

Las **PYME** españolas con forma societaria

ESTRUCTURA ECONÓMICO-FINANCIERA Y RESULTADOS

EJERCICIOS
2019
2023
Y AVANCE 2024



Registradores DE ESPAÑA

Las PYME españolas con forma societaria

Estructura económico-financiera y Resultados
(Ejercicios 2019-2023 y Avance 2024)



**Colegio de Registradores de la Propiedad, Bienes Muebles y
Mercantiles de España**

Créditos

Edita:

Colegio de Registradores de la Propiedad,
Bienes Muebles y Mercantiles de España

Príncipe de Vergara, 70. 28006. Madrid.

<http://www.registradores.org>

Coordina:

Centro de Procesos Estadísticos del Colegio
de Registradores de la Propiedad, Bienes
Muebles y Mercantiles de España

Autores:

Dr. Antonio Calvo-Flores Segura
(Catedrático de Métodos Cuantitativos para
la Economía de la Universidad de Murcia)

Dr. Domingo García Pérez de Lema
(Catedrático de Economía Financiera y
Contabilidad de la Universidad Politécnica de
Cartagena)

Dr. Antonio Duréndez Gómez-Guillamón
(Catedrático de Economía Financiera y
Contabilidad de la Universidad Politécnica de
Cartagena)

No está permitida la reproducción total o parcial de este libro, ni su tratamiento informático, ni la transmisión de ninguna forma o por cualquier otro medio, ya sea electrónico, mecánico, por fotocopia, por registro u otros métodos, sin el permiso previo y por escrito de los titulares del Copyright.

ÍNDICE

I. ESTUDIO ECONÓMICO-FINANCIERO	4
1. Introducción	4
2. Fuentes de información y metodología	7
3. La economía y las PYME españolas entre 2019 y 2023	13
3.1. La economía española entre 2019 y 2023	13
3.2. Las PYME españolas entre 2019 y 2023	19
4. PYME y grandes empresas en los agregados totales	23
4.1. Indicadores de crecimiento	23
4.2. Estructura patrimonial, funcionalidad y cobertura del capital	25
4.3. Gestión	32
4.4. Liquidez y Solvencia	36
4.5. Rentabilidad	37
4.6. Empleo	42
5. Las PYME de la muestra con depósitos continuados	45
5.1. Caracterización y evolución de la muestra común	45
5.2. Los principales indicadores de las PYME de la muestra común	52
5.2.1 Estructura económico-financiera de las PYME de la muestra común	52
5.2.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME de la muestra común	54
5.2.3 Liquidez y solvencia de las PYME de la muestra común	55
5.3. Rentabilidad integrada de las PYME de la muestra común	57
6. Características comparadas de las PYME por CC.AA.	60
6.1. Cobertura por CCAA	60
6.2. Empresas-tipo por CCAA	63
6.3. Los principales indicadores de las PYME por CCAA	71
6.3.1 Estructura económico-financiera de las PYME por CCAA	71
6.3.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME por CCAA	75
6.3.3 Liquidez y solvencia de las PYME por CCAA	78
6.4. Modelos explicativos de la rentabilidad por CCAA	80
6.5. Indicadores de crecimiento de las PYME por CCAA	89

7. Especialización productiva micro y pequeñas empresas por CCAA	94
7.1. Especialización productiva de las microempresas por CCAA	95
7.2. Especialización productiva de las pequeñas empresas por CCAA	103
8. Análisis comparado de los segmentos de PYME por grupos de actividad económica (CNAE-2009)	112
8.1. Caracterización y evolución de la muestra sectorial	113
8.2. Diferencias y similitudes entre sectores por magnitudes básicas y por empleo	121
8.3. Ranking de los principales indicadores de las PYME en la muestra sectorial	134
8.4. Ranking de los indicadores de rentabilidad	140
8.5. Las PYME más rentables de la muestra sectorial	147
8.6. Indicadores de crecimiento de las PYME por ramas de actividad	155
9. La I+D en las cuentas anuales de las empresas: factores determinantes y efectos observados	159
9.1. Características de la muestra piloto	160
9.2. La intensidad de la inversión en I+D y su distribución sectorial	165
9.3. Posibles efectos y determinantes de la intensidad de la inversión en I+D	176
10. Resumen ejecutivo	180
AVANCE 2024	202
ORIGEN DE LOS DATOS	217
1. Notas Metodológicas sobre adaptación al nuevo Plan Contable	217
2. Límites de la información disponible.	217
3. Amplitud de la muestra.	218
4. Clasificaciones utilizadas.	219
4.1. Sectores de actividad incluidos.	219
4.2. Tamaños incluidos.	223
5. Tratamiento de la información.	224
5.1. Recepción de datos en el SEREG.	224
5.2. Agregación estadística de los datos.	224
METODOLOGÍA	225
1. Indicadores de crecimiento	225

2. Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital	225
2.1. Capital económico	226
2.1.1. Estructura	226
2.1.2. Funcionalidad	226
2.2. Capital Financiero	226
2.2.1. Estructura	226
2.2.2. Cobertura	226
3. Indicadores de gestión	227
3.1. Actividad	227
3.2. Principales costes	227
3.3. Rotaciones (aproximación)	227
4. Indicadores Financieros	227
4.1. Liquidez	228
4.2. Solvencia	228
5. Rentabilidad y sus componentes	228
5.1. Rentabilidad financiera (ROE)	229
5.2. Rentabilidad económica (ROI)	229
5.2.1. Margen de beneficio por unidad de ventas	229
5.2.2. Rotación del activo total	229
5.3. Apalancamiento financiero	229
5.3.1. Cargas financieras	229
5.3.2. Endeudamiento	229
5.4. Efecto fiscal.	229
6. Empleo y costes de personal	230
Información estadística. Agregado Nacional	231
Información estadística. Agregado CC.AA.	236
Información estadística. Muestra Común	291
Información estadística. Agregado por ramas y sectores	296

I. ESTUDIO ECONÓMICO-FINANCIERO

1. Introducción

El vigesimocuarto *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* realiza el habitual análisis en profundidad de la estructura económico-financiera y los resultados del sector empresarial español, constituido mayoritariamente por empresas de micro, pequeña y mediana dimensión (PYME). En esta ocasión, consideramos un período quinquenal (2019-23) y el avance de resultados de 2024. El contexto económico de este periodo es muy relevante, dado que coincide con importantes oscilaciones del ciclo económico, e impacta de forma muy directa en la PYME española. La economía española entre 2019 y 2023 se ha visto condicionada por una serie de factores que durante el año 2019 nadie preveía se pudiesen producir. Este complejo escenario puede dificultar en ocasiones la explicación del comportamiento de los indicadores económicos y financieros utilizados en este informe.

El periodo 2019 representó el final de un ciclo de recuperación experimentado por la economía española, donde se obtuvieron tasas interanuales de crecimiento del PIB superiores al 3%. En 2020 se produjo el inicio de la crisis generada por la COVID-19 donde muchas empresas se vieron golpeadas por la crisis sanitaria debido al fuerte shock producido en la oferta en las cadenas de suministro y un shock en la demanda provocado por un menor consumo que hizo disminuir los ingresos en las empresas. La pandemia COVID-19 se encargó de finiquitar el ciclo anterior de la recuperación. La paralización de gran parte de la economía durante 2020 se tradujo en un retroceso del -10,16% del PIB per cápita a precios de mercado, aunque todavía la inflación no había surgido como un elemento distorsionador de la economía. En 2021, sin embargo, se produjo una recuperación del PIB per cápita a precios de mercado con un incremento del 9,23%. Esta recuperación se consideró incompleta debido al contexto de alta incertidumbre en la economía española y mundial debido a la continuidad de la pandemia, al repunte de la inflación (tasa de variación del 6,50%) y al estallido de la guerra propiciada por la invasión de Rusia a Ucrania. En 2022 la economía española siguió con la senda de recuperación económica con una tasa de crecimiento del 10,15% del PIB y una tasa de paro del 12,87%, valor más bajo en el periodo 2018-22. No obstante, en 2022 se mantuvieron los niveles de inestabilidad provocados principalmente por las tensiones inflacionarias (alcanzando una tasa de inflación del 5,70%) y por la incertidumbre de los riesgos internacionales debidos principalmente por la invasión rusa a Ucrania. En 2023, la economía española mantuvo un crecimiento sostenido, con una tasa anual del 2,7%, superando los niveles previos a la pandemia. Este avance se apoyó tanto en la demanda nacional, impulsada por un notable aumento del consumo público, como en la demanda externa, gracias al dinamismo de las exportaciones. La inflación, que comenzó el año en niveles elevados, descendió progresivamente hasta cerrar en diciembre con un IPC del 3,1%, debido a la normalización de los precios energéticos. En respuesta, el Banco Central Europeo endureció su política monetaria, elevando los tipos de interés del 2,5% al 4,5%. El mercado laboral mostró una evolución positiva, con un aumento de la población activa y del empleo, acompañado de una mejora en la calidad del trabajo, destacando el crecimiento del empleo indefinido y a tiempo completo. En conjunto, 2023 se consolidó como un año de recuperación moderada, superando la recesión provocada por la pandemia y reforzando la estabilidad económica.

La base de la metodología del *Estudio* es la contabilidad empresarial y su taxonomía la de las actividades económicas de las empresas españolas. Se atiene al vigente Plan General de Contabilidad (*PGC 2007*, promulgado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre), que a raíz de su aplicación obligó a redefinir el modelo de análisis basado en *ratios* que se utilizaba en las primeras ediciones; y se ajusta a la Clasificación Nacional de Actividades CNAE-2009, que sustituyó a la anterior clasificación de actividades económicas que databa de 1993, y que fue objeto de unas ligeras modificaciones en 2003 (CNAE-93 Rev 1). Modificaciones que respondían a la necesidad de reflejar los cambios que se habían ido produciendo en los procesos productivos desde los últimos años del siglo XX, y a la no menos necesaria comparabilidad internacional de empresas y sectores desde bases

armonizadas; y que se tradujo en una reclasificación general de las actividades industriales, en una agrupación de la agricultura y la pesca, y en una mayor presencia y desagregación de los sectores de los servicios.

La disponibilidad de los datos del Estudio y su adecuación contable y económica al actual marco normativo se garantizan con la eficacia y eficiencia habituales del Servicio de Estadísticas Registrales (SEREG), anteriormente denominado Centro de Procesos Estadísticos (CPE), del Colegio de Registradores de España, que traslada la información de los depósitos de cuentas anuales de las empresas españolas en los Registros Mercantiles al marco contable y a la clasificación de actividades económicas vigentes en cada momento. Lo cual permite enlazar la mayor parte de las series de datos presentadas cada año con las de Estudios previos. Con lo que implica una mejora en la calidad y la comparabilidad internacional de la información que se ofrece.

Según los datos del *Annual Report on European SMEs, 2024/25* (EUROPEAN COMMISSION), en 2024 y en el ámbito de la UE de 27 países (UE-27), las PYMES jugaron un papel crucial en el crecimiento económico y la competitividad europea, ya que suponían el 99,8 % de todas las empresas del sector empresarial no financiero. En 2024 existían en Europa 26,1 millones de PYME activas que emplearon a 88,7 millones de personas (65,1% del empleo total de empresas), y contribuyeron significativamente a la generación de valor añadido en la UE-27 (53,6% respecto del total generado por las empresas). La gran mayoría de las PYME en 2024 fueron microempresas, que representaron el 93,6% del total de empresas, aunque solo generaron el 20,1 % del valor añadido y el 30,1% del empleo. Las pequeñas empresas, que representaron el 5,4% del número total de empresas, generaron el 16,6% del valor añadido y el 19,5% del empleo. Mientras que las medianas (0,8% del total de empresas), generaron el 16,9% del valor añadido y el 15,5% del empleo. En el caso de España, los datos de Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa ponen de manifiesto que en diciembre de 2024 las PYMES representaban el 99,8% del número de empresas y generaban el 61,6% del empleo en el sector de empresas no financieras de la economía española.

La UE es consciente de la importancia de la PYME y su papel relevante en el crecimiento económico y la generación de empleo. Además, las PYME son indispensables para lograr avances en áreas políticas clave de la UE, incluidas la innovación, la digitalización, la diversidad, la igualdad y la doble transición. En consecuencia, la Comisión Europea ha preparado diversos programas e iniciativas de financiación dirigidos a las PYME, para proteger y mejorar su prosperidad. La política de la Unión en favor de las PYMES tiene como fin garantizar que las políticas y acciones de esta defiendan a las pequeñas empresas y contribuyan a aumentar el atractivo de Europa como lugar para la creación y el desarrollo de empresas.

Las PYME siguen representando, por tanto, al sistema empresarial en su conjunto y de ahí que su análisis tenga que basarse en las premisas de su amplitud y su heterogeneidad. En primer lugar, porque la misma característica distintiva de su dimensión difiere notablemente entre segmentos de PYME (microempresas, empresas pequeñas y empresas medianas, según la habitual clasificación de la UE); y en segundo y no menos importante lugar, porque buena parte de los factores que explican su estructura y resultados se derivan también de su sector de actividad, de su ámbito geográfico de actuación, de su mayor o menor apuesta por la inversión en factores intangibles de productividad, o de la capacidad directiva de sus gestores. No obstante, la profundización en el estudio de las PYME que reclama la UE está muchas veces condicionada por el desconocimiento de las empresas de menor dimensión (de entre 1 y 9 trabajadores en plantilla), debido a su baja representatividad en las bases de datos usuales, y que sin embargo en 2024 generaban el 65% del empleo total de la UE-27. Ya sea porque la metodología de formación de esas bases, a través de encuestas, se traduce en muy bajas tasas de respuesta entre las micro y pequeñas empresas; o ya lo sea porque esas bases de datos se centran en las unidades empresariales de mayor tamaño, con elevada ponderación en las macromagnitudes económicas, pero con menor representatividad en indicadores sociales como el empleo.

Una de las principales aportaciones del *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* sigue siendo, por ello, la caracterización económico-financiera de las empresas españolas de menor dimensión, gracias a contar con la fuente primaria de información que constituyen los preceptivos depósitos de cuentas anuales de las empresas en los Registros Mercantiles. Unos datos que son tabulados por el Servicio de Estadísticas Registrales

(SEREG) del Colegio de Registradores de España, y que constituyen desde 2002 un complemento informativo imprescindible para las restantes bases de datos públicas que se refieren al sector empresarial español (Directorio Central de Empresas, Central de Balances del Banco de España, Agencia Estatal de la Administración Tributaria, y Encuesta sobre Estrategias Empresariales de la Fundación SEPI). Tanto por la continuidad en su oferta de información (basada además específicamente en los estados contables de las empresas) y por la fiabilidad de esta (garantizada por el SEREG) como por su amplia cobertura del sector empresarial español y por su inestimable y específica aportación para el estudio empírico de las micro y pequeñas empresas españolas.

Debe recordarse asimismo que el *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* ofrece, desde su primera edición, enfoques originales y aspectos desagregados de la información que no se encuentran en otras bases de datos empresariales, como la segmentación de los datos económico-financieros por estratos de dimensión empresarial (microempresas, empresas pequeñas, empresas medianas y, en ciertos casos, grandes empresas de referencia), y su particularización para el total nacional, las diferentes Comunidades y Ciudades Autónomas y los diversos sectores de la actividad económica (al nivel de 3 dígitos de la CNAE-2009). Junto a la disponibilidad de otras muestras segmentadas, que reflejan: las empresas con depósitos continuados de sus cuentas en todos y cada uno de los años del período temporal considerado en cada *Estudio*; la especialización productiva de las micro y pequeñas empresas por Comunidades y Ciudades Autónomas, basada en sus cifras de negocio, y que permite relacionar los modelos diferenciados de PYME que existen en ellas con sus posibles especializaciones sectoriales. Sin olvidar la muestra específica de PYME y Grandes empresas, al nivel de 4 dígitos de la CNAE-2009, que realizaron el depósito de sus cuentas en formato Normal, durante los dos últimos años completos disponibles (2022 y 2023, en esta edición), y que permiten por ello indagar en las causas y los efectos de la inversión empresarial en intangibles (Gastos en I+D).

En su vigesimocuarta edición, el *Estudio* tabula los datos de 2023 de 462.704 microempresas, 100.704 empresas pequeñas, 17.198 medianas y 4.250 grandes empresas (con cifras de negocio inferiores a 1.000 millones de euros, y como referencia comparativa de las PYME). Las empresas tabuladas, como es habitual, radican en todas y cada una de las 17 CCAA españolas (además de en las Ciudades Autónomas de Ceuta y Melilla), y sus actividades económicas abarcan 249 sectores de la CNAE-2009. En cuanto a la muestra común, el número de empresas con depósitos continuados durante los años 2019-23 se sigue incrementando respecto de estudios previos y configura en 2023 un panel de 221.641 microempresas, 44.178 empresas pequeñas, 6.138 empresas medianas y 1.644 empresas grandes como referencia comparativa.

La metodología del *Estudio* se basa, desde su inicio, en un enfoque descriptivo (Cuadros y Gráficos), tanto por disponer de agregados de empresas (y no de datos individuales de éstas) cuya información se recibe ya estructurada según un modelo de análisis basado en *ratios* como por destinarse a un público objetivo no necesariamente especializado en las técnicas estadísticas. Lo cual no obsta para la permanente revisión y mejora de las pautas de ese análisis descriptivo, como el cálculo de unos u otros estadísticos (medianas o promedios) según la dispersión y la asimetría de las variables, la presentación de determinados datos (cuadros sintéticos y por Ramas de todos los sectores CNAE, gráficos de dispersión de los factores de la rentabilidad, o gráficos de regresión lineal entre determinadas variables de las que se ha dispuesto de forma individualizada), o el cálculo a valores constantes de la evolución de las magnitudes básicas corrientes, al objeto de incrementar el potencial informativo del *Estudio* en su conjunto. En cuanto a la representatividad de las muestras con las que se cuenta, se siguen aplicando criterios de reasignación proporcional para poder comparar los segmentos de PYME disponibles (criterio UE) con la diferente segmentación de los datos del DIRCE, que se toman como referencia de la población total de PYME españolas. Igualmente, se siguen realizando diversos contrastes explicativos sobre las posibles causas y efectos de la inversión en intangibles (Gasto en I+D), tanto en grandes empresas como en PYME, mediante modelos lineales generalizados y regresiones múltiples, con base en su significatividad estadística.

Por lo que se refiere a la estructura del *Estudio*, se inicia con esta breve introducción, a la que sigue el epígrafe 2 que recuerda las fuentes de información y la metodología del análisis (que se detallan además en sendos anexos). El epígrafe 3 traza el panorama general de las PYME que se deduce tanto de los datos y los ejercicios considerados

como de la evolución del ciclo económico. El epígrafe 4 analiza los diferentes bloques de variables que configuran la estructura y resultados de los segmentos de empresas, PYME y grandes empresas de comparación, para el total nacional y durante el período 2019-2023. El epígrafe 5 ofrece el contrapunto coyuntural (tasas de variación interanual de las variables) a ese diagnóstico general, a través del panel de PYME con depósitos continuados de cuentas entre 2019 y 2023. En el epígrafe 6 se caracterizan las pautas diferenciales de los segmentos de PYME según las 17 Comunidades Autónomas y las 2 Ciudades Autónomas de radicación, durante el período 2019-2023. En el epígrafe 7 se hace una aproximación coyuntural a la especialización productiva y a las características del empleo de las micro y pequeñas empresas en las diferentes Ramas y CCAA en 2023. En el epígrafe 8 se analizan los rasgos definitorios de los segmentos de PYME por sectores y ramas de actividad de la CNAE-2009 entre 2019 y 2023. El epígrafe 9 aborda la caracterización comparada de las empresas que declaran gastos acumulados de I+D en 2022 y 2023, a la par que indaga en las posibles causas y efectos de la activación y/o amortización de esos gastos en intangibles en dichas empresas. Y, finalmente, el epígrafe 10 ofrece un “resumen ejecutivo” con la síntesis de sus diversos contenidos y las principales conclusiones que se pueden extraer del *Estudio*.

2. Fuentes de información y metodología

La base de datos del Estudio se elabora por el Servicio de Estadísticas Registrales (SEREG) del Colegio de Registradores de España. Su fuente primaria son los preceptivos depósitos de cuentas anuales que realizan las empresas en los Registros Mercantiles. A partir de esta información primaria, el SEREG aplica un minucioso proceso de tratamiento, tabulación y verificación de la coherencia de los datos originarios (que se detalla en el Anexo I), de manera que solo aquellos que cumplen con todas las relaciones estructurales entre campos de las cuentas y no presentan incongruencias son mantenidos para el análisis. De esta manera se ha obtenido una muestra para los años 2019 a 2023 que además de ser de gran tamaño (más de 570.000 Pymes en cada uno de los años) tiene una elevada fiabilidad en lo que se refiere a la calidad de la información allí contenida.

Sobre la base de datos, clasificada según las variables que en cada momento del Estudio son de interés, se calculan los indicadores económicos y las ratios del modelo de análisis económico-financiero que se ha venido aplicando desde la primera edición del Estudio y que, como ya se ha indicado, se atiene al actual Plan Contable desde la vigencia de éste (se justifica en el Anexo II). El resultado final son las empresas que constituyen la información depurada, contable y económicamente, para el análisis.

Las ratios e indicadores del modelo de análisis son calculados, asimismo, por el propio SEREG sobre los datos ya mencionados de los Registros Mercantiles y se tabulan en hojas-tipo (formato Excel), para los diferentes segmentos de PYME (y grandes empresas, cuando procede) y para las diversas nuestras disponibles: total nacional, panel común, Comunidades Autónomas y sectores económicos. Dichas hojas-tipo (tal cual se presentan en el anexo estadístico) constituyen la información básica de la que se dispone para realizar el Estudio, junto con las variables concretas de las dos muestras especiales que, ya sin ajustarse al modelo de análisis estándar, permiten las aproximaciones que se realizan sobre la especialización productiva de las micro y pequeñas empresas por CCAA, y sobre las pautas distintivas de las empresas que activan sus gastos en I+D. Las magnitudes y los indicadores de las series históricas se presentan en euros corrientes, en tanto que las ratios lo hacen, en general, en porcentajes (con la excepción de determinados indicadores en días o unidades, que se señalan en las propias hojas de datos). La información que así se proporciona, desagregada por segmentos de dimensión en los correspondientes apartados y soportes del *Estudio*, constituye por sí misma una aportación relevante y original para cualquier análisis comparado que desee plantearse sobre las empresas españolas. Junto con el posible valor adicional que puedan aportar a los datos los análisis y comentarios que se plantean en este *Estudio* sobre las PYME españolas con forma societaria.

La representatividad de las muestras de empresas que se manejan está condicionada por las características de la información de base y por la metodología seguida para su tabulación. Su origen son los depósitos de cuentas

anuales que, pese a venir exigidos legalmente a buena parte de las empresas españolas (y con la sanción de la exclusión de anotaciones registrales posteriores a las empresas que lo incumplan), se supeditan en la práctica a la voluntariedad de las empresas y a las vicisitudes derivadas de la misma demografía empresarial, que implican la desaparición o la creación de empresas concretas a lo largo del tiempo. Así como a la propia situación económica, ya que en situaciones de crisis muchas PYME relegan el cumplimiento de las obligaciones registrales a un segundo plano de preocupación. En cualquier caso, por unos u otros motivos, resulta prácticamente imposible conformar sobre esta fuente informativa una base de datos con representatividad estadística en sentido estricto. Al igual sucede con el “panel” de empresas de la muestra común, ya que, si bien estas empresas son las mismas durante los cinco años considerados en cada Estudio, ni su número es el mismo en las sucesivas ediciones ni su composición reproduce exactamente los pesos de los segmentos de PYME de la economía española. Hay que conformarse, en consecuencia, con la representatividad “ecológica” de las muestras disponibles, que depende del número de empresas que se incluyan en cada una de ellas y de la proporción que dichas empresas supongan, tanto frente al colectivo total de referencia (depósitos registrados en cada año) como en relación con el censo total de empresas de cada uno de los segmentos de dimensión empresarial considerados (DIRCE).

La distribución de la muestra total por tamaños de empresa durante los años 2019 a 2023 se muestra en el Cuadro T-1. La muestra está compuesta por 584.856 empresas en 2023 (PYMES y grandes empresas), cuya distribución por tamaños está focalizada, por la naturaleza y objetivos del *Estudio*, hacia las PYME (99,27% del total de empresas de la muestra en 2023) y en la que destaca el peso de las micro y pequeñas empresas (462.704 microempresas, el 79,11% de la muestra, y 100.704 pequeñas empresas, el 17,22%). Las medianas empresas se elevan hasta la cifra de 17.198 sociedades que representan el 2,94% de la muestra utilizada. Finalmente, en el año 2023, las grandes empresas presentes en la muestra son 4.250, que representan el 0,73% de las unidades muestrales.

CUADRO T-1. COMPOSICIÓN DE LA MUESTRA (EN CADA SEGMENTO Y AÑO)

AGREGADOS DE EMPRESAS	2019		2020		2021		2022		2023	
	NÚMERO	%	NÚMERO	%	NÚMERO	%	NÚMERO	%	NÚMERO	%
Microempresas	464.814	80,63	471.559	81,78	435.488	74,44	484.779	79,62	462.704	79,11
Empresas Pequeñas	93.118	16,15	87.513	15,18	130.835	22,36	102.496	16,83	100.704	17,22
Empresas Medianas	15.089	2,62	14.223	2,47	14.613	2,50	17.432	2,86	17.198	2,94
TOTAL PYME	573.021	99,40	573.295	99,42	580.936	99,30	604.707	99,32	580.606	99,27
Empresas Grandes (Referencia)	3.458	0,60	3.357	0,58	4.093	0,70	4.137	0,68	4.250	0,73
TOTAL EMPRESAS ANALIZADAS	576.479	100,00	576.652	100,00	585.029	100,00	608.844	100,00	584.856	100,00

La representatividad de la muestra disponible de PYME se aproxima mediante su puesta en relación con el censo total de empresas españolas que ofrece el INE en el Directorio Central de Empresas (DIRCE). Una referencia, sin embargo, que no permite una comparabilidad directa con los datos de los Registros Mercantiles, tanto por su diferente cobertura de actividades económicas como por su definición de estratos de asalariados que no siempre ha coincidido completamente para segmentar según los tamaños de PYME usualmente empleados (y que en el *Estudio* consideramos); lo que implica asumir un sesgo variable en función del grado de detalle de la información que se maneje. El DIRCE se basa en las fuentes administrativas de índole fiscal y en las cotizaciones de la Seguridad Social, y pese a haber solventado su inicial carencia de datos de las empresas de las Comunidades con régimen fiscal especial, sigue sin ofrecer datos del sector agropecuario y de las empresas públicas; en tanto que el SEREG no considera las empresas de intermediación financiera, aunque sí lo hace con las del sector agropecuario. Las poblaciones de empresas españolas de una y otras fuentes de información son, por tanto,

diferentes y la representatividad del SEREG sobre el total del DIRCE nunca puede ser precisa. Sin olvidar además que las PYME societarias del SEREG, basadas en las definiciones de la UE, excluyen las empresas sin asalariados, que sí se incluyen por el DIRCE cuando se desagrega su información por Comunidades Autónomas o sectores de actividad.

En el *Estudio* se sigue dedicando una especial atención a minimizar esos sesgos entre ambas bases, que en ediciones anteriores a la de 2006 se habían traducido en una representatividad anormalmente reducida de las empresas del SEREG. En los datos del total nacional la comparabilidad se consigue razonablemente, excluyendo del DIRCE las empresas bajo la forma jurídica de empresario individual y las empresas societarias sin asalariados. Pero no así, al carecerse de ese grado de detalle, en los datos del DIRCE por CCAA y sectores de la CNAE, en los que han de hacerse sendas aproximaciones que se detallan en los correspondientes apartados del *Estudio*. Se recuerda, por tanto, que los datos de representatividad del SEREG respecto del DIRCE son siempre aproximados, ya sea porque en el total nacional las poblaciones de empresas son de diferente composición, o ya lo sea porque en los totales de cada Comunidad Autónoma o sector de la CNAE, además de lo anterior, se da la circunstancia de no poder excluir de forma precisa el número de empresas societarias sin asalariados, incluidas por el DIRCE en los correspondientes agregados de su información pública.

CUADRO T-2. REPRESENTATIVIDAD DE LA MUESTRA RESPECTO DEL DIRCE (POR SEGMENTOS Y AÑOS)

	2019			2020			2021		
	MUESTRA	DIRCE	% REP.	MUESTRA	DIRCE	% REP.	MUESTRA	DIRCE	% REP.
Microempresas	464.814	640.891	72,53	471.559	646.716	72,92	435.488	649.648	67,03
Empresas Pequeñas	93.118	107.470	86,65	87.513	99.030	88,37	130.835	104.552	125,14
Empresas Medianas	15.089	17.632	85,58	14.223	16.165	87,99	14.613	16.175	90,34
Total PYME	573.021	765.993	74,81	573.295	761.911	75,24	580.936	770.375	75,41
Empresas Grandes (Ref.)	3.458	3.841	90,03	3.357	3.703	90,66	4.093	3.740	109,44
Total empresas incluidas	576.479	769.834	74,88	576.652	765.614	75,32	585.029	774.115	75,57

	2022			2023		
	MUESTRA	DIRCE	% REP.	MUESTRA	DIRCE	% REP.
Microempresas	484.779	653.984	74,13	462.704	686.792	67,37
Empresas Pequeñas	102.496	108.548	94,42	100.704	113.365	88,83
Empresas Medianas	17.432	16.525	105,49	17.198	17.146	100,30
Total PYME	604.707	779.057	77,62	580.606	817.303	71,04
Empresas Grandes (Referencia)	4.137	3.888	106,40	4.250	4.064	104,58
Total empresas incluidas	608.844	782.945	77,76	584.856	821.367	71,21

En el Cuadro T-2 se ofrece la representatividad del total nacional del SEREG respecto del DIRCE para los ejercicios 2019 a 2023. Los datos muestran una cobertura muy elevada para todos los tamaños de PYME y para las grandes empresas. El tamaño de la población (DIRCE) se situó en 2019 en 769.834 empresas. En 2020 como consecuencia de la crisis generada por COVID-19 el número total de empresas se redujo hasta las 765.614 sociedades. Para repuntar en 2021 con 774.115 empresas y en 2022 con 782.945 empresas societarias activas. Por su lado, el número de empresas con depósitos de cuentas incluidas en la muestra del SEREG alcanza el número de 576.479 lo que supone una cobertura respecto del DIRCE del 74,9%. En 2020, la cobertura desciende hasta el 75,3% y se mantienen en 2021 con un 75,6%. En 2022 se obtienen la cobertura del 77,8%, máxima para el quinquenio que comprende la muestra. En 2023 la cobertura de la PYME sería del 71% y la cobertura en la gran empresa del

104,6%. Dentro de la PYME, la representatividad de la microempresa es del 67,4%, la de la pequeña empresa del 88,8% y la de la mediana del 100,3%.

La cobertura sobre el DIRCE para el conjunto total de empresas societarias y actividades consideradas en el estudio se situaría en el 71,2%. En cualquier caso, el número de elementos de la muestra en 2023 es muy elevado en términos absolutos, 584.856 empresas sobre una población estimada de 821.367 entidades societarias. Con estos datos, podemos asegurar que las diferencias que se establezcan entre las variables analizadas según el tamaño de la empresa cuentan con un margen de error muy reducido ya que, aunque las coberturas sean aproximadas su magnitud es tan elevada que resulta evidente que estamos ante una muestra con gran significatividad estadística en el establecimiento de esas diferencias.

Las magnitudes básicas promedio (total activo, cifra de negocios y resultado neto) correspondientes a cada tamaño de PYME y a las empresas grandes para cada uno de los años del periodo 2019 a 2023 se muestran en el Cuadro T-3. También se incluye la participación en porcentaje de la magnitud básica agregada de cada tamaño sobre el total de la muestra que valdría 100%.

Durante 2023, las PYME representaron el 37,6% de los activos, el 42,9% de la cifra de negocio y el 36,1% del resultado total del conjunto de la muestra. Ello equivale a que la PYME frente a la gran empresa, consideradas de forma agregada, presenta mejor dimensión de sus activos respecto al total de ventas generado y consigue unos resultados muy similares.

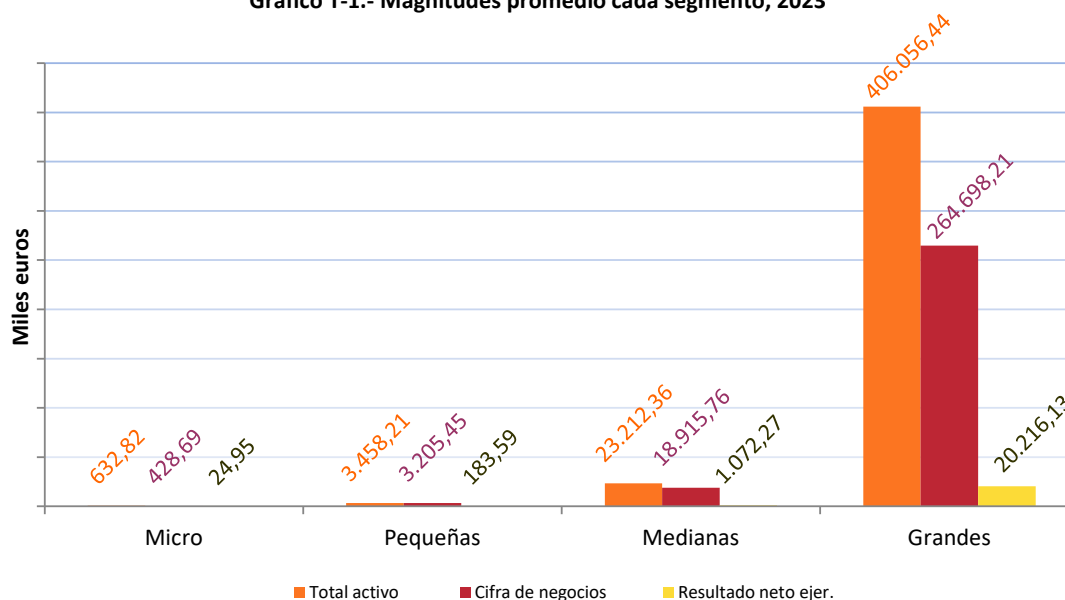
CUADRO T-3. MAGNITUDES BÁSICAS PROMEDIO Y % PARTICIPACIÓN EN AGREGADO TOTAL POR CADA SEGMENTO Y AÑO

TOTAL ACTIVO	2019		2020		2021		2022		2023	
	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%
Microempresas	549	12,71	581	9,34	469	6,05	609	10,90	633	10,59
Empresas Pequeñas	3.034	14,07	3.332	9,94	3.228	12,50	3.319	12,57	3.458	12,59
Empresas Medianas	20.723	15,57	22.862	11,09	20.510	8,87	22.436	14,45	23.212	14,43
Total Activo PYME	1.484	42,35	1.554	30,37	1.595	27,43	1.697	37,93	1.792	37,61
Empresas Grandes (Referencia)	334.854	57,65	608.307	69,63	598.799	72,57	406.035	62,07	406.056	62,39
Total muestra	3.484	100,00	5.086	100,00	5.773	100,00	4.445	100,00	4.729	100,00
CIFRA DE NEGOCIOS	2019		2020		2021		2022		2023	
	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%
Microempresas	374	11,88	339	11,37	258	6,71	420	10,45	429	10,06
Empresas Pequeñas	2.829	18,03	2.691	16,75	2.621	20,44	3.166	16,68	3.205	16,37
Empresas Medianas	16.693	17,24	16.196	16,39	15.907	13,85	18.658	16,71	18.916	16,50
Total Cifra Negocios PYME	1.202	47,15	1.091	44,50	1.184	41,00	1.411	43,85	1.458	42,94
Empresas Grandes (Referencia)	223.370	52,85	232.393	55,50	241.882	59,00	264.130	56,15	264.698	57,06
Total muestra	2.535	100,00	2.438	100,00	2.868	100,00	3.196	100,00	3.371	100,00

RESULTADO NETO EJERCICIO	2019		2020		2021		2022		2023	
	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%	miles euros	%
Microempresas	16	8,90	13	5,24	13	4,23	22	9,78	25	8,59
Empresas Pequeñas	125	13,64	104	7,69	132	12,82	160	14,74	184	13,76
Empresas Medianas	877	15,54	711	8,57	770	8,33	992	15,57	1.072	13,72
Total Rdo. Neto PYME	57	38,07	44	21,49	59	25,39	74	40,09	83	36,07
Empresas Grandes (Referencia)	15.247	61,93	27.600	78,51	24.606	74,61	16.078	59,91	20.216	63,93
Total muestra	148	100,00	205	100,00	231	100,00	182	100,00	230	100,00

Para una mejor comprensión de los datos, las magnitudes básicas de la empresa promedio de cada uno de los tamaños en los que se clasifican las PYME y las grandes empresas para 2023 se muestran en el Gráfico T-1. Las microempresas evidencian los habituales y reducidos activos promedio (634 miles de euros) que además de reflejar el escaso tamaño, son también consecuencia de una mayor especialización en actividades menos intensivas en capital (como más adelante se pondrá de manifiesto, las actividades mayoritarias son el comercio y reparaciones y la construcción). Las pequeñas empresas que tienen activos promedio de 3,5 millones de euros, 5,5 veces el activo medio de las microempresas. Este activo además de reflejar el mayor tamaño también recoge la influencia de la mayor presencia de actividades de la industria manufacturera en este segmento de empresas. Por su parte, las empresas medianas, con 23,2 millones de activos presenta un tamaño de activos 6,7 veces superior al de las pequeñas empresas. Las grandes empresas sitúan su activo medio en 406 millones de euros, lo que supone multiplicar por 17,5 el activo promedio de una mediana empresa y pone de manifiesto la importante distancia que la separa de la PYME en general.

Gráfico T-1.- Magnitudes promedio cada segmento, 2023



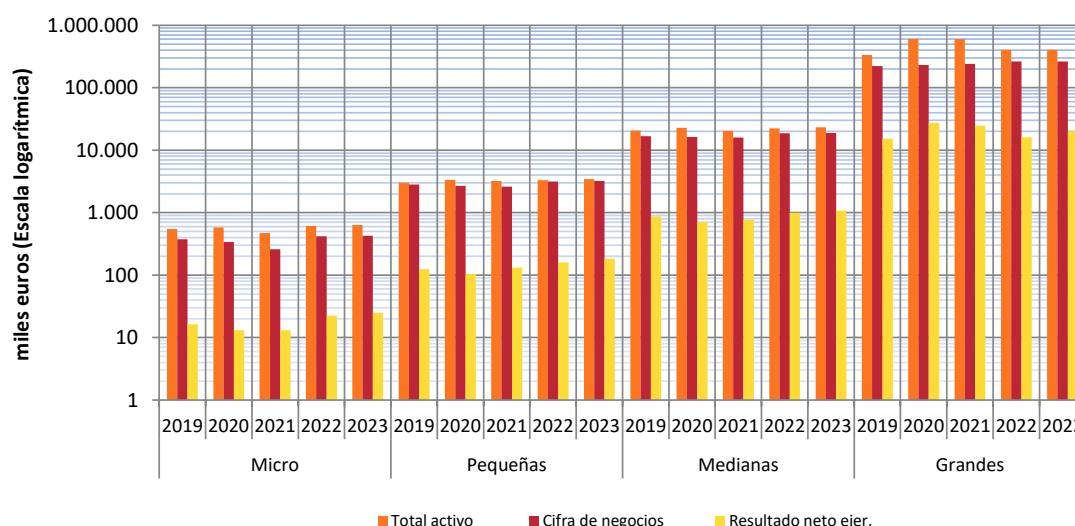
En cuanto a las cifras de negocio promedio de 2023, se mantienen similares las proporciones relativas entre segmentos, con empresas medianas que facturan un promedio 18,9 M€, 5,9 veces más que las pequeñas con unas ventas de 3,2M€, que a su vez superan en 7,5 veces la facturación de las microempresas (0,429M€). Por su lado, las grandes empresas facturan en promedio 264,7M€, casi 14 veces lo que una mediana empresa. Por lo que concierne a los resultados netos promedio de la PYME, se mantienen aproximadamente a las anteriores proporciones. Los resultados de las empresas medianas en 2023 multiplican por 5,8 los resultados de las

pequeñas y, los de éstas, 7,4 veces los resultados anuales de las microempresas. Si consideramos los resultados netos de la empresa grande promedio se obtiene que equivalen a 18,9 veces los correspondientes a una empresa mediana promedio. En resumen, una PYME de reducido tamaño medio en comparación a la gran empresa, que presentan una elevada dispersión entre las magnitudes medias de cada uno de sus segmentos.

La evolución temporal entre 2019 y 2023 de las magnitudes promedio en valores corrientes, que numéricamente se resumía en el cuadro T-3, se presenta ahora en el Gráfico T-2. Para permitir un mejor seguimiento de las variables (con gran diferencia absoluta entre tamaños de empresa) en un único gráfico se dibuja el logaritmo decimal en lugar de la variable original (en miles de euros).

Para la PYME, la evolución de 2019 a 2023 de las tres magnitudes básicas para los tres tamaños representa una fase de leve crecimiento en términos corrientes que se evidencia con tasas anuales medias positivas, pero próximas al cero, para las tres variables y para todos los tamaños de PYME: para las microempresas, la tasa media anual de crecimiento de los activos es del 0,31%, de la cifra de negocio del 0,31% y del resultado neto del 0,95%. En las pequeñas empresas, esas tres tasas medias son 0,29%, 0,28% y 0,86%; y, finalmente para las medianas, 0,25%, 0,28% y 0,45%. Como se aprecia, en todos los tamaños se obtienen un crecimiento similar para activos y cifra de negocios. En cambio, el resultado neto del ejercicio presenta una evolución ligeramente distinta para cada tamaño de PYME, moderadamente creciente en el intervalo 2019 a 2023 para todos ellos, pero con intensidad de decreciente conforme aumenta el tamaño de la PYME.

Gráfico T-2.- Magnitudes promedio segmentos de 2019 a 2023

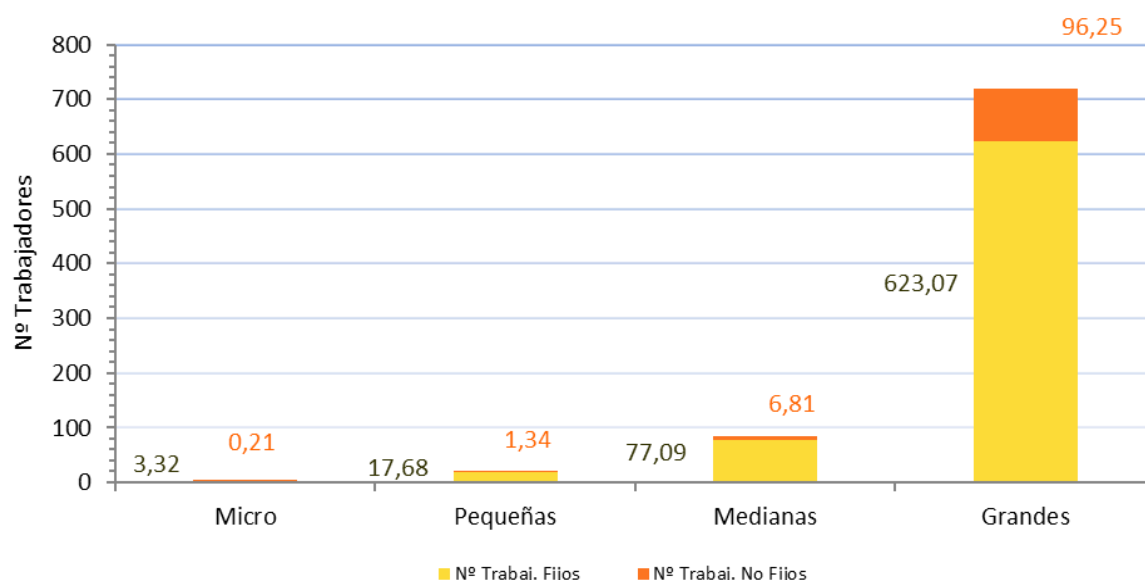


En general la irrupción de la pandemia de Covid-19 en el año 2020 introdujo una presión no prevista en los sistemas económicos y productivos que provocó para la PYME un mantenimiento de los activos (por este un componente más estructural y sujeto a inercias), que incluso llegan a crecer en algunos tamaños. En cambio, la cifra de ventas y el resultado del ejercicio, hizo un claro movimiento en “V”, al reducirse en 2020 para superar el resultado de 2019 en 2023.

En el Gráfico T-3 se muestran los tamaños medios de la plantilla de 2023, especificando empleados fijos y no fijos, para cada segmento de PYME y para la gran empresa. El reducido tamaño medio de las microempresas se sitúa en 3,32 trabajadores fijos y 0,21 no fijos (5,9% de temporalidad); las pequeñas empresas presentan un empleo medio de 17,68 personas fijas y 1,34 no fijas (7,0% de temporalidad); y las medianas empresas que tienen un promedio de 77,09 trabajadores fijos y 6,81 no fijos (8,1% de temporalidad). Como se aprecia, el tamaño medio tiende a situarse desplazado a la izquierda respecto al punto central del intervalo de trabajadores que define a cada uno de los segmentos, lo que confirma el reducido tamaño de las empresas españolas, incluso si

las consideramos por tramos de tamaños. Las empresas grandes presentan un tamaño medio de 719,32 trabajadores de los que 623,07 serían fijos y 96,25 no fijos (un 13,4% de temporalidad).

Gráfico T-3.- Empleados promedio cada segmento, 2023



Como es fácil apreciar, la tasa de temporalidad disminuye conforme disminuye el tamaño de la empresa. Además, como se comprobará más adelante, se mantiene en todos los tamaños la tendencia al crecimiento el trabajo fijo a costa del trabajo no fijo.

3. La economía y las PYME españolas entre 2019 y 2023

3.1. La economía española entre 2019 y 2023

La economía española entre 2019 y 2023 se ha visto condicionada por una serie de factores que durante el año 2019 nadie preveía se pudiesen producir. En 2019, la economía se encontraba en una fase moderadamente expansiva, quizás con signos de atenuación del crecimiento. En 2020 y 2021 la economía española y mundial se conmueve por el COVID-19 que genera una recesión en la primera mitad de 2020 y una intensa recuperación en 2021, especialmente en su segundo semestre. Finalmente 2022 se atisbaba como el año que vencimos la pandemia y en el que se recuperan los niveles de crecimiento anteriores al COVID-19. No obstante, 2022 reservaba sus propios hechos definitorios.

En 2019, el PIB experimentaba un crecimiento del 2,1% sustentado en la fortaleza de la demanda interna (que aportaba 1,5 puntos al crecimiento) y un sector exterior que lograba ponerse en positivo (aportando 5 décimas al crecimiento). El consumo nacional interno daba señales de amortiguación, sobre todo, en el consumo de los hogares (0,9% de crecimiento real) aunque el gasto de las administraciones públicas seguía sostenido (un 2% de aumento real). El sector exterior contribuyó positivamente al crecimiento del PIB en 2019, cosa que no se producía desde 2016. Las exportaciones aceleraron su ritmo de crecimiento, sostenidas por los servicios que compensaron el peor resultado del comercio de bienes. El sector turístico cerró el año 2019 con cifras récord: 83,7 millones de turistas, un 1,1% más que en 2018; que gastaron 92.278 millones de euros, un 2,8% más que en el año anterior, que culminaban siete años de máximos consecutivos de visitas y gasto. El empleo, en términos de puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo, registró en 2019 una tasa interanual del 2%, lo que equivale a la creación de 358.000 nuevos puestos de trabajo a tiempo completo. La productividad por puesto de

trabajo equivalente a tiempo completo retrocedió levemente (-0,1%), mientras que la productividad por hora efectivamente trabajada se incrementó en un 0,4%. A pesar de un pequeño retroceso de la tasa de temporalidad, el empleo no fijo continuaba siendo un grave problema de nuestro mercado de trabajo. La economía española en el año 2019 daba algunas señales de agotamiento de las fuentes en las que se sustentaba su crecimiento, pero nada hacía pensar que en el año 2020 se produjeran cambios de gran magnitud.

La pandemia COVID-19 se encargó de acabar con el ciclo de recuperación de la economía que se extendió desde 2014 a 2019. Las sucesivas olas de la pandemia provocaron serios problemas para mantener la producción y el consumo de bienes y servicios. Afortunadamente, la toma de medidas para limitar la interacción social junto a un mejor conocimiento del proceso de infección comunitaria y del tratamiento de la enfermedad fue mitigando los efectos negativos sobre la economía. En España, las variaciones reales trimestrales de PIB en 2020 fueron de -5,5% en el primer trimestre, -17,8% en el segundo, +16,6% en el tercero y -0,1% en el cuarto trimestre. Estos movimientos dejan una recesión en 2020 que supuso una reducción del PIB del -11,3%, una de las mayores contracciones entre las economías avanzadas mundiales. A lo largo de 2020 y principios de 2021, la industria farmacéutica fue capaz de alcanzar uno de los éxitos más notables de su historia al desarrollar en un tiempo récord vacunas basadas en una nueva tecnología denominada de ARN mensajero. En los países avanzados, a lo largo de 2021 se produjo un gran despliegue de estas vacunas que permitió afrontar las sucesivas olas COVID sin recurrir de nuevo a la reclusión social y mitigando progresivamente los efectos negativos en la salud. De esta forma, el efecto adverso sobre la actividad económica fue gradualmente diluyéndose.

La crisis, sin embargo, no golpeó a todos por igual. El impacto sobre las PYME y los trabajadores autónomos fue mayor que sobre las empresas grandes. Las comunidades insulares y las del arco mediterráneo fueron las más afectadas; por último, el deterioro del mercado de trabajo fue más intenso para los asalariados con contrato temporal, más jóvenes y de menor renta. La pandemia del coronavirus destruyó casi 400.000 puestos de trabajo (afiliados medios a la Seguridad Social, un 2,1% menos que en 2019). También incrementó el paro de forma que a final de 2020 se alcanzó la cifra de 3,9 millones de desempleados (un incremento anual del 22,9%, el mayor repunte anual desde 2009). Estos datos no incluyen a los afectados por suspensión de empleo o reducción horaria como consecuencia de un ERTE, que al cierre de 2020 protegía a más de 850 mil personas. Los ERTE, han sido sin duda, la herramienta más eficaz para mitigar los efectos negativos de las restricciones que atenazaron la economía durante 2020.

No obstante, la recuperación no ha sido tan intensa como se esperaba y la economía mundial no ha podido compensar completamente en 2021 los efectos negativos de 2020. En España, el comportamiento del crecimiento real trimestral del PIB durante 2021 fue recesivo durante el primer trimestre (-0,2% de tasa trimestral) y ya de recuperación en los tres siguientes: 1,4% en el segundo trimestre, 3,1% en el segundo y 2,3% en el tercero (Contabilidad Nacional Trimestral del INE). El crecimiento de 2021 se sustentó en una recuperación del 6% del consumo de los hogares (frente a un descenso del -12,4% en 2020); un incremento del gasto público del 2,9% (seis décimas menos que en 2020); una aportación positiva del 2,5% generada por conjunto de las Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares (ISFLSH), que en cambio, presentó una tasa negativa del -3,5% en 2020; y una mayor inversión, que creció con tasa interanual del 5,9% (que no compensa la intensa caída del -13,2% de 2020). La demanda externa presentó un saldo levemente positivo del 0,3% (frente al saldo negativo del -2,2% del año anterior), fruto de un incremento de las exportaciones del 14,4% y de las importaciones del 13,9%.

De esta manera, en cómputo anual, la producción española de 2021 logró una recuperación respecto a 2020 del 5,5%. No obstante, si evaluamos el efecto conjunto del bienio 2020-2021, resulta ser negativo para el tamaño de nuestra economía. Así, el índice en términos de volumen (con base 2015, que elimina el efecto de la variación de precios) es de 110,7 para el año 2019; de 98,1 para 2020; y de 103,6 para 2021. Como resultado conjunto, al finalizar el año 2021 la economía se habría contraído en términos reales un total de 7,1 puntos porcentuales con respecto al volumen de producción alcanzado en 2019.

En las cuentas públicas, aunque se observó un menor crecimiento del gasto público, en gran parte por la reducción de necesidades relacionadas con la pandemia, y un mayor dinamismo de los ingresos, se siguió generando un déficit significativo. La deuda de las Administraciones Públicas alcanzó a final de 2021 un valor de 1.427 millones de € lo que representó un crecimiento del 6,1% respecto a 2020. En términos del PIB, la deuda de 2021 se situó en valor equivalente al 118,4%, 1,5 puntos porcentuales inferior al nivel relativo alcanzado en 2020.

Por sectores económicos, la recuperación fue liderada por la Industria que logra un incremento del Valor Añadido Bruto (VAB) generado por su producción del 6,6%; seguida por los Servicios (6%) y la Agricultura (2,1%). En contraposición, la Construcción registró un descenso del -3,0%. Si nos detenemos en la evolución del crecimiento del VAB por ramas de actividad en 2020 y 2021, destacan los importantes repuntes de Comercio, Transporte y Hostelería (tasa interanual de -25,5% en 2020 y de 15,6% en 2021); Actividades artísticas, recreativas y otros servicios (del -21,7% al 2,6%); Actividades profesionales, científicas y técnicas y otras (del -13,8% al 7,2%); e Industria manufacturera (del -15,4 al 8,9%). Las únicas actividades con crecimientos en 2020 y 2021 fueron Agricultura (4,5% en 2020 y 2,1% en 2021) y Actividades financieras y de seguros (5,0% en 2020 y 0,8% en 2021).

El mercado laboral experimentó en 2021 una intensa recuperación respecto a 2020. Según la EPA del IV trimestre de 2021 la ocupación en España se elevó a 20.184.900 trabajadores, lo que supuso 840.700 empleos más que en 2020. Pero, incluso, se superaron las cifras prepandemia, con 218.000 empleos más que en 2019. El número de desempleados tuvo una fuerte caída respecto a 2020 al situarse en 3.103.800 personas, 615.900 parados menos que en 2020, e incluso inferior en 88.100 parados a la cifra registrada en 2019. La tasa de paro evolucionó desde el 13,78% del año 2019, ascendiendo al 16,13% en 2020 para, finalmente, descender hasta el 13,33% en 2021.

Si separamos el sector público y el sector privado vemos que la intensidad del crecimiento ha sido distinta en esos dos ámbitos. El año 2021, con 16.709.400 trabajadores privados, ha servido para recuperar el empleo privado perdido durante 2020. Así, el saldo de empleo privado entre 2021 y 2019 es negativo, pero de valor absoluto pequeño, -4.200 empleos o una disminución para el bienio 2019 a 2021 del -0,03%. En cambio, para el sector público (que no perdió empleo en 2020) se acumula en el bienio un incremento absoluto de 222.200 trabajadores (con una cifra final total de 3.475.500 empleados públicos) lo que equivale a un crecimiento del 6,83% en 2021 respecto a 2019.

No obstante, durante el último cuatrimestre de 2021 y en 2022 se produce una escalada de precios derivada de un desajuste entre oferta y demanda de materias primas esenciales relacionadas con la producción de alta tecnología, y en las energéticas gas y petróleo que junto a las medidas fiscales tomadas por las autoridades europeas para su control cambió la confianza en el crecimiento por incertidumbre. Una incertidumbre incrementada por las cada vez peores perspectivas sobre la crisis en Ucrania y la posibilidad de desabastecimiento europeo por el cierre del suministro ruso de gas. En España, menos dependiente del gas ruso, también se complicaba el suministro de gas argelino tras la nueva postura del gobierno español, avalando la tesis de Marruecos en el conflicto del Sahara Occidental. El efecto de esas tensiones generó un incremento sin precedentes de los precios de las energías. El crecimiento anual del IPC del grupo de electricidad, gas y otros combustibles se elevó a la inusitada cifra del 54,8%. El IPC general del año 2021 se situó en un 6,5%, cifra que ya parecía desorbitada, y que solo era una antesala del incremento de precios del 2022 una vez los incrementos energéticos fueron progresivamente incorporados a la cadena de costes del sistema económico productivo.

El año 2022 se inicia con las tensiones inflacionarias energéticas que sin pausa se iban trasladando al resto de rubricas. La tensión entre Rusia y Ucrania, por la intención de esta última de romper con el implícito control ruso acercándose a la Comunidad Europea y la OTAN, termina con la invasión rusa, en el 24 de febrero, de dos regiones fronterizas (Donetsk y Lugansk) en el intento de consolidar la anexión irregular de la península de Crimea realizada en 2014 o, quizás, provocar el derrocamiento del gobierno ucraniano. Lo que parecía un conflicto, que la propia Rusia evitaba denominar guerra y pensaba liquidar en breve plazo de forma similar a lo ocurrido en Crimea, se ha convertido en una guerra con el frente estacionario que continua hasta la fecha.

El efecto más importante de la guerra en Europa fue la aparición de un riesgo significativo sobre la posibilidad de desabastecimiento en el suministro de gas en una Europa Central mayoritariamente dependiente de Rusia. Los precios del gas, petróleo y electricidad se dispararon y arrastraron al resto de productos. En julio de 2022 el IPC interanual alcanzaba la cifra del 10,8%. Durante el segundo semestre las medidas tomadas por las economías occidentales para controlar el precio energético empiezan a tener efecto. España se caracterizó, tanto por sufrir una subida inicial más rápida e intensa que en Europa, como por alcanzar durante la segunda parte del año un mejor control de la inflación energética. La variación interanual del precio de los productos energéticos alcanzó en marzo de 2022 una tasa de incremento del 80% que, en cambio, se tornaba en una tasa negativa, el -13,5%, en diciembre de 2022. Pero la traslación del efecto reductor al precio de la cesta de la compra de los hogares españoles no fue tan intensa. El IPC interanual al finalizar 2022 se situó en la cifra de 5,7%, siendo el crecimiento de los precios de los alimentos del 15,7%. A escala de la Comunidad Europea, el IPC europeo armonizado de 2022 fue de 9,22%, mientras que el IPC armonizado en España se situó en el 5,58%.

Para controlar la inflación energética, se tomaron medidas como la modificación parcial del sistema de fijación de precios, la ampliación de suministradores hasta compensar el cierre del mercado ruso, la potenciación de medidas e inversiones destinadas al ahorro energético y la aceleración del despliegue de las energías renovables y el transporte sostenible que, afortunadamente consiguieron relajar los mercados energéticos a partir del último cuatrimestre del año 2022.

No obstante, toda vez que la inflación subyacente seguía su tendencia creciente, el Banco Central Europeo (BCE) se ha visto en la necesidad de endurecer la política monetaria para reducir la demanda, lo que supone un cambio de 180 grados respecto a su política hasta ese momento centrada en combatir primero la crisis y luego los efectos de la pandemia. En una primera fase, el BCE dejó de comprar activos financieros, para pasar a continuación a ir elevando progresivamente los tipos de interés. Así, el tipo de interés de las operaciones principales de financiación se situó en el 2,5% cuando a principios de año era del 0%.

Colateralmente, también la moderación salarial ha contribuido a frenar el consumo y, con ello, la inflación. Eso sí, a costa de una caída significativa de los salarios reales. El salario medio se incrementó en España durante 2022 en un 2,87% frente a la inflación ya comentada, del 5,7%. El PIB a precios corrientes se incrementó durante 2022 en un 10,2%, lo que supuso un incremento real del 5,8% y alcanzar el nivel prepandemia de 2019. No obstante, en el espacio económico del euro el PIB real de 2022 creció respecto de 2019 en un 2,5%.

El año 2022 supone seguir en la fase de intensa recuperación de la economía española al registrarse un crecimiento real del PIB del 6,2%, El PIBpm per cápita se elevó hasta los 28.280€ en 2022, 2.460€ más que en 2021 lo que representa un crecimiento del 9,5%, mayor incluso del crecimiento de 2021 que fue del 9,3%.

Aunque de forma más sostenida, el crecimiento económico sigue siendo la característica más relevante del año 2023. En términos reales, la tasa provisional de crecimiento real anual se sitúa en el 2,7%, superando el efecto COVID-19. El índice de valor encadenado con base 2020 fue de 112,3% en 2019, nivel que se logra superar en 2023, al estimar ese índice en 116,3% para 2023.

El crecimiento del PIB en 2023 se sustenta en una aportación al crecimiento de 1,7 puntos de la demanda nacional (impulsada por un consumo público que se incrementa en un 5,2% respecto 2022) y una portación de 1 punto de la demanda externa (gracias al crecimiento anual de las exportaciones en un 2,8% frente a solo un 0,3% de las importaciones).

Tras la espectacular recuperación de las actividades turísticas en 2022, durante el ejercicio de 2023 se consolida la recuperación y la mejora del saldo con el exterior. El gasto en España de los no residentes se incrementó en un 20,1% mientras que el gasto de los hogares españoles en el exterior solo se incrementó en un 15,4%.

Por el lado de la oferta, el crecimiento de 2023 fue liderado por la Agricultura que registró un importante aumento del 6,5% en su Valor Añadido Bruto (VAB). La industria solo alcanzó un incremento anual del VAB del 0,7%, si bien la Industria manufacturera lo hizo en un 2,1%. Por su lado, la Construcción presentó un incremento del VAB del 2,1% y los Servicios del 3,3%. Dentro de los Servicios destacan por su mayor crecimiento las ramas de Comercio transporte y hostelería (4,4%); Actividades profesionales, científicas y técnicas y otras (5,0%); y Actividades artísticas, recreativas y otros servicios (6,3%).

