,95	11,98	7,29	7,01	-29,56
Otros Sº	6,19	7,80	8,05	5,36	-0,71

Mayores porcentajes de cada año

Menores porcentajes de cada año

En el Cuadro S-8C se muestran los resultados para el periodo 2016-20, por ramas de actividad, de la tasa de variación de los resultados del ejercicio de las PYME. En general se aprecia una importante caída en los resultados del ejercicio de las PYME en 2020, rompiendo la favorable tendencia que se produjo en el periodo 2016-19. Las microempresas con una disminución del resultado del ejercicio, al compararlo con 2019, de un -36% y las medianas con -35,62% obtuvieron una caída mayor en la tasa de variación del resultado del ejercicio que las pequeñas empresas (-29,84%). Al igual que sucedió con la tasa de variación de la cifra de negocios, las ramas (en todos los segmentos de PYME) donde se produjo una mayor caída del resultado del ejercicio se produjo en hostelería (peor valor -175% en el segmento de microempresas), en actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento (peor valor -160% en el segmento de medianas empresas) y en actividades administrativas y servicios auxiliares (peor valor -49% en el segmento de microempresas).

Contrariamente, las ramas de actividad en el segmento de microempresas donde el impacto de la crisis originada por el COVID-19 sobre sus resultados del ejercicio fue menor, fueron: suministro de agua, actividades de saneamiento, etc. (-4,98%), agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (-6,16%) y la industria extractiva (-7,32%). En las pequeñas empresas fueron: suministro de agua, actividades de saneamiento, etc. con un crecimiento positivo del 10,24%, agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (-0,28%) y actividades de información y comunicaciones (-6,89%). Y en las medianas empresas: agricultura, ganadería, silvicultura y pesca que obtuvo un

creciendo positivo de sus resultados del ejercicio del 1,32%, suministro de agua, actividades de saneamiento, etc. (-5,22%) y otros servicios (-6,52%).

CUADRO S-8c. TASA DE VARIACIÓN DEL TOTAL DE LOS RESULTADOS DEL EJERCICIO POR RAMAS DE ACTIVIDAD

RAMAS	MICROEMPRESAS					EMPRESAS PEQUEÑAS				
	2016	2017	2018	2019	2020	2016	2017	2018	2019	2020
Agropec/Pesca	26,62	11,63	-11,03	-13,22	-6,16	26,57	6,37	-12,76	-6,87	-0,28
Extractivo	-59,55	163,21	-15,73	17,65	-7,32	-29,25	28,76	17,52	82,09	-14,50
Manufacturas	17,15	14,41	1,47	-6,84	-34,77	17,28	12,22	2,43	2,09	-21,34
Energía	-47,23	130,17	19,95	-0,14	-27,11	-15,98	41,76	-5,92	-8,25	-27,12
Agua/San/Resid	23,08	11,44	-0,02	2,37	-4,98	20,41	2,09	26,24	-11,24	10,24
Construcción	5,64	8,44	-7,78	-15,54	-40,05	6,54	17,93	21,61	5,83	-23,71
Comercio/Rep	22,97	15,08	6,45	2,40	-13,05	20,92	12,95	6,29	1,57	-10,71
Tte y almac	1,47	-0,84	-11,60	10,91	-28,79	-5,55	-1,00	-13,67	7,24	-20,58
Hostelería	263,28	45,83	11,59	29,35	-175,96	51,20	21,25	-7,41	5,84	-142,41
Inform/Comunic	-2,39	6,15	0,53	1,19	-9,89	9,62	10,70	11,81	4,65	-6,89
Activ Inmob	11,68	5,84	-3,94	-1,22	-28,69	22,22	17,97	5,99	6,47	-27,89
Act Prof/Cien/Tec	-7,16	1,19	-3,15	-4,59	-17,59	6,73	9,24	2,05	-9,98	-15,94
Act Admvas/Aux	0,17	8,57	1,26	-5,42	-49,13	5,03	24,88	16,11	7,82	-44,26
Educación	8,30	3,36	18,73	8,73	-25,71	1,58	13,72	2,15	4,62	-21,97
Act Sanit/SºSoc	6,49	4,59	6,88	6,61	-19,13	17,78	4,71	3,74	11,35	-19,59
Act Art/Rec/Entr	15,04	26,65	7,37	5,46	-102,88	64,56	30,09	5,23	3,70	-109,41
Otros Sº	16,53	36,37	7,73	4,69	-20,76	1,92	8,25	7,49	-0,44	-10,95

EMPRESAS MEDIANAS

RAMAS	2016	2017	2018	2019	2020
Agropec/Pesca	26,98	50,81	-7,76	9,14	1,32
Extractivo	35,82	63,86	-3,83	-9,33	-8,84
Manufacturas	18,60	1,27	-0,70	0,79	-18,05
Energía	-19,47	121,44	-19,73	-8,35	-25,73
Agua/San/Resid	28,92	16,84	30,29	-9,39	-5,22
Construcción	16,16	50,69	8,26	9,94	-17,99
Comercio/Rep	25,27	8,22	3,38	-0,70	-12,36
Tte y almac	3,08	-5,87	-6,44	18,26	-50,59
Hostelería	51,07	21,15	-13,85	2,01	-137,81
Inform/Comunic	15,09	16,44	16,61	17,99	-12,21
Activ Inmob	6,25	21,40	20,79	13,48	-34,90
Act Prof/Cien/Tec	-15,39	2,82	-9,69	-16,98	-12,78
Act Admvas/Aux	23,98	1,83	-1,96	-11,40	-43,59
Educación	-8,31	-6,89	10,85	14,82	-23,10
Act Sanit/SºSoc	12,54	-14,64	8,99	10,02	-37,05
Act Art/Rec/Entr	134,36	-2,38	31,52	8,09	-160,10
Otros Sº	-11,78	1,46	-10,34	-14,01	-6,52

Mayores porcentajes de cada año

Menores porcentajes de cada año

9. La I+D en las cuentas anuales de las empresas: factores determinantes y efectos observados

Para la realización de este capítulo se cuenta con una muestra de empresas (PYME y Grandes) que declaran haber realizado activación o amortización de gastos en I+D, y que proporciona, como toda la información de base, el Centro de Procesos Estadísticos del Colegio de Registradores. La información procede de los depósitos de cuentas en formato Normal realizados por las empresas en los Registros Mercantiles durante los ejercicios de los años 2020 y 2019, ajustados al vigente Plan Contable. Esta información permite investigar sobre los factores determinantes de la inversión en intangibles y en su potencial incidencia sobre el tipo de empresas que la realizan. Persiste el problema de comparabilidad inherente a esta información, ya que por basarse en muestras bianuales creadas *exprofeso* y sin identificación de las empresas que las integran, no permite el seguimiento de los efectos a largo plazo de la I+D, sobre la base de un panel de empresas propiamente dicho que declaren anualmente la inversión o amortización en intangibles.

La utilidad de este análisis sobre la I+D sigue siendo, no obstante, destacable tanto por basarse en el sistema contable de información empresarial como por las posibilidades que ofrece para evaluar la incidencia de los factores intangibles sobre la competitividad de las empresas. Por otra parte, el análisis económico-financiero de las empresas de esta muestra permitiría aproximarse al estudio de la eficacia de las políticas públicas de promoción de la I+D. Su primera utilidad, es la de aportar datos contables al análisis de la relación entre la inversión en intangibles y los resultados de las empresas, que sólo se suele contrastar mediante datos agregados y encuestas, tales como la Encuesta sobre Innovación Tecnológica en las Empresas del INE (coordinada con la Estadística sobre Actividades de I+D del mismo Organismo), los Indicadores de Alta tecnología (cuya población son las empresas de alta o media-alta tecnología) también elaborada por el INE o la Encuesta sobre Estrategias Empresariales de la Fundación SEPI. Además de que ese análisis habitual de la I+D empresarial se suele referir a subpoblaciones de productos, empresas o sectores, particularmente de alta y media tecnología.

La segunda utilidad del estudio de la I+D es evaluar la relevancia de los factores intangibles de competitividad empresarial. Como resaltan los Informes de la OCDE sobre la situación de la I+D+i en España, las principales razones para la difusión de los efectos favorables de la acumulación e implantación de nuevos conocimientos entre el sistema productivo, radican tanto en conocer la dimensión relativa de los segmentos de empresas que invierten en I+D como en asegurar la adecuada relación entre las empresas grandes, cuya masa crítica y estructura especializada facilitan la inversión en I+D, y las PYME que constituyen las demandantes naturales de la innovación incorporada por las grandes empresas en su cadena de valor.

La muestra proporcionada por el CPE del Colegio de Registradores permite analizar de forma original la I+D+i desde la perspectiva del sistema de información contable empresarial, en un conjunto de empresas lo suficientemente amplio como para no estar sesgado por la dimensión o la pertenencia sectorial de las mismas, y mediante los indicadores usuales de evaluación de los resultados empresariales. Análisis, por otra parte, que se atiene a las pautas descriptivas y exploratorias del *Estudio sobre las PYME societarias*, pero que recurre también a técnicas estadísticas de regresión, lineal y múltiple, para contrastar la significatividad de las posibles relaciones de los gastos de I+D con las diversas variables explicativas y explicadas que se resaltan en estudios y contrastes académicos, así como con la dimensión de las empresas o su adscripción sectorial.

9.1. Características de la muestra piloto

Hasta este año, el tamaño de las muestras bianuales de este apartado de la I+D ha ido oscilando desde el máximo de 25.610 observaciones (12.805 empresas) de las que se dispuso para el período precrisis 2006-2007, hasta el mínimo de 9.018 observaciones (4.509 empresas) de los años 2007-2008, debido en este caso tanto a la

emergencia de la crisis como a la reducción en el número de empresas, motivada por el cambio de modelo contable y la simultánea aplicación de la nueva CNAE-2009.

A partir del año 2013, fundamentalmente por los efectos positivos de la reactivación económica en la inversión en I+D, pero también por el esfuerzo desplegado por el Centro de Procesos Estadísticos del Colegio de Registradores, se ha ido incrementando paulatinamente el número de empresas de la muestra. En esta ocasión, se alcanza un nuevo máximo al registrarse un total de 28.830 observaciones; esto es, 14.415 empresas que han utilizado el formato Normal en sus depósitos de cuentas de 2019 y 2020 en los Registros Mercantiles y, por tanto, ofrecen el detalle de los gastos en I+D.

Las empresas consideradas, como es obvio por la confidencialidad de la información, siguen sin estar identificadas (aunque sí individualizadas mediante un ID de letras, que se asigna de forma aleatoria y que consta de hasta nueve caracteres), y su información se refiere a los principales epígrafes contables de su balance y cuenta de resultados, caracterizados mediante las claves con las que se incluyen en dicho formato. Lo cual (no disponer de estados contables completos) limita las pruebas de coherencia que pueden aplicarse para depurar los posibles errores y datos atípicos de la muestra, y condiciona la propuesta de nuevas variables sobre las que contrastar los posibles factores explicativos de la inversión en intangibles y los eventuales efectos de ésta sobre la “performance” empresarial.

También, se han mantenido dentro de la muestra piloto a las actividades ya determinadas en capítulos anteriores, lo que ha llevado a eliminar de la muestra a las empresas de la Rama K.- Actividades financieras y de seguros (CNAE 64, 65, 66); de la Rama O- Administración Pública y defensa, y Seguridad Social obligatoria (CNAE 84); y de la Rama U- Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales (CNAE 99). En total, se han eliminado 536 registros muestrales.

En cuanto a la dimensión de las empresas, y dada la ausencia de datos de empleo en muchas de ellas, se ha mantenido el criterio de utilizar como variable definitoria de la dimensión la cuantía del balance general. Según los valores determinados por la Recomendación de la Comisión Europea de 6 de mayo de 2003, que entró en vigor el 1º de enero de 2005, y que establece los límites de dicho balance general en 2 millones de euros para las microempresas, 10 para las pequeñas y 43 para las medianas empresas. Clasificación que se ha complementado, como en anteriores ocasiones, con otro segmento adicional para las muy grandes empresas que aparecen en la muestra, y que se ha considerado son aquellas que teniendo un balance general superior a 43 millones de euros tienen también una cifra de negocios anual que sobrepasa los 1.000 millones de euros.

El no disponer de los datos contables completos del depósito Normal de cuentas, ha seguido condicionando las posibilidades de analizar la variada tipología de la I+D+i que la literatura especializada reconoce como “inversión en intangibles”. De tal modo que los dos únicos conceptos que se han podido manejar son los que la propia muestra proporcionaba como información adicional sobre los componentes del Inmovilizado Intangible: Gastos en Desarrollo y Gastos en Investigación. Y de ahí que se haya tenido que prescindir de una variable que en los primeros *Estudios* denotaba una elevada capacidad explicativa de la I+D+i empresarial: los “Gastos de investigación y desarrollo” más las “Concesiones, patentes, marcas y similares”, respecto del “Inmovilizado total”. Restringiéndola en este *Estudio* a la estricta relación entre Gastos en I+D e Inmovilizado Total (Inmovilizado intangible + Inmovilizado material + Inversiones financieras a largo plazo).

Los datos de la muestra proceden, como en anteriores ocasiones, de un fichero de empresas creado al efecto por el CPE, y que sigue sin poder relacionarse con las muestras de anteriores *Estudios*; ya sea por el motivo de que las claves aleatorias de individualización de las empresas puedan ser diferentes en cada fichero bianual, aún en el caso de tratarse de las mismas empresas, o ya lo sea por el mencionado cambio en el modelo contable (y en su grado de detalle) al que se ajusta la información. En cuanto al número de ítems finalmente disponibles, de las 14.415 empresas iniciales, se ha terminado con una muestra depurada de 14.071 empresas (con observaciones en 2019 y 2020) al excluirse la Ramas no consideradas en el *Estudio*. Las empresas que declaran

Gastos de I+D significativos suponen 1.749, esto es el 12,4% de las empresas de la muestra total depurada y las que no los declaran, el 87,6% restante.

El Cuadro MI-1 refleja las principales características de la muestra resultante, separando entre empresas con gastos en I+D y sin ellos. En el cuadro se detallan dichas dos submuestras por años y por segmentos de dimensión empresarial, indicándose en cada una de ellas el número de empresas analizadas, y los promedios del Activo Total, Importe neto Cifra de Negocios, Resultado del Ejercicio, Valor Añadido Bruto, Fondo de Maniobra, Gastos en I+D, Trabajadores totales medios y Deudas totales con entidades de crédito. En la columna de comparación se construye una tasa de variación: la diferencia entre la magnitud media de las empresas con gastos en I+D y las que no declaran esos gastos, expresada en porcentaje sobre este último grupo (que por ser el más numeroso se toma como base de comparación).

La primera y habitual percepción, atendiendo al número de empresas de cada segmento de dimensión de la muestra, es que la inversión en I+D se correlaciona positivamente con el tamaño empresarial; ya que en 2020 tenían gastos netos en I+D activados el 13,4% de las muy grandes empresas, el 15,8% de las grandes empresas, el 14,6% de las medianas, el 8,8% de las pequeñas y el 4,0% de las microempresas.

En lo que se refiere a las cifras totales de los Gastos de I+D de la muestra, los *Estudios* de bienios de años anteriores habían denotado oscilaciones, tanto en sus valores netos como en sus componentes, relacionadas con la coyuntura económica. Con una tendencia reductora durante la crisis, al incrementarse progresivamente el número de empresas con Gastos en I+D negativos; lo que suponía amortizaciones de su inversión en I+D previamente constituida, ante el progresivo deterioro de las expectativas de funcionalidad de dicha inversión. A raíz de la salida técnica de la recesión en 2013 se incrementaba el total neto de la I+D. Los datos de I+D hasta 2019 (que han sido objeto de análisis en *Estudios* anteriores) corroboran que los Gastos de I+D en términos netos han tendido a aumentar con las fases expansivas de la actividad y a reducirse con las recesivas. La atemperación del crecimiento que se sufrió en 2018 tuvo su reflejo con una tasa interanual negativa de crecimiento de los gastos I+D (-3,4%). La mayor actividad de 2019 hace que la tasa de crecimiento interanual sea del 3,5%. Durante 2020, que por la pandemia es ciertamente un año atípico, se incrementan de nuevo los gastos en I+D al presentar una tasa de variación interanual positiva del 3,04%. Podemos sospechar, también, que el tratamiento contable de los gastos en I+D se vincula con la situación económico-financiera de las empresas. De forma que además del hecho de incrementar o no el gasto en I+D de acuerdo con su estrategia operativa, en las decisiones contables de activación como inversión en intangibles parecen primar más como criterio la modulación de los beneficios que el hecho de ser o no ser un gasto sino una inversión a la vista de las expectativas de vida de su funcionalidad futura de cara a la competitividad de las empresas.

CUADRO MI-1A. EMPRESAS CON DEPÓSITO DE CUENTAS EN FORMATO NORMAL. PROMEDIOS 2019

	CON INVERSIONES EN I+D EN 2018 Y/O 2019 (A)	SIN INVERSIONES EN I+D EN 2018 Y 2019 (B)	TASA DIFERENCIAL DE (A) SOBRE (B) [(A)/(B)]-1
MICROEMPRESAS: BALANCE GENERAL <= 2 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	4,01%	95,99%	
Activo Total (eur)	869.203	899.298	-3,3%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	1.440.916	1.900.881	-24,2%
Resultado del Ejercicio (eur)	38.785	59.047	-34,3%
Valor Añadido Bruto (eur)	670.035	804.869	-16,8%
Fondo de Maniobra (eur)	208.389	249.978	-16,6%
Gastos en I+D (eur)	22.756	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	12	22	-45,4%

Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	72.041	44.982	60,2%
EMPRESAS PEQUEÑAS: BALANCE GENERAL <= 10 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	9,12%	90,88%	
Activo Total (eur)	6.498.101	6.187.049	5,0%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	10.028.970	11.491.937	-12,7%
Resultado del Ejercicio (eur)	285.433	355.759	-19,8%
Valor Añadido Bruto (eur)	2.942.552	3.019.324	-2,5%
Fondo de Maniobra (eur)	1.327.240	1.521.215	-12,8%
Gastos en I+D (eur)	202.658	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	73	75	-3,7%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	907.293	648.074	40,0%
EMPRESAS MEDIANAS: BALANCE GENERAL <= 43 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	14,59%	85,41%	
Activo Total (eur)	21.626.487	20.631.034	4,8%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	26.651.744	29.199.849	-8,7%
Resultado del Ejercicio (eur)	948.788	1.094.087	-13,3%
Valor Añadido Bruto (eur)	6.978.237	6.914.327	0,9%
Fondo de Maniobra (eur)	4.024.168	4.385.084	-8,2%
Gastos en I+D (eur)	582.889	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	143	145	-1,1%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	2.808.999	2.152.413	30,5%
EMPRESAS GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	15,29%	84,71%	
Activo Total (eur)	176.781.411	201.543.782	-12,3%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	124.914.253	118.276.707	5,6%
Resultado del Ejercicio (eur)	5.469.946	7.636.008	-28,4%
Valor Añadido Bruto (eur)	34.239.586	33.012.889	3,7%
Fondo de Maniobra (eur)	19.751.640	22.140.656	-10,8%
Gastos en I+D (eur)	2.631.252	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	599	509	17,7%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	11.819.447	7.691.718	53,7%
EMPRESAS MUY GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS Y CN > 1.000 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	16,25%	83,75%	
Activo Total (eur)	4.179.769.256	16.290.341.861	-74,3%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	2.844.503.486	6.971.181.270	-59,2%
Resultado del Ejercicio (eur)	256.517.607	929.429.129	-72,4%
Valor Añadido Bruto (eur)	625.225.184	1.870.055.378	-66,6%
Fondo de Maniobra (eur)	-10.395.022	723.089.124	-101,4%
Gastos en I+D (eur)	24.110.684	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	3.483	4.842	-28,1%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	16.215.755	378.835.263	-95,7%

CUADRO MI-1B. EMPRESAS CON DEPÓSITO DE CUENTAS EN FORMATO NORMAL. PROMEDIOS 2020

	CON INVERSIONES EN I+D EN 2018 Y/O 2019 (A)	SIN INVERSIONES EN I+D EN 2018 Y 2019 (B)	TASA DIFERENCIAL DE (A) SOBRE (B) [(A)/(B)]-1
MICROEMPRESAS: BALANCE GENERAL <= 2 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	4,01%	95,99%	
Activo Total (eur)	987.109	901.155	9,5%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	1.372.296	1.584.908	-13,4%
Resultado del Ejercicio (eur)	6.223	21.078	-70,5%
Valor Añadido Bruto (eur)	397.945	668.603	-40,5%
Fondo de Maniobra (eur)	304.643	267.165	14,0%
Gastos en I+D (eur)	10.226	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	11	20	-45,3%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	68.703	40.300	70,5%
EMPRESAS PEQUEÑAS: BALANCE GENERAL <= 10 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	8,78%	91,22%	
Activo Total (eur)	6.638.309	6.186.186	7,3%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	9.150.566	10.173.163	-10,1%
Resultado del Ejercicio (eur)	181.807	201.627	-9,8%
Valor Añadido Bruto (eur)	2.771.324	2.671.248	3,7%
Fondo de Maniobra (eur)	1.689.481	1.746.545	-3,3%
Gastos en I+D (eur)	225.600	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	73	71	2,9%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	690.318	534.589	29,1%
EMPRESAS MEDIANAS: BALANCE GENERAL <= 43 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	14,59%	85,41%	
Activo Total (eur)	21.819.857	20.712.569	5,3%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	24.407.525	26.520.900	-8,0%
Resultado del Ejercicio (eur)	652.565	763.646	-14,5%
Valor Añadido Bruto (eur)	6.675.236	6.447.519	3,5%
Fondo de Maniobra (eur)	4.935.011	5.065.376	-2,6%
Gastos en I+D (eur)	591.739	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	141	142	-1,2%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	2.202.552	1.718.021	28,2%
EMPRESAS GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	15,78%	84,22%	
Activo Total (eur)	200.734.384	200.581.903	0,1%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	122.514.186	111.622.117	9,8%
Resultado del Ejercicio (eur)	4.071.332	5.061.610	-19,6%
Valor Añadido Bruto (eur)	36.499.377	31.331.208	16,5%
Fondo de Maniobra (eur)	21.478.100	21.755.428	-1,3%
Gastos en I+D (eur)	2.890.780	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	636	508	25,1%

Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	9.581.598	6.247.618	53,4%
EMPRESAS MUY GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS Y CN > 1.000 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	13,43%	86,57%	
Activo Total (eur)	4.893.468.661	18.271.994.359	-73,2%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	3.053.304.340	5.733.497.986	-46,7%
Resultado del Ejercicio (eur)	166.595.531	991.714.670	-83,2%
Valor Añadido Bruto (eur)	555.670.045	2.015.113.512	-72,4%
Fondo de Maniobra (eur)	-39.477.762	1.253.642.200	-103,1%
Gastos en I+D (eur)	21.512.041	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	2.633	6.284	-58,1%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	4.435.896	269.411.100	-98,4%

Volviendo a los datos del Cuadro MI-1, la comparación en el ejercicio de 2020 entre las magnitudes básicas promedio de las submuestras de empresas con gastos de I+D y sin ellos, permite extraer algunos elementos dignos de mención:

- La dimensión (Activo Total medio) de la empresa tipo de ambos grupos es similar para todos los tamaños de PYME, aunque siempre favorable al caso de aquellas empresas que declararon inversiones en I+D. Para las empresas grandes, el activo total es igual para ambos grupos, aunque las que declaran gastos en I+D han incrementado más su activo respecto a 2019. En las empresas muy grandes se mantiene un importante diferencial favorable hacia las empresas que no declaran en sus cuentas inversiones en investigación y desarrollo.
- El importe medio de la cifra de negocio, para los tres tipos de PYME, es superior en el grupo de empresas que no declaran inversiones en I+D. No obstante, las diferencia entre ventas medias se reduce conforme el tamaño aumenta. De hecho, para las empresas grandes, son las que declaran inversiones en I+D las que presentan mayores cifras de negocio, comportamiento que vuelve a invertirse en el grupo de empresas muy grandes.
- La eficiencia (Valor Añadido Bruto medio) de las empresas con Gastos en I+D es superior a las que no declaran esos gastos en los casos de las empresas pequeñas, medianas y grandes. Se invierte la relación para los tamaños extremos, microempresas y muy grandes empresas.
- Las cifras promedio de endeudamiento con entidades de crédito, salvo para el caso de las muy grandes empresas, son superiores en el grupo de entidades que declaran gastos en I+D.

La mayor parte de los trabajos académicos que analizan los efectos de la I+D sobre los resultados y la posición de rentabilidad-riesgo (“performance”) de las empresas, toman como fuente de información encuestas realizadas a las propias empresas o “estudios del caso” con datos de empresas concretas y evalúan la intensidad de la I+D relacionando los gastos anuales en ese concepto con las ventas o cifra de negocios. En el caso de las encuestas, los datos proceden como es obvio de lo que las empresas declaran haber realizado, al igual que en el análisis de empresas concretas proceden de las propias apreciaciones de éstas y según lo que hacen constar en la correspondiente Memoria que acompaña a sus cuentas anuales. Estas fuentes de información, si bien facilitan la tarea de los investigadores no están exentas de cautelas, que provienen tanto de que la declaración de las empresas no puede verificarse con los datos públicos de sus cuentas anuales, como de la diversidad de conceptos que caben en la I+D y las apreciaciones sobre la cuantía de estos (no puede olvidarse el incentivo fiscal que acompaña a buena parte de estos Gastos). Aspecto éste que se pone claramente de manifiesto al consultar la metodología de la Estadística de Actividades de I+D del INE (que sigue las recomendaciones dictadas por la OCDE en el Manual de Frascati) en la que la amplitud de conceptos incluidos abarca desde la investigación básica y la investigación aplicada hasta el desarrollo tecnológico, en el que pueden incluirse actividades prácticas que mejoren “de forma sustancial” productos o procesos ya existentes. Sin olvidar los problemas de cómputo y

asignación de las actividades internas de I+D y de la delimitación entre la I+D y otras actividades científico-tecnológicas, que se resuelven la mayor parte de las veces de forma subjetiva o apelando al peso relativo de la I+D, o a su carácter innovador dentro de aquellas actividades.

Las cuentas anuales de las empresas, sin embargo y de forma paradójica, no permiten conocer de manera fidedigna los gastos de I+D de cada ejercicio. Según las normas específicas de valoración del PGC de 2007 sobre el inmovilizado intangible (Investigación y Desarrollo, en particular), se trata de gastos del ejercicio en que se realicen, y de ahí que puedan subsumirse (y, por tanto, no quedar constancia de ellos en las cuentas a depositar) en el resultado de dicho ejercicio; aunque pueden activarse como inmovilizado intangible cuando estén específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo; además de tenerse motivos fundados respecto del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial del proyecto o proyectos de que se trate. Los gastos de I+D que figuren en el activo deberán además amortizarse durante su vida útil, y siempre dentro del plazo de cinco años desde que se concluya el proyecto de investigación o desarrollo que haya sido capitalizado. Por otra parte, en el caso en que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, los gastos capitalizados deberán imputarse directamente a pérdidas del ejercicio.

Aún sin entrar a fondo en esas particularidades contables de los gastos de I+D, lo que resulta claro es que no existe en el formato Normal de cuentas que se deposita en los RRMM ninguna partida que refleje los realizados en cada ejercicio; que dichos gastos pueden haberse activado o no en las cuentas “200-Investigación” y “201-Desarrollo”; que, de activarse, podrían aparecer en esas cuentas del activo intangible o en otras, como por ejemplo, en “Aplicaciones informáticas”; y que, de proceder dichos gastos de I+D de trabajos realizados por la propia empresa, tampoco habría forma de verificar la cuantía de los mismos que se hubiera hecho aparecer en el activo. Si a todo ello se une que la amortización (durante un máximo de cinco años) o la eventual pérdida de valor de las cuentas activas “Gastos de I+D” se computa de forma agregada con el resto del Inmovilizado Intangible, el resultado es que, con base en las cuentas anuales, sólo se puede hacer una somera aproximación a la inversión en I+D (gastos acumulados durante pasados ejercicios) que, cabe suponer, conserva funcionalidad de cara al mejor posicionamiento competitivo futuro de las empresas. Como ejemplo del casuismo y la subjetividad que subyacen en la cuenta de “Gastos de I+D”, cabe recordar su abrupta desaparición en 2005 en algunas empresas, coincidiendo con la aplicación de la Directiva 1606/2002 de la Comisión Europea, que establecía que en dicho año las empresas cotizadas en Bolsa debían presentar sus estados financieros de acuerdo con las NICs (Normas Internacionales de Contabilidad); una de las cuales, la NIC 38, prohibía incluir en el Balance la mayoría de los activos intangibles generados internamente, como la actividad de I+D, los programas de software, los estudios previos, la formación del personal, las marcas, y otros similares.

Todas esas dificultades condicionan los indicadores “posibles” en este análisis, de forma que frente al criterio académico “ideal” de medir la intensidad de los gastos de I+D como los gastos de ese carácter realizados durante el ejercicio respecto de las ventas, se ha tenido que optar por el criterio “posibilista” de medir la intensidad de la inversión funcional en I+D, como porcentaje del saldo de las cuentas activas “Gastos en Investigación” y “Gastos en Desarrollo” respecto del Inmovilizado Total. El criterio, sin embargo y haciendo de la necesidad virtud, tiene sus ventajas ya que supone pasar de una consideración coyuntural de la I+D a otra estructural, si bien entonces con la cautela de que se pueden estar dejando fuera del indicador inversiones en I+D que, por haber sido objeto de inscripción o registro para su explotación, estén reflejadas en otras cuentas del activo intangible.

En el Cuadro MI-2, la intensidad de la inversión en I+D de cada empresa se mide con la *ratio* que permiten las cuentas anuales (% de Gastos de I+D respecto del Inmovilizado Total), para establecer el ranking de empresas que incluyen “Investigación” y “Desarrollo” en sus balances en los años 2019 y 2020, tanto por segmentos de dimensión como por el sector de actividad de cada una de ellas (se resaltan en verde los sectores manufactureros de tecnología alta, en azul los de tecnología medio-alta, y en amarillo los servicios de alta tecnología).

Al ordenar las empresas, en los distintos tamaños empresariales, según su intensidad de inversión en I+D en las cuentas de 2019 y 2020, se observan ciertos sectores cuya posición en el ranking produce sorpresa si se vincula estrictamente la I+D con factores intangibles de carácter tecnológico que, es de esperar, aparezcan con intensidad en actividades encuadradas en la industria de alta y medio-alta intensidad tecnológica o en los servicios técnicos de alta tecnología. No obstante, se debe recordar que los componentes que caben bajo los gastos en I+D activados en las cuentas anuales además de reflejar innovaciones tecnológicas propiamente dichas (bajo el epígrafe de Investigación), también incluyen dentro de la rúbrica de gastos de desarrollo elementos como derechos de propiedad intelectual, modificaciones en las presentaciones de los productos, innovaciones organizativas, desarrollos de programas informáticos, o incluso estudios de mercado y formación y reciclaje del personal de ventas. Con carácter general, esos gastos de desarrollo suelen representar un 95% del total de gastos declarados. Esa perspectiva amplia de la I+D es la que explica el posicionamiento por su “alta intensidad en la I+D” de algunas empresas de los sectores considerados.

En el caso de las microempresas, si consideramos los sectores que aparecen en el ranking de 2019 y 2020, se observan empresas dedicadas a actividades de los servicios relacionadas con las tecnologías de la información y comunicaciones (“Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática”, “Actividades de consultoría informática” o “Gestión de recursos informáticos”) y alguna manufactura de tecnología media, como “Fabricación de bicicletas y de vehículos para personas con discapacidad” que no deja de ser previsible que pudiésemos encontrar en esas posiciones para las microempresas. Pero, además, y repitiendo en 2019 y en 2020, se sitúan empresas de las actividades empresariales de “Fabricación de conservas de pescado”, “Otro acabado de edificios”, “Edición de periódicos”, “Comercio al por mayor” y “Actividades anexas al transporte” y “Actividades científicas y técnicas”.

Entre las empresas pequeñas, los servicios de alta tecnología son los más representados, y comprenden a empresas vinculadas al ámbito de las tecnologías de la información y comunicación (actividades de consultoría informática, y gestión de recurso informáticos y servicios en la nube), las de investigación y desarrollo experimental y servicios de ingeniería. También aparece una actividad de la industria de tecnología alta (la fabricación de equipos de telecomunicaciones). Al margen de los tradicionales sectores tecnológicos, reseñar la aparición de empresas de comercio y reparación de vehículos.

Los sectores que aparecen en el ranking de empresas medianas son similares con los descritos para las pequeñas. Destacan los servicios de alta tecnología, como los relacionados con las tecnologías de la información y comunicaciones; y la investigación y desarrollo experimental. También aparece un sector manufacturero de tecnología alta vinculado al ámbito de la electrónica. El resto de los casos de empresas medianas con alta intensidad de inversión en I+D corresponden a la fabricación de productos alimenticios de repostería y panadería, al comercio al por mayor, a los servicios de ingeniería, de diseño especializado o la gestión de instalaciones deportivas.

Entre estas grandes y muy grandes empresas, destacan las actividades de la industria manufacturera de Tecnología alta: fabricación de plásticos, fabricación de equipos de telecomunicaciones, fabricación de grupos electrógenos, de motores, de vehículos, construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria y la construcción de locomotoras y maquinaria ferroviaria. También encontramos servicios de alta tecnología relacionados con las tecnologías de la comunicación y la informática; y los servicios técnicos de investigación y de desarrollo experimental; . También, sectores de servicios de alto valor añadido como el comercio al por mayor, servicios de ingeniería y de consultoría de gestión empresarial.

CUADRO MI-2A. SECTOR DE LAS 10 PRIMERAS EMPRESAS DE CADA SEGMENTO DE TAMAÑO (ACTIVO TOTAL) POR INTENSIDAD DE SU INVERSIÓN EN I+D (2019): GASTOS EN I+D/ INMOVILIZADO TOTAL (%).

MUY GRANDES (CIFRAS SUPERIORES A 1%)

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	20,42
3020	Fabricación de locomotoras y material ferroviario	20,06
2811	Fabricación de motores y turbinas, excepto los destinados a aeronaves, vehículos automóviles y ciclomotores	13,76
3030	Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	7,96
6201	Actividades de programación informática	6,37
2910	Fabricación de vehículos de motor	3,00
2016	Fabricación de plásticos en formas primarias	1,34

GRANDES

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	98,14
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	94,47
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	89,32
7022	Otras actividades de consultoría de gestión empresarial	87,77
2630	Fabricación de equipos de telecomunicaciones	86,11
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	82,01
4673	Comercio al por mayor de madera, materiales de construcción y aparatos sanitarios	79,96
2932	Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	78,09
2711	Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos	74,21
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	73,97

MEDIANAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
2611	Fabricación de componentes electrónicos	104,71
6201	Actividades de programación informática	100,00
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	99,79
7410	Actividades de diseño especializado	98,77
6201	Actividades de programación informática	96,25
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	94,74
1072	Fabricación de galletas y productos de panadería y pastelería de larga duración	92,59
4675	Comercio al por mayor de productos químicos	90,88
9311	Gestión de instalaciones deportivas	89,88
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	89,57

PEQUEÑAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	95,72
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	93,72
6202	Actividades de consultoría informática	92,17
6311	Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	91,88
6203	Gestión de recursos informáticos	91,41
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	90,69
2630	Fabricación de equipos de telecomunicaciones	90,21

6202	Actividades de consultoría informática	89,96
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	89,20
4729	Otro comercio al por menor de productos alimenticios en establecimientos especializados	87,89

MICROEMPRESAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	98,96
5813	Edición de periódicos	96,43
5229	Otras actividades anexas al transporte	71,81
4339	Otro acabado de edificios	36,11
1022	Fabricación de conservas de pescado	35,97
3092	Fabricación de bicicletas y de vehículos para personas con discapacidad	32,81
6202	Actividades de consultoría informática	19,03
4641	Comercio al por mayor de textiles	13,75
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	4,47

CNAE 2009

		20	
		25.4	
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicios de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

CUADRO MI-2B. SECTOR DE LAS 10 PRIMERAS EMPRESAS DE CADA SEGMENTO DE TAMAÑO (ACTIVO TOTAL) POR INTENSIDAD DE SU INVERSIÓN EN I+D (2020): GASTOS EN I+D/ INMOVILIZADO TOTAL (%).
MUY GRANDES (CIFRAS SUPERIORES A 1%)

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
2811	Fabricación de motores y turbinas, excepto los destinados a aeronaves, vehículos automóviles y ciclomotores	22,28
3020	Fabricación de locomotoras y material ferroviario	20,29
3030	Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	8,11
2910	Fabricación de vehículos de motor	3,22
4675	Comercio al por mayor de productos químicos	1,66

GRANDES

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
6201	Actividades de programación informática	99,52
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	98,89
7022	Otras actividades de consultoría de gestión empresarial	95,18
2630	Fabricación de equipos de telecomunicaciones	84,21
2932	Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	82,94
4673	Comercio al por mayor de madera, materiales de construcción y aparatos sanitarios	78,83
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	75,49
2711	Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos	74,95
4652	Comercio al por mayor de equipos electrónicos y de telecomunicaciones y sus componentes	72,58
2712	Fabricación de aparatos de distribución y control eléctrico	68,77

MEDIANAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
2611	Fabricación de componentes electrónicos	165,02
6201	Actividades de programación informática	100,00
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	99,88
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	97,91
4675	Comercio al por mayor de productos químicos	96,05
6201	Actividades de programación informática	94,26
1072	Fabricación de galletas y productos de panadería y pastelería de larga duración	92,25
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	91,85
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	90,32
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	90,27

PEQUEÑAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
4520	Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	114,95
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	95,88
6203	Gestión de recursos informáticos	95,70
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	92,93
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	92,86
6202	Actividades de consultoría informática	92,24
4729	Otro comercio al por menor de productos alimenticios en establecimientos especializados	91,06
6311	Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	90,85
8299	Otras actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	89,85
6202	Actividades de consultoría informática	89,28

MICROEMPRESAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	98,49
5813	Edición de periódicos	94,92
4634	Comercio al por mayor de bebidas	54,33
6203	Gestión de recursos informáticos	50,71
1022	Fabricación de conservas de pescado	39,24
4339	Otro acabado de edificios	36,13
3092	Fabricación de bicicletas y de vehículos para personas con discapacidad	32,59
4641	Comercio al por mayor de textiles	14,18
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	3,33
7490	Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	2,88

CNAE 2009

		20	
		25.4	
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicios de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

9.2. Posibles efectos y determinantes de la intensidad de la inversión en I+D

En este apartado se hace una prospección descriptiva, gráfica y estadística sobre las posibles causas y efectos de la inversión empresarial en I+D, teniendo en cuenta las aportaciones al respecto de la literatura especializada y los factores explicativos que se deducen de ella, aunque con las matizaciones que ya se han comentado respecto de las diferentes fuentes de datos e indicadores que ofrecen las encuestas y estadísticas sobre la I+D, cuando se ponen en relación con las variables e indicadores que se pueden extraer de las cuentas anuales públicas de las empresas.

La habitual utilización de la Estadística de Actividades de I+D del INE en los estudios académicos, aconseja tomarla aquí también como referencia para evaluar la representatividad de la muestra piloto del CPE (número de empresas de la muestra del CPE sobre número de empresas de la muestra del INE). En el Cuadro MI-3 se presenta ese análisis de cobertura referido a 2019 y 2020, agrupado por los grandes sectores de actividad y con base en los estadísticos descriptivos de la variable “Gastos de I+D/Inmovilizado total” de la muestra total. Por número de empresas, los sectores con representatividad superior al 25% son: Industrias extractivas y del petróleo (63,0%), Hostelería (60,0%), Transportes y almacenamiento (58,5%), Comercio (41,7%), Metalurgia (39,6%), Vehículos de motor (34,7%), Productos minerales no metálicos diversos (30,8%), Madera, papel y artes gráficas (30,1%), Energía y agua (28,4%), Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento (27,5%), Muebles (27,4%), Caucho y plásticos (25,9%), Actividades administrativas y servicios auxiliares (24,2%), Alimentación, bebidas y tabaco (23,8%), Otro material de transporte (23,6%), Manufacturas metálicas (23,6%) y Construcción (21,6%). Por el contrario, los sectores con representatividad inferior al 10% son: Productos informáticos, electrónicos y ópticos (9,2%), Información y comunicaciones (6,6%) y Actividades profesionales, científicas y técnicas (4,3%).

CUADRO MI-3. INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D (% GASTOS I+D/INMOV.) POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y REPRESENTATIVIDAD DEL Nº DE EMPRESAS RESPECTO DE LA ESTADÍSTICA DE I+D DEL INE.

	ACTIVO TOTAL 2019	GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2020	GTOS I+D/ INMOV TOTAL
1. AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA					
Promedio	24.168.933,88	3,69	Promedio	24.259.116,86	3,37
Desvest	20.945.900,54	8,80	Desvest	19.354.100,94	8,60
Máximo	83.589.685,92	40,76	Máximo	71.421.277,65	39,03
Mínimo	915.103,45	-0,20	Mínimo	995.561,62	-2,62
Nº Emp.	40		Nº Emp	38	
Estad. INE y %	229	17,47%	Estad. INE y %	240	15,83%
2. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS Y DEL PETRÓLEO (CNAE 05, 06, 07, 08, 09, 19)					
Promedio	236.756.052,52	3,30	Promedio	211.966.202,85	3,14
Desvest	392.718.669,03	6,63	Desvest	340.027.161,66	7,11
Máximo	1.538.269.487,37	26,84	Máximo	1.353.251.433,95	29,60
Mínimo	1.444.738,67	0,01	Mínimo	1.968.481,74	0,00
Nº Emp	17		Nº Emp	17	
Estad. INE y %	26	65,38%	Estad. INE y %	27	62,96%

CUADRO MI-3. INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D (% GASTOS I+D/INMOV.) POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y REPRESENTATIVIDAD DEL Nº DE EMPRESAS RESPECTO DE LA ESTADÍSTICA DE I+D DEL INE.

	ACTIVO TOTAL 2019	GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2020	GTOS I+D/ INMOV TOTAL
3. ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO (CNAE 10, 11, 12)					
Promedio	62.420.661,83	3,03	Promedio	64.692.135,19	3,26
Desvest	119.261.211,00	8,53	Desvest	118.041.485,74	8,95
Máximo	1.134.423.000,00	92,59	Máximo	1.070.340.000,00	92,25
Mínimo	1.295.968,15	-4,25	Mínimo	1.635.563,99	-2,10
Nº Emp	180	23,08%	Nº Emp	181	23,82%
Estad. INE y %	780		Estad. INE y %	760	
4. TEXTIL, CONFECCIÓN, CUERO Y CALZADO (CNAE 13, 14, 15)					
Promedio	21.136.632,44	-17,67	Promedio	21.118.831,11	5,83
Desvest	28.737.180,42	142,74	Desvest	25.134.716,74	9,31
Máximo	152.355.640,70	41,12	Máximo	131.365.852,31	30,02
Mínimo	4.047.729,00	-784,24	Mínimo	3.909.029,48	-0,04
Nº Emp	31	17,92%	Nº Emp	31	16,40%
Estad. INE y %	173		Estad. INE y %	189	
5. MADERA, PAPEL Y ARTES GRÁFICAS (CNAE 16, 17, 18)					
Promedio	77.841.839,00	6,03	Promedio	86.159.335,13	3,52
Desvest	203.343.046,83	9,84	Desvest	235.818.143,02	5,49
Máximo	1.085.225.000,00	39,78	Máximo	1.290.585.000,00	23,68
Mínimo	2.584.727,56	-6,67	Mínimo	2.178.333,58	-0,69
Nº Emp	41	29,71%	Nº Emp	41	30,15%
Estad. INE y %	138		Estad. INE y %	136	
6. QUÍMICA (CNAE 20)					
Promedio	96.873.742,06	10,21	Promedio	62.648.936,24	10,07
Desvest	307.925.870,32	14,18	Desvest	154.476.737,80	14,37
Máximo	2.320.080.000,00	76,18	Máximo	1.176.822.000,00	71,93
Mínimo	2.898.631,05	-5,28	Mínimo	3.356.969,04	-6,61
Nº Emp	75	12,16%	Nº Emp	72	10,76%
Estad. INE y %	617		Estad. INE y %	669	
7. FARMACIA (CNAE 21)					
Promedio	116.936.339,35	11,47	Promedio	127.549.585,01	10,92
Desvest	142.699.599,59	14,97	Desvest	150.485.348,91	12,24
Máximo	458.148.137,00	66,27	Máximo	555.527.000,00	46,11
Mínimo	6.586.096,22	0,00	Mínimo	15.372.544,29	0,00
Nº Emp	25	15,63%	Nº Emp	26	16,05%
Estad. INE y %	160		Estad. INE y %	162	

CUADRO MI-3. INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D (% GASTOS I+D/INMOV.) POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y REPRESENTATIVIDAD DEL Nº DE EMPRESAS RESPECTO DE LA ESTADÍSTICA DE I+D DEL INE.

	ACTIVO TOTAL 2019	GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2020	GTOS I+D/ INMOV TOTAL
8. CAUCHO Y PLÁSTICOS (CNAE 22)					
Promedio	26.881.752,56	5,83	Promedio	28.831.819,34	5,23
Desvest	26.992.971,70	9,85	Desvest	26.409.458,12	8,92
Máximo	178.919.022,77	51,88	Máximo	159.330.623,22	38,85
Mínimo	2.537.231,49	-16,83	Mínimo	2.515.583,76	-18,49
Nº Emp	67	26,07%	Nº Emp	65	25,90%
Estad. INE y %	257		Estad. INE y %	251	
9. PRODUCTOS MINERALES NO METÁLICOS DIVERSOS (CNAE 23)					
Promedio	133.279.126,41	3,19	Promedio	126.576.208,77	3,00
Desvest	357.542.988,68	4,54	Desvest	339.976.300,72	4,28
Máximo	1.963.717.000,00	19,00	Máximo	1.929.275.000,00	15,12
Mínimo	4.961.579,37	-0,40	Mínimo	4.673.479,28	-0,42
Nº Emp	40	27,21%	Nº Emp	41	30,83%
Estad. INE y %	147		Estad. INE y %	133	
10. METALURGIA (CNAE 24)					
Promedio	65.481.212,00	6,20	Promedio	63.073.387,11	6,87
Desvest	119.162.683,05	9,54	Desvest	116.695.238,05	10,06
Máximo	719.641.000,00	35,13	Máximo	706.879.000,00	41,27
Mínimo	4.422.980,05	-0,09	Mínimo	4.117.970,64	-0,10
Nº Emp	41	37,96%	Nº Emp	40	39,60%
Estad. INE y %	108		Estad. INE y %	101	
11. MANUFACTURAS METÁLICAS (CNAE 25)					
Promedio	35.010.653,33	8,07	Promedio	36.461.358,69	8,94
Desvest	51.079.660,52	13,73	Desvest	57.093.251,64	15,43
Máximo	376.564.000,00	72,92	Máximo	467.380.000,00	74,27
Mínimo	1.210.611,98	-4,67	Mínimo	1.507.596,95	-6,79
Nº Emp	88	21,89%	Nº Emp	91	23,58%
Estad. INE y %	402		Estad. INE y %	386	
12. PRODUCTOS INFORMÁTICOS, ELECTRÓNICOS Y ÓPTICOS (CNAE 26)					
Promedio	23.787.780,72	33,95	Promedio	25.744.773,37	33,08
Desvest	16.848.321,17	31,84	Desvest	22.426.457,11	38,58
Máximo	76.209.241,18	104,71	Máximo	103.727.000,00	165,02
Mínimo	5.502.000,60	0,00	Mínimo	6.219.633,51	-0,04
Nº Emp	31	9,20%	Nº Emp	31	9,23%
Estad. INE y %	337		Estad. INE y %	336	

CUADRO MI-3. INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D (% GASTOS I+D/INMOV.) POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y REPRESENTATIVIDAD DEL Nº DE EMPRESAS RESPECTO DE LA ESTADÍSTICA DE I+D DEL INE.

	ACTIVO TOTAL 2019	GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2020	GTOS I+D/ INMOV TOTAL
13. MATERIAL Y EQUIPO ELÉCTRICO (CNAE 27)					
Promedio	54.936.255,39	18,36	Promedio	54.189.014,49	19,34
Desvest	75.898.159,28	26,69	Desvest	73.890.794,41	21,07
Máximo	429.980.000,00	74,21	Máximo	417.810.000,00	74,95
Mínimo	4.199.820,05	-73,94	Mínimo	3.730.588,77	0,00
Nº Emp	42	18,26%	Nº Emp	41	18,72%
Estad. INE y %	230		Estad. INE y %	219	
14. OTRA MAQUINARIA Y EQUIPO (CNAE 28)					
Promedio	42.069.683,98	13,50	Promedio	42.209.396,64	13,58
Desvest	109.313.192,24	31,48	Desvest	108.459.412,48	43,81
Máximo	1.015.404.000,00	71,32	Máximo	1.013.495.000,00	78,97
Mínimo	2.816.554,84	-191,17	Mínimo	2.786.757,28	-350,45
Nº Emp	90	14,85%	Nº Emp	91	15,56%
Estad. INE y %	606		Estad. INE y %	585	
15. VEHÍCULOS DE MOTOR (CNAE 29)					
Promedio	123.259.961,22	16,60	Promedio	114.422.905,47	16,54
Desvest	581.499.968,06	15,08	Desvest	568.379.732,42	15,95
Máximo	4.409.216.000,00	78,09	Máximo	4.354.342.000,00	82,94
Mínimo	5.753.375,35	-0,58	Mínimo	6.348.552,85	-0,47
Nº Emp	57	33,73%	Nº Emp	58	34,73%
Estad. INE y %	169		Estad. INE y %	167	
16. OTRO MATERIAL DE TRANSPORTE (CNAE 30)					
Promedio	490.633.742,51	14,88	Promedio	525.267.853,49	15,78
Desvest	1.258.998.058,24	20,48	Desvest	1.400.235.569,03	21,29
Máximo	5.596.969.000,00	74,75	Máximo	6.376.609.000,00	74,85
Mínimo	747.709,90	-6,79	Mínimo	905.037,28	-6,52
Nº Emp	26	28,26%	Nº Emp	25	23,58%
Estad. INE y %	92		Estad. INE y %	106	
17. MUEBLES (CNAE 31)					
Promedio	40.673.087,67	9,24	Promedio	45.792.245,12	11,60
Desvest	59.606.914,46	14,40	Desvest	67.363.788,98	15,23
Máximo	195.060.320,00	55,36	Máximo	232.574.550,00	53,15
Mínimo	1.056.051,98	0,00	Mínimo	3.898.568,95	-0,83
Nº Emp	18	29,51%	Nº Emp	17	27,42%
Estad. INE y %	61		Estad. INE y %	62	

CUADRO MI-3. INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D (% GASTOS I+D/INMOV.) POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y REPRESENTATIVIDAD DEL Nº DE EMPRESAS RESPECTO DE LA ESTADÍSTICA DE I+D DEL INE.