Complementariamente, el crecimiento, además de superar la recesión del COVID, también ha generado algunos cambios en la composición del PIB. Así, por el lado de la demanda, el comercio exterior gana peso respecto a las transacciones interiores. Las exportaciones pasan de representar el 34,7% del PIB en 2019 al 38,1% en 2023. Por su lado, las importaciones se incrementan desde el 31,7% del PIB hasta el 34,1%. De este modo, el superávit comercial mejora desde el 3% de 2019 al 4% de 2023. La mayor parte de este superávit se origina en las exportaciones de servicios no turísticos que posiblemente se han visto favorecidos por el despliegue de los fondos europeos de recuperación y resiliencia.

Ese punto porcentual de superávit es absorbido por el consumo final que disminuye, en el bienio, desde el 76,1% al 75,1%, bajada que es consecuencia de los dos puntos porcentuales que pierde el consumo final de los hogares (54,3% del PIB en 2023) y del punto que aumenta el consumo de las Administraciones Públicas (un 19,6% del PIB de 2023).

Sin embargo, por el lado de la demanda la composición del PIB es mucho más similar entre 2019 y 2023. La Agricultura mantiene en ambos años una participación del 2,5%. La Industria pasa de una participación del 14,1% en 2019 al 14,7% en 2023. Finalmente, los Servicios pasan de suponer un 68,3% del PIB en 2019 a un 68,7% en 2023.

En las cuentas públicas, la deuda siguió incrementándose en virtud del déficit generado en el ejercicio, pasando de 1.502,8 miles de millones de € en 2022 a 1.573,8 miles de millones € en 2023. No obstante, en términos al PIB se produce una contención pues en 2022, la deuda equivalía al 116,8% del PIB mientras que, en 2023, se redujo hasta el 107,7% del PIB.

El IPC comenzó en enero con una tasa interanual del 5,9%, siendo la inflación subyacente del 7,5%. A partir de ese momento, la desinflación fue rápida y sostenida siguiendo la normalización de los precios de la energía que progresivamente se trasladó al resto de componentes del índice. En diciembre de 2023, el IPC se situó en un 3,1% de tasa anual, con una inflación subyacente mucho más cercana del 3,8%.

El BCE continuó endureciendo su política fiscal para intentar devolver la inflación al nivel estimado como óptimo para la economía europea del 2%. El año 2023 se convierte en un calendario continuado de subida de tipos de interés que iniciaron el año en el 2,5% y lo terminan en el 4,5%.

Respecto al mercado laboral, los datos de la Encuesta de Población activa del cuarto trimestre de 2023 nos permiten resumir los siguientes aspectos claves:

- La población activa alcanza 24.077.400 de personas aumentando en este año en 589.600 personas, un 2,5% más respecto a 2022.
- El empleo se situaría en la cifra de 21.246.900, lo que supondría una creación de empleo durante el año de 783.000 personas que equivale a un crecimiento respecto a 2022 del 3,8%.
- El paro alcanza la cifra de 2.830.600 personas, que representa el 11,76% de la población activa, y supone un descenso anual de 193.400 personas que salieron del paro en términos netos.

- El empleo a tiempo completo se incrementó en 695.400 personas y el empleo a tiempo parcial en 87.600 personas. Por su parte, el empleo indefinido creció en 804.200 personas, mientras que el temporal bajó en 140.300 personas.

Puede, por tanto, afirmarse que el año 2023 se caracteriza por un año de moderado crecimiento en el que se supera la recesión provocada por la pandemia y se intensifica la mejora del mercado laboral tanto en el que, en términos absolutos, crecen la población activa y la población ocupada y disminuye el número de desempleados. Además, no solo aumenta el número de empleados, sino que también lo hizo la calidad del empleo pues los incrementos se centran en puestos de jornada completa y de carácter indefinido.

Gráfico 1.- El ciclo económico: tasas variación PIBpm/pc e IPC y tasa de paro en España último trimestre del año

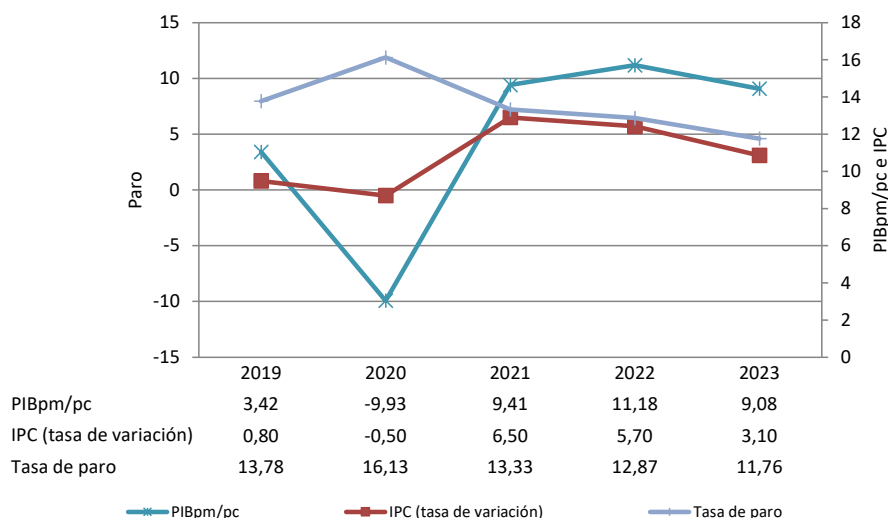
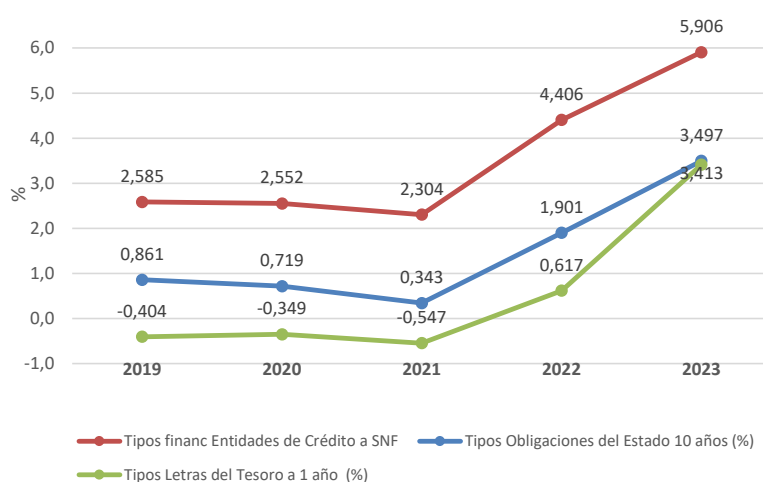


Gráfico 2.- Evolución tipos de interés: Aplicados por entidades de crédito a sociedades no financieras en operaciones hasta 250.000€, Letras del Tesoro a 1 año; Obligaciones del Estado a 10 años



La perspectiva gráfica de la evolución de la economía española desde 2019 hasta 2023 se ofrece en el Gráfico 1 en el que se muestra información de las tasas de variación del PIB per cápita a precios de mercado (a valores corrientes), IPC y la tasa de paro. Mientras que en el Gráfico 2, se ofrece información de tipo financiero, como los tipos promedio aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras (en operaciones inferiores a 250.000 euros), tipos de las Letras del Tesoro a 1 año y los tipos de las Obligaciones del Estado a 10 años. Este resumen de indicadores económicos y financieros nos ayudarán a una mayor comprensión de los datos empresariales analizados en este avance.

3.2. Las PYME españolas entre 2019 y 2023

En este epígrafe analizaremos de forma global el comportamiento de la PYME española en el periodo 2019-23. Esto nos permitirá conocer en una primera aproximación la situación económica y financiera de la PYME, para en apartados posteriores analizar con mayor profundidad el comportamiento de los segmentos de PYME: microempresa, pequeña y mediana empresa, y su comparación con la gran empresa. Para ello seguiremos el modelo de indicadores que se muestran en el Cuadro T-4 (en el apartado IV. Metodología, puede verse un mayor detalle de su operativa de cálculo).

3.2.1. Indicadores de crecimiento

Las PYME españolas consiguieron en 2023 una estabilización en sus indicadores de crecimiento, tras las fuertes oscilaciones experimentadas en el período 2019-22, debido a los vaivenes del ciclo económico de ese periodo. En 2023 las tasas de variación de los ingresos de explotación y los resultados del ejercicio volvieron a una senda de crecimiento más estable dejando atrás el fuerte impacto que experimentaron las PYME como consecuencia de la pandemia COVID-19. En efecto, en 2022 se produjo un importante crecimiento económico al igual que sucedió en 2021 como consecuencia del repunte de la economía española, dejando atrás la significativa caída en sus niveles de facturación y del resultado del ejercicio, propiciado por la pandemia COVID-19. El periodo 2019 las PYME consiguieron una tasa muy aceptable de crecimiento del 4,75% en sus ventas, debido al final de la fase expansiva del ciclo económico, anterior al COVID-19. En 2020 como consecuencia de la pandemia las PYME tuvieron una importante caída de su facturación, situándose en un -9,64%, valor equivalente a la caída del PIB de ese año. En 2021, sin embargo, gracias a la recuperación experimentada por la economía española de ese año, la facturación de las PYME se incrementó un 14,90%. De igual forma esta expansión se mantuvo en 2022 donde las PYME, aumentaron su facturación un 16,96%. Tras este periodo de turbulencias, en 2023 las PYME se estabilizaron en un crecimiento de sus ventas del 3,74%, valor ligeramente inferior al obtenido en 2023.

En cuanto a la evolución de la tasa de variación del resultado del ejercicio se puede apreciar un comportamiento similar a la variación de los ingresos de explotación, donde las PYME tuvieron grandes oscilaciones. En 2019, final del periodo de expansión económica pre-COVID, las PYME alcanzaron resultados negativos cercanos a 0, mostrando ya señales de debilitamiento en sus resultados respecto a años anteriores con un importante crecimiento económico. En 2020, como consecuencia de la crisis, el resultado del ejercicio se redujo un -27,95% respecto del año anterior, causando un profundo impacto negativo en las PYME. En 2021, contrariamente, se produjo un aumento muy relevante del resultado, alcanzando una tasa de variación del 26,15%, compensando la fuerte caída experimentada el año anterior. En 2022 de forma favorable las PYME volvieron a tener un crecimiento positivo del 12,70%, consolidando una ganancia de competitividad, superando la crisis COVID-19. En 2023 los resultados del ejercicio de las PYME crecieron un 5,44%, cerrando este periodo de turbulencias con cierta estabilidad.

Sin embargo, la evolución de la tasa de variación de los activos siempre mantuvo un importante impulso de las inversiones, independientemente de la fase del ciclo analizado. Así, en 2023 la tasa de variación de los activos creció en las PYME un 4,27% respecto al año anterior. Esta variación (que es un buen indicador de las inversiones realizadas por la empresa) mantiene, por tanto, la tendencia favorable del periodo 2019-2022 donde las PYME tuvieron también tasas de variación positivas. Incluso en 2020 pese a que las PYME redujeron su facturación y entraron en pérdidas elevadas, mantuvieron un crecimiento de sus activos (3,52%). Esto pone de manifiesto que después de una fase de recuperación postpandemia, donde las PYME realizaron un importante esfuerzo de inversión, en 2022 y 2023 como consecuencia del crecimiento las PYME mantuvieron su esfuerzo inversor.

3.2.2. Estructura, funcionalidad y cobertura del capital

La relación entre los activos corrientes y el total de los activos se mantiene constante en el periodo 2019-2023, situándose este porcentaje de capital económico en torno al 45-46%. No obstante, en 2023 se produce un ligero

descenso, alcanzando el 45,58%. Esto se debe, en especial, a la disminución del peso de las existencias. En la estructura del activo corriente en 2023, con relación a 2022, se redujo el peso de sus existencias hasta el 11,14% del total del activo. Mientras que en ese mismo año 2023 se produjo un ligero incremento de sus activos con mayor disponibilidad inmediata (19,06% de total del activo cuando en 2022 representaba el 18,91%). El principal cambio que se produce en la estructura económica de la PYME es en la evolución del peso del inmovilizado material. Los datos de 2020 ya mostraban una reducción en la PYME, representando el 22,90% sobre el total del activo, cayendo este porcentaje al 21,94% en 2022 y el 21,62% en 2023. Por lo que se puede apreciar, que este periodo de incertidumbre analizado ha provocado que dentro del capital económico de la PYME tenga una mayor preponderancia los activos corrientes frente a los activos más productivos como los del inmovilizado material.

Si analizamos la funcionalidad del inmovilizado material apreciamos, que su grado de amortización, se mantiene constante en torno al 10% en toda la serie analizada. Así, en 2023 el grado medio de amortización de las PYME se situó en una cuota del 10%, ligeramente superior al 9,94% obtenido en 2022. Además, se vuelve a la favorable tendencia del periodo 2019 de disminución del indicador que relaciona las amortizaciones con los recursos generados de la empresa, hasta situarlo en el 31,70% en 2023, frente al 33,46% obtenido en 2022. Esto señala la importancia del peso de los beneficios económicos de las PYME respecto a sus recursos generados. En 2021 este indicador alcanzó un valor menos favorable del 44,15%, como consecuencia de las pérdidas sufridas por las PYME en ese año.

En el capital financiero de las PYME se aprecia en 2023 un aumento en su grado de capitalización (patrimonio neto sobre total de estructura financiera) hasta situarlo en el 53,99%, dotándolas de una mayor estabilidad financiera. Esta actitud financiera fortalece a las PYME frente a posibles riesgos e incertidumbres. En 2022 el patrimonio neto de las PYME representó el 52%. Asimismo, los recursos permanentes (porcentaje del patrimonio neto y pasivo no corriente sobre el total de la estructura financiera) se incrementan hasta situarlos en el 73,31% del total de su estructura financiera. Mientras que en 2023 los recursos permanentes alcanzaban el 73%. Lo que implicó disminuir sus pasivos corrientes.

El crédito de provisión para la financiación de las PYME medido a través de la ratio acreedores comerciales/deudores comerciales se ha mantenido en torno al 100% en la serie analizada. En 2023 se redujo muy ligeramente respecto a 2022. En 2022 los acreedores comerciales representaban el 100,10% de sus deudas comerciales, disminuyendo este valor hasta el 100,06% en 2022. Esta posición pone de manifiesto el equilibrio financiero en su corriente de crédito en la relación clientes y proveedores.

En cuanto al grado de cobertura de los activos fijos por sus recursos permanentes o su capital corriente sobre el activo, indicadores que explican el equilibrio financiero de la empresa, los datos muestran una posición favorable en todo el periodo analizado. Aunque se aprecia una ligera caída en el periodo 2020-23. Así, podemos ver cómo el capital corriente representaba el 20,02% de los activos en 2020, cayendo hasta el 18,88% en 2023. Y el grado de cobertura de sus recursos permanentes sobre su inmovilizado material fue del 140,77% en 2020, disminuyendo al 138,12% en 2023.

3.2.3. Indicadores de gestión

La ratio valor añadido sobre cifra de negocios aumentó en 2023 en relación con 2022. En 2022 por cada 100 euros de facturación se generaba un 27,62% de valor añadido (29,05% en 2021), incrementando este valor hasta el 29,32% en 2023. Al analizar el valor añadido sobre el inmovilizado material, se aprecia una tendencia muy favorable en la serie analizada. Los resultados muestran que la aportación neta del valor añadido por unidad de inmovilizado material mejora sustancialmente en 2023. Así, el valor añadido respecto del inmovilizado material fue del 104,62% en 2022, frente al 110,33% en 2023, mostrando así una mayor eficiencia de su ciclo productivo.

Si analizamos la estructura de costes de las PYME se aprecia una importante variabilidad. Así, mientras que en el periodo 2019-21 los gastos de personal tienen una estructura muy similar en torno al 20% de los ingresos de

explotación, este porcentaje se redujo al 18,54% en 2022. En 2023, contrariamente, se produjo un incremento situando este valor en el 19,37%. El peso de los aprovisionamientos y otros consumos de explotación es algo superior al 73% en el periodo 2019-21. Sin embargo, en los dos años siguientes se produjo un vaivén significativo. En 2022 se dio un pequeño aumento llegando al 74,18%, mientras que en 2023 se redujo al 72,47%, valor más bajo de toda la serie. Otro aspecto relevante de la estructura de gastos de la PYME es el bajo peso de los gastos financieros, debido a los tipos de interés en el periodo analizado. Aunque en 2023 se originó un incremento relevante. En 2022 los gastos financieros representaban tan solo el 0,87% de la cifra de negocios, pasando al 1,23% en 2023.

Cuando analizamos la financiación sin coste explícito de las operaciones comerciales (periodos de pago y cobro), se aprecia cambios importantes en el periodo 2019-23. Mientras que en 2020 y, propiciado por la crisis generada por COVID-19, se produjo un alargamiento en los plazos de pagos y una ampliación en sus plazos de cobros, en 2021 se volvió a su política financiera de pagos y cobros anterior a 2020. Este cambio además se acentuó en 2022 donde se redujo sustancialmente el periodo de pago a proveedores, situándose en 120 días (133 días en 2021) y el periodo de cobro a clientes, pasó de 76 días en 2021 a 70 días en 2022. Finalmente, en 2023 el periodo de pago se mantuvo en torno a 121 días, mientras que el periodo de cobro siguió en la senda de reducción situándose en 68 días.

3.2.4. Indicadores financieros

La posición de liquidez de las PYME sigue una tendencia diferente según el indicador analizado. En 2020, como respuesta de las empresas para minimizar riesgos de insolvencia ante la crisis generada por la pandemia COVID-19, se produjo un repunte de sus indicadores de liquidez. Sin embargo, en 2021 y 2022 sus niveles de liquidez se redujeron. Así, la liquidez más inmediata (efectivo y otros activos líquidos equivalentes sobre el pasivo corriente) se situó en el 43,50% en 2022 (46,23% en 2021 y 48,42 en 2020), la liquidez a corto plazo (activos corrientes sin considerar las existencias sobre el pasivo corriente) en el 114,07% (116,81% en 2021 y 120,24% en 2020) y los activos corrientes sobre los pasivos corrientes en el 169,02% en 2022 (171,95% en 2021 y 177,71% en 2020). En el ejercicio 2023, sin embargo, la liquidez a corto plazo (114,98%) y los activos corrientes sobre los pasivos corrientes (170,95%), se incrementaron ligeramente. De forma contraria, la liquidez más inmediata siguió con su tendencia a la baja, situándose en el 41,32%.

En cuanto a los indicadores de solvencia de las PYME encontramos, por una parte, que la solvencia a largo plazo (activos totales frente a pasivos totales) rompe en 2022 la tendencia anterior de los indicadores de liquidez. En 2021 los activos totales podían hacer frente al 203,47% de sus pasivos corrientes y no corrientes. Mientras que este porcentaje aumentó al 208,34% en 2022. En 2023 siguió su tendencia favorable hasta situarse en el 217,36%. Y, por otra parte, la cobertura de los gastos financieros, tanto por el resultado del ejercicio como de los recursos generados, se incrementaron en 2023, rompiendo la favorable tendencia de años anteriores. Así, la cobertura de los gastos financieros sobre el resultado del ejercicio muestra qué proporción del beneficio total se destina al pago de intereses u otros gastos financieros. En este sentido en 2023 el 17,72% del beneficio antes de intereses se destinó a pagar gastos financieros, cuando en 2022 este porcentaje fue del 14,21%. Del mismo modo, la cobertura de los gastos financieros sobre los recursos generados presenta el mismo patrón. En 2023 el 14,71% de los recursos generados se destinaron a pagar intereses, mientras que en 2022 se destinó el 11,02%. Finalmente, y de forma favorable, la capacidad de devolución de la deuda de las Pyme mejoró en 2023. Con sus recursos generados eran capaces de devolver el 14,83% del total de su deuda, cuando en 2022 fue del 13,58%.

3.2.5. Rentabilidad y sus componentes

En 2023 se mantuvo la tendencia favorable de crecimiento en los indicadores de rentabilidad de las PYME como consecuencia del crecimiento de la economía española y del aumento experimentado en los beneficios empresariales, al igual que sucedió en 2022. La aparición no esperada de la pandemia provocó una disminución de la rentabilidad de los recursos propios en la PYME, rompiendo la positiva evolución experimentada en el

periodo anterior. En 2020 el ROE medio de las PYME cayó al 5,49. En 2021 el ROE supuso el 7,27% y en 2022 se obtuvo el 8,34%. En 2023 siguió en la senda de crecimiento alcanzando un ROE del 8,63%.

CUADRO T-4. INDICADORES ECONÓMICOS Y FINANCIEROS DE LA PYME PARA EL PERIODO 2018-23

Estadística PYME Societaria

2019 - 2023

Total Nacional - Todas las actividades

	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	573.021	573.295	580.936	604.707	580.606
Total Variación Activos (%)	3,82	3,52	5,39	5,77	4,27
Total Variación Cifra de Negocios (%)	4,75	-9,64	14,90	16,96	3,74
Resultado del Ejercicio (euros)	-0,04	-27,95	26,15	12,70	5,44
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,62	45,78	46,41	46,80	45,58
Existencias / Total Activo (%)	12,10	11,30	11,15	11,85	11,14
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,32	19,29	19,62	18,91	19,06
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	24,16	22,90	22,12	21,94	21,62
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,62	9,84	10,00	9,94	10,00
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,87	44,18	37,41	33,46	31,70
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,34	51,91	50,85	52,00	53,99
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,48	74,24	73,01	72,31	73,31
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,19	16,20	15,82	17,20	17,21
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	99,64	97,89	99,37	100,10	100,06
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,11	20,02	19,42	19,11	18,88
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	135,04	140,77	140,09	139,45	138,12
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,41	28,48	29,05	27,62	29,32
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	95,25	87,36	97,51	104,62	110,33
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,12	28,50	26,15	22,99	23,21
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,35	73,53	73,05	74,18	72,47
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,86	20,03	19,97	18,54	19,37
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,90	0,99	0,95	0,86	1,23
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,66	78,53	76,58	70,21	68,67
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	127,22	134,21	133,81	120,90	121,86
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	36,60	48,42	46,23	43,50	41,32
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	105,09	120,24	116,81	114,07	114,98
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	159,99	177,71	171,95	169,02	170,75
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,03	19,67	15,96	14,21	17,72
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,86	13,67	11,89	11,02	14,71
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,61	10,61	12,03	13,58	14,83
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	205,52	207,94	203,47	208,34	217,36
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,42	5,49	7,27	8,34	8,63
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,42	5,49	7,27	8,34	8,63
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,53	4,30	5,42	6,25	6,90
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,83	6,13	7,30	7,52	8,49
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	81,00	70,23	74,26	83,13	81,37
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	169,11	161,39	171,12	170,19	158,26
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,83	83,78	87,02	88,50	85,45
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	194,77	192,64	196,65	192,31	185,21
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,38	78,97	78,45	78,39	78,97
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,38	78,97	78,45	78,39	78,97
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	398.228	407.183	368.283	397.454	398.489
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	7,34	7,16	7,67	8,71	9,45
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	2,29	1,92	2,01	1,27	0,72
Número Medio total de trabajadores por empresa	9,63	9,08	9,68	9,98	10,18
Gasto medio por trabajador (euros)	31.420,71	30.236,14	31.989,81	33.422,79	35.037,54
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.908,98	40.892,25	44.321,23	47.016,88	50.467,84
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,23	73,94	72,18	71,09	69,43

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

Algo muy similar se dio en la rentabilidad económica de las PYME. La pandemia provocó en 2020 una disminución importante del ROA, disminuyendo su valor hasta el 4,30%. Sin embargo, en 2021 el ROA aumentó su tasa de rendimiento gracias a la recuperación económica hasta el 5,42%, y en 2022 lo mejoró de una forma importante hasta el 6,25%. En 2023, mantuvo su crecimiento obteniendo un ROA del 6,90%, demostrando así una mayor eficiencia económica. Este aumento del ROA en 2023 se debió fundamentalmente por el aumento de los márgenes de beneficio sobre ventas (mayor eficiencia). Aunque se produjo un menor grado de aprovechamiento de sus activos (rotación ventas sobre activos). Estos resultados junto al crecimiento de sus niveles de facturación han permitido una significativa recuperación económica de las PYME.

4. PYME y grandes empresas en los agregados totales

El análisis de los segmentos de empresas de la muestra total se realiza según el modelo de *ratios* e indicadores ya expuesto en el Cuadro T-4, al comentar la situación coyuntural de las PYME entre 2019 y 2023. Sigue por ello iguales bloques de estudio: indicadores de crecimiento, situación patrimonial, que sintetiza la cuantía y composición relativa de los capitales, económico y financiero, de las empresas y los relaciona con sus respectivas funcionalidades; flujos de renta, que dan idea tanto del nivel de actividad como de la estructura de costes y de la gestión de los circulantes; y, por último, flujos financieros, que evidencian la liquidez y solvencia de las empresas a diferentes plazos temporales. Se dedica asimismo una especial atención a la rentabilidad y a los factores que la componen, por cuanto constituyen los indicadores de síntesis de la administración empresarial. Y se concluye con el estudio de los indicadores específicos del empleo, para precisar la estructura, los costes y las aportaciones económicas del factor trabajo.

Como ya se ha indicado en el correspondiente apartado, y de forma consecuente con los datos disponibles, la metodología que se aplica para el análisis comparado de los segmentos de empresas es descriptiva y gráfica. Cabe entenderla como un estudio exploratorio sobre las variables potencialmente más ilustrativas de las diferencias de estructura y resultados inducidas por la dimensión empresarial, controladas en lo posible, como se verá en apartados sucesivos, por la localización geográfica de la actividad de las empresas y por la especialización productiva de las mismas. De cara a posibles extrapolaciones de los resultados de este análisis, no obstante, conviene recordar la significatividad de los agregados de empresas, que depende del número y la composición que se consideran en cada año.

4.1. Indicadores de crecimiento

En este apartado analizaremos la evolución del crecimiento de las PYME en el periodo 2019-23, considerando cada segmento de PYME y a las grandes empresas. Y para ello utilizaremos las tasas de variación de los activos, de los ingresos de la explotación y del resultado del ejercicio (Cuadro T-5). Y en especial haremos referencia al ejercicio 2022 y 2023 que representaron años de recuperación económica, tras el shock provocado por la aparición de la pandemia COVID-19 y que impactó muy negativamente en las empresas afectando a elementos de oferta, demanda, y shocks de productividad.

El ritmo inversor se redujo en 2023 en todos los estratos analizados al compararlo con años anteriores. En efecto, la tasa de variación de los activos del periodo 2019-22 se apreció una tendencia creciente en el ritmo inversor tanto en las PYME como en las grandes empresas, siendo mayor según el tamaño de la empresa. Mientras que en 2023 se originó un notable descenso, rompiendo la tendencia inversora. Las microempresas aumentaron sus activos en 2021 un 4,06%, y un 4,53% en 2022, disminuyendo al 3,70% en 2023. Si analizamos las pequeñas empresas se aprecia un ritmo inversor superior que las microempresas, obteniendo una tasa de variación de activos del 6,23% en 2021 y del 6,31% en 2022, reduciéndose este porcentaje al 4,42% en 2023. Por otra parte, las medianas y grandes empresas tuvieron un mayor ritmo inversor en 2022. Así, las medianas empresas aumentaron sus activos un 6,26%, mientras que las grandes empresas obtuvieron la mayor tasa de crecimiento

de sus activos, situándola en el 7,54%. En 2023 también se rompió la tendencia y las medianas empresas aumentaron sus activos en un 4,56%, mientras que las grandes empresas frenaron su crecimiento con una tasa negativa del -0,57%.

En cuanto a la tasa de variación de la cifra de negocios en 2023 las empresas experimentaron un brusco descenso, independientemente del tamaño analizado. Tras los fuertes incrementos experimentados en los años 2021 y 2022 con altas tasas de crecimiento de los ingresos de explotación, como consecuencia del repunte económico tras la crisis de la pandemia y el efecto de la inflación, en 2023 se volvió a una mayor estabilidad, cayendo la tasa de variación a los niveles prepandemia. Las empresas pequeñas y medianas son las que tuvieron un mejor comportamiento en 2023. Así, la cifra de negocios en las pequeñas empresas se incrementó un 5,42% (17,76% en 2022) y las medianas empresas aumentaron un 3,08%, cuando en 2022 lo hicieron un 18,76%. Y las microempresas aumentaron su cifra de negocios un 2,19% (13,01% en 2022), mientras que las grandes empresas vieron como sus ingresos se reducían un -0,14% (cuando en 2022 los incrementaron un 27,43%).

Tras la fuerte caída de los beneficios sufrida en 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19, los ejercicios de 2021 y 2022 conllevaron una significativa mejora en la recuperación de los resultados del ejercicio tanto en las PYME como en las grandes empresas. Sin embargo, en 2023 se produjo un descenso generalizado del resultado de las empresas y se mantuvo el patrón de la tendencia positiva con relación al tamaño (mayor crecimiento para las empresas de mayor tamaño). Así, las micro y pequeñas empresas ofrecieron un menor incremento en 2023, muy inferior al obtenido en 2022. En 2022 las microempresas aumentaron sus resultados un 2,90% y en 2023 lo incrementaron tan solo un 1,29%. En este mismo sentido, las pequeñas empresas en 2022 sus resultados aumentaron un 13,56% y en 2023 aumentaron un 6,04%. Mientras que las medianas y grandes empresas consiguieron en 2023 un mayor crecimiento de sus resultados. En efecto, las medianas empresas vieron cómo se incrementaban en 2023 sus resultados un 7,59% (18,93% en 2022) y las grandes empresas lo aumentaron un 16,91% (40,99% en 2022).

CUADRO T-5. CRECIMIENTO DE LA INVERSIÓN, LA CIFRA DE NEGOCIOS Y EL RESULTADO DEL EJERCICIO (EN CADA SEGMENTO Y AÑO)

	2019	2020	2021	2022	2023
MICROEMPRESAS					
Tasa Variación Activos (%)	3,31	3,69	4,06	4,53	3,70
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	2,74	-12,45	11,28	13,01	2,19
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	-1,05	-30,57	44,45	2,90	1,29
EMPRESAS PEQUEÑAS					
Tasa Variación Activos (%)	4,42	4,20	6,23	6,31	4,42
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	5,29	-9,50	16,52	17,76	5,42
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	0,19	-26,63	32,93	13,58	6,04
EMPRESAS MEDIANAS					
Tasa Variación Activos (%)	3,69	2,79	5,12	6,26	4,56
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	5,61	-7,74	14,36	18,76	3,08
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	0,34	-27,44	10,36	18,93	7,59
EMPRESAS GRANDES					
Tasa Variación Activos (%)	4,26	-1,18	7,70	7,54	-0,57
Tasa Variación Cifra de Negocios (%)	2,23	-10,43	14,82	27,43	-0,14
Tasa Variación Resultado del Ejercicio (%)	-6,37	-14,56	14,64	40,99	16,91

El Gráfico T-6 visualiza y cuantifica, en términos reales (moneda constante de 2019), la evolución de las magnitudes básicas promedio de las PYME españolas durante la etapa 2019 a 2023. Sus conclusiones son, salvo

por los matices propios de haberse considerado aquí la incidencia de las tasas de inflación interanuales, similares a las ya comentadas en este apartado. En particular, se aprecia en 2023 y 2022 la expansión que se produjo en la economía española tras la crisis sanitaria COVID-19, sobre el aumento de los valores medios, en términos reales, de las cifras de negocios y del resultado del ejercicio, en todos los segmentos de tamaño analizado con respecto a 2020. Y en el Gráfico T-7 se puede apreciar asimismo la evolución del ciclo en las PYME para el periodo 2022-2023, desde la perspectiva de las tasas interanuales de variación real de sus principales magnitudes.

Gráfico T-6.- Evolución de las magnitudes promedio de la Muestra Total en términos reales (2019-2023)

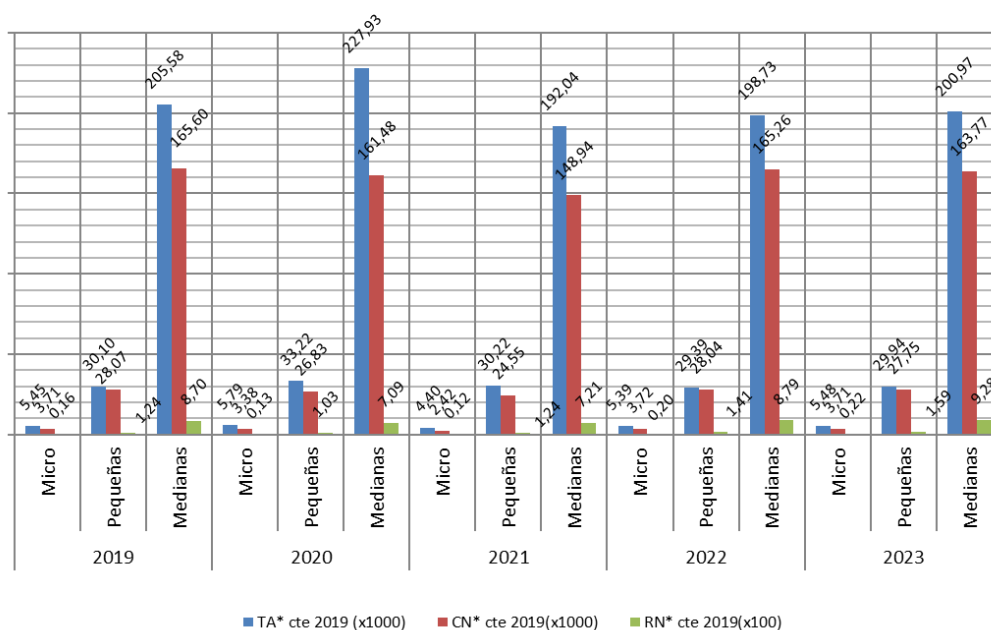
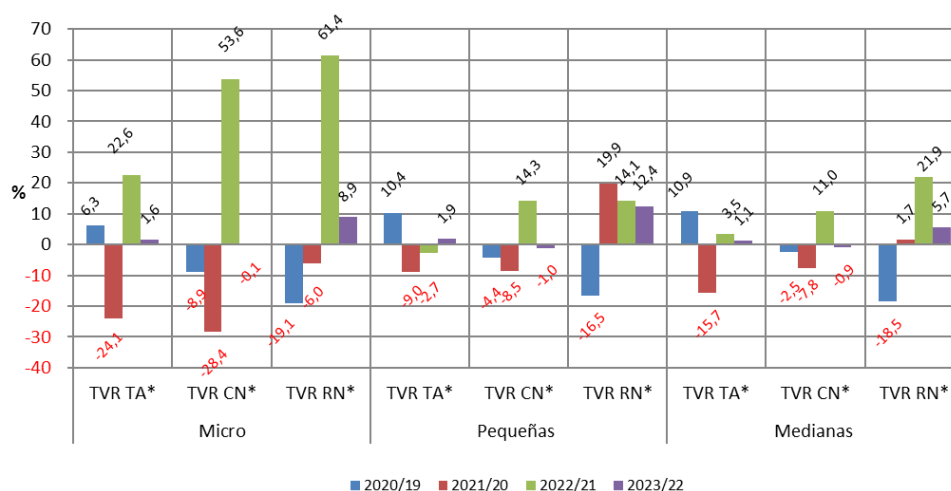


Gráfico T-7.- Tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio en la Muestra Total



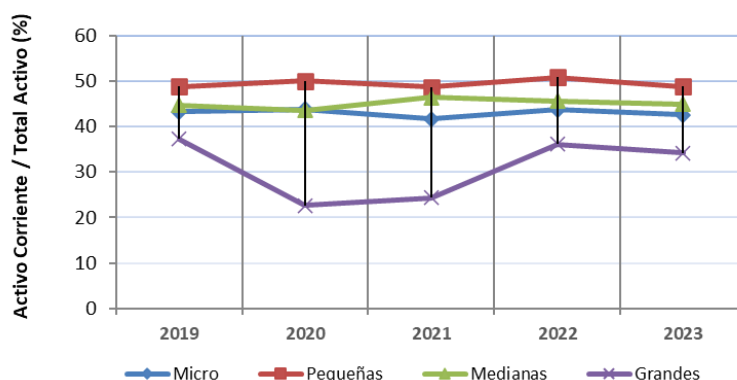
4.2. Estructura patrimonial, funcionalidad y cobertura del capital

Los estudios empíricos sobre las PYME españolas muestran una serie de rasgos patrimoniales que, relacionados tanto con su dimensión como con sus sectores de actividad, pueden considerarse de carácter estructural. Así, en

lo que se refiere al capital económico, la elevada ponderación del capital circulante (corriente) respecto del inmovilizado (no corriente), que se deriva de su concentración en sectores con reducida intensidad del factor capital, como el comercio, la construcción o los servicios. La lenta adecuación de sus existencias al ciclo económico, tanto por la rápida acumulación de éstas en las fases recesivas, al reducirse las ventas, como por la lenta reconstitución que pueden hacer de ellas, en las fases expansivas, por las dificultades de su financiación. Sus elevadas disponibilidades financieras a corto plazo, que se mantienen permanentemente en niveles altos, como habituales indicios tanto de una gestión poco eficiente de la tesorería como de un mantenimiento obligado de la misma, para que sirva de garantía o colateral del crédito bancario. Y la estabilidad de sus dotaciones por amortizaciones y provisiones, que representan por ello proporciones muy cambiantes de sus recursos generados en las diferentes fases del ciclo económico. Unos rasgos de la estructura del capital económico de las PYME que se vienen corroborando en anteriores ediciones del *Estudio*, ante diferentes fases del ciclo económico, y cuyas particularidades sirven también para diferenciar entre sí los segmentos de dimensión y las posibles especializaciones productivas que primen en ellos.

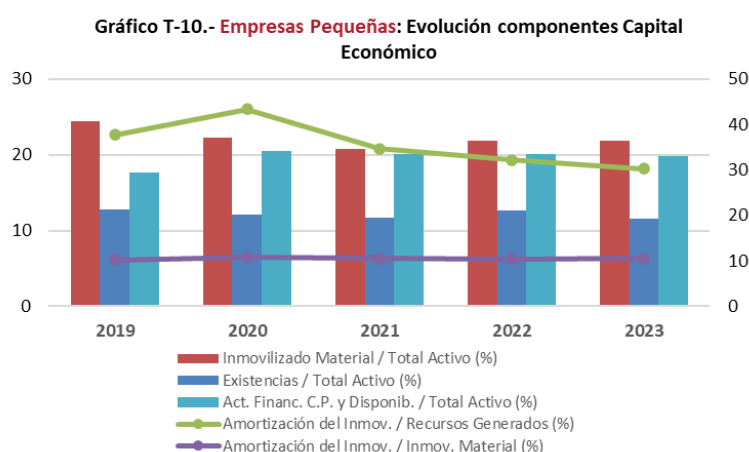
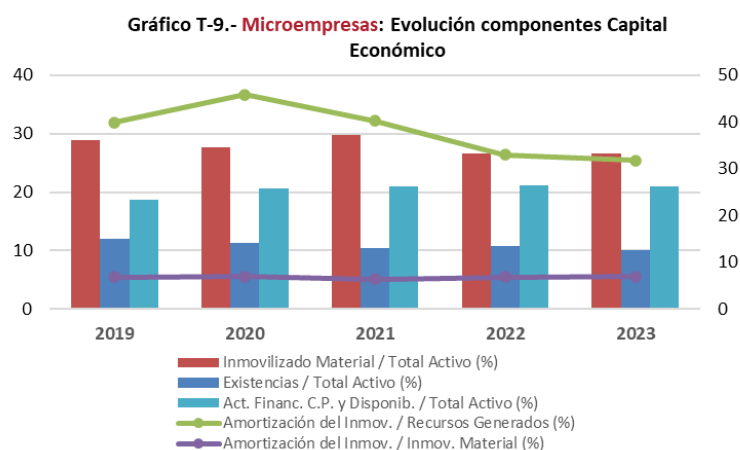
El Gráfico T-8 muestra que la relación entre activos corrientes y el total de los activos es generalmente mayor en las pequeñas empresas que en las empresas medianas y en las microempresas, por el mayor peso de sus existencias y sus deudores comerciales. Al mismo tiempo se puede apreciar en las PYME una cierta estabilidad en la serie analizada. En 2023 la estructura del capital económico de las PYME experimentó una ligera reducción en todos sus estratos. Las microempresas redujeron el porcentaje de su activo corriente, pasando del 43,69% del activo total en 2022 al 42,58%. Las pequeñas empresas disminuyeron en 2023 el peso de sus activos corrientes hasta el 48,84%, siendo en 2022 el 50,87% (que fue el valor más alto de la serie analizada) y las medianas empresas lo disminuyeron hasta el 44,93%, cuando en 2022 el activo corriente supuso el 45,62% del total de sus activos. En las grandes empresas, su capital económico, contrariamente a las PYME, muestra una elevada variabilidad, que se deduce tanto de los cambios en la propia composición de esta muestra de referencia como de su mayor intensidad en el factor capital, así como en sus mayores posibilidades de adecuar los niveles de sus activos corrientes y su inmovilizado a la evolución de la coyuntura, por su elevado poder de mercado. Y a diferencia del resto de segmentos, el peso de los activos corrientes en la estructura económica de las grandes empresas es claramente inferior. En 2023, el peso de los activos corrientes suponía el 34,23% de los activos totales, disminuyendo respecto al obtenido en 2022 que representó el 36,13%. Sin embargo, vemos la variabilidad de este indicador en las grandes empresas, si lo comparamos a los ejercicios de 2020 y 2021, donde hubo una significativa caída del peso de los activos corrientes, debido al ajuste realizado en los activos corrientes como consecuencia de la caída de la demanda experimentada en ese año.

Gráfico T-8.- Estructura del capital económico: evolución por segmentos



Los Gráficos T-9 a T-12 profundizan en las anteriores percepciones, con el detalle de los principales componentes de la estructura y la funcionalidad del capital económico en los diferentes segmentos de empresas. En cuanto a la estructura del activo corriente de las empresas, podemos apreciar un comportamiento diferente en las PYME (micro, pequeñas y medianas). Así vemos cómo en el estrato de las microempresas (Gráfico T-9) se produce una

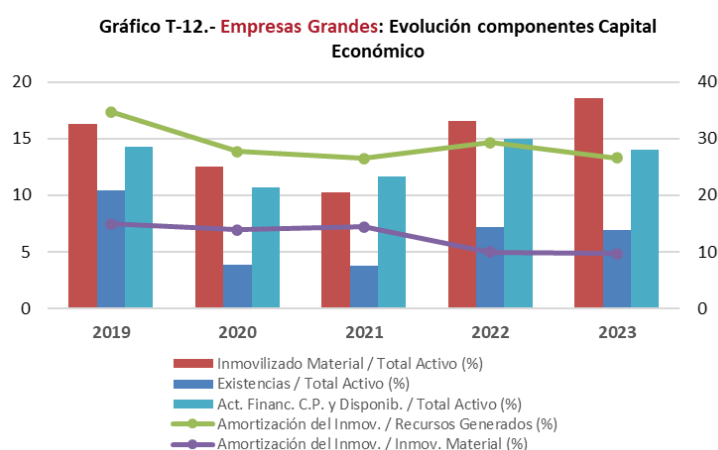
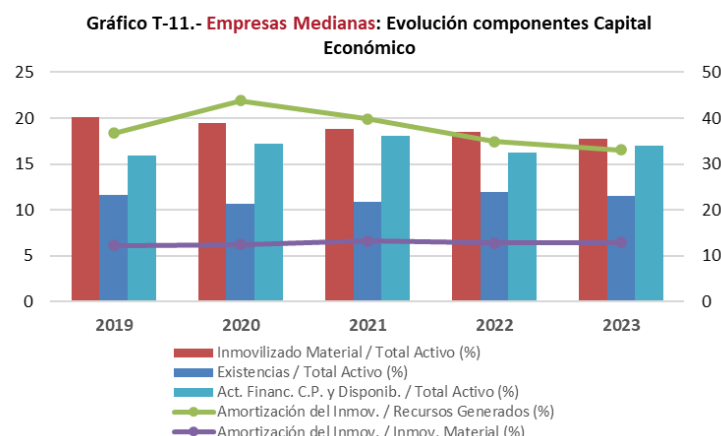
reducción paulatina desde 2019 en el peso de las existencias en relación con los activos totales (en 2019 representaron el 12,02%, frente al 10,1% en 2023). Mientras que los activos financieros a corto plazo y el disponible experimentaron una tendencia creciente (18,62% en 2019 frente al 21,09% en 2022 y 20,98% en 2023). En las pequeñas empresas (Gráfico T-10) se aprecia un comportamiento similar al de las microempresas. Así, en 2023 surgió un descenso del peso de las existencias en relación con los activos totales (en 2023 representaron el 12,66%, frente al 11,62% en 2022). Sin embargo, los activos financieros a corto plazo y el disponible, desde 2020 mantuvieron un peso estable en torno al 20%. En el peso del inmovilizado se produjo un leve aumento en 2023, situándose en el 21,92% del activo total.



En las medianas empresas el peso de sus existencias respecto al total del activo se redujo en 2023 ligeramente hasta el 11,48%, cuando en 2022 representaba el 12% (Gráfico T-11). Sin embargo, las medianas empresas aumentaron el peso de sus activos financieros a corto plazo y disponibles en 2023 hasta el 16,94% del total de sus activos (16,29% en 2022). En el peso del inmovilizado los datos muestran un claro ajuste, apreciándose una tendencia decreciente desde 2019 que el inmovilizado material representaba el 20,1%, disminuyendo progresivamente hasta el 17,72% en 2023.

En el caso de las empresas grandes podemos apreciar el menor peso de sus existencias sobre sus activos respecto de las PYME, presentando una significativa variabilidad en la serie analizada (Gráfico T12). En 2023 se produjo una reducción donde las existencias representaron el 6,94% de sus activos totales frente al 7,21% en 2022 (en 2020 y 2021 no alcanzaron un 4%). Además, en 2023 se originó una reducción del peso de sus activos financieros a corto plazo y el disponible, hasta alcanzar un 14,03% del total de sus activos (15,03% en 2022). Estas diferencias entre tamaños vienen explicadas, en parte, por las variaciones de los niveles de facturación en las micro y pequeñas empresas y a las habituales dificultades de las PYME para equilibrar sus niveles de existencias a la demanda. El peso del inmovilizado material en las grandes empresas ha ido variando a la largo de la serie

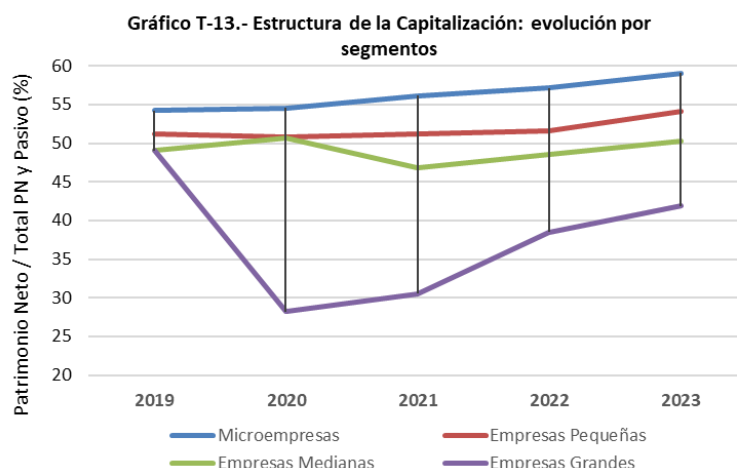
analizada. En 2023 se produjo un importante repunte llegando a suponer el inmovilizado material el 18,59% del total de activos (valor más alto de toda la serie).



Respecto a la evolución del peso del inmovilizado material (y, por tanto, la inversión) sobre el total del activo, los datos muestran algunas diferencias a resaltar entre las PYME y grandes empresas. Aunque en general existe una relación directa entre el peso del inmovilizado material y el tamaño de la empresa (a menor tamaño mayor peso del inmovilizado). Esto es importante dado que en las PYME el inmovilizado material es el factor de mayor rigidez ante los cambios en la actividad, debido a su propia naturaleza estructural.

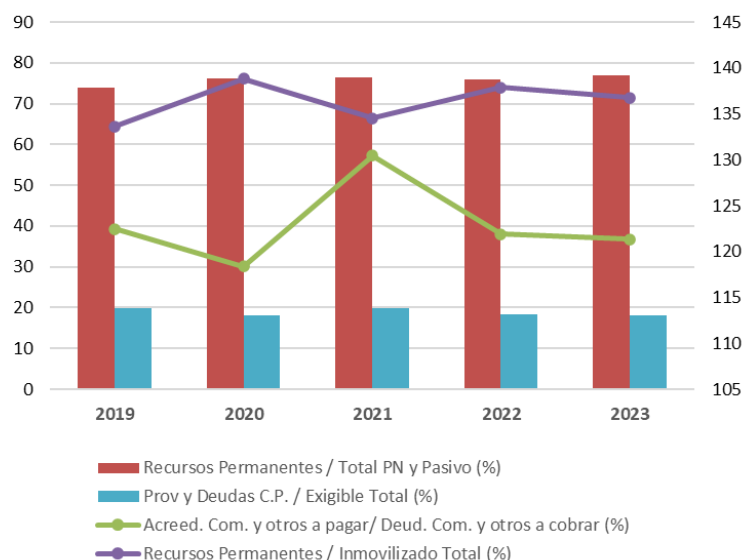
Si analizamos la funcionalidad de la estructura económica se pueden apreciar dos aspectos relevantes. En primer lugar, el grado de amortización del inmovilizado material es menor en las microempresas y pequeñas empresas al compararlo con las medianas. Esto obedece a que las empresas de mayor tamaño optan en mayor medida por la aceleración de sus amortizaciones. En cuanto a la evolución del grado de amortización, las microempresas en 2023 lo incrementan ligeramente al 6,9%, al igual que las pequeñas empresas que lo aumentaron al 10,5% y las medianas lo situaron en el 12,89%. Mientras que en las empresas grandes (9,7%) se aprecia una evolución decreciente en su grado de amortización. Hay que señalar que en el periodo 2019-21 el grado de amortizaciones en las grandes empresas estaba en torno al 14%. Y en segundo lugar, disminuye significativamente el indicador de amortizaciones sobre recursos generados en 2023 en todos los tamaños de PYME. Este favorable dato obedece principalmente al incremento de los beneficios empresariales que se dieron en 2021 y 2022 frente a la fuerte caída de los beneficios de 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19. En cuanto a las grandes empresas, se puede ver una fuerte variabilidad al compararlo con las PYME y el peso de las amortizaciones sobre la generación de recursos varían, aunque mantiene la similar tendencia a la baja que presentan las PYME. Debemos señalar que sus datos presentan en toda la serie una gran variabilidad debido a la evolución de su indicador de inmovilizado material.

Los estudios empíricos sobre las PYME españolas, también prefiguran determinados rasgos estructurales en lo que concierne a su capital financiero. Es el caso de la elevada dependencia que tienen las menores empresas respecto de sus fondos propios, sobre todo en situaciones de crecimiento y en aquellas otras, como en épocas de crisis, en las que se endurecen las condiciones crediticias, tanto por la existencia de restricciones cuantitativas al crédito como por la elevación de los tipos de interés. Igualmente, el de la gran proporción de los recursos a corto en su endeudamiento, el de la elevada deuda bancaria entre dichos recursos a corto, o el de la dependencia de las PYME respecto de los créditos de provisión, que motiva además un entramado de relaciones crediticias ínter empresas que incrementan el riesgo sistémico en la economía real de manera difícil de precisar y acotar.

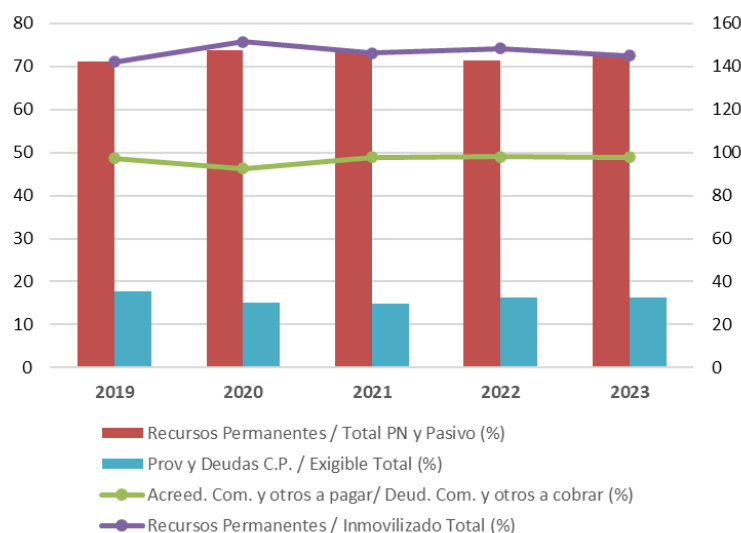


El Gráfico T-13 muestra la evolución del indicador de capitalización de las empresas (patrimonio neto sobre total de estructura financiera) y se aprecian dos aspectos muy relevantes. En primer lugar, existe una relación inversa entre capitalización y tamaño de la empresa (menor tamaño mayor capitalización). Así, la capitalización de las microempresas y las empresas pequeñas, con más prima de riesgo, son las que tienen que recurrir en mayor proporción a su patrimonio neto para financiar sus actividades, seguidas de las medianas empresas y grandes empresas, donde este indicador es inferior, en especial en las grandes empresas. El patrimonio neto representó en las microempresas el 59,07% en 2023 y el 54,06% en las pequeñas empresas, frente al 50,21% y el 41,88% en las medianas y grandes empresas, respectivamente. En segundo lugar, en 2023 se incrementó la capitalización en todos los segmentos de empresas analizados, poniendo de manifiesto el esfuerzo capitalizador de las empresas para dotarse de una mayor estabilidad financiera. Este incremento fue más acentuado en las grandes empresas, pasando de representar su patrimonio neto el 41,88% de su estructura financiera, cuando en 2022 representaba el 38,51%.

Los Gráficos T-14 a T-17 profundizan en esas pautas de comportamiento financiero, por segmentos de empresas. En el peso de los recursos permanentes sobre el total de su estructura financiera se puede ver un ligero incremento en 2023 de este porcentaje en todos los estratos analizados. Así, los recursos permanentes en 2023 representaban en las microempresas el 76,99% (76,01% en 2022) y el 72,77% en las pequeñas empresas (71,29% en 2022). De igual forma, en las medianas empresas se dio un ligero repunte alcanzando en 2023 el 71,07% (70,40% en 2022). En las grandes empresas, se produjo una fuerte variabilidad a lo largo de toda la serie. Los recursos permanentes representaron en 2020 y 2021 en torno al 82% de la estructura financiera, bajando significativamente al 70,41% en 2023. Esta posición en las grandes empresas, además, implicó una reducción de sus pasivos no corrientes a cambio de un aumento en su patrimonio neto. Otro aspecto para señalar es la clara reducción del diferencial en los recursos permanentes entre las PYME y las grandes empresas.

Gráfico T-14.- **Microempresas:** Evolución componentes Capital Financiero

Por otra parte, en 2023 se producen ligeras variaciones en las PYME respecto al porcentaje que representan las deudas a corto plazo con entidades financieras y de provisiones a corto plazo sobre las deudas totales. En las microempresas en 2023 este indicador fue del 18,22% (18,47% en 2022), el 16,36% en las pequeñas empresas (16,36% en 2022) y el 17,29% en las medianas (17,08% en 2022). En las grandes empresas esta ratio es significativamente inferior al de las PYME, 12,83 en 2023, obteniendo un valor muy similar en 2022.

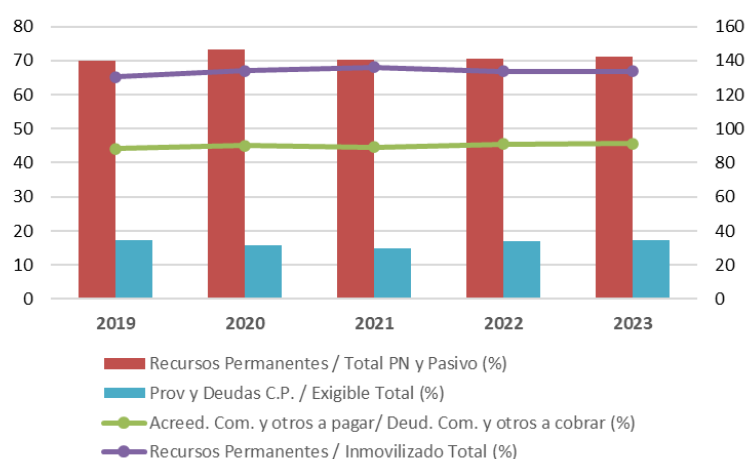
Gráfico T-15.- **Empresas Pequeñas:** Evolución componentes Capital Financiero

En cuanto al papel del crédito de provisión para la financiación, la ratio acreedores/deudores (que mide la diferencia entre lo que la empresa debe pagar a corto plazo y lo que espera cobrar) muestra en 2023 una ligera reducción en los valores de las micro y pequeñas empresas. Aunque en este tipo de empresas juega un papel más relevante. Esta ratio supone el 121,33% en las microempresas, y del 97,66% en las pequeñas empresas. Frente al 91,41% en las medianas empresas. Estos datos muestran claramente que las microempresas tienen una mayor masa de acreedores comerciales frente a sus deudas comerciales. Todo lo cual sugiere que las microempresas se ven obligadas a recurrir en mayor medida al crédito de provisión como forma de financiación estructural y que, conforme sea menor su poder de negociación de las condiciones de este, tienen que conceder

más facilidades de crédito para estimular sus ventas que las que pueden recibir de sus proveedores en sus compras. En las grandes empresas se puede ver un comportamiento diferente. Esta ratio también supera el 100% como sucede en las microempresas, pero sin embargo se incrementa en 2023 hasta el 105,61%.

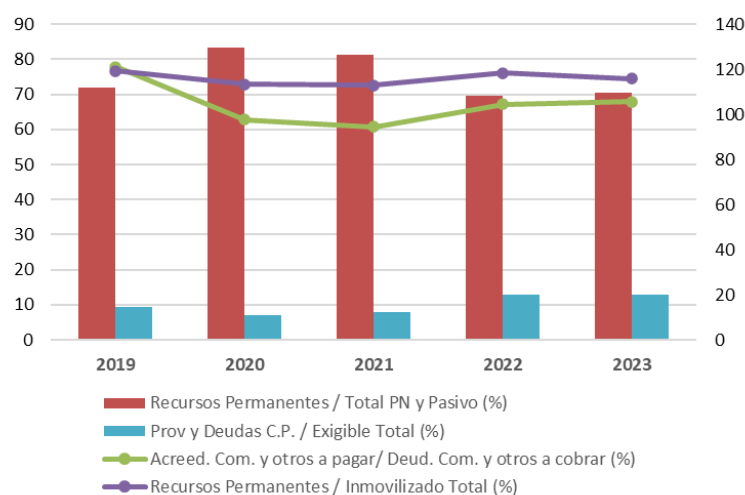
En lo respecta a la *ratio* recursos permanentes/inmovilizado total (en qué medida los recursos permanentes, patrimonio neto más el pasivo no corriente, financian el activo no corriente o inmovilizado de la empresa). En general se aprecia una disminución de esta ratio en todos los estratos, implicando que una menor proporción del inmovilizado está siendo financiado con recursos permanentes. Así, en 2023 la mediana empresa es la que presenta de forma menos favorable una tasa de cobertura más baja (133,60%). Mientras que las pequeñas empresas (144,90%) y las microempresas (136,74%) obtienen valores superiores.

Gráfico T-16.- Empresas Medianas: Evolución componentes Capital Financiero



En las grandes empresas se aprecia un comportamiento diferente al de las PYME respecto a su estructura y cobertura de su capital financiero como ya hemos ido señalando con anterioridad. La principal diferencia se produce en la composición de sus recursos financieros permanentes por la vía de los pasivos a largo plazo. Mientras las PYME están más capitalizadas a consta de un menor endeudamiento, las grandes optaron por una estrategia de financiación con recursos ajenos en especial a largo plazo. Esta reestructuración provoca que las grandes empresas dispongan de una tasa de cobertura de recursos permanentes sobre inmovilizado total inferior a la experimentada por las PYME. No obstante, en 2023 las grandes empresas al igual que sucedía con las PYME también experimentan una reducción en su tasa de cobertura, al pasar del 118,39% en 2022 al 115,89% en 2023.