	ACTIVO TOTAL 2019	GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2020	GTOS I+D/ INMOV TOTAL
18. OTRAS ACTIVIDADES DE FABRICACIÓN (CNAE 32)					
Promedio	30.027.819,16	11,36	Promedio	30.226.342,26	9,34
Desvest	56.032.863,82	14,19	Desvest	62.101.235,32	14,00
Máximo	222.871.267,00	45,27	Máximo	252.848.807,00	46,33
Mínimo	2.522.588,45	0,00	Mínimo	910.598,52	0,00
Nº Emp	14		Nº Emp	15	
Estad. INE y %	146	9,59%	Estad. INE y %	120	12,50%
19. REPARACIÓN E INSTALACIÓN DE MAQUINARIA Y EQUIPO (CNAE 33)					
Promedio	18.600.388,21	11,57	Promedio	17.215.022,01	3,95
Desvest	18.658.396,72	27,30	Desvest	17.605.998,29	8,58
Máximo	63.236.917,22	83,65	Máximo	65.713.508,40	20,44
Mínimo	4.483.026,18	-0,22	Mínimo	4.795.181,61	-10,16
Nº Emp	9		Nº Emp	11	
Estad. INE y %	81	11,11%	Estad. INE y %	79	13,92%
20. ENERGÍA Y AGUA (CNAE 35, 36)					
Promedio	380.861.301,76	2,60	Promedio	412.049.298,59	-0,49
Desvest	825.358.797,61	15,14	Desvest	898.644.919,29	5,37
Máximo	3.378.017.208,00	67,50	Máximo	3.356.822.923,00	13,35
Mínimo	656.692,42	-13,60	Mínimo	650.755,77	-15,10
Nº Emp	23		Nº Emp	25	
Estad. INE y %	88	26,14%	Estad. INE y %	88	28,41%
21. SANEAMIENTO, GESTIÓN RESIDUOS Y DESCORT (CNAE 37, 38, 39)					
Promedio	220.437.546,07	7,48	Promedio	232.019.421,43	7,04
Desvest	635.070.978,45	18,44	Desvest	674.089.171,89	17,36
Máximo	2.027.529.000,00	59,67	Máximo	2.150.279.000,00	56,11
Mínimo	6.209.237,52	-0,03	Mínimo	6.043.899,19	-0,43
Nº Emp	10		Nº Emp	10	
Estad. INE y %	76	13,16%	Estad. INE y %	82	12,20%
22. CONSTRUCCIÓN (CNAE 41, 42, 43)					
Promedio	115.929.809,49	9,01	Promedio	116.241.207,58	9,95
Desvest	391.781.715,14	16,16	Desvest	370.444.622,47	20,53
Máximo	2.780.155.000,00	83,93	Máximo	2.524.072.000,00	89,67
Mínimo	1.101.806,43	-6,11	Mínimo	799.696,09	-64,21
Nº Emp	64		Nº Emp	61	
Estad. INE y %	273	23,44%	Estad. INE y %	282	21,63%

CUADRO MI-3. INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D (% GASTOS I+D/INMOV.) POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y REPRESENTATIVIDAD DEL Nº DE EMPRESAS RESPECTO DE LA ESTADÍSTICA DE I+D DEL INE.

	ACTIVO TOTAL 2019	GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2020	GTOS I+D/ INMOV TOTAL
23. COMERCIO (CNAE 45, 46, 47)					
Promedio	27.345.108,17	4,32	Promedio	34.670.281,03	4,42
Desvest	45.370.141,54	24,74	Desvest	113.290.748,39	24,83
Máximo	496.945.000,00	90,88	Máximo	1.882.756.000,00	114,95
Mínimo	569.183,41	-243,63	Mínimo	698.584,64	-222,27
Nº Emp	325	42,10%	Nº Emp	326	41,69%
Estad. INE y %	772		Estad. INE y %	782	
24. TRANSPORTES Y ALMACENAMIENTO (CNAE 49, 50, 51, 52, 53)					
Promedio	153.838.318,96	2,33	Promedio	165.070.691,70	3,85
Desvest	767.111.604,42	18,46	Desvest	774.402.010,95	15,29
Máximo	5.317.927.000,00	73,25	Máximo	5.264.762.000,00	84,45
Mínimo	1.377.528,20	-64,77	Mínimo	1.692.348,97	-17,65
Nº Emp	49	54,44%	Nº Emp	48	58,54%
Estad. INE y %	90		Estad. INE y %	82	
25. HOSTELERÍA (CNAE 55, 56)					
Promedio	24.248.494,11	-0,18	Promedio	24.503.008,47	1,97
Desvest	35.703.001,86	3,56	Desvest	34.420.391,13	5,80
Máximo	128.195.000,00	5,51	Máximo	119.123.000,00	19,69
Mínimo	958.503,00	-9,30	Mínimo	757.000,00	-3,96
Nº Emp	16	64,00%	Nº Emp	15	60,00%
Estad. INE y %	25		Estad. INE y %	25	
26. INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES (CNAE 58, 59, 60, 61, 62, 63)					
Promedio	96.813.233,64	27,09	Promedio	109.639.013,49	36,10
Desvest	429.595.758,45	85,94	Desvest	481.845.231,96	35,67
Máximo	3.853.934.000,00	100,00	Máximo	4.107.409.000,00	100,00
Mínimo	267.740,59	-810,69	Mínimo	187.402,68	-68,29
Nº Emp	116	7,32%	Nº Emp	115	6,61%
Estad. INE y %	1.584		Estad. INE y %	1.741	
28. ACTIVIDADES INMOBILIARIAS (CNAE 68)					
Promedio	87.634.145,83	7,05	Promedio	101.565.075,24	17,29
Desvest	157.638.550,54	9,54	Desvest	138.794.299,76	24,69
Máximo	403.325.477,35	23,89	Máximo	303.030.932,08	52,37
Mínimo	6.805.437,19	-0,17	Mínimo	9.628.662,38	0,00
Nº Emp	6	31,58%	Nº Emp	4	16,00%
Estad. INE y %	19		Estad. INE y %	25	

CUADRO MI-3. INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D (% GASTOS I+D/INMOV.) POR RAMAS DE ACTIVIDAD Y REPRESENTATIVIDAD DEL Nº DE EMPRESAS RESPECTO DE LA ESTADÍSTICA DE I+D DEL INE.

	ACTIVO TOTAL 2019	GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2020	GTOS I+D/ INMOV TOTAL
29. ACTIV PROF, CIENTÍFICAS Y TÉC (CNAE 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75)					
Promedio	55.368.535,15	28,48	Promedio	55.416.544,97	30,17
Desvest	92.459.701,66	35,85	Desvest	92.325.519,46	31,93
Máximo	553.794.172,00	99,79	Máximo	524.755.506,00	99,88
Mínimo	134.702,98	-106,13	Mínimo	157.916,51	-9,69
Nº Emp	117	4,26%	Nº Emp	117	4,33%
Estad. INE y %	2.745		Estad. INE y %	2.701	
30. ACTIV ADMVAS. Y SERVICIOS AUX (CNAE 77, 78, 79, 80, 81, 82)					
Promedio	40.630.740,71	12,82	Promedio	38.043.427,62	12,02
Desvest	75.342.117,92	21,52	Desvest	73.108.004,93	30,46
Máximo	428.456.000,00	87,23	Máximo	437.070.000,00	89,85
Mínimo	769.497,95	-2,50	Mínimo	758.560,75	-98,05
Nº Emp	41	20,40%	Nº Emp	45	24,19%
Estad. INE y %	201		Estad. INE y %	186	
31. ACTIV SANITARIAS Y DE SERVICIOS SOCIALES (CNAE 86, 87, 88)					
Promedio	34.825.163,86	12,85	Promedio	37.821.253,74	12,03
Desvest	40.573.053,35	20,81	Desvest	45.154.025,35	21,12
Máximo	162.493.477,00	73,03	Máximo	178.503.731,00	68,32
Mínimo	4.964.335,10	-0,56	Mínimo	4.953.616,12	-22,51
Nº Emp	25	11,68%	Nº Emp	25	12,14%
Estad. INE y %	214		Estad. INE y %	206	
32. ACTIVIDADES ARTÍSTICAS, RECREATIVAS Y DE ENTRETENIMIENTO (CNAE 90, 91, 92, 93)					
Promedio	2.330.542.416,47	8,99	Promedio	2.129.701.616,10	-0,75
Desvest	7.334.518.529,78	28,42	Desvest	7.030.050.700,02	31,44
Máximo	23.204.922.000,00	89,88	Máximo	23.326.070.000,00	89,87
Mínimo	97.033,06	0,00	Mínimo	121.381,74	-27,29
Nº Emp	10	33,33%	Nº Emp	11	27,50%
Estad. INE y %	30		Estad. INE y %	40	
33. OTROS SERVICIOS (CNAE 85-854, 94, 95, 96)					
Promedio	35.613.277,65	11,56	Promedio	49.561.071,31	11,37
Desvest	58.315.564,57	26,10	Desvest	79.139.366,64	25,20
Máximo	223.310.000,00	83,18	Máximo	247.956.000,00	72,63
Mínimo	1.457.709,00	-2,70	Mínimo	2.845.862,00	-9,13
Nº Emp	15	11,36%	Nº Emp	15	11,28%
Estad. INE y %	132		Estad. INE y %	133	

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

Sectores manufactureros de tecnología baja y media-baja

Sectores de servicios de alta tecnología o de punta

Cobertura Nº empresas respecto Estadística I+D del INE > 20%
Promedio Gtos I+D/Inmov Total en 2019 y/o 2020 > 20%

En cuanto a los estadísticos sectoriales, si nos fijamos en los valores promedio de la intensidad de la inversión en I+D (*ratio* de Gastos de I+D respecto de Inmovilizado total) iguales o superiores al 20% en algún año, solo encontramos tres sectores. Uno encuadrado en la industria de alta tecnología: Productos Informáticos, Electrónicos y Ópticos (33,95% y 33,08% de intensidad en 2019 y 2020). Dentro de los Servicios encontramos a Información y Comunicaciones (27,09% y 36,10%) y Actividades Profesionales, Científicas y Técnicas (28,48% y 30,17%). Además de esos tres sectores, cabe reseñar los que presentan valores máximos de dicha intensidad de la inversión en I+D superior al 75% del Inmovilizado Total en alguno de los años: Alimentación, Bebidas y Tabacos, Química, Material y Equipo Eléctrico; Otra Maquinaria y Equipo, Vehículos de Motor, Reparación e Instalación de Maquinaria y Equipo, Construcción, Comercio, Transporte y almacenamiento, Actividades Administrativas y Servicios Auxiliares; Actividades Artísticas, Recreativas y Entretenimiento; y Otros Servicios..

Por lo que se refiere a los potenciales factores determinantes y a los posibles efectos de la intensidad de la inversión en I+D, la experiencia de *Estudios* anteriores ha permitido acotar y precisar los contrastes de significatividad, realizados en esta ocasión mediante el programa SPSS. A esos efectos, la muestra está formada con 1.748 empresas (con observaciones en 2019 y 2020) y con Gastos de I+D significativos en al menos uno de los años considerados.

En el Cuadro MI-4 se sintetiza la ecuación estimada que pone de manifiesto una relación estadísticamente significativa entre la variable dependiente Gastos de I+D/Inmovilizado total (GTOSI+D/INMTOT) y las variables independientes: pertenencia sectorial (CNAE 2009); disponibilidad de tesorería con relación al activo total (TESORMED/AT); eficiencia en la rotación del activo total para generar la cifra neta de negocio (CNN/AT); y gastos medios de personal (GTOPER+/TRAB).

Cuadro MI-4.- Resultados de la regresión múltiple sobre Gtos I+D/Inmov Total de diversas variables explicativas (2018 y 2019)

Variable dependiente: GTOSI+D/INMTOT

Número de observaciones: 3.496

Parámetro	Estimación	Error Estándar	Estadístico T	Valor-P
CONSTANTE	0,006	1,865	0,003	0,997
CNAE2009	0,034	0,003	9,990	0,000
TESORMED/AT (%)	-0,224	0,045	-5,018	0,000
CNN/AT (%)	-0,028	0,006	-4,902	0,000
GTOPER+/TRAB	0,000	0,000	-4,837	0,000

Análisis de Varianza

Fuente	Suma de Cuadrados	Gl	Cuadrado Medio	Razón-F	Valor-P
Modelo	157177,855	4	39294,464	42,298	0,000
Residuo	3243105,556	3491	928,990		
Total (Corr.)	3400283,411	3495			

R-cuadrada = 0,046

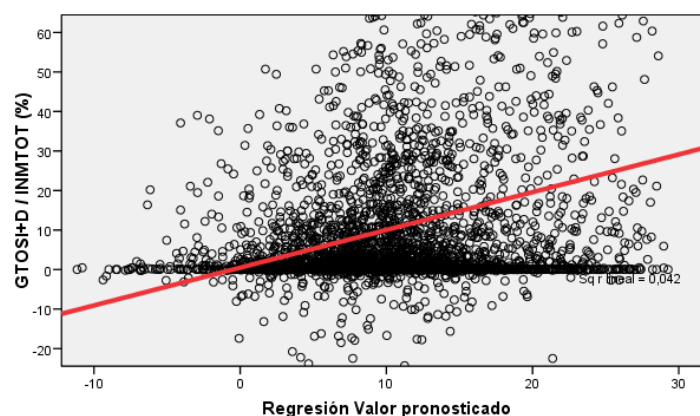
R-cuadrado (ajustado para g.l.) = 0,045

El ajuste de la regresión es reducido, ya que sólo llega a explicar, como puede visualizarse en el gráfico MI-1, el 4,6% de la variabilidad de los Gastos de I+D/Inmovilizado total. Se trata por tanto de variables que se relacionan de forma estadísticamente significativa (nivel de confianza superior al 99%) con la inversión en I+D, pero junto a otras muchas variables imposibles de determinar mediante esta muestra piloto. Su interpretación económico-financiera es la de que la inversión en I+D de las empresas de la muestra se incrementa en los sectores más tecnológicamente avanzados y con el nivel de los gastos medios de personal (indicativos de mayor cualificación y de mayor aportación de valor del factor trabajo); y se disuade con la disponibilidad de tesorería y la mayor

eficiencia de las empresas para conseguir su cifra de negocios mediante su activo total (sugiere que la menor o mayor eficiencia en la administración del activo total requiere, o no, la necesidad de realizar gasto en I+D).

Gráfico MI-1

Variable dependiente: GTOSI+D / INMTOT (%)



La correlación positiva la pertenencia a sectores de industria y servicios con tecnologías altas o medias pone de manifiesto que la especialización productiva en este tipo de sectores tecnológicos obliga a las empresas a mantener mayores niveles de intensidad en I+D para mantener o incrementar su posición en el mercado.

Con la variable independiente de la liquidez inmediata (TESORMED/AT) se presenta, en cambio, una correlación negativa, sugiriendo que esa liquidez inmediata actúa como contrapartida de los mayoritarios gastos en desarrollo, dentro de la I+D, reduciéndolos conforme aumenta la necesidad de mantener posiciones de liquidez para financiar la operativa empresarial y el crecimiento disuade su asignación a la inversión en I+D y/o motiva su desinversión. El Gráfico MI-2 (para 2019) y MI-3 (para 2020) denotan esa relación inversa, que resulta estadísticamente significativa (nivel de confianza, mayor del 99%) en ambos años y que denota una débil relación entre las variables, que sólo llega a explicar el 1% de la variabilidad de los GTOSI+D/INMTOT en 2019 y el 0,14% para 2020. Como observamos, el efecto negativo estimado de la liquidez mediata se reduce en 2020 respecto a 2019.

Gráfico MI-2

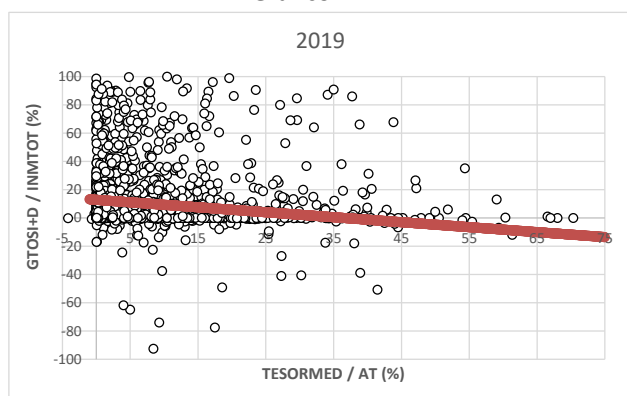
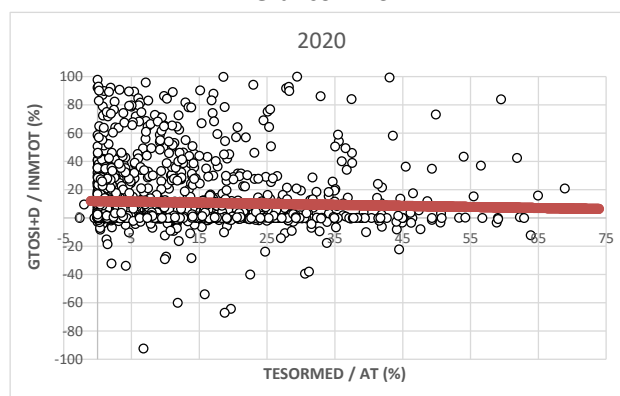


Gráfico MI-3



Las ecuaciones ajustadas son:

$GTOSI+D / INMTOT (\%) = 12,9106 - 0,3516 * TESORMED / AT (\%)$ (2019) ; pendiente con P-valor 0,0000

$GTOSI+D / INMTOT (\%) = 11,9904 - 0,0748 * TESORMED / AT (\%)$ (2020) ; pendiente con P-valor 0,1168

R^2 2019=0,01064; R^2 2020=0,00141

En cuanto a los gastos medios por empleado (GTOPE+ / TRAB), tal y como se denota en las regresiones de los gráficos MI-4 y MI-5, se estima una correlación positiva que crecería de 2019 a 2020, manteniéndose la significatividad estadística en ambos años con nivel de confianza superior al 99%. Entre 2019 y 2020, además, se produce un incremento en la capacidad explicativa. Así se pasa de una capacidad de explicar el 0,6% de la variabilidad de los Gastos de I+D/Inmovilizado Total en 2019, a una capacidad explicativa del 1,9% en 2020. Su interpretación económica, no obstante, sigue sugiriendo la habitual causación recíproca: los gastos de I+D parecen inducir la necesidad de potenciar la formación y los sistemas de dirección de un personal especializado en la investigación, el desarrollo y la innovación; y la aportación de ese mayor capital humano a producciones de alto valor añadido, genera mayores ingresos que permiten afrontar los mayores costes de personal.

Gráfico MI-4

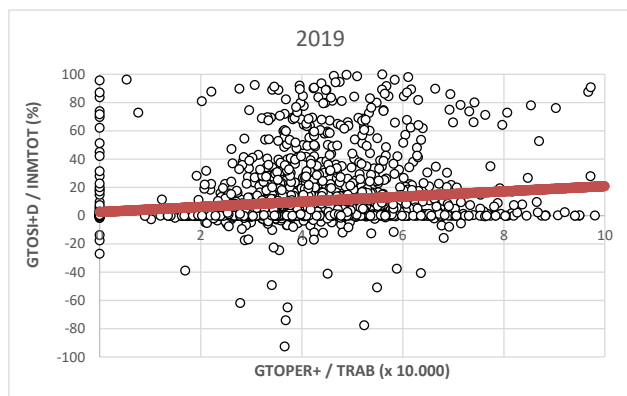
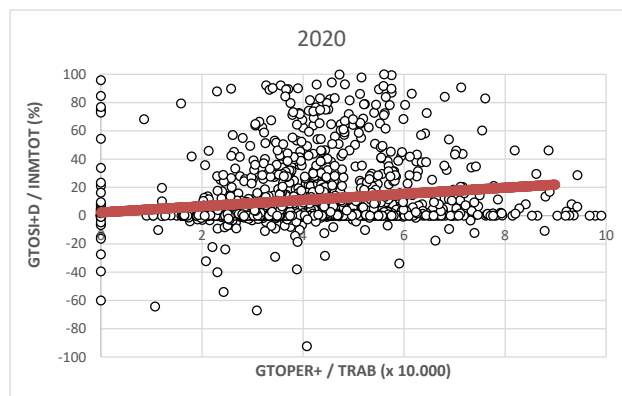


Gráfico MI-5



Las ecuaciones ajustadas son:

$GTOSI+D / INMTOT (\%) = 2,6336 + 1,8289 * GTOPE+ / TRAB (x 10.000)$ (2019) ; pendiente con P-valor 0,0010

$GTOSI+D / INMTOT (\%) = 2,3678 + 2,1855 * GTOPE+ / TRAB (x 10.000)$ (2020) ; pendiente con P-valor 0,0000

R^2 2019=0,00614; R^2 2020=0,01909

Finalmente, con la rotación del activo (CNN/AT), gráficos MI-6 y MI-7, se estima una correlación negativa que perdería intensidad de 2019 a 2020, manteniéndose la significatividad estadística en ambos años con nivel de confianza superior al 99%. Entre 2019 y 2020. La capacidad explicativa de la variable se mantiene de un año a otro en una cifra muy reducida. Así se pasa de una capacidad de explicar el 0,68% de la variabilidad de los Gastos de I+D/Inmovilizado Total en 2019, a una capacidad explicativa del 0,70% en 2020. La correlación negativa podría interpretarse como que se presenta mayor propensión a la inversión en I+D si efectivamente la empresa percibe que su inmovilizado está perdiendo eficiencia para lograr crecimientos en ventas.

Gráfico MI-6

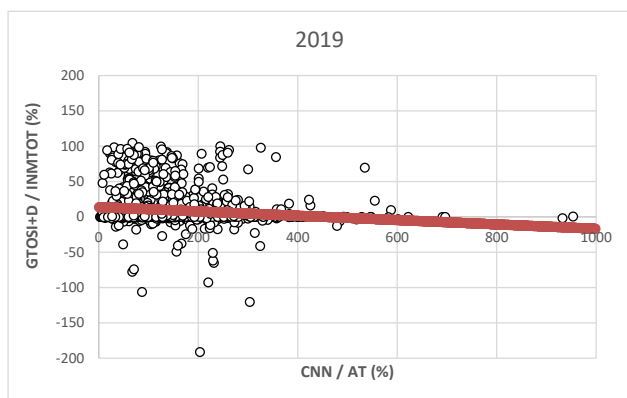
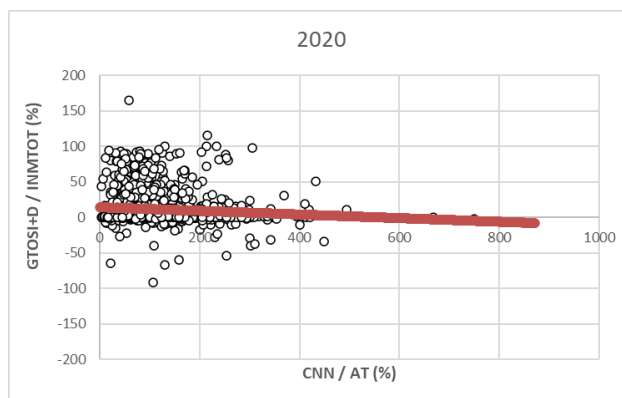


Gráfico MI-7



Las ecuaciones ajustadas son:

$GTOSI+D / INMTOT (\%) = 14,0460 - 0,0306 * CNN / AT (\%)$ (2019) ; pendiente con P-valor 0,0005

$GTOSI+D / INMTOT (\%) = 14,1007 - 0,0255 * CNN / AT (\%)$ (2020) ; pendiente con P-valor 0,0004

R^2 2019=0,00685; R^2 2020=0,00703

10. Resumen ejecutivo

Trascendencia económica y social de las PYME en el marco europeo

Las micro, pequeñas y medianas empresas (PYME) constituyen la mayoría de las unidades empresariales de los países desarrollados, y además de su elevado peso económico tienen una gran trascendencia sobre la cohesión social, al generar y mantener empleo. Asimismo, impulsan el desarrollo económico, tanto de forma directa como inducida sobre la actividad y los resultados de las grandes empresas, y estimulan la diversidad de actividades productivas y la competencia en los mercados, al acceder a segmentos concretos de los mismos que son inviables o poco rentables para las grandes empresas.

En el ámbito de la UE-28, los datos más recientes (2020) evidencian la existencia de más de 22,5 millones de empresas en el sector no financiero, y de ellas tan sólo son grandes (más de 250 empleados) 40.843 (0'2% del total). Entre las PYME (99,8% del total), además, la mayor proporción (93,3%) son empresas de menos de 10 empleados, seguidas de las pequeñas (5,7%) y las medianas (0,9%). Emplean a casi 83 millones de personas (65% del total) en el sector empresarial no financiero de la UE-27; pero tienen también una elevada trascendencia económica, al generar el 53% del total de su valor añadido al coste de los factores. En el caso de España, los datos de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa ponen de manifiesto que en enero de 2021 las PYME representaban el 99,8% del número de empresas y generaban el 64,2% del empleo en el sector de empresas no financieras de la economía española.

La UE es consciente desde su inicial *Small Business Act for Europe (SBA)*, adoptada en 2008, del relevante papel de las PYME en el crecimiento económico y el empleo; y su actual *SME Strategy* incide en su aportación en pro de una Europa sostenible y digital. En la Comunicación de la Comisión de 10-03-2020, reconoce que son un elemento esencial para el logro de la estrategia industrial de la UE y diseña un enfoque ambicioso, global y transversal basado en medidas horizontales para ayudar a todo tipo de PYME, así como en acciones dirigidas a cubrir sus necesidades específicas. Una estrategia que se fundamenta en tres pilares: 1.- desarrollo de capacidades y apoyo para la transición hacia la sostenibilidad y la digitalización; 2.- reducción de la carga normativa y mejora del acceso al mercado; y 3.- mejora del acceso a la financiación.

Objetivo, período temporal y cobertura del Estudio

El *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* alcanza ya su vigesimoprimera edición, se basa en los depósitos de cuentas de las empresas en los Registros Mercantiles que tabula su Centro de Procesos Estadísticos, y su objetivo es realizar un análisis amplio y profundo de la estructura económico-financiera y los resultados del sector empresarial español, constituido mayoritariamente por empresas de micro, pequeña y mediana dimensión (PYME).

El período temporal que ahora se considera (2016-2020), permite realizar una radiografía económico-financiera de las PYME societarias españolas. Este periodo coincide con el final de la etapa de recuperación económica experimentada en la economía española, obteniendo tasas interanuales de crecimiento del PIB desde 2015 superiores al 3%. A su vez este periodo representa el punto de inflexión con el inicio de la crisis generada por la COVID-19 en 2020 donde muchas empresas se han visto golpeadas por la crisis sanitaria debido principalmente al fuerte shock producido en la oferta en las cadenas de suministro y un shock en la demanda provocado por un menor consumo que ha hecho disminuir los ingresos en las empresas.

Con ese marco de referencia, los contenidos del Estudio siguen la metodología contable del vigente Plan General de Contabilidad de 2007, a la que se ajustan los depósitos de cuentas, así como la taxonomía de las actividades económicas de las empresas españolas definidas por la Clasificación Nacional de Actividades, CNAE-2009. Y su cobertura abarca unas 550.000 empresas; lo que la configura como la base de datos con óptica contable más

representativa de las PYME españolas, al incluir más del 70% de las sociedades con al menos un trabajador censadas por el Directorio Central de Empresas (DIRCE) del INE.

Magnitudes básicas promedio de las PYME: un reducido tamaño medio

El nivel alcanzado en cada una de las magnitudes básicas (Total Activo, Cifra de Negocios, Resultado Neto y Empleo) caracteriza a la PYME como de reducido tamaño, tanto en su conjunto como en cada segmento analizado (microempresas, pequeñas empresas y medianas empresas).

Las microempresas evidencian unos activos promedio muy reducidos (571 miles de euros), en parte, explicados por su mayor especialización en actividades poco intensivas en capital. Las pequeñas empresas tienen activos promedio de 3,3 millones de euros, 5,8 veces el activo medio de las microempresas. Por su parte, las empresas medianas, con casi 22 millones de activos, presentan un tamaño de activos 6,6 veces superior al de las pequeñas empresas. Las grandes empresas sitúan su activo medio en 545 millones de euros, lo que supone multiplicar por 25 el activo promedio de una mediana empresa y pone de manifiesto la importante distancia en tamaño entre PYME y gran empresa.

En cuanto a las cifras de negocio promedio de 2020, se mantienen similares las proporciones relativas entre segmentos, con empresas medianas que facturan 6 veces más que las pequeñas, que a su vez superan en casi 8 veces la facturación de las microempresas. Por su lado, las grandes empresas facturan en promedio 12,5 veces lo que una mediana empresa.

Los resultados netos de las empresas medianas en 2020 multiplican por 6,8 los resultados de las pequeñas y, los de éstas, 8,1 veces los resultados anuales de las microempresas. Si consideramos los resultados netos de la empresa grande promedio se obtiene que equivalen a 37,4 veces los correspondientes a una empresa mediana promedio.

En síntesis, unas PYME de reducido tamaño medio dentro de cada segmento, con elevada dispersión, y a una distancia muy considerable de la empresa grande.

El tamaño medio de la plantilla de 2020 de las microempresas se sitúa en 2020 en 3,38 trabajadores con un 18,6% de temporalidad; las pequeñas empresas presentan un empleo medio de 18,82 personas con 22,3% de temporalidad; y las medianas empresas que tienen un promedio de 84,29 trabajadores con 21,5% de temporalidad. Como se aprecia, el tamaño medio se sitúa siempre desplazado a la izquierda respecto al punto central del intervalo de trabajadores que define a cada uno de los segmentos, lo que confirma el tradicional reducido tamaño de las PYME españolas. Las empresas grandes presentan un tamaño medio de 787,56 trabajadores, con la mayor temporalidad de todos los tamaños, el 26,8%.

MAGNITUDES BÁSICAS MEDIAS EN 2020				
	MICRO	PEQUEÑAS	MEDIANAS	GRANDES
Total activo (Miles €)	571,54	3.309,99	21.849,24	545.033,58
Cifra de negocios (Miles €)	340,49	2.682,05	16.127,40	201.781,06
Resultado neto ejercicio (Miles €)	12,81	103,78	701,51	26.232,29
EMPLEO MEDIO EN 2018				
	MICRO	PEQUEÑAS	MEDIANAS	GRANDES
Nº Trabajadores Fijos	2,75	14,62	66,19	576,79
Nº Trabajadores No Fijos	0,63	4,2	18,1	210,77
Nº Total trabajadores	3,38	18,82	84,29	787,56

El entorno económico: 2020 inicio de la crisis COVID-19

A partir de 2014, el crecimiento de la economía española se sustentaba en la aportación creciente de la demanda interna y por la contención del saldo exterior. La política financiera del Banco Central Europeo de bajos tipos de interés e inyectando liquidez en el sistema financiero consiguió una paulatina disponibilidad de crédito bancario a coste muy reducido, lo que permitió un estable periodo de crecimiento hasta 2019. Aunque en 2019, la economía española daba algunas señales de agotamiento de las fuentes en las que se sustentaba el crecimiento nada hacía sospechar que el 2020 no transitaría, todavía, por la senda del crecimiento. La pandemia COVID-19 se encargó de finiquitar el ciclo de la recuperación que se extendió desde 2014 a 2019. La paralización de gran parte de la economía durante 2020 se tradujo en un retroceso del PIB del -11,3% en términos reales.

La pandemia ha provocado una crisis sanitaria, social y económica a escala mundial. La primera ola, en la mayor parte de países y en especial en España, tuvo que contenerse con estrictas medidas de confinamiento social que provocaron la paralización del sistema productivo no esencial. Progresivamente, las medidas introducidas para contener la expansión del virus han ido centrándose en aquellas actividades especialmente expuestas a la interacción social, lo que ha contribuido a reducir el impacto económico en las sucesivas olas en España. Las variaciones reales trimestrales de PIB fueron de -5,49% en el primer trimestre, -17,83% en el segundo, +16,6% en el tercero y -0,06% en el cuarto trimestre. El dinamismo del comercio internacional de bienes, que se recuperó con cierta rapidez de los confinamientos generalizados del primer semestre de 2020, constituyó una palanca relevante para recuperar la caída del PIB. Los flujos turísticos internacionales, en cambio, no fueron capaces de reestablecerse en niveles semejantes a 2019.

La evolución del PIB español tras el comienzo de la pandemia es una de las más desfavorables entre las economías avanzadas. La heterogeneidad del impacto del COVID-19 según la actividad desarrollada por la empresa es elevada. De esta forma, se experimentaron crecimientos reales del VAB en las ramas de agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (+4,5%) y de actividades financieras y de seguros (+5%). En cambio, se experimentaron importantes descensos del VAB en las ramas de comercio, transporte y hostelería (-25,5%), actividades artísticas y recreativas (-21,7%), industria manufacturera (-13,2%), Construcción (-13,2%) y actividades profesionales, científicas y técnicas (-13,8%).

La demanda interna nacional en 2020 se redujo en un -9,1%, fruto de bajadas en todos sus componentes salvo el consumo público que se incrementó en un 3,5%. Así, el gasto total en consumo bajó en -8,4% (el consumo de las familias, incluso un poco más, descendió un -12,4 %). La formación bruta de capital se contrajo en un -13,2%. Los flujos comerciales con el exterior también se vieron gravemente afectados. Las exportaciones se contrajeron en un -19,9% y las importaciones en un -14,9%. La paralización del turismo exterior se manifestó en un descenso del -75,8% en el gasto de los hogares no residentes en territorio español.

El impacto de la crisis sobre las pymes y los trabajadores autónomos fue mayor que sobre las empresas grandes. Las comunidades insulares y las del arco mediterráneo han sido las más afectadas; por último, el deterioro del mercado de trabajo ha sido más intenso para los asalariados con contrato temporal, más jóvenes y de menor renta. La pandemia del coronavirus ha destruido casi 400.000 puestos de trabajo (afiliados medios a la Seguridad Social, un 2,1% menos que en 2019). También ha hecho incrementar el paro que a final de 2020 se elevaba a la cifra de 3,9 millones de desempleados (un incremento anual del 22,9%, el mayor repunte anual desde 2009). Estos datos no incluyen a los afectados por suspensión de empleo o reducción horaria como consecuencia de un ERTE, que al cierre de 2020 protegía a más de 850 mil personas. Los ERTE, han sido sin duda, la herramienta más eficaz para mitigar los efectos negativos de las restricciones que atenazaron la economía durante 2020.

Las PYME españolas en 2020: el impacto de la pandemia COVID-19

Las PYME españolas experimentaron en 2020 una caída muy importante en los niveles de su facturación y del resultado del ejercicio, propiciado por la pandemia COVID-19 que supuso un shock muy complejo y que impactó muy negativamente en las empresas, combinando elementos de oferta, demanda, y shocks de productividad. En 2020 las PYME españolas tuvieron una importante caída de su facturación de un -9,37% y su resultado del ejercicio se redujo un -26,43% respecto al obtenido el año anterior. Sin embargo, en la tasa de variación de los activos (que es un buen indicador de las inversiones realizadas por la empresa) se produjo en 2020 una variación positiva del 3,22%. Las PYME pese a la pandemia COVID-19 mantuvieron su ritmo inversor de años anteriores y también reflejan las inversiones realizadas para adaptar sus infraestructuras a los requerimientos sanitarios de la pandemia.

En el capital financiero de las PYME se observan cambios importantes en las estrategias financieras para hacer frente a la crisis generada por la pandemia COVID-19. Así, en 2020, aumentaron el grado de capitalización (patrimonio neto sobre total de estructura financiera), año en el que su patrimonio neto representó el 51,8% (valor más alto de toda la serie) e incrementaron sus recursos permanentes, hasta situarlos en el 74% del total de su estructura financiera. En cuanto al grado de cobertura de los activos fijos por sus recursos permanentes o su capital corriente, los datos muestran, favorablemente, que las PYME gracias al ajuste realizado en sus recursos permanentes, han aumentado su equilibrio financiero. Así, en 2020 el capital corriente positivo de las PYME representó el 20,6% del total de sus activos y el grado de cobertura de sus recursos permanentes sobre su inmovilizado material fue del 142,51%.

Si analizamos la estructura de costes de las PYME no se aprecian cambios sustanciales y mantienen una estructura muy similar en el periodo 2016-20. Sólo se puede ver un ligero cambio de tendencia en 2020, respecto al 2019, al aumentar el peso de los aprovisionamientos y otros consumos de explotación sobre las ventas, y de los gastos de personal. Otro aspecto de la estructura de gastos de la PYME importante señalar es el bajo peso de los gastos financieros, debido a los tipos de interés del periodo analizado. Aunque en 2020 se rompe la favorable tendencia de disminución de los gastos financieros que se venía produciendo en años anteriores y en 2020 los gastos financieros aumentaron hasta el 0,98% de la cifra de negocios.

La posición de liquidez de las PYME se ha visto fortalecida en 2020, como respuesta de las empresas para minimizar riesgos de insolvencia ante la crisis generada por la pandemia COVID-19. Durante los años previos a la pandemia la liquidez de las PYME había mostrado una tendencia alcista. Esta creciente evolución se intensificó en 2020 en todos los indicadores de liquidez. Así, la liquidez más inmediata (efectivo y otros activos líquidos equivalentes sobre el pasivo corriente) se situó en el 49%, la liquidez a corto plazo (activos corrientes sin considerar las existencias sobre el pasivo corriente) en el 121% y los activos corrientes sobre los pasivos corrientes en el 179%.

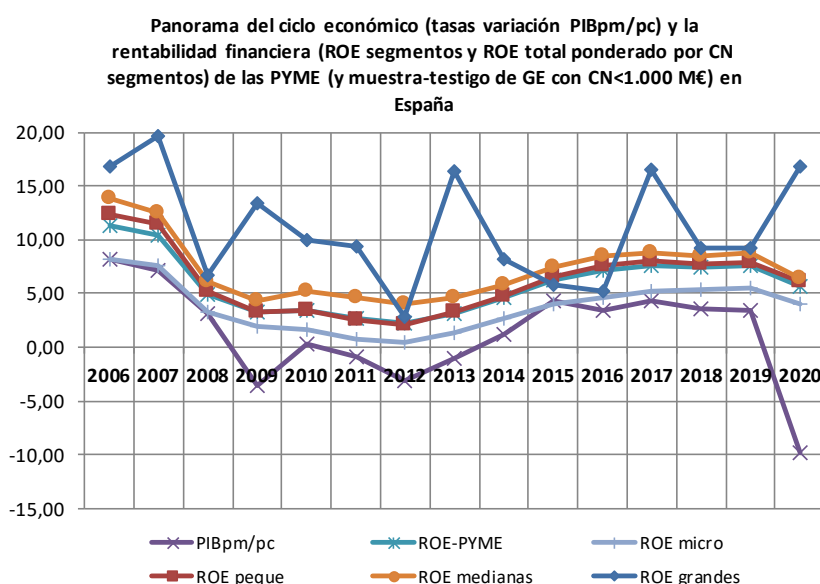
El mayor impacto que ha tenido la PYME por la crisis del COVID-19 ha sido en sus indicadores de rentabilidad. En efecto, la aparición no esperada de la pandemia provocó una disminución de la rentabilidad de los recursos propios en la PYME, rompiendo la positiva evolución experimentada en el periodo 2016-19. En 2019 el ROE medio de las PYME fue del 7,45%, cayendo al 5,58% en 2020. Algo muy similar se dio en la rentabilidad económica de las PYME, donde se invirtió la tendencia creciente del periodo 2016-19. La pandemia provocó en 2020 una disminución importante del ROA. Así, en 2019 el ROA medio de las PYME fue del 5,54%, disminuyendo al 3,37% en 2020. Esto se debió, tanto por la caída de los márgenes de beneficio sobre ventas (menor eficiencia), como por el menor grado de aprovechamiento de sus activos (rotación ventas sobre activos).

En cuanto al apalancamiento financiero, se produjo una clara reducción en todo el periodo analizado, especialmente en 2020, como estrategia de la PYME para hacer frente a la pandemia COVID-19. Esta reducción surgió como consecuencia de la mayor capitalización experimentada en la PYME.

Sus efectos sobre la rentabilidad de los recursos propios de las PYME y las magnitudes básicas de las PYME

Los movimientos del ciclo económico impactan, positiva o negativamente, sobre el tejido empresarial. Y de ahí que las tendencias de la rentabilidad de los recursos propios (ROE) de las PYME, como indicador resumen de su situación, deberían ajustarse a la evolución del ciclo económico, medido a través de las tasas de variación del PIB a precios de mercado y en valores corrientes, como podemos comprobar, en el gráfico siguiente, ocurre con las PYME. Las grandes empresas (las que se consideran en la muestra piloto del Estudio tienen una cifra de negocios inferior a 1.000 M€) presentan un grado de correlación mucho menor como consecuencia de su elevado poder de mercado y sus mayores posibilidades de diversificación e internacionalización que les permiten actuar de forma contracíclica o al menos desfasada respecto de las macromagnitudes económicas.

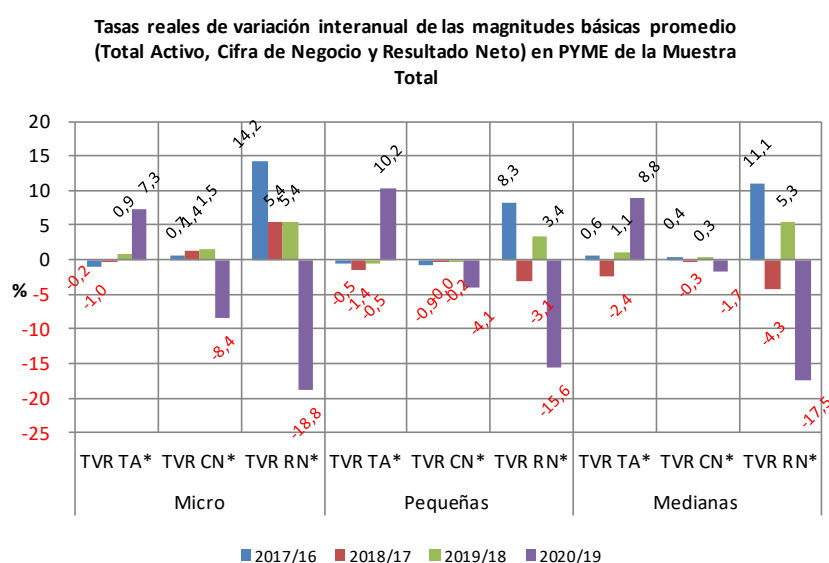
La rentabilidad de los recursos propios (ROE, *Return On Equity*) de las PYME se iba ajustando a las condiciones económicas y financieras ya descritas del entorno, y en 2008 caía más de 4 puntos porcentuales en las microempresas y más de 6 en las pequeñas y medianas respecto de 2007. Pero la agudización de la crisis internacional en 2009, junto con la caída del consumo interno y la inversión en vivienda, reducían esa rentabilidad aún más: en 1,3 puntos porcentuales en las microempresas, 1,9 en las pequeñas y 1,7 en las medianas respecto de 2008. Entre 2010 y 2012, continuaba la tendencia descendente de la rentabilidad de todas las PYME cuyos valores alcanzaban las menores cifras de todo el período en ese último año: 0,5%, 2,1% y 4,0%, en micro, pequeñas y medianas empresas.



La salida de la recesión en 2013 es la que permitía que creciera el ROE promedio ponderado de las PYME más de un 39%, y su continuidad en 2014 la que lo elevaba casi un 45% adicional. Con un ritmo incremental que se mantendría en años sucesivos, aunque a tasas decrecientes, atemperadas por las mayores cifras de referencia de cada año previo. La etapa de crecimiento que se verifica desde 2015 es así la que permite que crezca el ROE promedio ponderado de las PYME hasta 2019, año en el que las rentabilidades financieras de todos los segmentos de PYME alcanzan los mayores valores desde el inicio de la crisis: 5,47% en las microempresas, 7,92% en las empresas pequeñas, y 8,75% en las medianas. Sin embargo, este crecimiento experimentado por la PYME no se aprecia en la gran empresa, donde se viene produciendo en su ROE un importante retroceso desde 2017. Aunque en 2019 las empresas grandes (ROE=9,24) obtienen un valor superior al de las PYME. Sin embargo, en 2020, y como consecuencia de la crisis generada por la pandemia COVID-19, se produjo una importante caída del ROE en las PYME. Así, el ROE fue del 4,09% en las microempresas, 6,13% en las empresas pequeñas, y 6,44% en las medianas. Mientras que las grandes empresas experimentaron un importante crecimiento de su ROE hasta situarlo en un 16,84%.

Sus efectos sobre la variación real de las magnitudes básicas de las PYME

Las variaciones interanuales (a moneda constante) de las magnitudes básicas promedio de las PYME, activo total, cifra de negocios y resultados netos de cada ejercicio, son también fiel reflejo de las diferentes fases del ciclo económico y, en particular, del periodo 2016-2020 que estamos analizando. En el periodo de crecimiento de la economía española las PYME presentaron cierta estabilidad en sus indicadores de las magnitudes básicas, permitiendo en las PYME que los excedentes empresariales se mantuvieran en términos reales de forma creciente hasta 2019, aunque con una ligera ralentización. Sin embargo, en 2020 que supuso el punto de inflexión al surgir la pandemia COVID-19 las tasas de variación interanual de la cifra de negocios y del resultado del ejercicio cayeron drásticamente en todos los segmentos de PYME. En cuanto a la caída de la facturación fue más acentuada en el caso de la microempresa, que disminuyó un -8,4%, frente a una caída del -4,1% de las pequeñas empresas y del -1,7% en las medianas empresas. En el resultado del ejercicio la disminución fue todavía superior. Las microempresas vieron caer sus beneficios un -18,8%. Mientras que las pequeñas empresas su tasa interanual fue del -15,6% y en las medianas empresas del -17,5%.



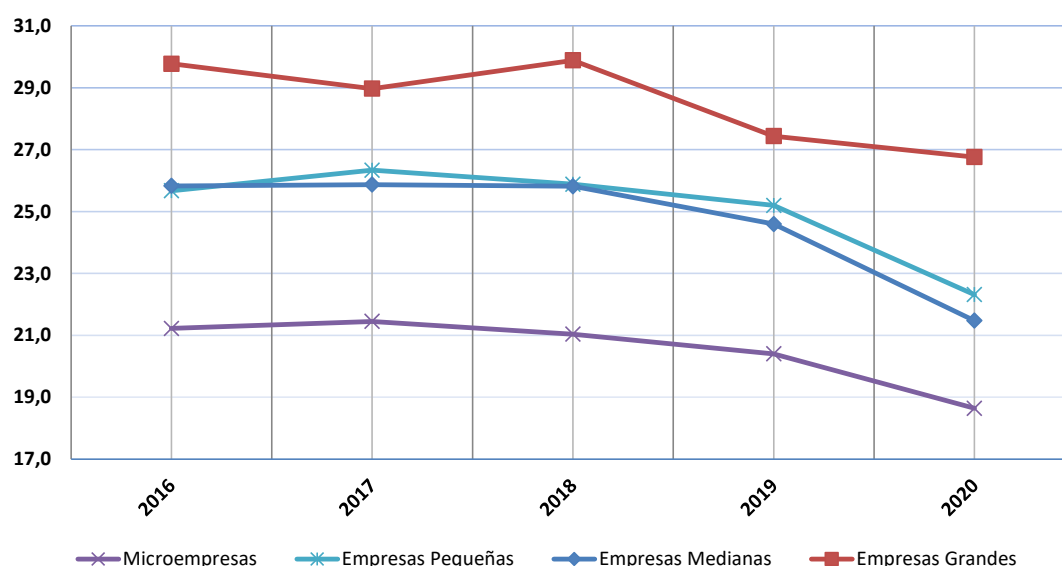
Sus efectos sobre las condiciones laborales de las PYME

La plantilla media de las empresas españolas, entre 2016 y 2020, se mantiene relativamente estable en todos los segmentos de tamaño. No obstante, en 2019, y más evidente en 2020, se produce un incremento del tamaño medio de las medianas y grandes empresas y una disminución de la temporalidad en todos los tamaños.