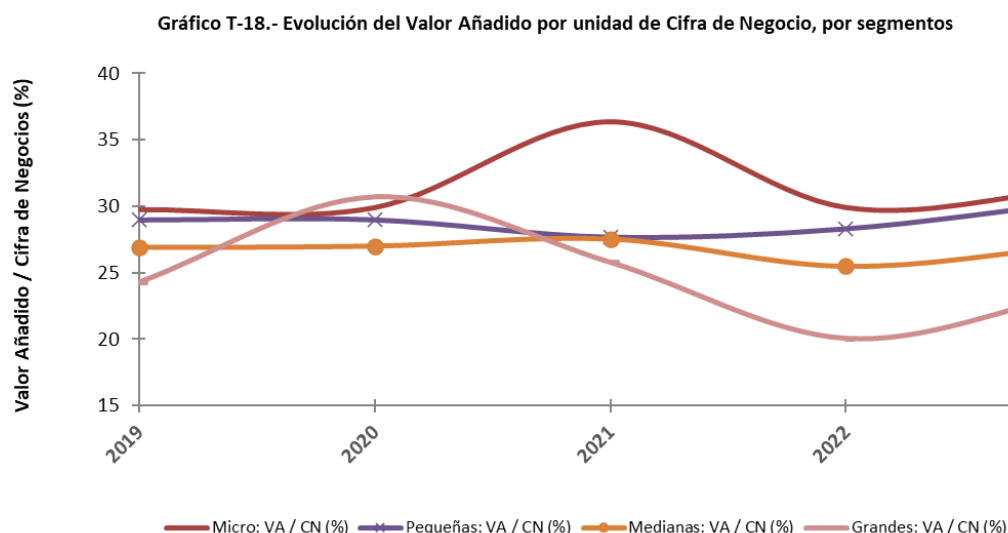
Gráfico T-17.- Empresas Grandes: Evolución componentes Capital Financiero



4.3. Gestión

Los análisis comparados sobre la actividad de las PYME suelen mostrar rasgos de elevada eficiencia económica, pero con una gran variabilidad según cuales sean los indicadores utilizados para medirla. Esa eficiencia se basa en la generación de cifras relativamente altas de valor añadido por unidad de ventas que, además, son estables a través del tiempo y relativamente inmunes a las oscilaciones del ciclo económico. Pero la traslación de esa eficiencia a la rentabilidad económica es la que introduce una elevada variabilidad, debido a la sensibilidad de las PYME frente a las oscilaciones en su estructura de costes: tanto en lo relativo a las cargas salariales (que están inducidas al alza por una negociación colectiva que les suele venir dada, y que son insensibles a la baja por las barreras de salida del mercado de trabajo) como a las cargas financieras (ya sea por las variaciones en su posición objetiva de riesgo o ya lo sea por las asimetrías de información y de negociación que tienen respecto de las entidades financieras).

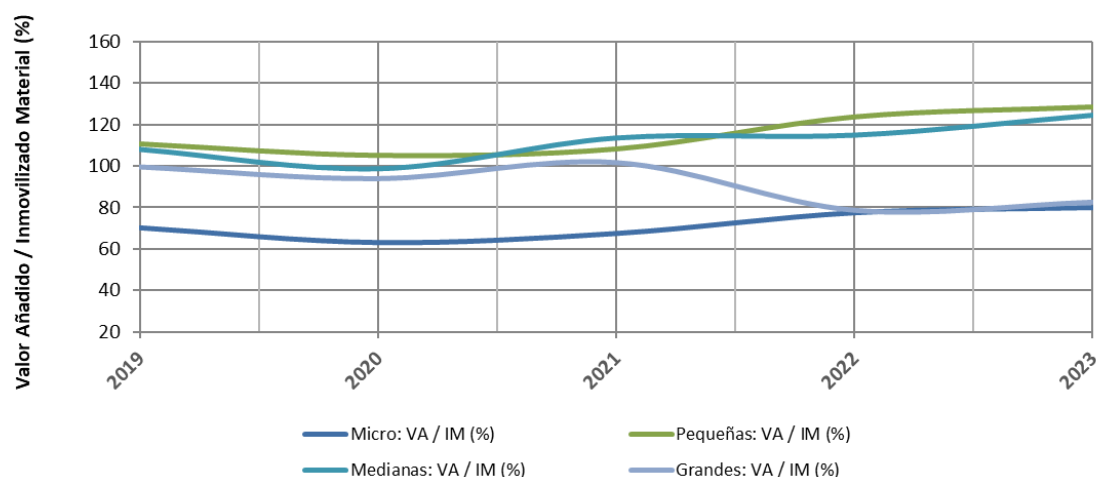
En la PYME se puede ver la mayor eficiencia económica conforme es menor su dimensión (Gráfico T-18), utilizando para ello la *ratio* de valor añadido sobre cifra de negocios. Las microempresas consiguen una eficiencia económica mayor que la obtenida por las pequeñas y medianas. Además, su evolución en el periodo 2019-23 también es más favorable. Así, las microempresas incrementaron su valor añadido desde 2019 a 2023, 1,62 puntos, frente a un aumento de 1,37 puntos de las pequeñas y 0,15 puntos de las medianas. Además, es necesario señalar que en 2023 todos los estratos de la PYME experimentaron una mejoría en este indicador respecto al año anterior. Así, en 2022 el valor añadido de las microempresas representaba el 29,89% de su cifra de negocios, aumentando al 31,35% en 2023. Este aumento también lo consiguieron las pequeñas empresas (28,31% en 2022 frente al 30,34% en 2023) y las medianas empresas (25,5% en 2022 frente al 27,07% en 2023). En cuanto a las grandes empresas se aprecia, sin embargo, una caída en la evolución del valor añadido sobre su cifra de negocios en el periodo 2019-23, disminuyendo -0,77 puntos. Aunque en el ejercicio de 2023 experimentó un significativo incremento. El valor añadido de las grandes empresas representó en 2022 el 20,06% de su cifra de negocios, aumentando hasta el 23,53% en 2023. De estos datos se desprende la menor eficiencia económica de las grandes empresas respecto de las PYME.



Cuando la referencia del valor añadido es el inmovilizado material (indicador que se utiliza para evaluar la eficiencia con la que una empresa utiliza sus activos materiales para generar valor), como se representa en el Gráfico T-19, la tendencia es diferente a lo señalado con anterioridad y los resultados muestran con claridad: (1) las microempresas tienen una aportación neta por unidad de inmovilizado material inferior que el resto de los tamaños analizados. Esto viene a mostrar las dificultades de las microempresas para ajustar sus inversiones y así poder reaccionar a cambios en la demanda; y (2) la aportación neta del valor añadido por unidad de inmovilizado material mejora sustancialmente en 2023 en todos los segmentos PYME analizados, al igual que sucedió en 2022,

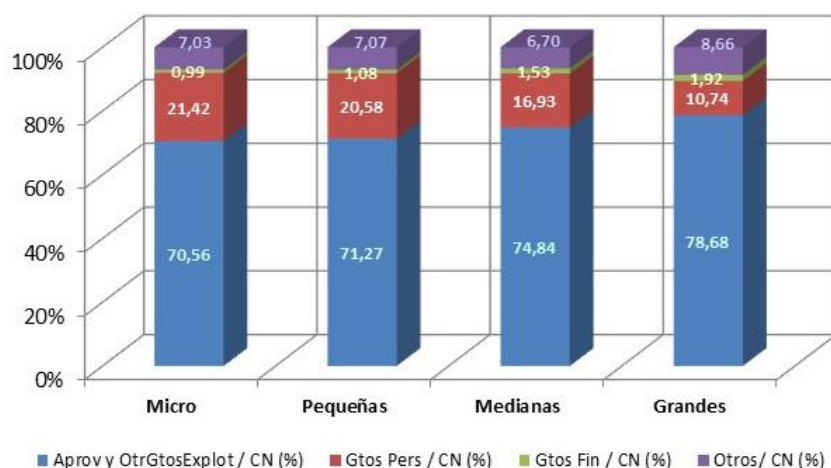
rompiendo la caída que se produjo en 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19. Si consideramos el periodo 2019-23 la evolución más favorable de esta ratio se aprecia en las pequeñas empresas con un aumento de 17,75 puntos, por 16,60 puntos en las medianas y 9,73 puntos en las microempresas. Respecto a las empresas grandes, con un comportamiento muy irregular en la serie analizada, en 2023 respecto a 2022 experimentó una evolución positiva, y su valor añadido sobre inmovilizado material se incrementó hasta el 82,52% (78,6% en 2022), debido a la peor optimización del inmovilizado en las empresas de mayor tamaño. Si consideramos todo el periodo 2019-23 se puede ver una caída de -16,98 puntos, volviendo a poner de manifiesto la menor generación de valor productivo de las grandes empresas frente a las PYME.

Gráfico T-19.- Evolución del Valor Añadido por unidad de Inmovilizado Material, por segmentos



Los Gráficos T-20 y T-21 reflejan algunos indicadores de estructura de costes y de rotaciones del circulante en 2023, que resaltan los factores limitativos en las PYME para que puedan trasladar su mayor eficiencia a la rentabilidad económica.

Gráfico T-20.- Estructura de costes en 2023, por segmentos



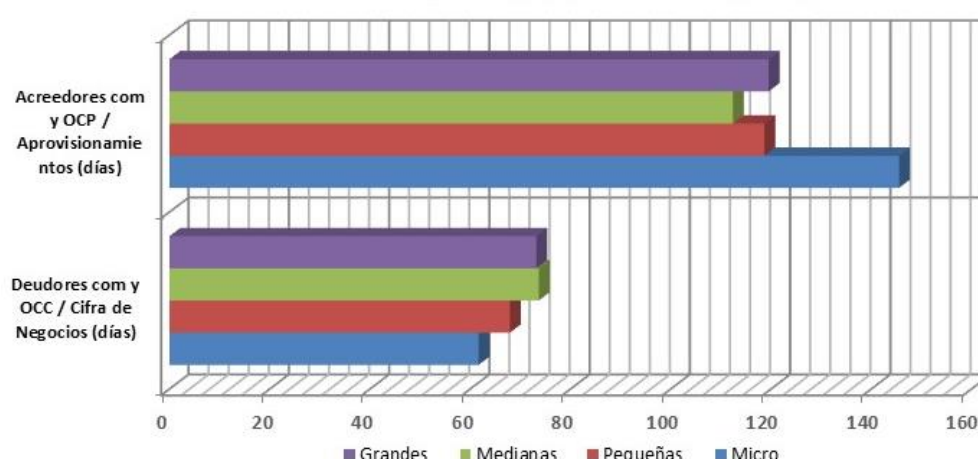
En el Gráfico T-20, las microempresas muestran un menor peso de los aprovisionamientos y otros consumos de explotación sobre las ventas (70,56%), en comparación con las pequeñas (71,27%) y medianas empresas (74,94%). De ahí la causa fundamental de su mayor eficiencia. Sin embargo, las microempresas tienen la contrapartida de la mayor repercusión que tienen sus gastos de personal sobre su cifra de negocios. Así, se aprecia que en 2023 los aprovisionamientos en las microempresas representaban un 70,56% y los gastos de personal un 21,42% sobre su cifra de negocios, frente al 74,84% y 16,93%, respectivamente, en el caso de las

medianas empresas. Si se tiene en cuenta la relativa estabilidad del empleo medio en las empresas de esos segmentos, es fácil deducir que los cambios en las condiciones salariales y en la productividad aparente del trabajo influirán en gran medida sobre su resultado económico. Además, se aprecia en las PYME la habitual y creciente repercusión de otros gastos de explotación, en torno al 7% sobre las ventas. Entre estos costes en las PYME se sitúan los relacionados con servicios empresariales (llevarza de contabilidad, realización de trámites fiscales y laborales, estudios de mercado, etc.), cuya realización suele externalizarse por parte de estas.

En cuanto a las grandes empresas su estructura de costes es muy diferente, con un mayor peso porcentual en sus aprovisionamientos (representan el 78,68% de la cifra de negocios) que las PYME y un menor peso de los gastos de personal sobre la cifra de ingresos (10,74%).

Otro aspecto que señalar de la estructura de gastos de la PYME es el incremento de los gastos financieros sobre la cifra de negocios, debido a la evolución al alza de los tipos de interés en el periodo analizado 2019-23, así como por la relajación de las restricciones crediticias experimentadas en épocas de crecimiento o como consecuencia de las medidas financieras adoptadas por el COVID-19. Esta incidencia de la carga financiera tiene un impacto menos favorable según sea mayor el tamaño de la PYME. En este sentido, podemos ver cómo en las microempresas los gastos financieros suponen el 0,99% de su cifra de negocios, mientras que en las pequeñas representan el 1,08% y en las medianas el 1,53%. Si analizamos las grandes empresas, y debido a su estructura financiera con un fuerte peso de deuda bancaria a largo plazo, vemos como es el estrato que presentaron unos gastos financieros más elevados y que representaron el 1,92% sobre su cifra de negocios.

Gráfico T-21.- Plazos medios aprox. de pago y cobro en 2023, por segmentos

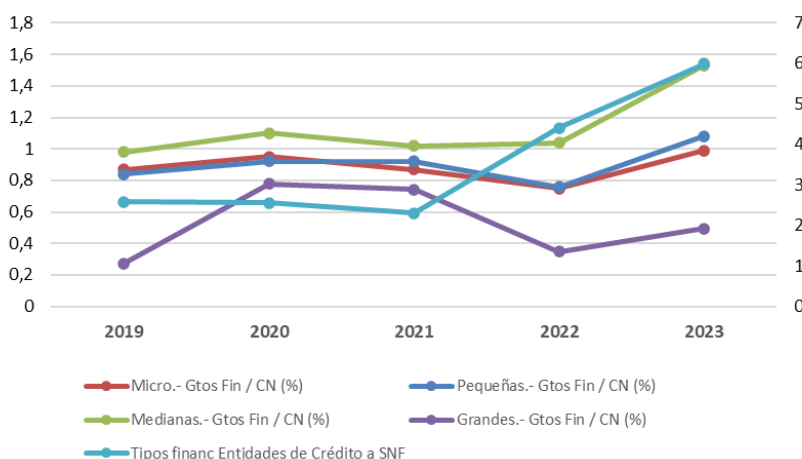


La financiación sin coste explícito durante 2023, que se representa en el Gráfico T-21 mediante sendas aproximaciones a los días de pago a proveedores y a los días de cobro de clientes, ofrece también un elevado potencial explicativo sobre la dilución de la eficiencia económica que se produce en las PYME, debido a sus pautas estructurales de comportamiento financiero. No sólo por lo elevado de los diferimientos “reales” de pagos y cobros o porque los créditos de provisión sean una fuente financiera más de las empresas españolas, sino porque se fundamentan en políticas financiero-comerciales diferentes según cual sea la capacidad de negociación de cada empresa. En las de mayor dimensión, el crédito de proveedores es una variable de ajuste a las condiciones financieras del entorno, que se impone a los suministradores para salvaguardar la propia rentabilidad; en tanto que en las microempresas es una financiación obligada por las restricciones crediticias que padecen y por la que afrontan un elevado coste implícito. De igual forma son diferentes las motivaciones y las características del crédito a clientes, tanto por la amplitud del mercado potencial y los sectores de actividad económica como por el grado de competencia que afecta a las mayores y menores empresas. Para las grandes (como sucede en este caso), capaces de imponer sus condiciones a proveedores y clientes, son una política financiera más mediante la cual se alargan sus pagos y se acortan sus cobros lo más posible. En tanto que para las microempresas son una

fuente obligada de financiación, que también deben ofrecer a sus clientes para conseguir ventas. En cualquier caso, las cifras son una llamada de atención, tanto sobre el discutible cumplimiento de la normativa comunitaria sobre aplazamientos máximos de las deudas de provisión como sobre el riesgo sistémico de crédito que existe en el sector empresarial español, y que explica las suspensiones de pagos (concursos de acreedores) encadenadas que suelen darse entre las PYME de sectores como el inmobiliario, la construcción o el comercio tras la insolvencia financiera de una gran empresa con la que mantengan relaciones comerciales.

Por lo que se refiere a los datos de 2023 se aprecia un comportamiento muy similar al experimentado en 2022. En las PYME, como es habitual, los días de cobro de clientes se van reduciendo conforme la dimensión de las empresas es menor, y los días de pago a proveedores se van alargando conforme aumenta la dimensión de empresas es menor. Y esto se aprecia fundamentalmente en las microempresas donde existe un mayor diferencial entre los plazos de pago y de cobro. Este retardo producido por el mayor alargamiento de los periodos de pago en las microempresas, como vía de financiación, resulta coherente con el hecho de que las restricciones financieras afectan sobre todo a las empresas de menor dimensión.

Gráfico T-22.- Evolución Costes Financieros respecto Cifra de Negocios, por segmentos, y tipos promedio de Entidades de Crédito a Sociedades No Financieras (<250.000€)



Para un mayor análisis de la incidencia de los factores financieros sobre la estructura de costes de las PYME, en el Gráfico T-22 se analiza la evolución de los gastos financieros respecto a la cifra de negocios durante los últimos años, junto a la de los tipos promedio aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras (en operaciones inferiores a 250.00 euros), como recordatorio del elevado peso de la financiación bancaria en el balance de las PYME españolas. Todo esto permite percibir mejor la relación entre las oscilaciones de los tipos de interés bancarios y la de los gastos financieros sobre cifra de negocios de las PYME. En el periodo 2019, que coincide con un periodo expansivo de la economía, los datos mostraron una tendencia favorable para las PYME, tanto en los tipos de interés como en la reducción de sus costes financieros. Dichos costes son muy similares en todas las PYME, y representaron un porcentaje muy pequeño en relación con su cifra de negocios. Sin embargo, en 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19, y un mayor incremento de deuda bancaria en las PYME y una caída en su cifra de negocios, se rompió esa tendencia tan favorable, incrementándose estos gastos en todos los segmentos PYME considerados, aunque ciertamente de forma muy ligera. En 2021 y 2022 este porcentaje volvió a caer en todos los segmentos de PYME hasta posicionarse en valores incluso inferiores a la prepandemia.

Sin embargo, en 2023, y como consecuencia de la subida de los tipos de interés, se volvió a dar un repunte de los gastos financieros. En las grandes empresas se aprecia un comportamiento irregular, con bajos gastos financieros en 2019, pero un importante repunte en 2020, con un porcentaje muy superior al de las PYME, debido posiblemente a su mayor acceso al endeudamiento bancario. Sin embargo, aunque este valor cayó en 2021 y 2022 no volvió a los valores prepandemia. En 2023, las grandes empresas obtuvieron el valor más alto de todos los tamaños analizados, llegando a representar los gastos financieros el 1,92% de la cifra de negocios. Cabe

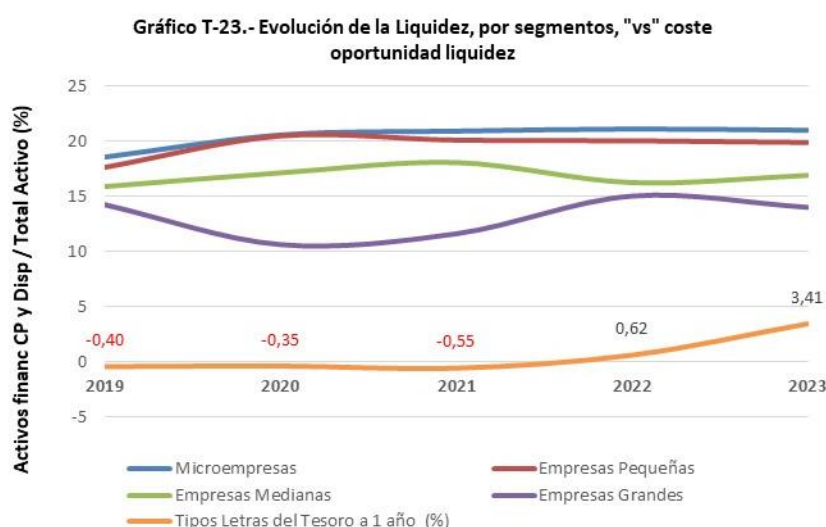
destacar en todas estas comparaciones que en el periodo 2019-2023 los tipos financieros aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras tuvieron una tendencia creciente, en especial en el año 2023, para todas las empresas.

4.4. Liquidez y Solvencia

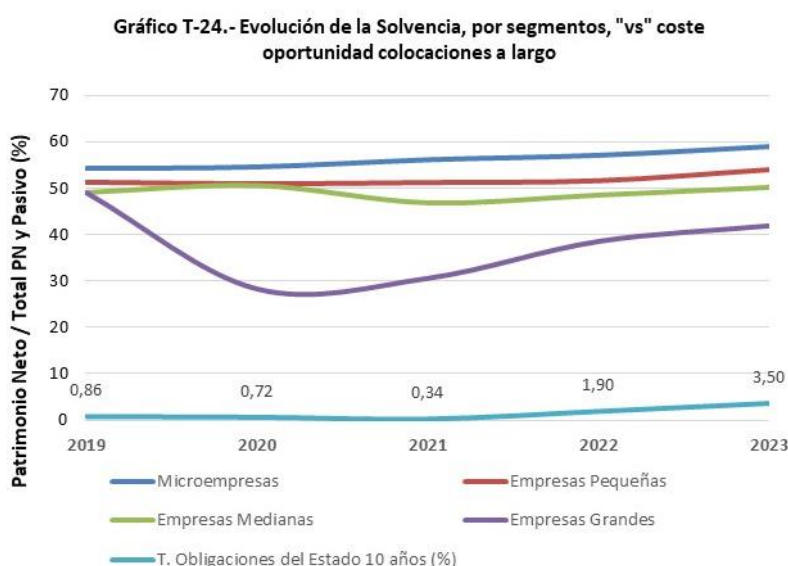
Las posiciones de liquidez y solvencia de las empresas son sendas aproximaciones a su riesgo financiero medidas, respectivamente, a través de variables flujo o variables fondo, para evaluar la incidencia y potenciales efectos de ese riesgo a diferentes plazos temporales. Constituyen por ello el contrapunto imprescindible de los indicadores de rentabilidad, habida cuenta de que la acotación de los riesgos de impago y de insolvencia minora el beneficio, ya sea por el coste financiero de la mayor liquidez o ya lo sea por el coste de oportunidad de mantener unos recursos propios más elevados. Durante 2019-2023 y en obvia relación con la evolución de los tipos de interés (con oscilaciones de tasas negativas y positivas de las letras del tesoro a 1 año), la liquidez de las PYME ha mostrado una tendencia irregular, y presentando su mayor valor entre las empresas de menor dimensión, por la posible causa del papel que juega en ellas la liquidez como colateral del crédito bancario. Igual tendencia al alza se había constatado en la solvencia, si bien con las oscilaciones en este indicador que se deducen del papel acrecentado que han de jugar los fondos propios de las PYME ante restricciones en el endeudamiento.

El indicador financiero "Activos Financieros a Corto Plazo y Disponibilidades / Total Activo (%)" mide la liquidez inmediata de una empresa en relación con el total de sus activos. Es decir, muestra qué porcentaje del activo total está compuesto por recursos fácilmente convertibles en efectivo.

En el período 2019-2023, la liquidez inmediata de las PYME que muestra el Gráfico T-23, corrobora su relación con el coste de oportunidad de mantenerla, aproximado éste por los tipos de las Letras del Tesoro a 1 año. Así, podemos ver cómo las microempresas tienen una evolución positiva constante de su liquidez inmediata hasta situarla en el 21,09% en 2022, y una ligera reducción al 20,98% en 2023. Las pequeñas empresas, con variaciones en el periodo analizado, en 2023 disminuyeron este valor muy ligeramente hasta el 19,89% (20,04% en 2022). Contrariamente, las empresas medianas en 2023 subieron su posición con una liquidez del 16,94% (16,29% en 2022). En cuanto a las grandes empresas, la evolución y las ostensibles oscilaciones de su liquidez denotan su gestión "activa" de la misma, en función de cómo evoluciona el coste de oportunidad de mantenerla, pero también según sus necesidades del ciclo de explotación en función de la demanda existente. En 2023 sus activos financieros a corto plazo y disponible alcanzaron el 14,03% de sus activos. Valor muy inferior al obtenido por las PYME.



Por lo que se refiere a la evolución de la solvencia de las PYME, el Gráfico T-24 sugiere la racionalidad de que su patrimonio neto respecto de la totalidad de sus recursos financieros (propios y ajenos) se relaciona con el coste de oportunidad de las colocaciones alternativas a largo plazo en activos sin riesgo, si bien con los desfases inherentes a la lenta adecuación de las variables fondo que miden la solvencia a las señales de rentabilidad de los activos financieros públicos. Desde 2019 a 2023, la variación de los tipos de las Obligaciones del Estado a 10 años y el repunte al alza de la solvencia en todas las empresas sugieren la incidencia en dicha solvencia del menor coste de oportunidad de mantenerla. En cualquier caso, la menor financiación disponible para micro y pequeñas empresas las sigue “obligando” a ser más solventes que las medianas y a financiar sus actividades con recursos propios en mayor proporción.



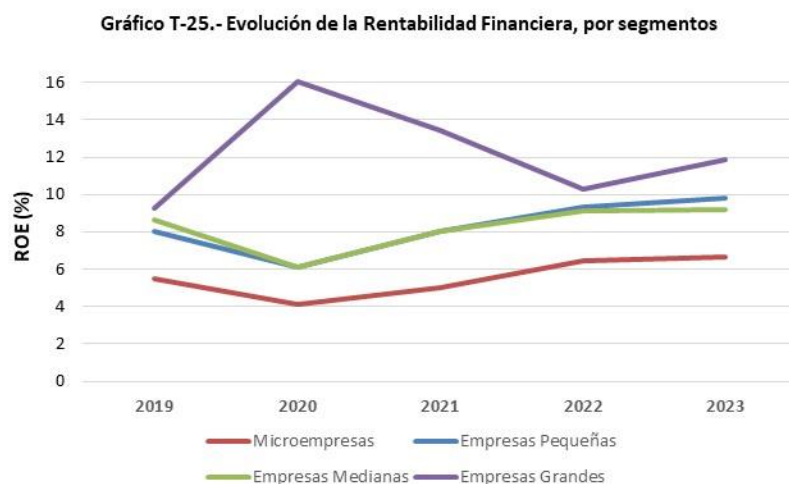
4.5. Rentabilidad

La rentabilidad de los recursos propios y sus diversos factores explicativos, como síntesis de la situación económico-financiera de las PYME, se comentan en este epígrafe, considerando la influencia del tamaño de la empresa.

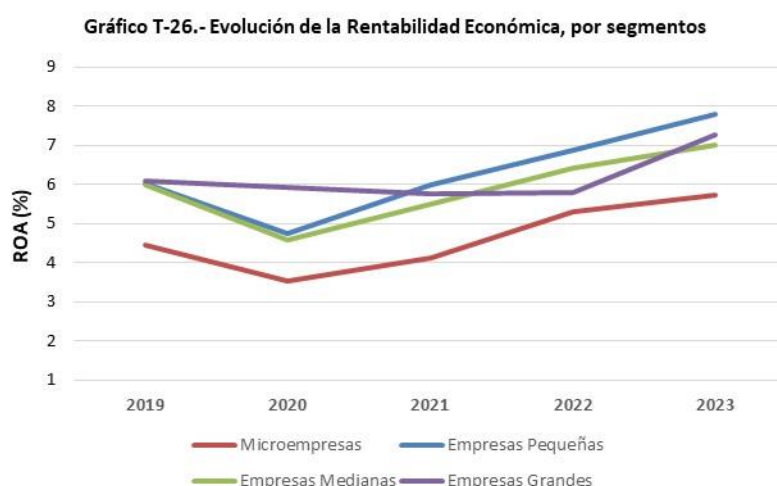
En lo que se refiere a las PYME, en el periodo analizado 2019 a 2023 tenemos que identificar tres etapas diferenciadas según el comportamiento del ciclo económico que incide particularmente en sus indicadores de rentabilidad. El fin del periodo de reactivación del ciclo anterior que se produjo en 2019 y que ejerció una influencia positiva en los indicadores de la rentabilidad, en especial la económica, donde se aumentaron los márgenes de beneficio. Sin embargo, la irrupción de la pandemia COVID-19, que provocó una importante caída del PIB, impactó negativamente en los indicadores de rentabilidad de las PYME. Una tercera etapa de recuperación económica donde el PIB experimentó en 2021 y 2022 un significativo crecimiento, y 2023 año en el que estabilizó su crecimiento. Este último ciclo económico muy favorablemente en la rentabilidad de las PYME.

En efecto, podemos observar en 2023, como también sucedió en 2022 y 2021, cómo la rentabilidad de los recursos propios (ROE) (Gráfico T-25) aumentó favorablemente en todos los segmentos de PYME, rompiendo la negativa caída experimentada en 2020. Si analizamos con más detalle el tamaño de la empresa se puede ver que son las microempresas las que tienen un ROE más bajo. Así, las microempresas en 2023 obtuvieron un ROE del 6,67%, frente al 9,82% en las pequeñas empresas y un 9,2% en las medianas. El crecimiento más favorable en

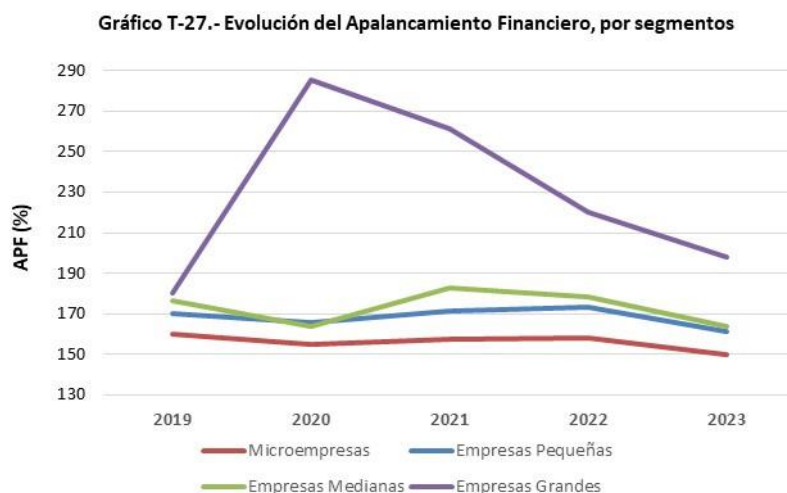
todo el periodo 2019 a 2023 lo alcanzaron las pequeñas empresas, incrementándose 1,79 puntos, frente al incremento de 1,20 puntos en las microempresas y el aumento de 0,58 puntos en las medianas. Las grandes empresas, con una gran variabilidad en todo el periodo, vieron en 2023 aumentar su ROE respecto a 2022 hasta alcanzar un ROE de un 11,89% (cuando en 2022 fue del 10,28%). En 2023 el ROE de las grandes empresas fue significativamente superior al obtenido por las PYME.



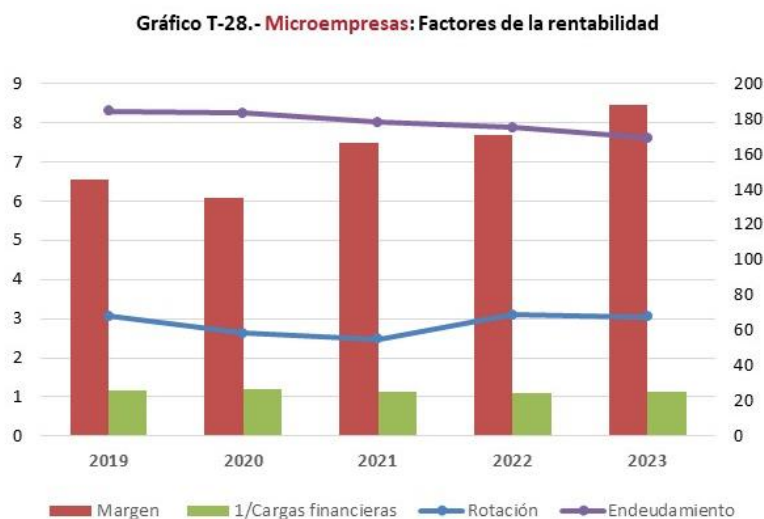
En la rentabilidad económica (ROA) (Gráfico T-26), que es un buen indicador de la eficiencia general de las inversiones de las empresas, en 2019 (año final de fase expansiva del ciclo anterior al COVID-19) se generó un ROA aceptable en las PYME, acorde a un periodo expansivo de la economía. La pandemia COVID-19 rompió esta evolución favorable y en 2020 se originó una disminución del ROA, en especial en las medianas empresas. Mientras que en 2021-23 el ROA tuvo un crecimiento constante muy relevante, en especial en 2023, donde obtuvieron su valor más alto. En el contexto de la PYME podemos ver cómo las microempresas son las que consiguen un menor valor de su ROA en todo el periodo analizado. Así, en 2019 el ROA de las microempresas fue del 4,45% y del 5,74% en 2023. Mientras que las pequeñas y medianas empresas obtienen un ROA muy similar, superior en toda la serie al de las microempresas. Aunque con un crecimiento menor de su ROA. En 2023 el ROA de las pequeñas empresas fue del 7,78% y en las medianas del 7%. El tamaño de PYME que experimentó un mayor crecimiento en este periodo fue el de las pequeñas empresas, con un incremento 1,77 puntos. Las grandes empresas mantuvieron cierta regularidad en su ROA promedio en el periodo 2019-2022, en torno al 6%. Sin embargo, se puede apreciar que en 2023 las grandes empresas vieron como su ROA aumentaba, situándolo en el 7,28%. Si consideramos todo el periodo 2019 a 2023 los datos muestran una tendencia favorable, con un incremento de 1,19 puntos, con un comportamiento similar al de las PYME.



En cuanto al apalancamiento financiero (Gráfico T-27), que se ha visto condicionado por las oscilaciones de los tipos de interés, y por la reducción del endeudamiento en la PYME en el periodo 2019-23, se producen varios aspectos a destacar: (1) las microempresas y pequeñas empresas tienen un apalancamiento financiero inferior al de las medianas empresas; (2) las PYME han experimentado un importante descenso en 2023 de su apalancamiento financiero, al utilizar menos proporción de deuda para financiar sus activos; (3) si analizamos todo el periodo analizado, se puede ver cómo solo son las medianas empresas las que consiguen una reducción mayor de su apalancamiento financiero, -13,01 puntos desde 2019 a 2023, frente a la reducción de -10,41 puntos en las microempresas y -8,82 puntos en las pequeñas empresas. Las grandes empresas utilizan una estrategia financiera diferente a la PYME a través de un mayor endeudamiento bancario, disponiendo por ello de un apalancamiento financiero muy superior, aunque en 2023 tiene un fuerte retroceso hasta situarlo en el 197% (220% en 2022).



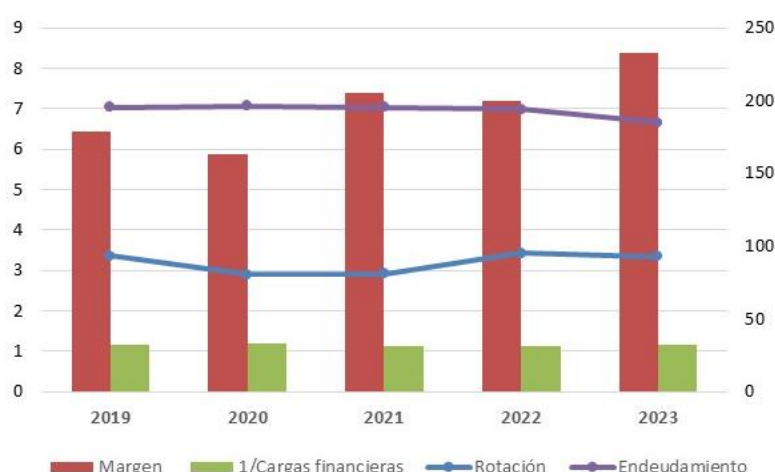
El detalle de los factores explicativos de la rentabilidad económica y el apalancamiento financiero se representa por segmentos de empresas en los Gráficos T-28 a T-31, e ilustra algo más sobre las causas de las diferencias existentes entre los modelos de rentabilidad de las PYME españolas y sobre sus dispares variaciones con el ciclo económico. Factores, como se recordará, que radican en el margen de beneficio sobre ventas y en la relación (rotación) entre ventas y activos, en el caso de la rentabilidad económica. Así como en el endeudamiento y en los gastos financieros (representados aquí por su inversa, para facilitar la visualización de sus alzas y bajas), en el caso del apalancamiento financiero.



Debido a la pandemia COVID-19, las microempresas en 2020 redujeron sus márgenes de explotación y su grado de optimización de los activos, reduciendo así su ROA. Asimismo, se produjo una reducción de su apalancamiento financiero como consecuencia de la reducción de su endeudamiento y el ligero aumento de su carga financiera. En 2023, y debido a la recuperación del PIB en España, las microempresas aumentaron su ROA al 5,74% (5,29% en 2022), principalmente por el incremento de sus márgenes (8,47% el margen de explotación sobre la cifra de negocios en 2023 por 7,68% en 2022). Este efecto positivo del margen junto al aumento de la rotación de los activos sobre cifra de ingresos y la disminución de su coeficiente de endeudamiento (activos totales sobre patrimonio neto), hizo subir su ROE hasta el 6,67% en 2023 (6,44% en 2022).

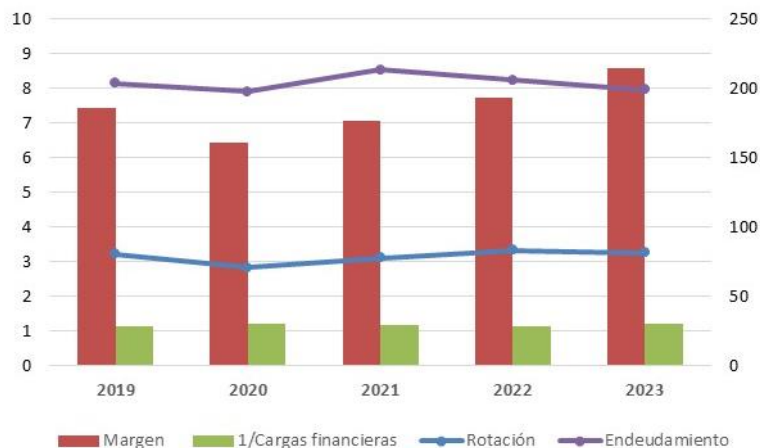
(Gráfico T-29) se observa un comportamiento similar al de las microempresas, aunque con un ROA más favorable gracias a una mayor eficiencia, especialmente en el uso de los activos. En el ámbito financiero, operan con menores costes y mayor endeudamiento, pero con tendencias semejantes: reducción continua de deuda y mejor adaptación a la evolución de los tipos de interés. En 2020, el impacto del COVID-19 redujo sus márgenes de explotación y el aprovechamiento de los activos, situando el ROA en 4,73%. En 2023 las pequeñas empresas volvieron incrementar su eficiencia económica aumentando su ROA al 7,78% (6,88% en 2022), como consecuencia del incremento de sus márgenes de explotación que fue del 8,39%. No obstante, el aprovechamiento de los activos tuvo una evolución negativa. Aun así, su mayor dimensión (92,69 frente a 67,74 en las microempresas) explica su superior rentabilidad.

Gráfico T-29.- Empresas pequeñas: Factores de la rentabilidad



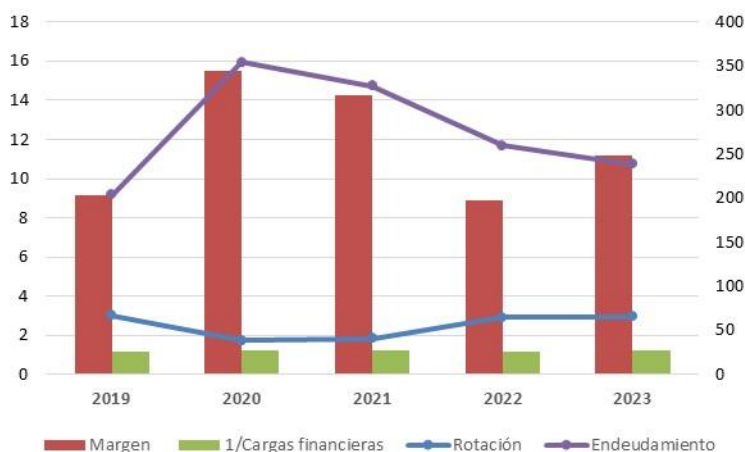
Por lo que concierne a las empresas medianas (Gráfico T-30), éstas cuentan con las ventajas de su mayor dimensión, que les otorga simultáneamente poder de mercado, para trasladar a sus ventas mayores márgenes de beneficio, y capacidad para negociar las condiciones financieras de su endeudamiento. De ahí que la evolución de su apalancamiento financiero sea superior al de las microempresas y pequeñas empresas. Sin embargo, al igual que sucedió con las micro y pequeñas empresas, la pandemia COVID-19, impactó en 2020 negativamente en el ROA de las medianas empresas, tanto por la vía de sus márgenes de explotación como por la rotación de sus activos. Al igual sucedió con el apalancamiento financiero situándose en valores similares a las pequeñas empresas. En 2023 ante la recuperación económica de la economía española el ROA de las medianas empresas mejoró respecto al 2022, consiguiendo una tasa del 7% (6,43% en 2022), valor superior al que obtuvieron previo a la pandemia. Este incremento del ROA en 2023 se originó, al igual que en el caso de las pequeñas empresas, por la mejora del margen, obteniendo un valor del 8,59% (7,73% en 2022). Esta variación positiva contrarrestó su menor grado de aprovechamiento o dimensión de sus activos, siendo de 81,49 puntos en 2023 (83,16 puntos en 2022). Asimismo, su apalancamiento financiero en 2023 se redujo en comparación con 2022 como consecuencia de la disminución de su coeficiente de endeudamiento. El efecto margen de explotación fue el factor más influyente en 2023 en el crecimiento del ROA y ROE de las medianas empresas.

Gráfico T-30.- Empresas medianas: Factores de la rentabilidad



Las grandes empresas de la muestra (Gráfico T-31) siguieron un comportamiento muy diferente al de las PYME, presentando una gran variabilidad en sus datos. En primer lugar, destaca que en 2020 al contrario que sucedió en las PYME, las grandes empresas mantuvieron estables sus márgenes de explotación, impactando positivamente en su ROA, que llegó al 5,93% (mayor valor que el obtenido por las PYME). En segundo lugar, sus mayores activos motivaron caídas acentuadas en su rotación, pero gracias a su mayor poder de mercado les permitió compensarlas, manteniendo sus márgenes de beneficio, a pesar de la pandemia de 2020. Así, las empresas grandes son las que obtienen un mayor margen de explotación en 2020, pero tienen una rotación de sus activos menores. En cuanto a los factores financieros, las grandes empresas pueden administrar mejor sus deudas de acuerdo con la evolución de los tipos de interés, y aplicar su poder de negociación. De esta forma podemos ver en las grandes empresas un importante aumento de su apalancamiento financiero en el periodo 2019-2021, como consecuencia del aumento de su endeudamiento. Hasta el 2022 las grandes empresas experimentaron una reducción en sus indicadores de rentabilidad, apreciándose una reacción contraria frente a la pandemia COVID-19 de lo que sucedió en la PYME. En 2023, sin embargo, las grandes empresas aumentaron su margen de explotación sobre los ingresos de explotación hasta situarlo en el 11,17% (8,91% en 2022) e incrementó ligeramente la rotación de sus activos, aunque mantuvo valores muy bajos en comparación con las PYME, 65,19 puntos. Esta subida del margen es el que motivó un aumento del ROA en 2023, llegando al 7,28%, frente al 5,8% en 2022. Si además consideramos la disminución en 2023 del apalancamiento financiero provocó un incremento del ROE al 11,89%, cuando en 2022 fue del 10,28%, consiguiendo así niveles de ROE superior al de las PYME.

Gráfico T-31.- Empresas grandes: Factores de la rentabilidad



4.6. Empleo

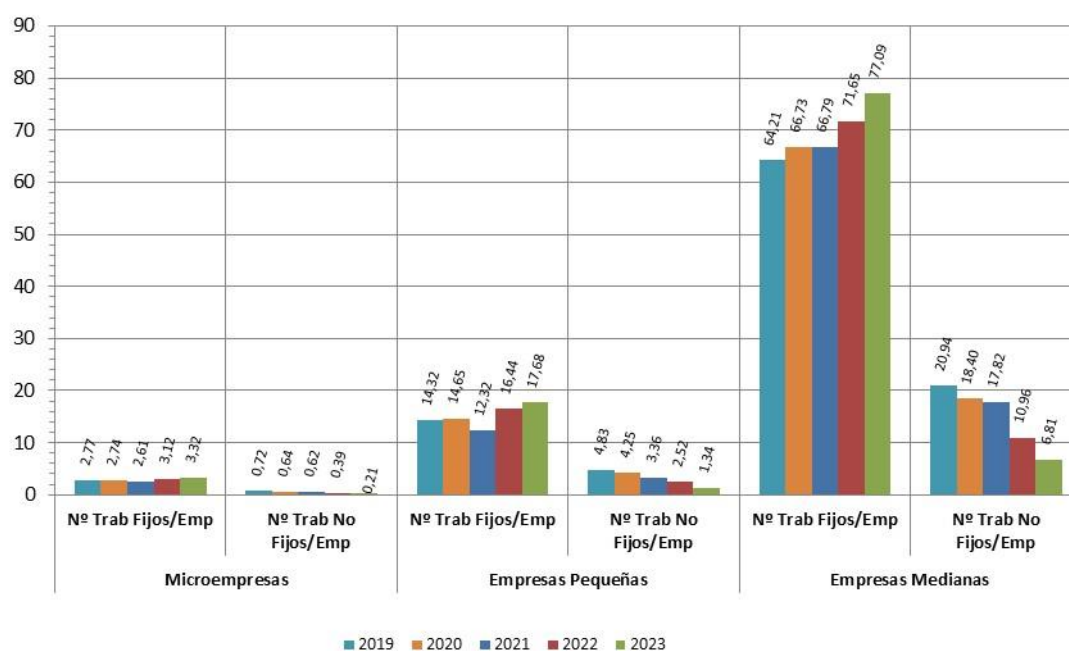
El número de empleados que reflejan las cuentas anuales depositadas en los Registros Mercantiles por las distintas empresas es una información discrecional proporcionada por la gerencia que establece su propio criterio para cuantificar la plantilla y reflejar en las cuentas su tamaño medio anual. Además, se ha de tener en cuenta que para asegurar la calidad de la información resulta necesario introducir filtros de coherencia económica y estadística sobre las cuentas depositadas que han incluido como información el número de empleados de la firma. Por ambas razones, los datos de empleo tienen menor cobertura que los otros indicadores básicos utilizados en el modelo de análisis económico-financiero de los distintos grupos de empresas.

Como resultado de esta cuantificación no tipificada o estandarizada del empleo de cada empresa y de que la población empresarial analizada se concreta en el conjunto de empresas con obligación de presentación de cuentas anuales en el registro mercantil debemos ser consciente del alcance de los datos de empleo que vamos a analizar, válidos para esa población por la gran amplitud de la muestra disponible pero que solo reflejan una parte, desde luego muy importante, del empleo generado por la economía española.

En el ejercicio 2023 se dispone de la variable empleo en el 68,6% de cuentas finalmente analizadas lo que supone un total de 398.489 empresas que representa al 48,5% de las unidades empresariales activas en España en 2023 según el DIRCE que elabora del INE. Las coberturas para el resto de los años analizados son, respectivamente desde 2019 hasta 2022, de 51,7%, 53,2%, 47,6% y 50,8%.

En el Gráfico T-32 se resume la evolución 2019 a 2023 del número medio anual de trabajadores fijos y no fijos en la PYME, considerando los tamaños micro, pequeña y mediana empresa. Como comportamiento general se observa un ligero descenso del tamaño medio para pequeñas (-0,7%) y medianas (-1,5%) empresas desde 2019 hasta 2023 y, en contraposición, ligero aumento (+1,1%) para las microempresas. En todos los tamaños hay un efecto negativo del COVID sobre el empleo, que se manifiesta más claramente en 2021 que incluso en el propio 2020, año de más intensidad de la pandemia. Los años 2022 y 2023 son de crecimiento, pero solo en las microempresas se logra absorber el efecto negativo COVID sobre el tamaño medio.

Gráfico T-32.- Evolución del nº medio de Trabajadores (Fijos y No Fijos), por segmentos



El año 2023 supone crecimientos de los tamaños medios en todas las categorías de Pyme. En las microempresas se alcanza un tamaño medio de 3,53 empleados con una tasa anual de crecimiento del 0,6%. En las pequeñas, el tamaño medio en 2023 es de 19,02 trabajadores con una variación respecto a 2022 del 0,3%. Finalmente, en las medianas el crecimiento anual de la plantilla de 2023 fue del 1,6% al situar su tamaño medio en 83,90 empleados.

Reseñar que las grandes empresas no se desvían de lo observado para la PYME: 1) reducción del tamaño medio que pasa de los 763,76 trabajadores en total para el año 2019 a 719,32 trabajadores en 2023 (-5,8%); 2) El efecto negativo COVID se muestra en 2021; 3) los años 2022 y 2023 son de incremento del tamaño medio en términos de empleo. En concreto, la tasa anual de crecimiento en 2023 se situó en el 1,7%.

Lo que también se percibe de forma clara es una tendencia a incrementar el personal fijo a costa de reducir el personal temporal. Este cambio es especialmente significativo si observamos el crecimiento del empleo fijo de 2022 y 2023. Debemos recordar que a final del año 2021 se publica el Real Decreto Ley 32/2021 de medidas urgentes para la reforma laboral que elimina la mayor parte de los contratos temporales a partir del 30 de marzo de 2022 a favor de la contratación indefinida e indefinida discontinua. Así, la microempresa pasa de presentar en 2021 un tamaño medio del empleo fijo de 2,6 a 3,1 personas en 2022, mientras que la media de los no fijos baja de 0,6 a 0,4 personas. Para las microempresas, también entre 2021 y 2022, se produce un cambio de la plantilla media fija desde 12,3 empleados a 16,4 empleados, frente a la plantilla media no fija que pasa de 3,4 personas a 2,5 personas. Finalmente, para el caso de las medianas empresas, el empleo medio fijo cambia de 66,8 empleados en 2021 a 71,7 empleados en 2022. En cambio, el empleo medio no fijo se reduce desde 17,8 personas en 2021 hasta 11,0 en 2022.

En el año 2023, para todos los tamaños de PYME, se repite ambos movimientos de aumento de la plantilla fija y reducción de la temporal, aunque de forma más moderada respecto al año anterior 2022. Las microempresas fijan su tamaño medio de empleados fijos en 3,3 y los temporales en 0,2. Las pequeñas presentan una plantilla fija media de 17,7 personas y de 1,3 para los no fijos. En las medianas esas cifras se sitúan en 77,1 y 6,8 empleados respectivamente para fijos y temporales.

Reseñar que las grandes empresas experimentan un cambio similar en la distribución entre trabajadores fijos y no fijos. Para el periodo 2019 a 2023 se produce un aumento de la plantilla media fija (de 553,4 empleados a 623,1) y disminución de la no fija (de 210,3 empleos medios a 96,3).

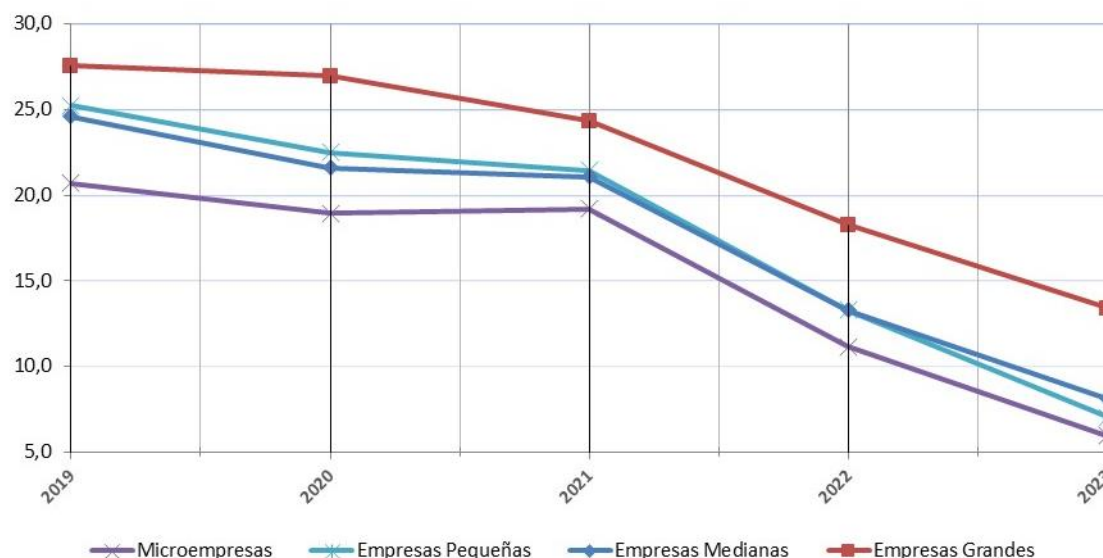
Para apreciar con mayor nitidez el cambio estructural entre fijos y no fijos, se puede construir la tasa media de temporalidad como el número medio de trabajadores no fijo respecto del tamaño medio total. En el Gráfico T-33 podemos observar su evolución entre 2019 y 2023 para los distintos tamaños de PYME y para el segmento de grandes empresas. De la observación directa de ese gráfico apreciamos que venía existiendo una tendencia a la baja en la tasa de temporalidad que, efectivamente, se acelera en 2022 y 2023 como consecuencia de los cambios en la legislación laboral ya comentados anteriormente.

Así, en 2021, las microempresas presentaron un porcentaje de temporalidad del 19,2%; que desciende de forma muy significativa hasta un 5,9% en 2023. Para el segmento de las pequeñas empresas, la temporalidad se situó en el 21,4% en el año 2021, bajando ligeramente en 2021 hasta el 21,4% y ya claramente en descenso al colocar la temporalidad del 2022 en el 13,3%. Las medianas empresas presentan una temporalidad muy similar a la de las pequeñas empresas. La temporalidad en las empresas medianas alcanzaba el valor de 21,1% en 2021 para pasar a 8,1 en 2023.

Las empresas pequeñas y medianas presentan unos niveles y evolución de la tasa de temporalidad muy semejante. Mientras tanto, las microempresas presentan durante todo el periodo una temporalidad inferior a sus compañeras PYME.

Si comparamos la temporalidad de la PYME con la de la gran empresa apreciamos una evolución homogénea en la que se mantiene que la temporalidad de las empresas grandes es significativamente superior a la de la PYME. Para las grandes empresas, en 2019 la temporalidad se situaba en el 27,5, en 26,9 en 2020, en el 24,3% en 2021 y, finalmente, presentando mayor caída en los dos últimos años, hasta el 18,2% en 2022 y el 13,4 en 2023.

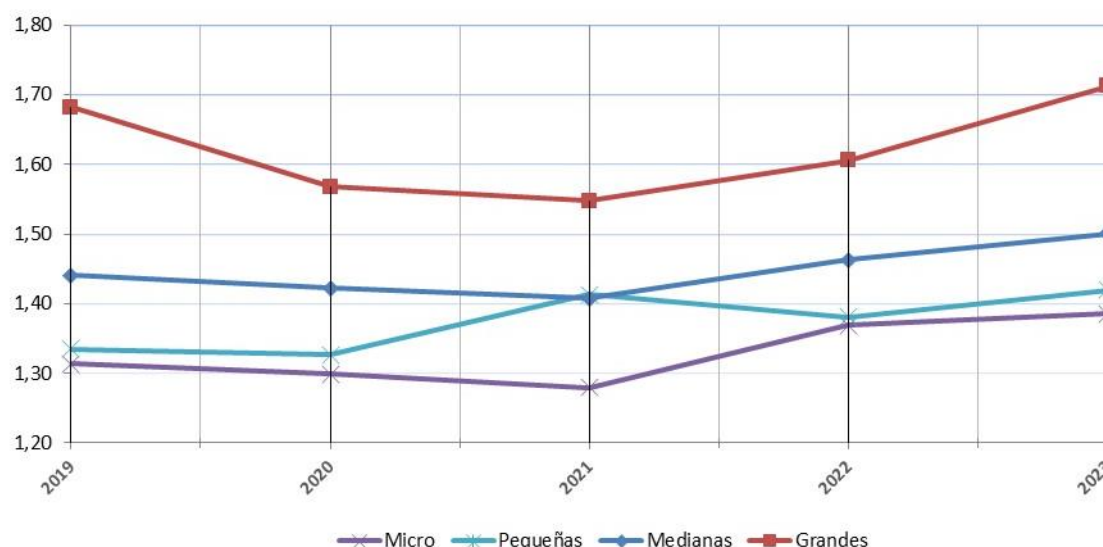
Gráfico T-33.- Tasas de temporalidad, por segmentos



Una vez revisado el empleo en su aspecto de efectivos de la plantilla, podemos incorporar en el estudio la perspectiva económica del empleo poniéndolo con relación al gasto de personal y al valor añadido generado por la empresa.

El gasto medio salarial por empleado para la PYME se incrementa desde la cifra de 31.420€ en 2019 hasta 35.037€ en 2023, presentando una tasa media anual de crecimiento del 2,8%. Solo en 2020 se registra una tasa anual negativa, en este caso del -3,8% cuya causa es evidentemente la Pandemia declarada ese año. En 2021 se recupera la reducción del año anterior, situándose el coste medio en 31.989€, lo que supone un incremento anual del 5,9%. El crecimiento salarial se confirma en 2022 con un 4,5% de tasa anual de variación y con un 4,8% de crecimiento en 2023, que deja el salario medio de la PYME, en ese último año, en los 35.037€ ya indicados.

Gráfico T-34.- Evolución de la productividad aparente del trabajo (VA/GP), por segmentos



Si relativizamos el valor añadido bruto (VAB) generado por la empresa dividiéndolo por los gastos de personal se obtiene una medida de la productividad aparente del factor trabajo. En el Gráfico T-34 se muestra la evolución de esta productividad tanto en los tres tamaños PYME como en la gran empresa. Como podemos apreciar, la productividad en 2019, 2020 y 2021 prácticamente no cambia, quizás con ligera tendencia a la baja. En 2022 y 2023 la productividad torna su tendencia hacia el crecimiento. Así en 2023 se obtiene respectivamente para micro, pequeña y mediana una productividad de 1,39, 1,42 y 1,50. Por su lado, la productividad en las empresas grandes se incrementa hasta la cifra de 1,72. El punto de partida en 2019, respectivamente se micro a gran empresa, era: 1,31; 1,33; 1,44; y 1,68. Se mantienen la correlación positiva entre tamaño y productividad, de manera que a menor tamaño menos productividad del factor trabajo.

Quizás nos interroguemos por la persistencia del efecto COVID-19 sobre la evolución del empleo empresarial, los gastos salariales medios y la productividad. La respuesta es que en 2023 los efectos de la pandemia prácticamente han desaparecido. Lo observado para la población de empresas que han depositado sus cuentas sugiere que, respecto al número de empleados, gastos de personal y productividad la perturbación del COVID-19 fue de magnitud moderada y ya superada en 2022 y 2023.

5. Las PYME de la muestra con depósitos continuados

5.1. Caracterización y evolución de la muestra común

La muestra común de empresas societarias es una base de datos con estructura de panel compuesto por el conjunto de empresas de las que disponemos de todas sus cuentas anuales para el periodo 2019-23. El panel de empresas de la muestra común nos permite un análisis más ajustado de la evolución temporal de las variables objeto de estudio ya que eliminamos posibles heterogeneidades asociadas a la variación de la población de empresas de cada año que se sufre en el procedimiento más usual de disponer de muestras independientes por años. No obstante, en este caso también introduce, o más bien potencia, un rasgo en la muestra con respecto a la población en general. Las empresas analizadas han depositado sus cuentas durante cinco años consecutivos lo que es señal, por un lado, de seriedad en la gestión y, por otro, de que el riesgo de fracaso sea menor pues, al menos, su historial como empresa en funcionamiento se prolonga durante seis años de actividad. A priori, debemos esperar que los resultados de las variables asociadas al éxito y buen funcionamiento empresarial sean en la muestra común mejores que en la muestra general.

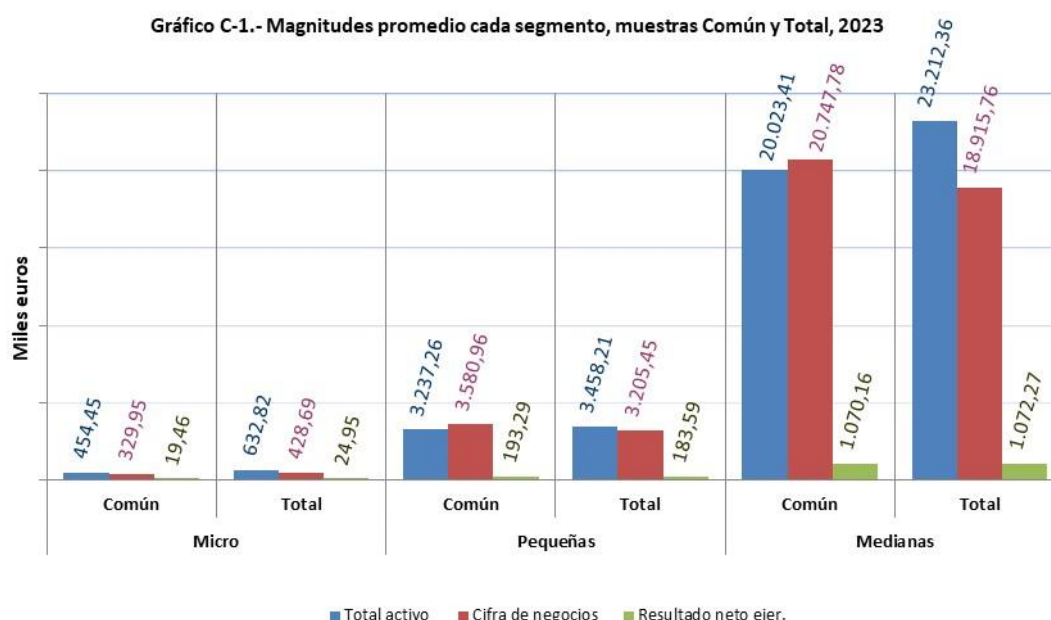
En esta edición, la muestra común está compuesta por un total de 273.601 empresas de las que se dispone de sus cuentas anuales desde 2019 a 2023. La distribución por tamaños es la siguiente: 221.641 son microempresas (el 81,0%), 44.178 son pequeñas empresas (el 16,1%), 6.138 son medianas empresas (el 2,2%) y 1.644 son grandes empresas (el 0,6%). Esto supone un tamaño muestral, referido al año 2023, equivalente al 46,8% de la muestra total y un 33,3% de la población de empresas (DIRCE), lo que sigue asegurando una excelente cobertura para todos los tamaños y la ventaja de la homogeneidad que proporciona un panel de empresas para el cálculo de indicadores dinámicos. La distribución por tamaños de la muestra común, fijando el año 2023 como referencia, es muy similar a la que se obtiene si utilizamos el DIRCE (83,6% micro, 13,8% pequeñas, 2,1% medianas y 0,5% grandes).