		PLANTILLAS MEDIAS				
		2016	2017	2018	2019	2020
Microempresas	Nº Trabajadores Fijos	2,71	2,7	2,74	2,77	2,75
	Nº Trabajadores no Fijos	0,73	0,74	0,73	0,71	0,63
Empresas Pequeñas	Nº Trabajadores Fijos	14,07	13,93	14,05	14,25	14,62
	Nº Trabajadores no Fijos	4,86	4,98	4,91	4,8	4,2
Empresas Medianas	Nº Trabajadores Fijos	62,06	62,35	62,41	63,52	66,19
	Nº Trabajadores no Fijos	21,61	21,76	21,72	20,72	18,1
Empresas Grandes	Nº Trabajadores Fijos	525,61	524,4	519,89	549,53	576,79
	Nº Trabajadores no Fijos	222,88	213,88	221,59	207,77	210,77

En 2020, las microempresas presentaron un tamaño medio de 3,4 trabajadores, con un porcentaje de temporalidad del 18,6% que supone casi 2 puntos menos que en 2019. Para las pequeñas empresas, el tamaño medio se mantiene en 19 empleados, pero la temporalidad también desciende, en este caso desde el 25,2% del año 2019 hasta el 22,3% del año 2020. En las medianas empresas, el tamaño medio no sufre cambios y supera muy ligeramente los 84 trabajadores. En cambio, la temporalidad se reduce significativamente al descender desde el 24,6% en 2019 al 21,5% en 2020. Finalmente, en las grandes empresas, el tamaño medio de 757,3 empleados registrado en 2019 se incrementa hasta los 787,6 empleados en 2020 y la tasa de temporalidad pasa del 27,4% al 26,8%, prácticamente sin cambio. Este comportamiento de la temporalidad se viene observando en los últimos años, de tal forma que la PYME mantienen menores tasas de temporalidad en su plantilla que las grandes empresas.

Evolución de la temporalidad del empleo (% no fijos sobre plantilla total) por tamaños. 2016-2020



El gasto en personal promedio por trabajador se incrementa conforme aumenta el tamaño de la empresa. Así en 2020 se observa una cifra media de gastos de personal por empleado de 26.536 € para la microempresa (100%); de 29.941 € para la pequeña empresa (112,8%); de 34.488 € para la mediana empresa (130%); y de 35.599,69 € para la gran empresa (134,2%). La evolución de este gasto medio ha sido creciente hasta 2019. En 2020 se produce una reducción en todos los tamaños, con tasa interanuales negativas: -5,5% para micro; -3,7% pequeñas; -1,0% medianas; y finalmente, en las grandes empresas un -1,8%.

Si relativizamos el valor añadido bruto (VAB) según los gastos de personal de cada empresa obtendremos una medida de la productividad aparente del factor trabajo. Se pone de manifiesto la menor productividad de la PYME, en particular de la micro y pequeña empresa, que en 2020 presentan una productividad de 1,3. Las medianas empresas presentan una productividad de 1,44 que se eleva hasta 1,56 para la gran empresa. Si relativizados haciendo 100 a la micro, obtendríamos los índices, por orden creciente de tamaño, 100,0%, 102,3%, 110,8% y 120,0%.

Las PYME por Comunidades Autónomas: diferentes modelos de empresa

El estudio de las PYME se particulariza por Comunidades y Ciudades Autónomas de radicación de las empresas, para analizar tanto la existencia de modelos específicos de comportamiento empresarial como la incidencia que ha tenido sobre ellos la reactivación de la economía española del periodo que estamos analizando 2016-2020. Esos modelos diferenciados de empresa se han ido configurando con el funcionamiento efectivo del Estado de las Autonomías, y pueden justificarse por las especializaciones sectoriales y/o las agrupaciones espaciales de

empresas en cada ámbito regional; pero también se han ido definiendo y consolidando por las políticas económicas y financieras implantadas por las Comunidades Autónomas para promover sus respectivos sectores empresariales.

La cobertura de la muestra de las PYME en 2020 es variable por Comunidades y Ciudades Autónomas (ver Cuadro A-1), pero en su conjunto abarca ya el 71,71% de las microempresas censadas en ese ámbito regional por el DIRCE del INE, así como el 86,09% de las pequeñas empresas y el 87,11% de las empresas medianas. Se trata por tanto de una muestra muy representativa del tejido empresarial español.

CUADRO A-1. COBERTURA DE LOS SEGMENTOS DE LA MUESTRA (Nº EMPRESAS) POR CC. AA. RESPECTO DEL DIRCE. 2020

	MICROEMPRESAS*			EMPRESAS PEQUEÑAS*			EMPRESAS MEDIANAS*		
	CPE	DIRCE	% Cob.	CPE	DIRCE	% Cob.	CPE	DIRCE	% Cob.
Andalucía	56.873	103.467	54,97	10.917	14.397	75,83	1.562	1.892	82,56
Aragón	15.082	17.746	84,99	2.823	2.884	97,88	462	489	94,48
Asturias (Principado de)	8.148	12.623	64,55	1.553	1.726	89,98	230	251	91,63
Baleares (Illes)	11.512	19.570	58,82	2.128	2.950	72,14	195	396	49,24
Canarias	13.538	26.862	50,40	3.212	4.086	78,61	515	670	76,87
Cantabria	4.192	7.532	55,66	928	1.102	84,21	119	160	74,38
Castilla y León	19.408	25.957	74,77	3.182	3.813	83,45	441	457	96,50
Castilla - La Mancha	22.142	30.559	72,46	3.854	4.162	92,60	496	541	91,68
Cataluña	86.887	117.761	73,78	16.328	18.924	86,28	2.524	3.489	72,34
Comunitat Valenciana	54.770	74.078	73,94	10.405	11.202	92,89	1.745	1.745	100,00
Extremadura	7.073	13.213	53,53	1.213	1.647	73,65	177	223	79,37
Galicia	27.187	38.999	69,71	4.550	5.072	89,71	627	766	81,85
Madrid (Comunidad de)	76.603	97.265	78,76	14.007	15.833	88,47	3.181	3.220	98,79
Murcia (Región de)	12.839	18.843	68,14	3.171	3.348	94,71	530	514	103,11
Navarra (Com. Foral de)	6.414	7.881	81,39	1.318	1.508	87,40	273	302	90,40
País Vasco	19.859	28.260	70,27	4.704	5.314	88,52	838	904	92,70
Rioja (La)	3.375	4.484	75,27	772	844	91,47	145	121	119,83
Ceuta y Melilla	619	1.616	38,30	136	218	62,39	17	25	68,00

* Sociedades con asalariados

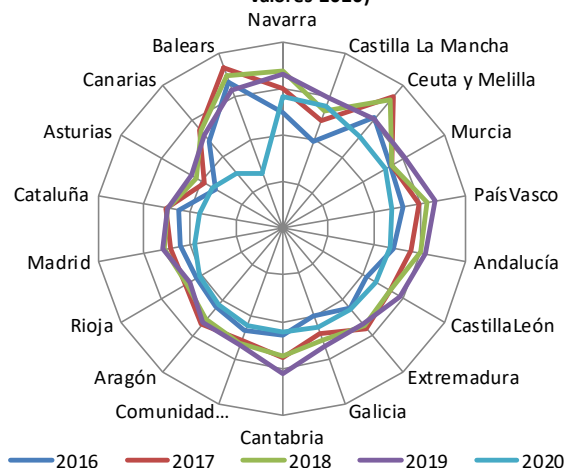
Cobertura < 40 > 60

Para analizar el comportamiento de las CCAA tomaremos la tasa de variación de la cifra de negocios y la rentabilidad de los recursos propios (ROE) como síntesis de las posiciones comparadas de las PYME. En las tasas de variación de la cifra de negocios se aprecia como el ejercicio de 2020 supuso un punto de inflexión respecto al periodo de crecimiento económico experimentado por la economía española en el periodo 2016-19. En este sentido surge una relación inversa entre tamaño y nivel de la facturación de las empresas, siendo las microempresas las más afectadas por la pandemia COVID-19. Si analizamos con más detalle el segmento de las microempresas los resultados nos muestran que las más afectadas por la pandemia fueron: Ceuta y Melilla con una caída media de su facturación del -36,63%, seguida de las islas Baleares (-27,68%) e islas Canarias (-20,94%). Contrariamente, las CCAA menos afectadas, aunque también con signos negativos de crecimiento, fueron: Murcia (-1,83%), Castilla La Mancha (-7,60%) y Extremadura (-8,21%). En el caso de las pequeñas empresas, las más afectadas fueron: Ceuta y Melilla (-24,45%), Canarias (-19,98%) y Asturias (-23,89%). Y las CCAA menos afectados: Murcia con un crecimiento negativo de tan solo -1,83%, Castilla La Mancha (-4,85%) y Aragón (-4,90%).

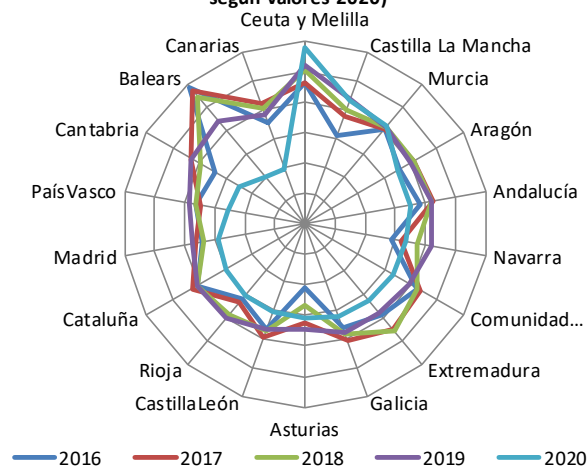
Finalmente, las empresas medianas sufrieron una caída menos relevante de su facturación respecto a las pequeñas empresas y microempresas. Y las empresas medianas que experimentaron incluso un crecimiento de su facturación en 2020 fueron las de Ceuta y Melilla (3,73%), Castilla La Mancha (0,58%) y Murcia (0,26%).

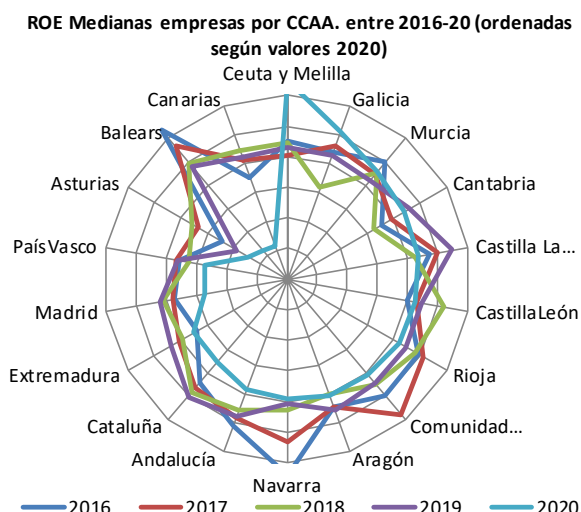
Considerando todas las Comunidades y Ciudades Autónomas, los rangos de variación entre los valores máximos y mínimos del ROE de los diferentes segmentos de PYME y años se disminuyeron en 2020 como consecuencia de la crisis generada por COVID-19, pero se siguen ordenando en relación directa con la dimensión de las empresas: 3,5 puntos porcentuales (pp.) de diferencia entre las medianas empresas de todas las CCAA durante 2016-2020; 2,5 pp. en las pequeñas empresas; y 1,7 pp. en las microempresas. Por otra parte, es interesante considerar los valores de las CCAA en 2020 año inicial de la crisis de la pandemia COVID-19. En este sentido, si analizamos las microempresas vemos que las empresas de Navarra (5,66%) y Castilla La Mancha (5,56%) consiguen por término medio un ROE superior, y las islas Baleares (2,49%) y Canarias (3,08%) un ROE inferior. En las pequeñas empresas las que obtienen un ROE mayor fueron Ceuta y Melilla (11,54%) y Castilla La Mancha (8,61%), y un ROE menor las islas Canarias (3,89%) y Baleares (4,08%). Finalmente, en las empresas medianas se puede ver que Ceuta y Melilla (12,97%), Galicia (10,22%) y Murcia (9,13%) son las que obtienen tasas de ROE más altas, mientras que las islas Canarias (2,30%), islas Baleares (2,49%) y Asturias (2,91%), las obtienen más bajas.

ROE Microempresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)



ROE Pequeñas empresas por CC.AA. entre 2016-20 (ordenadas según valores 2020)





Por último, el detalle de los componentes de la rentabilidad de las PYME por CCAA sugiere, por su parte y una vez más, la existencia de pautas de comportamiento comunes entre todos los segmentos de empresas de cada

La especialización de los negocios y el empleo de micro y pequeñas empresas en las CCAA

La especialización productiva de las micro y pequeñas empresas por CCAA se determina atendiendo al porcentaje que representa la cifra de negocios sectorial en las ventas totales de cada segmento de dimensión y Comunidad. Con ese criterio, la principal especialización productiva de las microempresas es: comercio y reparaciones (41,85%), seguida de la construcción (12,0%) y las manufacturas con una participación del 10,54%.

PRINCIPALES ESPECIALIZACIONES PRODUCTIVAS DE LAS PYME POR CCAA (% CIFRA DE NEGOCIOS TOTAL EN 2020)

	MICROEMPRESAS			PEQUEÑAS EMPRESAS			TTE Y ALMAC
	COMERCIO/REP	CONSTRUCCIÓN	MANUFACTURAS	COMERCIO/REP	MANUFACTURAS	CONSTRUCCIÓN	
Andalucía	46,88	10,49	9,07	44,51	15,18	11,72	7,58
Aragón	40,93	12,29	12,18	39,86	22,74	9,68	6,33
Asturias (Principado de)	41,38	13,65	10,39	41,34	19,40	12,64	5,92
Balears (Illes)	34,79	19,56	8,33	34,19	12,27	23,89	4,76
Canarias	45,82	10,80	5,40	47,74	8,33	10,84	8,18
Cantabria	43,41	13,75	9,66	40,06	21,35	11,40	10,12
Castilla y León	45,10	12,19	12,35	41,28	24,04	10,47	7,26
Castilla - La Mancha	45,60	12,57	13,16	39,71	27,26	11,20	7,85
Cataluña	38,56	12,25	11,70	41,44	20,76	9,07	6,31
Comunitat Valenciana	44,49	11,55	12,75	41,40	23,95	9,69	8,76
Extremadura	49,74	9,31	10,09	40,30	20,09	10,73	6,41
Galicia	49,36	12,67	9,62	45,52	17,58	11,34	8,40
Madrid (Comunidad de)	35,03	11,39	6,52	37,71	11,30	10,75	5,12
Murcia (Región de)	46,59	10,36	11,51	42,28	22,11	9,64	7,34
Navarra (Com. Foral de)	38,82	14,60	14,41	32,46	31,92	11,55	6,94
País Vasco	39,25	13,55	13,77	36,44	25,93	10,72	7,31
Rioja (La)	41,35	12,50	19,19	32,27	36,73	12,05	4,80
Ceuta y Melilla	63,49	10,00	2,76	22,77	1,28	6,79	3,42
Promedio	43,92	12,42	10,71	38,96	20,12	11,34	6,82

En comercio y reparaciones, si consideramos la localización según CCAA, destacarían las microempresas de Ceuta y Melilla (63,49%), Extremadura (49,74%) y Galicia (49,36%). Para la construcción, presentan mayor participación que la media española las comunidades de Baleares (19,56%), Navarra (14,6%), Cantabria (13,75%), Asturias (13,65%) y País Vasco (13,55%).

En la microempresa de la industria manufacturera, se sitúan por encima de la participación media nacional las comunidades de La Rioja (19,19%), Navarra (14,41%), País vasco (13,77%), Comunidad Valenciana (12,75%), Castilla y León (12,35%), Aragón (12,18%) y Castilla-La Mancha (13,16%). En las pequeñas empresas a escala nacional, las actividades con mayor índice de especialización son: comercio y reparaciones (40,67%), manufacturas (19,33%), construcción (10,64%), y transportes (6,91%).

Dentro del sector comercio y reparaciones, destacan a escala regional las comunidades de Canarias (47,74%), Andalucía (44,51%) y Galicia (45,52%). Si nos centramos en la industria manufacturera, se observa mayor participación que la media nacional de las pequeñas empresas en las comunidades de La Rioja (36,73%), Navarra (31,92%), Castilla-La Mancha (27,26), País vasco (25,93%), Castilla y León (24,04%), Comunidad Valenciana (23,95%), Aragón (22,74), Murcia (22,11%), Cantabria (21,35%), Cataluña (20,76%) y Extremadura (20,09%).

Para la construcción, presentan participación superior a la media española las comunidades de Baleares (23,89%), Asturias (12,64%), La Rioja (12,05%), Andalucía (11,72%), Navarra (11,55%), Cantabria (11,4%), Galicia (11,34%) y Castilla-La Mancha (11,2%).

Para la microempresa, el número medio de empleados por CCAA es bastante homogéneo pues se mueve entre los 3,37 trabajadores de Ceuta y Melilla y los 2,99 trabajadores de Cantabria. Considerando conjuntamente actividad y localización, los mayores tamaños se sitúan en la industria extractiva de País Vasco (5,44), La Rioja (5,26), Navarra (5,16 trabajadores) y Extremadura (5,09) y en otros servicios de Ceuta y Melilla (4,99 trabajadores).

El número medio de empleados por CCAA de las pequeñas empresas se sitúa entre los 17,63 trabajadores La Rioja y los 19,45 trabajadores de Cantabria. Considerando conjuntamente actividad y localización, las mayores plantillas promedio se encuentran en el sector de información y comunicaciones de Aragón (24,94 empleados medios); el sector sanitario de las comunidades de Extremadura (24,66), Castilla-La Mancha (24,65) y Murcia (23,58); los servicios administrativos y auxiliares de Cantabria (24,29); y la industria extractiva de Galicia (24,08).

Respecto a los costes salariales medios por CCAA de las microempresas en 2020, se observa que se mueven entre los 35.618,80 € de Navarra y 22.750,20 de Extremadura, con un valor promedio de 28.933€. También destacan los costes salariales medios del País Vasco (31.095€) y Cataluña (31.095€), a las que siguen Madrid, Baleares y Aragón con un coste medio cercano a 28.300€. Los costes medios más reducidos corresponden a las regiones de Castilla-La Mancha (23.621€), Andalucía (23.861€), Canarias (24.351) y Murcia (24.357€), junto al mínimo, ya indicado, de Extremadura.

Si consideramos conjuntamente sector y CCAA, los costes salariales, más altos los encontramos en Navarra en los sectores de agua (46130€), sanidad (42.154€), y construcción (40.015€); País Vasco con los sectores actividades profesionales, científicas y técnicas (43.049€) e industria extractiva (42.154€); y en Cataluña con las actividades de información y comunicación (39.532€). Por el otro lado, los costes medios más bajos se sitúan en Ceuta y Melilla con Educación (15.659€) y otros servicios (18.538€); Murcia con el sector de Hostelería (16.179€); Cantabria con la rama de Energía (17.480€); Extremadura con el sector agropecuario (18.351€); y Canarias con las actividades artísticas y recreativas (18.373€).

En la pequeña empresa, los costes salariales medios de 2020 según CCAA oscila entre 30.740€ de País Vasco y 24.330€ de Extremadura, con un valor promedio de 30.740€. Junto a País Vasco, presentan también los costes salariales medios más altos las comunidades de Navarra (35.260€) y Cataluña (34.215€), a las que siguen Madrid,

Cantabria, Asturias, La Rioja y Aragón con un coste medio superior a 30.000€. Los costes medios más reducidos, junto al mínimo ya indicado de Extremadura, corresponden a las regiones de Castilla-La Mancha (24.424€), Ceuta y Melilla (24.721€), Canarias (25.453€), Murcia (26.352€) y Andalucía (26.494€).

Si consideramos conjuntamente sector y CCAA, los costes salariales, más altos los encontramos en el sector energético de Asturias, con un coste salarial medio de 51.451€; en Navarra, en las ramas de energía (46.062€), industria extractiva (51.121€) e inmobiliaria (45.167€); en el País Vasco con los sectores de industria extractiva (50.402€), energía (45.626€) y actividades profesionales, científicas y técnicas (44.747€); en la comunidad de Madrid la rama de información y comunicaciones (46.491€); y en Cataluña, también con las actividades de información y comunicación (46.509). En sentido contrario, los costes medios más bajos se sitúan en Ceuta y Melilla con agroalimentación y pesca (16.211€) y actividades administrativas (17.243€); Murcia con el sector de hostelería (15.780€); Castilla-La Mancha con hostelería (17.655€); Castilla y León, también con hostelería (16.786€); La Rioja con las actividades de educación (17.772€) y hostelería (17.563€); Madrid con el sector hostelería (17.405€); y Extremadura con los sectores agropecuario (16.130€), hostelería (17.178€) y actividades artísticas y recreativas (16.776€).

Las PYME por ramas y sectores de la CNAE-2009

Los datos sectoriales de la vigesimoprimera edición del *Estudio sobre las PYME con forma societaria* se clasifican según actividad, con un nivel de desagregación de tres dígitos de la CNAE 2009, para cada uno de los tres tamaños de PYME. Ello determina un total de 685 agregados para los que se proporcionan magnitudes básicas, indicadores y *ratios* para el período 2016-2020. De esos agregados, 247 corresponden a microempresas (con 432.352 unidades empresariales en 2019), 235 a empresas pequeñas (con 88.441 unidades), y 203 a empresas medianas (con 13.811 integrantes).

Al analizar las tasas de crecimiento real del activo promedio, entre 2016 y 2020, destacan en las microempresas las empresas de “actividades de extracción de minerales de hierro”, “actividades de los centros de llamadas”, “transporte de mercancías por ferrocarril” y “servicios integrales a edificios e instalaciones”, que obtienen significativos incrementos en su activo. Entre las pequeñas empresas, destacan los sectores de “fabricación de aparatos domésticos”, “actividades de programación y emisión de televisión” y “Construcción naval”. Y entre la mediana empresa, el sector de “edición de programas informáticos”, “actividades de creación, artísticas y espectáculos” y “otros servicios de información”.

En cuanto a las tasas de variación de la cifra de negocios para el periodo 2016 y 2020, las microempresas que tuvieron un mayor comportamiento corresponden a los sectores “fabricación de aparatos domésticos” y “extracción de minerales no metálicos”. Mientras que en las pequeñas empresas los mejores datos los encontramos en los sectores “actividades de programación y emisión de televisión” y “fabricación de pilas y acumuladores eléctricos”; y en las medianas empresas en los sectores “actividades de creación, artísticas y espectáculos” y “otros servicios de información”. Adicionalmente, es importante señalar que las ramas de actividad más afectadas en su nivel de facturación por la crisis generada por la pandemia COVID-19 en 2020 fueron hostelería, las actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento y las actividades administrativas y servicios auxiliares. Es importante señalar para el caso de la rama de hostelería que las microempresas tuvieron una caída de su facturación inferior que las pequeñas y medianas empresas. Sin embargo, en las ramas actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento y actividades administrativas y servicios auxiliares, ocurrió lo contrario, donde las microempresas fueron las más afectadas.

10 PRIMEROS SECTORES CNAE-2009, POR SEGMENTOS DE PYME, CON INCREMENTOS REALES (TVR) EN TODAS SUS MAGNITUDES BÁSICAS MEDIAS (ACTIVO TOTAL, CIFRA DE NEGOCIO Y RESULTADO NETO DE EXPLOTACIÓN) ENTRE 2016 Y 2020. ORDENADOS POR INCREMENTO DE ACTIVO TOTAL MEDIO

MICROEMPRESAS

SECTORES (10 PRIMEROS, DE 53)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
071: Extracción de minerales de hierro	561,16	56,05	347,61
822: Actividades de los centros de llamadas	63,71	11,04	262,11
492: Transporte de mercancías por ferrocarril	51,15	51,46	127,59
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	50,78	1,94	26,72
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	45,68	34,51	83,76
275: Fabricación de aparatos domésticos	40,95	78,86	117,48
279: Fabricación de otro material y equipo eléctrico	40,27	2,09	5,27
244: Producción de metales preciosos y de otros metales no féreos	34,73	10,15	36,87
582: Edición de programas informáticos	31,61	20,35	74,51
491: Transporte interurbano de pasajeros por ferrocarril	26,20	5,51	380,91

EMPRESAS PEQUEÑAS

SECTORES (10 primeros, de 59)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
275: Fabricación de aparatos domésticos	176,63	2,56	80,50
602: Actividades de programación y emisión de televisión	94,42	81,35	816,52
301: Construcción naval	92,74	15,20	22,53
272: Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos	77,88	102,11	144,50
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	75,38	6,86	86,65
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	75,21	12,59	118,40
855: Otra educación	52,66	1,81	33,01
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	52,39	1,29	77,75
267: Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico	45,56	48,13	50,84
743: Actividades de traducción e interpretación	45,55	11,04	95,92

EMPRESAS MEDIANAS

SECTORES (10 PRIMEROS, DE 39)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
582: Edición de programas informáticos	307,00	35,06	55,73
900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	178,90	92,53	73,77
639: Otros servicios de información	131,59	131,05	15,94
683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	106,75	56,90	60,14
783: Otra provisión de recursos humanos	103,70	50,74	31,81
692: Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	100,86	45,55	336,60
274: Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	60,63	66,08	232,14
856: Actividades auxiliares a la educación	56,37	7,33	729,34
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	48,78	40,99	31,80
951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	47,04	25,31	172,35

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

Las medianas de la rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE) muestran una situación estructural durante el período 2016-2020 en la que los años de reactivación permiten recuperar paulatinamente la rentabilidad de las PYME, y en la que los estadísticos de posición (medianas, en esta ocasión, por la menor representatividad de los promedios) mantienen la relación habitual entre sus segmentos, con valores relacionados de forma directa con la dimensión, obteniendo un mayor ROE según el tamaño de la empresa es mayor. Las medianas de la rentabilidad económica (ROA) se ajustan también a iguales pautas de relación directa con la dimensión; mientras que, en los factores explicativos de la misma, las medianas del margen también son mayores conforme lo es la dimensión de las empresas, al igual que lo son las de la rotación de los activos para generar la cifra de negocios; denotando que, en estos indicadores y en esta etapa de crecimiento, priman los factores de dimensión. En cuanto a las medianas del apalancamiento financiero (APF), sus mayores valores se verifican en las medianas empresas y en las microempresas, seguidas de las pequeñas.

SECTORES DE CADA RAMA CON MAYOR VALOR DE LA MEDIANA DEL ROE (%) (2016-20)

Microempresas

Ramas	Sectores	m* 2016-20
Agropec/Pesca	031: Pesca	7,50
Extractivo	091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	8,95
Manufacturas	272: Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos	15,06
Energía	353: Suministro de vapor y aire acondicionado	7,47
Agua/San/Resid	390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	9,54
Construcción	433: Acabado de edificios	10,43
Comercio/Rep	479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	12,53
Tte y almac	504: Transporte de mercancías por vías navegables interiores	13,91
Hostelería	562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	8,17
Inform/Comunic	612: Telecomunicaciones inalámbricas	20,69
Activ Inmob	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	5,53
Act Prof/Cien/Tec	712: Ensayos y análisis técnicos	12,68
Act Admvas/Aux	822: Actividades de los centros de llamadas	21,85
Educación	854: Educación postsecundaria	13,24
Act Sanit/SºSoc	862: Actividades médicas y odontológicas	11,39
Act Art/Rec/Entr	920: Actividades de juegos de azar y apuestas	10,67
Otros Sº	951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación	11,76
Todas Ramas	Promedio de medianas	6,96

Pequeñas empresas

Ramas	Sectores	m* 2016-20
Agropec/Pesca	016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	10,02
Extractivo	089: Industrias extractivas n.c.o.p.	7,92
Manufacturas	272: Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos	17,56
Energía	351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	12,23
Agua/San/Resid	381: Recogida de residuos	12,00
Construcción	433: Acabado de edificios	12,91
Comercio/Rep	479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	12,20
Tte y almac	512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	13,26
Hostelería	563: Establecimientos de bebidas	11,13
Inform/Comunic	639: Otros servicios de información	18,54
Activ Inmob	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	8,92
Act Prof/Cien/Tec	743: Actividades de traducción e interpretación	22,67

Act Admvas/Aux	822: Actividades de los centros de llamadas	23,90
Educación	855: Otra educación	12,44
Act Sanit/SºSoc	871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	12,46
Act Art/Rec/Entr	920: Actividades de juegos de azar y apuestas	15,42
Otros Sº	952: Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico	20,22
Todas Ramas	Promedio de medianas	8,86

Medianas empresas

Ramas	Sectores	m* 2016-20
Extractivo	016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	16,50
Manufacturas	089: Industrias extractivas n.c.o.p.	10,47
Energía	275: Fabricación de aparatos domésticos	22,77
Agua/San/Resid	351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	10,40
Construcción	370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	20,69
Comercio/Rep	432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	11,90
Tte y almac	475: Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados	21,73
Hostelería	532: Otras actividades postales y de correos	20,88
Inform/Comunic	563: Establecimientos de bebidas	16,84
Activ Inmob	591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	19,77
Act Prof/Cien/Tec	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	8,01
Act Admvas/Aux	743: Actividades de traducción e interpretación	44,57
Educación	822: Actividades de los centros de llamadas	19,71
Act Sanit/SºSoc	854: Educación postsecundaria	16,65
Act Art/Rec/Entr	862: Actividades médicas y odontológicas	13,89
Otros Sº	920: Actividades de juegos de azar y apuestas	13,82
Todas Ramas	Promedio de medianas	9,98

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

Entre los mayores valores de las medianas de la rentabilidad financiera entre 2016 y 2020, destacan las microempresas de actividades de los centros de llamadas (ROE = 21,85%) y telecomunicaciones inalámbricas (ROE=20,69%); de las pequeñas empresas, también de las actividades de los centros de llamadas (ROE = 23,90%) y de las actividades de traducción e interpretación (22,67%); y las medianas empresas también de actividades de traducción e interpretación (44,57%) y fabricación de aparatos domésticos (22,77%).

Posibles causas y efectos de la inversión en intangibles (I+D)

Los depósitos de cuentas en formato normal permiten analizar de forma original la I+D desde la perspectiva del sistema de información contable empresarial. Para 2019 y 2020 se dispone de una muestra de 14.071 empresas de las que 1.749 (el 12,4%) declaran Gastos de I+D.

La primera conclusión al observar el número de empresas que declara inversiones en I+D según tamaño es que el hecho de presentar inversiones está correlacionado positivamente con el tamaño empresarial; ya que en 2020 tenían gastos netos en I+D activados el 13,4% de las muy grandes empresas, el 15,8% de las grandes empresas, el 14,6% de las medianas, el 8,8% de las pequeñas y el 4,0% de las microempresas.

Si analizamos los datos relativos al ejercicio de 2020 entre las magnitudes básicas promedio de las submuestras de empresas con gastos de I+D y sin ellos, permiten extraer algunos elementos importantes:

- La dimensión (Activo Total medio) de la empresa tipo de ambos grupos es similar para todos los tamaños de PYME, aunque siempre favorable al caso de aquellas empresas que declararon inversiones en I+D. Para las empresas grandes, el activo total es igual para ambos grupos, aunque las que declaran gastos en I+D han incrementado más su activo respecto a 2019. En las empresas muy grandes se mantiene un importante diferencial favorable hacia las empresas que no declaran en sus cuentas inversiones en investigación y desarrollo.
- El importe medio de la cifra de negocio, para los tres tipos de PYME, es superior en el grupo de empresas que no declaran inversiones en I+D. No obstante, la diferencia entre ventas medias se reduce conforme el tamaño aumenta. De hecho, para las empresas grandes, son las que declaran inversiones en I+D las que presentan mayores cifras de negocio, comportamiento que vuelve a invertirse en el grupo de empresas muy grandes.
- La eficiencia (Valor Añadido Bruto medio) de las empresas con Gastos en I+D es superior a las que no declaran esos gastos en los casos de las empresas pequeñas, medianas y grandes. Se invierte la relación para los tamaños extremos, microempresas y muy grandes empresas.
- Las cifras promedio de endeudamiento con entidades de crédito, salvo para el caso de las muy grandes empresas, son superiores en el grupo de entidades que declaran gastos en I+D.

Si definimos la intensidad de la inversión en I+D mediante el porcentaje que representan los Gastos de I+D respecto del Inmovilizado Total (Material +Intangible +Financiero) podemos ordenar a las empresas dentro de cada tamaño según el valor de esa intensidad. No obstante, para interpretar bien esa intensidad, se debe recordar que los componentes que caben bajo los gastos en I+D activados en las cuentas anuales además de reflejar innovaciones tecnológicas propiamente dichas (bajo el epígrafe de Investigación), también incluyen dentro de la rúbrica de gastos de desarrollo elementos como derechos de propiedad intelectual, modificaciones en las presentaciones de los productos, innovaciones organizativas, desarrollos de programas informáticos, o incluso estudios de mercado y formación y reciclaje del personal de ventas. Con carácter general, esos gastos de desarrollo suelen representar un 95% del total de gastos declarados. Esa perspectiva amplia de la I+D es la que explica el posicionamiento por su “alta intensidad en la I+D” de algunas empresas de sectores que no son de los considerados de alta o media alta tecnología.

En el caso de las microempresas, si consideramos los sectores que aparecen en el ranking de empresas que presentan más intensidad, se observan empresas dedicadas a actividades de los servicios relacionadas con las tecnologías de la información y comunicaciones (“Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática”, “Actividades de consultoría informática” o “Gestión de recursos informáticos”) y alguna manufactura de tecnología media, como “Fabricación de bicicletas y de vehículos para personas con discapacidad”. Pero, además, se sitúan empresas de las actividades empresariales de “Fabricación de conservas de pescado”, “Otro acabado de edificios”, “Edición de periódicos”, “Comercio al por mayor” y “Actividades anexas al transporte” y “Actividades científicas y técnicas”.

Entre las empresas pequeñas, los servicios de alta tecnología son los más representados, y comprenden a empresas vinculadas al ámbito de las tecnologías de la información y comunicación (actividades de consultoría informática, y gestión de recurso informáticos y servicios en la nube), las de investigación y desarrollo experimental y servicios de ingeniería. También aparece una actividad de la industria de tecnología alta (la fabricación de equipos de telecomunicaciones). Al margen de los tradicionales sectores tecnológicos, reseñar la aparición de empresas de comercio y reparación de vehículos.

Los sectores que aparecen en el ranking de empresas medianas son similares con los descritos para las pequeñas. Destacan los servicios de alta tecnología, como los relacionados con las tecnologías de la información y comunicaciones; y la investigación y desarrollo experimental. También aparece un sector manufacturero de tecnología alta vinculado al ámbito de la electrónica. El resto de los casos de empresas medianas con alta intensidad de inversión en I+D corresponden a la fabricación de productos alimenticios de repostería y panadería,

al comercio al por mayor, a los servicios de ingeniería, de diseño especializado o la gestión de instalaciones deportivas.

Entre las grandes y muy grandes empresas, destacan las actividades de la industria manufacturera de alta tecnología: fabricación de plásticos, fabricación de equipos de telecomunicaciones, fabricación de grupos electrógenos, de motores, de vehículos, construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria y la construcción de locomotoras y maquinaria ferroviaria. También encontramos servicios de alta tecnología relacionados con las tecnologías de la comunicación y la informática; y los servicios técnicos de investigación y de desarrollo experimental.

En cuanto a los ajustes estadísticos realizados con las observaciones de 2019 y 2020 para correlacionar la intensidad en I+D de las empresas con variables que delimiten su perfil económico-financiero obtenemos que la inversión en I+D de las empresas de la muestra se incrementa en los sectores más tecnológicamente avanzados y con el nivel de los gastos medios de personal (indicativos de mayor cualificación y de mayor aportación de valor del factor trabajo); y disminuye con la disponibilidad de tesorería y la mayor eficiencia de sus activos para generar cifra de negocios (lo que sugiere que, en esas favorables circunstancias, la necesidad de gasto en I+D por unidad de activo disminuye).

SECTOR DE LAS 10 PRIMERAS EMPRESAS DE CADA SEGMENTO DE TAMAÑO (ACTIVO TOTAL) POR INTENSIDAD DE SU INVERSIÓN EN I+D (2020): GASTOS EN I+D/ INMOVILIZADO TOTAL (%).

MUY GRANDES (CIFRAS SUPERIORES A 1%)

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
2811	Fabricación de motores y turbinas, excepto los destinados a aeronaves, vehículos automóviles y ciclomotores	22,28
3020	Fabricación de locomotoras y material ferroviario	20,29
3030	Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria	8,11
2910	Fabricación de vehículos de motor	3,22
4675	Comercio al por mayor de productos químicos	1,66

GRANDES

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
6201	Actividades de programación informática	99,52
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	98,89
7022	Otras actividades de consultoría de gestión empresarial	95,18
2630	Fabricación de equipos de telecomunicaciones	84,21
2932	Fabricación de otros componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	82,94
4673	Comercio al por mayor de madera, materiales de construcción y aparatos sanitarios	78,83
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	75,49
2711	Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos	74,95
4652	Comercio al por mayor de equipos electrónicos y de telecomunicaciones y sus componentes	72,58
2712	Fabricación de aparatos de distribución y control eléctrico	68,77

MEDIANAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
2611	Fabricación de componentes electrónicos	165,02
6201	Actividades de programación informática	100,00
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	99,88
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	97,91
4675	Comercio al por mayor de productos químicos	96,05

6201	Actividades de programación informática	94,26
1072	Fabricación de galletas y productos de panadería y pastelería de larga duración	92,25
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	91,85
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	90,32
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	90,27

PEQUEÑAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
4520	Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	114,95
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	95,88
6203	Gestión de recursos informáticos	95,70
7219	Otra investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	92,93
7112	Servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	92,86
6202	Actividades de consultoría informática	92,24
4729	Otro comercio al por menor de productos alimenticios en establecimientos especializados	91,06
6311	Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	90,85
8299	Otras actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	89,85
6202	Actividades de consultoría informática	89,28

MICROEMPRESAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		% I+D/INM
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	98,49
5813	Edición de periódicos	94,92
4634	Comercio al por mayor de bebidas	54,33
6203	Gestión de recursos informáticos	50,71
1022	Fabricación de conservas de pescado	39,24
4339	Otro acabado de edificios	36,13
3092	Fabricación de bicicletas y de vehículos para personas con discapacidad	32,59
4641	Comercio al por mayor de textiles	14,18
6209	Otros servicios relacionados con las tecnologías de la información y la informática	3,33
7490	Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	2,88

CNAE 2009

		20	
		25,4	
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicios de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

II. AVANCE 2021

El análisis de avance 2021 se realiza a partir de los depósitos digitales de cuentas del ejercicio 2021 procesados a fecha 3-11-2022. Sobre esas cuentas depositadas se aplican las mismas pruebas de fiabilidad y consistencia utilizadas para el conjunto de cuentas 2016-2020 base del resto del Estudio. Finalmente se dispone de un total de 399.514 registros válidos para el análisis. Aunque esta muestra es un 27% inferior en tamaño respecto a la muestra general del Estudio, es suficientemente grande para asegurar la fiabilidad de los resultados promedio que de ella obtengamos.

En el Cuadro 1 se puede observar la distribución del DIRCE 2020 (última disponible), la distribución y cobertura de la muestra general para el año 2020 y la distribución y cobertura para el año 2021 de la muestra de avance. La cobertura para 2021 es del 52,18% frente al 71,7% de la muestra general 2020. No obstante, sigue manteniendo un excelente nivel de tamaño relativo. Para calibrar la calidad de la muestra, podemos obtener el error de estimación para la proporción de reparto poblacional correspondiente a un valor dicotómico (del tipo si/no). En las condiciones más desfavorable (población repartida al 50%), el error de estimación de la proporción sería inferior a 0,13 puntos porcentuales (pp) para las microempresas, 0,23 pp para las pequeñas empresas, 0,63 pp para las medianas y 1,11 pp para las grandes. Para el total de la muestra de avance, el error muestral para la estimación de la proporción sería inferior a 0,10 pp (o un nivel de confianza del 99,9%).

La distribución por tamaños de la muestra de avance 2021, sin olvidar que el criterio de selección es la propia presentación de cuentas en el Registro, es la siguiente: 322.896 microempresas, 64.317 empresas pequeñas y 9.786 empresas medianas, junto a 2.515 grandes empresas (que se incluyen como referencia comparativa de las PYME). En términos relativos esta distribución es muy similar a la correspondiente a la muestra general y, a su vez, a la poblacional que muestra el Dirce (ver Cuadro 1).

La estructura de la información de este Avance se atiene a las mismas pautas de presentación contable (PGC 2007), y de variables e intervalos de segmentación por tamaños (Recomendación de la Comisión Europea de 6 de mayo de 2003), que los ya tratados en los diversos apartados del Estudio, por lo que su metodología resulta plenamente comparable con éste.

CUADRO 1. REPRESENTATIVIDAD DE LA MUESTRA RESPECTO DEL DIRCE (POR SEGMENTOS Y AÑOS)

	DIRCE 2020		2020			2021 (AVANCE)		
	NÚMERO	%	NÚMERO	%	% REP.	NÚMERO	%	% REP.*
Microempresas	646.716	84,5%	446.521	81,3%	69,0%	322.896	80,8%	49,93
Empresas Pequeñas	99.030	12,9%	85.201	15,5%	86,0%	64.317	16,1%	64,95
Empresas Medianas	16.165	2,1%	14.077	2,6%	87,1%	9.786	2,4%	60,54
Total PYME	761.911	99,5%	545.799	99,4%	71,6%	396.999	99,4%	52,11
Empresas Grandes (Ref.)	3.703	0,5%	3.390	0,6%	91,5%	2.515	0,6%	67,92
Total empresas incluidas	765.614	100,0%	549.189	100,0%	71,7%	399.514	100,0%	52,18

* Los datos del DIRCE del ejercicio 2021 se publicarán por el INE el 3-12-2022

MARCO MACROECONÓMICO DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA

Respecto al marco macroeconómico, resulta pertinente recordar que, en 2019, el PIB experimentaba un crecimiento del 2,1% sustentado en la fortaleza de la demanda interna (que aportaba 1,5 puntos al crecimiento) y un sector exterior que lograba ponerse en positivo (aportando 5 décimas al crecimiento). El consumo nacional interno daba señales de amortiguación, sobre todo, en el consumo de los hogares (0,9% de crecimiento real) aunque el gasto de las administraciones públicas seguía sostenido (un 2% de aumento real). El sector exterior contribuyó positivamente al crecimiento del PIB en 2019, cosa que no se producía desde 2016. Las exportaciones aceleraron su ritmo de crecimiento, sostenidas por los servicios que compensaron el peor resultado del comercio de bienes. El sector turístico cerró el año 2019 con cifras récord: 83,7 millones de turistas, un 1,1% más que en 2018; y que gastaron 92.278 millones de euros, un 2,8% más que en el año anterior que culminaban siete años de máximos consecutivos de visitas y gasto. El empleo, en términos de puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo, registró en 2019 una tasa interanual del 2%, lo que equivale a la creación de 358.000 nuevos puestos de trabajo a tiempo completo. La productividad por puesto de trabajo equivalente a tiempo completo retrocedió levemente (-0,1%), mientras que la productividad por hora efectivamente trabajada se incrementó en un 0,4%. A pesar de un pequeño retroceso de la tasa de temporalidad, el empleo no fijo continúa siendo un grave problema de nuestro mercado de trabajo. La economía española en el año 2019 daba algunas señales de agotamiento de las fuentes en las que se sustentaba su crecimiento, pero nada hacía pensar que en el año 2020 se produjeran cambios de gran magnitud.

La pandemia COVID-19 se encargó de acabar con el ciclo de recuperación de la economía que se extendió desde 2014 a 2019. Las sucesivas olas de la pandemia provocaron serios problemas para mantener la producción y el consumo de bienes y servicios. Afortunadamente, la toma de medidas para limitar la interacción social junto a un mejor conocimiento del proceso de infección comunitaria y del tratamiento de la enfermedad fue mitigando los efectos negativos sobre la economía. En España, las variaciones reales trimestrales de PIB en 2020 fueron de -5,5% en el primer trimestre, -17,8% en el segundo, +16,6% en el tercero y -0,1% en el cuarto trimestre. Estos movimientos dejan una recesión en 2020 que supuso una reducción del PIB del -11,3%, una de las mayores contracciones entre las economías avanzadas mundiales. A lo largo de 2020 y principios de 2021, la industria farmacéutica fue capaz de alcanzar uno de los éxitos más notables de su historia al desarrollar en un tiempo récord vacunas basadas en una nueva tecnología denominada de ARN mensajero. En los países avanzados, a lo largo de 2021 se produjo un gran despliegue de estas vacunas que permitió afrontar las sucesivas olas COVID sin recurrir de nuevo a la reclusión social y mitigando progresivamente los efectos negativos en la salud. De esta forma, el efecto adverso sobre la actividad económica fue gradualmente diluyéndose.

No obstante, la recuperación no ha sido tan intensa como se esperaba y la economía mundial no ha podido compensar en 2021 los efectos negativos de 2020. En España, el comportamiento del crecimiento real trimestral del PIB durante 2021 fue recesivo durante el primer trimestre (-0,2% de tasa trimestral) y ya de recuperación en los tres siguientes: 1,4% en el segundo trimestre, 3,1% en el segundo y 2,3% en el tercero (Contabilidad Nacional Trimestral del INE). El crecimiento de 2021 se sustentó en una recuperación del 6% del consumo de los hogares (frente a un descenso del -12,4 en 2020); un incremento del gasto público del 2,9% (seis décimas menos que en 2020); una aportación positiva del 2,5% generada por conjunto de las Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares (ISFLSH), que en cambio, presentó una tasa negativa del -3,5% en 2020; y una mayor inversión, que creció con tasa interanual del 5,9% (que no compensa la intensa caída del -13,2% de 2020). La demanda externa presentó un saldo levemente positivo del 0,3% (frente al saldo negativo del -2,2% del año anterior), fruto de un incremento de las exportaciones del 14,4% y de las importaciones del 13,9%.

De esta manera, en cómputo anual, la producción española logró una recuperación respecto a 2020 del 5,5%. No obstante, si evaluamos el efecto conjunto del bienio 2020-2021, resulta ser negativo para el tamaño de nuestra economía. Así, el índice en términos de volumen (con base 2015, que elimina el efecto de la variación de precios) es de 110,7 para el año 2019; de 98,1 para 2020; y de 103,6 para 2021. Como resultado conjunto, al

finalizar el año 2021 la economía se habría contraído en términos reales un total de 7,1 puntos porcentuales con respecto al volumen de producción alcanzado en 2019.

En las cuentas públicas, aunque se observó un menor crecimiento del gasto público, en gran parte por la reducción de necesidades relacionadas con la pandemia, y un mayor dinamismo de los ingresos, se siguió generando un déficit significativo. La deuda de las Administraciones Públicas alcanzó a final de 2021 un valor de 1.427 millones de € lo que representó un crecimiento del 6,1% respecto a 2020. En términos del PIB, la deuda de 2021 se situó en valor equivalente al 118,4%, 1,5 puntos porcentuales inferior al nivel relativo alcanzado en 2020.

Por sectores económicos, la recuperación fue liderada por la Industria que logra un incremento del Valor Añadido Bruto (VAB) generado por su producción del 6,6%; seguida por los Servicios (6%) y la Agricultura (2,1%). En contraposición, la Construcción registró un descenso del -3,0%. Si nos detenemos en la evolución del crecimiento del VAB por ramas de actividad en 2020 y 2021, destacan los importantes repuntes de Comercio, transporte y hostelería (tasa interanual de -25,5% en 2020 y de 15,6% en 2021); Actividades artísticas, recreativas y otros servicios (del -21,7% al 2,6%); Actividades profesionales, científicas y técnicas y otras (del -13,8% al 7,2%); e Industria manufacturera (del -15,4 al 8,9%). Las únicas actividades con crecimientos en 2020 y 2021 fueron Agricultura (4,5% en 2020 y 2,1% en 2021) y Actividades financieras y de seguros (5,0% en 2020 y 0,8% en 2021).

El mercado laboral experimentó en 2021 una intensa recuperación respecto a 2020. Según la EPA del IV trimestre de 2021 la ocupación España se elevó a 20.184.900 trabajadores, lo que supuso 840.700 empleos más que en 2020. Pero, incluso, se superaron las cifras prepandemia, con 218.000 empleos más que en 2019. El número de desempleados experimentó una fuerte caída respecto a 2020 al situarse en 3.103.800 personas, 615.900 parados menos que en 2020, e incluso inferior en 88.100 parados a la cifra registrada en 2019. La tasa de paro evolucionó desde el 13,78% del año 2019, ascendiendo al 16,13% en 2020 para, finalmente, descender hasta el 13,33 en 2021. La mayor parte del empleo creado en 2021 lo hizo en el sector servicios (705.400 ocupados más, lo que supone un 83,9% de los nuevos puestos y un crecimiento anual del sector del 4,8%). En Industria, se crearon 71.500 nuevos puestos de trabajo netos, un 8,5% del empleo creado en 2021, que supone un crecimiento sectorial anual del 2,66%. En Agricultura, Ganadería, Silvicultura y Pesca se emplearon 58.000 personas más que en 2020, lo que supone una tasa anual de crecimiento del 7,4% y una cuota del 6,9% del empleo creado. La Construcción, que fue el sector menos castigado por la pandemia (al apenas perder 3.700 empleos en 2021), sin embargo, se estancó en 2021 con apenas 5.700 ocupados más que en 2020 (un avance del 0,45%). También mejoró la calidad del empleo durante 2021. Por lo que se refiere a la distribución entre tiempos completos y parciales, se ha pasado de una proporción de tiempos completos del 85,25% en 2019 a una mejor proporción del 86,44% de tiempos completos en 2021. Respecto a la temporalidad, si consideramos el conjunto de los asalariados, se contabilizaron 425.000 empleos fijos y 307.700 temporales con lo que la tasa de temporalidad se situó en el 25,4% durante 2021, algo peor que en 2020, pero que reduce la tasa de temporalidad de 2019 que se elevó al 26,1% en 2019.

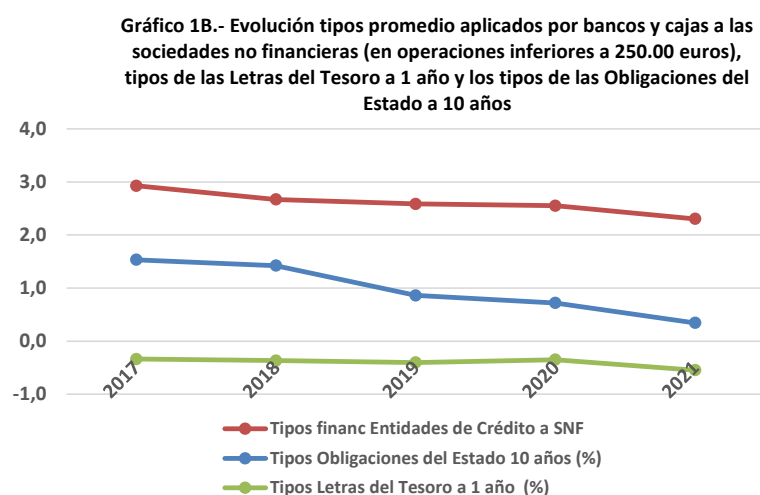
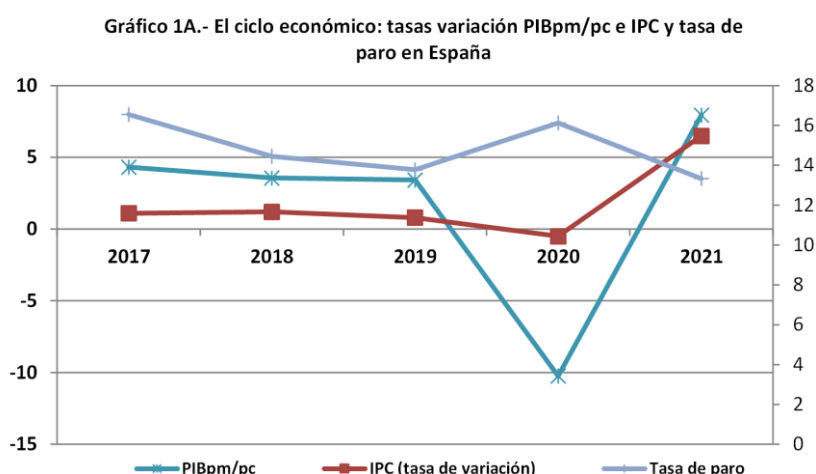
No obstante, todo lo anterior, si separamos el sector público y el sector privado vemos que la intensidad del crecimiento ha sido distinta en esos dos ámbitos. El año 2021, con 16.709.400 trabajadores privados, ha servido para recuperar el empleo privado perdido durante 2020. Así, el saldo de empleo privado entre 2021 y 2019 es negativo, pero de valor absoluto pequeño, -4.200 empleos o una disminución para el bienio 2019 a 2021 del -0,03%. En cambio, para el sector público (que no perdió empleo en 2020) se acumula en el bienio un incremento absoluto de 222.200 trabajadores (con una cifra final total de 3.475.500 empleados públicos) lo que equivale a un crecimiento del 6,83% en 2021 respecto a 2019.

Pero no todo lo ocurrido durante 2021 ha sido positivo para el crecimiento y fortalecimiento de la economía. La recuperación se ha visto obstaculizada, sobre todo a partir del segundo semestre de 2021, por el encarecimiento de numerosas materias primas, principalmente energéticas y la aparición de disfunciones en las cadenas logísticas tras la recuperación de la demanda una vez superada la fase crítica de la pandemia. Ello ha determinado una escalada sin precedentes de los precios, no ocasionada como suele ser habitual por un recalentamiento de

la economía sino por la falta de materias primas energéticas y de suministros esenciales para la industria. Para contener los precios se ha terminado aplicando medidas fiscales que tienen efecto negativo sobre la demanda, lo que puede llegar a confluir en un escenario de alta inflación y recesión económica realmente complejo. La presión ejercida por Rusia sobre Europa mediante la limitación del suministro de gas a Europa Central por el conflicto de Ucrania (que ha terminado en una guerra entre Rusia y Ucrania, apoyada materialmente por Europa y EE. UU.) ha tenido como consecuencia una gran incertidumbre sobre el suministro energético futuro que ha determinado una escalada de los precios energéticos sin precedentes que, prácticamente, ha arrastrado al alza al resto de precios.

Como síntesis del devenir económico de 2021, el Banco de España definió este ejercicio económico como el de *“una recuperación incompleta en un contexto incierto: de la pandemia al repunte de la inflación y el estallido de la guerra”*.

La perspectiva gráfica de la evolución de la economía española desde 2017 hasta 2021 se ofrece en el Gráfico 1A. Donde se muestra información de las tasas de variación del PIB a precios de mercado (a valores corrientes), IPC, la tasa de paro. Mientras que en el Gráfico 1B, se ofrece información de tipo financiero, como los tipos promedio aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras (en operaciones inferiores a 250.00 euros), tipos de las Letras del Tesoro a 1 año y los tipos de las Obligaciones del Estado a 10 años. Este resumen de indicadores económicos y financieros nos ayudarán a una mayor comprensión de los datos empresariales analizados en este avance.



LAS PYME ESPAÑOLAS ENTRE 2017 Y 2021

En el periodo 2017-2021 las PYME españolas se vieron envueltas en un escenario económico cambiante y lleno de incertidumbre como consecuencia de las sucesivas olas de la pandemia COVID-19, la crisis energética y la inflación, lo que ha dado lugar a importantes oscilaciones en los datos de los indicadores analizados. En este apartado mostraremos los principales resultados de los indicadores económicos y financieros, considerando a las PYME en su conjunto (ver Cuadro 2).

CUADRO 2. RESUMEN INDICADORES AGREGADO DE LAS PYME 2017 A 2021

	2017	2018	2019	2020	2021
INDICADORES DE CRECIMIENTO					
Total Variación Activos (%)	5,06	4,32	3,75	3,22	5,25
Total Variación Cifra de Negocios (%)	8,56	6,43	4,82	-9,37	14,77
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	9,51	0,15	-0,29	-26,43	22,47
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,29	46,27	46,04	46,51	47,31
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,13	9,28	9,56	9,89	10,14
CAPITAL FINANCIERO					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,50	50,27	51,20	51,80	51,82
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,54	70,70	71,27	74,08	73,02
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,83	16,97	17,31	20,60	20,33
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	135,31	135,56	135,70	142,51	142,37
INDICADORES DE GESTIÓN					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,95	27,87	28,42	28,60	28,55
Aprov y otros gtos. explot. / Cifra de Negocios (%)	73,82	73,89	73,31	73,36	73,46
Gastos Personal / Cifra de Negocios (%)	19,32	19,46	19,86	19,99	19,54
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,02	0,94	0,89	0,98	0,86
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,24	74,04	72,40	78,12	73,87
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar / Aprovisionamientos (días)	134,88	128,51	126,32	132,74	127,28
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	103,89	103,01	105,15	121,53	120,68
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	157,12	157,93	160,26	179,47	175,35
SOLVENCIA					
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,85	12,01	12,59	10,75	12,67
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	198,01	201,08	204,93	207,46	207,54
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,38	7,26	7,45	5,58	7,46
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,38	7,26	7,45	5,58	7,46
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,46	5,40	5,54	4,37	5,59
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,77	6,59	6,75	6,08	7,15
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	80,57	82,00	82,05	71,92	78,14

Indicadores de crecimiento

Las PYME españolas experimentaron en 2021 un importante aumento de sus indicadores de crecimiento, rompiendo el quebranto producido en 2020, cuando se produjo una caída muy significativa en los niveles de su facturación y del resultado del ejercicio, propiciado por el inicio de la pandemia COVID-19. En efecto, en 2021 la tasa de inversión de las PYME se incrementó un 5,25%, mientras que la cifra de negocios lo hacía en un 14,77% (muy por encima de la tasa de inflación de ese año). La tasa de variación del resultado del ejercicio en 2021 se incrementó un 22,47%, sin llegar a compensar la caída del -26,43% experimentada en 2020.

Estructura, funcionalidad y cobertura del capital

La relación entre activos corrientes y el total de los activos se mantiene constante en el periodo 2017-20, situándose este porcentaje de capital económico en torno al 46%. Sin embargo, se produce una ligera reestructuración de los activos corrientes en 2021, donde la PYME aumentan el peso de sus existencias y aumenta sus activos de una mayor disponibilidad inmediata. Si analizamos la funcionalidad del inmovilizado material apreciamos, que su grado de amortización, aunque muy ligeramente, se ha ido aumentando en el periodo 2016-21, hasta alcanzar el 10,14% en 2021. En el capital financiero de las PYME se observan cambios importantes en

las estrategias financieras para hacer frente a la crisis generada por la pandemia COVID-19, al incrementar la participación del patrimonio neto en su estructura financiera. Así, en 2021, aumentó favorablemente el grado de capitalización (patrimonio neto sobre total de estructura financiera) hasta situarse en el 51,8% (valor más alto de toda la serie). Además, en el periodo COVID-19 se incrementaron los recursos permanentes de las PYME, hasta situarlos en el 74% del total de su estructura financiera en 2020, disminuyendo ligeramente al 73% en 2021. Valores en cualquier caso superiores al periodo 2017-19.

En cuanto al grado de cobertura de los activos fijos por sus recursos permanentes o su capital corriente, los datos muestran, favorablemente, que las PYME gracias al ajuste realizado en sus recursos permanentes, han aumentado su equilibrio financiero. Así, en 2021 el capital corriente positivo de las PYME representó el 20,3% del total de sus activos y el grado de cobertura de sus recursos permanentes sobre su inmovilizado material fue del 142,37%. Valores muy similares al 2020 y claramente superiores a los alcanzados en el periodo 2017-19.

Indicadores de gestión

La ratio valor añadido sobre cifra de negocios se mantuvo estable en 2021, siguiendo la favorable tendencia de años anteriores. Así, las PYME obtuvieron en 2021 una eficiencia económica del 28,55% de su cifra de negocios, cifra similar a la obtenida en el 2020.

Si analizamos la estructura de costes de las PYME no se aprecian cambios sustanciales y mantienen una estructura muy similar en el periodo 2017-21. Sólo se puede ver un ligero cambio de tendencia en 2021, respecto al 2020, al aumentar el peso de los aprovisionamientos y otros consumos de explotación sobre las ventas, y al disminuir el peso de los gastos de personal. Otro aspecto de la estructura de gastos de la PYME importante señalar es el bajo peso de los gastos financieros, debido a los tipos de interés del periodo analizado. En 2021 se produjo el menor peso de los gastos financieros de toda la serie analizada, situando su carga financiera en el 0,86% de la cifra de negocios.

Sin embargo, cuando consideramos la financiación sin coste explícito de las operaciones comerciales durante 2020 y 2021, si surge una variación destacable. La crisis generada por COVID-19 provocó un cambio en la política financiera de las PYME en 2020 al compararla con 2019, alargando sus pagos a proveedores y ampliando en lo posible sus plazos de cobros a clientes. Sin embargo, en 2021 se volvió a niveles anteriores a 2020. Así, el periodo de pago a proveedores en 2021 fue de 127 días y el periodo de cobro a clientes de 73 días. Datos muy similares a los obtenidos en el periodo 2017-19.

Indicadores financieros

La posición de liquidez de las PYME se ha visto fortalecida en el periodo COVID-19, como respuesta de las empresas a la crisis para minimizar riesgos de insolvencia. Durante los años previos a la pandemia la liquidez de las PYME había mostrado una tendencia alcista en sus posiciones como consecuencia del crecimiento del ciclo económico. Esta creciente evolución se intensificó en 2020 en todos los indicadores de liquidez y aunque se redujo ligeramente en 2021, sus niveles fueron superiores a los años anteriores. Así, la liquidez a corto plazo (activos corrientes sin considerar las existencias sobre el pasivo corriente) en 2021 se situó en el 120% y los activos corrientes sobre los pasivos corrientes en el 175%. Valores muy similares a los obtenidos en 2020.

En cuanto a los indicadores de solvencia de las PYME encontramos, por una parte, que la solvencia a largo plazo (activos totales frente a pasivos totales) sigue la misma favorable tendencia de los indicadores de liquidez. Y en 2021 los activos totales podían hacer frente al 207% de sus pasivos corrientes y no corrientes, valor muy parecido al del año 2020 y claramente superior al obtenido en 2019 que fue del 191%. Por otra parte, la capacidad de devolución de la deuda, medida a través de la ratio recursos generados sobre pasivo corriente y no corriente, se incrementó favorablemente en 2021 como consecuencia de la mejoría de los resultados del ejercicio, llegando a obtener una capacidad de devolución de la deuda del 12,67%, cuando en 2020 alcanzó el 10,75%.

Rentabilidad y sus componentes

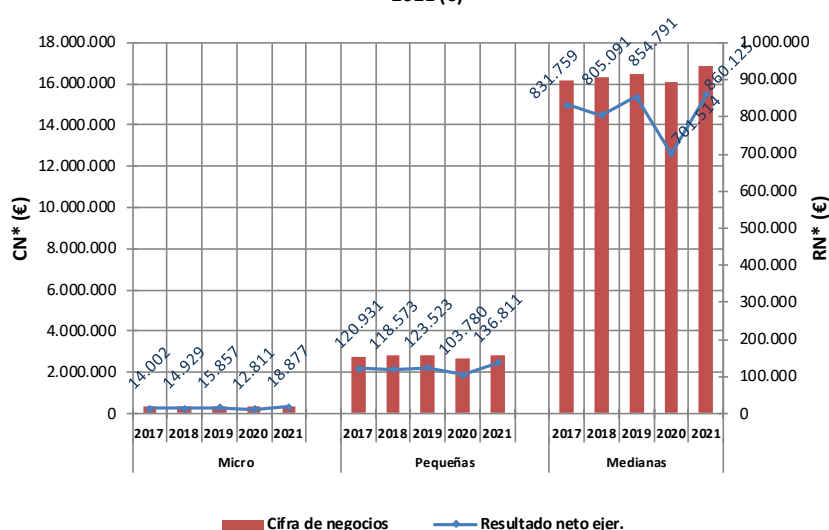
El impacto más relevante que ha experimentado la PYME por la crisis del COVID-19 ha sido en sus indicadores de rentabilidad, produciéndose una importante variabilidad en 2020 y 2021 consecuencia de la variabilidad del ciclo económico. En efecto, la aparición no esperada de la pandemia provocó una disminución de la rentabilidad de los recursos propios en la PYME, rompiendo la positiva evolución experimentada en el periodo 2017-19. En 2019 el ROE medio de las PYME fue del 7,45%, cayendo al 5,58% en 2020. Sin embargo, en 2021 y debido al crecimiento de sus resultados, las PYME obtuvieron un ROE del 7,46%, nivel anterior al de la crisis.

Algo muy similar se dio en la rentabilidad económica de las PYME, donde en 2020 se invirtió la tendencia creciente del periodo 2017-19. La pandemia provocó en 2020 una disminución importante del ROA. Así, en 2019 el ROA medio de las PYME fue del 5,54%, disminuyendo al 4,37% en 2020. Esto se debió, tanto por la caída de los márgenes de beneficio sobre ventas (menor eficiencia), como por el menor grado de aprovechamiento de sus activos (rotación ventas sobre activos). Sin embargo, en 2021 esta caída se revirtió alcanzando un ROA del 5,59%. Aumento que se produjo gracias al incremento del margen de explotación como a la rotación de sus activos sobre las ventas.

COMPORTAMIENTO DE LOS SEGMENTOS DE PYME ANALIZADOS

Ciñéndonos a las PYME durante los años del actual avance 2017-2021, sus magnitudes básicas más coyunturales, como son las cifras de negocio y los resultados netos medios, muestran en valores corrientes de cada año (Gráfico 2) los efectos de los años de crecimiento sostenido 2017 a 2019 y el brusco descenso de 2020 debido al inicio de la pandemia COVID-19 y al periodo de recuperación del 2021.

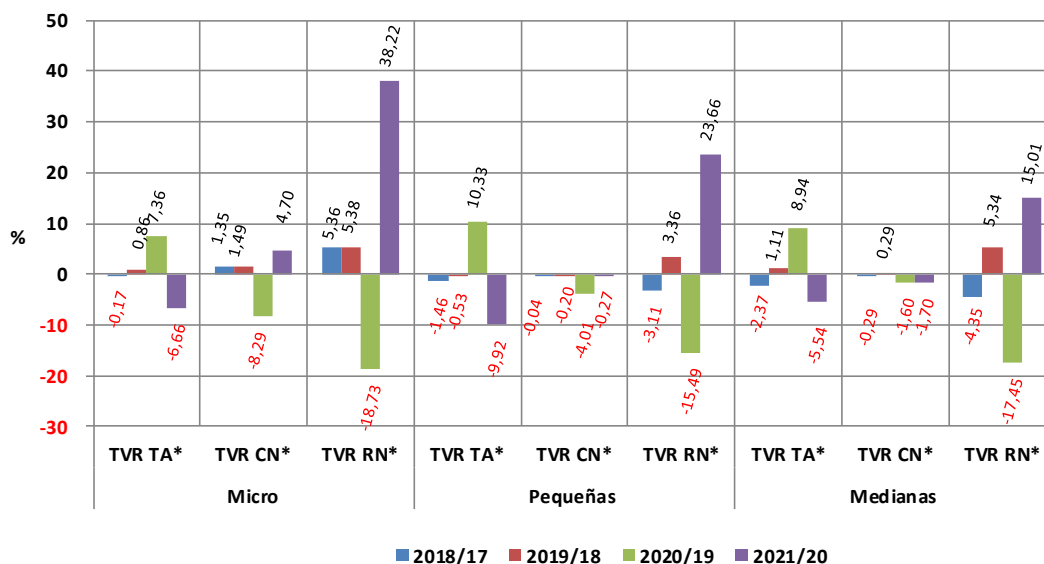
Gráfico 2.- Evolución de CN* y RN* de las PYME con la crisis, según Avance 2021 (€)



Si analizamos las tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio de las PYME de 2021/20, en moneda constante de 2017 (Gráfico 3), los datos muestran en 2021 una recuperación muy significativa respecto al 2020. Sin embargo, el comportamiento de los segmentos PYME ha sido diferente, y podemos apreciar que las microempresas consiguieron un mayor crecimiento en sus tasas reales de variación interanual de su cifra de negocios y resultados del ejercicio. Así, los ingresos en términos reales crecieron un 4,70% en las microempresas, frente a una disminución del -0,27% de las pequeñas empresas y una disminución del -1,70% de las medianas empresas. Del mismo modo se observa esta tendencia en la evolución de los resultados del ejercicio, donde las microempresas lo aumentaron un 38%, frente al crecimiento del 23% y 15% de las pequeñas y medianas empresas, respectivamente. En cuanto a las tasas reales de variación de los activos la

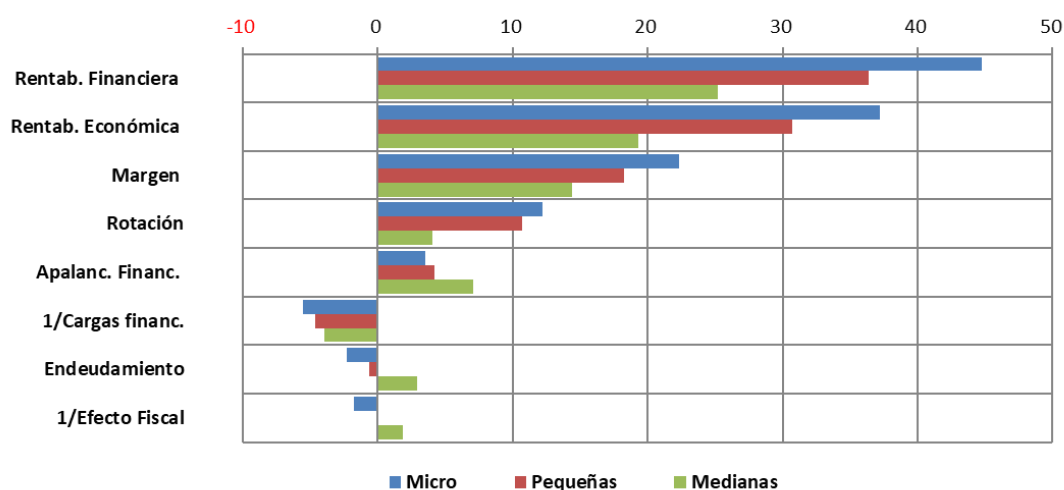
evolución por segmentos de PYME es la contraria. Las microempresas con una tasa negativa del -6,66% fue el segmento de PYME que experimentó una mayor caída. Mientras que en la pequeña la disminución fue del -0,27% y en la mediana empresa del -1,70%. Estos datos de las PYME ponen de manifiesto que la incertidumbre generada por la pandemia COVID-19 supuso un freno a sus inversiones.

Gráfico 3.- Tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio en los datos de Avance 2021



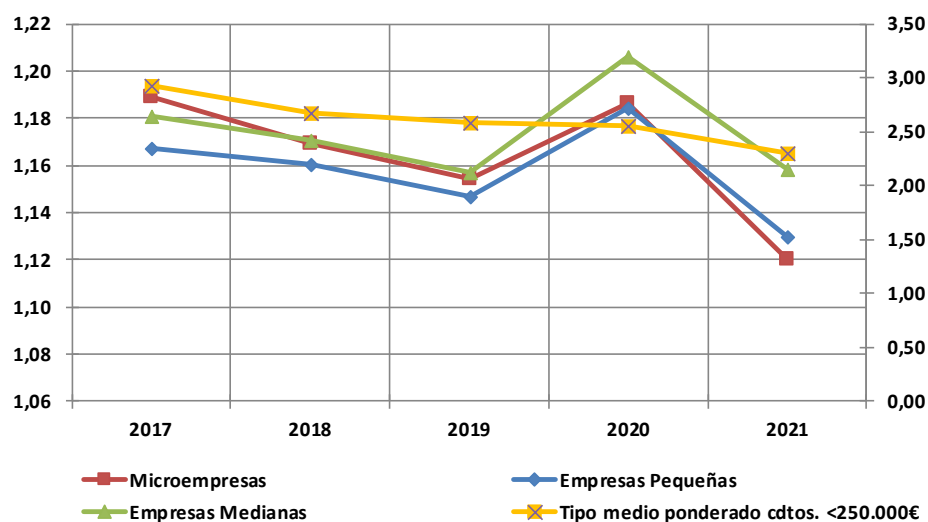
Los factores financieros de la rentabilidad (Gráfico 4) muestran en 2021 una clara mejoría respecto a 2020. Por una parte, se observa un importante aumento en la rentabilidad económica de las PYME, en especial en el caso de la microempresa. Esta mejoría obedece en todos los segmentos de PYME tanto por el aumento de sus márgenes de explotación (mayor eficiencia) como por el mejor aprovechamiento de sus activos. Por otra parte, se produce un aumento del efecto del apalancamiento financiero en todas las PYME, principalmente en las empresas medianas. En cuanto al capital financiero de la PYME en 2021 se aprecia una ligera reducción del endeudamiento en las micro y pequeñas empresas, y un incremento en las medianas empresas. Mientras que los gastos financieros, con una ligera reducción, han cambiado su tendencia respecto a lo sucedido en 2020. El efecto multiplicativo de la rentabilidad económica y el apalancamiento financiero explica el comportamiento interanual de la rentabilidad de los recursos propios (ROE) entre 2020 y el avance de 2021. Que resulta positivo en todas las PYME. De una forma más acentuada en las micro y pequeñas empresas.

Gráfico 4.- Tasas variación interanual componentes rentabilidad 2021-20 (datos de Avance 2021)



La favorable evolución temporal de los factores financieros de la rentabilidad de las PYME en 2021 se visualiza en los gráficos 5 y 6, para verificar las anteriores apreciaciones. En el Gráfico 5, se representan los costes financieros de las PYME entre 2017 y 2020, así como la referencia comparativa de los tipos medios de interés ponderados aplicados por las entidades financieras en los créditos de hasta 250.000€. Mientras que en el Gráfico 6 se visualizan los indicadores anuales del endeudamiento de las PYME.

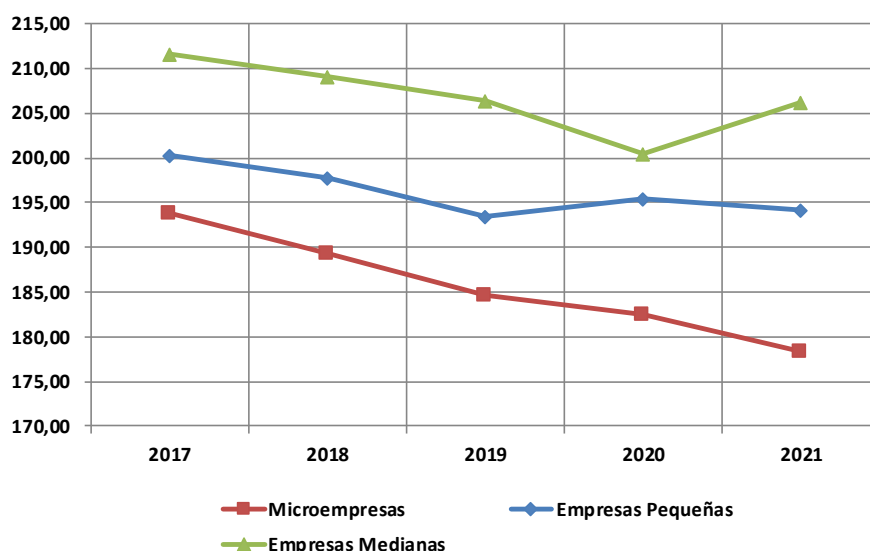
Gráfico 5.- Evolución de Costes Financieros: $1/(Rtdo\ adt + Gtos\ Fin / Rtdo\ adt)$; según Avance 2021



En los costes financieros (Gráfico 5), se puede observar que la crisis de la pandemia no ha tenido un impacto negativo muy relevante en la PYME. La evolución del tipo medio ponderado de los créditos de hasta 250.000€ en 2021 ha mantenido la tónica de reducción de costes financieros experimentada en años anteriores, como consecuencia de la recuperación económica del 2017 a 2019. Sin embargo, en 2020 se produjo un ligero incremento de los costes financieros en todas las PYME, en especial en el caso de las medianas empresas. Detrás de la amortiguación del impacto de la crisis está la respuesta robusta pública que se llevó a cabo, con diferentes tipos de medidas focalizadas en las PYME, para favorecer el acceso a la liquidez y dar soporte de garantías de crédito para ayudar a las PYME a mantener el acceso a préstamos bancarios.

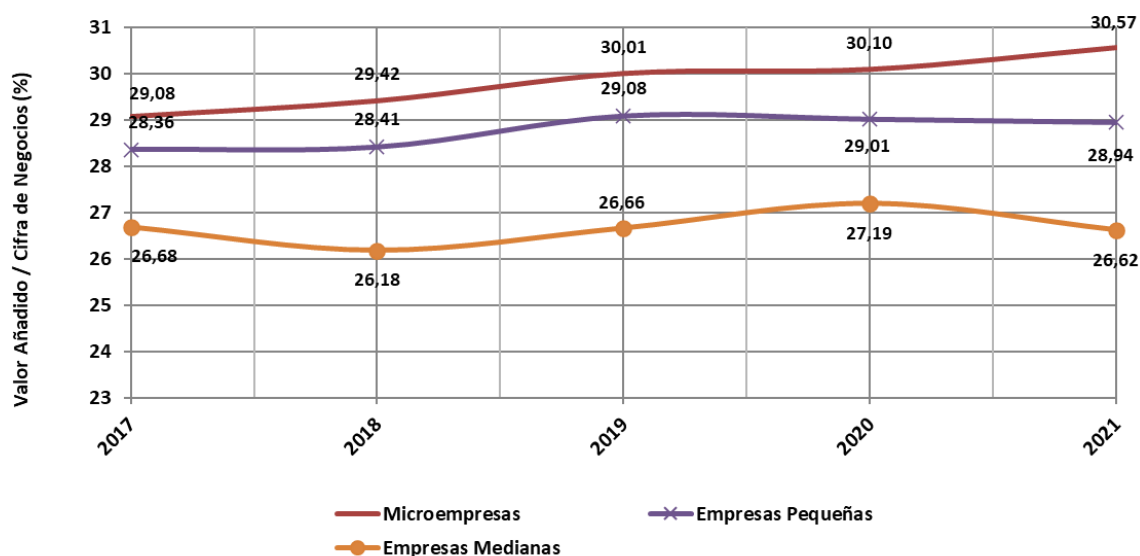
En cuanto al endeudamiento (Gráfico 6), la tendencia para el periodo 2017-21 muestra con claridad las políticas financieras de continua reestructuración que realizan las PYME con el objetivo de reducir su endeudamiento. En el caso de la microempresa esta reducción resulta muy significativa. Así, en 2017 el total del activo sobre el patrimonio neto representaba un 193,8%, disminuyendo de forma constante hasta el 181,70% en 2020 y el 178,34% en 2021. Las pequeñas empresas en 2021 siguen una senda similar al de las microempresas, pero menos acentuada, y su endeudamiento se situó en el 194,20%. En las medianas empresas se produce una paulatina reducción de su endeudamiento desde 2017 hasta 2020, alcanzando un endeudamiento de 200,45% en 2020. Sin embargo, en el caso de las medianas empresas en 2021 se produjo un aumento de su endeudamiento hasta 206,21%, rompiendo la inercia de las micro y pequeñas empresas. Esta tendencia en las PYME viene explicada, al menos en el periodo 2017-19 por la reactivación económica de estos años que permitió la continuidad de esas políticas de reducción del endeudamiento; favorecidas por la recuperación de excedentes y la subsiguiente retención de reservas. Esta tendencia se mantuvo en 2021, en las micro y pequeñas empresas, como respuesta a la pandemia COVID-19 al objeto de reducir sus riesgos financieros.

Gráfico 6.- Evolución del Endeudamiento (Total Activo/Patrimonio Neto), según Avance 2021



La relación entre el valor añadido y la cifra de negocios en las PYME aproxima a su respuesta en términos de eficiencia interna frente a las oscilaciones de la demanda (Gráfico 7), y suele ofrecer una relativa estabilidad a lo largo del tiempo por su flexibilidad en la adaptación entre una y otra variables. Por segmentos de dimensión, además, la *ratio* ofrece un posicionamiento relacionado inversamente con el tamaño, denotando que las microempresas son las más flexibles en ajustarse a las condiciones del entorno. Y esto se ha mantenido incluso durante la pandemia COVID-19, donde en 2021 el valor añadido sobre la cifra de negocios representó en el caso de la microempresa el 30,57%, frente al 28,94% de las pequeñas empresas y el 26,62% de las medianas empresas. En el Gráfico 7 puede observarse, sin embargo, que en 2021 tan sólo las microempresas han seguido con una evolución creciente y positiva, demostrando que han sido capaces de incrementar su valor añadido en mayor medida que el incremento en la cifra de negocios. Mientras que las pequeñas y medianas experimentaron un ligero retroceso.

Gráfico 7.- Evolución del Valor Añadido por unidad de Cifra de Negocio, según Avance 2021

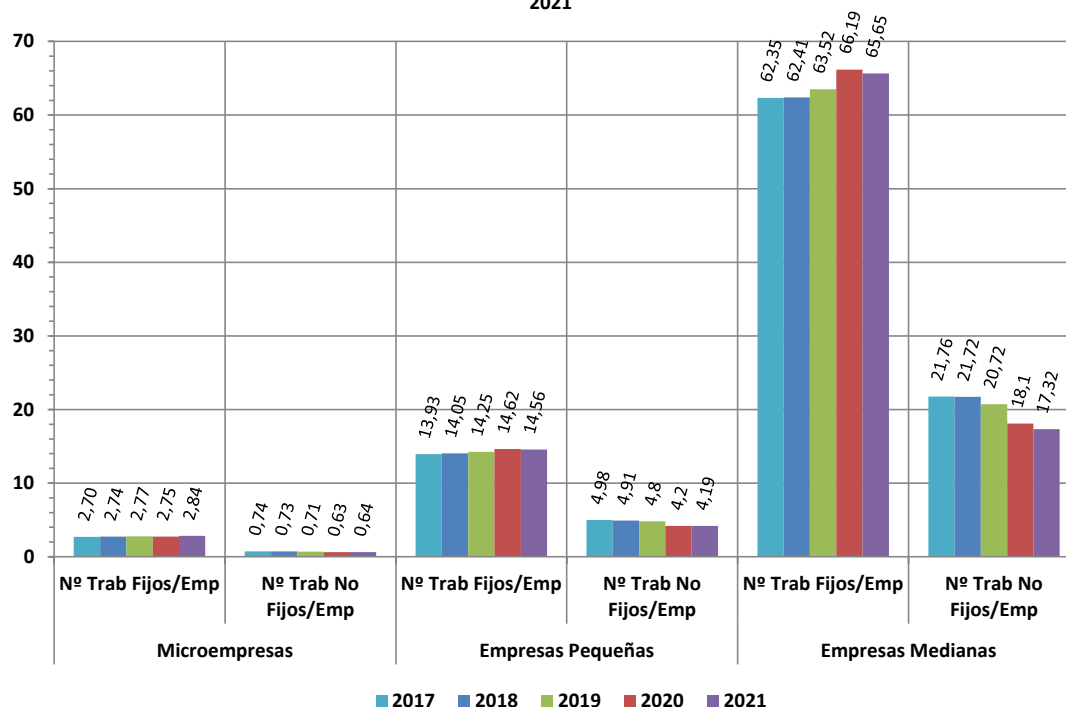


La evolución del empleo medio desde 2017 a 2021 se representa en el Gráfico 8. El número medio de trabajadores se ha mantenido muy estable durante todo el periodo 2017 a 2021. Para el año 2021, las

microempresas presentan un tamaño medio de 3,48 empleados con una tasa positiva de variación para el periodo cuatrienal del 1,2%. Para las pequeñas empresas, el tamaño medio de 2021 fue de 18,75 empleados con tasa cuatrienal negativa del -0,16%. Por último, para las medianas empresas, el número medio se situó en 82,97 trabajadores con tasa negativa cuatrienal del -1,4%. Hemos de considerar que la posibilidad de recurrir a los ERTE ha permitido la estabilidad de la plantilla teórica durante 2020 y la recuperación de ese empleo en 2021.

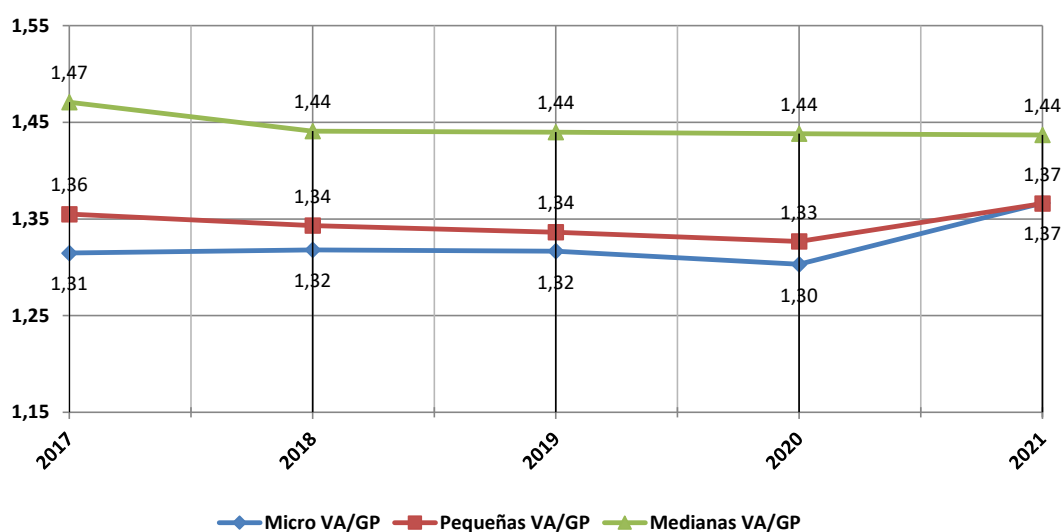
También ha mejorado la calidad del empleo. La temporalidad (número de asalariados con contrato temporal sobre el total empleo de la empresa) ha disminuido gradualmente durante todo el periodo. Así, en 2017 representaba el 21,51% en las microempresas, mientras que en 2021 descendió hasta situarse en 18,39%. Para las pequeñas, que son el segmento con mayor temporalidad, también de 2017 a 2021, se pasa de una temporalidad del 26,34% al 22,35%. Finalmente, para las medianas, esa temporalidad evolucionó desde el 25,87% hasta situarse en un 20,88%.

Gráfico 8.- Evolución del nº medio de Trabajadores (Fijos y No Fijos) durante la crisis, según Avance 2021



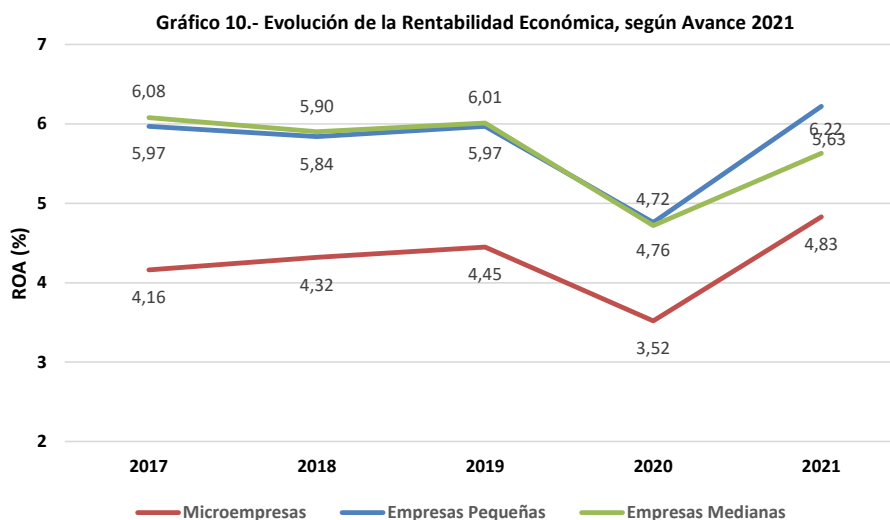
La evolución de la productividad aparente (Valor añadido dividido por gastos de personal) de la PYME de 2017 a 2021 se muestra en el Gráfico 9. Como podemos apreciar, junto con la gran estabilidad de la ratio en el periodo 2017-2021 se pone de manifiesto la mayor productividad de la mediana empresa frente a pequeñas y microempresas. Si en 2021 hacemos valer 100 al valor alcanzado por la productividad de la microempresa, obtendríamos, que la productividad de las medianas empresas es un 5,4% superior a la productividad de los otros dos tamaños inferiores. No obstante, son precisamente la micro y pequeñas empresas las que durante 2021 consiguen mejoras significativas en su productividad, ganando 4 puntos porcentuales en el caso de la pequeña empresa y 7 puntos porcentuales en el segmento de las microempresas.

Gráfico 9.- Evolución de la productividad aparente del trabajo (VA/GP), según Avance 2021

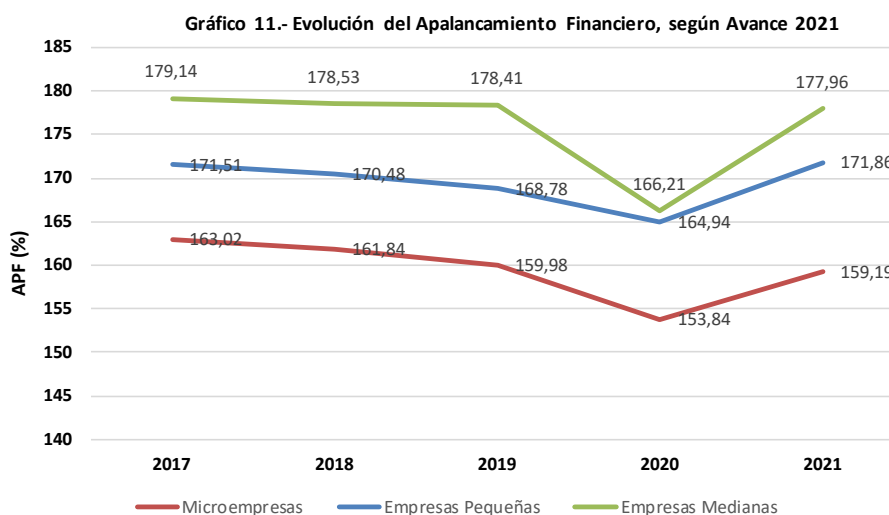


Finalmente, los Gráficos 10 a 12 muestran el comportamiento de la rentabilidad y el apalancamiento financiero en las PYME, entre 2017 y el avance de 2021. Se puede apreciar con claridad el periodo de estabilidad de los años 2017 a 2019, donde todos los segmentos de tamaño analizados experimentaron un aumento de su rentabilidad y un menor efecto de su apalancamiento financiero. Mientras que, en 2021, en todos los tamaños de empresas, se dio un incremento muy positivo en los indicadores de rentabilidad, revirtiendo el importante impacto negativo provocado por la crisis generada por la pandemia COVID-19 en el año 2020.

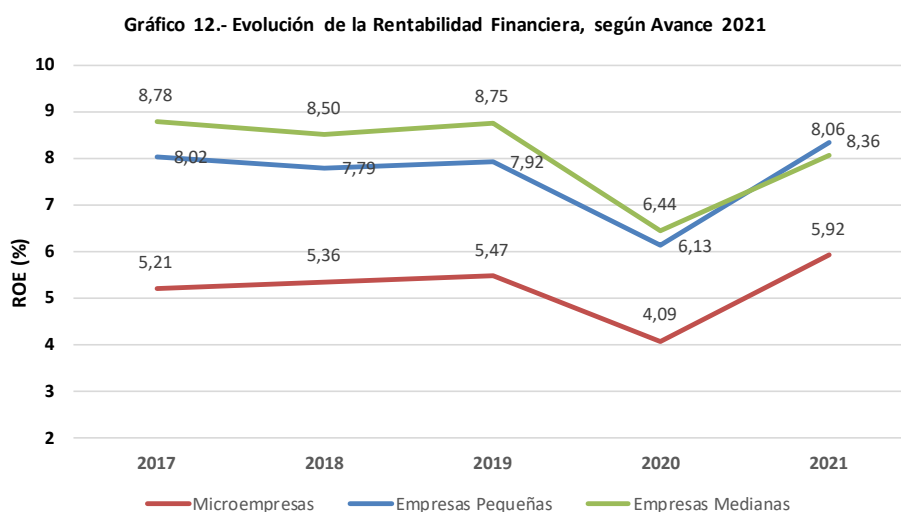
El Gráfico 10 muestra las significativas variaciones que se dieron en la rentabilidad económica (ROA) en el periodo 2020 y 2021. En 2020, como consecuencia del inicio de la pandemia COVID-19 se produjo una caída generalizada de la rentabilidad económica (ROA) en todos los segmentos de PYME. Sin embargo, 2021 supuso un año de recuperación para las PYME. Las microempresas, que obtuvo el valor más bajo, obtuvieron un ROA del 4,83%. Las pequeñas empresas consiguieron un ROA del 6,22%. Mientras que las medianas empresas su rentabilidad se aumentó al 5,63%. En todos los segmentos de PYME la recuperación del ROA en 2021 fue como consecuencia del incremento de los márgenes de explotación, al conseguir una mayor eficiencia, y al mejor aprovechamiento de sus activos, al incrementarse la facturación de las PYME y poder así optimizar la dimensión de sus empresas.



En cuanto al apalancamiento financiero, Gráfico 11, se puede apreciar en 2021 el aumento del efecto palanca del endeudamiento, recuperando la tendencia a los años anteriores a la pandemia COVID-19. Este efecto amplificador surge en todos los tamaños analizados, aunque en el caso de las medianas empresas es más pronunciado en 2021. En cuanto a los factores que subyacen en el comportamiento del apalancamiento financiero en las PYME en 2021, surgen varios motivos, como la disminución de la carga financiera de las empresas y la reducción experimentada en su endeudamiento.



La rentabilidad de los recursos propios (ROE) ha experimentado en 2021 una evolución muy favorable como consecuencia de la reactivación de la economía, volviendo a posiciones similares a los años previos a la pandemia COVID-19 (Gráfico 12). De esta forma se revirtió los efectos negativos ocurridos en 2020 donde hubo una caída generalizada del ROE en todos los segmentos de PYME analizados. Así, las microempresas aumentaron su rentabilidad al 5,92% en 2021 (4,09% en 2020), las pequeñas empresas aumentaron su rentabilidad al 8,36% (6,44 en 2020) y las medianas empresas al 8,06% (6,44% en 2020). En esa evolución de la rentabilidad de los recursos propios subyace, a su vez, el ya mencionado aumento del apalancamiento financiero amplificador ($ROE > ROA$) en todas las PYME. En síntesis, y según los datos de avance de 2021, la rentabilidad financiera sobrepasa a la rentabilidad económica en 1,09 pp. en las microempresas, en 2,14 pp. en las pequeñas, y en 2,43 pp. en las medianas empresas.



III. ORIGEN DE LOS DATOS

La reforma de la legislación mercantil de 1989 impuso a las sociedades mercantiles y a otras entidades la obligación de depositar anualmente determinados estados contables en el Registro Mercantil. Se perseguía con ello dotar al tráfico jurídico de una mayor seguridad al permitir a los agentes económicos tener conocimiento de la situación económica y financiera de las entidades con quienes contratan.

No puede desconocerse que a través de esta obligación se ha puesto a disposición de la sociedad un volumen de información sumamente valiosa, no solo para la adopción de decisiones sobre la contratación, sino también en un ámbito económico más amplio. Basta para ello con someter los datos extraídos de los documentos depositados a un tratamiento informático adecuado para elaborar, mediante su agregación, índices generales del estado de los diferentes sectores de la economía.

Consciente de ello, el Colegio de Registradores de la Propiedad y Mercantiles de España decidió en 1996 la creación del Centro de Procesos Estadísticos (CPE), que llevaría a cabo esta función, contando con la aportación de las cuentas anuales depositadas en los Registros Mercantiles españoles y permitiendo la colaboración con todas las instituciones públicas interesadas en el estudio de estos datos.

1. Límites de la información disponible.

La información procesada corresponde exclusivamente a la Página de Datos Generales de Información (datos de personal incluidos), Balance y Cuenta de Resultados, incorporado al modelo de cuentas anuales en vigor, para todas las empresas depositantes.

Con objeto de considerar sin distorsiones la actividad económica efectiva, han sido excluidas las empresas que no tenían actividad en alguno de los dos años indicados en el depósito de cuentas por diversas causas, fundamentalmente: estar en liquidación, ser de nueva creación, de tipo patrimonial (que tienen fines jurídico-fiscales y no presentan actividad), etc.

Teniendo en cuenta las premisas anteriores, las empresas que entran a formar parte del Estudio han sido consideradas válidas después de pasar, de forma automática (con revisión manual de algunos aspectos que más adelante describiremos) durante su procesamiento en el CPE, más de un centenar de tests aritméticos que garantizan la coherencia aritmético-contable de los datos indicados durante los ejercicios que se incluyen, pero no puede garantizarse la coherencia económica de los resultados sectoriales obtenidos, ya que para ello se requeriría un análisis pormenorizado empresa a empresa de todos los datos de las que componen finalmente la muestra, entre 780.000 y 920.000 de cada año analizado, lo que haría imposible en la práctica la realización del presente informe. (Se han excluido las empresas de tamaño grande, Véase 3.2)

Por limitaciones del sistema de proceso utilizado, no ha sido posible incluir las mismas empresas en todos los años estudiados. No obstante, se indica siempre en cualquiera de los sectores de actividad de la publicación, la cifra de empresas analizadas, finalmente utilizadas en cada ejercicio.

Teniendo en cuenta los condicionantes anteriores, la información suministra por tanto una visión panorámica de los parámetros económicos más significativos del número concreto de empresas analizadas según se refleja en cada sector, tamaño o ámbito territorial del estudio. Todo ello con las garantías de los controles que se indican, pero también con las salvedades que igualmente deben hacerse y se han expresado en párrafos anteriores. Ello implica que cualquier extrapolación de tipo económico que pueda pretenderse realizar a partir de los datos que se suministran en la publicación será responsabilidad exclusiva de quien desee hacerlo.

2. Amplitud de la muestra.

Incluye los datos relativos a los últimos ejercicios económicos disponibles. Todos los datos se refieren a los Registros Mercantiles que voluntariamente han colaborado con el CPE.

No ha sido elaborada con criterios estrictamente estadísticos debido a la colaboración voluntaria de los Registros Mercantiles que han facilitado sus datos al CPE, pero dada su amplitud (aprox. 480/570.000 depósitos anuales seleccionados sobre 820/870.000 procesados anualmente) y la masiva colaboración de los mismos (con información de la práctica totalidad de Comunidades Autónomas, incluyendo naturalmente las dos principales provincias en cuanto a actividad económica: Madrid y Barcelona) se estima suficientemente compensado este inicial defecto.