En el Gráfico C-1 se compara, para cada tamaño de la PYME, los promedios del activo total, de la cifra de negocios y del resultado neto, en miles de euros a valor corriente, según se calculen en la muestra común o en la muestra total para el ejercicio 2023.

Como se observa, las diferencias entre una y otra muestra son de escasa magnitud en las tres dimensiones consideradas. Con carácter general las diferencias en cada tamaño entre los resultados medios obtenidos para la muestra común y la total no son amplias y, teniendo en cuenta la variabilidad interna, de escasa significación

estadística. Para las micro, se aprecia un relativo mayor tamaño en la muestra total que en la común, que se diluye al pasar a comparar las empresas pequeñas en ambas muestras. Solo en las empresas medianas es posible apreciar diferencias significativas entre ambas muestras, pero con direcciones distintas según la magnitud considerada. La empresa media de la muestra total es mayor en términos del valor de su activo, pero presenta un volumen de ventas inferior al de las empresas de la muestra común. En lo referente a resultado neto no hay una distancia sustancial entre ambas muestras. Este comportamiento se observaba también en el informe anterior.

Gráfico C-1.- Magnitudes promedio cada segmento, muestras Común y Total, 2023



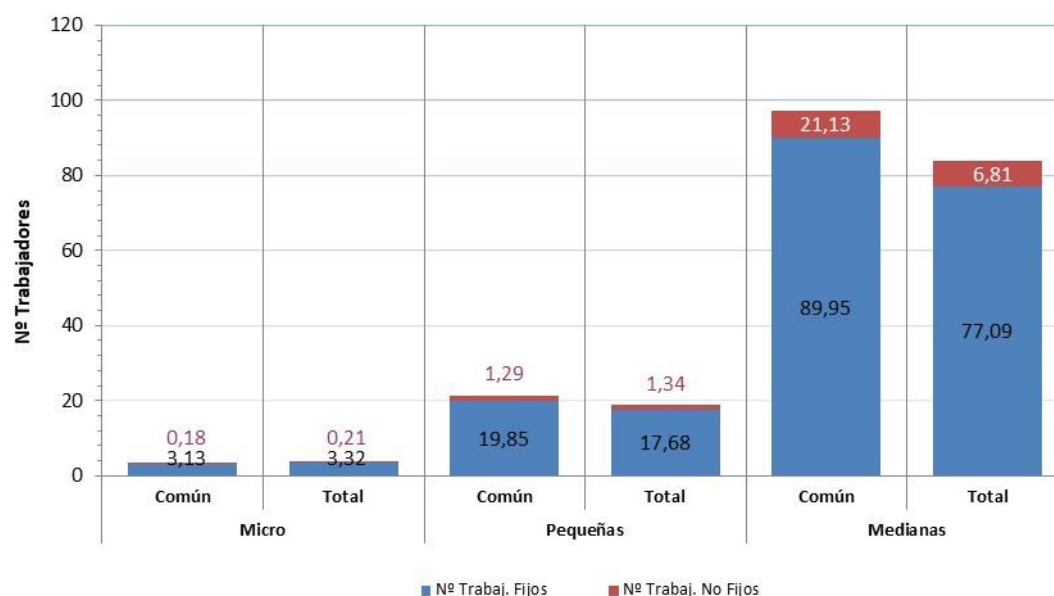
Si ponemos en relación las tres magnitudes básicas se puede obtener la rentabilidad económica y sus factores explicativos, margen y rotación. Para todos los tamaños de la PYME, obtendríamos que la rentabilidad económica media en 2023 es superior en el panel de empresas que en la muestra total (respectivamente, de menor a mayor tamaño, 4,3% muestra común y 3,9% muestra total en micros; 6,0% y 5,3% en pequeñas; y 5,3% y 4,6% en medianas). Esta mayor rentabilidad se origina en todos los tamaños de PYME por la mayor rotación en el panel de empresas, lo que sugiere que estas empresas (más maduras y estables) son operativamente más eficientes y, como consecuencia, más rentables desde la perspectiva del beneficio por unidad de capital instalado. En cambio, se obtienen mayores márgenes para pequeñas y medianas empresas de la muestra total y para las microempresas de la muestra común (eso sí con escasas diferencias). Si aceptamos que la muestra común está configurada con empresas más estables, entonces la propia dinámica económica los lleva de forma natural a un mejor dimensionamiento de sus activos al disponer de una posición ya consolidada en los mercados. Resulta así mismo probable que mercados y productos con los que operan sean, también más maduros y estables, lo que trae como consecuencia la necesidad de mayor eficiencia productiva al tener que trabajar con márgenes algo más reducidos.

En el grupo de empresas grandes existen mayores diferencias en sus magnitudes básicas promedio. Las empresas de la muestra común presentan un activo medio valorado en 373,9 millones €, una cifra media de negocios de 319,5 millones y un resultado neto medio de 22,7 millones €. En la muestra total esas tres magnitudes son de 406, 264,7 y 20,2 millones de €, respectivamente. Es decir, la empresa grande promedio de la muestra común, frente a la muestra total, presenta un activo menor, unas ventas mayores y un resultado superior. De esta forma, también para las grandes empresas del panel común se repite el comportamiento de mayor rotación y menor margen (85,5% y 7,1%) que en el promedio de las empresas de la muestra total (65,2 y 7,6%). La mejor rotación en las empresas grandes de la muestra común vuelve, como en la pyme, a traer como consecuencia que la

rentabilidad económica media de la muestra común (6,1%) resulte ser superior a la que se obtiene en la muestra total (5,0%).

Por lo que respecta a los trabajadores promedio en plantilla, el Gráfico C-2 pone de manifiesto que la plantilla media de las pequeñas y medianas empresas de la muestra común está compuesta por más trabajadores fijos y una cifra similar de trabajadores no fijos que la plantilla media de la muestra total. Para el caso de las microempresas no hay, realmente, diferencia entre ambos colectivos. Así pues, se obtiene como resultado general la menor temporalidad media en la muestra común. Este menor peso de la temporalidad es un nuevo factor diferencial entre ambas muestras que puede seguir vinculado a la mayor antigüedad, estabilidad y eficiencia operativa de las empresas presentes en el panel respecto a la muestra total.

Gráfico C-2.- Empleados promedio cada segmento, muestras Común y Total, 2023



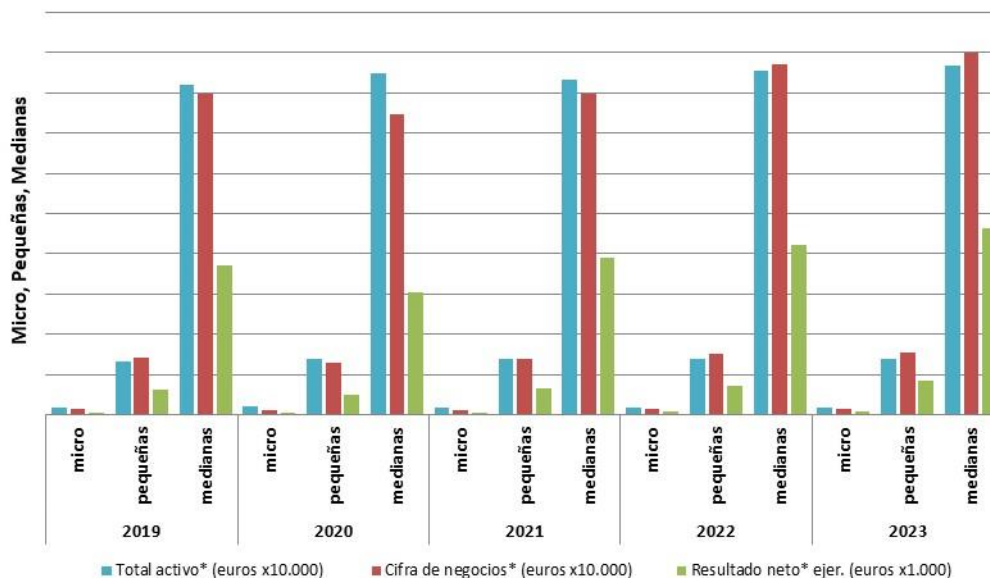
Como hemos indicado, el panel de empresas de la muestra común nos permite un análisis más ajustado de la realidad cuando el foco se centra en la evolución temporal de las variables objeto de estudio. Disponer de un panel de empresas suaviza distorsiones en el cálculo de índices y tasas de variación para la caracterización de la evolución de las magnitudes básicas medias en valores constantes (Gráfico C-3 y C-4) y del empleo promedio (Gráfico C-5).

El análisis en términos reales de las magnitudes básicas de las PYME (Gráficos C-3 y C-4) pone de manifiesto que en el año 2019 se mantenía un escenario de crecimiento real en el valor de los activos, ventas y resultado neto, incluso superando las tasas de crecimiento experimentadas por las grandes empresas. El periodo de recuperación económica previo al año 2020, permitió crecimientos de la inversión, la actividad y los márgenes de beneficio para todos los tamaños de empresa en la muestra común. No obstante, ese crecimiento venía amortiguándose, navegando hacia un destino de estancamiento o de crecimiento real muy débil.

El año 2020, inicio de la pandemia y sus consecuencias sociales y económicas, supuso una perturbación radical de la normalidad existente hasta ese momento. Así, para el caso de los activos en la PYME se sigue creciendo significativamente respecto a 2019 (4,9%, 5,5% y 3,5% respectivamente en orden creciente de tamaño). Mientras, en las grandes empresas no se produce un crecimiento apreciable de sus activos (0,8%). En contraposición, la crisis COVID se manifiesta en la cifra de negocios y el resultado neto que descienden de forma muy significativa en todos los tamaños: -11,8% y -23,1% para ventas y resultado de las microempresas; -9,4% y -20,7% para las pequeñas empresas; -6,1% y -17,5% para las medianas empresas; y, finalmente, -13,5% y -10,3%

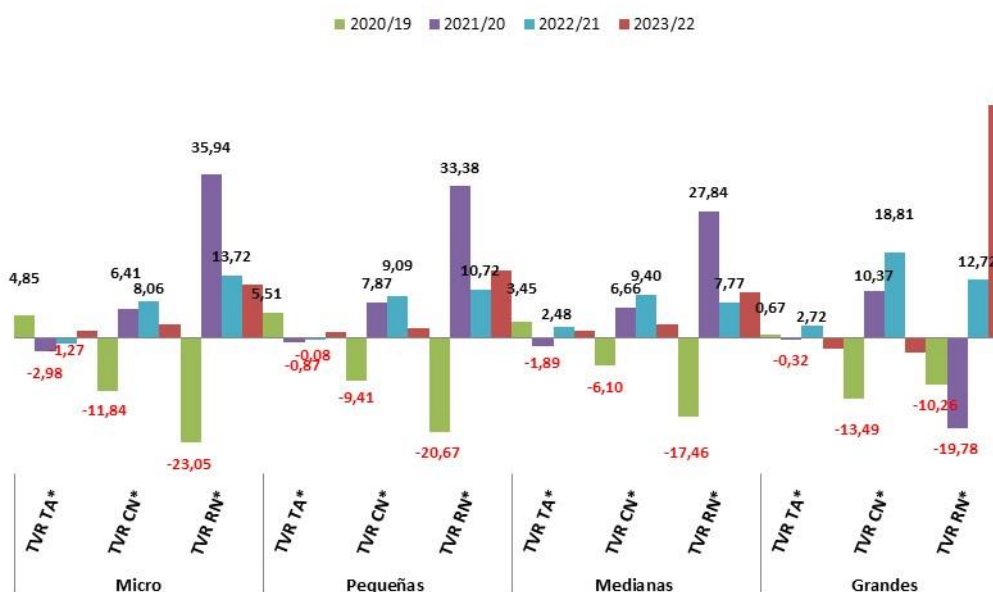
para las grandes empresas. Como vemos, dentro del panorama generalizado de descensos en la actividad empresarial, la mediana empresa amortigua más el golpe del COVID en el volumen de ventas mientras que el menor descenso en términos de resultado neto corresponde a las grandes empresas.

Gráfico C-3.- Evolución de las magnitudes promedio de la Muestra Común en términos reales (2019-2023)



En el año 2021 se experimentan tasas negativas en la evolución de los activos, magnitud que parece evolucionar con cierto retardo en manifestar los efectos COVID. Incluso, para el caso de micro y pequeñas empresas, esa evolución continuará siendo ligeramente negativa en 2022. En cambio, la PYME en 2021 sí que se manifiesta la recuperación en el volumen de ventas (sin llegar a amortiguar totalmente el descenso del año 2020) y sobre todo, en el muy intenso crecimiento del resultado neto respecto a 2020: 35,9%; 33,4%; y 27,8% por orden de tamaño desde las micro hasta las medias empresas. Para las grandes empresas, en 2021, el activo se mantiene ligeramente a la baja (-0,3%), las ventas experimentan un crecimiento anual del 10,4% pero el resultado neto sigue descendiendo en términos reales al presentar una tasa anual negativa del -19,8%.

Gráfico C-4.- Tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio en la Muestra Común (%)



Los años 2022 y 2023 pueden ser calificados para la PYME de mantenimiento de la fase de recuperación con el incremento real de sus magnitudes básicas. Para las grandes empresas, el 2022 vuelve a ser de crecimiento, pero no así el 2023, en el que se experimenta un descenso de activos y ventas, pero ganando en eficiencia, ya que crece significativamente el resultado neto tanto en 2022 como en 2023, incrementado, pues, de forma notable su rentabilidad económica.

Finalmente, podemos comparar directamente 2019 con 2023 y así se comprobará si la perturbación del COVID ha quedado totalmente compensada a la finalización del año 2023. La tasa acumulada de crecimiento de 2023 respecto 2019 para las microempresas es del 2,1% para el activo total, del 4,4% para volumen de ventas y del 32,9% para el resultado neto. Igualmente, en las empresas pequeñas se obtiene que la tasa de variación del periodo 2019 a 2023 es del 5,9%, 8,8% y 34,4% respectivamente en activos, ventas y resultado neto. Por su parte, las tasas de variación para esas mismas variables y periodo dentro del tamaño de mediana empresa se elevaron a 5,6%; 12,9%; 25,0%. Para la empresa grande las tasas de variación del periodo fueron del 0,7%; 9,9%; 22,8%.

Así pues, el conjunto de la empresa españolas, en lo que respecta a la media de las tres grandes magnitudes (activo, ventas y resultado), tanto PYME como grandes empresas, han conseguido remontar el efecto COVID y presentan tasas agregadas positivas para las tres magnitudes en todos los tamaños.

La dinámica de los activos, cifra de negocios y resultado neto en 2020 llevó a una pérdida general de rentabilidad económica fruto de descensos de la rotación y del margen. Como ya se ha puesto de manifiesto, para 2023 se consigue recuperar generalizadamente el efecto negativo en términos de variación de 2019 a 2023 de activos, ventas y resultado neto. Resulta interesante analizar si en 2023 también podemos afirmar que los efectos negativos de COVID sobre rotación, margen y rentabilidad económica han sido absorbidos. Efectivamente, para todos los tamaños de la PYME la tasa de variación del periodo se torna positiva, de forma que en 2023 se superan los niveles medios de rotación, margen y rentabilidad alcanzados en 2019. En concreto, para las microempresas, la rotación crece en 2023 un 2,3% respecto a 2021, el margen un 27,2% y la rentabilidad un 30,2%. En las pequeñas, para el mismo periodo 2019 a 2023, la rotación crece un 2,8%, el margen remonta hasta el 23,59%; y la rentabilidad económica se incrementa en un 27,0%. En las medianas, la tasa de variación del periodo se sitúa en un 6,8% para la rotación; el margen crece un 10,8%; y la rentabilidad se incrementa en un 18,3%.

Las grandes empresas que todavía en 2022 no habían conseguido enjugar completamente el efecto COVID, consiguen en 2023 una recuperación en términos semejantes a la PYME, en particular, presentando incrementos acumulados muy similares a los de las medianas empresas. La rotación crece entre 2019 y 2023 un 9,2%; el margen lo hace en un 11,8%; y la rentabilidad económica consigue alcanzar un crecimiento del 22,0% en todo el periodo.

En términos medios, la recuperación de la rentabilidad se sustenta en el margen en mayor proporción que en la rotación para todos los tamaños. No obstante, para las empresas de menor tamaño ese efecto es mayor y de forma paulatina, conforme va aumentando el tamaño empresarial, se aprecia que la rotación va ganando importancia respecto al margen en la explicación de ese crecimiento de la rentabilidad.

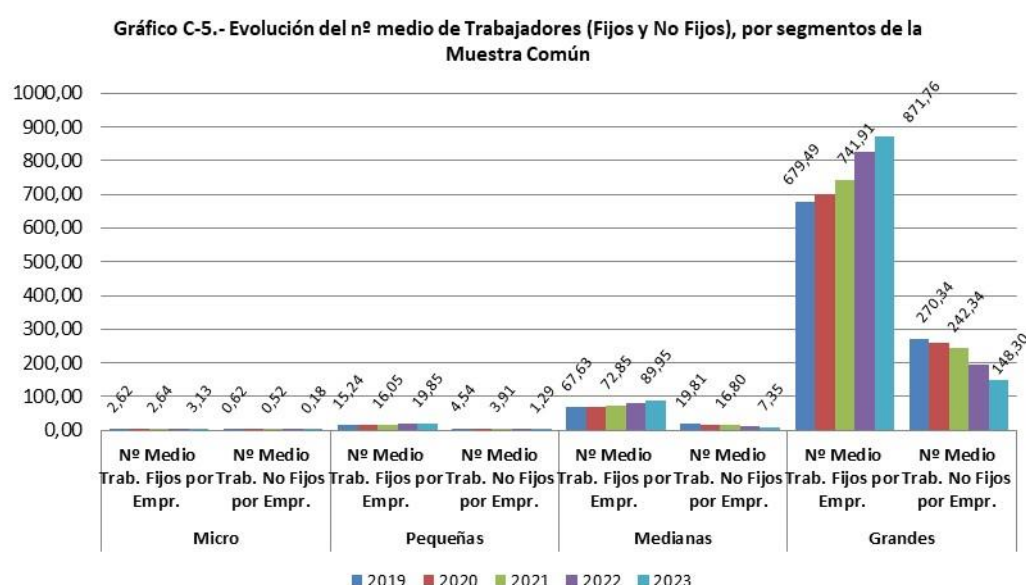
Para continuar con el empleo, se presenta en el Gráfico C-5 la evolución del número medio de empleados fijos y temporales según tamaño de la empresa para los años 2019 a 2023. De su visión obtenemos una percepción clara de que la evolución del empleo presenta una tendencia creciente, con reducción del número de trabajadores no fijos e incremento de los fijos.

Así, dentro de la PYME, las microempresas, para el periodo 2019-23, presentaron una tasa de variación acumulada de su empleo total (fijo más temporal) del 2,2%, consecuencia de una tasa de crecimiento del periodo para el empleo fijo del 19,5% y de decrecimiento del -71,0% para el empleo no fijo. Por su parte, para ese mismo periodo, las pequeñas, obtienen un crecimiento del 6,9% que se descompone en un incremento del 30,2% para el empleo fijo y de un decremento del -71,2% para el empleo no fijo. Las medianas, logran una tasa de

crecimiento del periodo del 11,3% consecuencia del 33,0% de tasa de crecimiento de la plantilla fija y una reducción de la plantilla temporal del 62,9%. Finalmente, para las grandes empresas, el empleo total acumula un crecimiento en 2023 respecto a 2019 que se eleva al 7,4% que es resultado del crecimiento del empleo fijo en un 28,3% y una reducción del -45,1% en el no fijo.

La dinámica de empleo es similar en las PYME y en las grandes empresas, pero se pone de manifiesto la existencia de una correlación positiva entre crecimiento del empleo y tamaño de la empresa y, concretamente, un crecimiento mucho más moderado en la microempresa respecto del resto de tamaños de la PYME.

Sin duda las medidas tomadas por la Administración para proteger al empleo de la crisis generada por la COVID-19, junto a un compromiso social de empresarios y sindicatos de trabajar por mantener el empleo, han tenido su efecto. En un marco caracterizado por perfil en V de la actividad económica (fuerte caída en 2020 seguido por intensa recuperación en 2021 y mantenimiento del crecimiento en 2022 y 2023), el empleo fijo mantiene su tendencia creciente sin apenas perturbación.



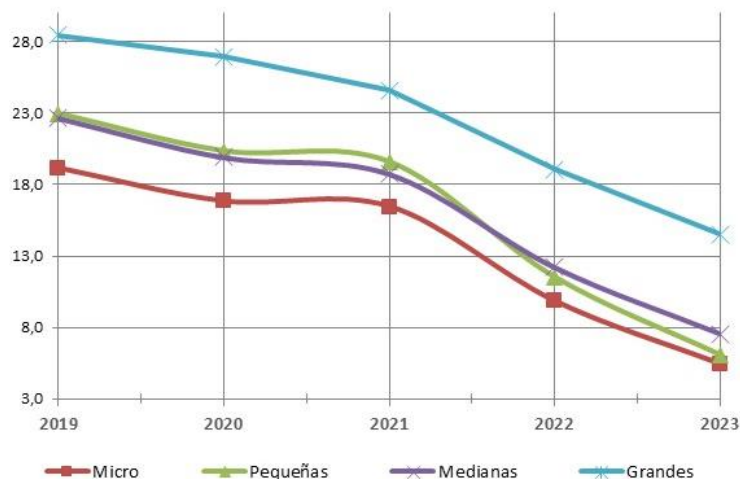
Si ponemos el interés en la comparación entre 2022 y 2023, obtenemos una tasa anual de variación del +6,5% para el empleo fijo y del -43,8% para el no fijo en el estrato de microempresas del que resulta un crecimiento total del 1,5%. Seguimos por una variación del +8,4% y del -46,0%, respectivamente para trabajo fijo y no fijo; en las empresas pequeñas, que traen como resultado para el empleo total un crecimiento del 2,1%. Para las medianas, del +9,4% y del -35,8%, respectivamente para fijos y no fijos y del 3,9% para el total; y, finalmente, para las empresas grandes, del +5,7% como tasa variación anual 2023 del empleo fijo y del -23,6% para el empleo no fijo que suponen una tasa de crecimiento para el empleo total medio del 0,1%.

Además, si definimos la temporalidad como la proporción del empleo no fijo sobre el empleo total (en %), observaremos con total nitidez la tendencia a la reducción de la temporalidad en la PYME y en la gran empresa entre 2019 y 2023 (Gráfico C-6): las microempresas pasan de un 19,1% en 2019 a un 5,4% en 2023; las pequeñas de un 23,0% a un 6,1% desde 2019 a 2023; y las medianas del 22,7% al 7,6%. En las grandes empresas, aunque con menor intensidad, también se registra un descenso de la temporalidad para el quinquenio 2019 a 2023. En este caso la temporalidad pasa de un 28,4% en 2019 a un 14,5% en 2023.

El Gráfico C-6 permite percibir más claramente la evolución de esa reducción en la temporalidad. De su visión, se obtiene fácilmente que la velocidad del descenso de la temporalidad se incrementa a partir de 2022. Efectivamente la reforma laboral del 2022, cuyo objetivo era primar la contratación indefinida frene a la

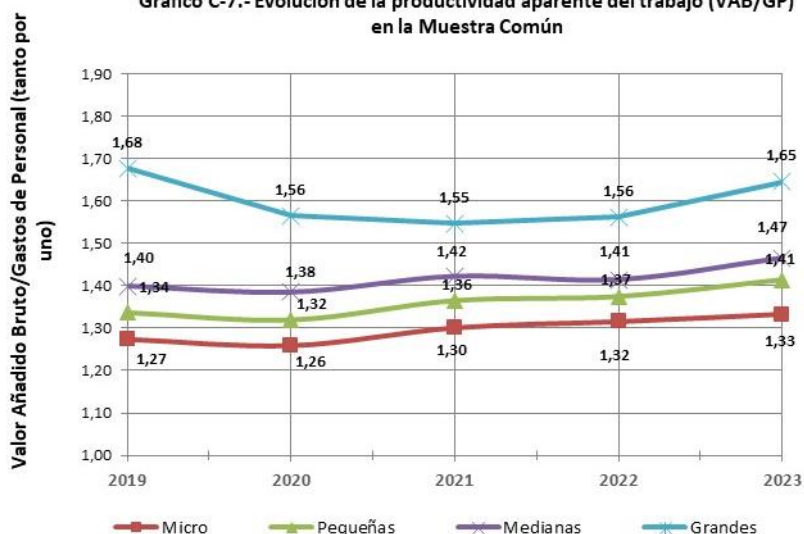
temporal, tiene el efecto reductor adicional que se pretendía respecto a la temporalidad en el empleo. Además, se confirma la temporalidad inferior de la PYME que mantiene un diferencial de menor temporalidad respecto a la gran empresa, en torno a los 9 puntos para las micro y a unos 7 puntos, respecto a pequeñas y medianas.

Gráfico C-6.- Tasa de temporalidad en la Muestra Común



En el Gráfico C-7 se representa la evolución de la productividad aparente del trabajo en las PYME del panel común, a través de la relación entre el valor añadido bruto por trabajador y los gastos laborales medios. El comportamiento obtenido con el panel de empresas es prácticamente coincidente con el ya reseñado al analizar la muestra total (Gráfico T-34), aunque ahora se observa mayor estabilidad en la dinámica del indicador en todos los tamaños de PYME y en las empresas grandes. La productividad en la PYME se mantiene estable durante el periodo 2019 a 2023, apenas sufriendo el efecto negativo COVID, y muy ligera tendencia creciente en 2021 y 2022 que viene a consolidarse en 2023. La microempresa de 2019 a 2023 pasa de productividad 1,27 a 1,33. En las pequeñas, se incrementa desde 1,34 hasta 1,41. Y en las medianas, de 1,40 a 1,47. En la gran empresa, el efecto COVID es más perceptible, al pasar de 1,68 en 2019 a 1,56 en 2020. En los años 2021 y 2022 (productividad 1,55 y 1,56 respectivamente) no se logra recuperar nada de la productividad perdida con el COVID en 2020. Hay que esperar hasta este año 2023 para entrar en la senda de la recuperación al lograr situar la productividad en el valor 1,65, prácticamente igual a 2019. No obstante, esta peor evolución, se sigue observando una correlación positiva entre mayor tamaño y mayor productividad (Gráfico C-7).

Gráfico C-7.- Evolución de la productividad aparente del trabajo (VAB/GP) en la Muestra Común



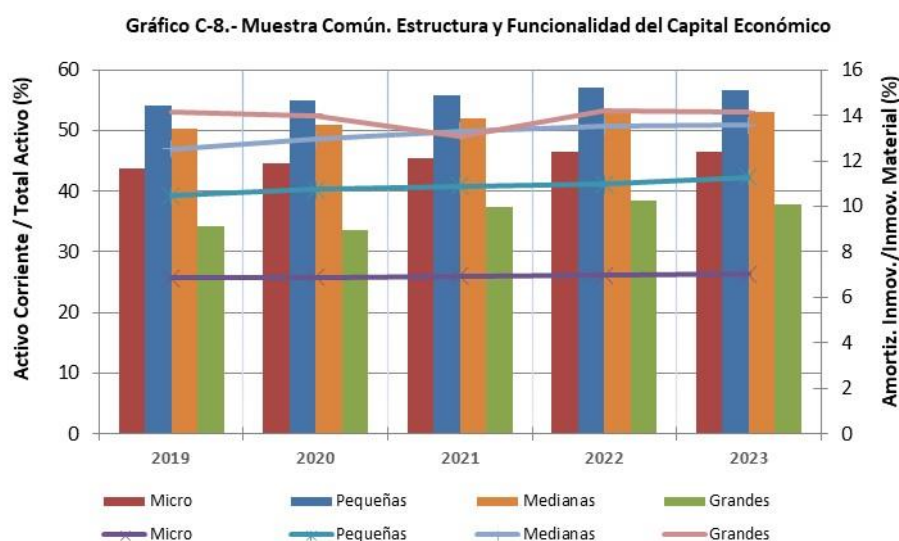
Así pues, la evolución del empleo ha generado mejoras en la temporalidad que se ha reducido significativamente. Pero, no ha sido hasta 2023, que esta mejora se ha traducido, también, en incrementos significativos de la productividad, factor esencial para generar crecimiento económico en el sistema productivo y ganancias en los salarios reales.

5.2. Los principales indicadores de las PYME de la muestra común

El análisis de la evolución de los principales indicadores de la muestra común para el periodo 2019 a 2023 proporciona una referencia comparativa de las tendencias de la muestra total, aunque condicionada por la diferente representatividad de ambas. Su presentación se hace por tanto con la habitual estructura de bloques de indicadores del modelo de análisis ya empleado para la muestra total de empresas, aunque con un menor número de indicadores.

5.2.1 Estructura económico-financiera de las PYME de la muestra común

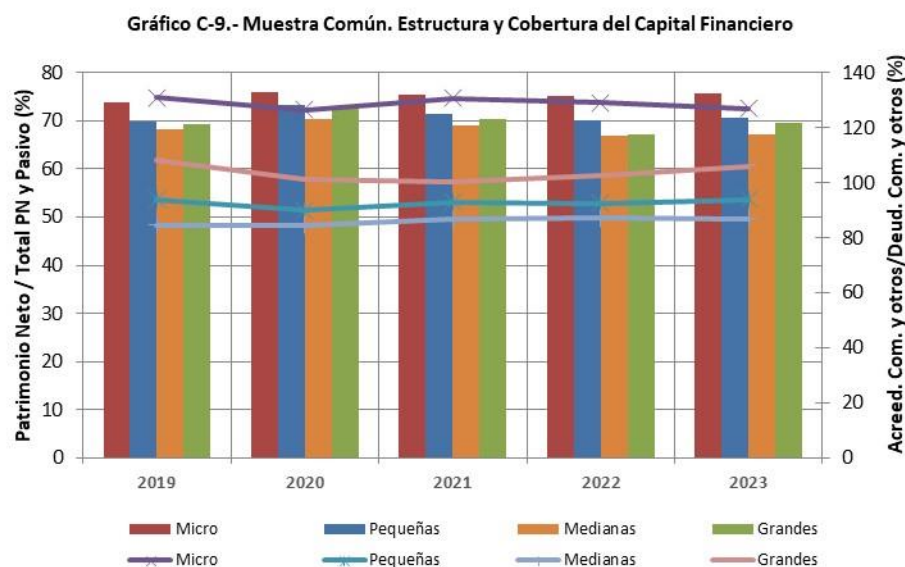
La selección de los indicadores de estructura y funcionalidad del capital económico, así como la relativa a los de estructura y cobertura del capital financiero, se hace de forma que sean los más representativos posibles de las peculiaridades de las PYME y, al mismo tiempo, discriminen en mayor medida los comportamientos diferenciales introducidos por la dimensión media de las empresas de sus segmentos. En el caso de la estructura del capital económico, los indicadores elegidos dan idea de las proporciones que suponen en el activo no corriente los componentes del activo corriente, así como de la funcionalidad de dicho capital económico, que se aproxima mediante la proporción de este que comprometen las dotaciones para amortización del inmovilizado material. Los indicadores clave del capital financiero, por su parte, se han seleccionado atendiendo al papel prioritario que juegan el exigible total y los créditos de provisión en la estructura financiera de las PYME.



La estructura y la funcionalidad del capital económico se representan en el Gráfico C-8 mediante las respectivas relaciones entre el activo corriente y el no corriente, y entre las amortizaciones y el inmovilizado material. En cuanto al indicador del activo corriente sobre el total del activo, los datos muestran que, en todos los segmentos de PYME de la muestra común como ya sucedió en el informe PYME anterior, el peso del activo corriente es claramente superior a los valores de la muestra total. Y se confirman, en primer lugar, los mayores valores del peso del activo corriente en las pequeñas empresas en toda la serie analizada; y el aumento de los activos corrientes en todos los segmentos PYME (excepto las microempresas) y grandes empresas producido en 2023. Asimismo, se corrobora que el peso del activo corriente en las PYME es claramente superior que el de las grandes empresas. En las dotaciones por amortización, los datos de la muestra común confirman la relación inversa entre

la dotación a la amortización y el tamaño de la empresa. El posicionamiento relativo por segmentos de la muestra común ofrece de nuevo los menores valores de la *ratio* en las microempresas y mayores valores según avanzan los segmentos analizados. En el caso de la microempresa y en comparación con las grandes principalmente, se debe a la menor dimensión de sus activos amortizables. Además, al igual que en la muestra total, el ritmo de amortización en 2023 se ha incrementado en todos los segmentos de PYME, mientras que las grandes empresas pese a tener el mayor grado de amortización, se reduce sensiblemente.

En el Gráfico C-9 se representan sendos indicadores de estructura y de cobertura del capital financiero: la relación entre el porcentaje de los recursos permanentes (patrimonio neto más pasivos no corrientes) sobre el total de la estructura financiera (pasivo y neto) y la que relaciona los acreedores y deudores a corto plazo.

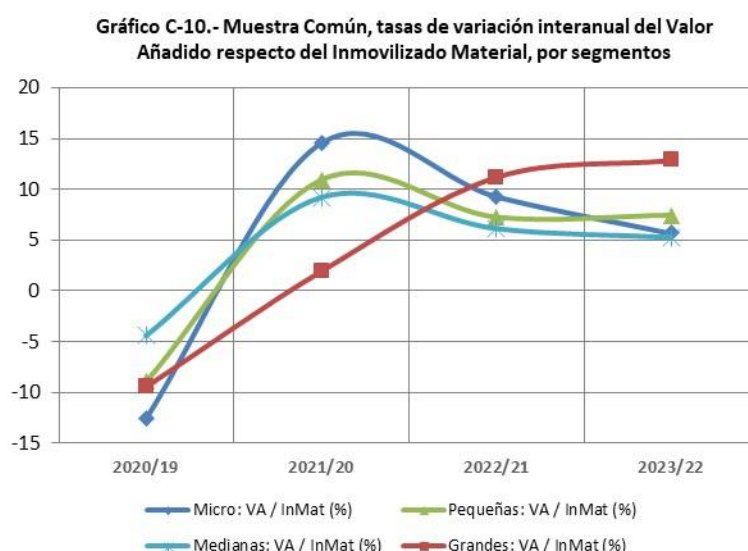


Si analizamos la primera de esas relaciones, encontramos varios aspectos que son interesantes resaltar. Primero, en 2023 las PYME y las grandes empresas, tanto de la muestra total como común, han aumentado sus recursos permanentes, ajustando la estrategia seguida en 2020 para reforzar su posición financiera ante la crisis generada por la pandemia COVID-19. Segundo, las PYME comunes tienen una menor proporción de recursos permanentes que las de la muestra total. Tercero, las empresas grandes son las que disponen de una menor proporción de recursos permanentes, al compararlos con las PYME. Cuarto, en la muestra común las empresas grandes, al igual que sucedía en la muestra total, en 2023 se incrementa el peso de los recursos permanentes. Sin embargo, en la muestra común se aprecia una mayor estabilidad de los datos al compararla con la muestra total. En cualquier caso, las empresas grandes de la muestra común presentan un menor peso de sus recursos permanentes sobre el total de la estructura financiera en toda la serie analizada.

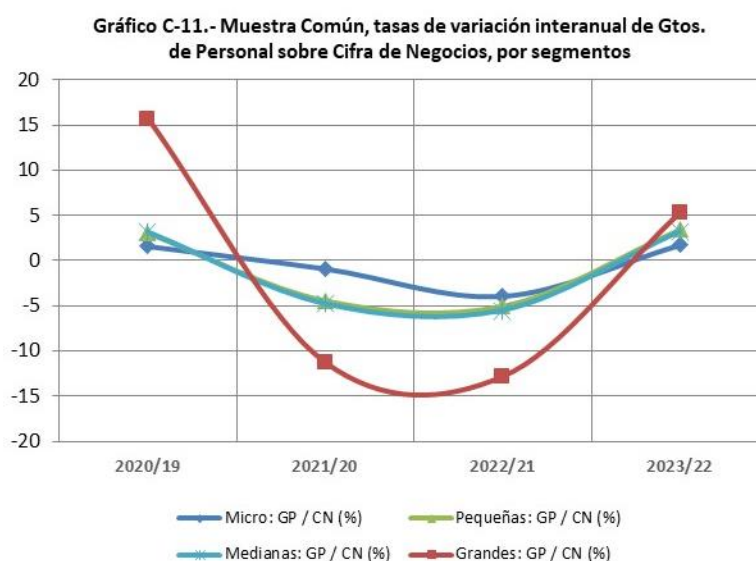
En la relación acreedores/deudores, la posición comparada por segmentos entre ambas muestras ofrece una posición similar en el caso de las PYME, con valores mayores conforme es menor la dimensión de las empresas. En las microempresas se produce un mayor peso de sus acreedores a corto plazo en relación con sus deudores. Asimismo, surge un comportamiento dispar, entre la muestra común y total, en cuanto a la evolución experimentada en 2023 en el segmento PYME. Tan solo la microempresa disminuyó su valor, mientras que las pequeñas de la muestra total lo disminuyó, frente al aumento de las pequeñas de la muestra común. En el caso de las medianas empresa ocurrió todo lo contrario. En cuanto al comportamiento de las grandes empresas en 2023 surge una diferencia entre los resultados de la muestra total y común. Mientras en la muestra común los valores aumentan con relación a 2022, en la muestra total se aprecia una disminución.

5.2.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME de la muestra común

El comportamiento de diversas variables-flujo, representativas tanto del nivel de actividad como de la eficiencia alcanzada en la gestión, se analizan en términos de tasas de variación interanual de las correspondientes *ratios*, para visualizar los comportamientos de las PYME durante el periodo 2019 a 2023, complementando así la perspectiva de estos indicadores que se había ofrecido en la muestra total.

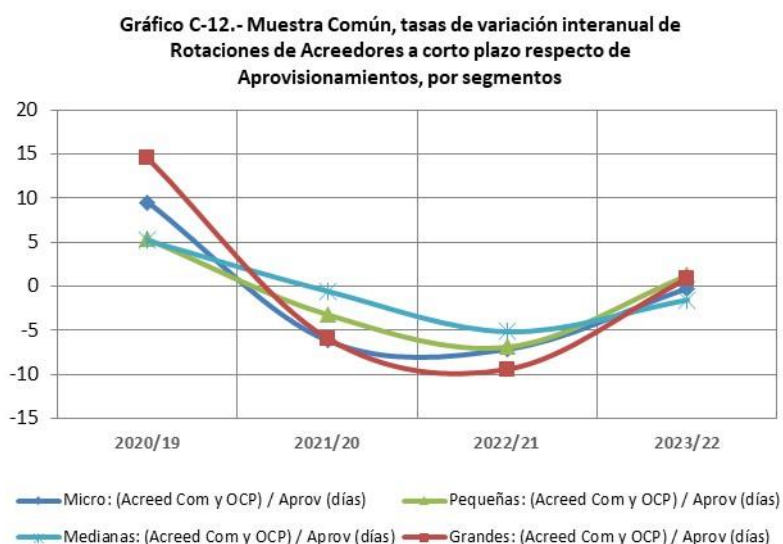


El Gráfico C-10 presenta la evolución del valor añadido por unidad de inmovilizado material, con tasas de variación interanual que permiten apreciar las oscilaciones de la eficiencia productiva de las PYME. Así, se puede ver en todos los segmentos de las PYME de la muestra común un comportamiento muy similar al de la muestra total. Los datos muestran, en ambos casos la brusca caída sufrida en 2020 en relación con 2019 como consecuencia de la pandemia. Y la recuperación de la ratio en 2021/20 y 2022/21 y la posterior estabilización en 2023/22. En el caso de las grandes empresas la tasa de variación 2023/22 experimentó en la muestra común un mayor crecimiento que en la muestra total.



En la dificultad de las PYME para adecuarse de manera eficiente a la evolución del ciclo económico, incide también la relación entre sus gastos de personal y la cifra de negocios (Gráfico C-11), habida cuenta de su intensidad en el factor trabajo y su relativa estabilidad en el empleo medio, en cualquier etapa del ciclo. Y ello se

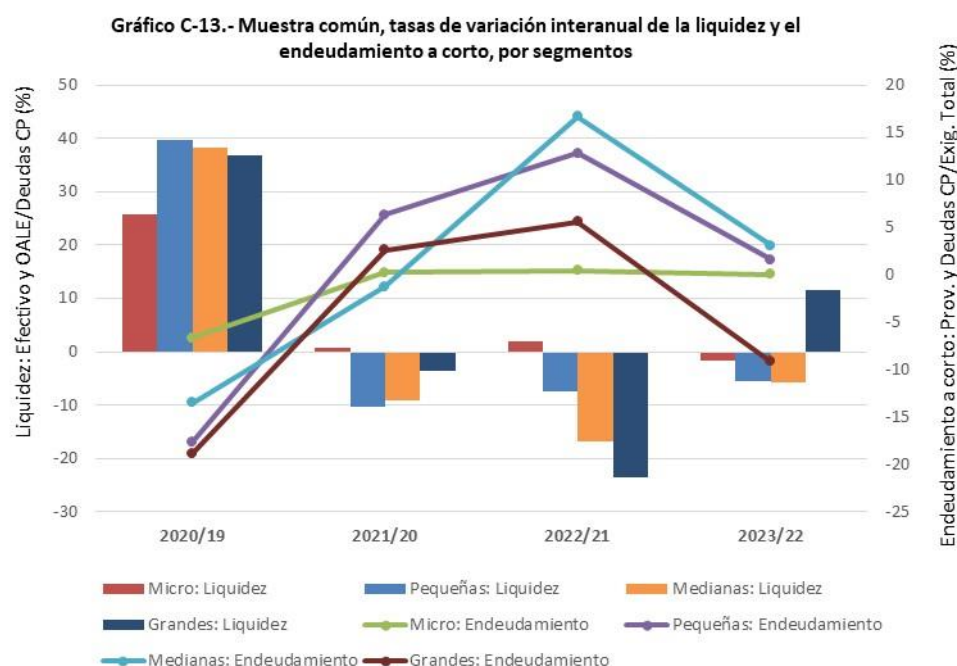
hace también patente en el panel común durante este periodo analizado (impacto de la crisis pandemia COVID-19 y posterior recuperación económica), con gastos de personal respecto cifra de negocios ligeramente superiores que los de la muestra total, en todos los segmentos de PYME. En cuanto a las tasas de variación del indicador en la muestra común podemos apreciar: (1) La tasa de variación 2021/20 y 2022/21 en todos los estratos fue negativa. Esto obedece especialmente al significativo aumento de la cifra de negocios en este periodo respecto a la caída de 2020 consecuencia de la COVID-19. Sin embargo, en la tasa 2023/22 se aprecia un aumento en todos los estratos; (2) las microempresas tuvieron una tasa de variación positiva menor que las pequeñas y medianas empresas; (3) la mayor subida de la tasa de variación 2023/22 de los gastos de personal sobre la cifra de negocios se dio en las grandes empresas.



Finalmente, las tasas de variación del indicador que aproxima a los días de diferimiento de los pagos corrientes en los segmentos de PYME de la muestra común se visualizan en el Gráfico C-12. En primer lugar, se aprecia una caída de los plazos de pago en el periodo 2020/19 hasta 2023/22 en las microempresas y medianas empresas, coincidiendo con el periodo de reactivación económica. Contrariamente, en 2023/22 las pequeñas empresas experimentaron un crecimiento. También se verifica que estos plazos de pago son generalmente inferiores en la muestra común respecto de la total. Por otra parte, se confirma el carácter de financiación estructural para las empresas de menor dimensión, al disponer de mayores plazos para pagar a sus proveedores. No obstante, la crisis generada por la pandemia COVID-19, provocó un importante cambio de tendencia tanto en las PYME como en las grandes empresas. Se rompió la tendencia anterior y se produjo un incremento de la tasa interanual en el periodo de pago en todas las empresas. Este incremento en la evolución de los plazos de pago supuso un empeoramiento en la corriente de explotación de las empresas respecto a sus flujos de cobros y pagos. Sin embargo, en la tasa de variación 2022/21 y 2021/20 podemos apreciar que, gracias a la recuperación económica, los plazos de pago se volvieron a reducir muy significativamente.

5.2.3 Liquidez y solvencia de las PYME de la muestra común

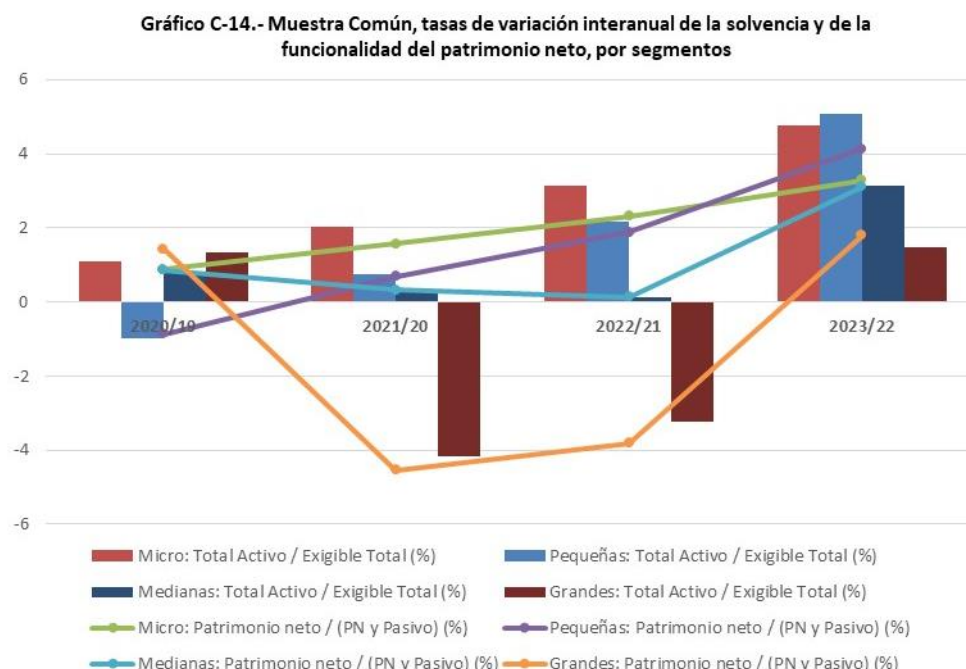
Las *ratios* de liquidez y solvencia aproximan al riesgo financiero empresarial, ya sea en el corto o en el medio y largo plazos; y de ahí que sus tasas de variación interanual den idea de la evolución de ese riesgo financiero en la muestra común durante los últimos años. En la muestra total, los riesgos financieros se habían aproximado mediante las *ratios* de los activos financieros a corto plazo y las disponibilidades respecto del activo total, y del patrimonio neto respecto a dicho patrimonio neto más el pasivo. Ahora son este último y otros indicadores complementarios los que se ofrecen en el panel común, mediante tasas de variación interanual que se visualizan en los Gráficos C-13 y C-14.



Las tasas de variación de la liquidez y el endeudamiento a corto plazo de las PYME del panel común se representan en el Gráfico C-13. En el primer caso, mediante la relación entre el efectivo y otros activos líquidos equivalentes y las deudas a corto plazo, y en el segundo a través de la relación entre dichas deudas a corto plazo y el exigible total. En ambos casos, las empresas del panel común evidencian mayor liquidez y mayor endeudamiento a corto que las de la muestra total. Una relación entre ambas muestras que resulta coherente con la menor dimensión que denotan generalmente las empresas comunes, y con el papel acrecentado que en consecuencia deben jugar en ellas estos indicadores financieros. El interés de analizar su evolución temporal es el de verificar que las PYME suelen depender del crédito a corto, sujeto a continuas renovaciones y más costoso, y que vienen obligadas a mantener una liquidez elevada como garantía del crédito bancario. En este sentido la liquidez a corto en todos los segmentos PYME de la muestra común experimentó un importante crecimiento en 2020 como consecuencia de la previsión realizada para reforzar su posición ante la crisis COVID-19. Las microempresas mantuvieron una evolución positiva de su liquidez en todo el periodo, hasta 2023/22 donde se redujo ligeramente. Sin embargo, y de forma contraria, las pequeñas y medianas empresas redujeron su liquidez en toda la serie hasta 2023/22. Este comportamiento fue similar en la muestra total. En cuanto al endeudamiento a corto plazo, en 2020/19 se produjo una caída generalizada del peso del endeudamiento a corto plazo respecto del endeudamiento total, siendo las pequeñas donde se obtuvo una mayor tasa interanual negativa. En la tasa de variación de 2021/20, sin embargo, vemos como las micro y pequeñas empresas aumentaron ligeramente su endeudamiento, mientras que las medianas lo redujeron. En la tasa 2022/21 las PYME volvieron a incrementar su endeudamiento a corto plazo, en especial las pequeñas y medianas empresas. Finalmente, en la tasa 2023/22 los datos muestran una estabilización en las microempresas, y ligeros aumentos en las pequeñas y medianas empresas. Estos cambios han supuesto un mecanismo de reacción financiera de las empresas de la muestra común frente a la crisis generada por la pandemia COVID-19 iniciada en 2020 y ante su recuperación experimentada en los años posteriores.

En el Gráfico C-14 las tasas de variación interanual se calculan sobre dos indicadores de carácter estructural: solvencia (activo total respecto de exigible total), y cobertura de la estructura financiera total con recursos propios (patrimonio neto respecto del total de patrimonio neto y pasivo). En ambas *ratios* tienen siempre mejor posición las empresas comunes, y de ahí el interés de analizar su comportamiento. En este sentido, se aprecia en las empresas de la muestra común un comportamiento diferente en el ritmo de crecimiento del indicador de solvencia en las PYME. Así, las microempresas mantienen una evolución positiva en el crecimiento de su solvencia

en toda la serie analizada. Mientras que las pequeñas experimentaron una ligera evolución negativa en su tasa de 2020/19, aunque siguió la senda del crecimiento en los años siguientes, y las medianas mantuvieron valores crecientes hasta el 2023. También es destacable que las grandes empresas tuvieron un comportamiento diferente, reduciendo este indicador en 2021/20 y 2022/21. Las grandes empresas tuvieron una mayor caída de la solvencia, al compararla con las PYME.



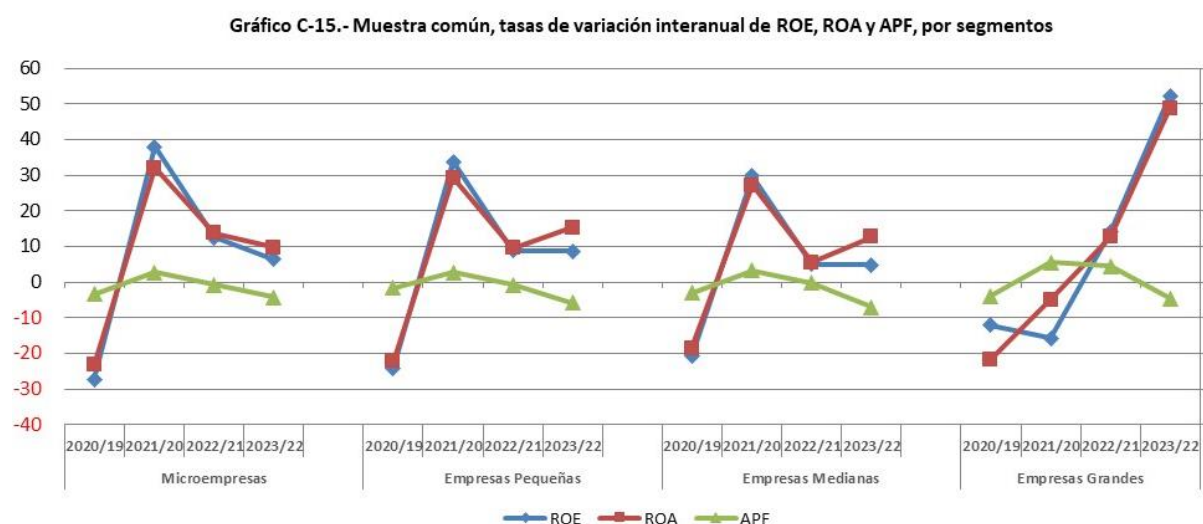
En cuanto a la capitalización a través de los recursos propios en las PYME, sus variaciones son también reflejo de la reducción del pasivo inherente a las restricciones financieras, así como al efecto de dotar reservas realizadas en épocas de reactivación, por lo que reproducen iguales tendencias que las comentadas al hilo de la solvencia. También aquí los datos muestran: (1) las microempresas han mantenido de forma constante tasas de variación positivas a lo largo de toda la serie analizada; (2) las pequeñas empresas, pese a a tasa negativa de 2020/19 en el resto de los años tuvieron un aumento relevante, hasta tener la tasa de variación más alta en 2023/22; (3) las medianas empresas vieron cómo su patrimonio neto sobre total de estructura financiera se incrementó en 2023/22 pero se mantuvo estable el resto de los años. Finalmente, en las empresas grandes de la muestra común observamos una gran variabilidad, y los datos muestran respecto al peso de sus recursos propios una caída relevante hasta el 2022/21 y un ligero repunte en 2023/22.

5.3. Rentabilidad integrada de las PYME de la muestra común

La comparación de la rentabilidad y de sus factores explicativos entre las dos muestras, común y total, durante el periodo 2019-2023 ofrece varias consideraciones de carácter general: (1) los datos confirman favorablemente el aumento de la rentabilidad de las PYME en el periodo 2021-2023, respecto a la fuerte caída experimentada en 2020; (2) las PYME del panel de la muestra común denotan ser más eficientes en términos de ROE y ROA (si bien es cierto que las diferencias entre los indicadores de una y otra muestra se van reduciendo); (3) se ratifica que existe una relación inversa, en todo el periodo analizado, entre la rentabilidad y el tamaño de la empresa. Así, las microempresas son las que consiguen una menor rentabilidad y las medianas empresas una mayor rentabilidad, tanto en su ROE como en su ROA; y (4) el apalancamiento financiero es muy similar en las dos muestras, común y total.

El Gráfico C-15 resume las tasas de variación de ROE, ROA y APF de PYME y grandes empresas de la muestra común. Los datos muestran la significativa caída en 2020 de los indicadores de rentabilidad (ROA y ROE) en todos

los segmentos de tamaño que hemos considerado, provocada por el impacto de la pandemia COVID-19. Sin embargo, la recuperación económica de 2021-2023 revirtió ampliamente esta tendencia con incrementos de las tasas de variación interanuales en ROA y ROE en todas las PYME (superando la caída sufrida en 2020 respecto a 2019). Esta variación fue mucho más relevante en 2021 en todos los estratos analizados. En el caso de las grandes empresas de la muestra común, sin embargo, en el periodo 2021/20 las tasas de ROE y ROA siguieron disminuyendo. No obstante, en 2022 y 2023 el ROA y ROE aumentó significativamente, compensando las caídas de años anteriores. Esta situación de los datos de las empresas de la muestra común fue muy similar al de la muestra total. Por otra parte, en 2023 el apalancamiento financiero de las PYME y grandes empresas se redujo, en especial en las medianas empresas.

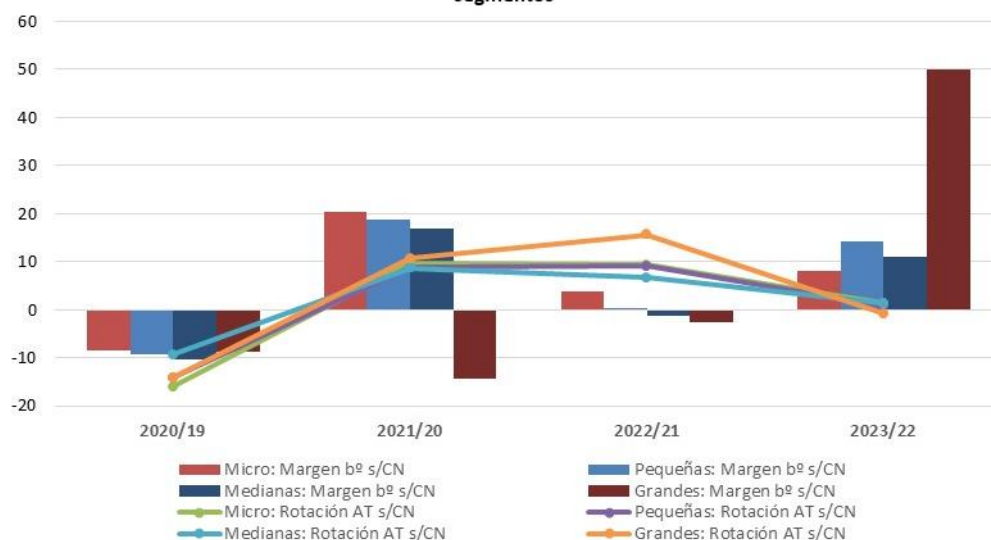


Respecto a los componentes de la rentabilidad económica, margen y rotación de activos, resaltan diferentes aspectos: (1) los datos de la muestra común confirman los resultados de la muestra total, poniendo de manifiesto, por una parte, la importante caída del margen de explotación y el empeoramiento del aprovechamiento de los activos en todos los segmentos de empresas en 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19; y por otra parte, cómo se revierte la situación en 2022 y 2023 al incrementarse significativamente los márgenes y el aprovechamiento de los activos; (2) las empresas de la muestra común obtuvieron un margen de explotación ligeramente inferior al de la muestra total. Sin embargo, consiguieron un mayor aprovechamiento de sus activos. El efecto conjunto margen y rotación finalmente arrojó una posición más favorable para el segmento de empresas comunes.

Si analizamos el Gráfico C-16 que muestra las tasas de variación interanual de margen y rotación, podemos apreciar que la crisis generada por la pandemia COVID-19 impactó severamente a todos los segmentos de empresas analizados, mientras que la recuperación económica de 2021-2023 revirtió sustancialmente esta situación, aumentando en mayor proporción estos indicadores que la caída experimentada. El estrato de las PYME recuperó su margen de beneficios en 2021/20, mientras que las grandes empresas volvieron a verse afectadas con una caída de sus beneficios de explotación. En la tasa de variación 2023/22 se dio un generalizado incremento de los beneficios de explotación de las empresas, en especial en las grandes empresas, que compensaran ampliamente las caídas experimentadas años anteriores. En cuanto a la rotación de los activos sobre ingresos de explotación se puede ver un efecto diferente. En 2021 y 2022 se dio una mejora generalizada en las PYME en la rotación de sus activos, con tasas de variación interanual muy similares, mostrando así un mejor aprovechamiento o dimensión de sus activos. Sin embargo, la rotación de 2023/22 en las PYME se mantuvieron estables en todos los estratos, con muy ligeros incrementos, consolidando así las mejoras obtenidas en el periodo anterior. Las grandes empresas en 2021 y 2022 también tuvieron una clara mejoría en la rotación de sus activos muy similar al alcanzado por las PYME para ese mismo año, aunque en 2022 las grandes empresas

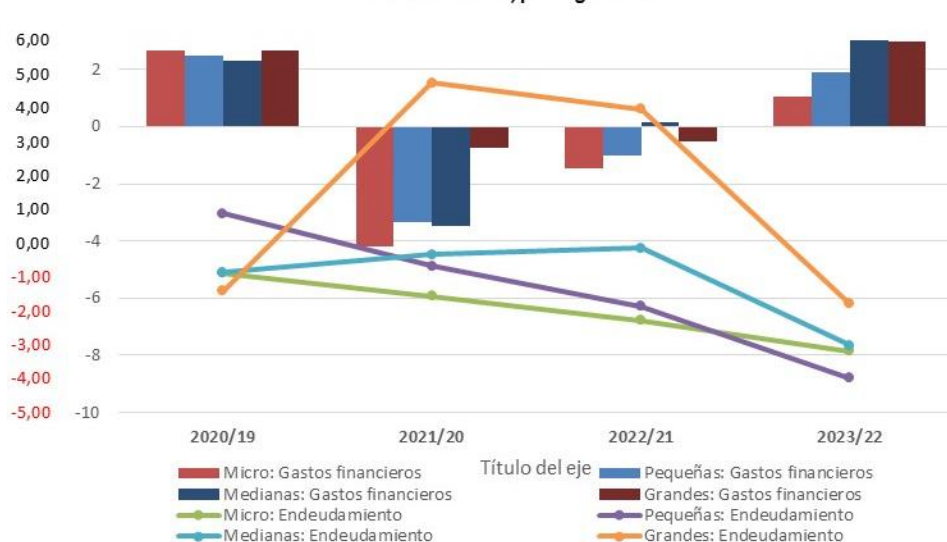
experimentaron el mayor crecimiento. En 2023 también se originó una estabilización de este indicador, aunque en este caso se produjo una ligera caída, siendo la tasa de variación negativa.