El resumen de los datos de la muestra es el siguiente:

- Cuentas procesadas por el CPE: Entre 820.000 y 870.000 por ejercicio.
- Cuentas consideradas válidas para el estudio: Entre 480.000 y 490.000 por ejercicio (con las consideraciones indicadas en el apartado 2.).
- Número de sectores de actividad posibles (3 dígitos de la Clasificación Nacional de Actividades Económicas - CNAE): 261
- Volúmenes de la información analizada en cada ejercicio:
 - Total activos: Entre 590.000 y 660.000 millones de euros / ejercicio.
 - Cifra negocios: Entre 450.000 y 500.000 millones de euros / ejercicio.
- Registros Mercantiles que voluntariamente han intervenido suministrando sus depósitos para proceso en el CPEC: 56

Álava	Albacete	Alicante	Almería	Ávila	Badajoz	Mallorca	Barcelona
Burgos	Cáceres	Cádiz	Castellón	Ciudad Real	Córdoba	A Coruña	Cuenca
Girona	Granada	Guadalajara	Guipúzcoa	Huelva	Huesca	Jaén	León
Lleida	La Rioja	Lugo	Madrid	Málaga	Murcia	Navarra	Ourense
Asturias	Palencia	Las Palmas	Pontevedra	Salamanca	Tenerife	Cantabria	Segovia
Sevilla	Soria	Tarragona	Teruel	Toledo	Valencia	Valladolid	Vizcaya
Zamora	Zaragoza	Ceuta	Melilla	Lanzarote	Menorca	Ibiza	Santiago

3. Clasificaciones utilizadas.

3.1. Sectores de actividad incluidos.

Los incluidos en la división sectorial de la CNAE 2009 (tres primeros dígitos) que realiza el INE (Clasificación Nacional de Actividades Económicas resultante del proceso internacional de revisión denominado Operación 2007, elaborado según las condiciones recogidas en el Reglamento de aprobación de la NACE Rev.2), excepto los de carácter financiero, de seguros y administraciones públicas, así como aquellos que, siendo susceptibles de aparecer, no han podido ser incluidos en la estadística PYME Sectorial por su escaso volumen de negocio y bajo

número de empresas en nuestro país. A partir de las cuentas presentadas en el ejercicio 2009 esta clasificación sustituye a la anterior, CNAE 93 y todos los ejercicios anteriores han sido reclasificados y adaptados a la nueva clasificación de la CNAE. Esto puede provocar que entre ejercicios anteriores y el último ejercicio se aprecien significativos cambios en el número de empresas tratadas dentro de un sector, debido a que el antiguo CNAE 93 haya sido disgregado en varios grupos distintos de la nueva clasificación.

La relación de sectores posibles incluidos es la siguiente:

- 01.1 Cultivos no perennes
- 01.2 Cultivos perennes
- 01.3 Propagación de plantas
- 01.4 Producción ganadera
- 01.5 Producción agrícola combinada con la producción ganadera
- 01.6 Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha
- 01.7 Caza, captura de animales y servicios relacionados con las mismas
- 02.1 Silvicultura y otras actividades forestales
- 02.2 Explotación de la madera
- 02.3 Recolección de productos silvestres, excepto madera
- 02.4 Servicios de apoyo a la silvicultura
- 03.1 Pesca
- 03.2 Acuicultura
- 05.1 Extracción de antracita y hulla
- 05.2 Extracción de lignito
- 06.1 Extracción de crudo de petróleo
- 06.2 Extracción de gas natural
- 07.1 Extracción de minerales de hierro
- 07.2 Extracción de minerales metálicos no féreos
- 08.1 Extracción de piedra, arena y arcilla
- 08.9 Industrias extractivas n.c.o.p.
- 09.1 Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural
- 09.9 Actividades de apoyo a otras industrias extractivas
- 10.1 Procesado y conservación de carne y elaboración de productos cárnicos
- 10.2 Procesado y conservación de pescados, crustáceos y moluscos
- 10.3 Procesado y conservación de frutas y hortalizas
- 10.4 Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales
- 10.5 Fabricación de productos lácteos
- 10.6 Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos
- 10.7 Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias
- 10.8 Fabricación de otros productos alimenticios
- 10.9 Fabricación de productos para la alimentación animal
- 11.0 Fabricación de bebidas
- 12.0 Industria del tabaco
- 13.1 Preparación e hilado de fibras textiles
- 13.2 Fabricación de tejidos textiles
- 13.3 Acabado de textiles
- 13.9 Fabricación de otros productos textiles
- 14.1 Confección de prendas de vestir, excepto de peletería
- 14.2 Fabricación de artículos de peletería
- 14.3 Confección de prendas de vestir de punto
- 15.1 Preparación, curtido y acabado del cuero
- 15.2 Fabricación de calzado
- 16.1 Aserrado y cepillado de la madera
- 16.2 Fabricación de productos de madera, corcho, cestería y espartería
- 17.1 Fabricación de pasta papelera, papel y cartón
- 17.2 Fabricación de artículos de papel y de cartón
- 18.1 Artes gráficas y servicios relacionados con las mismas
- 18.2 Reproducción de soportes grabados
- 19.1 Coquerías
- 19.2 Refino de petróleo
- 20.1 Fabricación de productos químicos básicos, compuestos nitrogenados, fertilizantes, plásticos y caucho sintético en formas primarias
- 20.2 Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos
- 20.3 Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares

- 20.4 Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento
- 20.5 Fabricación de otros productos químicos
- 20.6 Fabricación de fibras artificiales y sintéticas
- 21.1 Fabricación de productos farmacéuticos de base
- 21.2 Fabricación de especialidades farmacéuticas
- 22.1 Fabricación de productos de caucho
- 22.2 Fabricación de productos de plástico
- 23.1 Fabricación de vidrio y productos de vidrio
- 23.2 Fabricación de productos cerámicos refractarios
- 23.3 Fabricación de productos cerámicos para la construcción
- 23.4 Fabricación de otros productos cerámicos
- 23.5 Fabricación de cemento, cal y yeso
- 23.6 Fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso
- 23.7 Corte, tallado y acabado de la piedra
- 23.9 Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.
- 24.1 Fabricación de productos básicos de hierro, acero y ferroaleaciones
- 24.2 Fabricación de tubos, tuberías, perfiles huecos y sus accesorios, de acero
- 24.3 Fabricación de otros productos de primera transformación del acero
- 24.4 Producción de metales preciosos y de otros metales no féreos
- 24.5 Fundición de metales
- 25.1 Fabricación de elementos metálicos para la construcción
- 25.2 Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal
- 25.3 Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central
- 25.4 Fabricación de armas y municiones
- 25.5 Forja, estampación y embutición de metales
- 25.6 Tratamiento y revestimiento de metales
- 25.7 Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería
- 25.9 Fabricación de otros productos metálicos
- 26.1 Fabricación de componentes electrónicos y circuitos impresos ensamblados
- 26.2 Fabricación de ordenadores y equipos periféricos
- 26.3 Fabricación de equipos de telecomunicaciones
- 26.4 Fabricación de productos electrónicos de consumo
- 26.5 Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación
- 26.6 Fabricación de equipos de radiación, electromédicos y electroterapéuticos
- 26.7 Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico
- 26.8 Fabricación de soportes magnéticos y ópticos
- 27.1 Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico
- 27.2 Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos
- 27.3 Fabricación de cables y dispositivos de cableado
- 27.4 Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación
- 27.5 Fabricación de aparatos domésticos
- 27.9 Fabricación de otro material y equipo eléctrico
- 28.1 Fabricación de maquinaria de uso general
- 28.2 Fabricación de otra maquinaria de uso general
- 28.3 Fabricación de maquinaria agraria y forestal
- 28.4 Fabricación de máquinas herramienta para trabajar el metal y otras máquinas herramienta
- 28.9 Fabricación de otra maquinaria para usos específicos
- 29.1 Fabricación de vehículos de motor
- 29.2 Fabricación de carrocerías para vehículos de motor
- 29.3 Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor
- 30.1 Construcción naval
- 30.2 Fabricación de locomotoras y material ferroviario
- 30.3 Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria
- 30.4 Fabricación de vehículos militares de combate
- 30.9 Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.
- 31.0 Fabricación de muebles
- 32.1 Fabricación de artículos de joyería, bisutería y similares
- 32.2 Fabricación de instrumentos musicales
- 32.3 Fabricación de artículos de deporte
- 32.4 Fabricación de juegos y juguetes
- 32.5 Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos
- 32.9 Industrias manufactureras n.c.o.p.
- 33.1 Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo

33.2 Instalación de máquinas y equipos industriales

35.1 Producción, transporte y distribución de energía eléctrica

35.2 Producción de gas

35.3 Suministro de vapor y aire acondicionado

36.0 Captación, depuración y distribución de agua

37.0 Recogida y tratamiento de aguas residuales

38.1 Recogida de residuos

38.2 Tratamiento y eliminación de residuos

38.3 Valorización

39.0 Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos

41.1 Promoción inmobiliaria

41.2 Construcción de edificios

42.1 Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles

42.2 Construcción de redes

42.9 Construcción de otros proyectos de ingeniería civil

43.1 Demolición y preparación de terrenos

43.2 Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción

43.3 Acabado de edificios

43.9 Otras actividades de construcción especializada

45.1 Venta de vehículos de motor

45.2 Mantenimiento y reparación de vehículos de motor

45.3 Comercio de repuestos y accesorios de vehículos de motor

45.4 Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios

46.1 Intermediarios del comercio

46.2 Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos

46.3 Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco

46.4 Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico

46.5 Comercio al por mayor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones

46.6 Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros

46.7 Otro comercio al por mayor especializado

46.9 Comercio al por mayor no especializado

47.1 Comercio al por menor en establecimientos no especializados

47.2 Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados

47.3 Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados

47.4 Comercio al por menor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones en establecimientos especializados

47.5 Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados

47.6 Comercio al por menor de artículos culturales y recreativos en establecimientos especializados

47.7 Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados

47.8 Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos

47.9 Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos

49.1 Transporte interurbano de pasajeros por ferrocarril

49.2 Transporte de mercancías por ferrocarril

49.3 Otro transporte terrestre de pasajeros

49.4 Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza

49.5 Transporte por tubería

50.1 Transporte marítimo de pasajeros

50.2 Transporte marítimo de mercancías

50.3 Transporte de pasajeros por vías navegables interiores

50.4 Transporte de mercancías por vías navegables interiores

51.1 Transporte aéreo de pasajeros

51.2 Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial

52.1 Depósito y almacenamiento

52.2 Actividades anexas al transporte

53.1 Actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal

53.2 Otras actividades postales y de correos

55.1 Hoteles y alojamientos similares

55.2 Alojamientos turísticos y otros alojamientos de corta estancia

55.3 Campings y aparcamientos para caravanas

55.9 Otros alojamientos

56.1 Restaurantes y puestos de comidas

56.2 Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas

56.3 Establecimientos de bebidas

58.1 Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales

58.2 Edición de programas informáticos

59.1 Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión

59.2 Actividades de grabación de sonido y edición musical

60.1 Actividades de radiodifusión

60.2 Actividades de programación y emisión de televisión

61.1 Telecomunicaciones por cable

61.2 Telecomunicaciones inalámbricas

61.3 Telecomunicaciones por satélite

61.9 Otras actividades de telecomunicaciones

62.0 Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática

63.1 Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas

63.9 Otros servicios de información

68.1 Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia

68.2 Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia

68.3 Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros

69.1 Actividades jurídicas

69.2 Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal

70.1 Actividades de las sedes centrales

70.2 Actividades de consultoría de gestión empresarial

71.1 Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico

71.2 Ensayos y análisis técnicos

72.1 Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas

72.2 Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades

73.1 Publicidad

73.2 Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública

74.1 Actividades de diseño especializado

74.2 Actividades de fotografía

74.3 Actividades de traducción e interpretación

74.9 Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.

75.0 Actividades veterinarias

77.1 Alquiler de vehículos de motor

77.2 Alquiler de efectos personales y artículos de uso doméstico

77.3 Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles

77.4 Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor

78.1 Actividades de las agencias de colocación

78.2 Actividades de las empresas de trabajo temporal

78.3 Otra provisión de recursos humanos

79.1 Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos

79.9 Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos

80.1 Actividades de seguridad privada

80.2 Servicios de sistemas de seguridad

80.3 Actividades de investigación

81.1 Servicios integrales a edificios e instalaciones

81.2 Actividades de limpieza

81.3 Actividades de jardinería

82.1 Actividades administrativas y auxiliares de oficina

82.2 Actividades de los centros de llamadas

82.3 Organización de convenciones y ferias de muestras

82.9 Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.

85.1 Educación preprimaria

85.2 Educación primaria

85.3 Educación secundaria

85.4 Educación postsecundaria

85.5 Otra educación

85.6 Actividades auxiliares a la educación

86.1 Actividades hospitalarias

86.2 Actividades médicas y odontológicas

86.9 Otras actividades sanitarias

87.1 Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios

87.2 Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia

87.3 Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física

87.9 Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales

88.1 Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad

88.9 Otros actividades de servicios sociales sin alojamiento
 90.0 Actividades de creación, artísticas y espectáculos
 91.0 Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales
 92.0 Actividades de juegos de azar y apuestas
 93.1 Actividades deportivas
 93.2 Actividades recreativas y de entretenimiento
 94.1 Actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales
 94.2 Actividades sindicales
 94.9 Otras actividades asociativas
 95.1 Reparación de ordenadores y equipos de comunicación
 95.2 Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
 96.0 Otros servicios personales
 97.0 Actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico
 98.1 Actividades de los hogares como productores de bienes para uso propio
 98.2 Actividades de los hogares como productores de servicios para uso propio
 99.0 Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales.
 92.7 Actividades recreativas diversas.
 93.0 Actividades diversas de servicios personales.

3.2. Tamaños incluidos.

La Atendiendo a criterios de interés general y de facilidad en la información tratada se han incluido los tamaños de empresa pequeña y mediana, excluyendo las empresas grandes. Los criterios para esta clasificación por tamaños coinciden con los que utiliza habitualmente la Central de Balances del Banco de España.

La Circular del Banco de España nº 4/2013, de 27 de septiembre, sobre determinación y control de los recursos propios mínimos, en relación con la definición de microempresas, pequeñas y medianas empresas, se debe ajustar con el concepto imperante a nivel europeo contenido en la Recomendación 2003/361/CE de la Comisión, de 6 de mayo de 2003.

Este cambio motiva la necesidad de unicidad de criterio en la definición de Pymes dentro del Banco de España. Por tanto, las bases de datos de la Central de Balances deben incorporar los nuevos criterios de tamaño establecidos en la citada Recomendación que se reflejan en la siguiente tabla:

	Condición “y”	Condiciones “o” (una de ellas)	
	Empleados (criterio principal)	Cifra de negocios (miles de euros)	Balance (miles de euros)
Medianas, hasta	250	50.000	43.000
Pequeñas, hasta	50	10.000	10.000
De las cuales, microempresa	10	2.000	2.000

Al tratarse de una publicación dedicada íntegramente al estudio de la PYME, las empresas de tamaño “grande” no forman parte del presente estudio con carácter general. Por ello aparecen sólo como referencia comparativa en el Total Nacional, que incorpora una muestra de empresas de dicho tamaño, pero con un límite máximo de 1000 millones de euros de Cifra de Negocios por empresa analizada.

Es evidente que esta clasificación de tamaños propicia el escaso número de empresas de tamaño “mediano” que aparecen en el Estudio, pero responde sin duda a dos consideraciones: en unos casos a la propia estructura de las empresas que operan en nuestro país y en otros al nivel de desglose de la información (hasta 3 - 4 dígitos de la CNAE) que produce una disminución del número de empresas “medianas” que aparecen en sectores tan específicos y no hacen aconsejable reflejar su resultado por la baja representatividad que ello supondría.

4. Tratamiento de la información.

A continuación, se describen los distintos procesos a los que se somete la información durante su tratamiento hasta llegar al contenido de la presente publicación:

4.1. Recepción de datos en el CPE.

En la actualidad los Registros Mercantiles disponen de un software homogéneo de gestión que incluye la funcionalidad necesaria para el tratamiento de las imágenes y la remisión de estas al CPE por procesos totalmente automatizados. En la actualidad se reciben los datos por dos medios distintos:

Discos de datos recibidos directamente de los Registros Mercantiles según formatos previamente establecidos, en las cuales se incluyen las imágenes correspondientes a las diversas hojas tratadas que componen el depósito de cuentas.

Ficheros de datos conteniendo los depósitos digitales recibidos en cada Registro Mercantil (desde el ejercicio económico de 2000). Se trata de depósitos que son presentados por medios telemáticos a través de Internet o en diferentes soportes digitales (cd, dvd, etc.), desde la campaña de presentación del ejercicio económico 2002, mediante el protocolo de firma digital puesto en marcha por los Registradores de la Propiedad y Mercantiles, que incorporan los controles de validación necesarios ya desde su origen en la empresa depositante al rellenar el formulario digital y que permiten incorporar de forma automatizada el tratamiento numérico de los datos contenidos en el depósito, por lo que son insertados directamente en el sistema estadístico del CPE sin necesidad de manipulación alguna en dicho centro. La buena acogida del sistema continúa incrementando durante el último ejercicio el número de depósitos presentados por este procedimiento (que supera ya en muchos registros el 60% del total presentado), que comenzó su implantación hace siete años, confirmando de nuevo las buenas expectativas de uso mayoritario que se han depositado en este sistema de presentación de depósitos.

4.2. Proceso de OCR (Reconocimiento óptico de caracteres).

Las imágenes de los formularios que componen el modelo de cuentas depositadas son revisadas automáticamente por el sistema informático (mediante avanzadas técnicas de reconocimiento óptico de caracteres) detectando las hojas que lo componen (comparándolo con los modelos que previamente ha “aprendido”) y los datos de cada uno de los apartados en las hojas reconocidas son incluidos en una base de datos para su tratamiento posterior. Aproximadamente, el 75/80% de la información inicialmente grabada se ha obtenido a través de dicho sistema.

4.3. Proceso de reconocimiento manual y de revisión posterior.

En aquellos casos donde el sistema informático no es capaz de reconocer las hojas o datos concretos de algún depósito de cuentas se permite a los operadores rellenar manualmente los datos que no han podido ser reconocidos, añadiéndose controles especiales de tipo aritmético para informar de posibles errores del depósito y permitir su reparación en esta fase.

Se ha establecido un control especial sobre el campo CNAE que es comparado automáticamente con un fichero que contiene la tabla oficial que publica el INE, preparada a 4 dígitos. En aquellos casos en que no coincide el dato detectado, este valor queda incorrecto y el depósito pasa a revisión manual y sigue el proceso que se describe en el párrafo siguiente.

Finalmente, todos los datos grabados de cada depósito son revisados en el caso de que presenten algún error producido durante los procesos anteriores. En esta operación de revisión completa se presta especial atención a algunos datos fundamentales en el tratamiento posterior, como son: PERSONAL y UNIDADES en que se expresan los datos y el código de la CNAE. Sobre este último se ha establecido un control especial que permite ser revisado por operadores específicamente entrenados al efecto, en el caso de que no haya sido posible completarlo en la fase de proceso anterior, siendo entonces asignado el código correspondiente en función de la actividad económica principal que expresa la entidad depositante en la Hoja de Datos Generales del depósito de cuentas.

Después, aquellas empresas que presenten errores por cualquier otro motivo (imagen borrosa, impreso no adecuado, falta de actividad, etc.) son “marcadas” de forma definitiva por el sistema y no entran a formar parte de los análisis estadísticos posteriores.

4.4. Agregación estadística de los datos.

La información resultante de los procesos antes descritos es finalmente clasificada y sus datos agrupados con los criterios que se describen más adelante siendo posteriormente procesada de forma automática por el sistema. Este proceso somete las empresas de nuevo a más de un centenar de reglas de coherencia, no solo aritméticas sino también algunas de contenido económico y estadístico, encaminadas a detectar errores en los datos de número de trabajadores, desviaciones excesivas en gastos de personal, unidades distintas a las que se indican, diferencias excesivas entre balance y pérdidas y ganancias, etc.

El incremento de los depósitos digitales está permitiendo un aumento en el número de empresas válidas para estadística y además un incremento del “avance” anual, en cuanto al número de sociedades ya que los datos no requieren de ningún proceso de grabación previa, por lo que pueden ser añadidos a la base de datos hasta el mismo momento anterior a la elaboración definitiva de la estadística.

Una vez que los datos de las empresas tratadas han superado todos los procesos anteriores, cada una de las hojas con información estadística del presente Estudio son revisadas en el CPE, excluyéndose finalmente aquellas que puedan tener una baja representatividad por el escaso número de cuentas presentadas o bajo volumen de negocio en su sector y tamaño respectivo, dando lugar las páginas resultantes al informe estadístico definitivo.

IV. METODOLOGÍA

La actividad empresarial y su viabilidad llevan implícitas la exigencia de equilibrios económico-financieros dinámicos: ya sea en la vertiente de las disponibilidades o flujos financieros, de manera que sus colocaciones no excedan de las disponibilidades; en la de ingresos y costes, o flujos de riqueza, de tal forma que la rentabilidad de las inversiones permita satisfacer el coste, implícito o explícito, de las financiaciones; o en la de la propia relación interna entre las masas patrimoniales de activo y pasivo, que deben guardar entre sí una adecuada relación de funcionalidad en volúmenes y plazos.

El cuadro de *ratios* utilizado se atiene al principio de evidenciar de la mejor forma posible el cumplimiento de los objetivos y la funcionalidad de las empresas. Apelando, en lo posible, a una interpretación económica y financiera de los datos contables que ponga de manifiesto tanto la administración de su stock de capitales económico y financiero como los resultados de la misma, en materia de flujos de riqueza (ingresos y costes) y de flujos de liquidez (cobros y pagos). Para lo cual se dota de las características de globalidad (abarcando en lo posible todas las áreas funcionales relevantes) e integración (en cuanto a los factores explicativos de la rentabilidad). La primera de ellas se manifiesta, tras la inclusión de las magnitudes básicas de l agregado de empresas de que se trate, en una serie de bloques de *ratios* que aproximan a su nivel de crecimiento, su situación patrimonial (estructura y funcionalidad de los capitales, o variables fondo, económicas y financieras), su gestión (variables flujo representativas de actividad, costes y rotaciones), su posición financiera a corto y largo plazo (variables fondo y flujo esencialmente financieras, e indicativas de liquidez y solvencia), su rentabilidad y los componentes de la misma, y sus datos básicos de empleo y costes de personal (referidos a un menor número de empresas que el resto de indicadores, debido a los tests de coherencia aplicados a los indicadores de empleo). La rentabilidad financiera o de los recursos propios, por su parte, se considera integrada por el producto de la rentabilidad económica (compuesta, a su vez del producto del margen por la rotación), el apalancamiento financiero (compuesto por el producto del efecto de las cargas financieras y el del endeudamiento), y la fiscalidad del resultado del ejercicio.

1. Indicadores de crecimiento

Los indicadores de crecimiento son necesarios para explicar el grado de expansión de la empresa, y resultan claves además para explicar el comportamiento económico y financiero del resto de ratios de un modelo de diagnóstico. Como indicadores de crecimiento utilizaremos las tasas de variación de los activos, de los ingresos de la explotación y del resultado del ejercicio.

- Total Variación Activos (%)
- Total Variación Cifra de Negocios (%)
- Total Variación Resultado del Ejercicio (%)

Para calcular el total de variación de para cada uno de los indicadores de crecimiento se procede de la siguiente forma:

$$((\text{valor del indicador del periodo final} - \text{valor del indicador del periodo inicial}) / \text{valor del indicador inicial}) * 100$$

2. Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital

Las *ratios* de estructura pretenden, en general, sintetizar la situación y significado de los equilibrios básicos existentes entre las magnitudes activas y pasivas del patrimonio empresarial. En tanto que las *ratios* de funcionalidad y cobertura relacionan entre sí unas y otras de dichas magnitudes, al objeto de precisar la

funcionalidad efectiva del capital económico utilizado por la empresa y la cobertura concreta que de ese capital económico hace el capital financiero constituido.

2.1. Capital Económico

2.1.1. Estructura

Son las *ratios* características de la composición del activo del balance, y sus diferentes expresiones aproximan tanto a la relación que guardan entre sí sus componentes circulantes y fijos como al peso relativo de masas patrimoniales como el circulante (y algunos de sus principales componentes) y el inmovilizado material respecto del activo total.

- Activo Corriente / Activo Total (%)
- Existencias / Activo Total (%)
- Activos Financieros a Corto y Disponibilidades/ Activo Total (%)
- Inmovilizado Material / Activo Total (%)

2.1.2. Funcionalidad

El nivel de los componentes fijos del capital económico no refleja necesariamente la funcionalidad de éste, debido a que los valores históricos por los que aparecen en balance van siendo menos representativos de la operatividad de los activos conforme es mayor su antigüedad, así como por posibles carencias o variaciones en su amortización o saneamiento. Este grupo de *ratios* intentan evidenciar esos eventuales desajustes, al relacionar las dotaciones por amortización con los activos amortizables (constancia o variación en las políticas de amortización) y al evaluar su participación en los recursos generados (parte comprometida en el mantenimiento de la funcionalidad de la empresa).

- Dotaciones Amortiz. Inmov. / Inmovilizado Material (%)
- Dotaciones Amortiz. Inmov. / Recursos Generados Totales (%)

2.2. Capital Financiero

2.2.1. Estructura

En este bloque de indicadores se relacionan entre sí los principales componentes del capital financiero de la empresa, dando idea de su estructura o composición. Evalúan aspectos como el grado de capitalización, el peso de las deudas a corto plazo frente a las deudas totales o la financiación permanente, y el endeudamiento total.

- Patrimonio Neto / Total Patrimonio Neto y Pasivo (%)
- Prov y Deudas C.P. / Pasivo no CorrienteExigible total (a C.P. y L.P.) (%)
- Recursos Permanentes (Patrimonio Neto + Pasivo no Corriente) / Total PN y Pasivo (%)

2.2.2. Cobertura

Estas *ratios* sintetizan la adecuación entre masas patrimoniales equivalentes de activo y pasivo, al relacionar la estructura financiera con la composición del capital económico al que aquélla financia. Las *ratios* que se han podido plantear en este caso aproximan a las relaciones entre circulantes activos y pasivos, así como a la cobertura de la estructura "sólida" y total del capital económico con recursos financieros de elevada permanencia.

- Acreed. Com. y otros a pagar / Deud. Com. y otros a cobrar (%)
- Capital Corriente / Total Activo (%)
- Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)

3. Indicadores de gestión

Las *ratios* que pueden incluirse en este epígrafe son aquellas que resumen las variables-flujo esencialmente económicas que se sintetizan en los estados de resultados y que, en consecuencia, dan idea de la actividad desarrollada por la empresa en el ejercicio anual.

3.1. Actividad

Si se recuerda que el valor añadido es indicador de eficiencia económica y medida de la aportación neta que se realiza al mercado mediante la actuación productiva de la empresa, las *ratios* propuestas indican dicha aportación neta por unidad vendida y por unidad de inmovilizado material. En cuanto al fondo de maniobra, se analiza en sus posibles oscilaciones con respecto al volumen de ventas.

- Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)
- Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)
- Capital corriente / Cifra de Negocios (%)

3.2. Principales costes

Los indicadores de este apartado muestran el peso de los principales componentes del coste total en relación con la magnitud básica de la cuenta de resultados, como es la cifra de negocios de la empresa.

- Consumos y otros Gtos. Explotación / Cifra de Negocios (%)
- Gastos de Personal / Cifra de Negocios (%)
- Gtos. Financieros y asimilados / Cifra de Negocios (%)

3.3. Rotaciones (aproximación)

Los indicadores de este apartado miden las duraciones, habitualmente en días, de los subperíodos que componen el período medio de maduración. Su relevancia explicativa se basa sobre todo en las tendencias que muestren todos y cada uno de ellos a lo largo del tiempo, por lo que puedan manifestar de mejoras o deterioros en la duración del ciclo de explotación de la empresa, o de variaciones en las políticas financieras implícitas en los créditos de provisión. Debido al escaso detalle de la información manejada sólo se han podido plantear sendas aproximaciones a los períodos medios de cobro y de pago.

- Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)
- Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar / Aprovisionamientos (días)

4. Indicadores Financieros

Admitiendo que las variables de rentabilidad y riesgo constituyen los indicadores de síntesis por excelencia de la actividad empresarial en una economía de mercado, los aquí denominados Indicadores Financieros aproximan al riesgo mediante la potencial variabilidad de los resultados que se deriva de las relaciones existentes entre las magnitudes económicas y financieras representativas de los ciclos corto (de la explotación) y largo (de las inversiones) de la empresa.

4.1. Liquidez

Este grupo de *ratios* aproximan al riesgo empresarial a corto plazo, ante la hipótesis de que la variabilidad del beneficio pueda deberse, entre otros motivos, a desajustes entre la cuantía y la funcionalidad de las masas activas y pasivas del circulante. Constituyen sendas medidas de la posición de liquidez, inmediata o mediata.

- Efectivo y otros activos líquidos. equivalentes / Pasivo Corriente (%)
- (Deudas Comerciales + IFCP + Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)
- Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)

4.2. Solvencia

Son *ratios* que pretenden evaluar la capacidad de la empresa para afrontar los costes derivados del endeudamiento, la proporción de deudas que pueden cubrirse con recursos generados por la propia actividad empresarial, y la coherencia global entre los componentes activos y pasivos del patrimonio empresarial. De ahí que puedan tomarse como medidas aproximadas del riesgo o variabilidad de los resultados y la situación patrimonial a medio y largo plazo.

- Gastos Financieros / (Resultado del Ejercicio + Gastos Financieros) (%)
- Gastos Financieros / Recursos Generados Totales (%)
- Recursos Generados Totales / Pasivo no Corriente + Pasivo Corriente (%)
- Activo Total / Pasivo no Corriente + Pasivo Corriente (%)

5. Rentabilidad y sus componentes

Una *ratio* de rentabilidad consiste siempre en una comparación por cociente entre determinado escalón de la cuenta de resultados de la empresa y otra magnitud empresarial, potencialmente relacionada con, y explicativa de, dicho resultado. Lo que da lugar a diversos indicadores de rentabilidad, tanto económica (cuando la referencia es un componente del capital económico, como el activo total neto) como financiera (cuando lo es del capital financiero, como los recursos propios) o de la gestión comercial (referida a un flujo de explotación, como las ventas).

Los modelos de diagnóstico integrado de la rentabilidad son aquellos desarrollos de *ratios* que, de forma multiplicativa o sumativa, desagregan la rentabilidad de los recursos propios en sus principales componentes: rentabilidad económica, apalancamiento financiero y fiscalidad; por lo que constituyen una síntesis de los resultados de la actividad económico-financiera empresarial. El modelo elegido en este caso se basa en la metodología multiplicativa o enfoque Du Pont (así denominado por su inicial planteamiento en la empresa Du Pont de Nemours, para verificar el cumplimiento de los objetivos de sus diferentes divisiones o departamentos, en términos de coherencia con el logro del objetivo global de la organización). Se atiene al siguiente desarrollo:

$$\text{RNE/RP} = \left[\frac{\text{RAT} + \text{GF}}{\text{Cifra Negocios}} \right] \times \left[\frac{\text{Cifra Negocios}}{\text{AT}} \right] \times \left[\frac{\text{RAT}}{\text{RAT} + \text{GF}} \times \frac{\text{AT}}{\text{RP}} \right] \times \left[\frac{\text{RNE}}{\text{RAT}} \right]$$

Esto es:

$$\text{ROE} = [\text{ROI}] \times [\text{Apalancamiento financiero}] \times [\text{Efecto fiscal}]$$

De tal forma que justifica la rentabilidad financiera (ROE) mediante el producto de la rentabilidad económica (ROI) por el apalancamiento financiero y por el efecto fiscal. La rentabilidad económica, por su parte, depende del producto del margen neto sobre ventas $\left[\frac{\text{RAT} + \text{GF}}{\text{Cifra Negocios}} \right]$ por la rotación del activo $\left(\frac{\text{Cifra Negocios}}{\text{AT}} \right)$; o, en otras palabras, del efecto multiplicador de la posición comercial de la empresa por su eficiencia en la utilización

del capital económico, respectivamente. En cuanto al apalancamiento financiero, se hace depender del multiplicador del coste aparente de las deudas $[RAT/(RAT+GF)]$ por el coeficiente de endeudamiento (AT/RP) . Finalmente, el efecto fiscal muestra la incidencia sobre la rentabilidad financiera del impuesto de sociedades que grava la renta de la empresa (RNE/RAT) .

5.1. Rentabilidad financiera (ROE)

- Resultado del Ejercicio / Recursos Propios (%)

5.2. Rentabilidad económica (ROI)

5.2.1. Margen de beneficio por unidad de ventas.

- (Rtdo. antes de Imptº+Gtos.financieros) /Cifra de Negocios (%)

5.2.2. Rotación del activo total

- Cifra de negocios/Activo Total (%)

5.3. Apalancamiento financiero

5.3.1. Cargas financieras

- Rtdo. antes de Imptº / (Rtdo. antes de Imptº + Gtos.financieros) (%)

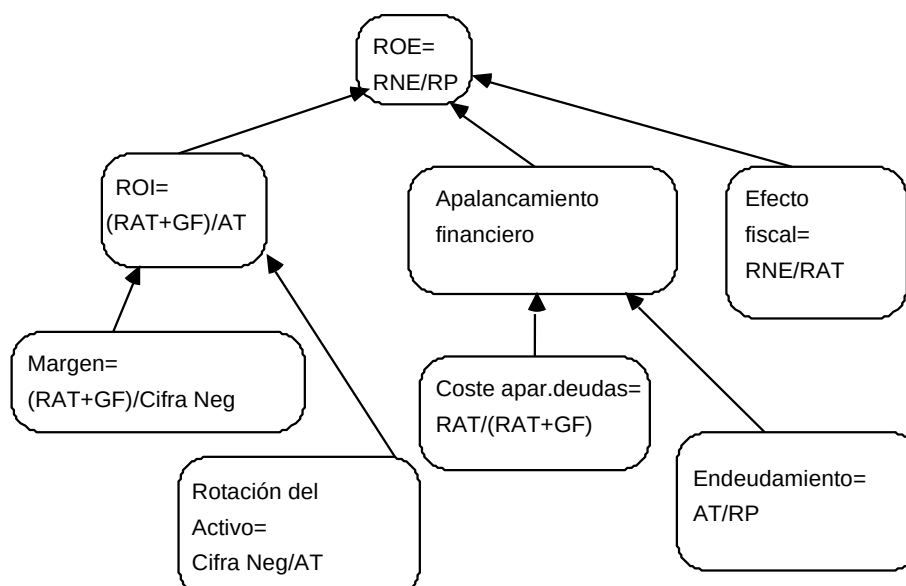
5.3.2. Endeudamiento

- Activo Total / Patrimonio Neto (%)

5.4. Efecto fiscal.

- Resultado Neto del Ejercicio/ Rtdo. antes de Imptº (%)

En el gráfico siguiente puede apreciarse la "pirámide" explicativa que subyace en el modelo propuesto.



6. Empleo y costes de personal

Las *ratios* e indicadores de este apartado caracterizan los tipos básicos de empleo (fijo y no fijo) y los costes y aportaciones económicas del personal. Se refieren, como ya se ha indicado, a un menor número de empresas que las analizadas en los epígrafes precedentes, debido bien a la omisión de estos datos por parte de las empresas o bien a su no consideración en el análisis por ofrecer incoherencias con el resto de las magnitudes contables o económicas declaradas por ellas.

- Número de empresas con datos en este apartado (nº)
- Número medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)
- Número medio de Trabajadores no Fijos por Empresa (nº)
- Gasto Medio por trabajador (€)
- Valor Añadido por trabajador (€)
- Gastos de Personal /Valor Añadido (%)

V. Información estadística. Agregado Nacional

Tabulación estadística por ejercicios de las ratios especificadas en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades; dimensión nacional.

Total Nacional - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	409.111	435.792	461.961	453.636	446.521
Total Variación Activos (%)	3,08	3,81	3,35	3,09	3,56
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,11	6,98	4,77	2,90	-12,43
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	9,72	9,67	-0,77	-2,17	-31,45
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,32	44,20	43,74	43,50	44,11
Existencias / Total Activo (%)	13,99	13,29	12,77	12,06	11,38
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,21	17,81	18,10	18,71	20,74
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,98	29,49	29,29	29,11	27,86
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,77	6,79	6,79	6,85	6,94
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,54	42,72	41,22	40,25	46,30
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,63	51,58	52,83	54,15	54,78
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,89	72,26	73,00	73,76	76,18
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,17	19,94	20,55	19,92	17,99
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	127,49	126,78	122,96	122,22	118,21
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,20	16,47	16,74	17,26	20,29
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	133,08	133,26	133,36	133,95	139,73
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,45	29,08	29,42	30,01	30,10
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	63,71	67,33	69,63	71,89	64,36
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	24,14	24,12	24,16	24,74	34,05
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,31	72,61	72,28	71,66	71,86
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,70	20,88	21,07	21,47	21,68
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,08	0,97	0,90	0,85	0,93
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	71,16	69,69	67,51	66,28	73,24
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	166,71	164,68	156,31	154,32	164,33
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	37,95	41,27	44,30	48,45	61,88
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	103,35	106,83	109,76	114,79	132,07
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	157,63	159,36	162,01	165,77	185,18
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	23,77	19,74	18,08	16,70	19,77
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,67	14,08	12,97	11,98	13,23
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,83	9,69	10,23	10,81	9,24
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	202,57	206,52	211,99	218,09	221,16
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,60	5,21	5,36	5,47	4,09
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,60	5,21	5,36	5,47	4,09
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,78	4,16	4,32	4,45	3,52
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,63	6,09	6,23	6,38	5,91
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	67,12	68,27	69,31	69,74	59,57
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	159,49	163,02	161,84	159,98	153,84
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,76	84,09	85,50	86,62	84,28
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	197,49	193,88	189,29	184,68	182,54
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,30	76,83	76,77	76,87	75,56
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,30	76,83	76,77	76,87	75,56
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	261.476	279.460	298.153	293.326	298.173
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,71	2,70	2,74	2,77	2,75
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,73	0,74	0,73	0,71	0,63
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,44	3,45	3,47	3,48	3,38
Gasto medio por trabajador (euros)	25.837,67	26.418,69	27.099,86	28.079,25	26.535,82
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.631,83	34.731,97	35.717,39	36.971,34	34.580,12
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,83	76,06	75,87	75,95	76,74

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	76.470	83.787	91.267	92.476	85.201
Total Variación Activos (%)	4,92	5,68	4,72	4,41	4,16
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,04	9,13	7,12	5,44	-9,40
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	15,11	11,08	1,64	0,76	-26,39
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,65	49,32	49,07	48,86	50,35
Existencias / Total Activo (%)	13,08	12,80	12,89	12,73	12,12
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,25	17,36	17,41	17,80	20,58
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,09	24,89	24,84	24,43	22,51
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,55	9,75	9,72	10,09	10,60
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,36	37,72	37,98	37,59	43,22
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,73	49,94	50,55	51,67	51,18
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,34	69,66	70,16	71,06	73,66
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,45	17,20	17,64	17,77	15,19
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	99,35	98,57	97,35	97,21	92,23
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,99	18,98	19,22	19,92	24,02
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	141,51	141,03	141,51	142,29	152,02
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,89	28,36	28,41	29,08	29,01
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	98,18	104,29	106,17	110,84	104,42
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,67	20,74	20,71	21,39	29,64
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,68	73,24	73,19	72,48	72,78
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,20	20,30	20,51	21,07	21,13
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,99	0,93	0,87	0,82	0,91
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,57	76,07	73,37	71,61	79,29
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	130,66	129,63	123,65	122,35	127,19
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,10	34,93	36,90	40,15	54,78
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	110,63	111,04	111,83	115,24	134,44
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	161,94	162,56	164,41	168,82	191,19
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,82	17,59	16,99	15,72	19,12
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,75	13,30	12,69	11,64	13,42
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,04	12,85	12,85	13,57	11,31
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,03	199,77	202,23	206,92	204,85
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,55	8,02	7,79	7,92	6,13
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,55	8,02	7,79	7,92	6,13
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,64	5,97	5,84	5,97	4,76
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,14	6,52	6,29	6,41	5,87
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	91,87	91,51	92,83	93,14	81,03
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	172,09	171,51	170,48	168,78	164,94
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,85	85,66	86,18	87,21	84,42
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	205,23	200,23	197,82	193,53	195,38
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,80	78,33	78,26	78,58	78,03
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,80	78,33	78,26	78,58	78,03
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	69.339	76.104	83.187	84.198	78.718
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,07	13,93	14,05	14,25	14,62
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,86	4,98	4,91	4,80	4,20
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,93	18,91	18,97	19,05	18,82
Gasto medio por trabajador (euros)	29.271,71	29.631,90	30.181,03	31.101,48	29.940,68
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.509,73	40.152,85	40.538,19	41.560,59	39.725,90
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,09	73,80	74,45	74,83	75,37

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	11.687	13.143	14.491	15.147	14.077
Total Variación Activos (%)	4,55	5,56	4,77	3,67	2,09
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,65	9,11	6,89	5,50	-7,18
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	13,96	8,00	-0,65	-0,15	-23,22
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,51	45,19	45,74	45,49	44,99
Existencias / Total Activo (%)	10,99	11,25	12,08	12,01	10,91
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,22	15,90	15,65	16,04	17,73
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	22,58	22,66	21,56	20,51	19,85
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,27	11,11	11,65	12,02	12,59
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,37	37,75	38,19	36,78	43,76
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	44,07	47,27	47,83	48,43	49,89
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,64	69,89	69,27	69,48	72,73
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,82	17,03	17,84	17,66	15,96
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	88,92	89,57	88,65	88,21	89,47
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,15	15,08	15,01	14,98	17,72
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	130,25	131,99	132,13	131,47	136,91
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,26	26,68	26,18	26,66	27,19
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	94,01	94,98	100,03	106,19	101,11
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,51	18,69	18,22	18,33	24,00
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,78	75,34	75,79	75,29	74,94
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,07	17,12	17,17	17,52	17,72
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,36	1,15	1,05	1,00	1,09
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	81,70	81,21	79,42	77,37	80,21
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	120,27	120,97	116,13	113,64	119,51
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	22,08	24,75	23,12	25,38	34,76
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	92,22	94,63	89,77	89,83	102,45
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	146,63	150,06	148,86	149,08	164,97
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,58	18,32	17,50	16,16	20,05
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,40	13,96	13,11	12,19	14,11
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,27	12,65	12,61	13,00	11,39
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	178,81	189,65	191,68	193,93	199,55
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,53	8,78	8,50	8,75	6,44
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,53	8,78	8,50	8,75	6,44
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,84	6,08	5,90	6,01	4,72
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,22	7,54	7,17	7,36	6,40
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	80,82	80,67	82,39	81,71	73,81
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	184,27	179,14	178,53	178,41	166,21
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,21	84,68	85,39	86,41	82,91
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	226,89	211,54	209,08	206,47	200,45
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,28	80,62	80,68	81,56	82,02
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,28	80,62	80,68	81,56	82,02
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	10.558	11.955	13.142	13.749	12.901
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	62,06	62,35	62,41	63,52	66,19
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	21,61	21,76	21,72	20,72	18,10
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,67	84,11	84,14	84,24	84,29
Gasto medio por trabajador (euros)	32.804,39	33.431,10	33.672,57	34.825,53	34.488,15
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	48.047,52	49.173,75	48.516,45	50.141,27	49.602,20
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,27	67,99	69,40	69,45	69,53

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas grandes	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.696	3.062	3.273	3.514	3.390
Total Variación Activos (%)	-1,25	1,75	2,22	4,30	-0,53
Total Variación Cifra de Negocios (%)	-3,05	9,18	9,00	2,19	-11,32
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	68,93	2,64	14,75	-6,23	-14,72
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	43,44	20,56	36,59	36,99	20,77
Existencias / Total Activo (%)	7,08	4,92	10,81	10,37	3,48
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,34	8,97	13,41	14,22	10,40
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	25,76	8,29	15,15	16,27	10,50
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,49	21,66	13,47	14,95	18,47
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,52	29,99	32,36	34,85	28,72
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,32	25,39	45,81	49,19	28,57
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,60	85,72	72,88	71,98	85,20
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	27,11	4,40	8,49	9,36	4,36
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	45,90	111,37	116,80	121,56	108,66
Capital Corriente / Total Activo (%)	13,04	4,62	9,47	8,97	5,96
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	128,64	108,51	121,85	119,01	109,76
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	32,82	32,07	21,29	24,26	34,29
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	75,31	144,62	96,75	98,94	120,88
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	22,07	12,35	13,74	13,52	16,11
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	69,56	69,94	80,91	77,92	68,27
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	24,56	10,88	11,86	12,38	13,16
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,59	6,15	1,35	1,06	3,46
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	148,05	64,62	64,82	66,96	67,16
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	151,89	127,85	114,19	130,09	133,24
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	18,87	32,41	18,81	20,08	28,86
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	105,31	77,61	68,54	68,13	79,19
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	142,91	128,98	134,90	132,03	140,27
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	27,22	35,42	17,86	13,41	21,01
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	21,21	38,41	14,71	10,09	18,96
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,42	7,85	11,64	13,73	9,45
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	189,84	131,11	184,54	196,83	140,00
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,29	16,51	9,31	9,24	16,84
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,29	16,51	9,31	9,24	16,84
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,23	6,89	5,95	6,08	6,29
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,15	18,42	8,64	9,16	16,99
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	59,10	37,40	68,87	66,37	37,02
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	163,73	262,32	184,24	179,74	278,74
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,48	66,60	84,40	88,42	79,64
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	211,31	393,87	218,29	203,28	349,99
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,46	91,40	84,91	84,57	96,09
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,46	91,40	84,91	84,57	96,09
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.194	2.537	2.745	2.984	2.865
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	525,61	524,40	519,89	549,53	576,79
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	222,88	213,88	221,59	207,77	210,77
Número Medio total de trabajadores por empresa	748,49	738,29	741,48	757,30	787,56
Gasto medio por trabajador (euros)	34.092,35	35.242,03	34.897,99	36.264,29	35.599,21
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	57.945,14	58.972,03	56.978,42	60.927,57	55.576,60
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	58,84	59,76	61,25	59,52	64,05

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

VI. Información estadística. Agregado CC.AA.

Tabulación estadística por ejercicios de las ratios especificadas en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades y Comunidades Autónomas.