Gráfico C-16.- Muestra Común, tasas de variación interanual de margen y rotación, por segmentos



En el Gráfico C-17 se recogen las tasas de variación interanual de los factores del apalancamiento financiero de las PYME de la muestra común, costes financieros y endeudamiento. El periodo de reactivación de la economía española previo a la crisis originada por COVID-19 junto con la tendencia a la baja de los tipos de interés y la tenue relajación de las restricciones financieras beneficiaron a todas las PYME, y esto propició una paulatina reducción de los costes financieros de las PYME, tanto en las empresas comunes como en las empresas de la muestra total. Sin embargo, la crisis COVID-19 originada en 2020 rompió esa favorable tendencia y en todas las PYME se produjo un ligero aumento de su carga financiera.

Gráfico C-17.- Muestra Común, tasas de variación interanual de costes financieros y endeudamiento, por segmentos



En 2021 y 2022 con la recuperación económica, la tasa interanual de los costes financieros volvió a disminuir. Con la excepción de las medianas empresas que mantuvieron constante su tasa interanual. Este comportamiento fue muy similar entre las empresas de la muestra común y la muestra total. Si bien en 2023, como consecuencia del alza de los tipos de interés, se produjo un incremento en todos los estratos de la PYME, particularmente en las medianas empresas. En las empresas grandes de la muestra común estas variaciones interanuales fueron algo

diferentes. El incremento en 2020/19 fue muy superior en relación con las PYME, y la caída de la carga financiera de 2021/20 fue mucho menos relevante. En 2023 la variación de la carga financiera, al igual que sucedió en la PYME, se incrementó. Estas diferencias ponen de manifiesto la mayor dependencia del endeudamiento bancario en las grandes empresas. En cuanto al endeudamiento en 2023 las PYME siguen reduciendo sus tasas de variación interanual apoyadas por el aumento en su patrimonio neto. En las grandes empresas, en 2021 y 2022, contrariamente a lo sucedido en las PYME, siguieron aumentando su endeudamiento. Aunque en 2023 lo redujeron, pero en menor medida que lo ocurrido en las PYME.

6. Características comparadas de las PYME por CC.AA.

La caracterización de las PYME españolas societarias por Comunidades Autónomas forma parte de los contenidos del *Estudio* desde su primera edición. La actual serie de datos 2019-2023, sufre de iguales problemas de enlace formal con las series previas a la inclusión del vigente Plan Contable y de las reclasificaciones sectoriales de la CNAE-2009. Pero sigue permitiendo verificar cómo ha ido afectando el ciclo económico a los modelos de empresa típicos de cada Comunidad Autónoma y de las Ciudades Autónomas. El tejido empresarial propio de una comunidad autónoma ha ido evolucionando con el tiempo de acuerdo con la realidad económico y social del entorno geográfico en el que las empresas desarrollan su actividad junto a las diferentes políticas económicas y financieras responsabilidad de las Administraciones Autonómicas y la normativa legal y técnica de ámbito autonómico. Esas distintas condiciones de base más las diferencias regulatorias y técnicas han ido conformando especializaciones sectoriales o agrupaciones espaciales de empresas con su perfil diferenciado.

La actual serie de datos 2019-2023 ofrece la habitual desagregación por segmentos de PYME, que permite sintetizar la influencia de su localización espacial sobre su situación económico-financiera y sus resultados. Una funcionalidad que se amplía con la que proporcionan sendas muestras adicionales sobre la adscripción sectorial de micro y pequeñas empresas por CCAA y que tabulan sus respectivas cifras de negocios; lo que permite verificar si los modelos diferenciados de comportamiento que se detectan entre ellas están influidos por la concentración de las menores empresas en determinadas ramas de la actividad económica.

La estructura de este epígrafe se inicia con el análisis comparado de la cobertura de la muestra por Comunidades y Ciudades Autónomas, tanto en lo que se refiere al número de empresas censadas por el DIRCE como a la importancia económica de la PYME según el volumen de ingresos generados por las ventas de sus productos y servicios. Posteriormente, se caracterizan y comparan entre sí las magnitudes básicas y los principales indicadores de empleo de las PYME promedio de cada Comunidad. En tercer lugar, se realiza el análisis comparado por segmentos de empresas y CCAA de los principales indicadores incluidos en el modelo de análisis, con base en sus valores promedio durante el período 2019-2023. Y, en cuarto y último lugar, se identifican y comentan las variables explicativas de los diferentes modelos de rentabilidad a los que se ajustan los segmentos de PYME en las Autonomías españolas; variables con arreglo a las cuales se jerarquizan y comparan las empresas de cada una de ellas.

6.1. Cobertura por CCAA

Como ya hemos comentado en apartados anteriores, la metodología de construcción de la base de datos del SEREG da lugar a una muestra auto seleccionada por las propias empresas con sus depósitos efectivos de cuentas. Aunque el marco muestral goza de unos índices de cobertura muy elevados, la forma de selección implica una variabilidad no controlada en su grado de cobertura por años y por Comunidades Autónomas, tanto cuando se toma como referencia de comparación el número total de empresas censadas por el DIRCE o cuando se relaciona, solo a efectos de relativizar, con alguna magnitud de la Contabilidad Regional, como es el caso del PIB a precios de mercado.

En el Cuadro A-1 se resume la cobertura alcanzada por la base de datos del SEREG respecto a la población de empresas del ejercicio 2023 clasificada por tamaño y Comunidad Autónoma según elabora el INE en su directorio de empresas DIRCE. Para que la comparación sea ajustada es necesario filtrar el DIRCE con la restricción de que solo interesa la población de empresas con forma societaria y asalariados, además de requerir el número de trabajadores a los efectos de clasificar a las empresas según su tamaño respecto al empleo. El problema, como ya se ha anticipado en otro epígrafe, es que los datos del DIRCE por CCAA no cuentan con la suficiente desagregación para hacer un cálculo exacto del número de empresas que constituye los grupos que nos son de interés por lo que se requiere un proceso de estimación y ajuste para determinar la distribución de la población de empresas según los criterios de clasificación requeridos. Por tanto, se debe tener en cuenta esta limitación y poner de manifiesto que, en consecuencia, las cifras de cobertura del SEREG respecto del DIRCE son aproximadas.

Con relación al número total de PYMES a nivel nacional la muestra por CCAA agregada nacionalmente alcanza una cobertura del 62,5%, que se reduce en las microempresas hasta el 58,8%. Para la pequeña empresa, la cobertura aumenta hasta el 81,4%. En las medianas empresas, esta cobertura es todavía mejor al incrementarse hasta el 100% del total de empresas medianas según el DIRCE.

Para la PYME, considerada de forma conjunta, las mayores coberturas se obtienen en Aragón (84,5%), Madrid (83,6%), La Rioja (81%) y Castilla y León (80,7%). Las menores coberturas se alcanzan en Ceuta y Melilla (42,2%), Extremadura (49,8%), Asturias (50,7%) y Canarias (53,5%).

CUADRO A-1. COBERTURA 2023 DE LOS SEGMENTOS DE LA MUESTRA (Nº EMPRESAS) POR CC. AA. RESPECTO DEL DIRCE.

	MICROEMPRESAS*			EMPRESAS PEQUEÑAS*			EMPRESAS MEDIANAS*			TOTAL PYME*		
	SEREG	DIRCE	% Cob.	SEREG	DIRCE	% Cob.	SEREG	DIRCE	% Cob.	SEREG	DIRCE	% Cob.
Andalucía	62.763	106.800	58,77	13.860	17.032	81,38	2.032	2.029	100,15	78.655	125.861	62,49
Aragón	15.081	18.527	81,40	3.170	3.173	99,91	523	520	100,58	18.774	22.220	84,49
Asturias (Principado de)	5.925	12.378	47,87	1.295	1.951	66,38	183	265	69,06	7.403	14.594	50,73
Baleares (Illes)	12.893	20.553	62,73	2.999	3.626	82,71	343	393	87,28	16.235	24.572	66,07
Canarias	14.230	29.148	48,82	3.735	4.958	75,33	639	700	91,29	18.604	34.806	53,45
Cantabria	4.777	7.556	63,22	1.128	1.212	93,07	163	171	95,32	6.068	8.939	67,88
Castilla - La Mancha	17.967	26.068	68,92	3.318	4.202	78,96	443	466	95,06	21.728	30.736	70,69
Castilla y León	23.194	29.938	77,47	4.506	4.616	97,62	638	575	110,96	28.338	35.129	80,67
Cataluña	89.722	141.216	63,54	19.555	21.559	90,70	3.416	3.723	91,75	112.693	166.498	67,68
Comunitat Valenciana	56.660	79.863	70,95	12.389	12.881	96,18	2.041	1.857	109,91	71.090	94.601	75,15
Extremadura	7.084	15.376	46,07	1.428	1.883	75,84	200	238	84,03	8.712	17.497	49,79
Galicia	28.212	38.762	72,78	5.492	5.597	98,12	796	783	101,66	34.500	45.142	76,43
Madrid (Comunidad de)	81.450	100.217	81,27	16.746	18.304	91,49	3.789	3.497	108,35	101.985	122.018	83,58
Murcia (Región de)	13.325	19.073	69,86	3.649	3.759	97,07	599	496	120,77	17.573	23.328	75,33
Navarra (Com. Foral de)	6.103	8.054	75,78	1.351	1.717	78,68	281	322	87,27	7.735	10.093	76,64
País Vasco	19.284	27.308	70,62	5.124	5.761	88,94	923	956	96,55	25.331	34.025	74,45
Rioja (La)	3.453	4.463	77,37	814	886	91,87	171	132	129,55	4.438	5.481	80,97
Ceuta y Melilla	581	1.492	38,94	145	248	58,47	18	23	78,26	744	1.763	42,20
Total	62.763	106.800	58,77	13.860	17.032	81,38	2.032	2.029	100,15	78.655	125.861	62,49

DIRCE: Sociedades con asalariados a partir de Directorio Central de Empresas (INE)

Para el conjunto de las microempresas, las comunidades que presentan las coberturas más altas son Aragón (81,4%), Madrid (81,3%), Castilla y León (77,5%) y La Rioja (77,4%). Con coberturas superiores al 70% tenemos,

además de las cuatro anteriores, a cinco comunidades: Comunidad Valenciana, Galicia, Región de Murcia, Navarra y País Vasco. Por el otro extremo, solo Asturias (47,9%), Canarias (48,8%), Extremadura (46,1%) y Ceuta y Melilla (38,9%) presentan coberturas inferiores al 50%. En su conjunto, las microempresas del SEREG alcanzan una cobertura del 58,8% a escala nacional.

Las pequeñas empresas del SEREG suponen el 81,4% de las empresas del DIRCE y la cobertura por CCAA supera el 78% en todas las comunidades menos en las tres siguientes: Asturias (66,4%), Canarias (75,3%) y Ceuta y Melilla (58,5%). Con coberturas superiores al 95% encontramos a las comunidades autónomas de Aragón, Castilla y León, Comunidad Valenciana, Galicia y Región de Murcia.

Finalmente, en las medianas empresas, la cobertura media para toda España en su conjunto es del 100,2%. Para este tamaño, encontramos que la muestra obtenida a partir de los depósitos de cuentas supera en número de elementos a los calculados por el INE. En particular, se dispone de más empresas de las consignadas en el DIRCE en las comunidades de Andalucía, Aragón, Castilla-León, Comunidad Valenciana, Galicia, Madrid, Murcia y la Rioja. Solo presentan cobertura inferior al 90% las comunidades de: Asturias (69,1%), Baleares (87,3%), Extremadura (84%), Navarra (87,3%) y Ceuta y Melilla (78,3%).

El Cuadro A-2 resume la cifra de negocios agregada de la PYME en cada comunidad autónoma desde 2020 a 2023.

CUADRO A-2. COBERTURA DE LA MUESTRA POR CC.AA. (CIFRAS DE NEGOCIO CORRIENTES) R/PIBPM DE LA CONTABILIDAD REGIONAL

	TOTAL PYME (SEREG)				CONTABILIDAD REGIONAL ESPAÑA. BASE 2010				% COBERTURA PYME R/ CRE			
	CIFRA DE NEGOCIOS (MILLONES EUROS CORRIENTES)				PIBPM (MILLONES EUROS CORRIENTES)							
	2020	2021	2022	2023	2020	2021	2022(P)	2023(A)	2020	2021	2022	2023
Andalucía	69.249,5	77.225,5	98.156,7	98.518,4	150.452,9	166.296,4	183.635,8	199.951,8	46,0	46,4	53,5	49,3
Aragón	22.151,8	23.344,3	28.956,8	27.766,3	35.955,6	38.782,2	43.453,6	46.673,6	61,6	60,2	66,6	59,5
Asturias (Principado de)	10.184,7	11.325,0	13.108,1	9.429,1	21.376,4	23.617,6	26.481,2	28.325,5	47,6	48,0	49,5	33,3
Baleares (Illes)	10.775,1	12.953,1	20.047,0	19.490,5	26.669,1	30.512,1	37.165,0	42.083,9	40,4	42,5	53,9	46,3
Canarias	16.990,9	15.262,2	25.473,1	25.266,4	37.587,4	41.407,3	48.551,1	54.193,7	45,2	36,9	52,5	46,6
Cantabria	5.812,4	6.793,7	8.450,4	8.416,7	12.991,2	14.206,5	15.540,5	16.776,6	44,7	47,8	54,4	50,2
Castilla y León	21.877,5	23.397,4	27.204,5	26.479,6	54.794,6	59.465,9	65.121,3	70.876,3	39,9	39,3	41,8	37,4
Castilla - La Mancha	27.439,9	30.272,5	36.796,0	37.172,8	40.254,4	44.124,0	49.675,6	53.929,1	68,2	68,6	74,1	68,9
Cataluña	124.378,5	142.058,4	176.768,2	176.911,8	214.857,4	234.820,4	258.686,5	281.845,1	57,9	60,5	68,3	62,8
Comunitat Valenciana	77.034,3	83.445,8	101.349,6	100.777,5	106.067,2	116.386,9	127.589,9	139.419,9	72,6	71,7	79,4	72,3
Extremadura	7.939,5	9.723,7	11.216,2	10.920,7	19.497,3	21.551,5	23.140,5	24.870,1	40,7	45,1	48,5	43,9
Galicia	30.498,1	35.015,9	42.770,3	42.835,4	59.007,2	64.387,4	71.365,9	77.356,3	51,7	54,4	59,9	55,4
Madrid (Comunidad de)	119.656,4	129.818,1	162.445,7	162.619,1	221.061,9	239.837,6	267.578,8	293.069,3	54,1	54,1	60,7	55,5
Murcia (Región de)	23.334,4	26.426,5	30.387,3	30.087,1	30.440,3	33.603,5	37.492,6	40.385,8	76,7	78,6	81,0	74,5
Navarra (Com. Foral de)	12.228,0	12.833,7	13.964,2	14.898,5	19.160,7	20.821,0	23.210,9	25.041,2	63,8	61,6	60,2	59,5
País Vasco	38.469,4	39.531,7	46.982,0	46.115,4	66.672,6	72.513,0	80.480,9	87.857,5	57,7	54,5	58,4	52,5
Rioja (La)	6.081,1	6.519,3	7.299,8	7.435,5	8.186,9	8.735,8	9.713,1	10.618,1	74,3	74,6	75,2	70,0
Ceuta y Melilla	1.527,2	2.019,9	1.794,1	1.331,6	2.987,7	3.168,4	3.417,9	3.638,7	51,1	63,8	52,5	36,6
TOTAL	625.628,6	687.966,6	853.170,0	846.472,4	1.128.020,9	1.234.237,6	1.372.301,3	1.496.912,7	55,5	55,7	62,2	56,5

DIRCE: Sociedades con asalariados a partir de Directorio Central de Empresas (INE)

Al objeto de poner de manifiesto la trascendencia económica del conjunto de empresas analizadas presentamos, también en el Cuadro A-2, el PIB regional y una ratio de cobertura que relaciona el volumen total de ventas respecto al PIB regional, con lo que relativizamos la magnitud para poder evaluar mejor la representatividad e importancia de la muestra en cada región.

La cifra de negocios acumulada de todas las PYME incluidas en la muestra regional del SEREG sería equivalente, respectivamente, desde 2020 a 2023 al 55,5%, 55,7%, 62,2% y 56,5% del PIB regional español (incluyendo el valor añadido de las grandes empresas en dicho PIB regional). Este alto grado de cobertura, junto a su estabilidad temporal, justifica la representatividad a escala regional del conjunto de empresas que son utilizadas en el presente estudio.

Con participación económica de la PYME en el PIB regional superior al 60% (refiriéndose al año 2023) destacan las comunidades de Región de Murcia (74,5%), Comunidad Valenciana (72,3%), Rioja (70%), Castilla y León (68,9%) y Cataluña (62,8%). Por el contrario, los casos de reducida representatividad económica de las PYME en el PIB regional de 2023 son los de Asturias (33,3%), Castilla y León (37,4%) y Ceuta y Melilla (36,6%); todas ellas con participación en el PIB regional inferior al 40%.

Si consideramos las diferencias (en puntos porcentuales) entre representación según número de empresas (+) y representación económica de la cifra de negocios (-) obtenemos que para todas las comunidades esa diferencia es positiva (lo que es congruente ya que el PIB regional incluye el de las grandes empresas). Las comunidades con menores diferenciales son: Murcia (0,8 puntos), Comunidad Valenciana (2,9 puntos), Cataluña (4,9 puntos), Extremadura (5,9 puntos) y Canarias (6,8 puntos). Por la otra parte, con mayor representación en número de empresas y menor en PIB encontramos a: Castilla-La Mancha (33,3 puntos), Madrid (28,1 puntos), Aragón (25 puntos), País Vasco (22 puntos) y Galicia (21 puntos).

Tanto el efecto de la especialización productiva (que afecta a la productividad de la mano de obra) como la mayor/menor presencia de grandes empresas son la causa de esas diferencias positivas.

6.2. Empresas-tipo por CCAA

La caracterización de las PYME promedio según tamaño y comunidad autónoma donde radica su sede social, es una de las aportaciones originales de este Estudio desde su primera edición, y evidencia las disparidades que existen entre los tamaños medios de PYME en cada comunidad autónoma española. Una aportación que se considera de potencial interés para la política económica ya que proporciona una información de la dimensión-tipo de la PYME en cada comunidad que puede ayudar a la toma de decisiones y al diseño de políticas económicas más efectivas con destino al crecimiento y robustecimiento de las PYME. De hecho, es habitual constatar la existencia de dos modelos de PYME claramente definidos en la UE: el de los países del Sur de Europa (Portugal, Italia, Grecia, España e incluso las menores empresas de Francia), con un tamaño medio de PYME muy reducido pero con una gran trascendencia en la generación y mantenimiento del empleo; y el de los países centroeuropeos como Alemania, Austria u Holanda, con PYME de tamaño medio muy superior, pero con una menor trascendencia social por el empleo total que generan.

El interés de las aportaciones de este Estudio radica en verificar qué rasgos distintivos pueden ser identificados en las PYME españolas, tanto cuando se considera la CCAA sede de la empresa como cuando se analizan los sectores económicos de actividad (como se verá en un epígrafe posterior). Un primer elemento que considerar es el tamaño medio de la plantilla de la PYME. En el Cuadro A-3 se muestra el tamaño medio de la PYME según tamaños y CCAA, tanto en valores absolutos (empleados medios) como relativos al tamaño medio nacional de microempresas, pequeñas y medianas empresas y para la pyme en su conjunto (media nacional igual a 100%).

Canarias presenta tamaños medios superiores a la referencia nacional en los tres niveles de PYME (micro, pequeña y mediana) y un tamaño medio global de la PYME también superior al español (101,5% sobre el tamaño

medio nacional de PYME). También presentan tamaño medio de PYME superior a la media, pero como consecuencia de un desplazamiento de la distribución de empresas regional hacía los tamaños pequeño y mediano, a Cataluña (101,9%), Murcia (109,8%), Madrid (110,5%), País Vasco (108,1%), Navarra (110,0%) y La Rioja (106,6%).

Los menores tamaños medios para el conjunto de la PYME (que no alcanzan el 90% del tamaño medio nacional) se localizan en Extremadura (87,9%) Galicia (86,3%) Castilla y León (85,3%) y Castilla-La Mancha (83,9%).

Para el caso de las microempresas, el tamaño mínimo se encuentra en Madrid con un 96,0% de la media nacional, esto es, con 3,39 trabajadores frente al tamaño medio nacional de 3,53. Para el resto de las comunidades el tamaño medio de las micro apenas cambia. Por debajo del tamaño medio nacional encontramos a Aragón, Castilla La Mancha, Castilla y León, Cataluña, Madrid y Navarra que presentan un tamaño medio entre 3,4 y 3,5 trabajadores. Por el otro lado de la distribución, los mayores tamaños medios corresponden a Ceuta y Melilla (3,84 trabajadores, 108,8% respecto a la media nacional de microempresas), Baleares (3,74 y 105,9%) y Canarias (3,73 y 105,7%).

En el grupo de la pequeña empresa, los tamaños medios regionales se mueven en el rango determinado por el tamaño medio de Extremadura (18,2 empleados, 95,7% de la media nacional), Castilla-La Mancha (18,4 empleados) y Ceuta y Melilla (18,5 trabajadores) en el lado de las empresas pequeñas de menor tamaño hasta, por el otro lado, con los tamaños más grandes, Cantabria (con 19,8 y el 105,7% de la media española), Baleares (19,7) y Canarias (19,7). Tenemos, pues, que la distribución de tamaños medios de la plantilla para las pequeñas empresas por CCAA es muy homogénea ya que se mueven entre un mínimo del 95,7% del tamaño medio nacional y un máximo del 105,7%.

El tamaño medio de la mediana empresa a escala nacional es de 83,9 trabajadores. Con menos de 80 trabajadores de plantilla media tenemos a las empresas medianas de las regiones de Ceuta y Melilla (71,55), Rioja (75,26), País Vasco (76,88), Aragón (77,13), Castilla y León (79,35) y Cantabria (79,8). Por el otro extremo de la distribución, las empresas medianas de mayor tamaño las encontramos en las comunidades de Canarias (91,87 empleados), Madrid (88,06), Baleares (86,01) y Andalucía (85,13).

CUADRO A-3. NÚMERO MEDIO DE TRABAJADORES SEGÚN TAMAÑO Y CC.AA.

	TAMAÑO MEDIO (Nº DE EMPLEADOS TOTALES)				TOTAL (100=ESPAÑA)			
	Micro	Pequeñas	Medianas	TOTAL	Micro	Pequeñas	Medianas	TOTAL
Andalucía	3,6	19,0	85,1	10,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Aragón	3,5	18,6	77,1	9,4	1,0	1,0	0,9	0,9
Asturias	3,6	18,7	84,2	9,5	1,0	1,0	1,0	0,9
Baleares	3,7	19,7	86,0	10,0	1,1	1,0	1,0	1,0
Canarias	3,7	19,7	91,9	11,8	1,1	1,0	1,1	1,2
Cantabria	3,6	19,8	79,8	10,2	1,0	1,0	1,0	1,0
Castilla La Mancha	3,5	18,4	83,2	8,5	1,0	1,0	1,0	0,8
Castilla y León	3,5	18,2	79,4	8,7	1,0	1,0	0,9	0,9
Cataluña	3,5	19,1	83,4	10,4	1,0	1,0	1,0	1,0
Comunidad Valenciana	3,5	19,1	82,7	10,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Extremadura	3,7	18,2	81,9	9,0	1,0	1,0	1,0	0,9
Galicia	3,6	18,5	82,1	8,8	1,0	1,0	1,0	0,9
Madrid	3,4	19,3	88,1	11,3	1,0	1,0	1,0	1,1

Murcia	3,6	19,0	82,8	11,2	1,0	1,0	1,0	1,1
Navarra	3,5	18,9	84,1	11,2	1,0	1,0	1,0	1,1
País Vasco	3,6	19,1	76,9	11,0	1,0	1,0	0,9	1,1
Rioja	3,7	18,9	75,3	10,9	1,0	1,0	0,9	1,1
Ceuta y Melilla	3,8	18,5	71,6	9,4	1,1	1,0	0,9	0,9
TOTAL	3,5	19,0	83,9	10,2	1,0	1,0	1,0	1,0

Para permitir una mejor comparación de la distribución de la PYME entre sus tres tamaños y según la CCAA en donde radique su sede social, se puede construir un indicador sintético que posibilite una ordenación. Con este objetivo, se obtiene un saldo de tamaños para cada comunidad mediante la diferencia entre el porcentaje de medianas empresas y el de microempresas. A esta diferencia la denominaremos saldo bruto de tamaños. Este saldo se espera que sea siempre negativo ya que el número de empresas medianas debe ser siempre inferior al de microempresas.

Para una mejor interpretación de ese saldo bruto podemos obtener un saldo neto como diferencia entre el saldo bruto de cada CCAA y el saldo bruto de la media española. Así, un saldo neto positivo indicará una desviación de la distribución de empresas hacia mayores tamaños que la distribución media nacional; un valor negativo una desviación hacia la presencia de más microempresas; y un valor cercano al cero indicaría una distribución muy similar a la media nacional. Con este saldo neto se proporciona un indicador sintético de la distribución entre tamaños sin recurrir a la plantilla media que se puede ver alterada por una alta heterogeneidad de tamaños dentro de cada segmento de empresas. Los resultados de este saldo neto de la distribución de PYME según tamaños se resumen en el Cuadro A-4.

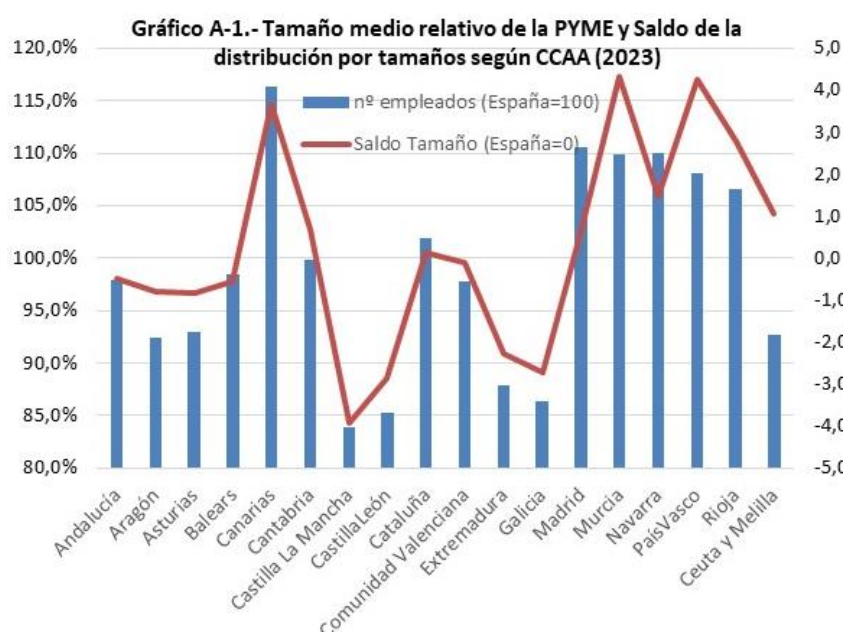
CUADRO A-4. SALDO NETO DE LA DISTRIBUCIÓN DE PYME DE CADA CC.AA.

	SALDO BRUTO	SALDO NETO
Andalucía	-77,2	-0,5
Aragón	-77,5	-0,8
Asturias (Principado de)	-77,6	-0,8
Baleares (Islas)	-77,3	-0,6
Canarias	-73,1	3,7
Cantabria	-76,0	0,7
Castilla - La Mancha	-80,7	-3,9
Castilla y León	-79,6	-2,9
Cataluña	-76,6	0,1
Comunidad Valenciana	-76,8	-0,1
Extremadura	-79,0	-2,3
Galicia	-79,5	-2,7
Madrid (Comunidad de)	-76,1	0,6
Murcia (Región de)	-72,4	4,3
Navarra (Com. Foral de)	-75,3	1,5
País Vasco	-72,5	4,2
Rioja (La)	-74,0	2,8
Ceuta y Melilla	-75,7	1,1
TOTAL	-76,7	0,0

Las comunidades autónomas que presentan una distribución por tamaños sesgada hacia los tamaños superiores respecto a la distribución media nacional son: Región de Murcia (saldo neto de +4,3), País Vasco (+4,2), Canarias (+3,7), La Rioja (+2,8), Navarra (+1,5) y Ceuta y Melilla (+1,1). Con distribuciones sesgadas hacia los tipos de PYMES de menos dimensión se encuentran las comunidades de: Castilla-La Mancha (-3,9), Castilla y León (-2,9), Galicia (-2,7), y Extremadura (-2,3).

En el Gráfico A-1 podemos comparar los resultados para cada CCAA según el número medio de empleados (índice sobre el tamaño medio de España que tendría valor 100) y según el saldo de la distribución del número de empresas por tamaños (distribución media de España igual a cero). Si el tamaño medio de la PYME se distancia por encima de su saldo nos indica que en esa comunidad los tamaños medios de micro, pequeña o mediana empresas son mayores y pueden compensar el efecto de la distribución de empresas desplazado hacia los tamaños menores.

Como podemos observar hay tres comunidades en las que su mayor tamaño medio se separa del saldo de forma más intensa: Canarias, Cataluña, Madrid y Navarra. Por el contrario, se obtiene un tamaño medio inferior a la media y un sesgo de la distribución hacia el lado de las pequeñas y medianas empresas en las regiones de Aragón, Asturias, Castilla-La Mancha, Castilla y León, Extremadura, Galicia y Ceuta y Melilla.

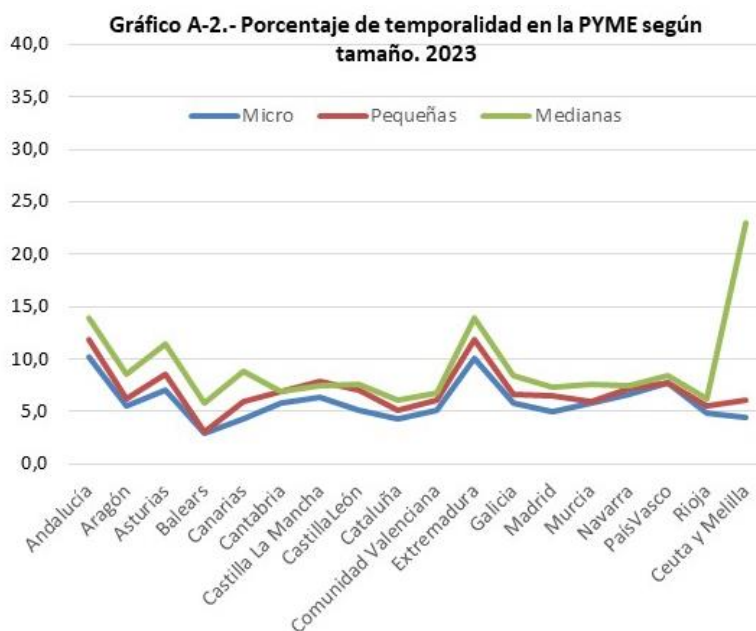


La distribución de empleo fijo y temporal por segmentos de empresas y Autonomías en 2023 se representa en el Gráfico A-2. En él se dibuja el grado de temporalidad de la empresa promedio de cada tamaño de PYME como la ratio del número medio de trabajadores no fijos sobre el número medio de trabajadores totales (expresado en porcentaje).

De la visión general del Gráfico A-2 obtenemos que el grado de temporalidad de la microempresa es inferior al de pequeñas y medianas en todas la CCAA.

También, como rasgo general, las pequeñas y medianas empresas presentan, por CCAA, valores de la temporalidad similares y con una ligera mayoría de casos en los que la temporalidad de las pequeñas empresas es algo inferior a la mediana empresa. A ello podemos añadir que se aprecia mayor variabilidad interregional que intrarregional (según tamaños en esa región). Este comportamiento sugiere que las variaciones entre CCAA obedecen a la especialización sectorial cuyo efecto sobre la composición de la plantilla se une al propio factor del tamaño empresarial para determinar el grado de temporalidad final que observamos en cada CCAA.

En las medianas empresas la temporalidad mayor aparece en las comunidades de: Ceuta y Melilla (23%), Extremadura (14,0%), Andalucía (13,9%) y Asturias (11,5%). La menor temporalidad se encuentra en las regiones de: Baleares (5,8%), Cataluña (6,1%), La Rioja (6,3%), Comunidad Valenciana (6,8%) y Cantabria (6,9%). En el segmento de las pequeñas, los resultados se sitúan muy próximos a los obtenidos por las medianas empresas. Los mayores índices en Andalucía (11,9%) y Extremadura (11,9%). Los menores índices de temporalidad se alcanzan en Baleares (3,1%), Cataluña (5,1%) y La Rioja (5,5%). Finalmente, para las microempresas, si ordenamos las comunidades de mayor a menor temporalidad, tendríamos encabezando la lista a las regiones de Andalucía (10,1%) y Extremadura (10,2%). En dicha lista, cerrando las posiciones de menor temporalidad con tasa inferior al 5% se situarían las autonomías de Baleares (2,9%), Canarias (4,3%), Cataluña (4,3%), Ceuta y Melilla (4,4%) y Rioja (4,9%).

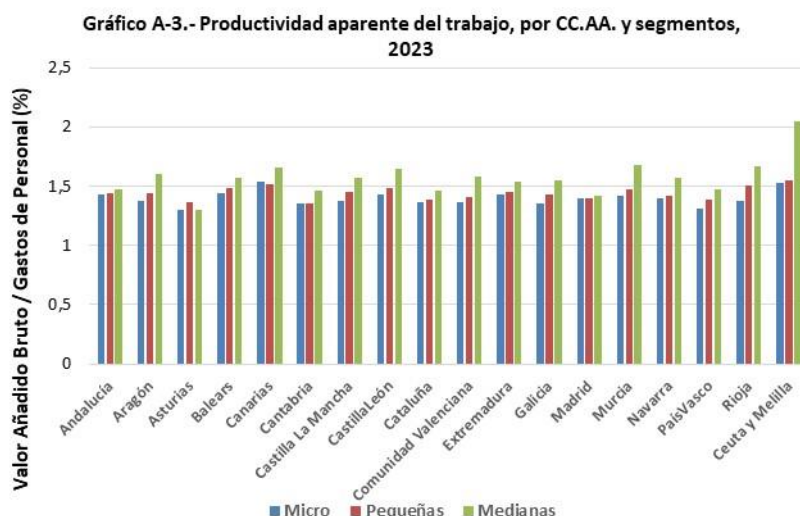


Como hecho muy relevante de este ejercicio 2023 se debe poner de manifiesto la intensa reducción general, por segundo año consecutivo, de la temporalidad en todas las comunidades autónomas. Ello trae causa de la nueva regulación laboral en esta materia, el Real Decreto Ley 32/2021 que entró en vigor el 31 de diciembre de 2021 salvo para lo dispuesto en materia de nuevos contratos temporales y límites a la duración del contrato temporal que entrarían en vigor el 31 de marzo de 2022.

La eficiencia económica de los datos de empleo se aproxima mediante la relación entre el valor añadido por trabajador y los gastos de personal por empleado, para dar idea de la productividad aparente del trabajo. Los valores de las ratios resultantes se representan en el Gráfico A-3, también con datos de 2023 y para todos los segmentos de empresas y CCAA, que se ordenan alfabéticamente, seguidas de las Ciudades Autónomas.

El Gráfico A-3 permite observar que, según este indicador, la productividad entre micro y pequeñas empresas es similar y, por regla general, inferior a la productividad de las empresas medianas. De hecho, se obtiene una correlación positiva entre mayor tamaño empresarial y mayor productividad del trabajo. Además, de esta relación, se distingue mayor heterogeneidad por CCAA en las medianas empresas que en los otros dos tamaños. Para las medianas empresas, que son las que presentan mayor productividad, sobresalen por su productividad más elevada: Ceuta y Melilla con una ratio de 2,05, Murcia (1,68), La Rioja (1,67), Canarias (1,66) y Castilla-León (1,64). Con productividad más baja aparecen las regiones de Asturias (1,30), Madrid (1,42), Cataluña (1,46), Cantabria (1,46), País Vasco (1,47) y Andalucía (1,47). En el tamaño de pequeñas empresas, observamos con la mayor productividad Ceuta y Melilla (1,55), seguida de Canarias (1,52) y la Rioja (1,51). Por el lado contrario, con menores productividades encontramos a Cantabria (1,36), Asturias (1,36), País vasco (1,38) y Cataluña (1,39). En

segmento de las microempresas, se posiciona como la región con mayor productividad aparente Canarias (1,54) seguida de Ceuta y Melilla (1,53) y Baleares (1,44). Las productividades más reducidas se sitúan en Asturias (1,30), País Vasco (1,31) y Cantabria (1,35) junto a Galicia (1,35).



Si se repasan los resultados de productividad por tamaños, destaca que las comunidades de Castilla y León, Canarias y Ceuta y Melilla aparecen para los tres tamaños dentro del grupo de alta productividad. También se sitúan en buenas posiciones en los tamaños de pequeñas y medianas empresas La Rioja y la Región de Murcia. Por su parte, las comunidades de Asturias, Cataluña, Cantabria y País Vasco y Cantabria aparecen dentro del grupo de menor productividad en los tres tamaños de micro, pequeñas y medianas empresas. La Comunidad de Madrid queda en las posiciones de menor productividad para el caso de pequeñas y medianas empresas.

Una vez caracterizadas las PYME por CCAA atendiendo a su empleo y productividad se continúa perfilando a la PYME según CCAA y tamaño incluyendo en el análisis las siguientes variables básicas relacionadas con la estructura económica de la empresa: activo neto, cifra de negocios y resultado neto de la actividad. Los Gráficos A-4, A-5 y A-6 reflejan la distribución regional de esas tres magnitudes básicas promedio en los diferentes segmentos de PYME en 2023. Reflejar que en estas magnitudes para 2023 ya no se aprecian los efectos negativos de la Pandemia.

El Gráfico A-4 resume las diferencias en valor absoluto y términos corrientes del capital económico medio de las PYME en 2023 según las diferentes CCAA.

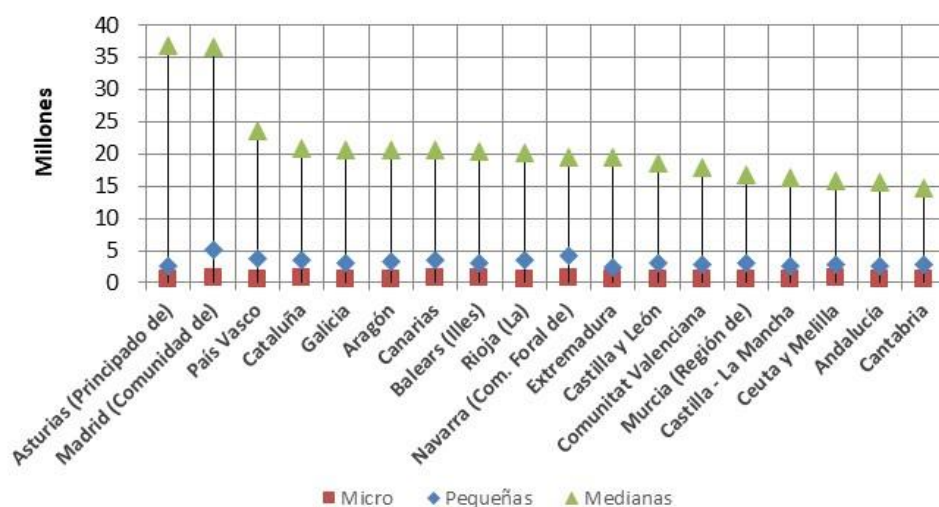
Madrid, País Vasco, Cataluña y Navarra presentan un activo neto medio en todos los segmentos que se sitúa en el tramo superior de la distribución. En sentido contrario, Cantabria, Andalucía, Castilla-La Mancha, y Extremadura presentan sus activos netos entre las de menor dimensión media en cualquiera de los tres tamaños.

Para las empresas medianas, destacan del resto por su cifra media de activos elevada las comunidades de Asturias (36,9 M€) y Madrid (36,7 M€). Le siguen con tamaños medios-altos Cataluña (20,8M€), Galicia (20,8M€), Aragón (20,7M€), Canarias (20,7M€), Baleares (20,5M€) y la Rioja (20,1M€).

En las empresas pequeñas, repiten por presentar una alta cifra media de activos cuatro comunidades ya reseñadas para el caso de las empresas medianas: Madrid (5,1 M€), País Vasco (3,7 M€), Cataluña (3,6M€) y La Rioja (3,6M€). Además, se deben destacar los casos de Navarra (4,1M€), y Canarias (3,5M€). Por el contrario, el menor tamaño dentro de este segmento corresponde a Castilla-La Mancha (2,5M€) y Extremadura (2,5M€). Finalmente, en el estrato de las microempresas, las mayores dimensiones medias se detectan en Madrid, Canarias, Navarra y Cataluña con activos medios de 0,8M€ a 0,7M€. Los menores activos medios de este

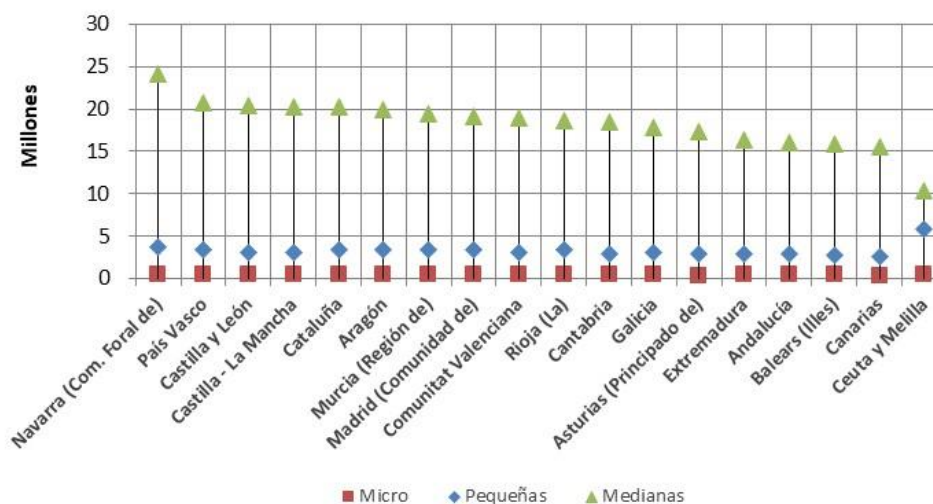
segmento son los de Castilla-La Mancha de Galicia, Asturias, Galicia y Cantabria con activos medios inferiores a 0,5M€.

Gráfico A-4.- Activo neto medio (millones eur) por CC.AA. y segmentos, 2023



Por lo que se refieren a las ventas, en el Gráfico A-5 se representa la posición relativa de las PYME en 2023 según la cifra media de negocio de cada segmento y la Comunidad Autónoma en la que reside la sede social. La relación entre activos medios y cifras de negocios medias dentro de cada tamaño de PYME no es directa ni homogénea, debido a la diferente necesidad de inversión en capital en función de la especialización sectorial y, también, producto de las particularidades económicas de oferta y demanda que puedan afectar más o menos a cada región.

Gráfico A-5.- Cifra de negocios media (millones eur) por CC.AA. y segmentos, 2023

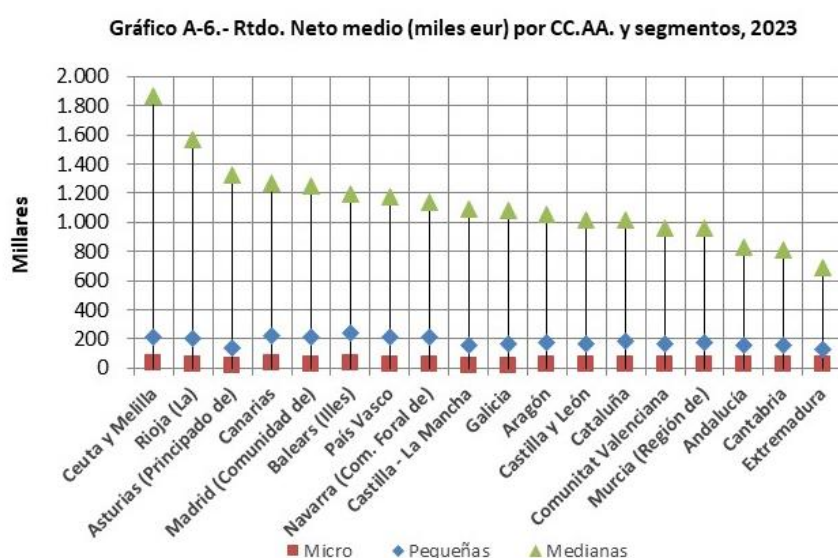


Las medianas empresas que presentan facturaciones medias más elevadas corresponden a las comunidades de Navarra (24,1 M€), País Vasco (20,8 M€), Castilla y León (20,5 M€) y Cataluña (20,3 M€). Las comunidades como Madrid (19,1 M€) o Asturias (17,4 M€) ya no se sitúan ahora en cabeza de la lista por cifras medias de ventas cuando antes estaban en las primeras posiciones según activos. Por la parte baja de la lista en ventas, encontramos a Ceuta y Melilla (10,4M€), Canarias (15,6 M€), Baleares (15,8 M€) y Andalucía (16,0 M€).

Para el segmento de las pequeñas empresas, sobresale el caso de Ceuta y Melilla (5,9 M€). Le seguirían Navarra (3,7 M€), País Vasco (3,5 M€), Aragón (3,5 M€), Cataluña (3,5 M€), Madrid (3,4 M€) y La Rioja (3,4 M€). Las ventas medias más bajas se sitúan en las comunidades de Canarias (2,6 M€), Baleares (2,8 M€), Andalucía (2,9 M€) y Extremadura (2,9 M€).

Las microempresas de mayores ventas medias se encuentran en Navarra (0,50 M€), Ceuta y Melilla (0,50 M€), Extremadura (0,50M€), País Vasco (0,48 M€) y Murcia (0,47 M€). Las empresas micro con cifras de ventas medias más bajas radican en las regiones de Canarias (0,39M€), Asturias (0,40M€) Galicia (0,41M€), Madrid (0,41M€) y Comunidad Valenciana (0,41M€).

Finalmente, en el Gráfico A-6 se representan los resultados medios por tamaños de pyme y comunidad autónoma para 2023 de la variable resultado neto. Las CCAA con mayor resultado neto entre las medianas son La Rioja (1,57M€), Ceuta y Melilla (1,87M€), Asturias (1,33M€), Canarias (1,27M€) y Madrid (1,26 M€). Los resultados netos medios más reducidos corresponden a los obtenidos en Andalucía (0,83M€), Murcia (0,97M€) y Comunidad Valenciana (0,97M€).



Para las pequeñas empresas, los mejores resultados netos se obtienen en Baleares (0,24M€), Canarias (0,23M€), Madrid (0,22M€), País Vasco (0,21M€), Ceuta y Melilla (0,21M€), Navarra (0,21M€) y La Rioja (0,21M€). Los resultados netos medios más bajos, entre las pequeñas empresas, se alcanzaron en Extremadura (0,13M€), Asturias (0,14M€), Castilla-La Mancha (0,15M€), Andalucía (0,15M€) y Cantabria (0,16M€).

En las microempresas, encontramos a las regiones de Ceuta y Melilla (0,39 M€), Canarias (0,35M€), Baleares (0,33M€), Navarra (0,31 M€) y País Vasco (0,30M€) encabezando la tabla de resultados medios más altos. Lo resultados netos medios más bajos se sitúan en las regiones de Asturias (0,18M€), Castilla-La Mancha (0,20M€) y Galicia (0,20M€).

Los diferentes resultados expuestos para la PYME en cada comunidad, ya se refieran a variables más estructurales como el empleo o el activo neto, o más coyunturales y dependientes del comportamiento conjunto de la economía nacional y europea, como la cifra de negocios o el resultado neto de cada ejercicio, muestran tanto la gran proximidad que existe entre las magnitudes básicas de micro y pequeñas empresas como la distancia relativa que guardan frente a las medianas empresas. Al tiempo, también se evidencian las disparidades entre las magnitudes medias de los diferentes tamaños de PYME por CCAA, que afectan sobre todo a las empresas medianas y que sugieren como causa la existencia de especializaciones productivas por regiones.

6.3. Los principales indicadores de las PYME por CCAA

Se realiza seguidamente el análisis comparado de los principales indicadores de las PYME por CCAA, recurriendo para ello a los valores promedio durante el período para el que se dispone de datos (2019-2023). Con ello se pretende una aproximación a los diferentes comportamientos estructurales de las PYME en función de las Comunidades y Ciudades Autónomas en las que radican y en las que, sobre todo en el caso de las empresas de menor dimensión, también desarrollan su actividad productiva y realizan su facturación. La presentación de los resultados de estos análisis comparados se realiza siguiendo igual ordenación que la de los bloques de indicadores del modelo habitual. Lo que permite corroborar pautas estructurales de comportamiento ya que, en su mayor parte, éstas se van repitiendo año tras año pese al carácter deslizante del promedio empleado en cada uno de ellos, que abarca períodos diferentes del ciclo económico, desde una fase expansiva como fue 2019, el especial efecto del impacto en 2020 de la pandemia COVID-19, y la posterior reactivación económica de 2021 y 2022. Y el ejercicio de 2023 año de estabilización del periodo anterior.

6.3.1 Estructura económico-financiera de las PYME por CCAA

La selección de los indicadores de estructura y funcionalidad del capital económico, así como la de los indicadores de estructura y cobertura del capital financiero, se hace con la pretensión de que sean los más representativos posibles de las peculiaridades de las PYME y que, al propio tiempo, discriminen en mayor medida los comportamientos diferenciales introducidos por la dimensión media de las empresas de sus segmentos.

En el caso de la estructura del capital económico, los indicadores elegidos dan idea de las proporciones que suponen en el activo total los componentes del activo corriente, las existencias y el inmovilizado material. En tanto que la funcionalidad de dicho capital económico se aproxima por el peso que representan en los recursos generados las dotaciones para amortización del inmovilizado material. Los indicadores clave del capital financiero, por su parte, se han seleccionado con el objetivo de evidenciar las ponderaciones del patrimonio neto, el exigible y los créditos de provisión en la estructura financiera de las PYME. Mientras que la cobertura de ese capital financiero se sintetiza en la *ratio* de recursos permanentes respecto del inmovilizado material. La representación de todos los indicadores se hace en este caso mediante gráficos radiales, ya que éstos permiten visualizar y comparar una gran cantidad de información, tanto por las formas de cada poligonal que une los puntos de las diferentes CCAA como por las distancias entre las poligonales que sintetizan cada indicador.

Los Cuadros A-5 y A-6 visualizan la posición comparada de las microempresas de las 17 CCAA y las 2 Ciudades Autónomas españolas, con base en los respectivos indicadores de capital económico y financiero. Se trata, como se ha tenido ocasión de verificar en otros apartados del *Estudio*, de empresas con una elevada ponderación del activo corriente frente al inmovilizado y con un peso relativamente elevado de sus existencias en dicho activo corriente. Si analizamos el comportamiento de la estructura económica (Cuadro A-5), los datos muestran para el promedio 2019-23, que las ciudades de Ceuta y Melilla son las que su tejido empresarial tiene un mayor peso su activo corriente y su nivel de existencias, y las CCAA de Madrid y Cataluña las que menor. También el peso del activo corriente es superior al 50% en las CCAA de Castilla-La Mancha, Extremadura y Galicia. Y su nivel de existencias sobre el activo corriente superior al 16% se encuentra la CCAA de Castilla-La Mancha.

CUADRO A-5. CAPITAL ECONÓMICO MICROEMPRESAS POR CC.AA. (PROMEDIOS 2019-23).

	ACTIVO CORRIENTE/TOTAL ACTIVO (%)	EXISTENCIAS/TOTAL ACTIVO (%)	INMOVILIZADO MATERIAL/TOTAL ACTIVO (%)	AMORTIZACIÓN DE INMOV. /RECURSOS GENERADOS (%)
Andalucía	44,65	12,85	34,05	34,93
Aragón	44,22	11,15	30,09	45,39
Asturias (Principado de)	48,56	15,39	27,84	43,71

Baleares (Islas)	39,37	10,16	31,07	38,25
Canarias	40,07	7,51	32,57	34,59
Cantabria	49,25	12,08	27,00	39,17
Castilla - La Mancha	52,15	16,39	34,74	42,79
Castilla y León	49,57	15,27	32,72	42,64
Cataluña	39,07	9,68	25,41	38,41
Comunidad Valenciana	44,08	12,30	26,26	36,40
Extremadura	50,18	15,34	36,87	44,20
Galicia	50,08	15,01	27,60	43,67
Madrid (Comunidad de)	38,81	7,32	24,78	36,31
Murcia (Región de)	48,75	15,13	30,19	36,13
Navarra (Com. Foral de)	46,38	9,72	26,60	41,45
País Vasco	47,94	9,58	23,38	37,37
Rioja (La)	46,60	15,86	25,95	44,78
Ceuta y Melilla	58,27	20,41	18,42	21,38

En lo que concierne a la funcionalidad del capital económico, cabe señalar que su adecuado mantenimiento vía amortización compromete una elevada proporción de los recursos generados por las microempresas de Aragón, La Rioja y Asturias, donde las amortizaciones suponen más del 44% de sus recursos generados. Mientras que las ciudades de Ceuta y Melilla este porcentaje representa una proporción más reducida.

CUADRO A-6. CAPITAL FINANCIERO MICROEMPRESAS POR CC.AA. (PROMEDIOS 2019-23).

	PATRIMONIO NETO / TOTAL PN Y PASIVO (%)	RECURSOS PERMANENTES / TOTAL PN Y PASIVO (%)	ACREED. COM. Y OTROS A PAGAR/ DEUD. COM. Y OTROS A COBRAR (%)	CAPITAL CORRIENTE / TOTAL ACTIVO (%)
Andalucía	51,13	70,79	141,23	15,45
Aragón	56,13	75,79	120,97	20,01
Asturias (Principado de)	55,40	74,39	131,33	22,95
Baleares (Islas)	57,95	78,20	134,18	17,57
Canarias	65,56	81,15	100,32	21,22
Cantabria	53,15	73,20	122,76	22,45
Castilla - La Mancha	47,41	67,21	138,51	19,36
Castilla y León	54,02	72,02	127,78	21,59
Cataluña	60,63	80,75	111,83	19,82
Comunidad Valenciana	57,20	75,45	126,94	19,53
Extremadura	49,42	68,34	131,16	18,53
Galicia	51,78	70,58	127,18	20,66
Madrid (Comunidad de)	55,33	77,00	119,09	15,81
Murcia (Región de)	54,85	72,80	120,17	21,55
Navarra (Com. Foral de)	59,12	78,31	110,29	24,69
País Vasco	56,98	75,45	116,10	23,38
Rioja (La)	55,59	75,00	124,78	21,60
Ceuta y Melilla	65,53	80,45	103,94	38,72

El Cuadro A-6 muestra que el capital financiero de las microempresas de las islas Canarias y de Ceuta y Melilla son las que tienen una capitalización más elevada, lo que permite una ratio de endeudamiento muy reducida. Este comportamiento, aunque algo menor, se presentan en las microempresas de Cataluña, Navarra y Baleares, donde su patrimonio neto representa más del 57% de su estructura financiera. Por el contrario, casos como los

de las microempresas de Castilla-La Mancha y Extremadura son de baja capitalización, con un mayor endeudamiento y necesidad de recurrir al crédito de proveedores como fuente habitual de financiación. En cuanto al equilibrio financiero, medido a través del indicador capital corriente sobre total del activo, destacan los casos más favorables de las microempresas de Ceuta y Melilla, y Navarra. Y con un equilibrio más bajo, las de Andalucía y Madrid.

En el capital económico de las empresas pequeñas se representa en el Cuadro A-7. Las pequeñas empresas de Madrid son las que operan con un activo corriente y un nivel de existencias sobre el total de activo más reducido. Algo similar ocurre en las islas Canarias y Baleares. Contrariamente, La Rioja y Castilla-La Mancha tienen un peso especialmente elevado de su activo corriente y de sus existencias. Mientras que Extremadura es la comunidad que presenta un mayor peso de su inmovilizado con relación a su capital económico. Por lo que concierne a la proporción de recursos generados que se comprometen con las amortizaciones del inmovilizado, las pequeñas empresas de Ceuta y Melilla se diferencian claramente del resto, con unas cifras muy reducidas, que denotan tanto su bajo inmovilizado material como su elevada generación de recursos. En el lado opuesto se encuentran Navarra, Cantabria, Extremadura y Asturias donde sus amortizaciones representan más del 40% de sus recursos generados.

CUADRO A-7. CAPITAL ECONÓMICO PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. (PROMEDIOS 2019-23).

	ACTIVO CORRIENTE / TOTAL Activo (%)	EXISTENCIAS / TOTAL Activo (%)	INMOVILIZADO MATERIAL / TOTAL Activo (%)	AMORTIZACIÓN DEL INMOV. / RECURSOS GENERADOS (%)
Andalucía	51,96	14,28	28,84	34,81
Aragón	51,86	14,08	25,88	40,02
Asturias (Principado de)	54,49	16,16	29,11	39,73
Baleares (Islas)	45,82	10,81	28,63	35,04
Canarias	44,05	9,47	32,57	34,14
Cantabria	55,94	13,82	23,85	40,35
Castilla - La Mancha	58,73	17,23	29,27	37,17
Castilla y León	55,76	17,63	29,31	38,64
Cataluña	49,47	11,61	18,72	34,97
Comunidad Valenciana	54,79	14,41	22,08	33,38
Extremadura	55,81	16,76	33,23	40,58
Galicia	52,99	12,97	24,60	38,46
Madrid (Comunidad de)	41,30	7,99	16,61	34,78
Murcia (Región de)	54,48	14,86	26,67	34,01
Navarra (Com. Foral de)	50,24	12,91	24,17	41,96
País Vasco	53,83	13,05	18,39	37,55
Rioja (La)	59,28	19,37	24,89	36,49
Ceuta y Melilla	58,41	14,82	20,34	20,46

El capital financiero de la pequeña empresa se representa en el Cuadro A-8. Resalta la elevada capitalización de las pequeñas empresas de Canarias y Ceuta y Melilla con porcentajes superiores al 60% y la reducida capitalización de las de Extremadura (47,09%), Andalucía (47,62%) y Madrid (48,18%). En términos de equilibrio financiero, las posiciones más favorables al disponer de un porcentaje superior de capital corriente sobre activos se evidencian en las pequeñas empresas de Ceuta y Melilla y La Rioja, con valores muy superiores al resto de CCAA; mientras que el menor equilibrio se muestra en los casos de Madrid, Andalucía y Baleares.

CUADRO A-8. CAPITAL FINANCIERO PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. (PROMEDIOS 2019-23).

	PATRIMONIO NETO / TOTAL PN Y PASIVO (%)	RECURSOS PERMANENTES / TOTAL PN Y PASIVO (%)	ACREED. COM. Y OTROS A PAGAR/ DEUD. COM. Y OTROS A COBRAR (%)	CAPITAL CORRIENTE / TOTAL ACTIVO (%)
Andalucía	47,62	68,10	106,28	20,07
Aragón	51,90	71,86	93,97	23,72
Asturias (Principado de)	48,67	70,35	94,82	24,84
Baleares (Islas)	56,13	75,55	114,19	21,37
Canarias	63,11	78,93	91,81	22,98
Cantabria	52,69	70,15	90,91	26,09
Castilla - La Mancha	48,91	67,38	99,75	26,11
Castilla y León	53,55	71,88	92,26	27,64
Cataluña	53,54	73,08	94,98	22,55
Comunidad Valenciana	53,10	70,02	97,09	24,80
Extremadura	47,09	67,71	99,67	23,52
Galicia	52,58	70,34	94,55	23,32
Madrid (Comunidad de)	48,18	74,93	96,10	16,24
Murcia (Región de)	51,68	68,70	98,21	23,18
Navarra (Com. Foral de)	54,30	74,61	88,02	24,86
País Vasco	56,25	73,61	90,21	27,44
Rioja (La)	57,44	72,60	92,64	31,88
Ceuta y Melilla	62,23	77,54	86,88	35,95

El capital económico del segmento de las empresas medianas se presenta en el Cuadro A-9. El mayor peso del activo corriente sobre el capital económico se produce en La Rioja, Cantabria, Navarra, Comunidad Valenciana y Castilla La-Mancha donde representa más del 55% de su activo total. Sin embargo, Madrid, Islas Canarias, Baleares, Extremadura y Asturias sus empresas medianas apenas alcanzan el 40%. Dentro del activo corriente, el peso de las existencias tiene menos relevancia en Ceuta y Melilla, Madrid, las Islas Baleares, Canarias y Asturias, con valores inferiores al 10%. De forma contraria, en Navarra y La Rioja sitúan su nivel de existencia en torno al 20%. En cuanto al peso del inmovilizado material frente al activo total, son las empresas de Extremadura las que lo tienen más elevado. Respecto al peso de las amortizaciones sobre los recursos generados, las empresas de Extremadura, islas Baleares y Navarra son las que tienen un mayor peso, al representar sus amortizaciones más del 42% de sus recursos generados, y las empresas de Ceuta y Melilla las que tienen un menor peso (en torno al 21%).

CUADRO A-9. CAPITAL ECONÓMICO MEDIANAS EMPRESAS POR CC.AA. (PROMEDIOS 2019-23).