Andalucía - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	49.881	56.456	59.196	60.169	56.873
Total Variación Activos (%)	4,09	4,54	4,24	3,98	4,28
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,57	9,10	6,40	5,39	-12,56
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	10,85	20,27	4,69	1,13	-29,82
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,87	45,64	45,30	44,77	46,04
Existencias / Total Activo (%)	16,79	15,92	15,25	14,12	13,85
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,90	16,87	17,18	17,86	19,85
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	35,57	34,58	35,00	35,76	33,72
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,21	5,22	5,22	5,30	5,29
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,40	41,42	39,10	38,38	43,16
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	44,14	45,55	47,43	48,92	50,37
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,11	66,62	67,45	68,16	71,31
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	23,15	23,43	23,40	23,46	21,34
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	149,61	149,37	145,72	142,84	134,35
Capital Corriente / Total Activo (%)	11,98	12,26	12,75	12,93	17,35
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	125,48	125,77	126,37	126,27	135,13
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,78	26,63	27,34	27,95	27,66
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	51,96	56,30	57,65	58,89	53,05
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	16,71	16,77	17,28	17,16	26,83
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,29	75,31	74,61	73,92	74,49
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,11	19,24	19,52	20,04	19,86
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,04	0,88	0,83	0,76	0,83
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	67,08	63,90	63,52	61,67	69,55
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	171,29	165,76	164,10	157,38	164,97
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	29,69	33,04	34,79	37,56	48,83
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	82,60	85,23	88,24	91,90	107,91
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	135,34	136,72	139,18	140,60	160,46
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,79	20,22	17,62	15,81	18,59
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,62	14,85	13,03	11,57	12,98
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	7,15	8,00	8,89	9,66	8,33
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	179,03	183,66	190,23	195,77	201,49
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,85	5,60	6,00	6,22	4,67
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,85	5,60	6,00	6,22	4,67
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,60	4,04	4,36	4,58	3,70
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,02	5,53	5,91	6,08	5,71
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	71,69	73,09	73,80	75,35	64,66
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	179,70	184,32	181,37	178,90	169,69
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,33	83,96	86,03	87,52	85,47
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	226,53	219,53	210,83	204,41	198,53
EF) EFECTO FISCAL (%)	74,92	75,17	75,78	75,86	74,41
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,92	75,17	75,78	75,86	74,41
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	31.084	35.605	37.778	38.621	37.970
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,25	2,25	2,28	2,34	2,35
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,25	1,26	1,24	1,20	1,07
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,50	3,50	3,52	3,54	3,42
Gasto medio por trabajador (euros)	22.122,20	22.692,10	23.136,38	23.995,56	22.928,99
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	28.661,69	30.082,46	31.035,70	32.102,41	30.391,83
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	77,18	75,43	74,55	74,75	75,44

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Andalucía - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	8.995	10.659	11.759	12.352	10.917
Total Variación Activos (%)	5,85	7,17	5,80	5,11	5,95
Total Variación Cifra de Negocios (%)	7,69	11,11	8,29	7,88	-8,74
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	13,18	16,91	3,08	9,96	-21,65
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,64	49,16	48,45	51,66	51,32
Existencias / Total Activo (%)	14,57	14,47	14,08	16,15	13,45
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,84	15,83	15,56	16,92	19,49
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,80	32,34	32,68	31,12	30,38
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,60	7,42	7,36	7,83	8,00
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,82	37,86	37,70	37,79	42,49
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	45,27	45,98	47,49	47,60	46,98
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	65,89	65,87	67,00	66,11	69,90
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,68	19,74	20,22	20,46	17,16
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	111,16	112,90	110,55	109,09	101,09
Capital Corriente / Total Activo (%)	15,53	15,03	15,46	17,77	21,23
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,38	132,79	132,76	139,74	146,34
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,78	26,33	26,37	27,08	27,70
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	78,76	82,47	84,59	90,80	83,80
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	15,50	14,84	14,75	17,03	23,09
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,89	75,28	75,23	74,44	74,14
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,90	19,24	19,43	19,75	20,49
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,90	0,83	0,74	0,69	0,81
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	69,86	67,84	65,30	64,79	72,71
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	125,84	125,33	118,22	117,86	123,03
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	28,23	28,73	30,80	32,12	45,05
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	96,38	95,06	98,05	96,56	117,47
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	145,54	144,04	146,84	152,44	170,52
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	20,71	17,56	16,29	15,30	18,36
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	15,20	13,23	12,12	11,24	12,94
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,90	11,73	12,15	12,31	10,79
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	182,72	185,11	190,43	190,84	188,62
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,67	8,56	8,37	8,43	7,00
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,67	8,56	8,37	8,43	7,00
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,45	5,95	5,96	5,97	5,06
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,44	5,88	5,68	5,72	5,50
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	100,21	101,29	104,82	104,32	91,93
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	184,16	186,86	183,23	184,54	181,69
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,38	85,92	87,01	87,84	85,36
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	220,88	217,49	210,58	210,08	212,84
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,33	76,95	76,69	76,53	76,20
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,33	76,95	76,69	76,53	76,20
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	7.975	9.525	10.561	11.080	10.031
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,10	10,88	10,96	11,35	11,72
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	7,70	8,06	7,99	7,81	7,17
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,80	18,93	18,95	19,16	18,89
Gasto medio por trabajador (euros)	24.713,29	24.842,71	25.515,37	26.445,48	25.589,75
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.109,42	33.353,92	34.067,79	35.547,03	34.229,66
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,64	74,48	74,90	74,40	74,76

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Andalucía - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.166	1.415	1.570	1.722	1.562
Total Variación Activos (%)	3,16	5,95	4,56	4,08	2,25
Total Variación Cifra de Negocios (%)	7,75	10,91	10,07	8,26	-5,50
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	14,16	1,84	-2,65	7,91	-23,20
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	42,73	39,79	44,35	45,52	45,49
Existencias / Total Activo (%)	10,91	10,86	12,61	13,86	14,10
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,69	13,15	13,49	13,25	14,72
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	38,10	33,93	34,20	29,81	26,16
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,86	8,04	8,31	9,56	10,68
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,57	41,05	44,19	42,28	47,15
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	36,68	40,60	39,33	40,94	41,03
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,63	71,72	67,39	67,26	70,73
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,41	17,77	20,56	21,15	17,67
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	92,29	98,34	94,70	92,81	94,34
Capital Corriente / Total Activo (%)	12,35	11,52	11,74	12,78	16,22
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	125,68	122,88	124,73	127,12	136,05
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,68	27,21	25,65	26,20	25,66
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	60,38	63,57	68,10	83,02	82,94
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	14,33	14,53	12,93	13,53	19,18
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,46	75,14	76,52	75,55	76,27
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,91	17,55	17,71	18,03	17,29
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,55	1,43	1,13	1,02	1,07
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,49	72,32	73,10	70,59	71,82
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	115,78	118,09	111,82	106,94	108,01
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	23,63	25,78	22,09	23,40	33,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	91,64	89,85	84,47	85,23	96,80
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	140,67	140,74	136,00	139,02	155,40
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	26,36	22,41	22,30	19,82	22,41
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,85	17,02	16,02	14,27	15,26
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,61	11,20	10,60	11,41	10,05
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	157,92	168,36	164,83	169,31	169,58
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	10,16	9,65	9,12	9,51	7,63
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,16	9,65	9,12	9,51	7,63
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,13	6,04	5,65	5,88	4,91
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,11	7,62	6,22	6,23	5,81
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	86,23	79,26	90,78	94,46	84,57
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	213,34	200,10	207,88	204,35	198,84
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,24	81,25	81,76	83,65	81,58
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	272,66	246,28	254,25	244,29	243,72
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,66	79,90	77,73	79,05	78,16
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,66	79,90	77,73	79,05	78,16
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.040	1.254	1.392	1.545	1.412
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	47,97	50,07	49,26	51,00	52,02
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	36,10	36,80	36,84	35,61	33,67
Número Medio total de trabajadores por empresa	84,07	86,86	86,10	86,61	85,68
Gasto medio por trabajador (euros)	26.634,51	27.095,16	27.447,99	28.596,57	27.734,88
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.878,48	39.274,45	37.587,94	40.072,41	39.857,26
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,79	68,99	73,02	71,36	69,59

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Aragón - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	13.663	14.396	15.301	15.465	15.082
Total Variación Activos (%)	2,25	3,30	2,39	3,49	3,98
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,42	6,47	3,08	2,32	-8,44
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	12,26	16,51	-0,25	-0,16	-26,97
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,79	46,18	44,29	43,70	45,46
Existencias / Total Activo (%)	13,88	14,04	13,25	12,30	11,54
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,10	18,10	17,59	18,07	20,85
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,46	30,74	30,81	30,82	30,31
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,80	8,66	8,45	8,61	8,83
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	53,91	49,82	49,15	48,75	53,61
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,31	50,06	52,57	53,00	54,30
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,56	71,47	73,19	72,82	76,10
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,94	18,58	19,72	20,83	17,31
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	122,47	124,67	121,49	120,46	113,99
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,35	17,66	17,47	16,52	21,56
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	137,82	138,25	136,53	134,05	144,18
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,68	29,88	30,03	30,58	30,20
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	72,42	74,83	74,77	77,10	70,46
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	23,32	22,93	22,78	21,25	30,49
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,05	71,92	71,79	71,22	71,70
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,10	21,68	21,68	22,17	22,13
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,06	0,97	0,90	1,03	0,89
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	67,74	66,50	63,76	62,17	67,06
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	148,54	152,72	142,93	139,70	141,27
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	39,47	42,67	44,23	45,91	63,72
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	107,20	109,68	111,93	111,92	138,21
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	161,00	161,90	165,16	160,75	190,20
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	26,22	21,77	20,46	22,25	21,30
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,39	13,97	13,07	14,66	12,56
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,67	10,70	11,17	11,59	10,93
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	201,23	200,24	210,86	212,78	218,83
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,40	5,35	5,12	5,27	4,27
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,40	5,35	5,12	5,27	4,27
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,73	4,27	4,25	4,49	3,71
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,01	5,55	5,54	5,78	5,25
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	74,40	76,99	76,71	77,71	70,71
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	156,75	164,83	159,23	155,12	153,00
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,86	82,51	83,71	82,22	83,08
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	198,79	199,76	190,21	188,67	184,15
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,28	76,01	75,61	75,55	75,11
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,28	76,01	75,61	75,55	75,11
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	9.290	9.853	10.440	10.631	10.578
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,82	2,80	2,85	2,84	2,83
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,63	0,63	0,61	0,60	0,53
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,45	3,43	3,46	3,44	3,36
Gasto medio por trabajador (euros)	27.038,25	27.449,25	28.168,20	29.042,61	27.949,06
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.255,01	36.384,72	37.321,15	38.173,81	36.544,73
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,69	75,44	75,48	76,08	76,48

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Aragón - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.590	2.718	2.989	3.121	2.823
Total Variación Activos (%)	6,04	4,97	5,36	4,11	4,78
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,12	9,36	8,18	6,46	-4,90
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	21,25	14,37	5,66	3,45	-11,14
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,85	55,26	54,49	54,69	53,35
Existencias / Total Activo (%)	13,01	15,64	14,62	16,20	14,29
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,53	18,26	19,14	18,17	20,12
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,16	29,28	29,21	29,20	26,13
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,92	10,87	10,93	10,92	11,97
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,63	44,06	43,80	43,38	45,97
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,51	49,04	49,53	51,62	51,93
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,25	67,92	68,65	69,07	73,46
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,21	19,78	18,39	19,36	15,42
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	91,41	95,76	93,14	93,64	89,12
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,10	23,19	23,15	23,76	26,80
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,57	156,04	155,00	156,54	161,24
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,90	26,55	26,87	27,26	27,88
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	93,01	97,65	98,80	100,51	99,09
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,65	21,53	21,54	22,07	28,86
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,58	75,01	74,51	74,11	73,59
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,14	18,93	19,27	19,83	19,39
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,97	0,74	0,74	0,66	0,75
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,06	72,29	70,14	68,52	74,16
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	115,19	113,32	108,32	107,29	110,84
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	34,41	34,95	38,16	38,70	53,91
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	118,33	115,93	116,56	116,50	140,24
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	167,57	172,28	173,84	176,80	200,99
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,07	16,51	16,23	14,64	15,91
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,27	11,07	10,89	9,70	10,23
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,06	14,17	14,44	15,19	14,15
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	198,06	196,23	198,16	206,68	208,04
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,11	8,24	8,27	8,05	7,08
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,11	8,24	8,27	8,05	7,08
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,56	6,16	6,20	6,16	5,45
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,71	5,72	5,77	5,72	5,87
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	97,36	107,69	107,43	107,66	92,87
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	167,64	177,45	176,02	171,30	167,97
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,00	87,02	87,19	88,42	87,23
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	201,98	203,92	201,88	193,74	192,56
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,22	75,40	75,79	76,35	77,32
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,22	75,40	75,79	76,35	77,32
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.395	2.537	2.781	2.896	2.649
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,31	14,17	14,29	14,37	15,13
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,01	4,34	4,22	4,04	3,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,31	18,51	18,51	18,41	18,74
Gasto medio por trabajador (euros)	30.025,56	30.446,86	30.711,55	31.923,65	31.442,10
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	41.202,96	41.228,38	41.445,23	42.632,89	43.545,98
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,87	73,85	74,10	74,88	72,20

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Aragón - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	389	394	450	469	462
Total Variación Activos (%)	6,66	4,63	6,47	5,39	7,39
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,79	10,53	7,28	9,47	-4,52
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	18,78	19,10	-2,45	13,87	-13,36
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,84	48,39	54,51	52,77	55,10
Existencias / Total Activo (%)	12,70	14,46	18,05	14,70	18,22
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,92	11,93	14,02	13,01	15,80
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,16	30,68	27,48	30,14	24,77
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,90	10,73	11,52	10,04	12,86
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,63	44,16	45,71	42,34	45,63
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	42,65	46,82	46,91	45,14	46,90
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,24	67,62	65,18	67,34	68,36
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,67	19,70	21,81	21,82	15,98
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	86,98	85,42	86,29	67,69	89,45
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,08	16,01	19,69	20,11	23,46
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	132,18	136,07	148,92	147,17	156,33
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,36	24,64	21,92	23,84	23,82
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	73,27	78,65	84,85	72,74	85,79
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	15,52	16,34	18,51	21,87	26,30
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,56	77,26	79,46	78,34	78,16
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,81	15,47	15,24	14,81	15,28
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,08	0,80	0,61	0,74	0,77
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	79,38	80,63	75,86	98,27	85,80
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	111,04	110,06	100,06	103,32	120,49
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	19,95	19,05	20,95	21,04	28,31
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	91,14	92,47	91,85	104,00	101,02
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	145,78	149,43	156,56	161,57	174,15
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	20,60	15,92	14,68	14,23	15,29
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,84	10,57	9,34	9,57	9,82
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,30	14,02	13,05	13,03	13,15
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	174,38	188,03	188,38	182,27	188,31
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,82	8,89	8,02	9,13	8,10
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,82	8,89	8,02	9,13	8,10
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,90	6,22	5,70	6,07	5,52
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,51	6,35	5,36	6,60	6,18
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	90,71	97,95	106,37	91,97	89,21
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	195,67	186,55	188,96	196,58	186,73
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,46	87,34	88,65	88,73	87,57
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	234,45	213,60	213,15	221,55	213,24
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,40	76,60	74,37	76,55	78,60
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,40	76,60	74,37	76,55	78,60
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	370	379	425	431	429
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	62,23	59,92	62,31	61,14	64,00
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	19,74	20,34	19,22	15,89	14,09
Número Medio total de trabajadores por empresa	81,97	80,26	81,53	77,03	78,09
Gasto medio por trabajador (euros)	31.856,77	31.580,56	32.338,87	34.098,16	34.443,94
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	47.616,79	49.079,75	45.768,27	52.431,00	52.636,65
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,90	64,35	70,66	65,03	65,44

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Asturias - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	7.240	8.163	8.381	8.508	8.148
Total Variación Activos (%)	2,53	2,81	2,58	2,56	2,78
Total Variación Cifra de Negocios (%)	2,85	5,92	3,47	3,77	-10,43
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	12,27	18,02	-5,86	4,27	-28,89
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,49	47,97	48,83	47,64	48,17
Existencias / Total Activo (%)	18,44	16,96	17,01	16,20	14,69
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,89	17,70	18,52	18,29	20,68
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,93	29,61	27,86	28,48	29,11
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,92	7,10	7,40	7,53	7,24
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	53,68	51,31	47,84	47,09	53,49
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	52,82	52,20	52,88	53,30	53,14
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,84	71,55	71,77	72,65	74,92
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,60	19,90	20,56	19,75	17,79
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	136,06	137,86	134,85	130,88	125,39
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,33	19,52	20,60	20,29	23,09
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	146,00	142,69	145,06	143,41	149,75
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,97	30,70	29,99	30,94	31,42
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	77,19	77,52	82,13	84,49	74,23
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	27,29	26,10	27,00	26,09	33,57
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,34	70,59	71,32	70,26	70,14
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,68	23,95	23,48	24,07	24,06
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,06	1,03	0,89	0,83	0,89
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	64,43	64,89	63,54	61,58	67,83
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	162,15	168,83	159,69	153,19	162,92
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	38,95	41,96	45,22	48,21	60,60
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	102,22	105,20	108,10	111,33	129,40
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	169,71	168,60	172,98	174,20	192,04
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	31,49	27,92	23,20	21,09	24,97
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	21,28	18,86	15,73	14,13	15,48
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	7,90	8,57	9,14	9,75	8,41
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	211,94	209,19	212,21	214,15	213,40
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	3,27	3,82	4,24	4,52	3,45
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	3,27	3,82	4,24	4,52	3,45
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,20	3,51	3,73	3,88	3,17
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,29	4,69	4,89	4,99	4,62
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	74,49	74,77	76,29	77,78	68,77
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	142,36	149,38	154,74	156,48	152,01
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,19	77,97	81,82	83,41	80,78
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	189,34	191,58	189,12	187,60	188,18
EF) EFECTO FISCAL (%)	71,76	72,91	73,48	74,40	71,47
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	71,76	72,91	73,48	74,40	71,47
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	5.154	5.788	5.949	6.053	5.916
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,76	2,75	2,78	2,78	2,79
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,70	0,72	0,71	0,67	0,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,46	3,47	3,49	3,46	3,40
Gasto medio por trabajador (euros)	25.227,88	25.695,12	26.317,70	27.176,29	25.494,23
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.992,15	31.820,44	32.778,72	34.065,81	32.314,39
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	81,40	80,75	80,29	79,78	78,89

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Asturias - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.304	1.545	1.617	1.720	1.553
Total Variación Activos (%)	4,10	3,03	3,81	4,14	3,50
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,43	8,14	6,33	5,70	-12,27
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	-7,57	27,64	-1,01	-1,57	-21,15
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,61	55,21	47,97	52,04	54,18
Existencias / Total Activo (%)	13,46	18,85	14,91	15,75	16,24
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,73	17,99	15,64	17,54	20,10
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,40	28,95	27,16	28,26	26,28
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,66	8,82	8,66	9,28	10,02
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	54,99	46,22	45,78	43,03	46,42
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,18	45,50	52,50	50,42	49,00
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,14	70,24	71,98	71,14	74,16
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,56	17,17	19,25	18,57	16,00
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	104,95	104,09	101,62	96,71	92,09
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,74	25,45	19,96	23,18	28,34
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	135,81	162,61	142,29	152,27	166,94
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,28	28,72	28,89	30,23	29,93
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	81,10	88,67	93,10	100,79	95,24
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,79	28,47	22,80	24,61	33,89
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,21	72,86	72,50	71,06	71,71
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,72	21,80	22,33	23,48	22,76
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,18	1,13	0,90	0,86	0,92
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	73,50	74,57	72,59	72,41	77,78
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	139,27	132,98	127,51	123,47	125,50
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	31,02	31,10	32,62	36,48	50,76
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	107,98	109,99	110,60	116,17	136,55
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	166,06	185,53	171,24	180,34	209,67
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	30,85	25,33	22,00	18,83	20,25
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	20,08	18,25	15,29	13,21	13,62
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,81	10,14	10,82	12,29	11,12
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	204,85	183,49	210,50	201,69	196,07
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,21	6,53	5,31	6,89	6,20
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,21	6,53	5,31	6,89	6,20
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,01	4,98	4,52	5,41	4,78
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,92	5,57	5,16	5,74	5,72
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	81,44	89,41	87,53	94,20	83,62
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	148,53	175,18	157,36	168,81	170,90
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	76,03	79,71	82,61	85,11	83,74
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	195,37	219,78	190,49	198,33	204,09
EF) EFECTO FISCAL (%)	70,67	74,89	74,67	75,41	75,91
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	70,67	74,89	74,67	75,41	75,91
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.208	1.440	1.510	1.596	1.444
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,69	13,41	13,84	13,97	14,36
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,98	4,98	4,85	4,83	4,27
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,67	18,40	18,69	18,79	18,63
Gasto medio por trabajador (euros)	29.709,71	29.721,34	29.864,67	30.808,83	29.691,79
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	37.414,45	37.820,17	37.364,04	38.484,39	37.349,28
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	79,41	78,59	79,93	80,06	79,50

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Asturias - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	169	220	231	257	230
Total Variación Activos (%)	1,82	5,39	4,33	-1,08	0,28
Total Variación Cifra de Negocios (%)	-0,10	8,62	9,40	7,33	-8,31
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	-14,37	4,04	-1,46	-23,69	-25,57
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	36,19	46,03	41,33	50,30	34,76
Existencias / Total Activo (%)	9,24	12,66	14,27	9,22	9,28
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,03	15,21	13,00	29,01	12,16
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	19,39	19,58	14,14	13,88	16,58
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,97	11,50	11,40	10,62	11,18
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,20	39,50	30,29	50,67	51,64
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,94	51,37	52,29	38,20	59,63
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	74,32	71,93	74,28	65,87	75,12
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,55	18,38	17,19	10,05	14,45
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	91,52	87,62	109,88	89,96	83,17
Capital Corriente / Total Activo (%)	10,50	17,96	15,62	16,17	9,88
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	118,50	135,87	129,00	134,30	116,95
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,08	29,31	30,44	25,87	28,34
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	79,80	106,29	130,73	95,54	92,83
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,42	25,29	25,71	31,54	18,20
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,14	72,24	71,24	75,75	73,56
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,04	20,06	19,04	18,74	20,31
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	2,36	0,91	1,04	1,13	1,42
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	91,49	93,33	84,49	85,72	89,53
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	151,17	144,85	161,97	125,76	123,72
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	27,51	31,92	21,21	29,71	31,28
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	91,17	107,07	88,52	72,05	94,10
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	140,90	164,00	160,73	147,37	139,71
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	34,15	15,71	14,59	28,68	30,74
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	28,42	11,28	11,91	19,84	21,47
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,22	11,72	11,15	4,71	8,89
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	192,09	205,61	209,62	161,81	247,73
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,89	6,71	7,09	3,76	2,91
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,89	6,71	7,09	3,76	2,91
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,17	5,07	5,12	2,40	2,80
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,10	7,13	8,43	4,69	5,16
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	51,44	71,03	60,74	51,28	54,29
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	147,73	169,98	167,56	198,88	121,54
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	70,82	87,31	87,62	75,97	72,48
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	208,59	194,68	191,23	261,79	167,69
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,44	77,95	82,65	78,65	85,55
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,44	77,95	82,65	78,65	85,55
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	156	211	213	242	218
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	57,46	57,65	57,11	59,01	67,47
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	25,92	25,30	24,07	24,18	20,18
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,37	82,95	81,17	83,19	87,65
Gasto medio por trabajador (euros)	35.172,70	35.472,70	34.000,48	36.309,88	36.193,25
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	50.697,80	49.792,36	47.897,16	48.295,43	47.892,44
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,38	71,24	70,99	75,18	75,57

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Balears - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	11.869	8.571	12.610	11.973	11.512
Total Variación Activos (%)	4,22	5,85	3,56	3,94	2,04
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,55	7,81	2,34	1,90	-27,68
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	12,10	5,99	-5,86	-10,19	-66,03
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	41,45	41,70	41,11	40,46	41,56
Existencias / Total Activo (%)	13,48	12,46	12,05	11,01	11,60
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,87	19,22	19,60	20,01	20,66
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,73	31,35	31,69	32,22	30,95
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,66	6,57	6,58	6,61	6,44
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,33	34,83	35,64	37,67	58,51
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,76	52,68	54,36	56,23	56,81
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,64	75,04	75,47	76,73	78,87
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,36	20,38	20,65	19,95	18,29
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	146,17	139,93	143,07	135,43	126,81
Capital Corriente / Total Activo (%)	15,10	16,74	16,58	17,19	20,43
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	129,27	131,74	130,98	131,44	137,90
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	33,28	34,67	34,27	34,96	33,40
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	66,12	72,10	72,41	70,90	55,27
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	22,53	25,69	24,77	26,31	39,89
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	68,57	67,21	67,59	66,92	68,90
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,98	23,30	23,53	24,44	25,77
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,17	1,05	0,96	0,84	1,03
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	55,02	56,15	51,49	52,71	66,03
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	168,75	167,32	159,35	158,59	178,59
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	44,60	47,64	51,22	56,98	68,39
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	101,88	107,96	109,39	117,97	134,56
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	157,28	167,09	167,60	173,89	196,69
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,12	15,11	14,55	13,43	27,14
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,11	11,60	10,95	9,67	15,46
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,08	12,50	12,82	12,92	7,89
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	199,05	211,31	219,12	228,44	231,53
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,67	7,32	6,92	6,27	2,49
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,67	7,32	6,92	6,27	2,49
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,17	5,73	5,56	5,20	2,52
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,71	8,80	8,31	7,95	4,92
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	67,01	65,19	66,96	65,35	51,21
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	170,39	167,11	162,73	159,13	139,18
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,79	88,03	88,46	89,47	79,07
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	200,96	189,84	183,95	177,86	176,03
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,77	76,35	76,51	75,81	70,99
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,77	76,35	76,51	75,81	70,99
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	7.964	5.678	8.320	8.032	7.918
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,75	2,81	2,91	2,90	2,88
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,90	0,87	0,85	0,82	0,65
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,66	3,68	3,76	3,72	3,53
Gasto medio por trabajador (euros)	26.432,49	27.331,66	28.504,39	29.548,77	27.071,67
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.094,64	37.638,41	39.106,79	39.516,72	33.163,85
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,23	72,62	72,89	74,78	81,63

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Balears - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.563	1.833	2.804	2.747	2.128
Total Variación Activos (%)	7,87	9,74	7,14	5,05	1,86
Total Variación Cifra de Negocios (%)	10,36	10,78	6,34	5,43	-24,45
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	35,64	11,87	-1,62	-6,07	-62,98
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	41,97	44,02	43,59	41,62	47,72
Existencias / Total Activo (%)	10,49	11,31	10,63	9,53	11,47
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,06	18,86	19,42	19,59	22,13
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	38,40	35,29	36,23	33,30	23,96
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,04	7,92	8,21	8,51	10,50
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	35,08	31,77	34,19	36,63	52,62
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,80	52,40	52,56	55,85	55,49
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,00	72,46	74,18	77,18	74,40
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,69	16,85	15,76	15,31	15,93
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	126,20	126,98	119,55	115,01	106,91
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,98	16,48	17,77	18,80	22,12
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	127,60	131,60	133,33	133,63	144,78
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	34,04	35,51	36,20	35,40	32,94
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	82,35	93,56	92,47	92,99	104,99
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	16,12	17,72	19,21	21,49	28,96
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	67,67	66,45	65,96	66,70	69,47
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,07	24,59	25,19	25,12	25,92
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,96	0,75	0,74	0,74	0,78
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	52,50	53,19	53,34	51,67	67,38
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	129,60	136,25	131,84	121,86	134,40
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	41,46	44,29	49,39	53,13	60,00
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	106,56	105,64	116,21	121,13	127,33
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	155,47	159,82	168,85	182,38	186,42
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,54	10,41	10,62	11,67	20,91
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,17	7,93	7,82	8,37	12,53
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,19	18,47	18,33	17,52	10,74
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,33	210,09	210,77	226,52	224,65
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	11,71	11,45	10,89	8,78	4,08
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,71	11,45	10,89	8,78	4,08
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	8,34	8,56	8,13	7,01	3,63
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,98	9,20	8,79	8,02	4,76
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	92,89	92,98	92,52	87,49	76,38
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	182,85	175,28	174,33	162,49	150,50
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,24	91,85	91,62	90,76	83,51
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	204,90	190,84	190,28	179,04	180,22
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,79	76,33	76,85	77,03	74,63
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,79	76,33	76,85	77,03	74,63
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.380	1.723	2.617	2.568	2.026
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,65	13,37	13,90	13,96	14,39
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,48	6,42	6,06	5,85	4,46
Número Medio total de trabajadores por empresa	20,13	19,79	19,96	19,81	18,85
Gasto medio por trabajador (euros)	29.156,28	29.818,27	30.680,35	31.703,60	28.949,97
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.530,69	42.647,57	43.268,12	43.795,94	35.968,15
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,55	69,92	70,91	72,39	80,49

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Balears - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	336	188	311	292	195
Total Variación Activos (%)	6,00	12,55	5,52	5,18	-0,67
Total Variación Cifra de Negocios (%)	8,79	11,04	4,40	3,85	-34,99
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	61,71	35,12	-5,78	-22,15	-80,85
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	40,10	33,33	39,33	31,22	42,47
Existencias / Total Activo (%)	7,24	6,84	5,05	7,24	9,50
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,38	16,94	25,36	13,46	18,08
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	36,57	24,38	23,88	25,28	23,94
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,52	10,37	10,05	11,03	12,26
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,17	29,94	37,88	39,68	72,83
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	43,14	52,34	39,62	44,33	44,54
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,55	74,61	61,91	67,30	69,46
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,57	13,83	10,00	11,51	15,00
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	142,70	130,33	115,63	113,51	109,04
Capital Corriente / Total Activo (%)	13,66	7,95	1,24	-1,48	11,93
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	129,75	113,28	103,55	101,66	131,00
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	32,68	34,57	35,13	29,90	25,42
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	78,70	101,89	89,52	85,59	74,17
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	15,51	11,06	2,04	-2,05	17,08
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,09	67,27	66,82	71,93	77,40
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,45	19,89	21,93	19,96	20,99
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,16	1,29	1,99	1,47	1,31
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	48,21	48,48	52,93	52,93	76,73
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	128,50	125,86	124,36	109,33	138,00
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	29,38	30,84	15,52	22,44	28,45
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	82,58	76,55	44,20	60,28	89,60
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	151,64	131,30	103,26	95,47	139,07
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,69	13,55	23,50	20,03	43,57
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,88	10,98	19,08	15,11	22,77
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,15	17,73	10,49	12,62	7,27
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	175,88	209,81	165,63	179,63	180,31
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	12,75	11,31	9,93	9,56	2,46
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	12,75	11,31	9,93	9,56	2,46
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	8,01	7,92	6,17	6,22	2,42
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,10	11,02	10,14	8,60	3,46
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	88,05	71,86	60,87	72,36	69,85
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	202,15	168,69	202,93	187,10	130,48
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,22	88,29	80,41	82,94	58,11
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	231,79	191,07	252,38	225,59	224,52
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,74	84,63	79,33	82,10	77,99
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,74	84,63	79,33	82,10	77,99
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	300	177	277	273	182
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	58,51	60,30	60,04	61,74	63,25
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	25,57	29,20	26,30	24,74	19,29
Número Medio total de trabajadores por empresa	84,08	89,49	86,33	86,48	82,53
Gasto medio por trabajador (euros)	31.720,31	32.356,24	32.755,04	34.425,40	30.897,62
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	49.721,68	54.133,67	49.336,20	51.246,12	37.450,37
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	63,80	59,77	66,39	67,18	82,50

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Canarias - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	9.599	12.244	11.671	10.401	13.538
Total Variación Activos (%)	2,95	4,22	3,45	3,09	2,66
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,32	7,66	3,89	-0,05	-20,94
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	11,71	11,84	-0,13	-10,47	-49,47
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	39,88	39,37	40,49	39,02	41,12
Existencias / Total Activo (%)	10,35	9,12	9,62	7,51	8,49
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,20	18,83	19,51	20,47	22,03
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,45	34,82	33,96	32,29	33,08
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,27	5,25	5,43	5,47	5,38
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,80	35,01	35,08	34,26	47,19
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	61,51	61,38	62,61	65,23	64,67
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	78,22	78,44	79,09	80,47	81,92
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,58	20,21	21,26	21,20	19,49
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	104,07	103,92	100,43	96,80	94,80
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,11	17,81	19,58	19,49	23,03
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	132,84	132,14	135,88	134,68	142,09
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	31,94	32,91	33,63	33,97	33,07
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	47,71	50,11	52,77	54,52	43,16
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	35,19	33,59	36,74	37,61	53,35
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,82	69,82	69,17	68,60	70,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,02	21,54	22,17	22,76	22,94
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,16	0,98	0,93	0,86	0,96
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	80,36	78,36	77,50	77,72	89,57
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	163,84	165,21	159,76	156,20	173,47
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	50,02	52,37	57,69	65,79	79,94
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	130,79	133,61	141,49	154,24	172,92
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	183,14	182,62	193,64	199,82	227,35
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,65	13,26	12,65	11,58	17,26
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,42	9,93	9,40	8,60	11,01
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,48	13,52	14,05	14,83	10,67
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	259,82	258,96	267,47	287,63	283,05
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,86	5,53	5,45	5,19	3,08
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,86	5,53	5,45	5,19	3,08
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,16	4,54	4,56	4,45	2,80
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,08	8,56	8,57	8,59	6,48
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	51,46	53,02	53,29	51,83	43,17
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	139,23	144,27	142,43	138,02	131,67
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,64	88,56	89,18	90,03	85,15
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	162,57	162,91	159,71	153,30	154,63
EF) EFECTO FISCAL (%)	83,93	84,43	83,77	84,51	83,61
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	83,93	84,43	83,77	84,51	83,61
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	6.208	7.993	7.771	6.845	9.308
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,85	2,88	2,94	3,00	2,93
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,83	0,83	0,76	0,72	0,64
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,68	3,71	3,69	3,72	3,57
Gasto medio por trabajador (euros)	22.340,88	23.267,21	23.984,13	25.104,04	22.713,48
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	32.379,79	34.191,31	34.888,63	36.218,96	31.139,01
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,00	68,05	68,74	69,31	72,94

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Canarias - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.352	3.080	2.970	2.671	3.212
Total Variación Activos (%)	4,49	6,01	5,26	3,66	1,96
Total Variación Cifra de Negocios (%)	8,01	9,28	5,74	3,01	-19,98
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	24,58	11,18	4,78	-7,66	-54,58
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	39,98	42,79	41,68	43,07	42,86
Existencias / Total Activo (%)	9,09	9,75	9,24	9,55	10,00
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,12	18,75	18,69	19,10	20,34
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,87	33,52	34,81	32,24	34,62
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,78	7,11	6,66	7,28	7,01
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	34,67	32,06	31,75	32,82	50,51
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	59,36	60,36	61,97	62,71	61,17
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	77,78	76,98	78,13	77,99	79,67
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,03	17,86	18,22	19,83	17,03
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	95,35	99,17	91,09	89,13	87,39
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,75	19,77	19,81	21,05	22,54
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	132,16	137,42	136,35	139,53	142,46
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	31,19	31,46	33,53	33,03	32,04
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	62,33	69,97	67,36	75,83	52,29
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	27,03	26,52	28,33	28,45	39,89
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,43	71,28	69,29	69,77	71,29
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,46	20,80	22,26	22,73	23,64
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,10	0,84	0,83	0,71	0,91
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,38	69,88	71,37	70,61	80,40
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	131,73	124,47	121,04	115,61	127,29
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	43,74	48,82	53,38	57,98	65,98
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	127,25	130,91	136,17	142,28	146,32
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	179,88	185,89	190,58	195,63	210,88
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,67	10,99	10,39	9,82	17,76
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,23	8,39	7,91	7,32	10,69
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,81	18,75	19,21	19,18	12,38
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	246,04	252,24	262,98	268,18	257,53
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,07	8,37	8,04	7,66	3,89
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,07	8,37	8,04	7,66	3,89
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,50	6,39	6,29	6,01	3,10
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,38	8,57	9,00	8,12	5,49
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	65,68	74,56	69,93	74,01	56,50
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	146,38	149,52	146,54	145,57	136,41
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,89	90,24	90,81	91,29	83,44
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	168,47	165,68	161,36	159,46	163,48
EF) EFECTO FISCAL (%)	87,73	87,61	87,21	87,57	91,87
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	87,73	87,61	87,21	87,57	91,87
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.132	2.768	2.696	2.459	3.002
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,64	13,77	14,19	14,44	14,94
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,85	5,83	5,51	5,19	4,48
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,50	19,60	19,70	19,63	19,42
Gasto medio por trabajador (euros)	23.929,35	24.247,56	24.802,43	25.830,09	23.548,10
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.712,42	35.735,44	36.391,21	36.930,94	31.653,60
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,01	67,85	68,16	69,94	74,39

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Canarias - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	390	522	488	460	515
Total Variación Activos (%)	2,50	6,16	2,82	1,52	-1,01
Total Variación Cifra de Negocios (%)	8,37	8,10	5,99	2,86	-28,66
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	24,32	13,44	-4,23	-2,16	-71,18
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	34,48	36,02	38,49	38,67	36,59
Existencias / Total Activo (%)	8,00	8,36	9,19	8,17	8,75
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,69	16,46	17,69	18,40	17,48
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	38,19	37,11	37,24	35,51	36,19
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,81	7,21	7,65	7,96	8,13
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,48	35,88	36,01	34,95	67,64
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	61,34	57,52	56,52	62,23	61,24
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	79,46	77,27	76,09	76,61	80,37
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,28	17,94	19,74	22,11	17,57
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	101,21	96,67	95,01	89,11	99,45
Capital Corriente / Total Activo (%)	13,94	13,28	14,59	15,28	16,96
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	123,98	123,36	127,12	127,86	130,55
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,73	31,98	32,07	32,69	28,24
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	48,33	51,22	54,84	61,73	43,00
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,70	22,35	22,90	22,79	30,78
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,86	70,86	70,81	69,99	76,28
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,32	19,12	19,18	20,58	21,42
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,14	1,08	0,99	0,68	0,84
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	55,57	67,52	65,80	64,35	67,09
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	98,07	120,67	116,88	111,94	112,03
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,36	28,24	27,43	35,41	50,38
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	104,54	95,09	85,56	94,02	110,48
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	167,90	158,43	161,02	165,34	186,42
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,46	11,83	11,09	7,94	24,70
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,57	8,61	7,98	5,61	10,61
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,94	17,56	18,19	21,40	11,22
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	258,64	235,40	229,99	264,78	258,01
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,07	8,32	8,96	8,45	2,30
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,07	8,32	8,96	8,45	2,30
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,56	5,87	6,24	6,18	1,73
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,66	9,88	9,79	9,22	3,14
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	64,25	59,42	63,69	67,06	55,10
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	141,55	154,83	159,01	148,90	119,80
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,82	89,06	89,87	92,66	73,37
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	163,03	173,85	176,93	160,69	163,29
EF) EFECTO FISCAL (%)	89,79	91,53	90,33	91,82	110,69
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	89,79	91,53	90,33	91,82	110,69
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	371	487	445	431	488
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	59,63	60,16	63,27	64,27	69,22
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	29,23	30,21	30,05	28,97	20,60
Número Medio total de trabajadores por empresa	88,86	90,37	93,32	93,24	89,82
Gasto medio por trabajador (euros)	26.298,45	26.590,66	27.632,74	28.374,60	26.970,82
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	44.293,91	44.233,91	46.371,58	42.626,14	35.731,08
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	59,37	60,11	59,59	66,57	75,48

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cantabria - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	4.019	3.904	4.238	4.175	4.192
Total Variación Activos (%)	2,94	4,64	3,33	2,40	3,95
Total Variación Cifra de Negocios (%)	2,05	8,00	7,03	4,06	-12,56
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	20,56	16,92	-1,55	5,63	-43,61
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,05	51,43	50,63	49,82	49,88
Existencias / Total Activo (%)	16,04	13,49	13,24	13,19	12,48
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,72	22,06	21,90	21,68	24,77
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,54	28,29	28,12	28,11	26,26
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,81	7,76	8,18	8,21	8,18
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	48,47	45,39	45,18	41,90	49,60
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,08	47,79	50,96	51,35	49,37
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,23	66,50	68,92	70,14	74,77
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,13	22,53	22,16	21,37	17,36
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	122,98	123,21	121,57	120,94	118,98
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,28	17,93	19,54	19,96	24,64
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	143,37	142,00	144,14	144,57	153,57
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,01	30,00	29,33	30,09	30,06
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	83,41	89,55	92,21	94,37	80,51
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	25,19	21,22	22,11	22,64	35,04
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,67	71,61	72,20	71,20	71,50
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,03	23,38	22,66	23,22	22,83
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,87	0,81	0,63	0,61	0,83
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	68,03	68,50	63,94	61,87	65,51
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	153,69	156,56	143,41	139,48	145,18
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	37,92	39,76	44,12	49,16	68,91
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	106,74	108,61	115,73	118,93	143,32
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	162,67	153,51	162,88	166,85	197,66
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,49	20,65	16,66	14,49	21,07
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,94	14,21	10,96	9,84	13,45
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,89	9,27	10,38	11,32	8,56
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	200,33	191,54	203,92	205,53	197,49
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,56	5,53	5,47	6,23	4,42
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,56	5,53	5,47	6,23	4,42
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,63	4,19	4,22	4,74	3,54
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,74	4,96	4,77	5,38	5,04
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	76,55	84,46	88,40	88,17	70,32
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	163,15	174,88	170,26	172,51	169,21
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,71	83,58	86,77	88,57	83,53
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	199,67	209,25	196,23	194,76	202,57
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,14	75,47	76,26	76,14	73,82
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,14	75,47	76,26	76,14	73,82
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.861	2.762	3.025	2.975	3.105
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,93	2,91	2,86	2,88	2,86
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,67	0,72	0,72	0,71	0,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,60	3,63	3,58	3,59	3,47
Gasto medio por trabajador (euros)	25.342,37	26.301,57	26.853,36	27.624,93	26.061,74
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.723,48	32.911,60	33.832,30	35.044,10	33.039,99
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	79,89	79,92	79,37	78,83	78,88

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cantabria - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	894	843	924	963	928
Total Variación Activos (%)	3,47	6,49	4,24	2,84	2,75
Total Variación Cifra de Negocios (%)	0,40	12,09	8,08	5,46	-9,61
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	2,51	40,21	1,66	4,50	-34,66
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	57,37	51,93	53,83	54,88	53,98
Existencias / Total Activo (%)	17,35	12,33	13,18	13,98	12,32
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,54	18,83	19,92	19,41	21,41
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,23	28,35	26,10	28,34	25,71
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,21	10,79	11,36	11,27	11,28
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,85	41,82	42,71	42,84	52,99
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	46,07	49,70	50,70	49,80	52,14
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,10	69,71	70,39	67,90	72,61
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	24,15	20,68	20,34	21,17	18,09
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	86,60	87,24	84,11	90,28	85,39
Capital Corriente / Total Activo (%)	24,47	21,64	24,22	22,78	26,59
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	164,50	148,91	156,79	154,06	161,21
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,83	29,90	30,21	30,78	29,80
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	103,95	105,27	116,21	117,95	105,61
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	26,65	21,68	24,12	20,98	29,18
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,20	71,72	71,26	70,59	72,04
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,77	21,95	22,34	22,58	23,01
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,98	0,85	0,84	0,67	0,74
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,37	75,93	75,32	72,21	81,13
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	132,44	114,80	109,96	115,12	121,15
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,31	38,86	37,71	38,51	52,18
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	114,28	124,37	127,50	120,14	143,82
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	174,39	171,44	181,79	170,96	197,09
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,11	16,70	17,52	14,62	20,78
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	15,09	11,66	12,17	9,79	12,33
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,00	14,54	14,08	14,85	11,43
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	185,41	198,81	202,84	199,19	208,95
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,85	8,56	7,84	8,56	4,93
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,85	8,56	7,84	8,56	4,93
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,05	6,16	6,02	6,35	4,10
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,50	6,18	5,99	5,84	4,50
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	91,81	99,81	100,41	108,61	91,12
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	178,60	173,37	169,55	177,70	160,21
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,27	86,16	85,96	88,49	83,54
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	217,08	201,21	197,24	200,82	191,79
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,91	80,10	76,89	75,90	75,10
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,91	80,10	76,89	75,90	75,10
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	840	782	864	912	868
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,70	15,32	14,87	14,93	15,28
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,12	4,28	4,51	4,61	3,98
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,82	19,59	19,38	19,54	19,25
Gasto medio por trabajador (euros)	28.969,25	29.263,10	29.758,40	30.067,19	29.225,51
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	37.636,35	39.358,20	39.419,51	40.482,81	37.169,43
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,97	74,35	75,49	74,27	78,63

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cantabria - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	133	113	136	133	119
Total Variación Activos (%)	5,05	9,82	3,90	2,05	0,20
Total Variación Cifra de Negocios (%)	1,48	15,94	5,70	1,45	-7,35
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	10,38	3,71	-9,14	-33,64	-5,94
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,56	54,69	57,17	55,56	55,36
Existencias / Total Activo (%)	14,64	14,51	14,12	14,33	15,18
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,34	14,60	17,34	17,70	15,37
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,59	28,03	25,89	22,93	27,22
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,29	10,97	11,61	13,02	12,42
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	48,21	46,83	49,77	39,28	43,06
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,97	44,61	46,36	50,14	50,83
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	62,92	59,98	59,37	62,77	65,58
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	24,05	21,96	24,00	26,36	21,12
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	87,72	90,79	90,48	85,99	83,91
Capital Corriente / Total Activo (%)	15,47	14,67	16,54	18,32	20,94
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	142,56	139,87	145,80	147,62	154,76
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,12	24,85	25,24	28,39	30,20
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	92,74	96,55	93,57	114,07	111,49
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	14,66	13,47	17,24	19,89	20,83
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,04	76,20	75,86	73,19	71,83
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,12	17,22	18,92	19,76	20,56
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,75	0,62	0,65	0,64	0,51
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	80,71	85,28	93,12	89,54	88,82
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	113,17	121,80	139,15	133,54	127,64
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	16,79	16,09	21,38	25,75	29,34
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	88,11	89,02	89,55	95,52	108,62
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	141,73	136,64	140,71	149,21	160,82
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	18,50	16,20	17,12	11,31	10,31
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,76	10,28	10,38	7,75	6,55
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,12	11,85	11,26	15,24	15,97
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,98	180,54	186,43	200,57	203,37
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,08	7,82	6,54	9,20	8,80
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,08	7,82	6,54	9,20	8,80
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,25	5,18	4,70	6,39	6,34
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,97	4,76	4,89	6,93	6,31
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	105,57	108,89	95,98	92,14	100,50
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	173,57	194,94	186,90	181,05	180,79
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,01	86,97	86,65	90,78	91,89
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	204,19	224,15	215,70	199,43	196,74
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,70	77,50	74,57	79,59	76,72
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,70	77,50	74,57	79,59	76,72
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	122	104	125	125	112
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	69,43	67,14	63,41	68,66	71,62
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	15,12	17,07	18,19	17,52	12,96
Número Medio total de trabajadores por empresa	84,55	84,21	81,60	86,18	84,59
Gasto medio por trabajador (euros)	32.573,98	33.912,85	36.614,50	36.068,88	36.438,36
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	44.055,87	49.355,73	48.582,28	49.585,07	53.848,34
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,94	68,71	75,37	72,74	67,67

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Castilla La Mancha - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	17.341	18.459	20.015	18.771	19.408
Total Variación Activos (%)	2,53	3,39	3,43	2,71	4,73
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,62	7,47	6,40	3,43	-7,60
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	13,71	19,50	11,75	7,24	-10,42
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,52	51,28	51,70	52,40	53,04
Existencias / Total Activo (%)	20,53	19,38	18,90	18,72	16,75
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,63	16,07	16,88	17,72	20,46
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	36,90	36,14	36,15	35,48	34,55
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,53	6,66	6,65	6,77	6,85
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	60,47	54,33	50,84	47,25	48,11
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	40,12	41,06	43,25	45,02	45,87
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	64,12	63,31	63,74	64,90	67,28
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,13	20,92	21,81	21,78	19,91
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	149,34	148,00	144,17	139,09	133,42
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,65	14,59	15,45	17,30	20,32
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,77	135,17	136,69	141,28	147,96
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,07	25,22	25,78	26,21	26,71
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	51,43	57,33	59,51	64,52	60,32
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,35	17,76	18,51	19,81	26,04
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,16	76,88	76,27	75,73	75,64
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,08	18,99	19,14	19,46	19,23
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,01	0,84	0,73	0,70	0,71
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	73,71	70,30	69,65	66,58	74,04
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	180,37	170,19	166,94	154,16	164,94
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	27,91	31,00	33,38	36,82	48,30
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	81,23	84,90	88,63	93,76	108,99
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	140,83	139,78	142,60	149,28	162,11
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	32,70	25,51	20,82	18,50	17,93
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	19,21	15,62	12,93	11,97	11,33
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	6,66	7,52	8,34	9,25	9,09
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	167,00	169,67	176,21	181,87	184,73
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	3,93	4,92	5,38	5,96	5,56
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	3,93	4,92	5,38	5,96	5,56
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	2,91	3,42	3,71	4,18	3,97
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	3,85	4,17	4,44	4,79	5,09
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	75,70	82,17	83,44	87,33	78,04
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	183,70	194,27	192,96	189,79	187,37
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	73,70	79,77	83,46	85,43	85,94
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	249,26	243,53	231,21	222,15	218,03
EF) EFECTO FISCAL (%)	73,32	74,03	75,21	75,07	74,83
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	73,32	74,03	75,21	75,07	74,83
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	11.469	12.621	13.868	12.859	13.650
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,54	2,56	2,60	2,64	2,64
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,79	0,82	0,81	0,79	0,73
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,33	3,38	3,41	3,43	3,37
Gasto medio por trabajador (euros)	22.083,84	22.887,47	23.362,43	24.266,53	23.204,51
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	27.536,55	29.164,56	29.913,52	31.425,05	30.809,63
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	80,20	78,48	78,10	77,22	75,32

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Castilla La Mancha - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.552	2.896	3.313	3.193	3.182
Total Variación Activos (%)	5,47	5,94	6,12	4,66	6,45
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,06	10,91	8,66	5,98	-4,85
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	14,28	21,05	7,85	12,72	-5,43
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	55,18	56,68	56,63	57,94	60,49
Existencias / Total Activo (%)	18,44	18,66	17,39	18,01	16,82
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,42	15,96	16,28	17,05	21,35
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,08	32,45	32,16	32,70	30,24
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,83	8,61	8,65	9,04	9,26
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	51,78	45,26	43,24	41,57	40,58
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	43,95	44,64	46,01	47,64	47,64
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	63,73	63,12	63,69	64,57	68,15
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,17	22,22	20,94	20,89	16,87
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	108,27	107,24	102,67	100,28	96,03
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,91	19,80	20,32	22,51	28,64
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	147,48	150,23	151,12	157,21	176,08
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,70	24,21	24,49	25,72	26,26
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	74,69	81,64	86,67	94,15	92,22
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	18,15	18,10	17,85	18,80	26,96
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,88	77,36	76,98	75,76	75,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,75	17,83	18,43	19,19	18,88
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,88	0,72	0,65	0,56	0,59
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,89	73,49	73,62	69,73	76,56
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	130,95	123,87	119,65	112,87	118,26
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	24,89	28,07	30,58	33,41	49,17
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	96,54	98,81	103,49	107,64	130,13
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	152,15	153,70	155,98	163,54	189,91
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,13	18,80	16,81	13,91	13,31
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,19	12,69	11,47	9,44	9,12
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,06	11,15	11,92	13,59	13,18
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	178,42	180,62	185,21	190,98	190,97
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,19	7,57	7,94	8,72	8,61
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,19	7,57	7,94	8,72	8,61
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,57	5,26	5,52	6,13	6,03
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,39	4,81	4,85	5,12	5,68
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	104,23	109,44	113,85	119,72	106,22
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	182,04	190,44	188,25	186,91	188,00
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,01	85,01	86,61	89,04	89,56
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	227,52	224,03	217,35	209,92	209,93
EF) EFECTO FISCAL (%)	74,34	75,46	76,43	76,20	75,91
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,34	75,46	76,43	76,20	75,91
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.332	2.665	3.073	2.947	2.985
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	12,99	12,85	12,88	13,08	13,39
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,52	5,62	5,64	5,63	5,00
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,51	18,47	18,52	18,71	18,39
Gasto medio por trabajador (euros)	25.546,53	25.911,46	26.122,96	26.822,62	26.107,43
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.784,72	34.707,54	34.403,43	35.784,28	35.927,67
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,62	74,66	75,93	74,96	72,67