	ACTIVO CORRIENTE / TOTAL ACTIVO (%)	EXISTENCIAS / TOTAL ACTIVO (%)	INMOVILIZADO MATERIAL / TOTAL ACTIVO (%)	AMORTIZACIÓN DEL INMOV. / RECURSOS GENERADOS (%)
Andalucía	48,24	14,55	27,36	40,76
Aragón	54,63	17,27	25,46	40,33
Asturias (Principado de)	40,14	9,65	12,50	33,86
Baleares (Islas)	40,24	7,00	22,92	45,69
Canarias	40,46	9,41	34,48	41,64
Cantabria	57,09	15,91	24,92	39,12
Castilla - La Mancha	55,19	16,82	23,97	41,80
Castilla y León	54,94	18,51	30,50	40,61
Cataluña	50,16	12,83	17,47	36,70
Comunidad Valenciana	55,42	16,78	21,01	36,42

Extremadura	41,01	13,46	44,87	49,77
Galicia	52,03	12,62	19,60	35,32
Madrid (Comunidad de)	36,16	6,08	13,41	36,09
Murcia (Región de)	54,57	18,02	25,37	36,82
Navarra (Com. Foral de)	56,88	20,76	21,97	42,08
País Vasco	43,80	11,29	14,44	38,97
Rioja (La)	58,27	21,96	24,58	32,82
Ceuta y Melilla	47,63	5,35	28,20	21,69

En el capital financiero de las medianas empresas (Cuadro A-10), destaca una vez más el caso del elevado patrimonio neto de las empresas de Ceuta y Melilla y, tras ellas, el de La Rioja, islas Canarias, con porcentajes superiores al 60%. Frente a la reducida capitalización de las empresas de Andalucía, Castilla-La Mancha y Extremadura, con valores inferiores al 45%. En el indicador de la relación entre acreedores y deudores comerciales, la mayor dimensión de estas PYME se traduce en un poder de negociación que les permite la utilización generalizada del aplazamiento de los pagos corrientes como vía de financiación complementaria. Este crédito de provisión es más elevado en las islas Baleares y Ceuta y Melilla; y con las ponderaciones más reducidas del mismo en Aragón y La Rioja. En cuanto a la *ratio* de capital corriente sobre activo total, que mide el equilibrio financiero de las inversiones, las empresas medianas con un equilibrio más favorable son las de La Rioja y Ceuta y Melilla, en tanto que los menores valores se detectan en islas Baleares, Madrid y Asturias.

CUADRO A-10. CAPITAL FINANCIERO MEDIANAS EMPRESAS POR CC.AA. (PROMEDIOS 2019-23).

	PATRIMONIO NETO / TOTAL PN Y PASIVO (%)	RECURSOS PERMANENTES / TOTAL PN Y PASIVO (%)	ACREED. COM. Y OTROS A PAGAR/ DEUD. COM. Y OTROS A COBRAR (%)	CAPITAL CORRIENTE / TOTAL ACTIVO (%)
Andalucía	41,95	67,27	95,36	15,52
Aragón	47,45	68,21	83,94	22,84
Asturias (Principado de)	55,10	71,54	100,04	11,68
Baleares (Islas)	45,69	68,85	116,12	9,10
Canarias	61,04	77,34	91,15	17,80
Cantabria	49,56	63,68	91,11	20,76
Castilla - La Mancha	42,66	66,27	86,77	21,45
Castilla y León	49,29	67,81	89,19	22,75
Cataluña	50,62	68,31	89,65	18,48
Comunidad Valenciana	48,51	66,00	88,47	21,42
Extremadura	44,73	73,82	86,69	14,84
Galicia	47,57	67,47	88,65	19,50
Madrid (Comunidad de)	47,56	74,67	87,89	10,83
Murcia (Región de)	50,37	67,32	88,72	21,89
Navarra (Com. Foral de)	47,47	67,23	97,42	24,11
País Vasco	55,49	73,49	92,59	17,29
Rioja (La)	62,84	74,15	84,95	32,41
Ceuta y Melilla	66,50	76,82	126,28	24,45

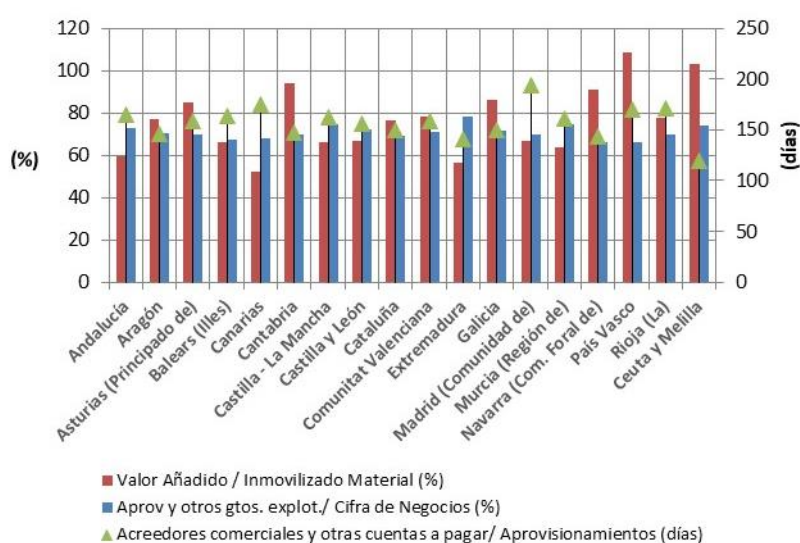
6.3.2 Actividad, costes y rotaciones de las PYME por CCAA

Para resumir el contenido informativo de los numerosos indicadores que pueden plantearse en este apartado, se ha seleccionado tan sólo uno de cada bloque del modelo de análisis, bajo iguales criterios que en el epígrafe anterior: que sean representativos de la funcionalidad que evalúan y que sus valores ofrezcan la mayor

disparidad entre segmentos de PYME, para caracterizar lo mejor posible los eventuales comportamientos idiosincrásicos que se vinculen con la dimensión empresarial y con las diferentes Autonomías. Con base en ello, la actividad se representa por la *ratio* de eficiencia del capital económico fijo (Valor Añadido/Inmovilizado material); la estructura de costes por el peso de los aprovisionamientos y otros gastos de explotación sobre la cifra de negocio, que también se relacionan con la eficiencia del proceso productivo; y, finalmente, las rotaciones del circulante por los días medios de pago a acreedores a corto plazo en relación con los mencionados aprovisionamientos. Los Gráficos A-7 a A-9 presentan los valores comparados de los promedios de los anteriores indicadores durante el período 2019-2023, por CCAA, en los tres segmentos de dimensión disponibles, y ordenados en todos los casos por los valores de la eficiencia económica.

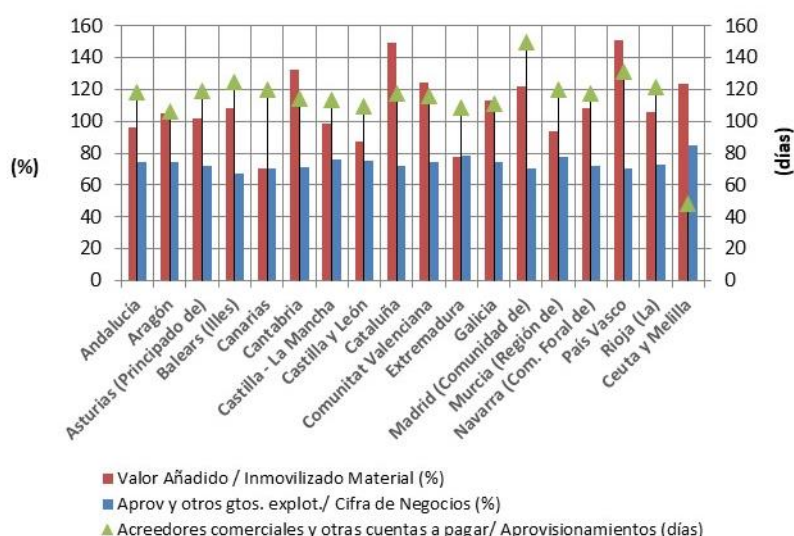
En cuanto a la eficiencia económica, que refleja el valor añadido por unidad de inmovilizado, podemos ver para el caso de las microempresas (Gráfico A-7) que País Vaso, Ceuta y Melilla, Cantabria y Navarra son las que tienen una mejor posición. De forma contraria, Canarias, Andalucía y Extremadura obtienen valores más bajos. Si consideramos el peso que representan los aprovisionamientos sobre la cifra de negocios, que también se relaciona con la eficiencia del proceso productivo, los datos muestran que en promedio las empresas de Extremadura, Castilla La Mancha y Murcia son las que tienen un mayor peso de sus aprovisionamientos, y las de País Vasco, Navarra y Baleares, donde el peso es inferior. Al analizar el periodo medio de pago, vemos cómo Ceuta y Melilla que tenía un alto peso de sus aprovisionamientos, sin embargo, es la que tiene menores plazos de pago. Mientras que, en Madrid, Canarias, La Rioja y País Vasco se alargan más sus plazos.

Gráfico A-7.- Actividad, Costes y Rotaciones de Microempresas, por CC.AA. (Promedios 2019-2023)



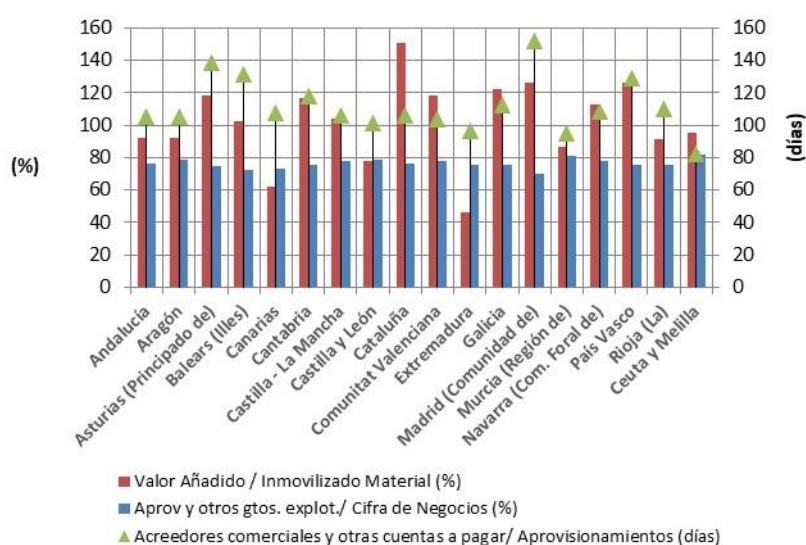
Los últimos lugares por eficiencia entre las pequeñas empresas (Gráfico A-8) corresponden a Canarias y Extremadura, presentando valores bajos en su valor añadido sobre su inmovilizado material, inferiores al 77%. Mientras que Cataluña y País Vasco consiguen una mayor eficiencia, con valores superiores al 149%. La incidencia de los aprovisionamientos en las pequeñas empresas muestra diferencias geográficas. Así, en Ceuta y Melilla, Extremadura y Murcia el peso de los aprovisionamientos es superior al 77%. Contrariamente, Islas Baleares, Canarias, Madrid y País Vasco sus aprovisionamientos representan alrededor del 70%. En cuanto a los días medios de pago a acreedores respecto de los aprovisionamientos, Madrid es la comunidad que presenta un mayor nivel de aplazamiento de pago a sus proveedores, seguida de País Vasco y La Rioja. Lo contrario sucede en Ceuta y Melilla y Aragón, donde el aplazamiento del pago a proveedores es menor.

Gráfico A-8.- Actividad, Costes y Rotaciones de Pequeñas empresas, por CC.AA. (Promedios 2019-2023)



Entre las medianas empresas, tal y como muestra el Gráfico A-9, las comunidades que obtienen una mayor eficiencia, considerando el valor añadido sobre su inmovilizado material, lo exhiben en Cataluña, Madrid y País Vasco, donde su valor añadido representa más del 125% de su inmovilizado material. Y los valores más bajos se muestran en Extremadura y Canarias, con valores inferiores al 61%. Si analizamos el peso de los aprovisionamientos en las medianas empresas, los datos muestran que tienen un peso muy importante en Ceuta y Melilla y Murcia donde representa valores superiores al 80%. Sin embargo, en Madrid, Baleares y Canarias sus valores bajan del 73%. Finalmente, al analizar los días medios de pago a acreedores comerciales en las medianas empresas, podemos observar cómo las empresas de Madrid, Asturias y Baleares son las comunidades que se encuentran entre las de mayores aplazamientos de pagos, y las de Ceuta y Melilla, Murcia y Extremadura, las que delimitan un menor plazo. Las diferencias entre estos grupos llegan a superiores a 30 días.

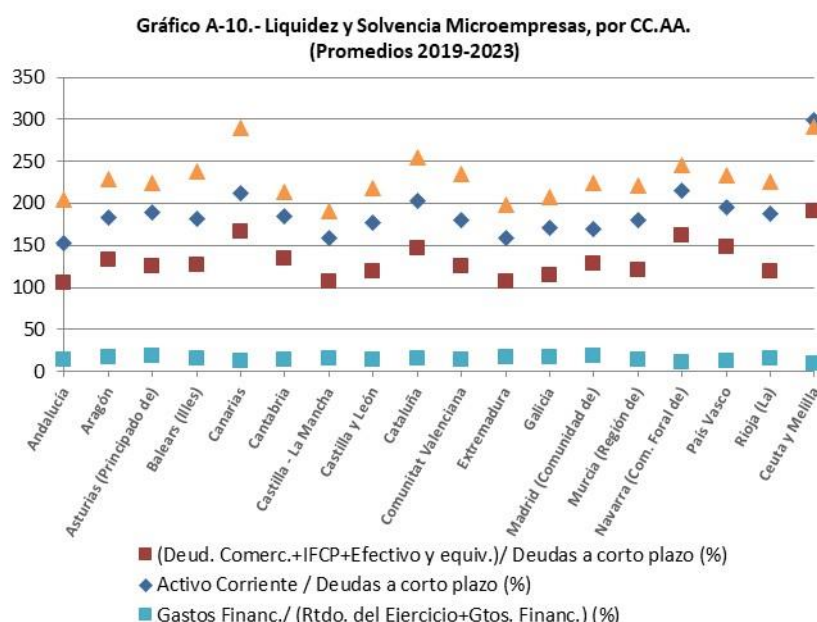
Gráfico A-9.- Actividad, Costes y Rotaciones de Medianas empresas, por CC.AA. (Promedios 2019-2023)



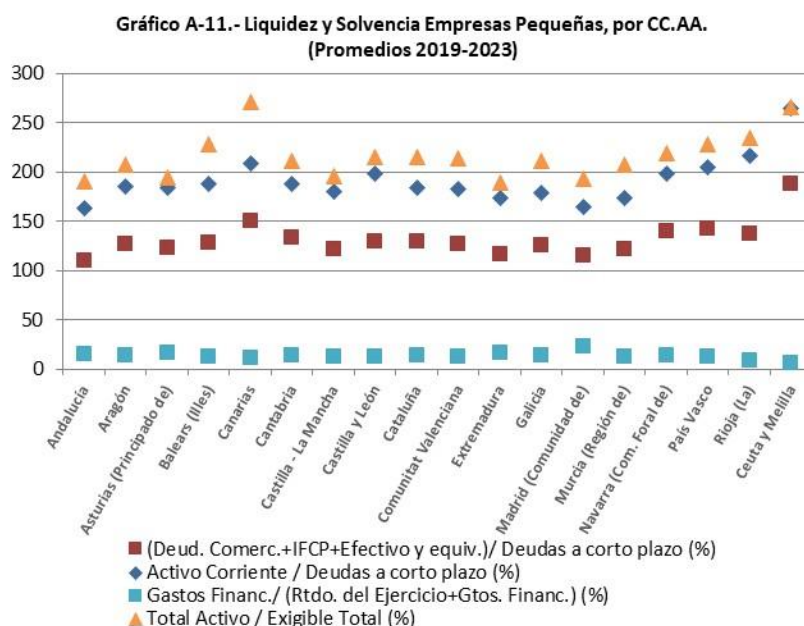
6.3.3 Liquidez y solvencia de las PYME por CCAA

La abundancia de indicadores que aparecen en el modelo de análisis para evaluar liquidez y solvencia se ha solventado aquí también con una síntesis de los más representativos. Así para analizar la liquidez vamos a considerar las relaciones entre los activos más líquidos, disponible y exigible, y las deudas a corto plazo; y entre el activo corriente y dichas deudas a corto plazo, para aproximar a las disponibilidades mediatas que se derivan del ciclo de explotación. Al igual que se hace, para medir la solvencia, con la *ratio* de los gastos financieros respecto del resultado del ejercicio como indicador de la cobertura de los costes financieros y de la ratio total activo sobre exigible total (pasivo no corriente + pasivo corriente). Los Gráficos A-10 a A-12 reflejan los valores promedio de los cuatro indicadores seleccionados durante el período 2019-2023, por segmentos de PYME y por CCAA, ordenadas alfabéticamente, y Ciudades Autónomas.

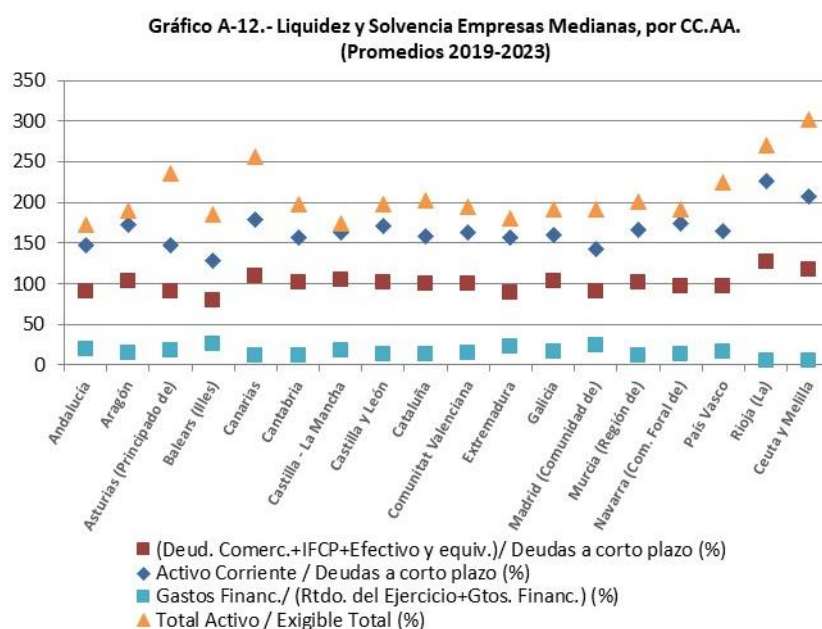
Entre las microempresas (Gráfico A-10), los mayores valores de liquidez (activos más líquidos, disponible y exigible, frente a las deudas a corto plazo) se encuentran en Ceuta y Melilla, Canarias y Navarra, y los menores en Andalucía, Castilla-La Mancha y Extremadura. En el caso de las pequeñas empresas (Gráfico A-11), las de mayor liquidez mediata, las cifras más elevadas son las de Ceuta y Melilla, islas Canarias y País Vasco; y las más reducidas las de Andalucía, Madrid y Extremadura. Entre las empresas medianas (Gráfico A-12) las empresas de La Rioja y Ceuta y Melilla alcanzan las mayores cifras; y Baleares y Extremadura las menores.



Considerando la *ratio* activo corriente entre deudas a corto plazo, podemos apreciar en el segmento de las microempresas (Gráfico A-10) que los mayores valores de liquidez se encuentran en Ceuta y Melilla, las islas Canarias y Navarra y los menores en Andalucía, Extremadura y Castilla La Mancha. En el caso de las pequeñas empresas (Gráfico A-11), las de mayor liquidez son Ceuta y Melilla, islas Canarias y La Rioja; y las más reducidas las ubicadas en Andalucía, Madrid y Extremadura. Finalmente, con relación a las medianas empresas (Gráfico A-12), las que obtienen una mayor liquidez son las de Ceuta y Melilla y La Rioja; y las que menos liquidez tienen son las de Baleares, Madrid y Asturias.



La relación entre los gastos financieros y el resultado neto del ejercicio más los gastos financieros, además de proporcionar la obvia cuantificación del coste financiero, aproxima a la variabilidad de los resultados de las empresas por la cobertura del coste de las deudas y, por tanto, al riesgo financiero vinculado con los flujos de riqueza. Se trata de un indicador que está en relación directa con los niveles y tendencias de los tipos de interés. Entre las microempresas (Gráfico A-10), los mayores valores de la *ratio* se encuentran en Asturias, Madrid y Aragón y Galicia, y los menores en Ceuta y Melilla, Navarra e islas Canarias. Entre las pequeñas empresas (Gráfico A-11), vemos que las empresas de Madrid, Asturias y Extremadura tienen los valores más altos, y los menores en Ceuta y Melilla, y La Rioja. En cuanto a las medianas empresas (Gráfico A-12), las *ratios* más elevadas son las de islas Baleares, Madrid y Extremadura; y las más reducidas las de Ceuta y Melilla y La Rioja.



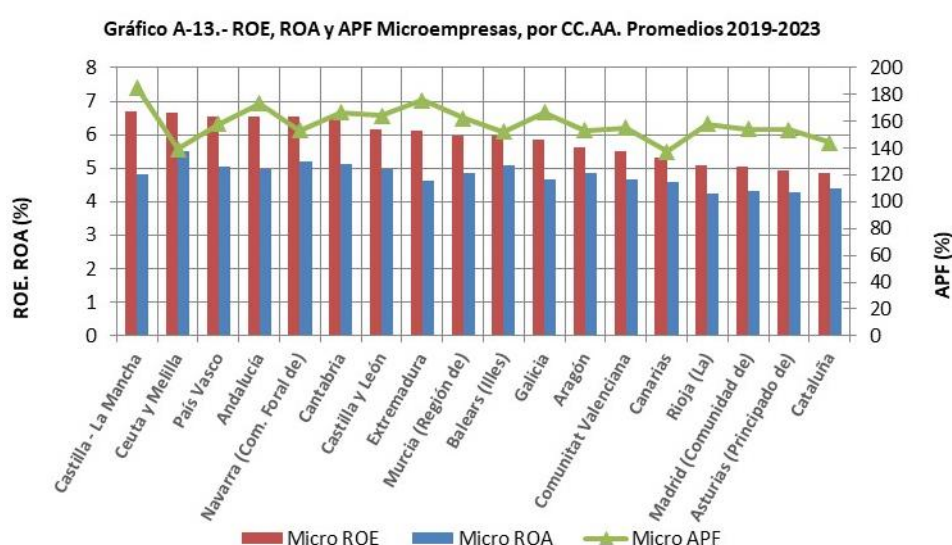
Finalmente, en la relación entre activo total y exigible total, en el caso de las microempresas (Gráfico A-10) se aprecia que las CCAA obtienen una mayor solvencia son las de Ceuta y Melilla, Canarias y Cataluña; y las que consiguen una menor solvencia las de Castilla La Mancha, Extremadura y Andalucía. En el segmento de pequeñas

empresas (Gráfico A-11), las que tienen un valor mayor son las de Canarias, Ceuta y Melilla y La Rioja; y las de menor son Extremadura, Andalucía, Madrid y Asturias. Y en el segmento de medianas empresas (Gráfico A-12) las de mayor valor son Ceuta y Melilla, Canarias y La Rioja, y las de menor valor Andalucía y Castilla La Mancha.

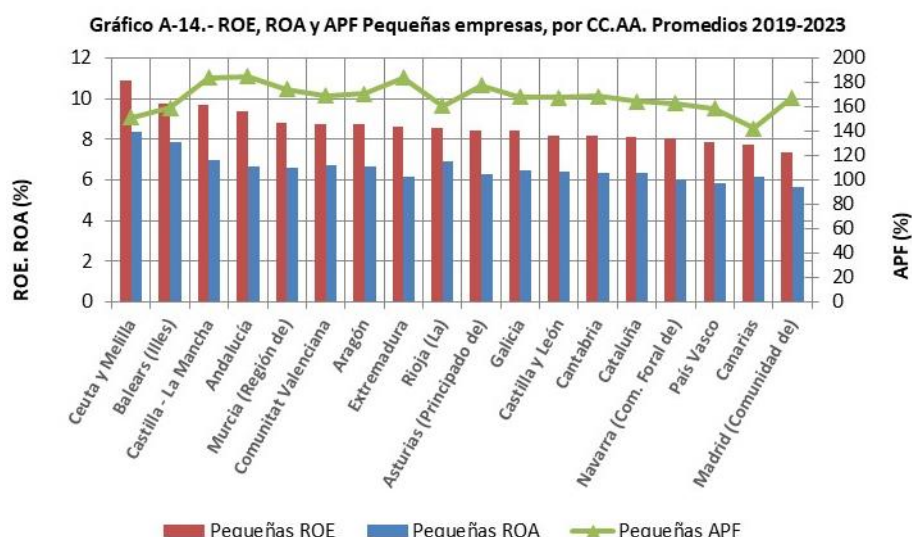
6.4. Modelos explicativos de la rentabilidad por CCAA

La síntesis de la situación económico-financiera y los resultados de las PYME por Autonomías durante el período considerado (2019-2023), se hace mediante los habituales indicadores promedio de la rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE), la rentabilidad económica de los activos (ROA) y el apalancamiento financiero (APF). Indicadores que luego se detallan en su evolución anual para cada segmento de PYME (en concreto el ROE) y en los que se profundiza para analizar tanto los componentes de la rentabilidad económica (margen y rotación) como los del apalancamiento financiero (cargas financieras y endeudamiento). Para centrarse, por último, en los modelos comparados de rentabilidad económica y financiera que permiten posicionar los segmentos de PYME de cada Comunidad y de las Ciudades Autónomas.

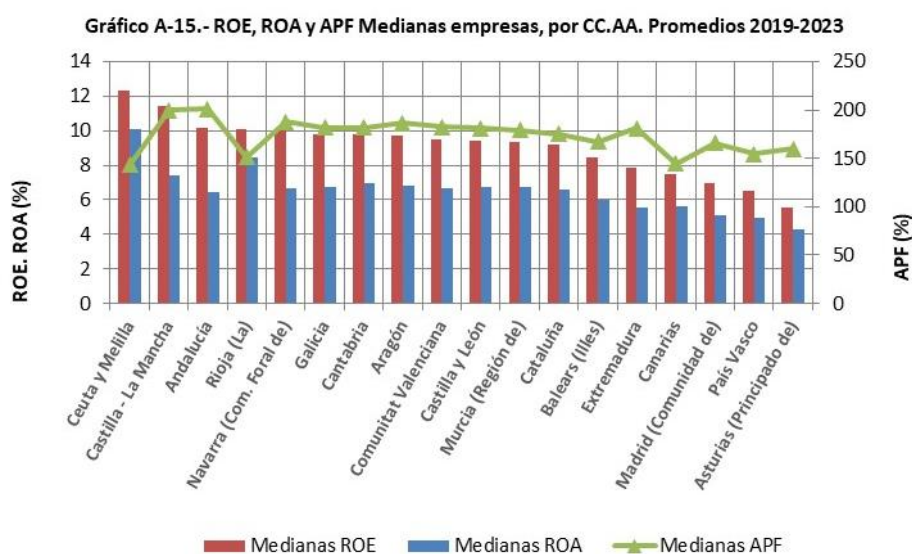
La rentabilidad promedio de las microempresas durante 2019-2023 se muestra en el Gráfico A-13. El ROE más elevado se origina en Castilla La Mancha, las ciudades de Ceuta y Melilla y País Vasco, siendo las comunidades de Cataluña, Asturias y Madrid las que tienen un menor ROE. En cuanto a la eficiencia general de la empresa medida por el ROA, los valores más favorables lo obtienen las microempresas de Ceuta y Melilla, Navarra y Cantabria. Contrariamente, las comunidades que obtuvieron un ROE más bajo fueron La Rioja, Asturias y Madrid. En todas las comunidades se produjo una incidencia favorable del apalancamiento financiero en la microempresa, en especial en Castilla-La Mancha y Extremadura, sobre todo por el efecto positivo de la reducción de los tipos de interés experimentada en este periodo.



En el Gráfico A-14, se muestran los factores de la rentabilidad promedio de las pequeñas empresas. En su extremo superior, las empresas de Ceuta y Melilla (ROE=10,91%), las islas Baleares (ROE=9,76%), y de Castilla La Mancha (ROE=9,69%). En el extremo inferior por ROE, las pequeñas empresas de Madrid (ROE=7,36%), de Canarias (ROE=7,75%) y País Vasco (ROE=7,85%). Cuando analizamos su composición entre ROA y Apalancamiento Financiero, apreciamos que nuevamente islas Baleares y Ceuta y Melilla obtienen un mayor ROA, pero no un mayor efecto amplificador de su endeudamiento. Este efecto multiplicador se produce principalmente en Andalucía, Extremadura y Castilla-La Mancha, algo similar a lo que sucedía con las microempresas.



Entre las medianas empresas, representadas en el Gráfico A-15, el primer lugar en cuanto a su ROE lo ocupan las empresas de Ceuta y Melilla (ROE=11,06%), Castilla La Mancha (11,41%) y Andalucía (10,16%). En el extremo inferior de rentabilidad promedio de las empresas medianas, se sitúan las de Asturias (ROE=5,55%), País Vasco (ROE=6,51%) y Madrid (6,99%). Adicionalmente, los datos muestran que las comunidades donde sus empresas obtienen un mayor ROA son Ceuta y Melilla (10,11%) y La Rioja (ROA=8,43%). Contrariamente, las comunidades con un menor ROA son a su vez las que obtuvieron un menor ROE, Asturias (ROE=4,27%), País Vasco (ROE=4,96%) y Madrid (5,11%). El mayor efecto apalancamiento del endeudamiento se origina en Andalucía, Castilla-La Mancha y Navarra.



Los Cuadros A-11 a A-13 permiten visualizar cómo han evolucionado año a año los valores de la rentabilidad financiera de los segmentos de PYME por Autonomías durante el período 2019-2023, para evaluar la incidencia de las oscilaciones del ciclo económico sobre los valores medios que se han considerado anteriormente. La ordenación de las Autonomías se realiza en función de sus valores de ROE en 2023.

Desde esa perspectiva general, la variabilidad del ROE de las PYME entre las CC.AA. durante los años considerados (medida a través de la desviación típica, σ) corrobora el importante incremento en la variabilidad del ROE en 2020 como consecuencia de la crisis COVID-19. En 2021 y 2022 se volvió, no obstante, a una variabilidad similar al periodo anterior al COVID-19. Y además, se sigue constatando en 2023 que los mayores

valores en la desviación típica se producen entre las medianas empresas ($\sigma = 2,66$), seguidas de las pequeñas ($\sigma = 1,21$) y de las microempresas ($\sigma = 0,87$). Estos valores sugieren que la mayor demanda y las mejores condiciones financieras, resultan factores, junto con la especialización sectorial o el lugar de localización de las empresas, que explican sus resultados, y, no sólo sus dimensiones relativas. Los rangos de variación entre los valores máximos y mínimos del ROE por años, Comunidades Autónomas, y segmentos de empresas, tienden así a incrementarse cuando las oscilaciones del ciclo repercuten de manera diferenciada en las especializaciones productivas, pero se reducen cuando esas tendencias, al alza o a la baja, de la actividad económica y de las condiciones financieras, se generalizan.

CUADRO A-11. ROE MICROEMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES DE 2023).

	2019	2020	2021	2022	2023
Ceuta y Melilla	6,32	4,66	5,84	7,75	8,68
País Vasco	6,63	4,83	5,50	7,43	8,39
Cantabria	6,34	4,41	6,02	7,51	8,25
Castilla La Mancha	5,92	5,60	6,26	7,63	8,17
Andalucía	6,29	4,84	5,94	7,59	8,03
Baleares	5,96	2,59	5,55	7,71	7,96
Extremadura	5,33	4,55	5,83	7,15	7,74
Castilla León	5,82	4,70	5,49	7,19	7,56
Galicia	5,37	4,50	5,50	6,48	7,40
Murcia	5,81	4,98	5,34	6,54	7,26
Navarra	6,64	5,77	5,99	7,20	7,03
Canarias	5,15	3,03	4,68	6,81	6,99
Aragón	5,29	4,32	5,33	6,28	6,94
Asturias	4,21	3,43	4,52	5,92	6,62
Rioja	4,59	4,07	4,81	5,49	6,50
Comunidad Valenciana	5,31	4,38	4,90	6,57	6,44
Cataluña	5,00	3,63	4,31	5,58	5,77
Madrid	5,28	3,89	4,54	5,84	5,75

Considerando todas las Comunidades y Ciudades Autónomas, los rangos de variación entre los valores máximos y mínimos del ROE de los diferentes segmentos de PYME y años se han aumentado entre 2021 y 2023 como consecuencia de la recuperación económica de estos años tras la crisis generada por COVID-19. No obstante, se siguen ordenando en relación directa con la dimensión de las empresas: 4,54 puntos porcentuales (pp.) de diferencia entre las medianas empresas de todas las CCAA durante 2019-2023; 4,01 pp. en las pequeñas empresas; y 2,98 pp. en las microempresas.

Por Comunidades, los rangos de variación del ROE de las microempresas entre 2019 y 2023 se mueven entre los 5,37 puntos porcentuales (pp.) de las islas Baleares y 1,43 pp. de Navarra. Los de las pequeñas empresas, entre los 9,19 pp. de las islas Baleares y 1,51 pp. de Murcia. Y los de las medianas empresas, entre los 10,86 pp. de Baleares y los 1,37 pp. de Aragón. Por otra parte, es interesante considerar los valores de las CCAA en 2023 año de estabilización económica, tras la crisis de la pandemia COVID-19. En este sentido, si analizamos las microempresas vemos que las empresas de Ceuta y Melilla (8,66%) y País Vasco (8,39%) consiguen por término medio un ROE superior, y Madrid (5,75%) y Cataluña (5,77%) un ROE inferior. En las pequeñas empresas las que obtienen un ROE mayor fueron islas Baleares (13,38%) y Ceuta y Melilla (12,44%), y un ROE menor Madrid (8,40%) y Navarra (8,96%). Finalmente, en las empresas medianas se puede ver que Ceuta y Melilla (17,05%) y Castilla-La Mancha (14,14%) son las que obtienen tasas de ROE más altas, mientras que Asturias (5,11%), y Madrid (7,24%), las obtienen más bajas.

CUADRO A-12. ROE PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES DE 2023).

	2019	2020	2021	2022	2023
Baleares	9,66	4,19	9,61	11,98	13,38
Ceuta y Melilla	9,31	9,69	11,35	11,75	12,44
Castilla La Mancha	8,76	8,36	9,43	10,18	11,74
Andalucía	8,97	6,84	9,29	10,41	11,36
Asturias	6,78	6,36	8,94	9,43	10,73
Extremadura	8,05	6,67	9,04	8,86	10,41
Comunidad Valenciana	8,11	6,76	8,71	9,87	10,29
País Vasco	7,56	4,89	7,71	8,84	10,24
Castilla León	7,50	6,15	8,10	9,10	10,11
Aragón	8,56	7,20	8,48	9,41	9,97
Murcia	8,48	8,63	8,58	8,45	9,96
Cantabria	7,99	5,21	8,72	9,00	9,94
Canarias	7,83	3,92	7,14	9,95	9,89
Galicia	7,77	6,74	8,41	9,24	9,83
Rioja	8,10	6,19	9,00	9,97	9,62
Cataluña	8,27	5,95	7,92	9,08	9,46
Navarra	7,76	6,32	8,74	8,52	8,96
Madrid	7,35	5,68	6,79	8,58	8,40

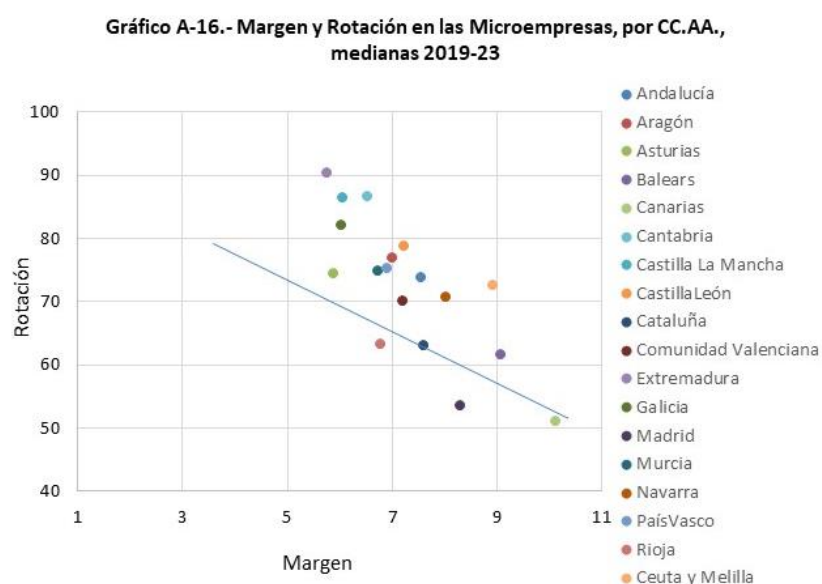
CUADRO A-13. ROE MEDIANAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES DE 2023).

	2019	2020	2021	2022	2023
Ceuta y Melilla	8,99	16,37	6,28	12,86	17,05
Castilla La Mancha	11,40	9,22	10,11	12,18	14,14
Navarra	8,44	8,40	9,15	11,12	12,93
Baleares	8,48	1,59	7,97	11,67	12,45
Rioja	8,86	8,13	10,25	11,08	12,01
Andalucía	10,01	7,66	11,05	10,56	11,51
Murcia	8,48	8,75	9,63	8,40	11,31
Galicia	8,23	9,80	8,48	11,74	10,80
Castilla León	8,49	8,47	9,01	10,50	10,68
Cantabria	9,75	8,19	9,48	10,91	10,48
Aragón	9,31	8,85	10,05	10,22	10,22
Comunidad Valenciana	8,97	8,05	10,40	9,97	10,01
Canarias	8,37	2,38	6,62	10,12	9,82
País Vasco	6,40	4,42	5,13	7,15	9,47
Cataluña	9,71	6,82	10,40	9,76	9,44
Extremadura	8,36	7,38	6,73	9,16	7,59
Madrid	8,43	5,22	6,34	7,73	7,24
Asturias	4,55	3,04	6,18	8,85	5,11

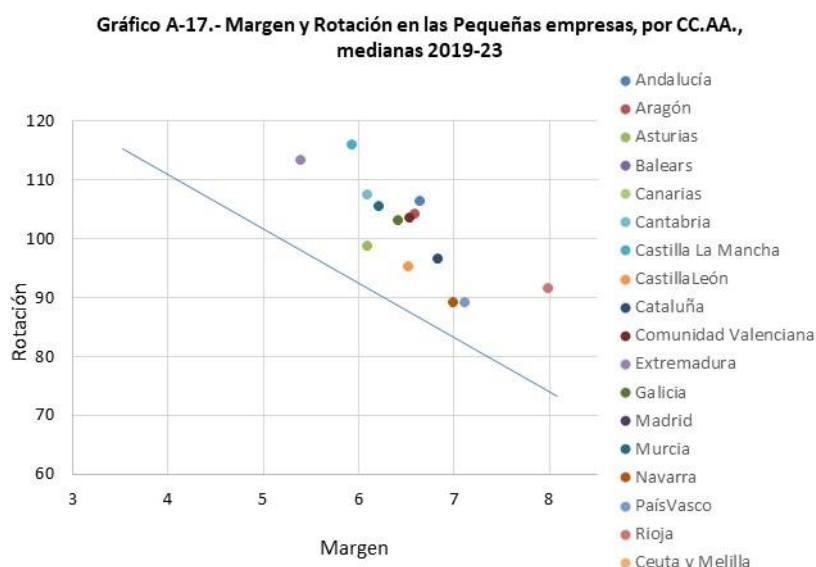
El análisis de los factores que justifican la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación de los activos (ventas respecto de dichos activos, como indicador de administración eficiente de los mismos), por segmentos de PYME y Autonomías, que se representan en los Gráficos A-16 a A-18, permite profundizar en las

causas de dicha rentabilidad. Causas que, por lo visto en anteriores *Estudios*, se relacionan tanto con la dimensión de las empresas como con las peculiaridades sectoriales de cada Comunidad Autónoma. Para conseguir una mayor homogeneización y comparabilidad de los datos utilizaremos las medianas en lugar de los promedios que también nos puede permitir observar la relación lineal entre márgenes y rotaciones que se deduce de los posicionamientos de negocio en las empresas: bien la posibilidad de cargar mayores márgenes sobre las ventas y tener así menor necesidad (o compensar la imposibilidad de hacerlo) de “rotar” los activos para generar dichas ventas; o bien afrontar las restricciones competitivas del mercado que puedan limitarles cargar márgenes de beneficio sobre ventas, administrando más eficientemente la “rotación” de los activos.

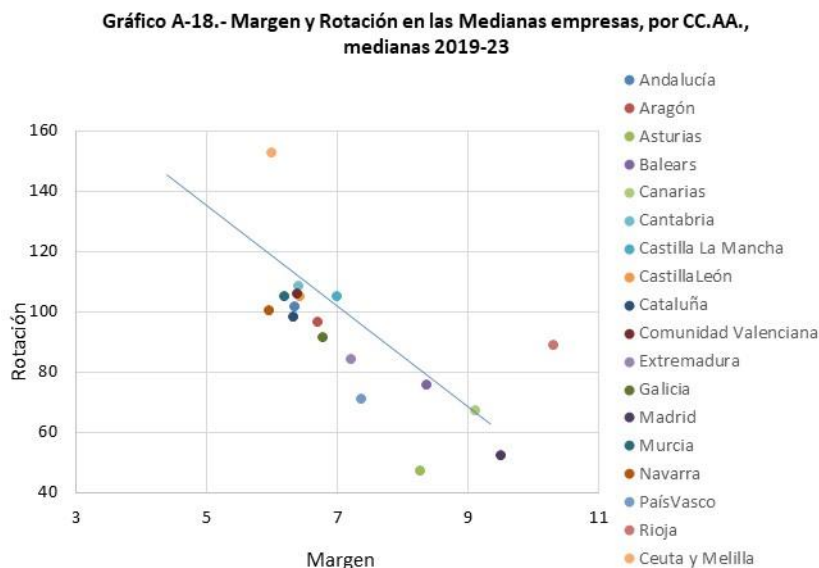
A ese respecto, los datos de los estadísticos medianas del período 2019-23 resaltan las particularidades de los segmentos de PYME en cada Comunidad, al tiempo que ponen de manifiesto las similitudes que impone la dimensión en el modelo de rentabilidad económica de las empresas. Así, las microempresas (Gráfico A-16) tienen un rango de valores en sus márgenes de 4,36 pp. de diferencia entre sus valores máximo y mínimo, mientras que el efecto de las rotaciones se mueve con unos valores de 39,40 pp. El valor de la mediana de los márgenes por Comunidad en el periodo 2019-23 para las microempresas se sitúa en el 7,32% y en el 72,53% en sus rotaciones (aprovechamiento de los activos). Las islas Canarias y Baleares son las que obtienen un mayor margen y Extremadura, Asturias y Galicia un margen menor. Y en el aprovechamiento de los activos vemos cómo el valor de Extremadura, Cantabria y Castilla La Mancha son las que tienen una mayor rotación de sus activos y en las islas Canarias y Madrid es más reducido.



Las pequeñas empresas (Gráfico A-17) tienen un rango algo más elevado que las microempresas de valores en sus márgenes de 5,09 pp. de diferencia entre sus valores máximo y mínimo, mientras que el efecto de las rotaciones se mueve con unos valores de 106 pp. El valor de la mediana de los márgenes en las pequeñas empresas se sitúa en el 6,92% y en el 101,24% en sus rotaciones (aprovechamiento de los activos), consiguiendo valores más eficientes en el aprovechamiento de los activos que las microempresas, pero no en la eficiencia de sus márgenes. Las islas Canarias y Baleares se sitúan mejor posicionadas en su margen de explotación, mientras que Ceuta y Melilla y Extremadura son las peor posicionadas. En la rotación de sus activos consiguen un mejor aprovechamiento Ceuta y Melilla, Castilla La Mancha y Extremadura; y un peor aprovechamiento en Madrid e islas Canarias.



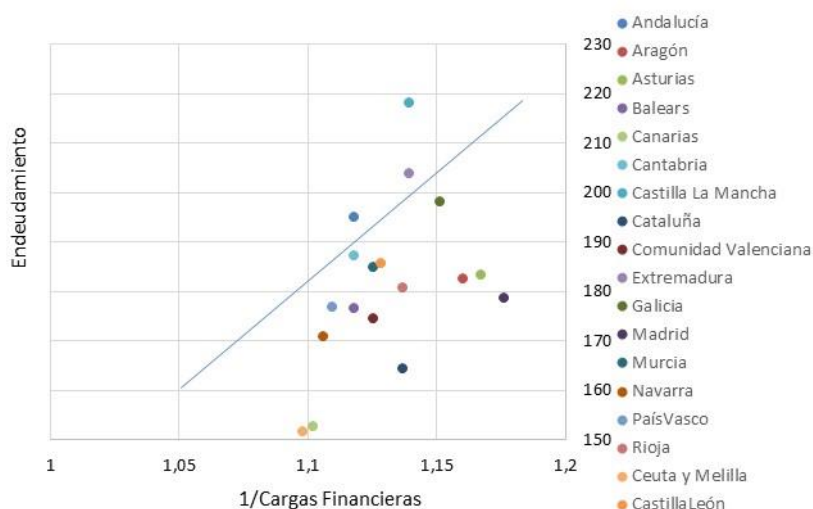
En cuanto a las medianas empresas, Gráfico A-18, los datos muestran un rango en sus valores máximo y mínimo en sus márgenes de explotación de 4,36 pp., mientras que el rango de las rotaciones se mueve con unos valores de 105,3 pp. El valor estadístico de la mediana de los márgenes en el segmento de las medianas empresas se sitúa en el 7,27% y en el 91,92% en sus rotaciones, consiguiendo una mayor eficiencia vía márgenes que las pequeñas, pero no de las microempresas. Entre las empresas medianas, las empresas de La Rioja y Madrid son las que tienen un mayor margen de explotación, y las de Murcia y Navarra las que presentan una menor eficiencia. Ceuta y Melilla y Cantabria disponen rotaciones de sus activos más elevadas, y contrariamente, Asturias y Madrid presentan un peor aprovechamiento de sus activos sobre ventas.



Los Gráficos A-19 a A-21, basados igualmente en los valores de las medianas de los indicadores durante 2019-2023 y desagregados por segmentos de empresas y CCAA, dan idea de los factores que explican el apalancamiento financiero: las cargas financieras (aproximadas en el modelo contable por una ratio que las mide de forma inversa, y de ahí las unidades 1/ratio con las que se representan sus valores) y el endeudamiento de las empresas. Ambos factores, se ajustan, en general y con las desviaciones que cabe relacionar con la capacidad de negociación de cada segmento de PYME, a la teórica línea de regresión que existe entre las cargas financieras y el nivel de deudas que las justifica. Bajo la racionalidad financiera (aparte de la obvia relación directa entre la

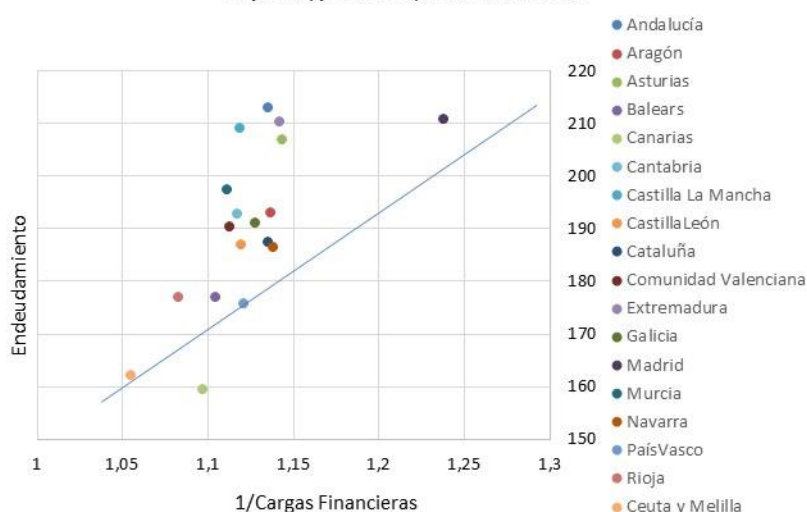
cuantía de las deudas y la de los intereses a pagar por ellas) de que las mayores deudas implican un mayor riesgo financiero, que se compensa con una mayor prima de riesgo en el coste que ha de pagarse por la financiación.

Gráfico A-19.- Cargas Financieras y Endeudamiento en las Microempresas, por CC.AA., medianas 2019-23



Las microempresas (Gráfico A-19), muestran un comportamiento similar en los costes financieros en los segmentos de tamaño analizados debido a la baja carga financiera que presentan las empresas. Sin embargo, las microempresas están menos endeudadas. Si analizamos el factor geográfico las microempresas presentan una menor dispersión de los datos, teniendo un rango menor en la carga financiera, respecto con las pequeñas y medianas empresas. En este caso analizamos la inversa de la carga financiera por lo que implica que mayores valores disponen de una menor carga financiera. En este sentido Madrid y Asturias son las que tienen una menor carga financiera. Mientras que Ceuta y Melilla y Canarias se caracterizan por tener una mayor carga financiera. Si analizamos el endeudamiento se aprecia que Castilla La-Mancha y Extremadura son las comunidades más endeudadas y las Islas Canarias y Ceuta y Melilla son las menos endeudadas.

Gráfico A-20.- Cargas Financieras y Endeudamiento en las Pequeñas empresas, por CC.AA., medianas 2019-23

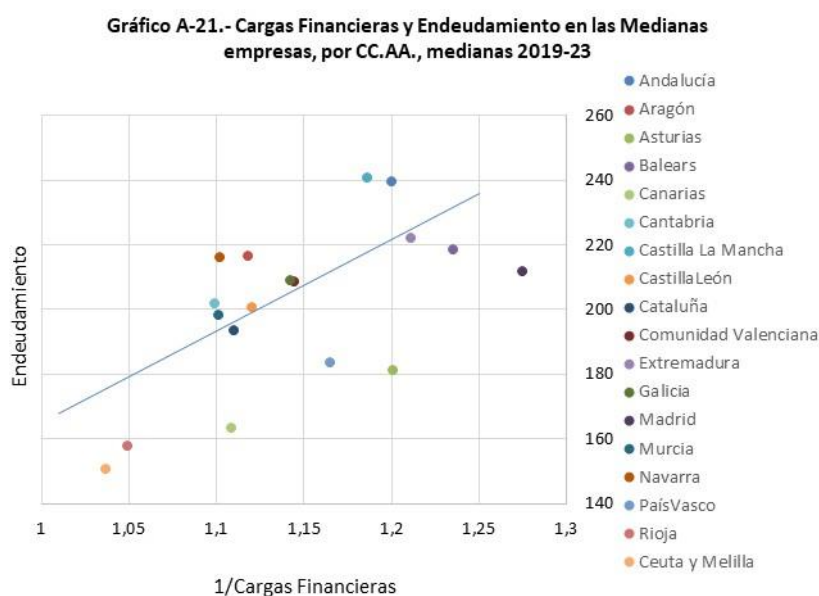


Las pequeñas empresas también presentan pautas diferentes entre las Comunidades en cuanto al apalancamiento financiero (cargas financieras y endeudamiento) (Gráfico A-20). Así, el rango de la carga financiera (diferencia entre el valor máximo y mínimo) se sitúa en 0,183 pp. y en el endeudamiento de 53,67 pp. Las empresas de Ceuta y Melilla y la Rioja son las que tienen una posición menos favorable, al presentar una

carga financiera superior. Mientras que Madrid, Asturias y Extremadura tienen una posición más favorable. En lo referente al endeudamiento, los resultados muestran que las comunidades de Andalucía, Madrid y Extremadura son las que tienen un mayor endeudamiento. En el lado opuesto se sitúan las islas Canarias y Ceuta y Melilla con un endeudamiento inferior.

En cuanto a las medianas empresas son las que tienen una mayor dispersión en sus datos por Comunidades, superior al de las microempresas y pequeñas empresas (Gráfico A-21). El rango de la carga financiera (diferencia entre el valor máximo y mínimo) se sitúa en 0.238 pp., y en el endeudamiento de 90.11 pp. En el segmento de las medianas empresas la mejor posición en la carga financiera la obtienen Madrid, islas Baleares y Extremadura; y la peor la alcanzan Ceuta y Melilla, La Rioja y Cantabria. Y en el endeudamiento encontramos que las comunidades de Andalucía, Castilla La Mancha y Extremadura están más endeudadas. Mientras que Ceuta y Melilla, La Rioja y las islas Canarias disponen de un endeudamiento menor.

Lo que hace plausible la hipótesis de modelos peculiares de generación de la rentabilidad por Autonomías, que pudieran basarse en la existencia de una especialización sectorial y unas condiciones competitivas similares y/o en unas condiciones financieras equivalentes, en las que el endeudamiento y los costes financieros se diferenciaran sólo por la calificación objetiva del riesgo empresarial. De ahí que, como en anteriores ediciones del *Estudio*, se haga ahora una prospección descriptiva y gráfica hacia esos eventuales modelos diferenciados de rentabilidad por CCAA y Ciudades Autónomas, con base en las desviaciones estándar de los indicadores de rentabilidad entre los segmentos de PYME de cada una de ellas.

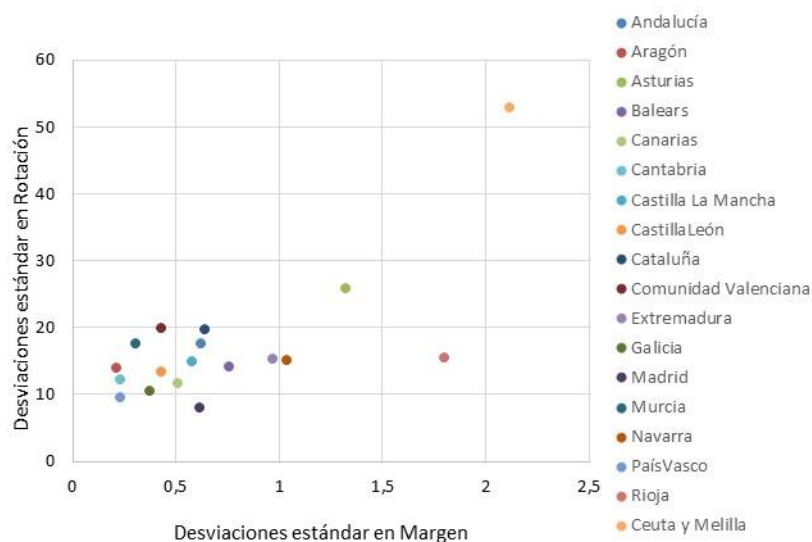


Los Gráficos A-22 y A-23 ofrecen los resultados de esas aproximaciones a los modelos de rentabilidad económica y de apalancamiento financiero en los segmentos de PYME de cada Comunidad Autónoma. Visualizan la desviación estándar de cada indicador, por lo que la posición de cada Autonomía representa la mayor (menor valor de la desviación típica) o menor (mayor valor de la desviación típica) similitud de las condiciones en las que se desenvuelven sus segmentos de PYME, en cada uno de los principales componentes de sus modelos de rentabilidad.

Atendiendo a los factores de la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación del activo total, las escalas de valores de las desviaciones típicas ya ponen de manifiesto la existencia de mayor homogeneidad entre los márgenes de beneficio de las PYME de cada Comunidad que la que se verifica entre sus rotaciones. Una circunstancia que tiene una obvia relación con el tamaño relativo de los activos de las diferentes PYME y por ello con las divergencias entre sus tamaños medios, pero que también se vincula con el hecho de que la rotación depende de la eficiencia interna de cada empresa para administrar sus mayores o menores

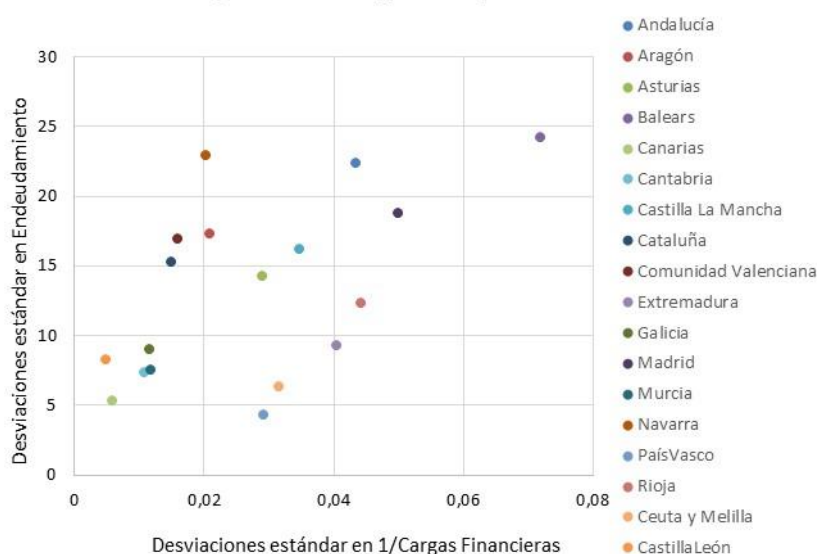
activos, y de ahí la mayor disparidad en este indicador. En cuanto a la relativa similitud que se detecta entre los márgenes de beneficio, una posible explicación es que el entorno competitivo tiende a igualar los precios de venta en cada sector de operación y por tanto los márgenes, particularmente en aquellas Comunidades en las que primen determinadas actividades económicas y sean más similares entre sí los tamaños medios de sus PYME.

Gráfico A-22.- Desviaciones en Margen y Rotación entre segmentos de PYME, por CC.AA., medianas 2019-23



En cuanto a los factores representativos del apalancamiento financiero, endeudamiento y carga financiera, las desviaciones entre las PYME de cada Comunidad son notablemente mayores en el nivel de deudas que en el de costes financieros. Debido a que en el endeudamiento prevalecen las condiciones de riesgo de cada empresa en particular; a que la dimensión condiciona las diferencias en el poder de negociación con las entidades financieras. Debe recordarse asimismo que la evolución de los tipos de interés tiende a igualar, a la baja, los gastos financieros entre las PYME, sobre todo en Comunidades en las que los tamaños medios de aquéllas son más próximos entre sí y en las que existe mayor concentración en determinadas actividades económicas, ya que se iguala su riesgo económico. De igual modo que lo hacen las subidas de tipos, si bien en este caso afectando de manera inmediata y por igual a las empresas de menor dimensión.

Gráfico A-23.- Desviaciones en Cargas Financieras y Endeudamiento entre segmentos de PYME, por CC.AA., medianas 2019-23



En concreto, los valores de las desviaciones estándar de las medianas del período 2019-2023, muestran que los modelos más homogéneos de los factores de rentabilidad económica entre las PYME (Gráfico A-22) son Madrid, País Vasco y Cantabria y los más heterogéneos los Asturias, Ceuta y Melilla y La Rioja. Y respecto al apalancamiento financiero (Gráfico A-23) los modelos más homogéneos son los de País Vasco, islas Canarias y Castilla y León, y los más heterogéneos los de islas Baleares, Andalucía y Madrid.

6.5. Indicadores de crecimiento de las PYME por CCAA

Los Cuadros A-14 a A-16 muestran, para los segmentos de PYME, la tasa de variación de los activos por CCAA. A través de estos gráficos se pretende visualizar cómo han evolucionado año a año los valores de la variación de los activos de los segmentos de PYME por Autonomías durante el período 2019-2023. La ordenación de las Autonomías se realiza en función de sus valores de variación de 2023.

Para el caso de las microempresas (Cuadro A-14) resalta que las tasas de variación de los activos tuvieron un crecimiento positivo en todo el periodo 1999-23. Si analizamos 2023 podemos ver que en todas las CCAA se dio un crecimiento positivo, y en la mayoría de ellas un crecimiento superior al 2%. Las CCAA con un mayor crecimiento de las inversiones en 2023 fueron: Andalucía (4,93%), islas Baleares (4,90%), Extremadura (4,66%) y Asturias (4,22%). Y las que tuvieron un crecimiento inferior: País Vasco (2,43%), Ceuta y Melilla (3,16%), Madrid (3,19%) y Navarra (3,33%).

CUADRO A-14. TOTAL VARIACIÓN ACTIVOS (%) MICROEMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)

	2019	2020	2021	2022	2023
Andalucía	4,23	4,56	5,10	5,23	4,93
Baleares	3,87	2,39	5,07	6,40	4,90
Extremadura	3,63	3,89	3,80	3,48	4,66
Asturias	2,41	3,41	4,18	2,61	4,22
Castilla La Mancha	2,97	4,65	4,40	4,53	4,03
Comunidad Valenciana	4,24	4,02	3,97	5,13	3,92
Aragón	3,63	4,02	4,36	4,15	3,88
Galicia	2,85	4,14	3,91	4,33	3,80
Cantabria	2,72	4,19	4,72	3,90	3,66
Murcia	4,14	5,26	4,49	5,26	3,55
Canarias	3,10	2,65	4,74	5,73	3,49
Cataluña	3,19	3,61	3,76	4,29	3,49
Castilla León	3,71	4,03	3,86	4,49	3,46
Rioja	1,66	3,95	3,97	4,32	3,38
Navarra	2,48	3,18	3,74	4,43	3,33
Madrid	2,69	3,05	3,66	3,93	3,19
Ceuta y Melilla	1,43	0,93	-0,58	1,68	3,16
País Vasco	2,67	3,23	3,63	4,04	2,43

CUADRO A-15. TOTAL VARIACIÓN ACTIVOS (%) PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)

	2019	2020	2021	2022	2023
Extremadura	5,30	6,10	7,78	5,23	7,75
Andalucía	5,57	5,99	7,56	7,20	6,20
Canarias	3,42	2,15	6,26	7,15	5,87
Ceuta y Melilla	-0,17	3,69	6,19	2,98	5,84
Castilla La Mancha	4,17	6,33	7,05	6,65	5,06
Murcia	5,43	7,45	7,50	6,76	5,03
Cataluña	4,28	4,45	6,32	7,00	4,58
Rioja	4,21	2,95	7,96	5,63	4,51
Galicia	4,04	4,32	6,10	6,09	4,42
Comunidad Valenciana	5,61	5,13	6,91	7,04	4,38
Asturias	3,59	3,04	5,51	3,89	4,23
Baleares	5,25	1,46	6,49	7,14	4,13
Castilla León	3,60	3,94	5,90	6,13	4,06
País Vasco	2,45	3,11	5,62	4,84	4,05
Navarra	3,42	3,18	4,58	5,60	3,81
Aragón	4,07	4,79	7,39	7,06	3,67
Madrid	4,42	3,17	5,29	5,40	3,43
Cantabria	2,87	2,70	5,63	5,00	2,72

CUADRO A-16. TOTAL VARIACIÓN ACTIVOS (%) MEDIANAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)

	2019	2020	2021	2022	2023
Asturias	2,48	6,69	1,11	12,46	19,68
Ceuta y Melilla	1,59	5,30	1,88	-29,95	10,03
Baleares	4,58	-1,59	8,39	6,78	8,92
Castilla La Mancha	4,68	4,39	6,94	7,39	5,89
Murcia	5,75	4,93	6,85	7,60	5,66
Andalucía	3,85	1,78	9,00	6,32	5,49
Cataluña	4,36	3,27	8,07	7,96	5,33
Galicia	4,33	2,61	4,42	8,92	5,21
Castilla León	3,55	2,13	7,02	9,06	4,37
Canarias	1,67	-1,20	4,83	7,22	4,27
Aragón	5,46	7,90	8,37	8,73	4,05
Rioja	3,59	-0,05	6,44	6,90	4,01
Comunidad Valenciana	4,05	2,59	11,24	7,91	3,82
Madrid	3,16	3,26	1,09	4,07	3,69
Extremadura	2,59	1,85	2,55	5,24	3,10
País Vasco	3,20	0,67	5,88	6,70	2,77
Cantabria	1,99	0,57	7,36	8,39	1,95
Navarra	3,15	2,84	9,60	5,13	1,19

En las pequeñas empresas (Cuadro A-15) se puede apreciar un comportamiento similar al de las microempresas. En todas las CCAA se produjo en 2023 un crecimiento positivo en sus tasas de variación de los activos y en la mayoría un crecimiento superior al 3%. Las CCAA con una mayor tasa de variación en 2023 fueron: Extremadura (7,75%), Andalucía (6,20%), Canarias (5,87%) y Ceuta y Melilla (5,84%). Y las que tuvieron un crecimiento inferior: Cantabria (2,72%) y Madrid (3,43%). En cuanto a las medianas empresas (Cuadro A-16) la tasa de variación de los activos mantuvo la senda de crecimiento en 2023 y con resultados similares a los obtenidos por las microempresas y pequeñas empresas. Todas las CCAA tuvieron tasas positivas de crecimiento de sus activos en 2023. Comunidades como Asturias y Ceuta y Melilla con crecimientos superiores al 10%. Mientras que las CCAA con menor crecimiento de sus inversiones fueron: Navarra (1,19%), Cantabria (1,95%) y País Vasco (2,77%).

En los Cuadros A-17 a A-19 se recogen los datos para el periodo 2019-23, por CCAA, de la tasa de variación de la cifra de negocios de las PYME. Y se puede apreciar cómo en el ejercicio de 2023 se dio una significativa desaceleración de los niveles de facturación de las PYME en todas las CCAA, tras la fuerte recuperación experimentada en 2021 y 2022, después de la crisis COVID 19. Y esto se produjo en todas las CCAA y segmentos de tamaño analizados. Si analizamos con más detalle el segmento de las microempresas (Cuadro A-17) los resultados nos muestran que las CCAA que tuvieron en 2023 un mayor crecimiento fueron: Asturias (4,05%) y Cantabria (3,88%). Contrariamente, las CCAA con un menor crecimiento en su cifra de negocios fueron: Castilla La Mancha (-1,51%), Ceuta y Melilla (-0,51%) y Comunidad Valenciana (0,87%). En el caso de las pequeñas empresas (Cuadro A-18), las que mayor crecimiento obtuvieron en 2023 fueron: Ceuta y Melilla (36,87%), Baleares (9,32%) y Canarias (8,02%). Y las CCAA con menor crecimiento: Aragón con un crecimiento del 1,08%, La Rioja (3,44%) y Comunidad Valenciana (3,67%). Finalmente, las empresas medianas de las CCAA también experimentaron en 2023 una ralentización de su cifra de negocios. Las CCAA con un mayor crecimiento de su facturación fueron Castilla La Mancha (11,75%), islas Baleares (10,57%) e islas Canarias (8,66%). Y las empresas medianas que experimentaron un menor crecimiento fueron las de Ceuta y Melilla (-2,00%), Madrid (-1,88%) y País Vasco (-0,82%).

CUADRO A-17. TOTAL VARIACIÓN CIFRA DE NEGOCIOS (%) MICROEMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)

	2019	2020	2021	2022	2023
Asturias	3,65	-11,00	12,09	10,35	4,05
Cantabria	4,05	-12,35	13,05	11,94	3,88
Murcia	4,67	-5,83	8,34	12,59	3,44
Andalucía	5,21	-12,57	13,46	14,13	3,41
Extremadura	1,02	-8,17	12,74	12,81	3,35
Baleares	2,07	-27,45	13,84	25,68	3,08
Cataluña	2,87	-12,43	11,30	13,90	2,97
Canarias	-0,19	-20,96	11,60	19,44	2,82
Galicia	3,61	-9,99	12,66	12,48	2,72
País Vasco	1,01	-12,08	8,68	8,98	2,33
Madrid	1,07	-15,10	10,76	9,88	1,72
Rioja	-3,87	-8,85	9,06	13,34	1,41
Navarra	2,99	-11,00	8,39	10,99	1,38
Aragón	2,60	-8,64	9,03	11,13	1,11
Castilla León	3,34	-9,89	12,50	12,10	1,10
Comunidad Valenciana	3,22	-10,43	10,48	14,65	0,87
Ceuta y Melilla	-5,78	-36,28	-11,66	7,57	-0,51
Castilla La Mancha	3,11	-7,59	12,47	12,01	-1,51

CUADRO A-18. TOTAL VARIACIÓN CIFRA DE NEGOCIOS (%) PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)

	2019	2020	2021	2022	2023
Ceuta y Melilla	-0,36	-10,00	58,89	13,56	36,87
Baleares	5,33	-24,34	21,71	35,66	9,32
Canarias	2,66	-20,35	14,77	30,65	8,02
Andalucía	8,03	-8,89	17,88	18,60	7,73
Extremadura	4,79	-4,60	19,42	15,17	7,66
Murcia	7,20	-1,99	14,21	13,07	5,94
Madrid	5,43	-10,75	14,60	15,38	5,63
Cataluña	5,16	-9,56	16,46	18,41	5,63
Cantabria	5,09	-9,48	16,88	17,07	5,36
Castilla La Mancha	5,96	-4,98	18,26	16,70	5,10
Navarra	3,18	-9,90	14,60	15,78	4,76
Asturias	5,69	-12,02	16,70	15,39	4,70
Galicia	5,33	-8,18	17,74	17,11	3,98
País Vasco	2,83	-11,67	13,40	15,16	3,91
Castilla León	4,54	-7,64	16,58	17,29	3,69
Comunidad Valenciana	4,23	-7,56	18,06	18,08	3,67
Rioja	2,91	-8,77	14,34	14,63	3,44
Aragón	6,08	-4,71	15,62	16,07	1,08

CUADRO A-19. TOTAL VARIACIÓN CIFRA DE NEGOCIOS (%) MEDIANAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)

	2019	2020	2021	2022	2023
Castilla La Mancha	7,48	0,33	18,67	18,61	11,75
Baleares	4,20	-39,55	15,50	49,97	10,57
Canarias	2,09	-28,00	19,86	29,64	8,66
Galicia	3,40	-6,71	14,53	17,93	6,65
Andalucía	8,11	-5,24	15,58	19,25	6,40
Murcia	4,59	0,44	11,71	15,68	4,95
Cataluña	5,63	-7,71	17,98	20,31	4,70
Castilla León	5,52	-6,32	17,81	19,76	4,67
Aragón	9,30	-4,10	19,90	22,76	4,50
Asturias	5,37	-9,29	13,06	12,51	4,21
Rioja	4,79	-8,37	11,88	17,17	3,47
Extremadura	9,34	-0,12	19,46	16,74	3,36
Comunidad Valenciana	4,81	-4,75	18,23	17,81	2,45
Navarra	4,55	-8,49	12,44	17,62	2,43
Cantabria	1,87	-7,15	18,70	18,20	1,91
País Vasco	1,74	-9,44	11,67	17,27	-0,82
Madrid	6,81	-7,94	7,56	16,19	-1,88
Ceuta y Melilla	-2,55	3,54	15,85	-22,18	-2,00

En los Cuadros A-20 a A-22 mostramos los resultados para el periodo 2019-23, por CCAA, de la tasa de variación de los resultados del ejercicio de las PYME.

**CUADRO A-20. TOTAL VARIACIÓN RESULTADO DEL EJERCICIO (%) MICROEMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23
(ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)**

	2019	2020	2021	2022	2023
Extremadura	-0,19	-17,66	45,69	7,60	23,08
Cantabria	6,24	-42,70	83,24	4,10	7,87
Murcia	5,55	-10,59	15,68	4,05	6,96
Castilla León	4,14	-22,27	56,81	10,24	5,99
Galicia	-0,27	-23,27	57,32	5,45	5,73
Andalucía	2,25	-28,73	53,21	3,30	5,28
Asturias	2,87	-27,60	82,66	0,19	5,21
Castilla La Mancha	7,91	-10,61	28,45	9,92	5,16
Aragón	1,20	-26,75	43,69	5,07	3,25
Rioja	-14,88	-16,83	71,91	3,26	3,25
País Vasco	2,77	-30,33	36,88	6,75	2,37
Cataluña	0,57	-30,71	50,66	4,59	1,22
Canarias	-10,21	-49,04	71,76	1,63	-0,32
Comunidad Valenciana	-1,26	-24,26	35,63	4,23	-0,59
Baleares	-9,46	-64,86	175,90	-0,66	-2,75
Madrid	-5,47	-35,36	27,48	-4,24	-4,17
Navarra	-3,24	-26,53	24,90	8,43	-6,65
Ceuta y Melilla	-13,98	-35,16	-15,62	5,56	-10,18

**CUADRO A-21. TOTAL VARIACIÓN RESULTADO DEL EJERCICIO (%) PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23
(ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)**

	2019	2020	2021	2022	2023
Extremadura	0,29	-11,78	30,43	15,12	24,59
Murcia	6,56	-1,90	18,45	5,61	23,15
Ceuta y Melilla	-0,86	0,78	33,73	16,98	20,54
Cantabria	-2,69	-33,59	62,76	19,42	17,38
Castilla La Mancha	7,20	-2,40	18,16	21,87	15,73
Andalucía	6,65	-23,34	35,84	14,81	14,83
Baleares	-5,81	-62,81	155,23	12,51	12,87
Galicia	6,47	-20,77	26,58	14,21	12,83
Rioja	-1,55	-18,96	43,93	19,38	12,77
Cataluña	0,08	-27,02	38,41	14,52	10,93
País Vasco	6,69	-37,04	45,92	14,51	10,35
Comunidad Valenciana	-0,71	-21,97	33,73	14,12	8,08
Canarias	-8,06	-55,16	74,92	16,07	3,66
Navarra	-6,18	-27,00	36,56	10,82	3,45
Castilla León	2,80	-22,56	27,36	17,13	2,26
Asturias	-1,63	-21,56	45,72	35,85	-0,73
Aragón	2,19	-11,18	30,65	5,99	-2,97
Madrid	-4,52	-28,12	17,02	10,21	-8,44

**CUADRO A-22. TOTAL VARIACIÓN RESULTADO DEL EJERCICIO (%) MEDIANAS EMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23
(ORDENADAS SEGÚN VALORES 2023)**

	2019	2020	2021	2022	2023
Castilla La Mancha	32,93	-11,96	38,58	16,32	27,08
Aragón	16,24	-7,36	24,13	23,24	22,45
Baleares	-24,85	-87,63	287,79	87,45	21,81
Navarra	1,43	-5,57	23,66	32,90	21,48
Canarias	-2,41	-70,15	224,38	41,22	16,42
Andalucía	10,11	-21,98	28,94	19,03	15,99
Cataluña	-5,71	-23,73	49,94	20,22	14,69
Galicia	-2,71	1,14	2,69	29,98	11,82
País Vasco	-2,86	-30,97	21,75	7,33	10,97
Rioja	-0,47	-20,36	29,55	15,72	9,89
Comunidad Valenciana	-3,44	-15,36	26,55	12,41	8,18
Cantabria	-30,04	-7,49	64,17	21,27	6,71
Castilla León	-8,28	-22,27	19,57	16,18	6,50
Extremadura	15,42	2,08	3,50	9,06	6,48
Murcia	1,48	3,44	14,91	0,66	3,94
Ceuta y Melilla	-4,01	91,38	-45,09	100,14	1,04
Asturias	-6,14	-33,66	37,43	-8,52	-2,28
Madrid	6,74	-36,36	-26,06	19,10	-5,33

En general se aprecia una importante variabilidad entre las CCAA en los resultados del ejercicio de las PYME en 2023 y segmentos analizados. Si analizamos el segmento de las microempresas podemos ver que las CCAA que han tenido un mayor crecimiento en 2023 fueron (Cuadro A-20): Extremadura con un aumento medio de sus resultados del ejercicio del 23,08%, seguida de Cantabria (7,87%) y Murcia (6,96%). Contrariamente, las CCAA con un crecimiento menor fueron: Ceuta y Melilla (-10,18%), Navarra (-6,65%) y Madrid (-4,17%). En el caso de las pequeñas empresas, las CCAA más beneficiadas fueron (Cuadro A-21): Extremadura (24,59%), Murcia (23,15%) y Ceuta y Melilla (20,54%). Y las menos favorecidas: Madrid con una disminución del 8,44%, Aragón (-2,97%) y Asturias (-0,73%). Por último, las empresas medianas mejor posicionadas fueron (Cuadro A-22): Castilla La Mancha, Aragón, Baleares y Navarra, con crecimientos superiores al 20%. Por otra parte, Madrid con una caída de sus resultados del -5,33% y Asturias (-2,28%) fueron las CCAA que obtuvieron las cifras más bajas.

7. Especialización productiva micro y pequeñas empresas por CCAA

Con la idea de una mayor identificación de las causas explicativas de las diferencias que se han observado al estudiar la PYME por tamaños y CCAA y, en particular, corroborar si son consecuencia principal de la especialización productiva de cada región, se desciende ahora al análisis de micro y pequeñas empresas por Autonomías, en las que se estudia, según ramas productivas (CNAE-2009), las siguientes variables: cifra de negocio, número medio de empleados y coste salarial medio por trabajador. Como indicador de la especialización sectorial se utilizará el peso relativo de la cifra de negocios de cada rama de actividad sobre la cifra de negocio acumulada para cada CCAA y tamaño de PYME. De esta forma, aproximaremos el grado de especialización sectorial regional para las microempresas y para las pequeñas empresas.

7.1. Especialización productiva de las microempresas por CCAA

El Cuadro AR-1 refleja, para el año 2023, el peso o participación que tiene cada una de las 17 ramas de actividad de la CNAE-2009 consideradas (se ha prescindido de aquellas ramas para las que no se dispone de datos para todas las CCAA), en la actividad económica de las microempresas de cada Comunidad Autónoma. Esta ratio se obtiene comparando la cifra de negocio de cada rama sobre las ventas totales de ese segmento de PYME y Comunidad (cifra de negocio acumulada para todo el estrato).

La cifra de negocios de las microempresas analizadas se incrementa en un 4.5% (pasa de 187.168.775.306 € a 195.575.227.260 €). Si centramos la atención en la distribución de esta cifra de negocios entre las distintas ramas podremos evaluar la especialización productiva del conjunto de microempresas españolas. La actividad productiva con mayor peso atendiendo a las ventas es comercio y reparaciones (39,16%), manteniendo su preponderante posición pese perder algo de peso (-1,01 puntos porcentuales respecto a 2022 y otros -0,90 puntos porcentuales adicionales respecto a 2021). En segunda posición encontramos la rama de la construcción (11,59% en 2023). Su peso relativo en las ventas se ha mantenido estable con muy ligeras oscilaciones: 11,50% en 2022 y 11,85% en 2021. Ocupando la tercera posición, cerca de la construcción, pero con leve tendencia a la baja, se sitúan las manufacturas con una participación del 9,74% en 2023, del 10,05% en 2022 y 10,30% en 2021. Por último, podemos reseñar los servicios profesionales, científicos y técnicos con un peso relativo sobre el total nacional del 7,69% en 2023, del 7,57% en 2022 y del 7,68% en 2021. Las ramas que incrementan en 2023 su participación respecto al total nacional de la cifra de negocio de 2022 son: Construcción +0,09; Hostelería +0,36; Admvas/Aux +0,39; Prof/Cien/Tec +0,12; Inmobiliarias +0,19; Act Sanit/SºSoc +0,12; Inform/Comunic +0,05.

Como vemos, las ramas con mayor participación en las ventas totales se mantienen sin cambios significativos desde 2021 a 2023 sin que la grave situación sanitaria y económica generada por la pandemia en 2021 y la posterior recuperación registrada en 2022 y 2023 haya sido singularmente distinta en alguna de las actividades como para alterar la especialización de la microempresa a escala nacional.

Por Comunidades y Ciudades Autónomas, sus valores más significativos se resaltan en el propio cuadro: en ocre las de mayor ponderación dentro de cada Autonomía, y en verde y en amarillo los mayores y menores valores, respectivamente, de cada rama según CCAA. Como regla general, comercio y reparaciones, construcción y manufacturas, son los sectores de actividad más importantes en ventas en las diferentes comunidades autónomas.

Comercio y reparaciones es la actividad principal por ventas de las microempresas para todas las CCAA. En este sector, podemos destacar la alta especialización de las microempresas de Ceuta y Melilla por su mayor concentración en el comercio y reparaciones (57,34%). Seguirían por importancia las comunidades de Extremadura (49,40%) y Galicia (46,55%). En cambio, el comercio presenta menor implantación en la microempresa de las comunidades de Baleares (30,44%), Madrid (32,44%), Cataluña (35,85%), y Navarra (36,04%).

CUADRO AR-1. ESPECIALIZACIÓN POR RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS MICROEMPRESAS POR CC.AA. (2023)
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA CIFRA DE NEGOCIOS (100% = TOTAL CC.AA.)

	ESPAÑA	ANDALUCÍA	ARAGÓN	ASTURIAS	BALEARS	CANARIAS	CANTABRIA
Agropec/Pesca	3,15	4,18	7,95	1,85	0,51	1,39	2,88
Extractivo	0,17	0,24	0,26	0,23	0,14	0,12	0,10
Manufacturas	9,74	8,32	11,49	10,18	7,68	5,37	9,24
Energía	0,74	0,61	0,93	0,40	0,18	0,33	0,16
Agua/San/Resid	0,37	0,37	0,52	0,10	0,43	0,50	0,53
Construcción	11,59	10,12	12,16	11,51	16,47	9,33	12,77

Comercio/Rep	39,16	44,00	37,84	41,25	30,44	39,64	40,63
Tte y almac	4,71	5,22	4,93	6,07	3,26	4,20	5,74
Hostelería	5,70	6,33	5,66	7,94	12,77	8,90	8,71
Inform/Comunic	2,50	1,67	1,32	1,98	2,03	3,15	1,36
Activ Inmob	4,23	3,49	2,48	2,17	5,72	6,09	2,44
Act Prof/Cien/Tec	7,69	5,66	5,92	6,24	7,56	7,87	5,68
Act Admvas/Aux	3,66	3,56	2,75	3,43	6,72	4,65	2,63
Educación	0,97	1,05	0,72	1,06	0,65	1,04	0,65
Act Sanit/SºSoc	2,93	2,90	2,39	3,06	2,27	3,60	2,95
Act Art/Rec/Entr	1,74	1,48	1,70	1,66	2,29	2,63	2,65
Otros Sº	0,93	0,81	0,96	0,87	0,88	1,16	0,87
CN Micro (eur)	195.575.227.260	25.932.993.202	6.318.406.366	2.358.234.486	5.540.559.610	5.531.736.701	2.027.009.920

	ESPAÑA	CASTILLA Y LEÓN	CASTILLA-MANCHA	CATALUÑA	COM. VALENCIANA	EXTREMADURA	GALICIA
Agropec/Pesca	3,15	7,45	7,88	2,31	1,59	9,68	4,19
Extractivo	0,17	0,37	0,39	0,08	0,18	0,80	0,23
Manufacturas	9,74	12,39	12,75	10,86	11,57	9,64	9,33
Energía	0,74	0,96	0,86	0,42	0,64	1,09	0,96
Agua/San/Resid	0,37	0,62	0,37	0,33	0,39	0,35	0,28
Construcción	11,59	11,60	12,70	11,84	11,48	9,28	12,13
Comercio/Rep	39,16	42,10	43,10	35,85	42,64	49,40	46,55
Tte y almac	4,71	5,30	6,07	4,44	4,68	5,15	4,82
Hostelería	5,70	5,06	4,20	5,40	5,45	3,00	5,31
Inform/Comunic	2,50	1,14	1,06	3,20	1,91	1,09	1,23
Activ Inmob	4,23	1,65	1,04	5,92	4,23	1,01	1,66
Act Prof/Cien/Tec	7,69	4,24	3,44	8,72	6,44	3,90	5,39
Act Admvas/Aux	3,66	2,15	1,96	4,19	2,94	1,75	2,69
Educación	0,97	0,68	0,71	0,92	0,85	0,49	0,85
Act Sanit/SºSoc	2,93	1,88	1,55	2,86	2,59	1,67	2,13
Act Art/Rec/Entr	1,74	1,68	1,10	1,70	1,61	1,10	1,30
Otros Sº	0,93	0,73	0,81	0,96	0,82	0,61	0,94
CN Micro (eur)	195.575.227.260	9.853.816.588	7.445.544.343	39.602.627.864	23.099.622.451	3.472.396.129	11.476.076.491

	ESPAÑA	MADRID	MURCIA	NAVARRA	PAÍS VASCO	RIOJA (LA)	CEUTA Y MELILLA
Agropec/Pesca	3,15	0,86	6,94	3,36	0,85	3,27	0,18
Extractivo	0,17	0,07	0,09	0,32	0,11	0,17	0,03
Manufacturas	9,74	5,86	11,21	12,38	13,09	19,03	3,65
Energía	0,74	1,28	0,71	1,01	0,60	1,28	
Agua/San/Resid	0,37	0,25	0,77	0,61	0,29	0,34	
Construcción	11,59	11,25	10,81	14,91	12,83	11,85	8,55
Comercio/Rep	39,16	32,44	43,53	36,04	38,13	39,14	57,34
Tte y almac	4,71	3,70	5,96	6,06	5,41	4,15	3,63
Hostelería	5,70	5,01	3,35	6,02	5,92	5,43	3,26
Inform/Comunic	2,50	4,77	1,52	1,50	2,23	1,08	1,28

Activ Inmob	4,23	6,55	2,33	2,72	2,86	1,86	1,99
Act Prof/Cien/Tec	7,69	13,20	4,89	7,31	8,50	5,01	3,26
Act Admvas/Aux	3,66	5,08	2,80	1,91	3,08	2,12	6,33
Educación	0,97	1,58	0,60	0,62	0,72	0,81	1,78
Act Sanit/SºSoc	2,93	4,70	1,75	2,50	2,83	2,31	3,68
Act Art/Rec/Entr	1,74	2,22	1,92	1,79	1,50	1,61	4,56
Otros Sº	0,93	1,18	0,82	0,96	1,04	0,54	0,49
CN Micro (eur)	195.575.227.260	32.830.974.334	6.210.256.428	3.018.286.709	9.090.910.191	1.480.177.992	285.597.454

Especialización por CC.AA. (2 mayores) Mayores porcentajes de cada rama Menores porcentajes de cada rama

Para la construcción, presentan participación significativamente mayor que la media española las comunidades de Baleares (16,47%), Navarra (14,91%), País Vasco (12,83%), Cantabria (12,77%), Castilla-La Mancha (12,70%); Aragón (12,126%) y Galicia (12,13%). En sentido contrario, presentan un peso del sector construcción inferior a la media las comunidades de Ceuta y Melilla (8,55%), Extremadura (9,28%), Canarias (9,33%), Andalucía (10,12%) y Murcia (10,81%).

Si nos centramos en la industria manufacturera, se observa que este sector presenta mayor participación dentro de las microempresas de la comunidad de La Rioja (19,03%). Le seguirían, a continuación, con también participación sectorial regional superior a la media de España, las regiones de País Vasco (13,09%), Castilla-La Mancha (12,75%), Castilla y León (12,39%), Navarra (12,38%), Comunidad Valenciana (11,57%), Aragón (11,49%), Murcia (11,21%), Cataluña (10,86%) y Asturias (10,18%). Por el contrario, presentan una participación de la industria manufacturera inferior a la media española Ceuta y Melilla (3,65%), Canarias (5,37%), Madrid (5,86%), Baleares (7,68%) y Andalucía (8,32%).

La cuarta actividad con mayor importancia en este año 2023 en las microempresas españolas, el sector de las actividades profesionales, científicas y técnicas, se sitúa Madrid (13,20%) en una posición de alta especialización relativa. A distancia, le siguen, con grado de participación significativamente superior a la media, las comunidades de: Cataluña (8,72%), País Vasco (8,50%), y Canarias (7,87%). Las comunidades en donde esta actividad tiene un coeficiente de participación menor son: Ceuta y Melilla (3,26%), Castilla-La Mancha (3,44%), Extremadura (3,90%), Castilla y León (4,24%) y Murcia (4,89%).

Si consideramos la distribución de los máximos y mínimos pesos sectoriales por comunidades autónomas destaca el caso de la Comunidad de Madrid, que concentra varios sectores en su región: Información/Comunicaciones (4,77% frente a la media nacional del 2,505%); Actividades Inmobiliarias (6,55% frente a la media nacional del 4,23%); Actividades Profesionales, científicas y técnicas (13,20% frente a la media nacional del 7,69%); y Actividades sanitarias y Seguridad social (4,70% frente a la media nacional del 2,93%).

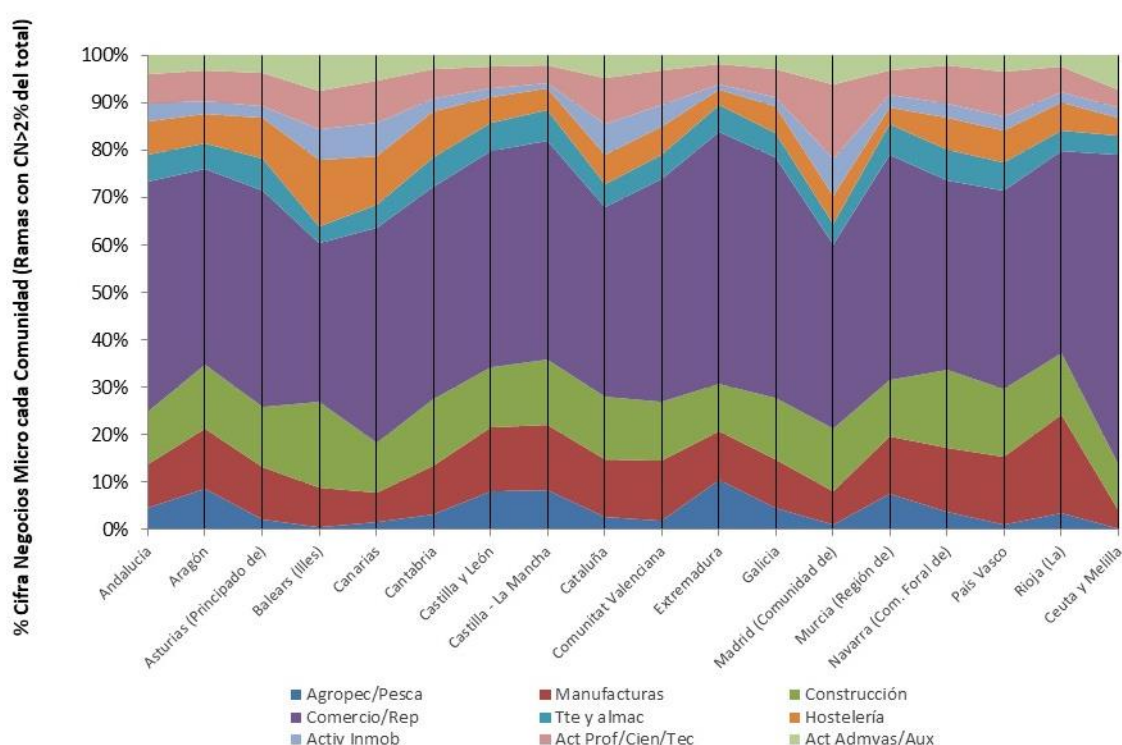
También destacan por su mayor singularidad (presentando sectores con peso regional máximo junto con otros que son de mínimo peso respecto al resto de comunidades) en la distribución sectorial los casos de las comunidades de Baleares, Castilla-La Mancha, Extremadura y Ceuta y Melilla.

El Gráfico AR-1 representa de forma visual las anteriores especializaciones productivas de las microempresas en las diferentes Autonomías. En este gráfico se pueden observar las variaciones de participación por Comunidad Autónoma de los nueve sectores con mayor peso relativo según cifra de ventas (representarían conjuntamente el 89,6% de las ventas del total de microempresas).

Si consideramos las nueve actividades más importantes (representadas en el gráfico AR-1), los sectores más homogéneos por CCAA atendiendo a sus respectivas cuotas del mercado regional (medido mediante el

coeficiente de variación de distribución regional del peso que representan sus ventas dentro de cada CCAA) son las actividades de Comercio y reparaciones, Transporte y almacenamiento y Construcción. Por su parte, el sector que genera más heterogeneidad entre regiones es el Agropecuario y pesquero. En un segundo nivel de diferenciación regional encontraríamos a la acción conjunta de Actividades Inmobiliarias y Hostelería; y al comportamiento de Actividades administrativas y auxiliares junto a Actividades profesionales, científicas y técnicas. Tendríamos un grupo de comunidades en las que la rama agropecuaria y pesquera (el 3,15% de las ventas a escala nacional) presenta una participación sectorial regional bastante más elevada. Así, presenta una participación del 9,68% en Extremadura, 7,95% en Aragón, 7,88% en Castilla-La Mancha, 7,44% en Castilla y León y 6,94% en Murcia. Por otra parte, la hostelería representa un 5,70% de las ventas nacionales. Sin embargo, suponen un 12,77% en Baleares, un 8,90% en Canarias, un 8,71% en Cantabria y un 7,94 en Asturias. Las actividades profesionales y científico-técnicas (con una participación nacional del 7,69%) destacan en Madrid (13,20%), Cataluña (8,72%) y País Vasco (8,50%).

Gráfico AR-1.- Principales Ramas de las Microempresas, por CCAA y CN, datos 2023



Si atendemos a la homogeneidad intrarregional, la comunidad con mayor homogeneidad al clasificar las ventas de las microempresas según ramas de actividad es Madrid, a la que seguirían Baleares y Cataluña. Las comunidades con mayor heterogeneidad por volumen de ventas entre sus ramas de actividad son Ceuta y Melilla, Extremadura y Galicia.

Sobre el empleo se consideran las variables “número medio de trabajadores” y “coste salarial medio por trabajador”. En el cuadro AR-2 se resumen, para 2023, los resultados obtenidos con la muestra de microempresas, por ramas de actividad y CCAA. Respecto al número medio de empleados por CCAA lo primero que destaca es la homogeneidad pues encontramos se sitúa entre 2,37 (Madrid y Navarra) y 3,03 (La Rioja).

CUADRO AR-2. NÚMERO DE EMPLEADOS Y COSTES SALARIALES SEGÚN RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS MICROEMPRESAS Y CC.AA. (DATOS 2023)

RAMAS	ANDALUCÍA		ARAGÓN		ASTURIAS	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	2,75	21.001,3	1,86	28.038,6	2,23	26.386,4
Extractivo	3,41	30.250,7	2,73	42.504,5	2,94	40.673,5
Manufacturas	3,44	28.164,9	3,61	36.735,3	3,68	33.683,5
Energía	0,50	30.674,5	0,44	34.379,1	0,44	47.468,9
Agua/San/Resid	3,44	28.362,3	3,71	34.697,2	4,54	27.498,0
Construcción	2,88	30.444,5	2,88	36.944,9	2,74	35.170,8
Comercio/Rep	2,81	27.402,4	2,75	34.138,2	2,79	30.435,2
Tte y almac	3,21	30.451,6	3,41	37.927,9	3,09	39.941,2
Hostelería	3,81	25.969,7	3,87	27.804,0	3,67	25.105,1
Inform/Comunic	2,18	35.280,4	2,26	37.813,9	2,40	39.208,1
Activ Inmob	1,15	30.573,2	1,05	37.973,8	1,03	36.399,0
Act Prof/Cien/Tec	1,95	30.754,5	2,08	36.600,1	2,00	36.555,8
Act Admvas/Aux	2,52	28.342,7	2,64	33.291,6	2,56	32.231,3
Educación	2,99	25.758,8	2,97	31.459,4	2,74	31.654,1
Act Sanit/SºSoc	2,63	27.851,9	2,66	32.794,0	3,32	28.452,5
Act Art/Rec/Entr	2,26	26.330,7	2,37	30.398,6	2,22	30.776,0
Otros Sº	2,63	25.773,9	2,79	28.593,7	2,98	24.079,9
Media Total	2,62	28.434,6	2,59	34.240,9	2,67	33.277,6
DesvSt Total	0,85	3.109,8	0,90	4.071,3	0,97	6.292,5

RAMAS	BALEARS		CANARIAS		CANTABRIA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	1,85	28.146,7	3,45	23.604,0	2,38	34.664,5
Extractivo	2,77	39.142,5	5,40	32.310,7	2,40	37.313,8
Manufacturas	3,55	34.336,6	3,65	29.220,7	3,62	34.420,1
Energía	0,37	42.715,3	0,44	34.628,4	0,20	24.351,3
Agua/San/Resid	3,06	39.525,2	2,86	32.061,9	3,52	29.697,9
Construcción	3,09	36.221,3	3,07	30.973,5	2,85	34.706,5
Comercio/Rep	3,00	33.639,8	3,08	28.705,2	2,95	32.110,3
Tte y almac	3,13	35.872,4	3,66	30.655,0	3,85	35.532,3
Hostelería	3,79	36.000,6	3,90	29.574,2	3,70	26.448,4
Inform/Comunic	1,91	43.696,6	2,12	35.138,3	2,09	33.865,9
Activ Inmob	1,05	39.557,9	1,35	32.447,4	1,27	31.586,6
Act Prof/Cien/Tec	2,29	37.059,1	2,11	32.124,1	1,94	36.032,2
Act Admvas/Aux	2,45	36.276,6	2,49	32.203,5	2,68	32.682,9
Educación	2,82	30.013,8	2,91	28.912,5	2,33	32.958,2
Act Sanit/SºSoc	2,43	35.101,2	2,90	29.968,9	3,50	31.252,1
Act Art/Rec/Entr	2,61	31.307,0	2,61	29.316,9	2,34	33.591,1
Otros Sº	2,89	31.322,9	2,86	26.150,9	2,74	26.240,8

Media Total	2,53	35.878,6	2,87	30.470,4	2,61	32.203,2
DesvSt Total	0,86	4.263,7	1,08	2.852,9	0,94	3.644,2

RAMAS	CASTILLA Y LEÓN		CASTILLA-MANCHA		CATALUÑA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	1,93	26.803,8	2,12	22.018,4	2,38	28.133,3
Extractivo	3,71	33.658,5	3,32	33.529,0	2,90	38.861,7
Manufacturas	3,48	31.968,1	3,31	28.670,6	3,51	40.109,8
Energía	0,38	28.057,9	0,31	29.431,7	0,46	35.829,5
Agua/San/Resid	3,20	31.628,2	3,50	29.437,4	3,25	40.133,1
Construcción	2,95	32.727,4	3,04	29.347,2	2,75	38.814,9
Comercio/Rep	2,77	30.507,2	2,80	27.627,6	2,68	37.228,2
Tte y almac	3,32	34.454,9	3,36	32.158,9	3,26	40.585,0
Hostelería	3,82	24.778,4	3,70	23.771,7	3,81	30.536,8
Inform/Comunic	2,26	31.793,0	2,14	32.278,0	2,10	45.706,5
Activ Inmob	1,15	30.667,3	1,14	26.946,9	1,14	39.143,6
Act Prof/Cien/Tec	2,10	32.777,5	2,01	28.540,8	2,07	41.294,8
Act Admvas/Aux	2,39	29.518,3	2,36	28.468,4	2,40	38.504,2
Educación	2,76	28.390,3	2,79	25.346,6	3,01	33.379,9
Act Sanit/S°Soc	2,84	29.648,7	2,83	27.073,5	2,65	36.790,7
Act Art/Rec/Entr	2,34	30.179,9	2,30	25.642,6	2,28	33.822,8
Otros S°	2,56	25.780,7	2,56	25.693,2	2,78	29.337,4
Media Total	2,59	30.196,5	2,56	27.999,0	2,55	36.953,6
DesvSt Total	0,89	2.740,9	0,88	3.028,4	0,82	4.636,4

RAMAS	C. VALENCIANA		EXTREMADURA		GALICIA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	2,64	25.062,7	2,20	21.015,6	3,10	28.845,5
Extractivo	3,19	38.498,7	4,20	28.231,8	3,99	30.595,9
Manufacturas	3,76	31.696,5	3,34	26.044,1	3,56	29.350,5
Energía	0,49	32.991,1	0,57	29.818,7	0,66	34.453,4
Agua/San/Resid	3,18	35.369,8	4,09	31.553,7	3,13	41.091,9
Construcción	3,06	31.838,0	3,39	27.581,0	3,02	30.621,1
Comercio/Rep	2,78	30.574,6	3,02	25.904,4	2,87	28.978,1
Tte y almac	3,72	35.678,0	3,29	28.073,6	3,40	31.090,4
Hostelería	3,98	26.012,3	4,05	23.618,2	3,87	23.720,5
Inform/Comunic	2,22	36.584,2	2,67	32.789,2	2,15	33.293,4
Activ Inmob	1,31	32.224,1	1,24	27.478,3	1,09	31.323,1
Act Prof/Cien/Tec	2,12	33.485,9	2,13	28.520,8	2,21	32.514,0
Act Admvas/Aux	2,57	31.026,0	2,34	25.798,7	2,54	29.321,8
Educación	3,09	28.421,5	2,62	24.283,4	3,26	26.479,8
Act Sanit/S°Soc	2,79	32.217,7	3,19	26.489,4	3,16	28.627,7
Act Art/Rec/Entr	2,56	28.380,4	2,22	26.928,2	2,31	27.958,5

Otros Sº	2,82	26.440,8	2,92	23.055,9	2,60	24.209,2
Media Total	2,72	31.559,0	2,79	26.893,3	2,76	30.145,6
DesvSt Total	0,87	3.807,9	0,97	2.974,5	0,89	4.015,7

RAMAS	MADRID		MURCIA		NAVARRA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	2,41	25.056,6	2,87	23.402,1	1,92	34.861,5
Extractivo	2,73	36.276,4	2,97	31.333,2	3,76	49.124,4
Manufacturas	3,17	34.729,5	3,61	29.467,5	3,00	45.570,8
Energía	0,27	36.180,7	0,31	32.131,4	0,24	47.388,6
Agua/San/Resid	2,91	38.526,0	2,36	34.190,5	2,78	42.577,0
Construcción	2,66	35.187,3	3,05	30.614,4	2,29	47.143,1
Comercio/Rep	2,44	33.774,2	2,80	28.597,8	2,48	40.390,0
Tte y almac	3,13	34.737,8	3,49	33.947,9	2,49	45.257,3
Hostelería	4,01	25.603,4	4,13	23.858,3	3,53	38.226,3
Inform/Comunic	1,81	45.636,7	2,31	31.812,1	2,39	44.082,5
Activ Inmob	1,13	36.483,7	1,28	30.927,4	0,64	46.067,1
Act Prof/Cien/Tec	1,71	40.464,7	2,09	32.375,8	1,99	46.956,3
Act Admvas/Aux	2,17	35.420,1	2,43	31.749,5	2,09	39.125,2
Educación	2,36	31.143,7	2,91	25.768,7	3,05	38.152,6
Act Sanit/SºSoc	2,63	32.063,7	2,76	28.781,4	3,04	47.679,3
Act Art/Rec/Entr	2,12	31.080,6	2,52	25.819,9	2,13	38.769,6
Otros Sº	2,58	27.335,2	2,68	26.354,7	2,42	33.636,9
Media Total	2,37	34.100,0	2,62	29.478,4	2,37	42.647,6
DesvSt Total	0,84	5.205,3	0,87	3.370,1	0,89	4.820,2

RAMAS	PAÍS VASCO		RIOJA (LA)		CEUTA Y MELILLA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	2,54	34.467,9	2,44	24.728,5	3,62	22.578,8
Extractivo	3,23	48.281,2	6,62	35.784,4	0,37	23.071,0
Manufacturas	3,68	45.222,5	3,94	35.846,8	3,54	28.856,1
Energía	0,42	39.196,3	0,39	33.676,5		
Agua/San/Resid	3,52	44.915,2	5,00	39.785,9		
Construcción	2,72	46.217,5	3,08	38.066,7	3,18	31.383,5
Comercio/Rep	2,76	41.037,7	2,76	34.576,2	3,05	30.028,3
Tte y almac	3,20	44.509,9	3,77	37.155,4	3,85	37.388,6
Hostelería	4,11	32.580,7	4,19	27.748,6	5,28	23.196,8
Inform/Comunic	2,36	44.706,2	2,47	35.536,5	1,81	25.856,8
Activ Inmob	0,86	42.256,2	0,81	35.048,4	1,51	20.605,3
Act Prof/Cien/Tec	2,30	48.556,2	2,13	37.685,5	2,42	37.075,7
Act Admvas/Aux	2,41	42.710,2	2,93	31.631,7	3,20	48.308,7
Educación	2,97	34.862,8	3,58	29.826,0	2,95	24.323,2
Act Sanit/SºSoc	3,02	42.265,9	2,95	34.390,0	2,70	29.484,0

Act Art/Rec/Entr	2,36	36.840,4	2,21	26.711,8	2,86	27.062,6
Otros Sº	2,68	32.557,6	2,29	27.304,6	3,37	22.281,8
Media Total	2,66	41.246,1	3,03	33.264,9	2,91	28.766,7
DesvSt Total	0,91	5.271,8	1,47	4.479,3	1,12	7.443,9

RAMAS	Nº TRAB.		CS/TRAB	
	MAX.	MIN.	MAX.	MIN.
Agropec/Pesca	3,62	1,85	34.861,5	21.001,3
Extractivo	6,62	0,37	49.124,4	23.071,0
Manufacturas	3,94	3,00	45.570,8	26.044,1
Energía	0,66	0,20	47.468,9	24.351,3
Agua/San/Resid	5,00	2,36	44.915,2	27.498,0
Construcción	3,39	2,29	47.143,1	27.581,0
Comercio/Rep	3,08	2,44	41.037,7	25.904,4
Tte y almac	3,85	2,49	45.257,3	28.073,6
Hostelería	5,28	3,53	38.226,3	23.196,8
Inform/Comunic	2,67	1,81	45.706,5	25.856,8
Activ Inmob	1,51	0,64	46.067,1	20.605,3
Act Prof/Cien/Tec	2,42	1,71	48.556,2	28.520,8
Act Admvas/Aux	3,20	2,09	48.308,7	25.798,7
Educación	3,58	2,33	38.152,6	24.283,4
Act Sanit/SºSoc	3,50	2,43	47.679,3	26.489,4
Act Art/Rec/Entr	2,86	2,12	38.769,6	25.642,6
Otros Sº	3,37	2,29	33.636,9	22.281,8
Media Total	3,03	2,37	42.647,6	26.893,3
DesvSt Total	1,47	0,82	7.443,9	2.740,9

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

Considerando conjuntamente actividad y localización, los mayores tamaños de microempresas se sitúan en la hostelería de Ceuta y Melilla (5,28), de La Rioja (4,21), de País Vasco (4,19), de Murcia (4,13), de Extremadura (4,05), de Madrid (4,01), de Comunidad Valenciana (3,98) y de Canarias (3,92). También destaca la industria extractiva de La Rioja (6,62), de Canarias (5,40), de Extremadura (4,20), y de Galicia (3,99); la industria manufacturera de La Rioja (3,94); Transportes y comunicaciones de Ceuta y Melilla (3,85); y Agua y saneamientos de La Rioja (5,0), Asturias (4,54) y de Extremadura (4,09).

Las empresas de plantilla media más reducida se circunscriben en las actividades de energía, con todas las CCAA con un número de trabajadores medios inferiores a la unidad; de servicios inmobiliarios de Navarra (0,64 empleados medios), de País Vasco (0,86); y de La Rioja (0,81).

El coste salarial medio por trabajador en 2023 crece de forma generalizada respecto del año anterior: Navarra (42.648 €), País Vasco (41.246 €) y Cataluña (36.954 €) encabezan la clasificación; en el tramo inferior aparecen Extremadura (26.893 €), Castilla-La Mancha (27.999 €) y Ceuta y Melilla (28.767 €). Los cinco mayores incrementos en el coste salarial medio los encontramos en las comunidades de Canarias (incremento de 3.324€

para alcanzar los 30.470€), Baleares (2.850€ de incremento para situarse en 35.879€), País Vasco (incremento de 2.270€; CS de 41.246), Aragón (2.211€; 34.241€) y La Rioja (2.157€; 33.265€).

Si consideramos conjuntamente sector y CCAA, los costes salariales, más altos los encontramos en Navarra en los sectores de Industria extractiva (49.124,4€), Manufacturas (45.570,8€), Energía (47.388,6€), Construcción (47.143,1€), Transporte y almacenamiento (45.257,3€), Información y Comunicaciones (44.082,5€), Activ. Inmobiliarias (46.067,1€), Act. Profesionales, científicas y técnicas (46.956,3€) y en Sanidad (47.679,3€). También, en diversos sectores del País Vasco: industria extractiva (48.281,2€), Manufacturas (45.222,5€), Agua y saneamiento (44.915,2€), Construcción (46.217,5€), Transporte y almacenamiento (44.509,9€), Información y Comunicaciones (44.706,2€) y Act. Profesionales, científicas y técnicas (48.556,2€).

Así mismo destaca la Energía de Asturias (47.468,9€); Servicios administrativos y auxiliares en Ceuta y Melilla (48.308,7€); e Información y Comunicaciones en Baleares (43.696,6€), Cataluña (45.706,5€) y Madrid (45.636,7€). Por el otro lado de la distribución, los costes medios más bajos se sitúan en Ceuta y Melilla con Serv. Inmobiliarios (20.605,3 €) y con el sector agropecuario de Andalucía (21.001,3€), Extremadura (21.015,6 €) y Castilla La Mancha (22.018,4€).

7.2. Especialización productiva de las pequeñas empresas por CCAA

El Cuadro AR-3 resume el peso de cada sector, organizado en 17 ramas de actividad, de las pequeñas empresas de cada comunidad autónoma para el año 2023, atendiendo al porcentaje que representa la cifra de negocios de cada rama dentro de una CCAA respecto a las ventas totales generadas por las empresas pequeñas de cada comunidad.

Podemos hacer una primera aproximación a la importancia de cada uno de los sectores de actividad de las pequeñas empresas revisando la distribución del importe de sus ventas por sectores a escala nacional. La principal especialización productiva de las pequeñas empresas es: comercio y reparaciones (39,04%); seguida de las manufacturas (17,42%); de la construcción (10,49%); Transportes (6,49%); y Hostelería (6,23%).

El total de la cifra de negocios de las pequeñas empresas se elevó en 2023 a 319.763.660.918 €, lo que supone un incremento del 6,5% respecto de 2022 o, en términos absolutos, 19.484.660.918 €. En general, la diferencias entre la distribución sectorial de 2022 y de 2023 son pequeñas. Los mayores cambios (en puntos porcentuales) los encontramos en Comercio -1,02; Manufacturas -0,69; Construcción +0,35; Transporte -0,11; Hostelería +0,77; Admvas/Aux +0,29; Prof/Cien/Tec +0,08; e Inmobiliarias +0,09.

CUADRO AR-3. ESPECIALIZACIÓN POR RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS PEQUEÑAS EMPRESAS POR CC.AA. (2023)
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA CIFRA DE NEGOCIOS (100% = TOTAL CCAA)

	ESPAÑA	ANDALUCÍA	ARAGÓN	ASTURIAS	BALEARS	CANARIAS	CANTABRIA
Agropec/Pesca	2,54	3,70	6,67	0,98	0,32	2,08	1,02
Extractivo	0,36	0,49	0,57	0,83	0,37	0,11	0,35
Manufacturas	17,42	14,09	21,56	18,62	9,94	6,82	20,29
Energía	0,96	0,53	1,38		0,41	0,65	0,26
Agua/San/Resid	0,53	0,53	0,81	0,45	0,43	0,49	0,97
Construcción	10,49	11,54	10,15	11,62	16,62	9,83	11,50
Comercio/Rep	39,04	43,08	38,69	40,56	30,45	44,68	38,94
Tte y almac	6,49	7,15	5,97	6,19	4,06	6,79	9,11
Hostelería	6,23	6,96	3,82	7,38	21,35	11,71	7,59
Inform/Comunic	2,44	1,67	1,57	1,50	1,88	2,03	0,77

Activ Inmob	1,75	1,29	0,72	0,49	2,17	2,20	0,65
Act Prof/Cien/Tec	4,48	2,61	2,95	3,77	2,72	2,71	2,94
Act Admvas/Aux	2,88	2,51	2,12	2,99	4,84	3,95	1,91
Educación	0,69	0,76	0,36	0,26	0,57	0,64	0,42
Act Sanit/SºSoc	1,42	1,31	1,12	2,18	0,97	1,50	1,57
Act Art/Rec/Entr	1,69	1,32	1,14	1,47	2,21	2,98	1,08
Otros Sº	0,58	0,46	0,40	0,70	0,70	0,82	0,64
CN Pequeña (eur)	319.763.660.918	39.560.771.624	10.916.104.190	3.828.425.516	8.397.418.382	9.631.016.518	3.297.668.635

	ESPAÑA	CASTILLA Y LEÓN	CASTILLA-MANCHA	CATALUÑA	COM. VALENCIANA	EXTREMADURA	GALICIA
Agropec/Pesca	2,54	4,18	5,38	2,07	1,70	6,39	3,38
Extractivo	0,36	0,60	0,39	0,21	0,36	1,49	0,79
Manufacturas	17,42	21,82	24,19	18,51	22,13	19,28	16,16
Energía	0,96	0,97	0,67	0,66	0,67	0,42	0,91
Agua/San/Resid	0,53	0,45	0,78	0,64	0,61	0,73	0,37
Construcción	10,49	10,43	11,98	8,64	10,22	10,67	11,73
Comercio/Rep	39,04	41,55	40,11	39,06	39,59	42,92	44,74
Tte y almac	6,49	7,12	7,47	5,78	8,22	6,50	7,58
Hostelería	6,23	4,06	3,37	6,67	5,25	4,12	4,38
Inform/Comunic	2,44	1,10	0,45	2,98	1,55	0,67	1,30
Activ Inmob	1,75	0,51	0,17	2,08	1,18	0,19	0,51
Act Prof/Cien/Tec	4,48	2,24	1,76	5,14	2,74	1,92	2,86
Act Admvas/Aux	2,88	1,41	0,92	3,27	2,11	1,32	2,03
Educación	0,69	0,43	0,20	0,71	0,56	0,27	0,59
Act Sanit/SºSoc	1,42	1,71	1,02	1,78	0,98	2,18	1,08
Act Art/Rec/Entr	1,69	0,75	0,74	1,32	1,69	0,79	1,05
Otros Sº	0,58	0,66	0,40	0,50	0,43	0,15	0,53
CN Pequeña (eur)	319.763.660.918	14.139.603.136	9.951.048.952	66.775.834.102	38.305.269.719	4.142.055.496	16.917.227.992

	ESPAÑA	MADRID	MURCIA	NAVARRA	PAÍS VASCO	RIOJA (LA)	CEUTA Y MELILLA
Agropec/Pesca	2,54	0,72	7,05	2,79	0,80	4,00	0,05
Extractivo	0,36	0,16	0,38	0,55	0,25	0,45	
Manufacturas	17,42	10,13	21,51	28,06	25,63	32,40	1,38
Energía	0,96	2,36	0,17	1,67	0,57	0,70	
Agua/San/Resid	0,53	0,25	0,52	1,23	0,45	0,44	1,83
Construcción	10,49	10,64	10,54	10,94	10,56	10,69	5,20
Comercio/Rep	39,04	35,48	40,43	34,38	33,74	34,98	19,47
Tte y almac	6,49	5,06	7,84	6,00	6,99	4,01	3,10
Hostelería	6,23	6,27	2,57	4,87	5,00	3,17	2,59
Inform/Comunic	2,44	5,27	1,16	0,76	1,96	1,16	0,85
Activ Inmob	1,75	4,06	0,52	0,86	1,03	0,41	
Act Prof/Cien/Tec	4,48	9,56	1,98	3,31	5,16	2,01	0,86
Act Admvas/Aux	2,88	4,59	1,81	1,27	2,51	1,82	1,07
Educación	0,69	1,29	0,27	0,23	0,51	0,31	0,10
Act Sanit/SºSoc	1,42	1,54	0,71	0,64	2,02	0,72	0,67

Act Art/Rec/Entr	1,69	1,76	1,83	2,33	2,08	2,38	62,50
Otros Sº	0,58	0,85	0,71	0,12	0,74	0,35	0,34
CN Pequeña (eur)	319.763.660.918	55.557.150.481	12.135.359.436	5.033.839.154	17.594.638.597	2.727.463.280	852.765.708

Especialización por CC.AA. (2 mayores) Mayores porcentajes de cada rama Menores porcentajes de cada rama

En el cuadro AR-3 se resaltan con colores los valores de referencia más significativos: en ocre los de mayor ponderación en cada Autonomía, y en verde y en amarillo los mayores y menores valores, respectivamente, de cada rama para el conjunto de las CCAA.

Así, destacan las pequeñas empresas de Galicia por su mayor concentración en el comercio y reparaciones (44,74%). En este mismo sector, que recordemos es el mayoritario entre las pequeñas empresas a escala nacional, seguirían por importancia las comunidades de Canarias (44,68%), Andalucía (43,08%), Extremadura (42,92) y Castilla-León (41,55%), Asturias (40,56%), Murcia (40,43%) y Castilla-La Mancha (40,11%). En cambio, el comercio presenta menor implantación en la pequeña empresa de las comunidades de Ceuta y Melilla (19,47%), Baleares (30,45%), País Vasco (33,74%), Navarra (34,38%), La Rioja (34,98%), y Madrid (35,48%).

Si nos centramos en la industria manufacturera, segundo sector en importancia a escala nacional se observa que presenta la mayor participación de las pequeñas empresas en la comunidad de La Rioja (32,40%). Le seguirían a continuación, con también participación sectorial regional superior a la media de España, las regiones de Navarra (28,06%), País vasco (25,63%), Castilla-La Mancha (24,19%), Comunidad Valenciana (22,213%), Castilla y León (21,82%) y Aragón (21,56%). Por el contrario, presentan una participación de la industria manufacturera inferior a la media española Canarias (6,82%), Baleares (9,94%), Madrid (10,13%), Andalucía (14,09%) y Galicia (16,16%). Con el menor peso de la industria manufacturera, y como singularidad de las ciudades autónomas, se sitúa Ceuta y Melilla (1,38%).

Para la construcción, presentan mayor participación que la media española las comunidades de Baleares (16,62%), Castilla-La Mancha (11,98%), Asturias (11,73%), Cantabria (11,50%), Andalucía (11,54%), Navarra (10,94%) y Galicia (10,54%). En sentido contrario, presentan un peso del sector construcción inferior a la media las comunidades de Ceuta y Melilla (5,20%), Cataluña (8,64%), y Canarias (9,83%).

En el sector de los transportes, las pequeñas empresas presentan mayor representación que a escala nacional en las regiones de Cantabria (9,11%), Comunidad Valenciana (8,22%), Murcia (7,84%), Galicia (7,58%) y Castilla-La Mancha (7,47%), Y con participación sectorial regional inferior a la media nacional encontramos a las comunidades de Ceuta y Melilla (3,10%), La Rioja (4,01%), Baleares (4,06%), Madrid (5,06%) y Cataluña (5,78%).

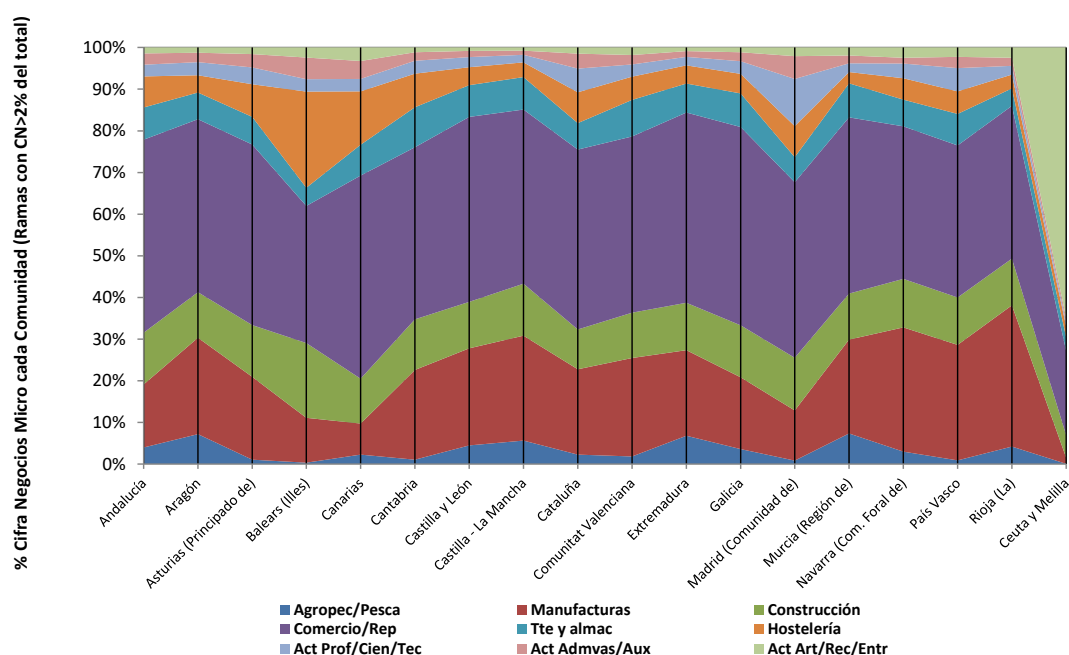
Por último, en el sector de hostelería, cuarto sector en importancia según las ventas de 2023 se observa que la CCAA con mayor especialización en este sector es Baleares (21,35%). A distancia, le siguen, con grado de participación superior a la media, las comunidades de Canarias (11,71%); Cantabria (7,59%), Asturias (7,38%), Andalucía (6,96%), Cataluña (6,67%) y Madrid (6,27%). El resto de las comunidades se sitúan por debajo de la media española. Las comunidades en donde esta actividad tiene un coeficiente de participación menor son: Murcia (2,57), Aragón (3,82%), Ceuta y Melilla (2,59%), La Rioja (3,17) y Castilla-La Mancha (3,37%).

Consideremos las nueve actividades más importantes en términos de volumen de ventas (representadas en el gráfico AR-2). Conjuntamente representan el 86,55% de todas las ventas de las empresas pequeñas españolas. De esos sectores, los más homogéneos por CCAA atendiendo a sus respectivas cuotas del mercado regional (medido mediante el coeficiente de variación de distribución regional del peso que representan sus ventas dentro de cada CCAA) son las actividades de Comercio, Construcción, Transporte y almacenamiento. Les seguiría, con algo más de variabilidad entre CCAA, Manufacturas. Por su parte, el sector que genera más heterogeneidad entre regiones es el Actividades artísticas y recreativas. En un segundo nivel de diferenciación regional

encontraríamos al sector Agropecuario y pesquero, Hostelería, Actividades Profesionales-científico-técnica y Actividades administrativas y auxiliares.

Esa variabilidad sectorial, determina en el gráfico AR-2 ciertos picos en las bandas de los que puede extraerse diversos patrones de CCAA. Uno en el que tienen una participación superior a la media en los sectores agropecuarios y pesqueros junto con las manufacturas (por ejemplo: Aragón, Castilla y León, Castilla-La Mancha, Extremadura, Murcia y La Rioja. Otro, con mayor participación de sectores más tecnológicos como servicios profesionales y servicios auxiliares, también buena participación de manufacturas y con escasa participación del sector primario (por ejemplo, Cataluña, Madrid y País Vasco). El sector hostelero tiene una presencia extraordinaria en las comunidades insulares. También se diferencia el caso de Ceuta y Melilla.