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Castilla La Mancha - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	322	373	437	442	441
Total Variación Activos (%)	5,26	7,57	3,27	4,65	4,10
Total Variación Cifra de Negocios (%)	2,69	12,70	9,16	7,29	0,58
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	30,99	18,32	5,10	27,29	-8,80
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,22	51,89	49,28	53,43	54,10
Existencias / Total Activo (%)	15,55	15,64	15,05	17,89	16,85
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,72	12,49	13,03	14,84	16,68
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,65	30,29	29,79	26,21	22,50
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,47	12,21	13,68	13,35	15,03
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,71	50,38	53,29	43,94	47,51
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	39,85	36,35	41,93	40,80	42,72
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,00	63,99	67,25	67,02	68,74
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,63	19,24	20,28	21,37	19,09
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	92,02	88,60	85,27	89,20	88,71
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,21	15,88	16,53	20,45	22,83
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,93	138,72	137,39	148,34	168,35
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,86	22,93	24,59	23,86	24,45
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	72,71	74,63	79,12	86,35	98,70
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,92	16,11	17,24	21,56	25,13
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,45	78,68	76,54	77,98	77,11
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,84	14,89	15,98	15,57	15,54
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,11	1,18	1,09	1,10	1,08
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	82,49	87,69	80,38	78,23	82,49
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	118,96	119,87	110,69	109,64	115,35
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	27,09	21,22	23,29	26,45	37,78
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	103,79	94,01	95,13	95,70	111,14
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	158,21	144,10	150,46	161,99	173,03
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,12	24,18	22,62	18,96	20,73
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	15,13	15,82	13,65	13,13	13,73
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,79	11,54	13,17	13,45	12,43
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	166,25	157,12	172,20	168,92	174,58
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,48	10,02	8,52	10,94	8,75
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,48	10,02	8,52	10,94	8,75
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,04	5,86	5,64	6,67	5,88
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,26	5,94	5,88	7,03	6,47
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	96,44	98,57	95,83	94,82	90,84
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	206,33	220,52	194,34	206,59	195,13
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,23	80,17	81,48	84,29	83,36
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	250,93	275,07	238,51	245,09	234,08
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,12	77,57	77,75	79,42	76,31
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,12	77,57	77,75	79,42	76,31
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	293	342	403	403	414
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	54,42	56,26	55,04	53,68	56,37
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	23,78	23,00	23,21	21,41	19,65
Número Medio total de trabajadores por empresa	78,20	79,26	78,25	75,09	76,02
Gasto medio por trabajador (euros)	28.006,91	29.440,89	29.473,14	30.982,45	30.475,50
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	41.115,49	44.681,17	45.584,88	45.452,57	48.243,74
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,12	65,89	64,66	68,16	63,17

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

CastillaLeón - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	20.593	21.321	23.110	21.163	22.142
Total Variación Activos (%)	2,87	3,10	2,83	3,55	3,93
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,49	5,80	4,35	3,31	-9,91
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	21,55	18,50	-0,30	5,15	-22,71
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,37	50,70	50,20	49,89	50,79
Existencias / Total Activo (%)	19,27	18,34	17,65	16,77	16,12
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,53	17,62	17,78	18,66	21,04
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,73	33,19	33,03	33,58	32,74
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,66	7,75	7,68	7,46	7,53
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	55,57	49,76	48,33	45,05	50,39
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,82	48,38	50,37	52,25	52,25
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,80	67,34	68,63	69,87	72,08
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,45	21,94	22,22	22,49	20,46
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	133,94	137,25	132,33	127,82	125,35
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,17	18,04	18,83	19,76	22,87
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	142,63	142,42	143,34	144,69	151,85
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,12	27,40	27,39	27,84	28,40
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	60,79	64,25	65,70	66,54	60,02
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	24,76	23,17	23,77	24,63	33,04
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,75	74,32	74,31	73,85	73,67
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,92	19,72	19,91	19,95	20,26
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,01	0,85	0,77	0,71	0,79
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,37	69,08	67,47	65,72	71,88
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	164,62	162,17	152,53	144,98	156,51
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	34,00	37,85	40,25	45,17	57,56
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	93,69	96,10	100,21	106,82	121,17
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	156,42	155,23	160,04	165,57	181,89
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	26,95	20,30	18,34	15,78	18,44
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,39	12,80	11,61	10,30	11,22
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,64	10,01	10,57	11,64	10,25
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	191,63	193,71	201,48	209,41	209,41
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,19	5,37	5,38	5,84	4,65
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,19	5,37	5,38	5,84	4,65
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,43	4,11	4,22	4,59	3,82
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,68	5,28	5,33	5,72	5,52
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	73,39	77,85	79,22	80,23	69,20
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	164,03	173,39	169,90	167,50	163,85
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,43	83,88	85,57	87,51	85,61
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	209,13	206,72	198,54	191,40	191,40
EF) EFECTO FISCAL (%)	74,45	75,33	74,99	76,02	74,25
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,45	75,33	74,99	76,02	74,25
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	13.993	14.499	15.923	14.573	15.590
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,81	2,78	2,81	2,84	2,84
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,58	0,61	0,58	0,57	0,51
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,40	3,39	3,40	3,42	3,35
Gasto medio por trabajador (euros)	24.266,19	24.803,07	25.528,22	26.504,30	25.044,91
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.709,59	32.777,97	33.681,77	35.307,18	33.521,00
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,53	75,67	75,79	75,07	74,71

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

CastillaLeón - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.386	3.688	4.121	3.870	3.854
Total Variación Activos (%)	4,18	4,79	4,90	3,81	4,01
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,14	6,30	6,68	4,79	-7,79
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	13,90	19,23	-3,95	2,69	-22,94
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,11	53,25	54,15	54,17	55,63
Existencias / Total Activo (%)	16,59	17,18	17,78	18,29	17,38
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,24	16,11	16,34	16,48	18,95
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,79	30,70	30,01	29,51	29,92
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,58	9,04	9,08	8,85	9,37
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,32	40,77	41,86	39,69	46,41
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,49	51,04	50,79	54,11	52,75
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,85	69,73	69,38	70,87	72,92
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,64	19,18	19,78	21,76	18,29
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	98,05	97,20	95,93	92,77	88,87
Capital Corriente / Total Activo (%)	22,96	22,98	23,53	25,04	28,55
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	152,20	152,84	154,83	158,14	167,94
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,70	26,43	25,68	27,05	26,11
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	71,16	81,93	82,90	86,59	78,46
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	25,28	24,15	24,29	26,51	31,75
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,63	74,93	75,72	74,33	75,37
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,98	18,12	18,56	19,27	18,64
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,96	0,77	0,71	0,66	0,65
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,05	76,24	75,43	74,27	78,08
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	120,92	120,03	116,01	113,27	111,74
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	32,50	33,52	34,47	37,61	51,30
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	113,88	112,59	112,50	117,16	134,63
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	178,75	175,90	176,85	185,98	205,43
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,85	15,46	15,41	13,51	15,23
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,79	10,83	10,59	9,42	9,62
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,32	13,89	13,23	14,34	12,79
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	194,13	204,24	203,21	217,90	211,63
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,29	7,89	7,45	7,33	6,14
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,29	7,89	7,45	7,33	6,14
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,46	5,96	5,67	5,76	4,85
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,02	6,26	5,85	6,10	5,39
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	90,80	95,16	96,86	94,47	89,92
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	173,17	171,71	172,89	164,93	166,84
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,97	87,64	87,81	89,24	88,00
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	206,24	195,93	196,89	184,82	189,58
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,04	77,14	76,09	77,18	75,87
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,04	77,14	76,09	77,18	75,87
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	3.141	3.451	3.837	3.616	3.623
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,24	14,14	14,11	14,29	14,85
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,98	4,19	4,14	3,97	3,65
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,22	18,33	18,26	18,26	18,50
Gasto medio por trabajador (euros)	27.374,11	27.767,85	28.313,83	29.272,92	28.175,71
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	37.807,29	39.719,61	38.684,14	40.264,01	38.680,02
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,40	69,91	73,19	72,70	72,84

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

CastillaLeón - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	445	467	537	519	496
Total Variación Activos (%)	4,55	5,38	7,08	3,46	2,31
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,68	9,43	7,94	5,42	-6,36
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	32,19	6,94	6,36	-9,64	-21,34
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	47,78	46,35	53,71	52,12	54,09
Existencias / Total Activo (%)	16,12	15,65	18,59	19,50	17,64
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,61	11,82	14,13	12,93	15,59
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,95	30,60	33,46	31,00	30,76
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,79	10,26	10,38	9,78	10,65
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	47,99	43,96	42,15	40,88	43,91
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	45,60	46,58	45,67	49,28	49,53
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,79	68,54	66,72	68,84	69,78
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,16	18,10	20,47	22,18	17,23
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	90,01	92,06	92,55	89,84	89,57
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,57	14,89	20,43	20,96	23,86
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	136,98	135,79	148,21	147,35	156,97
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,94	23,76	22,35	22,73	23,88
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	68,48	68,14	68,00	69,58	74,50
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	16,45	16,96	20,07	22,08	24,87
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,36	77,94	79,34	78,62	77,40
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,09	14,93	14,79	15,08	15,47
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,98	0,91	0,75	0,70	0,72
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	78,22	78,30	74,88	75,41	78,98
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	111,31	111,07	103,79	102,49	108,47
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	18,52	19,70	23,03	24,32	33,47
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	84,47	86,46	94,06	93,89	108,55
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	143,85	147,31	161,40	167,24	178,96
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,26	16,61	13,76	13,18	14,24
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,40	11,16	9,23	8,97	9,32
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,80	13,37	15,17	14,63	14,78
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	183,84	187,20	184,05	197,14	198,13
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,94	8,59	10,44	8,90	8,45
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,94	8,59	10,44	8,90	8,45
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,65	5,97	6,95	6,26	5,95
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,38	6,80	6,82	6,60	6,21
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	88,53	87,77	101,81	94,90	95,94
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	185,76	185,98	195,00	181,36	178,28
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,72	86,63	89,05	89,37	88,30
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	219,28	214,68	218,98	202,94	201,90
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,65	77,47	77,05	78,40	79,61
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,65	77,47	77,05	78,40	79,61
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	410	427	495	490	470
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	58,81	60,48	61,48	63,03	65,93
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	19,89	19,50	19,03	18,59	17,44
Número Medio total de trabajadores por empresa	78,70	79,97	80,51	81,62	83,38
Gasto medio por trabajador (euros)	29.926,84	31.505,59	31.576,10	32.375,58	32.105,46
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	46.434,74	48.487,03	47.179,12	48.110,08	47.678,91
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	64,45	64,98	66,93	67,29	67,34

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cataluña - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	80.008	86.807	91.750	91.364	86.887
Total Variación Activos (%)	3,13	3,76	3,31	3,12	3,56
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,05	7,24	4,42	2,94	-12,47
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	10,31	5,55	-2,48	-0,06	-32,29
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	40,44	40,87	40,50	40,25	40,01
Existencias / Total Activo (%)	11,95	11,76	11,24	11,00	9,94
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,28	16,85	17,12	17,49	19,15
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,69	26,89	26,99	26,29	25,25
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,15	7,19	7,09	7,24	7,24
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,24	40,46	39,83	39,15	46,05
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	55,91	56,51	57,73	59,15	59,55
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	77,52	77,53	78,07	78,94	80,92
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,05	16,48	16,61	16,40	14,79
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	114,87	114,40	112,60	111,33	107,19
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,96	18,40	18,57	19,19	20,93
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	133,38	134,22	134,05	134,99	137,58
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,44	30,02	30,33	30,97	31,28
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	70,73	74,67	75,96	78,61	68,55
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	28,00	27,51	27,47	28,75	37,81
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,22	71,59	71,22	70,57	70,55
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,21	21,56	21,94	22,40	22,74
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,10	0,94	0,89	0,85	0,94
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	69,08	66,68	65,08	64,02	71,84
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	152,29	148,07	144,25	141,87	153,57
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	46,44	49,99	54,20	59,08	74,13
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	121,72	124,75	128,75	134,25	152,44
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	179,89	181,89	184,66	191,10	209,69
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,95	18,05	17,16	16,10	19,59
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	15,96	13,11	12,46	11,67	13,15
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,01	10,99	11,37	11,90	9,81
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	226,79	229,92	236,59	244,79	247,20
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,48	5,03	5,01	5,00	3,59
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,48	5,03	5,01	5,00	3,59
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,98	4,33	4,37	4,42	3,36
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,21	6,47	6,47	6,62	6,06
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	64,13	66,88	67,59	66,74	55,35
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	147,18	151,31	149,45	147,33	141,79
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,28	85,50	86,28	87,15	84,43
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	178,87	176,97	173,21	169,06	167,94
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,45	76,84	76,59	76,81	75,53
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,45	76,84	76,59	76,81	75,53
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	50.262	54.696	58.099	58.173	56.792
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,85	2,84	2,88	2,89	2,84
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,54	0,56	0,55	0,56	0,48
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,39	3,40	3,43	3,44	3,32
Gasto medio por trabajador (euros)	29.805,38	30.284,65	31.050,95	32.052,24	30.327,23
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.237,09	39.922,84	40.759,14	42.023,98	39.097,74
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,96	75,86	76,18	76,27	77,57

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cataluña - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	15.470	16.824	17.915	18.485	16.328
Total Variación Activos (%)	5,00	5,56	4,51	4,28	4,47
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,95	9,19	6,02	5,31	-9,45
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	18,02	11,98	2,65	1,31	-26,36
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,19	50,33	50,69	49,03	51,27
Existencias / Total Activo (%)	12,33	12,53	12,70	11,96	11,45
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,50	17,92	18,28	18,46	21,74
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	21,54	20,98	21,17	21,37	18,14
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,37	11,52	11,35	11,49	12,96
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,25	35,42	36,12	36,13	42,62
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,01	52,13	52,37	53,06	53,40
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,17	70,93	70,56	72,14	74,47
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,09	15,97	17,17	16,45	14,85
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	94,45	95,92	94,84	95,12	90,43
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,36	21,25	21,25	21,16	25,75
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,09	145,72	146,30	144,77	156,35
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,47	28,99	29,12	29,92	29,33
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	133,99	138,95	140,51	140,03	141,28
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,08	21,14	20,80	21,16	29,47
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,02	72,60	72,47	71,65	72,40
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,02	21,29	21,78	22,33	22,12
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,89	0,82	0,75	0,74	0,78
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	73,20	71,85	69,92	67,85	75,49
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	121,89	122,16	118,19	117,15	120,38
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	37,04	39,32	40,39	45,27	63,36
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	118,68	120,84	119,33	123,53	146,23
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	168,25	173,10	172,19	175,95	200,87
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	17,98	15,72	15,23	14,62	17,69
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,76	12,04	11,48	10,94	12,33
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,42	14,25	13,96	14,47	11,84
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	204,11	208,88	209,97	213,02	214,59
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,09	8,45	8,11	8,18	5,93
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,09	8,45	8,11	8,18	5,93
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,20	6,46	6,22	6,30	4,75
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,12	6,43	6,09	6,30	5,44
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	101,39	100,55	102,15	100,00	87,36
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	167,45	167,44	167,51	166,22	160,46
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,41	87,28	87,73	88,19	85,69
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	196,05	191,84	190,93	188,48	187,27
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,86	78,08	77,78	78,14	77,70
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,86	78,08	77,78	78,14	77,70
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	14.267	15.455	16.545	17.023	15.227
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,33	15,24	15,35	15,41	15,70
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,67	3,71	3,69	3,65	3,02
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,00	18,95	19,04	19,05	18,72
Gasto medio por trabajador (euros)	33.106,40	33.613,52	34.203,24	35.211,95	34.023,15
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	44.220,90	44.827,02	44.801,81	46.186,36	43.889,20
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,87	74,98	76,34	76,24	77,52

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cataluña - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.223	2.453	2.689	2.885	2.524
Total Variación Activos (%)	4,81	6,08	4,44	4,93	3,16
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,00	9,17	6,14	5,53	-7,87
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	22,16	5,77	2,05	-6,38	-24,28
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	48,96	46,53	48,20	47,24	48,81
Existencias / Total Activo (%)	12,26	11,23	13,05	12,37	11,75
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,15	16,45	15,73	15,99	18,29
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	19,44	17,92	20,26	18,86	16,03
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,82	14,01	13,41	14,74	16,48
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,69	34,27	35,63	35,39	41,95
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,26	51,85	50,72	50,67	51,43
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,58	69,37	68,35	69,20	72,07
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,80	19,06	17,99	18,12	15,50
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	86,93	86,31	89,65	89,62	87,46
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,54	15,90	16,55	16,44	20,88
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,23	133,36	135,44	134,85	145,82
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,19	26,91	25,97	26,17	26,33
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	127,88	138,42	128,22	138,87	151,38
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,77	17,25	16,54	16,43	22,66
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,73	75,04	75,97	75,88	75,95
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,19	17,74	17,62	17,77	18,34
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,76	0,80	0,71	0,67	0,75
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,14	74,05	70,80	68,74	74,07
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	106,11	106,83	104,64	101,77	106,77
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	23,67	25,51	25,08	27,40	38,93
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	99,19	96,61	94,04	95,96	113,53
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	155,84	151,89	152,27	153,39	174,78
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,47	13,30	12,60	11,73	15,91
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,54	10,08	9,28	8,59	10,99
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,34	15,21	15,48	15,92	12,97
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	201,03	207,69	202,94	202,71	205,91
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,84	9,29	9,68	10,02	7,11
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,84	9,29	9,68	10,02	7,11
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,38	6,77	6,79	6,92	5,24
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,46	7,34	6,79	6,92	5,68
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	98,72	92,16	100,04	100,08	92,16
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	175,53	171,82	176,60	178,11	168,70
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,21	89,09	89,58	90,25	86,77
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	198,98	192,86	197,15	197,36	194,42
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,96	79,85	80,71	81,25	80,44
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,96	79,85	80,71	81,25	80,44
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.064	2.277	2.508	2.669	2.374
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	66,43	65,92	66,86	67,94	70,89
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	16,17	17,02	16,74	15,83	13,33
Número Medio total de trabajadores por empresa	82,60	82,93	83,60	83,77	84,22
Gasto medio por trabajador (euros)	36.374,01	36.448,32	36.670,67	38.184,20	38.050,80
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	51.979,93	53.363,70	52.119,18	54.378,33	52.847,10
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,98	68,30	70,36	70,22	72,00

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Comunidad Valenciana - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	51.295	54.028	56.500	52.512	54.770
Total Variación Activos (%)	3,40	4,23	3,53	4,30	3,95
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,62	7,29	5,99	3,32	-10,27
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	12,65	10,45	0,81	-1,47	-24,55
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,98	46,10	45,11	44,78	45,46
Existencias / Total Activo (%)	15,60	15,32	14,69	13,71	12,80
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,58	17,31	17,29	18,14	20,09
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,20	28,88	27,87	27,20	26,18
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,62	6,59	6,74	6,86	6,95
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,33	42,01	40,30	39,14	42,70
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,18	51,46	52,86	54,43	55,45
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,64	71,20	71,72	72,99	75,29
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,15	19,97	20,38	20,08	18,42
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	130,84	132,31	130,00	126,07	121,05
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,62	17,30	16,83	17,77	20,75
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	136,10	136,96	135,06	136,39	142,19
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,30	28,03	28,64	29,05	29,32
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	66,70	69,44	73,99	76,84	71,75
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	23,29	24,18	23,37	24,70	32,39
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,15	73,35	72,84	72,40	72,32
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,16	20,56	20,81	21,19	21,31
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,01	0,93	0,85	0,80	0,81
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	70,49	68,60	66,11	65,37	71,48
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	164,28	163,93	157,12	152,21	160,10
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	35,93	38,83	40,94	46,73	60,93
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	100,02	103,37	103,32	110,17	128,50
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	156,60	160,07	159,50	165,81	183,98
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	23,57	20,25	18,00	16,51	17,56
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,85	14,72	13,11	12,04	12,20
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,55	9,34	9,88	10,46	9,57
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	200,73	206,00	212,12	219,42	224,47
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,64	5,10	5,26	5,33	4,40
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,64	5,10	5,26	5,33	4,40
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,80	4,12	4,26	4,38	3,75
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,33	5,75	5,92	6,08	5,85
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	71,36	71,54	72,00	71,94	64,07
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	161,62	162,82	162,05	159,63	155,26
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,10	83,78	85,65	86,88	86,09
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	199,27	194,34	189,19	183,74	180,34
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,44	76,15	76,15	76,27	75,68
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,44	76,15	76,15	76,27	75,68
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	34.565	36.097	38.711	35.926	38.741
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,73	2,72	2,74	2,79	2,77
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,74	0,76	0,75	0,73	0,64
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,46	3,48	3,50	3,52	3,40
Gasto medio por trabajador (euros)	23.847,83	24.540,47	25.373,64	26.302,25	25.175,37
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.949,90	31.921,80	33.215,43	34.400,26	32.933,44
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	77,05	76,88	76,39	76,46	76,44

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Comunidad Valenciana - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	9.659	10.345	11.224	10.825	10.405
Total Variación Activos (%)	5,93	6,52	4,86	5,58	5,21
Total Variación Cifra de Negocios (%)	8,20	8,55	7,39	4,52	-7,61
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	16,44	9,31	0,71	-2,38	-22,47
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,54	56,10	53,74	51,93	54,20
Existencias / Total Activo (%)	15,46	15,35	15,10	14,18	13,62
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,20	17,95	17,29	17,49	21,13
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	25,17	23,04	23,55	23,99	21,97
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,42	9,99	9,85	9,95	10,29
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,38	34,57	34,44	36,38	39,17
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,95	49,93	51,97	52,65	52,98
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,99	65,78	67,68	68,88	72,42
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,58	20,05	20,16	20,50	16,82
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	100,05	94,64	97,72	97,12	91,43
Capital Corriente / Total Activo (%)	21,53	21,88	21,42	20,81	26,62
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	152,04	154,17	149,54	146,90	161,81
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,76	26,32	26,03	27,10	27,25
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	107,48	119,37	117,11	115,63	110,11
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,50	20,94	20,22	20,33	29,98
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,59	75,04	75,28	74,18	74,25
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,56	18,87	19,01	19,89	19,75
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,75	0,68	0,60	0,64	0,74
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,85	79,49	73,38	72,10	79,79
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	124,50	124,61	118,30	117,55	122,00
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	32,52	34,14	36,22	39,59	56,20
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	112,51	112,15	113,38	115,84	138,52
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	165,22	163,92	166,29	166,87	196,50
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,03	13,98	12,54	13,55	15,82
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,14	10,63	9,40	9,97	11,43
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,77	13,30	14,03	13,86	12,28
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,88	199,74	208,22	211,21	212,66
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,47	8,72	8,50	7,92	6,63
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,47	8,72	8,50	7,92	6,63
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,19	6,35	6,33	6,03	5,16
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,89	6,08	5,97	5,89	5,81
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	105,04	104,48	105,94	102,36	88,77
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	178,17	177,93	173,13	169,31	164,59
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,21	88,85	89,98	89,15	87,20
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	204,29	200,26	192,41	189,92	188,76
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,79	77,19	77,59	77,67	78,11
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,79	77,19	77,59	77,67	78,11
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	8.860	9.515	10.435	10.067	9.789
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,76	13,68	13,90	14,16	14,58
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,10	5,24	5,12	4,95	4,27
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,85	18,92	19,02	19,11	18,85
Gasto medio por trabajador (euros)	27.019,60	27.676,98	28.077,21	28.733,73	28.147,30
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	37.174,08	38.329,37	38.153,74	38.684,40	38.112,42
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,68	72,21	73,59	74,28	73,85

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Comunidad Valenciana - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.464	1.626	1.773	1.809	1.745
Total Variación Activos (%)	5,25	7,12	4,98	3,99	2,41
Total Variación Cifra de Negocios (%)	7,16	8,99	5,54	4,50	-4,74
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	24,01	10,78	0,41	-0,25	-14,97
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,80	56,83	53,05	51,48	57,20
Existencias / Total Activo (%)	15,69	17,28	17,40	16,16	16,99
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,75	17,78	14,71	16,51	18,59
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	22,62	23,75	22,81	23,30	22,40
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,15	10,93	10,30	10,27	12,49
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	35,23	32,88	34,34	35,94	41,80
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	46,76	45,62	49,96	47,86	47,85
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,56	64,81	65,51	65,24	66,35
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,59	22,99	27,22	26,00	23,45
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	85,63	91,25	88,82	88,33	87,41
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,36	21,64	18,56	16,71	23,56
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	143,06	155,25	149,93	138,06	160,61
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,87	23,55	23,16	23,10	23,53
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	100,85	103,42	99,93	93,10	107,12
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,21	20,75	18,86	17,79	23,11
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,83	78,18	78,57	78,43	78,30
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,23	15,17	15,57	15,56	15,87
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,93	0,76	0,66	0,83	0,67
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	81,44	75,90	77,04	72,76	77,22
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	111,07	108,90	107,31	100,70	105,59
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	23,28	27,02	24,66	25,25	36,82
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	96,40	99,29	91,44	84,88	107,09
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	154,90	161,49	153,80	148,08	170,01
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,07	13,06	12,63	15,44	14,86
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,40	10,08	9,49	11,70	10,15
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,45	14,52	13,67	12,77	12,84
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	187,84	183,91	199,84	191,80	191,75
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,91	11,62	8,99	8,91	8,14
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,91	11,62	8,99	8,91	8,14
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,88	7,53	6,30	6,13	5,45
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,20	7,22	6,41	6,53	5,35
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	95,57	104,31	98,39	93,93	101,94
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	186,27	196,00	179,55	182,38	182,92
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,11	89,42	89,70	87,29	87,53
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	213,85	219,18	200,16	208,93	208,99
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,30	78,73	79,44	79,72	81,69
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,30	78,73	79,44	79,72	81,69
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.382	1.515	1.666	1.700	1.654
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	61,21	60,52	61,35	62,19	65,97
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	20,44	20,09	20,96	19,38	16,59
Número Medio total de trabajadores por empresa	81,65	80,61	82,31	81,57	82,55
Gasto medio por trabajador (euros)	30.499,08	31.280,04	31.486,61	32.158,89	32.139,49
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	47.863,26	48.153,62	46.412,71	47.078,59	47.085,32
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	63,72	64,96	67,84	68,31	68,26

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Extremadura - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	7.523	6.113	7.269	6.399	7.073
Total Variación Activos (%)	3,91	4,53	4,56	3,65	3,90
Total Variación Cifra de Negocios (%)	1,08	9,56	5,34	0,97	-8,21
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	8,56	27,02	-2,62	1,05	-17,73
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,98	51,66	49,21	49,92	51,78
Existencias / Total Activo (%)	19,07	18,53	16,77	17,09	15,94
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,30	16,52	16,35	16,34	19,52
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	36,46	37,75	36,64	38,16	36,73
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,45	6,21	6,25	6,15	6,55
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	54,47	48,52	48,77	48,01	53,22
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	43,78	44,01	44,08	47,43	46,78
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	63,81	63,19	64,81	65,85	68,12
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,24	21,44	21,25	22,23	19,50
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	141,67	142,41	136,98	130,27	126,96
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,79	14,86	14,02	15,77	19,90
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,16	134,38	130,97	134,74	145,14
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,70	22,96	22,56	22,95	23,43
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	51,70	52,74	54,44	54,43	51,98
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,81	17,13	15,86	17,43	24,42
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	80,06	79,91	80,32	79,71	79,74
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,10	16,97	16,75	16,85	17,12
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,94	0,82	0,75	0,67	0,73
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,72	69,84	66,32	66,20	72,93
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	160,41	154,27	140,66	133,29	144,25
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	28,43	30,52	31,54	33,95	46,22
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	85,43	86,70	88,46	92,24	108,90
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	140,86	140,36	139,85	146,19	162,41
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	28,35	22,17	21,55	19,28	21,88
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,00	14,64	14,06	12,42	13,10
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	7,68	8,63	8,39	9,29	8,50
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	177,88	178,62	178,83	190,22	187,89
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,48	5,64	5,45	5,35	4,52
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,48	5,64	5,45	5,35	4,52
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,44	4,01	3,87	3,98	3,49
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,14	4,63	4,38	4,40	4,28
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	83,05	86,71	88,42	90,52	81,48
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	176,69	187,10	188,11	178,67	177,43
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,36	82,35	82,92	84,74	83,00
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	228,40	227,20	226,86	210,84	213,78
EF) EFECTO FISCAL (%)	73,83	75,11	74,84	75,26	73,11
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	73,83	75,11	74,84	75,26	73,11
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	4.849	4.131	4.911	4.354	4.925
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,45	2,50	2,53	2,64	2,62
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,06	1,06	1,04	0,96	0,91
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,51	3,56	3,57	3,60	3,53
Gasto medio por trabajador (euros)	21.034,95	21.544,42	22.079,30	22.964,63	21.875,67
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	26.724,30	28.153,33	28.803,63	30.234,01	28.961,45
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	78,71	76,53	76,65	75,96	75,53

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Extremadura - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.095	950	1.250	1.178	1.213
Total Variación Activos (%)	6,26	6,35	3,01	4,65	5,84
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,12	11,35	6,56	5,03	-5,19
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	-9,58	37,39	14,58	-0,23	-12,10
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,13	54,69	54,46	52,40	55,30
Existencias / Total Activo (%)	17,85	18,42	18,99	16,70	15,52
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,14	15,19	16,00	14,69	18,63
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	37,91	37,33	36,84	34,39	33,47
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,29	7,40	7,66	7,97	8,26
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	48,82	44,82	44,73	45,02	47,17
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	37,27	37,77	38,02	44,10	47,36
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	65,48	64,97	63,66	65,97	69,97
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,72	16,58	19,01	18,40	16,35
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	112,32	106,72	111,47	104,09	95,69
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,61	19,66	18,12	18,37	25,27
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,29	145,97	143,88	143,94	158,84
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,02	23,08	22,70	23,91	25,01
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	62,48	61,53	63,71	72,97	73,30
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,11	19,76	17,53	17,50	25,76
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,96	78,88	79,18	78,13	77,06
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,26	16,12	15,90	17,66	18,10
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,22	1,11	1,03	1,02	0,65
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	71,12	77,24	68,73	73,07	78,71
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	120,55	124,95	115,68	117,73	118,33
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	27,26	29,37	27,70	29,46	46,45
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	94,43	97,33	89,41	100,21	127,45
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	151,00	156,12	149,88	153,97	184,16
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	30,24	24,58	23,34	24,16	17,01
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	22,18	17,98	16,83	17,51	10,82
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,03	9,90	10,18	10,88	11,13
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	159,40	160,69	161,35	178,90	189,96
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,77	9,00	9,17	7,58	6,53
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,77	9,00	9,17	7,58	6,53
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,18	5,51	5,38	5,32	4,74
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,04	5,54	5,21	5,07	4,84
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	102,87	99,51	103,38	104,97	98,09
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	203,28	211,50	211,05	181,31	182,93
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	75,75	79,88	80,25	79,96	86,63
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	268,34	264,78	262,99	226,75	211,16
EF) EFECTO FISCAL (%)	73,83	77,29	80,76	78,66	75,32
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	73,83	77,29	80,76	78,66	75,32
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	988	854	1.122	1.073	1.128
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,51	11,43	11,43	11,87	11,96
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,42	6,30	6,26	6,30	6,11
Número Medio total de trabajadores por empresa	17,93	17,73	17,69	18,17	18,07
Gasto medio por trabajador (euros)	22.462,34	22.849,88	23.547,92	24.195,17	23.346,22
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.434,23	31.715,15	32.409,13	32.469,23	32.061,06
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,46	72,05	72,66	74,52	72,82

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Extremadura - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	139	120	169	153	177
Total Variación Activos (%)	1,44	-1,26	2,71	3,16	1,49
Total Variación Cifra de Negocios (%)	2,74	8,93	5,52	9,03	-0,70
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	-9,23	-4,54	-4,59	14,66	-2,17
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	34,94	33,55	38,28	35,95	40,18
Existencias / Total Activo (%)	11,87	10,62	11,60	10,80	13,43
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,05	10,31	10,04	11,68	12,06
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	53,72	58,24	52,20	47,98	49,64
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,50	5,45	6,05	6,32	7,18
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	53,97	47,61	48,62	42,71	53,47
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	37,13	42,84	42,57	46,69	44,27
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	78,25	77,26	74,01	76,31	77,06
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,73	16,55	17,80	19,53	14,87
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	91,60	86,39	79,92	78,70	81,42
Capital Corriente / Total Activo (%)	13,19	10,80	12,29	12,26	17,24
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	124,16	119,22	122,58	121,53	131,94
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,47	28,38	24,12	30,08	28,81
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	28,80	30,89	35,52	42,32	39,90
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,71	17,05	15,99	18,16	25,07
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,54	73,83	77,29	72,41	72,84
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,56	16,31	14,56	17,86	16,78
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	2,68	1,94	1,20	1,24	1,37
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	71,75	72,64	78,95	72,78	77,96
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	104,73	105,00	96,79	97,46	107,44
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	20,86	30,87	25,63	24,39	32,82
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	83,08	90,79	94,74	85,91	102,35
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	160,63	147,50	147,29	151,74	175,13
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	39,25	26,07	21,65	17,04	23,24
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	29,74	18,47	14,20	11,77	14,09
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,71	11,66	11,31	13,31	11,97
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	159,07	174,95	174,12	187,57	179,43
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,79	8,15	7,84	8,71	7,01
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,79	8,15	7,84	8,71	7,01
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,97	5,83	5,28	5,96	4,94
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,19	9,20	6,87	8,83	7,19
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	60,74	63,38	76,85	67,49	68,75
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	181,10	184,16	193,85	184,18	182,97
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	67,25	78,90	82,52	85,99	81,00
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	269,30	233,42	234,91	214,19	225,90
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,39	75,87	76,68	79,30	77,51
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,39	75,87	76,68	79,30	77,51
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	116	108	147	131	166
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	55,37	50,34	46,99	51,05	46,24
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	27,51	31,43	30,31	34,78	31,89
Número Medio total de trabajadores por empresa	82,88	81,77	77,30	85,83	78,12
Gasto medio por trabajador (euros)	24.574,07	22.816,52	22.528,30	25.125,51	23.740,45
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.808,85	34.015,75	34.180,19	40.321,31	37.675,71
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,63	67,08	65,91	62,31	63,01

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Galicia - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	25.608	25.958	27.510	28.043	27.187
Total Variación Activos (%)	2,92	3,60	3,39	2,79	4,14
Total Variación Cifra de Negocios (%)	2,56	7,48	6,27	3,68	-9,80
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	18,86	18,06	4,75	-0,24	-23,15
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,80	50,94	50,80	50,12	50,99
Existencias / Total Activo (%)	20,15	17,95	17,38	16,59	15,34
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,47	18,26	18,48	18,87	21,26
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,27	27,59	28,87	29,38	28,11
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,11	7,97	7,77	8,04	8,54
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	53,04	48,88	47,77	47,10	52,03
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,46	48,15	48,03	49,17	49,37
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,20	66,74	66,20	68,07	70,86
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,51	22,99	24,17	22,90	19,80
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	135,73	134,15	132,27	129,53	123,67
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,00	17,68	17,01	18,19	21,86
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,40	140,80	139,55	140,93	149,23
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,60	27,68	27,58	28,19	28,64
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	79,78	80,17	81,14	82,89	77,42
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	25,02	22,13	20,02	21,05	28,76
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,72	73,65	73,69	73,09	72,93
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,26	21,08	21,05	21,38	21,52
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,98	0,88	0,81	0,79	0,81
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	68,13	67,31	64,03	61,82	68,83
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	161,96	158,13	148,40	141,65	151,52
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,77	36,16	37,53	41,72	54,79
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	91,20	94,02	94,49	100,76	118,48
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	157,92	153,16	150,32	156,97	175,01
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	28,19	23,38	21,82	20,38	21,78
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,46	15,60	14,58	13,55	13,39
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	7,65	8,67	9,03	9,86	9,11
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	190,32	192,86	192,40	196,75	197,51
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	3,98	4,77	5,10	5,39	4,48
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	3,98	4,77	5,10	5,39	4,48
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,29	3,78	3,97	4,22	3,60
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,33	4,73	4,68	4,88	4,74
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	75,92	79,92	84,94	86,41	76,00
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	163,01	169,13	172,26	170,36	167,52
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	77,36	81,43	82,73	83,77	82,70
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	210,72	207,69	208,22	203,36	202,56
EF) EFECTO FISCAL (%)	74,15	74,65	74,56	75,06	74,24
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,15	74,65	74,56	75,06	74,24
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	18.390	18.734	19.809	20.255	20.034
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,69	2,70	2,72	2,80	2,81
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,75	0,75	0,73	0,71	0,62
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,44	3,45	3,45	3,51	3,44
Gasto medio por trabajador (euros)	23.106,64	23.463,30	23.990,59	25.005,67	23.922,20
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	28.908,49	29.720,86	30.417,24	31.690,85	30.598,91
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	79,93	78,95	78,87	78,91	78,18

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Galicia - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	4.175	4.275	4.632	4.949	4.550
Total Variación Activos (%)	4,87	5,85	4,70	4,06	4,26
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,41	10,08	8,27	5,32	-8,32
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	6,97	17,38	-3,45	6,06	-20,97
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,71	52,21	50,83	51,45	53,49
Existencias / Total Activo (%)	14,03	13,99	13,31	13,34	13,23
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,18	17,49	18,00	18,26	21,53
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,91	27,64	25,64	26,77	25,16
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,72	10,87	10,80	10,85	11,21
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,26	42,23	41,27	42,41	46,12
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,97	50,27	50,57	51,98	50,88
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,99	67,77	68,91	69,15	70,91
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,10	18,90	19,05	20,17	19,07
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	99,38	99,38	97,48	94,45	91,88
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,70	19,97	19,74	20,60	24,40
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	147,75	145,16	144,33	145,25	155,82
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,54	27,64	27,90	27,78	27,83
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	97,83	100,79	109,00	105,53	100,42
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,88	19,82	19,71	20,25	26,87
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,79	73,68	73,50	73,55	73,76
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,10	19,88	20,19	20,29	20,24
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,88	0,75	0,80	0,69	0,80
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,36	74,91	70,94	70,89	74,96
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	126,68	126,57	118,02	113,81	116,05
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	34,13	34,22	36,55	38,53	51,98
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	112,86	110,93	112,10	115,35	128,58
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	164,68	161,97	163,49	166,78	183,87
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,47	15,53	17,06	15,06	18,08
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,23	10,62	11,90	10,20	11,89
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,22	14,30	13,56	14,26	12,45
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	199,90	201,10	202,30	208,23	203,60
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,24	8,17	7,66	7,58	6,47
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,24	8,17	7,66	7,58	6,47
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,59	6,08	5,82	5,79	4,97
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,64	6,03	5,82	5,69	5,47
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	99,13	100,78	100,15	101,72	90,78
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	168,79	174,18	170,45	169,17	167,75
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,35	87,57	86,20	87,93	85,36
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	200,10	198,91	197,75	192,39	196,53
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,69	77,17	77,12	77,44	77,70
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,69	77,17	77,12	77,44	77,70
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	3.917	3.989	4.354	4.641	4.327
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,84	13,67	13,83	14,09	14,56
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,85	4,85	4,75	4,61	3,94
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,69	18,52	18,58	18,69	18,49
Gasto medio por trabajador (euros)	27.258,71	27.485,07	28.205,57	28.767,45	28.279,74
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.796,16	37.426,79	37.813,09	38.526,57	37.991,30
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,08	73,44	74,59	74,67	74,44

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Galicia - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	544	551	652	692	627
Total Variación Activos (%)	4,25	6,53	5,49	4,39	2,41
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,88	8,84	7,99	3,79	-6,70
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	0,54	12,28	-0,42	-1,22	-1,09
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,11	51,46	42,19	49,00	52,34
Existencias / Total Activo (%)	13,29	12,48	11,44	13,53	12,59
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,41	17,47	15,33	16,69	19,13
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	22,38	19,33	16,35	18,44	21,79
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,43	12,80	13,00	13,11	13,23
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,13	34,98	40,60	36,97	39,01
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,79	49,61	49,03	48,20	44,13
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,08	67,22	70,71	68,44	65,67
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,03	21,64	21,19	21,39	21,71
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	91,06	88,41	88,41	86,41	85,75
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,19	18,68	12,90	17,44	18,01
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	137,62	145,95	129,50	140,24	145,69
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,29	25,00	25,10	25,73	26,73
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	111,69	123,60	109,47	124,09	114,07
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,39	19,54	18,09	19,61	19,36
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,24	76,29	76,34	75,58	74,89
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,76	16,58	17,38	17,58	17,58
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,98	0,79	1,05	0,81	0,82
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,36	81,99	78,64	76,92	80,67
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	110,52	117,66	113,35	108,36	113,93
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	23,72	27,56	22,30	26,56	32,20
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	98,02	107,53	83,43	95,45	96,98
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	153,84	156,97	144,05	155,26	152,47
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	18,42	14,13	19,46	14,86	14,40
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,30	10,70	14,36	11,00	10,26
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,28	14,03	10,26	12,62	13,23
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,26	198,45	196,18	193,06	179,00
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,82	9,27	6,34	8,55	10,22
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,82	9,27	6,34	8,55	10,22
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,55	6,51	4,64	5,86	6,20
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,62	6,81	6,51	6,59	6,66
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	98,85	95,59	71,31	88,93	93,01
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	174,54	178,14	170,94	182,00	198,86
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,15	88,37	83,81	87,73	87,76
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	204,98	201,57	203,98	207,45	226,58
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,21	79,86	79,92	80,09	82,88
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,21	79,86	79,92	80,09	82,88
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	504	525	600	655	593
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	59,35	58,95	58,11	60,87	62,02
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	24,39	22,68	23,10	21,46	18,01
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,74	81,63	81,21	82,33	80,03
Gasto medio por trabajador (euros)	30.642,15	30.992,27	32.352,79	33.178,61	32.961,01
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	45.151,10	45.186,92	44.653,44	46.210,68	48.121,50
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,87	68,59	72,45	71,80	68,50

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Madrid - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	68.874	76.617	79.783	79.942	76.603
Total Variación Activos (%)	2,59	3,55	3,15	2,08	2,93
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,32	5,89	3,76	1,80	-15,31
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	1,25	5,53	-3,56	-8,95	-36,44
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	39,89	39,38	39,06	39,10	39,37
Existencias / Total Activo (%)	9,12	8,80	8,49	7,95	7,62
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,88	18,74	19,06	19,63	21,44
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,41	27,44	26,98	27,09	24,99
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,13	6,38	6,36	6,33	6,52
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,76	41,22	38,89	38,36	44,41
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,33	51,42	52,73	53,06	53,54
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,85	74,14	75,31	75,22	77,55
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,50	20,07	22,05	19,58	18,06
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	121,49	120,03	108,26	117,70	116,16
Capital Corriente / Total Activo (%)	12,74	13,52	14,36	14,32	16,93
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	124,46	125,38	126,62	126,32	130,80
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,74	30,59	30,90	31,46	31,58
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	55,63	60,58	63,43	65,52	59,40
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	23,16	24,88	25,93	25,38	36,00
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,14	71,17	70,89	70,34	70,44
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,69	20,85	20,79	20,99	21,40
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,34	1,31	1,24	1,16	1,36
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	78,40	78,14	75,38	73,82	79,45
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	196,77	197,91	173,26	186,19	197,43
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	38,59	42,13	46,47	49,14	61,28
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	106,79	111,69	116,67	118,92	133,34
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	146,93	152,28	158,17	157,78	175,39
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	24,88	22,13	20,25	19,24	23,83
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,29	16,70	15,52	14,69	17,39
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,11	8,75	9,34	9,52	7,90
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	201,35	205,86	211,57	213,05	215,25
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,42	4,85	5,11	5,19	3,81
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,42	4,85	5,11	5,19	3,81
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,68	3,97	4,21	4,26	3,36
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,69	7,30	7,61	7,56	7,15
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	55,01	54,35	55,40	56,41	47,01
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	158,86	159,64	158,77	159,35	151,27
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,96	82,09	83,73	84,56	80,99
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	198,67	194,47	189,63	188,46	186,77
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,59	76,65	76,43	76,37	74,89
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,59	76,65	76,43	76,37	74,89
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	37.666	42.338	43.788	44.245	44.063
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,75	2,76	2,82	2,82	2,78
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,55	0,55	0,53	0,53	0,47
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,30	3,31	3,35	3,35	3,25
Gasto medio por trabajador (euros)	26.409,96	27.111,63	27.890,10	28.828,81	27.133,59
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.551,75	35.852,50	37.319,38	38.532,85	35.733,73
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,44	75,62	74,73	74,82	75,93

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Madrid - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	12.071	14.196	15.244	15.520	14.007
Total Variación Activos (%)	3,75	5,09	3,78	4,34	2,84
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,72	8,80	7,69	5,68	-10,33
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	10,12	9,09	0,41	-4,01	-28,06
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,50	41,69	41,76	41,31	42,74
Existencias / Total Activo (%)	9,88	8,44	9,59	8,42	8,60
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,32	16,99	16,34	17,17	19,33
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	20,50	19,70	18,99	18,38	16,46
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,65	10,00	10,38	11,00	11,63
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,23	36,33	38,18	35,39	40,99
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	44,80	47,41	47,55	49,39	47,55
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,45	71,69	72,40	73,91	75,76
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,14	14,16	14,22	14,26	12,35
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	98,39	96,09	94,27	96,69	92,32
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,95	13,38	14,16	15,22	18,50
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	130,99	126,28	128,75	129,22	135,58
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,77	30,84	30,69	31,36	32,13
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	105,70	108,72	111,96	121,28	116,06
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,55	19,27	20,43	21,40	31,12
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,97	70,87	71,03	70,31	69,85
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,45	21,19	20,86	21,45	21,99
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,50	1,61	1,57	1,43	1,72
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	86,50	84,44	82,33	80,34	90,35
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	157,90	153,20	144,90	148,15	160,10
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	30,21	32,92	34,70	39,05	50,30
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	103,55	103,57	103,83	111,72	124,04
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	148,95	147,26	151,30	158,34	176,32
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	26,29	24,50	25,45	21,60	27,10
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	21,68	20,67	21,11	17,80	21,94
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,14	10,31	9,84	11,29	8,90
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	181,16	190,16	190,65	197,60	190,67
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,84	7,28	6,71	7,47	5,79
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,84	7,28	6,71	7,47	5,79
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,05	5,53	5,14	5,67	4,57
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,94	7,96	7,42	7,97	7,69
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	72,76	69,45	69,29	71,11	59,44
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	174,85	168,05	165,72	166,15	163,11
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	78,34	79,68	78,80	82,06	77,57
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	223,21	210,91	210,31	202,46	210,29
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,50	78,42	78,72	79,31	77,68
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,50	78,42	78,72	79,31	77,68
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	10.384	12.269	13.095	13.285	12.167
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,06	15,01	15,11	15,28	15,57
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,05	4,11	4,05	3,94	3,43
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,10	19,11	19,17	19,22	19,01
Gasto medio por trabajador (euros)	30.600,83	30.927,08	31.768,50	32.835,01	31.702,88
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	40.053,53	41.372,15	42.855,97	43.566,30	42.128,06
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,40	74,75	74,13	75,37	75,25

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Madrid - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.465	3.057	3.266	3.429	3.181
Total Variación Activos (%)	4,97	4,33	4,62	3,33	2,20
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,77	7,81	7,32	6,33	-6,09
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	4,67	9,02	-1,35	5,29	-23,30
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	38,03	40,03	41,27	38,78	36,70
Existencias / Total Activo (%)	5,97	6,87	7,56	7,34	5,51
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,06	17,13	16,98	16,15	18,76
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	13,67	17,12	14,85	13,62	15,05
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	14,05	12,08	14,10	14,21	12,84
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,78	38,12	35,98	32,67	41,56
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	37,46	44,35	45,49	47,43	49,88
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,84	71,90	71,70	71,95	76,10
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,26	12,27	12,45	11,50	12,15
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	85,71	85,56	83,32	86,43	88,23
Capital Corriente / Total Activo (%)	8,87	11,93	12,97	10,74	12,81
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	118,20	124,10	125,75	121,28	123,51
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,84	29,74	29,61	30,97	32,72
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	126,60	106,71	130,35	140,30	107,80
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	15,30	19,42	19,84	17,40	25,84
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,66	72,45	72,52	71,27	69,69
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,12	18,53	18,44	19,38	19,36
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	2,62	1,96	1,64	1,69	1,99
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	100,34	95,03	93,08	89,74	90,68
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	155,18	146,09	138,69	143,19	151,10
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	19,37	24,46	22,98	24,15	32,98
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	85,19	93,03	91,77	87,75	95,17
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	130,43	142,47	145,84	138,28	153,60
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	35,23	26,38	22,31	20,70	26,68
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	32,21	22,17	18,38	17,57	21,27
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	7,53	9,75	10,68	11,27	9,27
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	159,89	179,69	183,46	190,23	199,52
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,45	7,57	8,19	8,41	5,45
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,45	7,57	8,19	8,41	5,45
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,96	5,30	5,60	5,82	4,20
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,56	8,62	8,57	9,43	8,47
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	58,00	61,45	65,38	61,69	49,57
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	185,35	174,27	177,84	173,08	153,27
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	69,43	77,29	80,90	82,10	76,45
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	266,97	225,48	219,82	210,83	200,48
EF) EFECTO FISCAL (%)	80,94	82,01	82,20	83,51	84,64
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	80,94	82,01	82,20	83,51	84,64
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.103	2.656	2.825	2.937	2.719
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	68,73	69,45	69,71	70,30	73,12
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	19,45	18,76	18,86	18,19	15,57
Número Medio total de trabajadores por empresa	88,18	88,21	88,57	88,49	88,69
Gasto medio por trabajador (euros)	35.516,94	36.579,16	36.809,61	37.911,55	38.124,21
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	49.004,74	51.557,53	52.298,47	53.316,75	54.405,11
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,48	70,95	70,38	71,11	70,07

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Murcia - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	12.172	12.199	12.763	13.131	12.839
Total Variación Activos (%)	3,49	4,27	4,38	3,95	5,05
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,15	7,94	4,95	4,75	-5,61
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	14,81	3,22	-1,23	5,27	-11,15
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,74	47,78	48,00	49,29	49,15
Existencias / Total Activo (%)	18,51	16,49	16,43	16,13	14,48
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,84	15,48	16,04	17,36	19,85
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,96	33,74	32,13	30,61	28,96
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,05	5,92	6,00	6,32	6,44
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,47	42,93	40,99	37,96	40,31
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	46,06	48,53	51,35	52,33	53,80
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,53	68,05	69,46	69,86	72,85
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,34	21,50	20,60	20,20	17,40
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	128,79	124,44	123,29	120,07	118,31
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,27	15,83	17,46	19,16	22,00
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	138,43	133,90	137,37	142,12	147,17
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,74	24,37	24,54	25,78	25,81
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	53,97	54,40	58,12	65,21	60,93
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	22,37	21,02	22,95	24,74	32,18
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,86	77,21	77,03	75,75	75,90
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,92	17,26	17,72	18,36	18,33
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,08	0,90	0,79	0,74	0,76
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,46	76,58	74,38	74,30	79,04
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	161,42	156,81	152,10	151,69	158,58
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	30,73	32,65	36,07	40,01	53,77
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	94,21	95,71	100,62	106,32	123,58
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	153,18	149,55	157,19	163,57	181,05
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	25,31	20,57	17,81	15,30	15,84
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,48	14,64	12,78	11,20	11,23
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,38	9,05	9,66	10,70	10,01
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	185,40	194,28	205,56	209,79	216,43
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,35	5,42	5,40	6,04	5,13
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,35	5,42	5,40	6,04	5,13
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,09	4,16	4,25	4,72	4,17
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,30	5,53	5,59	6,10	6,10
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	77,19	75,31	76,08	77,43	68,36
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	172,73	172,31	167,20	167,96	162,72
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	79,57	83,62	85,86	87,90	87,54
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	217,09	206,07	194,73	191,08	185,89
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,73	75,59	75,89	76,21	75,57
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,73	75,59	75,89	76,21	75,57
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	7.637	7.862	8.293	8.539	8.595
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,61	2,60	2,64	2,74	2,75
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,94	0,97	0,95	0,88	0,77
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,55	3,57	3,59	3,61	3,52
Gasto medio por trabajador (euros)	22.793,10	23.484,54	23.805,93	24.365,40	23.576,96
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.519,88	31.594,12	31.506,62	32.621,94	31.420,59
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,68	74,33	75,56	74,69	75,04

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Murcia - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.718	2.875	3.090	3.356	3.171
Total Variación Activos (%)	6,45	7,32	6,33	5,59	7,87
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,43	9,30	6,64	7,09	-1,83
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	33,65	7,86	3,81	5,25	-2,21
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,04	53,68	54,83	55,21	56,01
Existencias / Total Activo (%)	15,61	15,80	16,12	16,06	18,86
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,52	15,57	16,18	16,26	19,82
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,29	29,38	26,63	28,20	28,35
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,86	8,03	8,51	8,76	8,75
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,65	37,04	35,86	36,80	37,27
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,95	49,16	49,04	51,19	50,01
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,59	66,84	65,16	66,53	69,83
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,32	17,75	21,27	19,88	15,20
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	102,77	102,62	97,62	98,02	93,63
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,63	20,52	19,99	21,73	25,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,94	149,15	148,79	150,86	161,33
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,23	23,40	23,62	24,24	24,56
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	78,07	80,06	91,31	91,86	85,37
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,94	20,42	19,42	20,33	26,21
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,10	77,95	77,79	77,22	76,97
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,17	16,59	16,96	17,41	17,41
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,87	0,74	0,65	0,57	0,62
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	80,92	80,87	79,76	77,97	82,14
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	128,90	129,24	121,97	121,23	122,44
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	29,19	31,98	29,66	34,02	49,60
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	106,75	110,41	105,91	112,24	134,21
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	158,75	161,89	157,38	164,93	185,65
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	17,79	15,71	14,23	12,54	12,76
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,71	11,74	10,64	9,06	9,17
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,30	12,53	12,41	13,75	13,32
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,88	196,69	196,22	204,87	200,04
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,13	8,15	8,27	8,29	8,35
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,13	8,15	8,27	8,29	8,35
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,04	5,95	5,92	6,11	6,04
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,13	5,92	5,75	5,72	6,12
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	98,45	100,51	102,96	106,88	98,58
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	175,15	177,89	180,76	175,90	179,72
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,74	87,45	88,64	90,04	89,88
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	204,29	203,43	203,92	195,36	199,96
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,83	77,00	77,26	77,12	76,98
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,83	77,00	77,26	77,12	76,98
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.380	2.580	2.779	3.042	2.931
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,38	12,88	13,21	13,69	14,13
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,68	5,86	5,50	5,32	4,65
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,06	18,74	18,71	19,01	18,78
Gasto medio por trabajador (euros)	24.400,85	25.201,20	25.810,26	26.512,81	26.152,44
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.593,78	34.970,00	35.726,34	36.979,03	36.595,71
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,54	72,07	72,24	71,70	71,46

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Murcia - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	387	449	491	527	530
Total Variación Activos (%)	6,33	7,83	7,24	5,71	4,49
Total Variación Cifra de Negocios (%)	7,94	6,90	6,36	4,84	0,26
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	38,16	-17,99	2,05	1,98	2,07
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	56,88	56,16	55,28	52,60	54,36
Existencias / Total Activo (%)	19,84	19,55	18,95	17,65	15,42
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,31	12,97	13,65	13,78	17,57
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	25,84	28,28	27,51	26,12	27,51
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,85	9,96	10,01	10,24	10,79
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,57	40,47	38,72	38,46	40,63
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	44,88	46,25	47,95	50,85	47,52
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	59,00	62,14	63,79	66,63	66,57
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	28,53	24,33	27,66	26,79	21,69
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	90,56	94,98	85,28	84,76	90,52
Capital Corriente / Total Activo (%)	15,88	18,30	19,07	19,23	20,94
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	146,04	149,64	149,33	145,76	153,70
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	18,71	18,29	19,05	20,56	20,33
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	87,69	75,18	76,67	81,03	79,12
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	13,11	15,74	17,22	18,68	19,55
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	82,83	83,23	82,50	80,98	81,14
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	12,40	12,05	12,70	13,19	13,17
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,64	0,57	0,56	0,55	0,53
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	74,40	73,78	74,51	74,52	72,29
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	94,87	99,30	90,53	92,41	94,91
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	16,85	20,54	21,03	24,62	33,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	84,10	88,99	89,78	93,88	102,92
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	138,72	148,34	152,67	157,63	162,64
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,73	13,83	12,42	11,67	11,50
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,61	9,56	8,69	8,13	7,72
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,19	12,95	13,67	14,15	13,93
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	181,43	186,05	192,11	203,48	190,53
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,95	8,96	9,09	8,41	9,13
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,95	8,96	9,09	8,41	9,13
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,53	5,95	6,11	6,04	6,02
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,39	5,11	5,52	5,87	5,62
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	121,09	116,26	110,74	102,95	107,10
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	196,49	192,02	187,47	178,23	190,73
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,19	88,81	89,88	90,64	90,63
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	222,81	216,22	208,57	196,64	210,46
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,56	78,50	79,33	78,13	79,55
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,56	78,50	79,33	78,13	79,55
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	321	389	432	478	481
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	56,05	53,83	56,79	60,14	60,56
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	23,63	26,69	23,96	22,91	22,13
Número Medio total de trabajadores por empresa	79,68	80,52	80,75	83,05	82,69
Gasto medio por trabajador (euros)	26.548,70	26.019,62	26.304,60	26.932,71	25.934,63
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.481,70	39.262,94	39.504,25	40.981,83	39.629,52
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,24	66,27	66,59	65,72	65,44

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Navarra - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	6.125	6.207	6.538	6.612	6.414
Total Variación Activos (%)	2,80	3,12	3,88	2,49	3,13
Total Variación Cifra de Negocios (%)	1,87	5,43	6,72	2,89	-11,11
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	17,58	-0,10	4,69	-4,90	-28,13
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,63	46,93	45,91	45,89	49,87
Existencias / Total Activo (%)	10,77	11,03	10,29	10,13	9,99
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,94	21,32	21,85	22,06	26,20
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,05	27,83	26,57	27,51	26,40
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,08	10,43	10,46	10,49	10,82
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	51,57	46,32	42,46	43,36	47,39
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	55,80	55,93	55,70	57,05	55,95
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	75,29	74,61	75,12	76,14	76,68
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,18	18,31	18,48	17,37	16,74
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	109,96	107,70	107,74	106,06	104,66
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,92	21,54	21,02	22,03	26,55
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,62	145,46	143,72	144,96	157,95
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	32,48	32,89	33,28	33,85	33,50
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	81,26	88,39	93,12	92,02	89,66
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	27,41	28,80	28,28	29,46	37,59
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	68,86	68,38	68,01	67,52	68,00
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,66	23,49	23,59	23,86	23,92
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,96	0,79	0,72	0,69	0,71
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	69,84	71,10	67,47	66,84	70,68
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	146,47	146,68	141,07	138,73	142,95
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	46,11	51,95	55,14	61,87	77,36
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	130,15	135,89	134,70	143,75	163,14
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	180,59	184,82	184,48	192,37	213,88
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	20,24	14,94	12,51	11,99	13,60
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,29	9,43	8,22	7,72	8,28
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,85	14,22	14,77	15,50	13,68
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	226,27	226,90	225,72	232,82	227,00
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,93	6,01	6,75	6,61	5,66
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,93	6,01	6,75	6,61	5,66
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,97	4,63	5,03	5,09	4,45
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,47	6,19	6,76	6,80	6,29
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	72,66	74,79	74,35	74,80	70,64
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	147,66	155,96	160,30	157,58	158,65
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,40	87,22	89,28	89,90	88,76
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	179,20	178,80	179,54	175,29	178,74
EF) EFECTO FISCAL (%)	84,01	83,27	83,83	82,40	80,30
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	84,01	83,27	83,83	82,40	80,30
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	3.967	4.033	4.236	4.234	4.240
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,79	2,78	2,82	2,83	2,92
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,60	0,62	0,63	0,61	0,52
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,39	3,40	3,45	3,43	3,43
Gasto medio por trabajador (euros)	34.727,68	35.297,15	36.128,71	37.462,54	35.113,00
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	45.386,06	46.800,40	48.500,95	49.760,23	46.187,34
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,52	75,42	74,49	75,29	76,02

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Navarra - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.233	1.268	1.364	1.425	1.318
Total Variación Activos (%)	4,27	3,57	3,62	3,19	3,22
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,02	7,61	6,79	3,70	-10,02
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	0,88	-7,20	4,43	-3,75	-27,02
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	47,83	45,49	48,95	50,86	53,12
Existencias / Total Activo (%)	13,45	12,05	12,16	13,32	14,28
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,95	15,96	17,90	17,77	20,30
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,27	27,97	29,60	29,48	24,23
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,69	11,20	11,42	11,70	13,47
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	51,26	47,87	45,54	43,33	48,45
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,14	53,71	53,91	53,30	51,37
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,79	74,57	72,60	71,22	75,95
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,25	16,44	19,49	22,36	14,55
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	91,01	90,01	90,23	88,05	84,71
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,62	20,05	21,55	22,08	29,07
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,37	141,31	146,86	149,91	175,39
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,12	28,88	28,19	30,23	30,55
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	80,57	82,26	89,03	97,90	103,55
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	24,62	25,17	23,05	23,13	35,39
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,30	72,52	73,14	71,07	71,12
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,69	20,25	19,69	21,57	21,65
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,00	1,03	0,78	0,70	0,86
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	79,98	79,98	73,56	75,38	82,16
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	126,48	124,06	112,86	117,54	122,90
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,90	35,91	39,74	40,64	61,81
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	117,06	118,69	120,18	121,92	154,08
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	175,77	178,85	178,64	176,72	220,90
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,34	19,45	15,23	12,94	16,90
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,22	12,59	9,78	8,42	10,49
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,47	14,13	16,10	17,04	13,85
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	213,38	216,02	216,96	214,15	205,62
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,79	6,35	7,50	8,46	6,76
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,79	6,35	7,50	8,46	6,76
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,59	4,99	5,65	6,19	4,95
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,48	6,27	6,05	6,49	6,02
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	83,75	79,69	93,49	95,46	82,14
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	153,99	155,48	161,67	167,30	166,89
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,82	83,51	87,15	89,18	85,72
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	188,20	186,19	185,50	187,60	194,68
EF) EFECTO FISCAL (%)	81,88	81,77	82,05	81,64	81,87
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	81,88	81,77	82,05	81,64	81,87
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.125	1.171	1.270	1.314	1.221
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,90	14,57	14,53	14,91	15,17
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,29	4,48	4,21	4,17	3,68
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,19	19,05	18,74	19,08	18,84
Gasto medio por trabajador (euros)	35.681,01	36.207,66	36.670,68	38.187,49	35.827,52
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	49.106,79	49.828,69	50.961,20	52.362,55	48.970,85
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,66	72,66	71,96	72,93	73,16

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Navarra - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	237	255	274	288	273
Total Variación Activos (%)	5,24	5,73	5,01	3,47	1,80
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,05	10,81	12,57	4,09	-7,29
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	3,57	3,33	13,74	-0,67	-6,66
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,75	59,93	50,80	52,41	57,20
Existencias / Total Activo (%)	17,27	22,16	19,09	20,92	20,75
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,68	14,90	12,36	12,63	15,80
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	23,62	25,14	19,62	21,03	19,88
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,49	14,03	15,67	15,43	16,43
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	35,96	41,81	42,83	44,08	45,62
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	44,35	46,21	48,30	50,31	49,89
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,80	62,91	67,92	69,65	68,76
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,36	19,45	19,28	18,91	17,08
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	90,42	96,52	90,85	95,49	99,07
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,55	22,84	18,72	22,06	25,96
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	146,28	163,68	142,73	156,70	169,13
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,68	23,38	22,87	22,50	24,38
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	98,07	100,21	113,27	105,95	122,07
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,83	21,20	19,27	22,28	26,08
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,62	77,90	78,12	78,77	76,91
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,91	15,93	14,26	14,88	16,15
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,98	0,65	0,69	0,62	0,53
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,79	77,08	72,45	69,25	75,53
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	108,31	115,38	99,98	100,01	118,48
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	19,13	20,07	17,78	24,84	29,01
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	89,93	86,69	84,71	91,00	99,41
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	162,66	161,59	158,33	172,68	183,09
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,95	12,42	13,98	12,89	12,03
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,38	8,25	9,29	8,27	7,43
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,92	15,68	13,88	14,82	14,28
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	179,70	185,92	193,41	201,25	199,55
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	12,79	10,62	8,50	8,18	7,80
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	12,79	10,62	8,50	8,18	7,80
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	7,31	6,69	5,79	5,74	5,26
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,79	6,21	5,96	5,80	5,28
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	93,86	107,74	97,14	99,02	99,55
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	197,09	193,87	183,19	177,68	180,16
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,41	89,59	88,47	89,39	89,87
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	225,47	216,39	207,06	198,76	200,45
EF) EFECTO FISCAL (%)	88,79	81,93	80,14	80,21	82,38
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	88,79	81,93	80,14	80,21	82,38
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	213	240	251	267	258
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	62,99	62,10	59,61	62,95	68,54
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,25	17,53	18,95	18,70	16,53
Número Medio total de trabajadores por empresa	81,24	79,63	78,56	81,65	85,07
Gasto medio por trabajador (euros)	36.719,33	37.495,20	37.009,00	38.470,66	38.295,31
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	56.372,12	53.139,33	55.868,74	56.362,85	56.743,06
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	65,14	70,56	66,24	68,26	67,49

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

País Vasco - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	19.690	20.504	21.110	20.821	19.859
Total Variación Activos (%)	2,43	2,96	2,37	2,17	2,79
Total Variación Cifra de Negocios (%)	1,07	4,26	2,99	0,55	-11,99
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	4,23	6,08	-4,27	2,34	-31,40
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	47,74	48,75	47,71	49,04	49,37
Existencias / Total Activo (%)	12,14	12,16	10,51	10,41	10,00
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	20,50	21,23	22,02	23,37	25,79
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	25,90	24,74	24,79	24,66	23,27
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,23	9,66	9,50	9,35	9,67
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,14	42,61	41,38	38,43	46,01
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,09	54,00	52,97	55,35	55,67
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,31	72,40	72,87	72,82	75,80
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,17	17,41	17,37	18,11	15,16
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	116,27	115,61	113,89	112,04	112,97
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,06	21,15	20,58	21,86	25,17
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	143,31	145,87	144,25	147,12	154,52
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	33,03	33,56	33,90	34,26	34,88
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	92,44	101,46	104,23	108,25	96,28
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	27,66	28,28	26,99	28,05	39,18
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	68,48	67,88	67,53	67,20	66,70
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	24,89	24,86	25,17	25,41	26,32
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,90	0,79	0,81	0,66	0,74
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,90	74,89	72,63	71,33	77,10
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	171,92	170,82	163,76	160,65	176,70
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	45,74	51,47	55,22	59,88	74,31
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	122,35	127,71	130,82	135,68	153,25
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	172,45	176,61	175,84	180,45	203,98
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	18,93	15,46	15,68	12,18	15,16
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,58	10,50	10,90	8,54	9,65
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,05	12,19	12,10	13,44	11,04
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	213,16	217,38	212,63	223,99	225,58
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,26	5,96	6,30	6,67	4,75
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,26	5,96	6,30	6,67	4,75
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,06	4,55	4,72	5,04	3,76
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,60	6,09	6,19	6,46	5,85
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	72,51	74,78	76,23	77,93	64,23
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	158,10	161,14	163,96	162,24	157,04
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,93	87,01	86,85	89,81	87,42
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	188,37	185,19	188,79	180,65	179,63
EF) EFECTO FISCAL (%)	81,89	81,21	81,36	81,70	80,40
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	81,89	81,21	81,36	81,70	80,40
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	13.642	14.163	14.329	14.140	13.902
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,91	2,91	2,93	2,97	2,94
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,62	0,62	0,63	0,61	0,55
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,54	3,53	3,56	3,58	3,49
Gasto medio por trabajador (euros)	33.236,99	34.087,63	34.909,09	36.066,30	34.291,93
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.009,82	43.560,73	44.381,38	46.050,88	42.727,76
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	79,12	78,25	78,66	78,32	80,26

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

PaísVasco - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	4.558	4.910	5.046	5.126	4.704
Total Variación Activos (%)	3,61	4,42	4,95	2,78	3,14
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,33	7,89	5,99	3,05	-11,54
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	10,64	-3,43	-0,42	5,38	-35,84
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,29	52,14	54,80	52,58	53,89
Existencias / Total Activo (%)	12,56	12,32	12,68	13,01	12,36
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,19	19,13	21,18	20,08	22,72
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	22,41	20,49	21,90	20,37	19,17
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,76	13,11	12,35	13,29	13,67
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,00	41,60	40,47	39,24	48,54
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	52,59	54,33	54,58	54,57	54,76
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,06	70,83	71,25	71,79	74,64
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,44	16,05	16,24	16,22	13,44
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	92,74	91,65	89,75	91,27	86,81
Capital Corriente / Total Activo (%)	23,34	22,97	26,04	24,37	28,53
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	154,29	153,00	163,06	156,17	168,08
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	31,93	31,99	31,58	31,53	32,06
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	125,85	136,95	132,21	142,24	134,01
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	26,43	26,19	28,41	26,52	35,60
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	69,83	69,92	70,30	70,15	69,92
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	24,04	23,82	23,62	23,74	24,83
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,84	0,82	0,68	0,67	0,67
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	84,60	85,93	82,92	77,15	85,34
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	143,89	143,19	135,17	127,63	134,62
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	38,09	38,99	45,22	46,61	64,20
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	125,80	124,78	131,98	127,66	152,52
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	180,65	178,74	190,57	186,41	212,51
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,36	15,95	13,49	12,80	16,22
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,16	11,08	9,28	8,91	9,97
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,02	14,14	14,71	15,19	11,94
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	210,90	218,96	220,19	220,10	221,06
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,21	6,94	7,29	7,68	5,08
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,21	6,94	7,29	7,68	5,08
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,33	5,26	5,46	5,59	3,85
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,03	6,00	5,95	6,08	4,80
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	88,33	87,71	91,68	91,91	80,14
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	163,63	159,03	162,38	163,09	157,07
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,05	86,40	88,64	88,99	86,02
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	190,17	184,06	183,20	183,27	182,60
EF) EFECTO FISCAL (%)	82,60	82,92	82,20	84,30	83,95
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	82,60	82,92	82,20	84,30	83,95
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	4.208	4.561	4.691	4.765	4.435
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,08	15,03	15,37	15,54	15,89
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,98	3,96	3,86	3,73	3,28
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,06	18,99	19,23	19,28	19,17
Gasto medio por trabajador (euros)	36.357,44	36.875,91	37.492,69	38.202,14	37.051,28
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	47.565,00	48.401,30	49.488,19	49.903,90	47.023,76
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,44	76,19	75,76	76,55	78,79

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

PaísVasco - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	759	792	854	902	838
Total Variación Activos (%)	2,88	4,69	4,65	1,73	-1,84
Total Variación Cifra de Negocios (%)	2,48	9,90	3,53	1,74	-8,81
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	-8,15	11,47	-8,71	-0,89	-32,27
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,97	47,72	44,58	49,79	46,02
Existencias / Total Activo (%)	12,28	13,17	12,54	13,86	11,38
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,91	14,94	14,14	18,03	18,21
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	20,60	19,98	17,25	17,71	17,23
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,87	13,31	14,19	13,92	14,09
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,87	40,37	40,28	37,89	43,78
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,83	53,83	55,82	56,17	57,69
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,40	69,85	71,41	70,28	74,41
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,04	16,81	16,23	17,59	15,91
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	89,72	91,68	90,98	94,00	93,65
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,37	17,56	15,99	20,06	20,43
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,25	140,16	133,14	145,21	143,00
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,29	27,07	26,73	27,54	28,88
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	105,38	108,27	114,36	122,36	114,42
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,83	21,97	21,68	25,49	29,93
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,72	76,02	76,54	75,14	73,79
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,45	18,26	18,05	18,13	18,92
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,06	0,89	1,22	0,76	0,94
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,72	88,93	88,05	82,56	85,21
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	130,05	133,27	130,67	129,18	135,31
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	22,36	23,03	22,52	25,09	34,13
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	97,19	96,19	94,45	92,99	104,74
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	158,67	158,24	155,94	167,50	179,85
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,90	15,27	19,85	12,89	17,08
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,94	10,75	14,79	9,19	11,58
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,59	14,27	13,75	14,85	13,10
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	191,70	216,57	226,37	228,16	236,32
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,09	7,30	6,50	7,20	5,40
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,09	7,30	6,50	7,20	5,40
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,17	5,57	5,33	5,39	4,41
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,50	6,96	7,22	6,84	6,46
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	79,56	79,93	73,79	78,70	68,26
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	174,99	162,14	148,92	158,25	148,14
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,70	87,28	83,14	88,89	85,46
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	209,06	185,78	179,13	178,03	173,35
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,38	80,88	81,93	84,46	82,65
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,38	80,88	81,93	84,46	82,65
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	680	722	789	810	775
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	65,46	67,69	63,86	64,66	68,60
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,32	16,42	17,06	15,45	12,78
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,79	84,11	80,92	80,11	81,38
Gasto medio por trabajador (euros)	39.883,59	41.893,81	41.771,00	43.486,23	43.581,34
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	56.173,62	59.013,88	58.742,97	64.668,60	63.999,53
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,00	70,99	71,11	67,24	68,10

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Rioja - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.109	3.261	3.533	3.552	3.375
Total Variación Activos (%)	2,50	3,71	1,32	1,32	3,16
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,68	5,22	8,87	-3,54	-9,12
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	10,22	13,30	3,06	-13,31	-18,57
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,83	49,60	45,22	44,21	47,43
Existencias / Total Activo (%)	18,57	20,81	18,02	15,48	16,37
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,54	15,41	15,13	16,24	19,09
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,52	27,18	25,71	27,26	25,65
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,66	8,58	8,88	8,62	8,94
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	53,23	48,89	48,64	48,70	50,38
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,74	50,99	51,20	53,89	55,68
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,86	72,95	72,05	72,53	76,45
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,20	17,94	17,54	17,46	15,82
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	128,96	124,92	127,13	120,86	118,34
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,68	22,56	17,27	16,73	23,88
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,20	151,46	137,67	134,65	150,37
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,91	30,09	30,79	30,85	32,03
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	64,92	69,94	74,14	72,44	72,75
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	33,41	35,71	27,91	26,15	40,99
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,58	71,29	70,74	70,69	69,94
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,13	21,51	21,32	22,36	23,00
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,12	0,91	0,92	0,77	0,83
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	74,95	77,34	71,25	71,22	74,99
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	176,63	177,26	167,95	161,64	169,35
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	36,39	37,10	36,06	42,22	62,56
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	103,15	101,74	92,07	99,22	127,33
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	179,12	183,41	161,81	160,91	201,38
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	24,24	19,01	19,12	16,70	17,60
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,96	11,99	12,14	10,27	10,57
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,42	9,74	9,62	10,46	10,27
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	203,00	204,03	204,93	216,86	225,62
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,28	4,78	4,71	4,58	4,05
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,28	4,78	4,71	4,58	4,05
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,58	3,77	3,74	3,78	3,48
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,79	5,96	6,04	5,90	5,98
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	61,91	63,18	61,90	64,00	58,25
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	158,89	166,31	165,48	161,21	154,79
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,62	84,80	84,73	86,87	86,19
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	197,09	196,13	195,30	185,57	179,60
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,12	76,37	76,14	75,29	75,06
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,12	76,37	76,14	75,29	75,06
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.155	2.226	2.486	2.447	2.424
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	3,04	3,02	2,99	3,09	3,06
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,52	0,56	0,55	0,51	0,48
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,57	3,58	3,54	3,60	3,53
Gasto medio por trabajador (euros)	27.421,47	27.704,17	28.657,06	29.772,89	28.495,98
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.023,84	36.314,80	37.821,27	38.871,46	36.854,58
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,12	76,29	75,77	76,59	77,32

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Rioja - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	721	733	851	825	772
Total Variación Activos (%)	3,53	4,61	4,58	4,52	2,20
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,59	6,51	8,48	2,70	-9,40
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	19,42	4,64	15,46	-2,47	-20,41
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,76	57,18	56,80	58,40	58,96
Existencias / Total Activo (%)	18,63	17,95	17,88	20,50	17,67
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,56	18,68	18,10	19,01	22,73
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,59	30,73	29,26	27,44	24,67
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,01	10,05	10,26	10,90	11,27
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,89	44,53	41,07	39,91	44,61
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	55,09	57,28	55,55	56,36	56,93
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,77	71,30	69,53	71,59	73,17
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,73	18,54	18,62	19,57	15,19
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	94,10	94,94	96,47	94,95	93,85
Capital Corriente / Total Activo (%)	25,53	28,48	26,33	29,99	32,13
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	160,12	171,96	165,43	176,42	183,52
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,71	28,16	28,74	28,71	29,18
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	78,21	83,27	94,11	93,44	94,33
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	29,46	31,35	27,48	33,58	40,28
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,37	73,11	72,72	72,57	72,44
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,45	20,17	20,33	20,43	20,47
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,77	0,59	0,55	0,54	0,57
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	82,43	82,55	79,29	77,22	84,91
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	127,75	132,81	130,73	125,22	136,23
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	34,96	44,71	43,46	49,46	60,79
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	118,85	133,26	123,72	129,03	144,08
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	190,41	199,22	186,41	205,55	219,76
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,99	12,20	10,81	9,72	11,72
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,30	7,71	7,14	6,47	7,35
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,37	16,24	16,45	17,17	14,48
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	222,66	234,07	224,99	229,17	232,17
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,34	6,72	7,76	7,99	6,07
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,34	6,72	7,76	7,99	6,07
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,26	5,59	6,15	6,31	4,94
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,07	6,16	6,42	7,06	6,19
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	86,64	90,86	95,80	89,32	79,76
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	158,57	157,90	164,73	163,78	159,36
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,36	90,44	91,51	92,31	90,72
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	181,53	174,59	180,01	177,42	175,66
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,05	76,03	76,55	77,32	77,08
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,05	76,03	76,55	77,32	77,08
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	684	692	816	773	738
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,94	14,67	14,83	15,05	15,45
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,85	3,99	3,68	3,66	3,08
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,80	18,67	18,51	18,71	18,52
Gasto medio por trabajador (euros)	29.675,91	30.336,20	30.835,69	32.121,79	31.156,93
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.474,06	42.340,18	43.281,38	45.525,46	43.005,28
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,87	71,65	71,24	70,56	72,45

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Rioja - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	109	138	146	151	145
Total Variación Activos (%)	6,76	6,54	6,29	3,44	1,11
Total Variación Cifra de Negocios (%)	3,59	8,12	4,84	4,65	-7,11
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	15,42	20,21	3,27	-0,96	-17,54
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	56,62	56,51	56,52	55,38	56,13
Existencias / Total Activo (%)	21,18	19,73	19,65	20,61	20,92
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,94	16,57	18,02	15,62	16,88
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,88	25,74	24,25	28,18	23,36
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,36	12,13	12,14	11,95	13,57
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	35,77	33,42	34,86	38,24	39,04
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	59,39	60,47	56,83	60,70	58,82
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,00	71,63	68,72	72,41	74,71
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,69	20,71	19,56	23,56	15,95
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	89,52	90,85	91,67	84,94	85,92
Capital Corriente / Total Activo (%)	27,62	28,14	25,24	27,79	30,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	168,30	169,05	161,75	165,84	174,58
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,25	24,37	24,44	24,75	24,65
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	77,00	91,71	86,77	79,22	92,53
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	31,36	29,04	29,32	30,80	35,18
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,94	76,76	76,91	76,39	76,36
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,31	14,17	14,02	14,51	14,84
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,52	0,40	0,46	0,39	0,53
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	80,83	75,97	79,92	77,49	76,33
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	119,03	110,42	116,41	106,15	105,54
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	26,22	29,14	29,79	31,16	38,11
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	108,93	111,97	99,59	109,10	123,20
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	195,24	199,17	180,69	200,72	221,93
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	7,15	5,89	6,75	6,09	8,59
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	4,95	4,17	4,72	4,01	5,73
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,59	23,64	19,57	22,42	19,72
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	246,25	252,94	231,64	254,48	242,84
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,92	10,29	9,68	8,96	8,42
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,92	10,29	9,68	8,96	8,42
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	7,95	8,25	7,36	7,37	6,49
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,03	8,52	8,55	8,17	7,40
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	88,09	96,90	86,09	90,22	87,66
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	158,77	157,58	166,44	156,84	157,81
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	94,29	95,28	94,59	95,21	92,83
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	168,38	165,38	175,97	164,73	170,01
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,56	79,10	79,05	77,55	82,19
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,56	79,10	79,05	77,55	82,19
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	103	133	135	147	140
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	60,24	60,59	63,64	64,68	66,26
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	15,05	15,84	13,97	13,42	11,85
Número Medio total de trabajadores por empresa	75,30	76,43	77,62	78,09	78,10
Gasto medio por trabajador (euros)	31.971,82	32.582,91	33.329,18	33.870,16	34.380,19
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	54.020,03	55.327,30	55.808,13	56.604,66	54.400,31
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	59,19	58,89	59,72	59,84	63,20

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Ceuta y Melilla - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	502	584	683	635	619
Total Variación Activos (%)	1,57	-0,30	-0,92	0,07	0,89
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,01	-6,59	-14,14	-5,62	-36,63
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	-14,18	-17,69	-11,69	-22,54	-30,63
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	64,01	66,07	68,62	63,02	57,61
Existencias / Total Activo (%)	28,18	25,98	30,75	28,45	18,98
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	22,56	26,70	25,13	22,72	26,57
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	17,69	17,74	16,58	16,79	21,07
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,22	5,79	5,64	5,33	5,67
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	22,69	17,51	16,86	19,36	27,17
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	60,75	65,55	64,32	61,27	61,95
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	74,26	75,70	77,40	78,32	80,32
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,06	22,44	15,15	15,39	17,54
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	128,61	124,20	135,52	131,29	103,33
Capital Corriente / Total Activo (%)	38,26	41,77	46,03	41,33	37,93
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	210,48	226,62	250,51	215,61	193,68
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	15,35	17,22	18,94	21,46	27,01
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	101,75	119,53	118,22	102,77	76,54
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	32,63	33,93	44,47	51,41	63,53
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	86,30	84,41	82,58	79,94	75,97
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	10,19	10,88	11,55	12,96	18,40
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,43	0,32	0,32	0,59	0,79
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	41,29	39,68	44,95	53,79	73,74
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	68,83	64,85	82,15	101,79	123,38
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	53,72	74,48	75,06	74,09	97,58
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	136,29	162,27	163,36	156,20	192,20
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	248,64	271,89	303,66	290,62	292,75
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,82	7,53	6,76	11,29	12,82
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,37	6,72	6,03	10,27	10,71
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,35	17,01	15,55	11,94	11,55
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	254,76	290,27	280,23	258,23	262,84
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,17	7,37	7,17	6,08	5,16
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,17	7,37	7,17	6,08	5,16
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,88	6,12	5,67	4,76	4,20
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,16	4,97	5,48	5,92	7,03
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	117,26	123,10	103,49	80,40	59,71
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	147,66	142,74	146,32	146,92	143,30
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,70	93,57	94,11	90,03	88,78
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	164,62	152,56	155,48	163,20	161,41
EF) EFECTO FISCAL (%)	85,62	84,40	86,38	87,02	85,81
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	85,62	84,40	86,38	87,02	85,81
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	320	381	417	424	422
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	3,10	3,07	2,96	2,96	3,01
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,63	0,60	0,66	0,60	0,56
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,73	3,67	3,62	3,57	3,57
Gasto medio por trabajador (euros)	26.527,56	26.600,51	26.255,37	28.244,33	25.255,25
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.544,56	42.206,21	40.974,67	42.038,09	35.800,20
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,08	63,03	64,08	67,19	70,54

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Ceuta y Melilla - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	134	149	154	150	136
Total Variación Activos (%)	7,12	2,72	0,95	0,04	4,25
Total Variación Cifra de Negocios (%)	-2,54	-5,18	5,53	-0,12	-9,29
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	21,68	0,12	5,77	-3,53	6,58
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	61,92	52,03	56,38	56,22	56,17
Existencias / Total Activo (%)	22,94	16,95	16,54	16,84	15,09
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	22,95	20,41	24,39	24,09	26,02
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	19,75	21,62	22,73	22,28	22,88
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,47	9,42	8,56	8,60	9,31
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	24,19	26,49	22,35	22,84	26,57
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	63,44	60,83	67,01	61,95	51,06
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	74,94	77,07	77,55	76,94	75,04
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,67	18,73	22,40	22,05	18,39
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	103,35	99,47	89,23	85,29	87,60
Capital Corriente / Total Activo (%)	36,86	29,09	33,94	33,16	31,21
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	200,20	161,85	179,43	176,89	176,04
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	19,63	21,85	26,93	21,35	11,19
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	108,10	106,46	117,26	117,63	103,55
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	33,89	27,61	34,29	27,01	14,74
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	81,55	79,80	75,11	81,41	89,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	12,88	14,43	17,09	14,43	6,96
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,45	0,63	0,45	0,35	0,32
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	53,69	50,81	56,99	45,35	25,97
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	76,24	72,97	81,89	55,66	38,88
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	56,33	50,54	70,89	64,22	72,35
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	148,08	145,80	170,17	164,56	157,31
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	247,04	226,87	251,21	243,77	225,02
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	7,75	10,52	6,24	6,21	10,25
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	6,37	8,64	5,17	5,11	8,38
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,15	19,64	26,40	22,04	16,39
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	273,54	255,31	303,08	262,79	204,33
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,24	9,29	10,09	10,45	11,54
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,24	9,29	10,09	10,45	11,54
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	7,18	7,12	8,12	7,71	7,61
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,60	6,76	8,21	6,28	3,59
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	108,74	105,36	98,97	122,74	211,69
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	146,82	149,03	140,97	152,46	178,53
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	93,15	90,66	94,46	94,44	91,16
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	157,62	164,39	149,24	161,43	195,85
EF) EFECTO FISCAL (%)	87,64	87,62	88,08	88,88	84,96
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	87,64	87,62	88,08	88,88	84,96
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	123	127	141	141	127
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,18	14,00	13,55	13,28	14,23
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,86	4,84	3,87	4,21	4,50
Número Medio total de trabajadores por empresa	17,05	18,84	17,42	17,49	18,74
Gasto medio por trabajador (euros)	25.725,31	25.482,41	26.310,22	26.889,48	24.262,58
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.410,15	37.808,43	39.143,06	40.061,99	37.929,55
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	65,28	67,40	67,22	67,12	63,97

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Ceuta y Melilla - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	10	10	17	17	17
Total Variación Activos (%)	-4,27	-2,34	2,37	3,78	4,80
Total Variación Cifra de Negocios (%)	-0,33	-3,75	4,38	-2,49	3,73
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	35,47	-15,29	-12,51	17,33	60,67
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	61,99	57,20	49,24	52,90	54,20
Existencias / Total Activo (%)	11,31	7,14	7,97	3,73	3,48
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	39,48	38,39	27,93	35,20	38,47
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	14,60	22,93	27,62	25,76	24,11
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,87	8,02	7,25	6,39	6,10
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	17,29	22,09	25,18	21,27	12,86
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	76,08	80,56	66,65	70,62	76,86
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	81,45	85,26	77,80	80,24	83,81
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,40	12,68	16,42	9,40	8,46
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	125,02	103,49	101,62	96,16	100,22
Capital Corriente / Total Activo (%)	43,44	42,46	27,05	33,13	38,01
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	216,60	202,05	160,14	175,36	187,68
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,95	22,59	15,46	17,73	19,24
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	130,86	83,15	65,45	77,89	90,84
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	56,75	50,32	23,13	29,27	33,40
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,73	81,97	85,46	85,45	83,15
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,17	13,31	9,23	10,70	9,13
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,32	0,13	0,26	0,47	0,22
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	53,44	50,47	41,63	45,06	39,31
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	112,28	88,05	59,16	63,13	56,32
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	25,19	18,05	21,37	45,02	45,46
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	174,45	226,03	131,20	186,68	214,23
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	334,21	387,98	221,85	267,64	334,80
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	3,46	1,64	4,91	7,97	2,45
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	2,96	1,30	3,87	6,81	2,19
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	34,84	42,82	23,86	26,32	49,44
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	418,04	514,41	299,86	340,36	432,21
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,06	8,05	8,93	8,62	12,97
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,06	8,05	8,93	8,62	12,97
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	8,04	7,44	6,87	7,82	11,62
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	10,50	8,82	5,88	6,91	10,21
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	76,55	84,38	116,94	113,18	113,83
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	127,40	122,32	143,32	132,06	127,29
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	96,93	98,54	95,53	93,26	97,84
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	131,44	124,13	150,03	141,60	130,10
EF) EFECTO FISCAL (%)	88,47	88,48	90,67	83,50	87,70
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	88,47	88,48	90,67	83,50	87,70
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	10	9	14	15	16
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	48,27	43,41	44,01	49,24	45,22
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	26,45	25,27	19,23	18,24	17,00
Número Medio total de trabajadores por empresa	74,72	68,68	63,24	67,49	62,22
Gasto medio por trabajador (euros)	31.016,29	35.518,61	34.042,13	29.836,63	32.810,46
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	54.610,24	60.359,08	58.021,01	49.332,07	69.187,80
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	56,80	58,85	58,67	60,48	47,42

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

VII. Información estadística. Muestra Común

Tabulación estadística por ejercicios de las ratios especificadas en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades; empresas comunes a todos los años, dimensión nacional.

Total Nacional - Todas las actividades

Microempresas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	215.471	215.709	215.826	215.754	215.268
Total Variación Activos (%)	3,52	3,92	3,23	2,97	3,83
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,01	6,69	5,03	2,94	-10,96
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	16,72	15,59	7,30	3,60	-25,77
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	47,17	47,90	48,20	48,55	49,62
Existencias / Total Activo (%)	14,13	13,82	13,61	13,30	12,56
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,53	19,32	19,89	20,65	23,18
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,74	31,08	30,77	30,26	29,18
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,14	7,24	7,26	7,36	7,38
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,93	41,16	40,05	39,86	47,13
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,51	51,79	53,31	54,67	54,70
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,18	70,49	71,21	71,93	74,03
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,31	20,13	20,50	20,48	18,87
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	129,25	127,48	124,29	122,37	118,70
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,35	18,39	19,42	20,48	23,65
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	136,87	139,23	141,33	143,64	151,15
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,67	28,96	29,17	29,64	29,66
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	71,56	75,79	78,50	81,18	72,31
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,90	22,61	23,45	24,71	33,25
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,92	72,59	72,37	71,87	72,08
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,02	21,04	21,23	21,74	22,07
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,89	0,79	0,73	0,69	0,75
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	66,74	66,15	64,74	64,13	71,07
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	158,20	155,19	148,69	146,32	157,10
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	42,09	45,70	49,02	53,03	66,74
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	107,87	112,55	117,21	122,39	139,22
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	158,18	162,30	167,45	172,95	191,07
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,63	16,67	15,30	14,45	18,07
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,69	11,77	10,82	10,16	11,66
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,43	11,34	11,95	12,33	10,08
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	202,05	207,41	214,17	220,60	220,75
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,73	6,21	6,27	6,15	4,41
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,73	6,21	6,27	6,15	4,41
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,48	4,83	4,98	4,97	3,78
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,66	5,94	6,01	6,00	5,32
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	79,22	81,32	82,79	82,88	71,12
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	166,75	167,37	164,81	162,01	157,06
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,22	86,67	87,86	88,57	85,91
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	197,99	193,10	187,59	182,92	182,82
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,65	76,69	76,42	76,33	74,24
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,65	76,69	76,42	76,33	74,24
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	147.648	153.540	156.228	156.895	159.125
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,67	2,72	2,79	2,86	2,80
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,61	0,64	0,63	0,62	0,51
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,28	3,35	3,42	3,48	3,31
Gasto medio por trabajador (euros)	25.976,62	26.751,96	27.594,70	28.532,82	27.070,09
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.701,86	35.149,67	36.216,16	37.270,65	34.827,88
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	77,08	76,11	76,19	76,56	77,73

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	37.730	37.748	37.749	37.747	37.706
Total Variación Activos (%)	4,91	5,49	4,19	3,51	3,94
Total Variación Cifra de Negocios (%)	6,04	7,66	5,59	3,68	-10,83
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	16,36	14,62	3,77	4,11	-25,53
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,52	55,26	55,51	55,75	56,68
Existencias / Total Activo (%)	13,92	13,95	14,22	14,31	13,41
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,56	18,81	19,03	19,46	22,62
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,66	27,09	27,04	26,90	25,80
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,01	10,16	10,23	10,46	10,69
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,23	38,04	38,28	38,48	46,16
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,51	51,16	52,16	53,07	52,55
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,45	68,29	68,52	68,76	72,37
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,41	17,62	18,81	19,45	16,03
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	96,89	95,67	93,68	92,77	89,02
Capital Corriente / Total Activo (%)	22,97	23,55	24,03	24,51	29,05
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	154,57	156,41	157,61	158,85	171,14
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,96	28,12	28,23	28,61	29,02
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	107,20	112,29	114,58	116,95	106,08
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,65	21,77	21,91	22,29	30,81
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,48	73,31	73,22	72,83	72,64
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,53	20,53	20,78	21,24	21,86
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,79	0,69	0,64	0,59	0,67
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,74	75,81	73,94	72,84	79,77
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	125,06	123,54	118,31	116,22	122,73
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	37,63	39,55	41,30	43,56	60,85
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	122,66	124,30	124,82	126,23	149,13
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	172,79	174,26	176,35	178,48	205,17
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,96	14,33	13,53	12,67	16,34
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,21	10,37	9,66	8,93	10,51
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,91	14,82	15,10	15,59	12,59
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	202,06	204,77	209,01	213,09	210,77
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,14	8,76	8,55	8,48	6,12
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,14	8,76	8,55	8,48	6,12
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,16	6,54	6,46	6,45	4,85
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,81	6,05	5,89	5,87	5,14
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	106,08	108,16	109,72	109,95	94,31
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	170,92	173,02	171,02	169,35	165,63
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,33	88,52	89,20	89,88	87,05
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	197,98	195,45	191,73	188,42	190,28
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,38	77,43	77,33	77,57	76,18
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,38	77,43	77,33	77,57	76,18
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	35.221	35.557	35.849	35.890	36.048
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,47	15,21	16,07	16,73	16,60
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,33	4,62	4,59	4,52	3,74
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,80	19,83	20,65	21,25	20,34
Gasto medio por trabajador (euros)	29.953,29	30.586,90	31.299,53	32.206,68	30.763,60
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	40.142,88	41.133,26	41.831,86	42.721,61	40.197,42
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,62	74,36	74,82	75,39	76,53

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas medianas	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	5.198	5.201	5.202	5.202	5.195
Total Variación Activos (%)	4,00	5,26	3,35	2,76	1,00
Total Variación Cifra de Negocios (%)	5,90	8,43	5,98	3,78	-8,13
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	13,59	10,63	0,29	1,57	-23,42
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,03	51,55	51,90	52,18	52,72
Existencias / Total Activo (%)	13,45	13,97	14,74	14,98	14,05
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,24	15,43	15,59	15,81	18,47
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,60	25,67	25,44	25,39	24,88
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,23	11,51	11,70	12,04	12,45
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,55	39,10	39,94	40,89	48,22
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,54	47,76	48,21	48,48	48,58
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,71	67,66	67,50	67,03	69,64
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,66	19,67	20,81	21,12	18,79
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	86,54	85,94	85,50	85,95	86,25
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,74	19,21	19,39	19,21	22,35
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	143,03	144,87	145,38	145,09	152,61
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,48	25,17	24,79	25,13	25,90
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	93,60	98,56	100,10	102,80	98,13
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,18	19,10	18,88	18,49	23,71
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,54	76,75	77,17	76,80	76,24
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,88	16,70	16,79	17,21	17,92
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,90	0,77	0,71	0,67	0,73
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	79,50	80,15	76,32	74,87	77,48
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	111,71	110,77	104,14	103,59	108,62
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	25,15	25,67	25,29	25,89	35,86
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	103,56	102,87	99,26	97,59	109,10
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	159,90	159,38	159,67	158,24	173,62
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,79	14,40	13,94	13,54	17,07
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,99	10,25	9,73	9,25	10,66
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,04	14,46	14,38	14,51	12,49
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	190,60	191,42	193,07	194,11	194,46
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,21	9,63	9,28	9,11	6,85
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,21	9,63	9,28	9,11	6,85
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,52	6,62	6,42	6,30	4,95
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,68	6,59	6,25	6,07	5,26
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	97,72	100,54	102,72	103,88	94,27
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	181,88	184,90	184,01	183,62	177,39
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,46	88,31	88,70	89,02	86,17
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	210,37	209,38	207,44	206,26	205,86
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,65	78,68	78,60	78,72	77,92
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,65	78,68	78,60	78,72	77,92
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	4.866	4.900	4.907	4.909	4.947
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	62,82	66,51	70,27	73,95	74,68
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,81	20,39	21,19	20,88	17,62
Número Medio total de trabajadores por empresa	81,63	86,90	91,45	94,83	92,31
Gasto medio por trabajador (euros)	33.840,94	34.295,24	34.707,27	35.597,80	34.932,43
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	49.251,41	49.672,34	48.997,56	49.865,84	48.689,45
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,71	69,04	70,83	71,39	71,75

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas grandes	2016	2017	2018	2019	2020
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.302	1.303	1.302	1.303	1.304
Total Variación Activos (%)	4,22	3,92	1,32	3,40	-1,54
Total Variación Cifra de Negocios (%)	1,57	8,36	6,04	1,65	-14,40
Total Variación Resultado del Ejercicio (%)	25,24	-1,98	-1,73	14,57	-33,17
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	36,19	37,81	38,63	39,45	38,41
Existencias / Total Activo (%)	7,09	7,25	7,80	7,73	7,27
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,66	13,80	14,15	15,19	15,93
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	20,82	20,39	21,05	20,54	20,46
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,29	13,49	13,76	14,17	14,68
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,41	37,69	39,70	37,51	47,38
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,13	47,05	46,94	46,44	46,15
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,68	69,03	67,78	65,88	66,89
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,08	8,58	8,93	10,10	9,86
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	120,41	120,02	122,72	122,74	125,91
Capital Corriente / Total Activo (%)	5,87	6,84	6,40	5,33	5,30
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	114,30	115,78	115,08	113,02	112,99
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	21,85	20,96	20,14	21,61	22,61
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	92,39	94,15	91,51	98,79	90,36
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	6,67	7,46	6,69	5,68	6,48
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	80,71	81,65	82,36	81,00	80,52
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	12,79	12,36	12,25	12,73	14,75
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,92	0,80	0,71	0,68	0,76
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	67,77	66,45	62,94	63,40	67,60
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	122,94	117,48	112,41	115,82	129,68
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	13,22	14,69	15,26	14,40	18,87
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	71,76	72,96	70,04	65,73	68,64
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	119,37	122,07	119,86	115,62	116,00
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,25	13,84	13,30	11,68	15,78
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,65	10,01	9,25	8,26	9,86
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,37	13,79	13,75	14,49	11,77
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	189,16	188,84	188,47	186,71	185,69
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	10,25	9,67	9,37	10,44	7,23
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,25	9,67	9,37	10,44	7,23
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,66	6,42	6,15	6,67	3,92
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,56	7,01	6,43	7,10	4,80
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	88,05	91,57	95,65	93,90	81,77
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	185,09	188,36	189,64	194,60	182,18
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,24	88,62	89,02	90,38	84,07
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	212,16	212,56	213,04	215,32	216,70
EF) EFECTO FISCAL (%)	83,17	79,94	80,36	80,48	101,15
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	83,17	79,94	80,36	80,48	101,15
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.184	1.197	1.190	1.206	1.193
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	618,42	654,89	683,71	714,69	732,19
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	301,14	310,08	337,32	336,22	302,87
Número Medio total de trabajadores por empresa	919,56	964,97	1.021,03	1.050,91	1.035,07
Gasto medio por trabajador (euros)	33.756,26	33.870,54	33.653,81	34.496,14	34.768,69
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	55.790,02	54.588,18	53.054,89	55.890,14	51.737,18
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	60,51	62,05	63,43	61,72	67,20

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

VIII. Información estadística. Agregado por ramas y sectores

Información estadística. Agregado por rama y sectores. **[PDF Adjunto]**