Gráfico AR-2.- Principales Ramas de las Pequeñas Empresas, por CCAA y CN, datos 2023



Tendríamos un grupo de comunidades en las que la rama agropecuaria y pesquera (el 2,96% de las ventas a escala nacional) presenta una participación sectorial regional bastante más elevada. Así, presenta una participación del 7,05% en Murcia, 6,67% en Aragón, 6,39% en Extremadura, 5,38% en Castilla-La Mancha, 4,18% en Castilla y León y 4,00 en La Rioja. Por otra parte, la hostelería representa un 6,17% de las ventas nacionales. Sin embargo, suponen un 21,35% en Baleares, un 11,71% en Canarias. Las actividades profesionales y científico-técnicas (con una participación nacional del 3,18%) destacan en Madrid (9,56%), Cataluña (5,14%) y País Vasco (5,16%). Manufacturas, que mantiene un peso nacional en la distribución sectorial de las ventas del 18,47%, presenta mayor especialización en las CCAA de La Rioja (32,40%), Navarra (28,06%), País Vasco (25,63%), Castilla-La Mancha (24,19%), Comunidad Valenciana (22,13%), Castilla y León (21,82%), Aragón (21,56%), Murcia (21,51%) y Cantabria (20,29%).

Si atendemos a la homogeneidad intrarregional, las comunidades con mayor homogeneidad al clasificar las ventas de las microempresas según ramas de actividad son Baleares y Madrid, a las que seguiría Cataluña. Las comunidades con mayor heterogeneidad por volumen de ventas entre sus ramas de actividad son Ceuta y Melilla, Galicia y Extremadura.

Sobre el empleo se consideran las variables “número medio de trabajadores” y “coste salarial medio por trabajador”. En el cuadro AR-2 se resumen, para 2023, los resultados obtenidos con la muestra de empresas pequeñas, por ramas de actividad y CCAA. Respecto al número medio de empleados por CCAA lo primero que

destaca es la homogeneidad pues encontramos un tamaño máximo de 20,48 trabajadores en Ceuta y Melilla y un tamaño mínimo del 17,22 en Aragón.

Los mayores tamaños medios por rama los encontramos en:

- Energía: hasta 25 empleados en algunas CCAA.
- Agua, saneamiento y residuos: hasta 29 empleados.
- Actividades administrativas y auxiliares: hasta 29 empleados.
- Educación: hasta 26 empleados.
- Otros servicios: hasta 26 empleados.

Los menores tamaños medios por rama:

- Actividades inmobiliarias (mínimos en torno a 7 empleados).
- Energía (en algunas CCAA baja a 3 empleados).
- Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento (mínimos de 16–17 empleados).

Las comunidades con tamaño medio de empresas pequeñas más elevado son:

- Navarra, en torno a 20,5 empleados.
- País Vasco, sobre los 20,5 empleados.
- La Rioja, cerca de 18,3 empleados.
- Madrid, alrededor de 17,3 empleados.

Las comunidades con tamaño medio de empresas pequeñas más reducido son:

- Ceuta y Melilla, sobre 17,2 empleados.
- Asturias, sobre 17,7 empleados.
- Castilla-La Mancha, alrededor de 17,8 empleados.

Las ramas intensivas en servicios públicos o administrativos (Educación, Agua/Saneamiento, Actividades administrativas) concentran los tamaños medios más altos, superando los 25 empleados en varias CCAA. Las actividades inmobiliarias y energía presentan la mayor dispersión. Navarra y País Vasco destacan por tener las plantillas medias más altas en el conjunto de ramas, mientras que Ceuta y Melilla y Asturias se sitúan en el extremo inferior.

En 2023, el coste salarial medio por trabajador de las pequeñas empresas oscila entre 41.857 € en el País Vasco y 27.355 € en Ceuta y Melilla. Junto al País Vasco, destacan Navarra (40.779 €) y Cataluña (39.730 €) como las comunidades con mayores costes; a continuación, se sitúan Madrid (37.933 €), Balears (36.205 €), Aragón (35.842 €) y Cantabria (35.601 €), todas ellas por encima de los 35.000 €. En el extremo inferior, además de Ceuta y Melilla (27.355 €), figuran Castilla-La Mancha (29.809 €), Extremadura (30.041 €), Canarias (30.242 €) y Andalucía (30.693 €).

Si consideramos las ramas de actividad por comunidades, encontramos que los costes salariales más elevados se registran en:

- Industria extractiva – Navarra: 62.417 €
- Energía – Murcia: 59.026 €
- Información y comunicaciones – Cataluña: 53.773 €
- Actividades inmobiliarias – País Vasco: 51.741 €
- Actividades profesionales, científicas y técnicas – País Vasco: 48.877 €
- Agua, saneamiento y residuos – Navarra: 41.010 €
- Sanidad y servicios sociales – País Vasco: 38.664 €

Por el otro lado de bajos salarios medios, destacan los casos de:

- Agropecuario y pesca – Ceuta y Melilla: 15.877 €; Andalucía: 20.129,1€
- Educación – La Rioja: 22.282 €; Ceuta y Melilla: 23.162,4€
- Hostelería – Ceuta y Melilla: 22.133 €; Murcia: 23.440,4€
- Energía – Canarias: 31.092 €

Estos valores reflejan que, en 2023, los máximos sectoriales se concentran en CCAA con mayor peso de sectores de alto valor añadido o capital intensivo (País Vasco, Navarra, Cataluña), mientras que los mínimos se localizan sobre todo en territorios extra peninsulares para ramas intensivas en trabajo con menor remuneración relativa como es el caso de la hostelería y las actividades agropecuarias y de pesca.

CUADRO AR-4. NÚMERO DE EMPLEADOS Y COSTES SALARIALES SEGÚN RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS PEQUEÑAS EMPRESAS Y CC.AA. (DATOS 2023)

RAMAS	ANDALUCÍA		ARAGÓN		ASTURIAS	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	19,79	20.129,1	16,53	28.656,2	12,27	34.040,7
Extractivo	18,75	35.603,3	17,45	41.475,0	18,83	53.939,0
Manufacturas	19,27	30.071,1	19,98	38.304,3	19,47	37.643,5
Energía	13,21	33.907,4	5,00	48.737,0		
Agua/San/Resid	18,55	30.109,0	14,78	35.049,3	16,05	34.580,0
Construcción	19,24	32.473,1	17,83	39.628,7	18,93	38.679,5
Comercio/Rep	16,48	29.739,2	15,90	36.443,4	16,09	34.611,1
Tte y almac	19,65	32.723,9	19,02	39.999,1	19,80	37.881,7
Hostelería	18,89	26.396,7	18,13	27.686,1	18,37	25.034,2
Inform/Comunic	19,05	39.724,0	21,81	40.987,9	21,29	39.910,0
Activ Inmob	12,75	34.072,8	8,80	41.172,8	12,60	28.665,0
Act Prof/Cien/Tec	18,65	36.646,5	18,87	42.394,1	20,36	42.733,1
Act Admvas/Aux	20,20	28.997,4	22,81	30.827,1	23,27	29.672,5
Educación	20,67	28.039,4	18,57	27.556,6	14,25	28.720,9
Act Sanit/S°Soc	19,94	29.526,7	18,03	30.124,9	18,08	28.299,5
Act Art/Rec/Entr	19,23	29.440,6	18,88	33.010,3	17,67	24.596,5
Otros S°	19,60	24.176,7	20,38	27.268,5	16,55	26.692,8
Media Total	18,47	30.692,8	17,22	35.842,4	17,74	34.106,3
DesvSt Total	2,25	4.724,7	4,41	6.425,9	3,01	7.699,8

RAMAS	BALEARS		CANARIAS		CANTABRIA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	17,41	26.088,8	20,91	23.763,0	13,87	45.106,2
Extractivo	17,49	35.634,7	12,11	35.624,1	17,49	35.031,0
Manufacturas	19,26	35.310,4	19,76	30.287,2	20,86	35.852,1
Energía	10,49	41.301,9	8,13	31.092,0	25,00	45.853,3
Agua/San/Resid	19,21	32.228,9	18,66	32.378,6	15,41	36.600,3
Construcción	18,40	35.406,6	20,10	30.573,9	19,22	37.213,1
Comercio/Rep	16,97	34.009,7	17,22	28.457,3	17,30	33.882,1
Tte y almac	19,58	39.897,2	21,97	29.119,1	20,85	36.677,7
Hostelería	21,71	38.116,9	20,69	27.425,8	19,49	26.679,8

Inform/Comunic	20,41	43.043,8	19,91	41.137,4	19,69	40.629,3
Activ Inmob	10,71	43.221,3	12,68	31.399,6	10,29	41.208,9
Act Prof/Cien/Tec	18,28	42.337,1	16,95	34.142,8	19,59	41.662,0
Act Admvas/Aux	19,31	35.598,7	19,69	28.072,5	24,09	28.883,8
Educación	22,21	30.323,7	18,54	28.770,2	26,20	27.479,2
Act Sanit/SºSoc	18,82	36.786,1	21,55	32.310,2	21,60	27.824,2
Act Art/Rec/Entr	22,36	34.388,6	20,55	25.697,1	20,34	28.573,0
Otros Sº	20,70	31.796,8	23,46	23.863,1	23,84	36.055,1
Media Total	18,43	36.205,4	18,40	30.242,0	19,71	35.600,7
DesvSt Total	3,35	4.740,9	3,99	4.304,7	4,07	6.112,4

RAMAS	CASTILLA Y LEÓN		CASTILLA-MANCHA		CATALUÑA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	14,88	27.094,8	16,50	22.498,3	15,10	28.549,8
Extractivo	17,59	38.515,3	17,30	34.970,0	17,34	45.724,0
Manufacturas	19,30	35.738,3	19,25	30.921,9	20,12	41.786,1
Energía	6,36	45.416,6	9,55	36.985,7	10,92	41.838,1
Agua/San/Resid	16,37	32.627,8	18,77	37.214,4	21,13	41.009,7
Construcción	18,45	36.186,2	19,01	32.209,7	17,78	41.090,6
Comercio/Rep	14,53	33.280,3	15,42	30.191,4	16,32	41.018,3
Tte y almac	20,04	35.291,1	18,82	34.128,3	19,28	41.464,6
Hostelería	18,19	25.245,9	17,53	24.407,9	19,69	31.292,3
Inform/Comunic	20,48	38.119,7	18,37	33.026,1	19,72	53.772,9
Activ Inmob	10,30	34.842,1	11,62	26.562,9	9,66	44.625,0
Act Prof/Cien/Tec	19,59	37.486,8	18,95	35.060,9	18,82	48.664,1
Act Admvas/Aux	19,68	28.519,1	20,65	24.328,2	20,84	35.322,2
Educación	19,68	28.775,7	19,04	26.235,2	20,97	37.173,5
Act Sanit/SºSoc	22,44	25.575,7	23,27	25.156,8	20,84	33.954,4
Act Art/Rec/Entr	17,20	26.714,0	20,76	24.140,9	19,34	35.752,8
Otros Sº	21,82	27.657,6	17,06	28.718,1	19,76	32.364,3
Media Total	17,47	32.769,8	17,76	29.809,2	18,10	39.729,6
DesvSt Total	4,11	5.660,4	3,26	4.922,2	3,39	6.516,0

RAMAS	C. VALENCIANA		EXTREMADURA		GALICIA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	18,84	23.291,7	17,17	21.120,3	15,75	37.286,4
Extractivo	17,01	39.696,6	17,06	28.333,6	22,01	36.036,0
Manufacturas	20,70	32.920,1	17,56	27.397,7	20,68	33.653,4
Energía	11,53	38.112,4	8,95	45.888,3	3,76	41.516,5
Agua/San/Resid	19,57	35.894,0	22,48	31.803,7	21,03	27.885,1
Construcción	18,34	33.702,8	18,13	30.302,9	18,54	35.740,7
Comercio/Rep	16,57	32.640,5	15,30	27.553,1	15,39	32.630,0
Tte y almac	20,00	37.394,7	19,23	28.499,9	19,50	33.420,8

Hostelería	19,02	26.557,2	18,82	24.107,1	17,89	24.850,4
Inform/Comunic	20,05	40.804,9	16,83	37.690,1	20,27	40.270,6
Activ Inmob	14,75	36.529,9	15,53	49.678,9	9,50	37.482,7
Act Prof/Cien/Tec	17,95	38.116,5	17,69	28.763,6	17,74	38.979,7
Act Admvas/Aux	19,70	28.801,7	20,62	24.085,4	20,29	29.183,1
Educación	19,85	29.101,7	22,72	34.203,6	20,02	31.215,0
Act Sanit/S°Soc	20,56	29.850,6	22,91	25.153,0	20,66	27.363,3
Act Art/Rec/Entr	19,17	27.047,8	20,18	22.556,8	19,98	28.195,0
Otros S°	18,02	28.331,8	18,04	23.550,8	17,96	28.733,5
Media Total	18,33	32.870,3	18,19	30.040,5	17,70	33.202,5
DesvSt Total	2,34	5.209,9	3,34	7.938,0	4,65	4.998,7

RAMAS	MADRID		MURCIA		NAVARRA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	17,27	25.873,4	19,15	21.789,1	16,70	34.477,5
Extractivo	17,31	42.309,5	13,51	40.071,4	16,16	62.417,3
Manufacturas	19,05	38.149,0	19,82	31.535,0	19,33	43.345,1
Energía	3,93	50.132,0	13,17	59.026,0	4,45	47.805,7
Agua/San/Resid	18,96	35.169,4	15,16	35.500,1	22,22	41.009,8
Construcción	18,30	37.313,5	18,27	32.532,9	17,48	46.140,3
Comercio/Rep	16,18	39.432,2	16,04	30.172,5	14,34	42.119,7
Tte y almac	19,88	37.646,2	19,45	34.749,5	19,86	39.109,7
Hostelería	19,40	26.892,9	18,33	23.440,4	17,19	37.874,3
Inform/Comunic	19,94	53.693,1	20,07	35.912,8	18,83	40.088,7
Activ Inmob	6,96	46.238,9	12,58	33.421,4	11,32	37.587,2
Act Prof/Cien/Tec	19,17	48.848,6	18,44	36.407,2	18,76	47.940,2
Act Admvas/Aux	20,38	34.911,2	21,55	32.674,1	18,71	36.102,4
Educación	20,44	31.742,0	21,38	33.651,0	23,00	36.541,0
Act Sanit/S°Soc	19,53	34.490,9	21,53	28.360,6	18,22	33.881,3
Act Art/Rec/Entr	17,80	31.798,5	19,56	26.780,8	19,61	33.672,6
Otros S°	19,56	30.210,5	20,09	27.208,2	18,79	33.133,7
Media Total	17,30	37.932,5	18,12	33.131,4	17,35	40.779,2
DesvSt Total	4,64	8.057,5	2,95	8.209,6	4,28	7.348,5

RAMAS	PAÍS VASCO		RIOJA (LA)		CEUTA Y MELILLA	
	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.	N* TRAB.	CS/TRAB.
Agropec/Pesca	17,92	35.506,8	18,57	26.032,3	18,00	15.877,1
Extractivo	16,42	49.858,5	23,55	37.853,6		
Manufacturas	20,26	46.152,3	19,98	36.526,8	21,51	30.045,9
Energía	7,76	45.609,5	3,00	34.666,7		
Agua/San/Resid	18,92	38.751,1	19,36	35.650,4	29,00	22.055,0
Construcción	17,94	46.087,2	19,36	39.518,5	22,69	29.001,2
Comercio/Rep	15,69	42.640,0	15,76	37.380,5	11,53	31.103,2

Tte y almac	17,94	44.713,6	22,40	38.182,6	23,60	31.793,4
Hostelería	19,06	31.179,7	17,11	27.899,4	19,34	22.133,4
Inform/Comunic	21,34	45.121,6	18,29	37.913,2	17,67	24.107,8
Activ Inmob	7,98	51.741,3	12,85	39.280,4		
Act Prof/Cien/Tec	19,20	48.877,3	19,82	40.717,5	11,49	37.440,8
Act Admvas/Aux	20,72	38.079,8	20,88	32.983,2	29,15	24.615,6
Educación	17,78	34.958,6	23,76	22.282,3	21,00	23.162,4
Act Sanit/S°Soc	20,48	38.664,5	17,11	33.930,9	18,63	32.887,8
Act Art/Rec/Entr	17,34	35.435,4	19,10	33.196,5	16,47	31.019,3
Otros S°	19,40	38.190,9	21,24	31.404,0	26,71	27.728,0
Media Total	17,42	41.856,9	18,36	34.436,4	20,48	27.355,1
DesvSt Total	3,90	5.976,9	4,81	5.094,7	5,54	5.631,8

RAMAS	N° TRAB.		CS/TRAB	
	MAX.	MIN.	MAX.	MIN.
Agropec/Pesca	20,91	12,27	45.106,2	15.877,1
Extractivo	23,55	12,11	62.417,3	28.333,6
Manufacturas	21,51	17,56	46.152,3	27.397,7
Energía	25,00	3,00	59.026,0	31.092,0
Agua/San/Resid	29,00	14,78	41.009,8	22.055,0
Construcción	22,69	17,48	46.140,3	29.001,2
Comercio/Rep	17,30	11,53	42.640,0	27.553,1
Tte y almac	23,60	17,94	44.713,6	28.499,9
Hostelería	21,71	17,11	38.116,9	22.133,4
Inform/Comunic	21,81	16,83	53.772,9	24.107,8
Activ Inmob	15,53	6,96	51.741,3	26.562,9
Act Prof/Cien/Tec	20,36	11,49	48.877,3	28.763,6
Act Admvas/Aux	29,15	18,71	38.079,8	24.085,4
Educación	26,20	14,25	37.173,5	22.282,3
Act Sanit/S°Soc	23,27	17,11	38.664,5	25.153,0
Act Art/Rec/Entr	22,36	16,47	35.752,8	22.556,8
Otros S°	26,71	16,55	38.190,9	23.550,8
Media Total	20,48	17,22	41.856,9	27.355,1
DesvSt Total	5,54	2,25	8.209,6	4.304,7

Menores valores de cada rama

Mayores valores de cada rama

Llegados a este punto, se puede concluir el análisis de la composición sectorial por comunidades autónomas de micro y pequeñas empresas en 2023 con una revisión comparativa de los rasgos extraídos para cada uno de los tamaños de pyme estudiados. El análisis conjunto de la especialización productiva de las microempresas y las pequeñas empresas por Comunidades Autónomas en 2023 permite identificar tanto patrones comunes como diferencias estructurales relevantes.

1. Estructura sectorial común, aunque no idéntica.

Ambos segmentos presentan una clara concentración en tres ramas principales: comercio y reparaciones, construcción e industria manufacturera. No obstante, las pequeñas empresas tienden a mostrar una mayor diversificación sectorial, con una presencia más equilibrada de ramas como actividades profesionales, científicas y técnicas, transporte y almacenamiento, o actividades administrativas y auxiliares.

2. Diferencias en la intensidad sectorial regional.

Las microempresas muestran una mayor especialización regional en sectores tradicionales como el comercio (por ejemplo, Ceuta y Melilla con un 57,34%) o la agricultura (Extremadura, 9,68%). En cambio, las pequeñas empresas presentan una distribución más homogénea entre CCAA, con menor concentración extrema en sectores específicos.

3. Tamaño medio y costes laborales.

Las pequeñas empresas presentan costes salariales más elevados. Mientras que las microempresas tienen una media nacional de 2,62 empleados y un coste salarial medio de 28.435 €, las pequeñas empresas superan los 10 empleados y alcanzan costes salariales medios superiores a los 30.000 €. Los costes salariales más elevados se obtienen en Navarra, País Vasco y Cataluña.

4. Especialización tecnológica y profesional.

Las pequeñas empresas muestran una mayor presencia relativa en sectores de mayor valor añadido, como las actividades profesionales, científicas y técnicas, especialmente en regiones como Madrid, Cataluña y País Vasco. Esto sugiere una mayor capacidad de estas empresas para incorporar innovación y conocimiento especializado.

5. Homogeneidad vs. Heterogeneidad.

Las microempresas presentan una mayor heterogeneidad interregional, con comunidades como Ceuta y Melilla, Extremadura o Galicia mostrando perfiles muy diferenciados. Las pequeñas empresas, por su parte, tienden a una mayor homogeneidad estructural, lo que puede estar vinculado a una mayor integración en cadenas de valor más amplias.

8. Análisis comparado de los segmentos de PYME por grupos de actividad económica (CNAE-2009)

En este apartado se clasifican las PYME atendiendo a la actividad consignada por la empresa de acuerdo con la clasificación CNAE-2009 con un nivel de desagregación de tres dígitos y a los tres tamaños considerados dentro de la PYME (micro, pequeña y mediana empresa) para el periodo 2019-2023. El análisis sectorial mantiene su propósito de investigar acerca del efecto que el tipo de actividad que desarrolla la empresa ejerce sobre sus características más estructurales, tales como su grado de intensidad en los factores capital y trabajo o su dimensión crítica competitiva.

De igual forma, permite aproximarse a la estructura de la competencia en los sectores de actividad, con sus repercusiones sobre las estrategias de negocio de las empresas, su situación económico-financiera y sus resultados, siguiendo el paradigma de adaptación contingente (estructura competitiva de los sectores-estrategias empresariales para competir-resultados de las empresas) propuesto por Bain para la Economía Industrial. Unas interrelaciones que el Estudio sugiere de forma continuada al poner de manifiesto que las

actividades económicas que desarrollan las PYME se relacionan con las mayores o menores repercusiones del ciclo económico y con la mayor o menor rapidez de su adaptación a los cambios en el mismo.

La información extraída de muestra sectorial es una útil referencia comparativa para cualquier empresa que quiera determinar su posición relativa frente a las empresas competidoras de su mismo sector de actividad o para analizar la situación de los sectores que conforman su mercado de proveedores y clientes.

El análisis de la información sectorial se inicia con la descripción de la composición de la muestra tanto por sectores como por grandes ramas de actividad. A continuación, se centra el objetivo en el crecimiento de la empresa para lo que se analiza la evolución sectorial de las magnitudes básicas promedio (activo, ventas y resultado neto) según actividad de la empresa durante el período considerado (2019-2023). En segundo lugar y tomando como referencia 2023, se resaltan las similitudes y diferencias de mayor entidad tanto de las magnitudes básicas medias como del empleo promedio de las PYME agrupadas por tipo de actividad.

Finalmente, el modelo de indicadores económico-financieros, ya utilizado en capítulos anteriores, se utilizará para analizar el período 2019-2023 con la intención de poner de manifiesto posibles comportamientos estructurales inducidos por la actividad desempeñada. En particular, son objeto de especial atención los relativos al modelo de rentabilidad integrada que permitirá posicionar los sectores de cada tamaño de PYME según la intensidad de crecimiento. Se pondrá el foco sobre la rentabilidad de los capitales propios invertidos para destacar los sectores de cada rama que, también con carácter estructural, evidencian las mayores rentabilidades financieras durante el período estudiado.

8.1. Caracterización y evolución de la muestra sectorial

Los datos sectoriales (que no incluyen ni las ramas de actividades financieras y de seguros, ni las de Administración Pública y Seguridad Social obligatoria) consisten en la clasificación según actividad, con un nivel de desagregación de tres dígitos de la CNAE 2009, para cada uno de los tres tamaños de PYME. Ello determina un total de 686 agregados sectoriales para los que se proporcionan magnitudes básicas, indicadores y ratios para el período 2019-2023. De esos agregados, 251 corresponden a microempresas (con 444.716 unidades empresariales clasificadas según actividad a tres dígitos de la CNAE-2009 en 2023), 243 sectores a empresas pequeñas (con 99.464 unidades), y 214 sectores a empresas medianas (con 16.949 integrantes).

El Cuadro S-1 muestra el detalle de la composición sectorial en 2023, por tamaño de PYME, indicando el número de subsectores y empresas en cada uno de ellos:

- Por número de sectores disponibles, la diversidad de “industria manufacturera”¹ se impone presentando un mayor número de actividades diferentes, con 92 sectores para las microempresas (aglutinando al 8,76% de las microempresas), 88 sectores para las empresas pequeñas (el 16,94% de todas ellas) y 79 sectores para las empresas medianas (el 22,33% del total de empresas de este tamaño).
- Sigue, por mayor presencia de subsectores, el “comercio, al por mayor y minorista, y reparaciones”, con 21 agregados en cada uno de los tres tamaños de pyme, de micro, de pequeñas y de medianas que, respectivamente representan dentro de cada tamaño al 24,76%, al 24,21% y al 22,73% de las empresas.

Con también importante número de actividades, siguen las ramas de servicios de:

¹ Además, en el Cuadro S-1 se señalan (en verde o amarillo, respectivamente) aquellas actividades manufactureras tipificadas como de tecnología medio-alta, o alta.

- “actividades administrativas y servicios auxiliares” (con 19 sectores de microempresas y de pequeñas, y 16 de empresas medianas) pero moderado peso en lo referente a número de empresas (el 4,33% de las micro, el 4,50% de las pequeñas y el 6,65% de las medianas)
- “actividades profesionales, científicas y técnicas”² (con 15 sectores y el 12,93% de las microempresas, 15 sectores y 6,26% de las pequeñas empresas y con 13 sectores y el 6,01% de las medianas empresas)
- “información y comunicaciones” (con 13, 12 y 10 sectores, de micro, pequeñas y medianas empresas, y el 3,63%, 3,19% y 4,97% de las empresas de cada tamaño, respectivamente)
- “transporte y almacenamiento” (13 subsectores y 3,72% de las microempresas, 13 subsectores y 6,49% de las empresas pequeñas y 6 subsectores y 6,20% de las empresas medianas).
- “suministro de energía eléctrica, gas” (13 subsectores y 2,16% de las microempresas, 13 subsectores y 1,49% de las empresas pequeñas y 11 subsectores y 3,14% de las empresas medianas).
- “agricultura, ganadería, silvicultura y pesca” (13 subsectores y 3,52% de las microempresas, 12 subsectores y 3,16% de las empresas pequeñas y 11 subsectores y 2,71% de las empresas medianas).

**CUADRO S-1. COMPOSICIÓN DE LA MUESTRA POR RAMAS Y SECTORES CNAE-2009
AGREGADOS Y EMPRESAS DISPONIBLES POR SECTORES, 2023**

	MICRO			PEQUEÑAS			MEDIANAS		
	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP	SECTORES	EMPRESAS	% EMP
A.- Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	13	15.646	3,52	12	3.142	3,16	11	459	2,71
B.- Industrias extractivas	5	100	0,02	3	318	0,32	2	53	0,31
C.- Industria manufacturera	92	38.969	8,76	88	16.852	16,94	79	3.785	22,33
D.- Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	13	9.617	2,16	13	1.480	1,49	11	533	3,14
E.- Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	6	1.236	0,28	6	530	0,53	6	194	1,14
F.- Construcción	9	57.855	13,01	9	12.905	12,97	9	1.525	9,00
G.- Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	21	110.111	24,76	21	24.077	24,21	21	3.853	22,73
H.- Transporte y almacenamiento	13	16.544	3,72	13	6.453	6,49	6	1.051	6,20
I.- Hostelería	7	30.695	6,90	7	11.548	11,61	6	1.064	6,28
J.- Información y comunicaciones	13	16.163	3,63	12	3.175	3,19	10	843	4,97
L.- Actividades inmobiliarias	3	36.132	8,12	3	1.768	1,78	3	231	1,36
M.- Actividades profesionales, científicas y técnicas	15	57.509	12,93	15	6.226	6,26	13	1.018	6,01
N.- Actividades administrativas y servicios auxiliares	19	19.239	4,33	19	4.473	4,50	16	1.127	6,65
P.- Educación	6	8.662	1,95	6	1.829	1,84	6	379	2,24
Q.- Actividades sanitarias y de servicios sociales	9	15.569	3,50	9	2.833	2,85	9	570	3,36
R.- Actividades artísticas, recreativas y de entrenamiento	5	10.379	2,33	5	1.791	1,80	5	256	1,51
S.- Otros servicios	2	290	0,07	2	64	0,06	1	8	0,05
Total Sectores y empresas considerados	251	444.716	100	243	99.464	100	214	16.949	100

² En el Cuadro S-1 se reseñan con fondo azul las actividades de servicios de tecnología alta o punta.

Las ramas de actividad menos representadas son “suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado” (con 6, 6 y 6 subsectores, pero con exiguo porcentaje de participación en el número de empresas totales de cada tamaño del 0,28%, 0,53% y 1,14%) y “otros servicios” (con 2, 2 y 1 subsectores, y con un muy reducido porcentaje de participación en el número de empresas totales de cada tamaño del 0,07%, 0,06% y 0,05%). Nombra, también, al sector de “actividades inmobiliarias” poco diversificado en subsectores (con 3 sectores por tamaño) pero con un número relativo de empresa significativo (8,12; 1,78% y 1,36% en cada uno de los segmentos de dimensión micro, pequeña y mediana empresa).

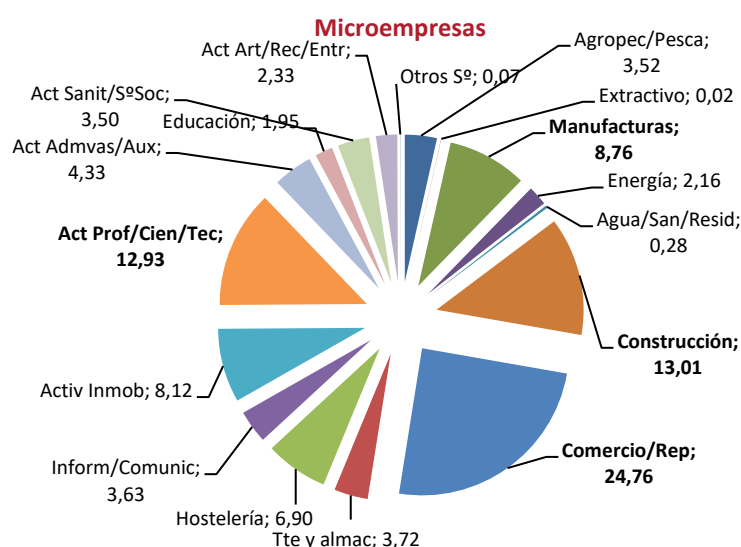
En el Gráfico S-1 se sintetiza y precisa la distribución sectorial del número de PYME al representar gráficamente los pesos de las distintas ramas de actividad sobre el total de empresas de cada tamaño en 2023. Si distinguimos a las cuatro primeras ramas con mayor presencia en cada tamaño, encontramos tres actividades que se repiten en todos los tamaños de Pyme: “Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas”, “Industria manufacturera” y “Construcción”. Conformen, pues la especialización común mayoritaria de la PYME.

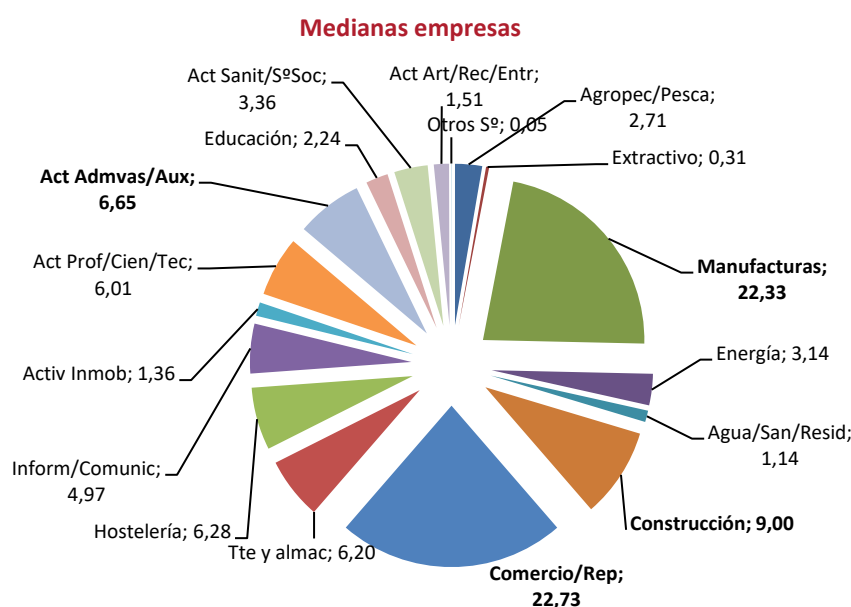
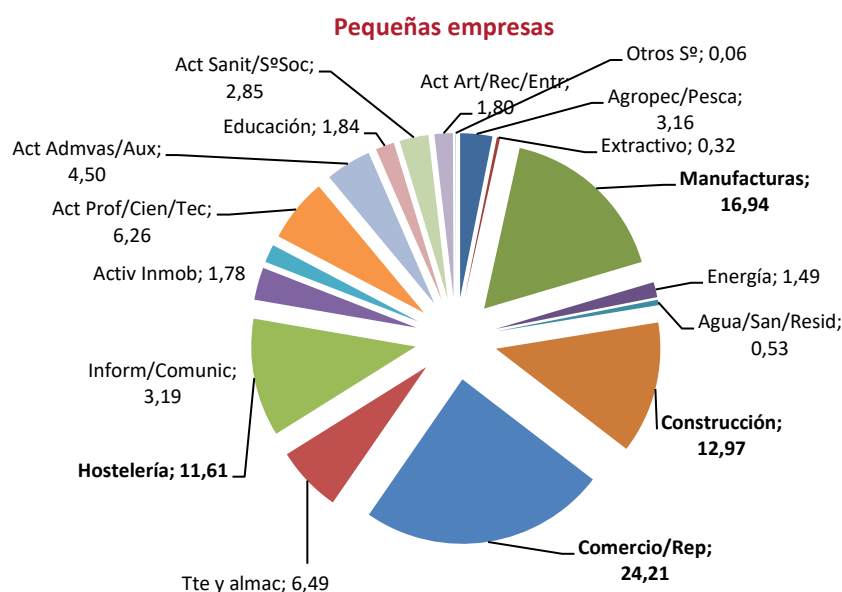
Comercio y reparaciones es la actividad con mayor número de empresas. Así es el sector mayoritario en las micro (24,76%) y las pequeñas empresas (24,21%) y, también en las medianas, con un 22,73%, aunque en este caso igualado al sector de la industria manufacturera, que representa al 22,33% de las empresas medianas. La “Industria manufacturera”, a diferencia de Comercio y reparaciones que mantiene un porcentaje estable de participación en los tres tamaños, presenta incrementa su peso conforme aumenta el tamaño empresarial. Así la presencia de Industria manufacturera baja al 16,94% en el segmento de pequeñas empresas (sería el segundo mayor sector en este tamaño) y al 8,76% en la microempresa (cuarta posición según número de empresas).

A las dos anteriores ramas les sigue “Construcción” a una moderada distancia: en las microempresas representa al 13,01% de las empresas (segunda rama más numerosa); en las pequeñas al 12,97% (tercera rama más frecuente); y en las medianas al 9,00% (también, en la tercera posición por número de empresas medianas).

A las anteriores tres ramas, comunes en importancia en todos los tamaños de PYME, se uniría la rama de “Actividades profesionales, científicas y técnicas” que se colocaría en la tercera posición de la microempresas con un 12,93% de participación; la rama de “Hostelería” con el 11,61% de las pequeñas empresas que se colocaría en cuarta posición en este segmento; y “Actividades administrativas y servicios auxiliares” que dentro de las medianas suponen ser el 6,65% y la cuarta rama en importancia de ese tamaño.

Gráfico S-1 distribución sectorial del nº de empresas de cada tamaño de PYME





El comportamiento de las PYME según tamaños y sectores de actividad se completa con un análisis dinámico, que se presenta en los Cuadros S-2A (microempresas), S-2B (pequeñas) y S-2C (medianas), en el que se determinan las actividades sectoriales que presentan crecimiento real positivo en todas sus magnitudes básicas promedio entre 2019 y 2023, que denominaremos crecimiento estructural en el periodo.³

En el caso de las microempresas los 10 sectores con un mayor crecimiento estructural, tomando como referencia la tasa de variación de los activos fueron:

- Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central
- Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural
- Fabricación de soportes magnéticos y ópticos

³ Las tasas de variación real se obtienen previa deflación a euros constantes de 2018 de las distintas magnitudes y se ordenan, en cada segmento, atendiendo a los valores que toman las tasas de incremento del activo total.

- Fabricación de locomotoras y material ferroviario
- Recogida y tratamiento de aguas residuales
- Telecomunicaciones por satélite
- Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial
- Recolección de productos silvestres, excepto madera
- Servicios integrales a edificios e instalaciones
- Fabricación de equipos de telecomunicaciones

Como vemos, una actividad del sector primario, tres del sector servicios y seis industriales, de ellas cuatro manufactureras. Solo cuatro actividades entre las 10 primeras pertenecen al grupo de alta tecnología o media alta tecnología.

Para el segmento de pequeñas empresas, los sectores con un mayor crecimiento estructural, tomando como referencia la tasa de variación de los activos fueron:

- Actividades de las agencias de colocación
- Otras actividades asociativas
- Transporte marítimo de pasajeros
- Industria del tabaco
- Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.
- Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades
- Actividades auxiliares a la educación
- Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad
- Fabricación de instrumentos musicales
- Actividades de los centros de llamadas

Como vemos, dos actividades de la industria manufacturera y ocho de servicios. Solo una actividad entre las 10 primeras pertenece al grupo de tecnología alta o media alta.

Finalmente, en las medianas empresas se sitúan los sectores de:

- Actividades auxiliares a la educación
- Recogida y tratamiento de aguas residuales
- Telecomunicaciones por cable
- Actividades de las agencias de colocación
- Otra provisión de recursos humanos
- Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública
- Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos
- Servicios de apoyo a la silvicultura
- Construcción de redes
- Edición de programas informáticos

Como vemos, una actividad del sector primario, una industrial, una de construcción y siete de las ramas de servicios. Solo una actividad entre las 10 primeras pertenece al grupo de tecnología alta o media alta.

CUADRO S-2 A. SECTORES CNAE POR SEGMENTOS DE PYME (ORDENADOS POR TASAS DE CRECIMIENTO REAL DEL ACTIVO MEDIO)
MICROEMPRESAS

SECTORES (35 PRIMEROS, DE 53)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
253: Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central	608,79	369,27	180,72
091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	431,69	124,83	275,28
268: Fabricación de soportes magnéticos y ópticos	93,77	124,97	47,15
302: Fabricación de locomotoras y material ferroviario	53,35	64,69	227,35
370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	50,67	29,23	84,57
613: Telecomunicaciones por satélite	48,63	44,14	75,42
512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	32,92	47,13	273,44
023: Recolección de productos silvestres, excepto madera	25,40	36,02	349,98
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	23,25	9,29	50,30
263: Fabricación de equipos de telecomunicaciones	22,71	8,73	10,38
132: Fabricación de tejidos textiles	21,07	3,34	50,76
823: Organización de convenciones y ferias de muestras	20,45	6,57	50,47
559: Otros alojamientos	19,04	5,46	51,28
390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	17,86	9,39	14,32
309: Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.	17,76	10,48	54,62
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	17,16	9,64	10,54
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	16,57	8,43	50,09
582: Edición de programas informáticos	15,49	24,90	121,37
254: Fabricación de armas y municiones	13,19	20,87	160,37
949: Otras actividades asociativas	12,69	1,70	16,42
322: Fabricación de instrumentos musicales	11,30	6,24	47,94
900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	11,11	12,21	39,41
329: Industrias manufactureras n.c.o.p.	10,92	9,96	61,93
479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	10,79	12,71	24,86
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	10,15	1,14	14,04
478: Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos	9,29	15,70	201,79
235: Fabricación de cemento, cal y yeso	9,21	33,07	703,59
742: Actividades de fotografía	8,43	7,14	17,58
791: Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos	7,09	2,13	110,06
292: Fabricación de carrocerías para vehículos de motor; fabricación de remolques y semirremolques	6,22	1,20	18,20
741: Actividades de diseño especializado	5,88	7,97	55,60
702: Actividades de consultoría de gestión empresarial	5,34	0,32	9,36
701: Actividades de las sedes centrales	5,26	9,66	51,03
431: Demolición y preparación de terrenos	4,68	11,81	66,78
021: Silvicultura y otras actividades forestales	4,53	1,66	83,43
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	Sectores manufactureros de tecnología alta	Servicios de alta tecnología o de punta	

CUADRO S-2 B. SECTORES CNAE POR SEGMENTOS DE PYME (ORDENADOS POR TASAS DE CRECIMIENTO REAL DEL ACTIVO MEDIO)**EMPRESAS PEQUEÑAS**

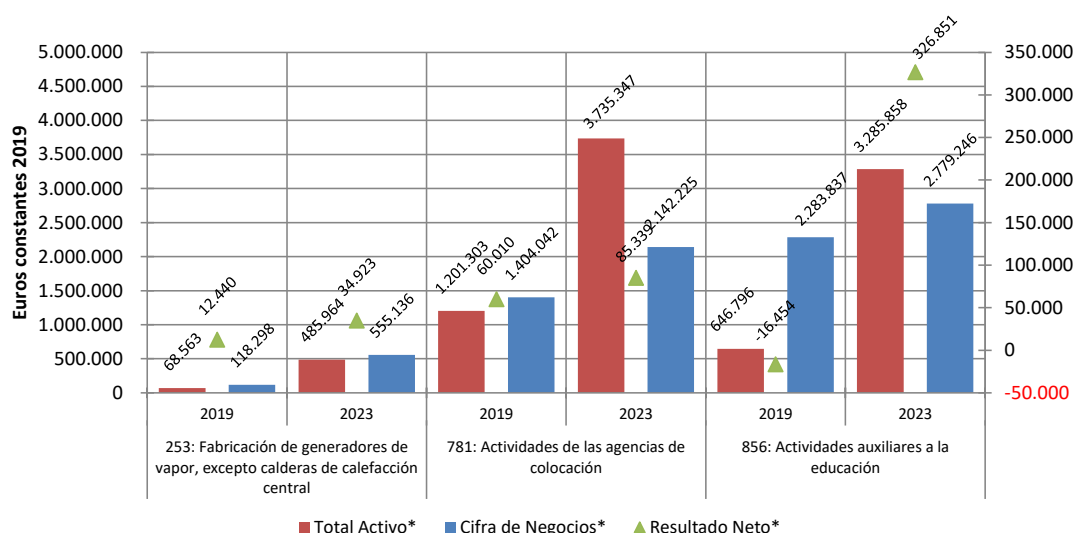
Sectores (35 primeros, de 59)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
781: Actividades de las agencias de colocación	210,94	52,58	42,21
949: Otras actividades asociativas	197,69	71,94	44,05
501: Transporte marítimo de pasajeros	109,75	31,25	81,56
120: Industria del tabaco	104,44	23,54	94,52
749: Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	46,65	1,19	26,85
722: Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	34,81	3,56	9,54
856: Actividades auxiliares a la educación	33,27	4,75	5,45
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	31,97	4,25	39,51
322: Fabricación de instrumentos musicales	28,14	74,41	327,34
822: Actividades de los centros de llamadas	27,08	1,55	12,48
232: Fabricación de productos cerámicos refractarios	21,49	37,13	39,11
772: Alquiler de efectos personales y artículos de uso doméstico	21,21	2,86	132,37
801: Actividades de seguridad privada	16,88	27,99	132,26
011: Cultivos no perennes	16,34	11,31	110,62
143: Confección de prendas de vestir de punto	14,80	0,42	20,99
021: Silvicultura y otras actividades forestales	12,00	5,94	116,50
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	11,71	36,43	119,65
551: Hoteles y alojamientos similares	11,01	1,23	42,53
611: Telecomunicaciones por cable	10,77	5,59	26,77
323: Fabricación de artículos de deporte	10,24	1,12	76,10
474: Comercio al por menor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones en establecimientos especializados	9,26	12,14	73,81
601: Actividades de radiodifusión	9,24	23,31	21,03
829: Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	8,96	6,15	16,99
141: Confección de prendas de vestir, excepto de peletería	8,38	7,56	110,95
683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	7,92	5,27	4,21
252: Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal	7,90	9,91	73,18
231: Fabricación de vidrio y productos de vidrio	7,33	12,76	115,39
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	7,19	7,85	7,94
282: Fabricación de otra maquinaria de uso general	6,42	1,04	34,11
851: Educación preprimaria	5,99	5,31	75,17
013: Propagación de plantas	5,51	2,03	29,25
855: Otra educación	5,48	6,02	27,50
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	5,12	0,38	18,91
382: Tratamiento y eliminación de residuos	4,93	5,54	50,35
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	4,70	5,09	17,40
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	Sectores manufactureros de tecnología alta	Servicios de alta tecnología o de punta	

CUADRO S-2 C. SECTORES CNAE POR SEGMENTOS DE PYME (ORDENADOS POR TASAS DE CRECIMIENTO REAL DEL ACTIVO MEDIO)**EMPRESAS MEDIANAS**

SECTORES (35 PRIMEROS, DE 39)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
856: Actividades auxiliares a la educación	408,02	21,69	2086,43
370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	179,28	109,69	589,05
611: Telecomunicaciones por cable	167,48	26,28	83,17
781: Actividades de las agencias de colocación	153,48	66,65	397,49
783: Otra provisión de recursos humanos	144,04	108,34	23,35
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	111,91	41,70	995,46
799: Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	101,61	177,49	298,83
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	101,35	7,04	242,75
422: Construcción de redes	70,34	72,89	87,21
582: Edición de programas informáticos	64,97	61,14	391,24
692: Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	60,54	13,54	24,15
741: Actividades de diseño especializado	49,87	27,99	95,66
910: Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales	48,14	56,38	232,76
721: Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	41,73	11,03	30,59
292: Fabricación de carrocerías para vehículos de motor; fabricación de remolques y semirremolques	32,18	15,16	10,40
731: Publicidad	32,01	45,94	34,05
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	26,64	21,33	29,56
013: Propagación de plantas	26,30	18,20	31,66
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	25,38	25,52	20,45
478: Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos	22,07	40,65	22,44
900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	21,31	15,37	34,49
256: Tratamiento y revestimiento de metales; ingeniería mecánica por cuenta de terceros	21,27	14,66	80,52
412: Construcción de edificios	20,39	14,39	57,52
301: Construcción naval	18,58	5,15	1105,53
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	17,61	1,44	96,32
620: Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	16,93	12,74	15,91
274: Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación	14,43	6,72	1,17
432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	13,00	16,58	42,24
265: Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes	11,30	5,23	0,39
802: Servicios de sistemas de seguridad	8,41	17,56	49,73
433: Acabado de edificios	8,34	17,66	114,15
477: Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados	8,08	0,08	47,41
851: Educación preprimaria	7,30	8,14	12,62
011: Cultivos no perennes	6,92	27,53	55,54
331: Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo	6,77	0,17	20,25
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	Sectores manufactureros de tecnología alta	Sectores de alta tecnología o de punta	

En el Gráfico S-2 se muestran las magnitudes básicas en términos constantes de los sectores que en cada tamaño de PYME han alcanzado la mayor tasa de crecimiento real en su activo promedio entre 2019 y 2023. Para las medianas empresas encontramos que es el sector “Actividades auxiliares a la educación” el que presenta la mayor tasa de crecimiento real de sus activos. Entre las pequeñas empresas, resulta ser el sector de “Actividades de las agencias de colocación” y entre la microempresa, el sector de “Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central”.

Gráfico S-2 Magnitudes básicas del sector con mayor tasa de crecimiento real de su activo medio (2019-2023) según tamaño de la PYME



8.2. Diferencias y similitudes entre sectores por magnitudes básicas y por empleo

En este apartado se seleccionan los sectores de la CNAE 2009 para los que se dispone de unidades empresariales en los tres segmentos de PYME, que en este caso son 243 actividades a tres dígitos de la CNAE. Con ello se construye una muestra que permite deducir la homogeneidad o heterogeneidad que evidencian entre sí las empresas-tipo de cada uno de los tres tamaños de PYME. Como medida de dispersión dentro de cada sector y tamaño se obtienen las magnitudes básicas promedio 2019-2023 de cada empresa y con esa variable se calcula la desviación estándar. En los cuadros S-3A y S-3B se resumen, respectivamente, los quince sectores más heterogéneos y los quince más homogéneos respecto al tamaño de la PYME y se presenta el número de veces (múltiplos) que la magnitud de un tamaño supone respecto al tamaño micro que hace de base del índice construido. Así, el índice se calcula tanto entre empresas medianas y microempresas (ME/MI) como entre empresas pequeñas y microempresas (PE/MI).

Los resultados de este esquemático análisis de dispersión permiten confirmar las habituales apreciaciones acerca de que las mayores divergencias relativas que se producen entre las PYME de un mismo sector son, en general, las que se deducen de sus resultados netos, debido a la simultánea relación de este indicador con la eficiencia empresarial, con el posicionamiento competitivo de las empresas y con las condiciones económicas y financieras del entorno. Por lo que respecta a las diferencias que se producen entre las cifras de negocio, éstas suelen ser de menor cuantía relativa que las anteriores, ofrecen mayores oscilaciones con el ciclo económico y resultan, en general, comparables con las que se deducen de los activos totales, al relacionarse con el posicionamiento

comercial que otorga precisamente la dimensión de las empresas. Los resultados confirman también la relativa similitud que existe entre las magnitudes básicas de las empresas pequeñas y las microempresas en buena parte de los sectores considerados.

CUADRO S-3A. SECTORES CNAE CON MAYOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE TAMAÑOS DE PYME

MÚLTIPLO DEL ACTIVO TOTAL: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	82,67	13,76
390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	322,23	5,60
701: Actividades de las sedes centrales	29,93	5,16
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	153,59	30,76
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	100,44	5,66
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	131,35	9,45
411: Promoción inmobiliaria	42,96	7,29
360: Captación, depuración y distribución de agua	80,95	7,36
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	41,66	9,54
683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	97,26	10,41
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	56,73	7,44
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	45,63	5,68
692: Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal	153,07	8,00
773: Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles	68,49	7,60
301: Construcción naval	86,72	7,19

MÚLTIPLO DE LA CIFRA DE NEGOCIO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
244: Producción de metales preciosos y de otros metales no féreos	89,53	9,66
791: Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos	76,93	9,47
473: Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	23,57	3,71
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	73,88	9,51
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	38,76	6,23
451: Venta de vehículos de motor	48,80	9,52
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	41,88	7,45
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	26,05	6,09
467: Otro comercio al por mayor especializado	41,25	6,47
273: Fabricación de cables y dispositivos de cableado	66,34	9,55
105: Fabricación de productos lácteos	65,82	7,64
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	40,14	8,18
171: Fabricación de pasta papelera, papel y cartón	36,61	5,36
454: Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios	53,80	8,69
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	38,41	7,30

MÚLTIPLO DEL RESULTADO NETO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
701: Actividades de las sedes centrales	95,67	13,26
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	169,12	22,08
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	94,88	17,06
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	224,29	17,91
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	110,04	27,99
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	113,40	10,50
031: Pesca	117,82	7,44
382: Tratamiento y eliminación de residuos	54,72	7,64
502: Transporte marítimo de mercancías	66,41	11,38
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	100,44	14,24
821: Actividades administrativas y auxiliares de oficina	117,18	13,53
411: Promoción inmobiliaria	73,93	11,66
264: Fabricación de productos electrónicos de consumo	99,61	9,00
202: Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos	49,59	10,02
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	59,70	8,03

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

Las diferencias que evidencian los activos totales podemos calificarla de “diferencias estructurales” frente a las “diferencias coyunturales” que se ponen de manifiesto en las cifras de negocio.

Por la parte de los activos, las diferencias más notables, con índice ME/MI superior a 140, entre medianas y microempresas se producen en las actividades de:

- “Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos”
- “Producción, transporte y distribución de energía eléctrica”
- “Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal”

Por su parte, en los datos más “coyunturales” de las cifras de negocio resaltan las mayores diferencias, con índice ME/MI superior a 70, en actividades de:

- “Producción de metales preciosos y de otros metales no férreos”
- “Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos”
- “Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos”

Finalmente, en los resultados netos, con índice ME/MI superior a 100, destacan:

- “Industrias extractivas n.c.o.p.”
- “Pesca”
- “Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor”
- “Producción, transporte y distribución de energía eléctrica”
- “Actividades administrativas y auxiliares de oficina”
- “Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos”

- “Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.”

Por su parte, con diferencias notables entre pequeñas y microempresas, se pueden mencionar para el “Activo total”, con índice PE/MI superior a 8, a las actividades de:

- “Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia”
- “Producción, transporte y distribución de energía eléctrica” (*)
- “Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.” (*)
- “Actividades administrativas y auxiliares de oficina”
- “Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros”
- “Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia”
- “Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal (*)”

Solo dos actividades, marcadas con (*), coinciden con los sectores de actividad reseñados para las medianas empresas.

Para el caso de las cifras de negocio de las pequeñas empresas, destacan por su mayor dispersión con índice PE/MI superior a 8:

- “Producción de metales preciosos y de otros metales no férreos” (*)
- “Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos” (*)
- “Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos” (*)
- “Venta de vehículos de motor”
- “Fabricación de cables y dispositivos de cableado”
- “Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales”
- “Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios”

Notar que tres actividades, marcadas con (*), coinciden con los sectores de actividad reseñados para las medianas empresas.

Por último, destaca la heterogeneidad de los resultados netos, con índice PE/MI superior a 10, de las actividades de:

- “Actividades de las sedes centrales”
- “Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor” (*)
- “Industrias extractivas n.c.o.p.” (*)
- “Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia”
- “Producción de gas”
- “Distribución por tubería de combustibles gaseosos” (*)
- “Producción, transporte y distribución de energía eléctrica” (*)
- “Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.” (*)
- “Actividades administrativas y auxiliares de oficina” (*)
- “Promoción inmobiliaria”
- “Transporte marítimo de mercancías”
- “Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos”

Notar que seis actividades, marcadas con (*), coinciden con los sectores de actividad reseñados para las medianas empresas.

CUADRO S-3B. SECTORES CNAE CON MENOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE TAMAÑOS DE PYME

MÚLTIPLO DEL ACTIVO TOTAL: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
783: Otra provisión de recursos humanos	15,92	4,51
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	14,44	3,23
802: Servicios de sistemas de seguridad	12,89	5,00
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	8,44	2,99
781: Actividades de las agencias de colocación	10,55	7,01
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	8,08	2,67
801: Actividades de seguridad privada	11,91	3,45
851: Educación preprimaria	15,62	3,42
879: Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales	4,28	1,36
822: Actividades de los centros de llamadas	10,79	3,04
812: Actividades de limpieza	10,49	2,90
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	6,63	2,09
889: Otros actividades de servicios sociales sin alojamiento	10,98	2,95
856: Actividades auxiliares a la educación	8,60	4,83
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	3,94	2,60

MÚLTIPLO DE LA CIFRA DE NEGOCIO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
563: Establecimientos de bebidas	17,70	4,22
822: Actividades de los centros de llamadas	14,31	4,22
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	6,38	3,16
801: Actividades de seguridad privada	15,95	4,84
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	16,23	4,36
852: Educación primaria	15,71	4,15
879: Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales	8,19	2,27
873: Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física	10,56	3,01
872: Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia	7,36	2,34
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	11,36	3,16
812: Actividades de limpieza	15,05	4,09
851: Educación preprimaria	17,47	3,40
889: Otros actividades de servicios sociales sin alojamiento	17,41	3,95
856: Actividades auxiliares a la educación	12,76	5,23
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	12,31	2,99

MÚLTIPLO DEL RESULTADO NETO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

SECTORES	ME/MI	PE/MI
563: Establecimientos de bebidas	24,78	6,26
822: Actividades de los centros de llamadas	9,67	3,64
801: Actividades de seguridad privada	10,66	4,31
931: Actividades deportivas	-23,19	6,72
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	8,16	4,91
301: Construcción naval	11,44	6,17
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	11,27	3,82
562: Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas	18,43	5,75
851: Educación preprimaria	21,37	3,57
812: Actividades de limpieza	10,04	3,10
478: Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos	-5,74	8,25
889: Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento	11,23	3,21
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	7,35	2,05
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	2,16	0,78
879: Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales	1,11	2,66

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

Por el contrario, los sectores más homogéneos respecto al cambio de tamaño dentro de la PYME son, con un índice ME/MI inferior a 10, para los activos de las medianas empresas:

- “Actividades de las empresas de trabajo temporal”
- “Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales”
- “Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia”
- “Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad”
- “Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios”
- “Actividades auxiliares a la educación”

Y si nos centramos en las pequeñas empresas, los sectores más homogéneos respecto a los activos, con un índice PE/MI inferior a 3, serían:

- “Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales” (*)
- “Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia (*)”
- “Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad” (*)
- “Actividades de las empresas de trabajo temporal” (*)
- “Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios” (*)
- “Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento”
- “Actividades de limpieza”

Cinco actividades (marcadas con *) también son de las más similares entre si para el tamaño mediano.

Para el caso de las ventas, las actividades con más homogeneidad entre las empresas de tamaño mediano, con un índice ME/MI no superior a 10, son:

- “Actividades de las empresas de trabajo temporal”
- “Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia”
- “Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales”
- “Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física”

También para las ventas, pero en este caso en el grupo de empresas pequeñas, las actividades más homogéneas respecto a las magnitudes básicas tenemos, con índices PE/MI inferior a 4, a las actividades de:

- “Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales” (*)
- “Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia” (*)
- “Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad”
- “Actividades de las empresas de trabajo temporal” (*)
- “Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física” (*)
- “Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios”
- “Educación preprimaria”

Las cuatro actividades marcadas con (*) repiten respecto a los sectores reseñados para las medianas empresas.

Finalmente, si consideramos el resultado neto de las empresas medianas, las actividades con menor dispersión (con índice ME/MI inferior a 10) serían:

- “Actividades de los centros de llamadas”
- “Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad”
- “Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales”
- “Actividades de las empresas de trabajo temporal”
- “Servicios de apoyo a la silvicultura”
- “Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos”
- “Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad”

Para el caso de las empresas pequeñas, las actividades con menor dispersión en resultado neto (con índice PE/PI inferior a 4) serían:

- “Actividades de los centros de llamadas” (*)
- “Actividades de las empresas de trabajo temporal” (*)
- “Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad” (*)
- “Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales” (*)
- “Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento”
- “Actividades de limpieza”
- “Educación preprimaria”
- “Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios”

Las cuatro actividades señaladas con (*) también eran de las más homogéneas para el caso de las medianas empresas.

Los Gráficos S-3, S-4 y S-5 reincidenten en la perspectiva anterior y proporcionan una visión de conjunto de la variación absoluta de las magnitudes promedio entre los segmentos de PYME de cada sector, así como de las diferencias de nivel si realizamos una visión conjunta por ramas de actividad.

Hecha ya mención de los casos sectoriales más significativos, la panorámica general sugiere que las ramas de la energía; el agua, saneamientos y residuos; la construcción; las actividades inmobiliarias; y las actividades profesionales, científicas y técnicas, son las que presentan mayores activos en términos absolutos dentro de la PYME; en tanto que la educación, los servicios sanitarios y sociales, y actividades administrativas auxiliares son los que presentan activos más reducidos (Gráfico S-3).

Gráfico S-3.- Rangos de variación AT* entre segmentos de PYME por Ramas (Datos promedio 2019-23 en euros)

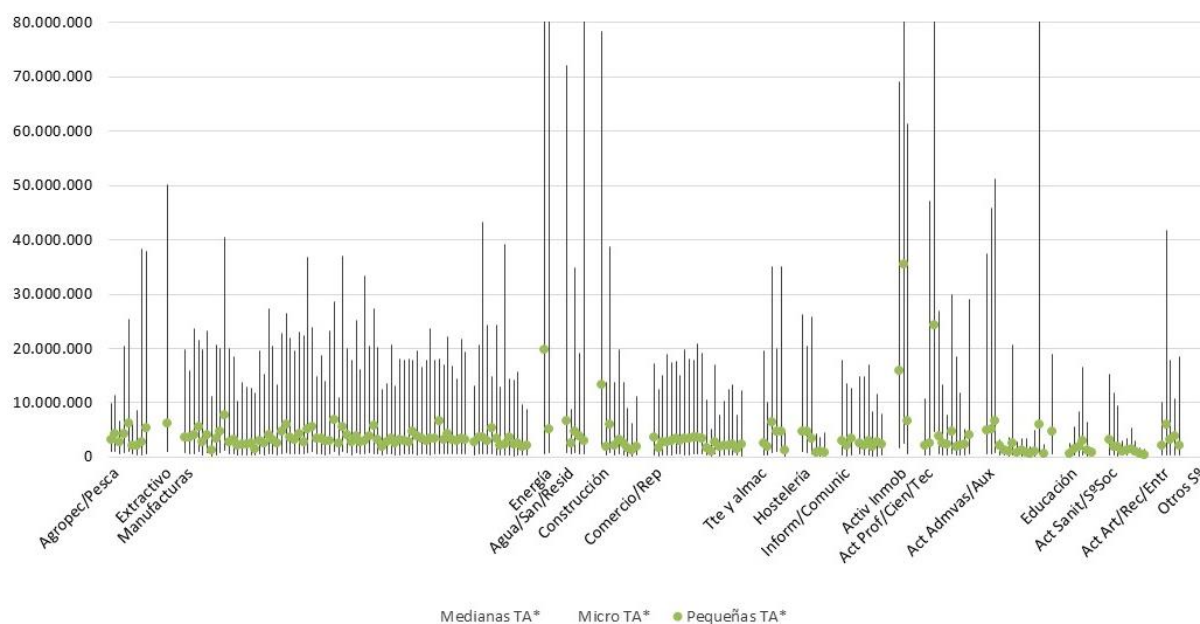
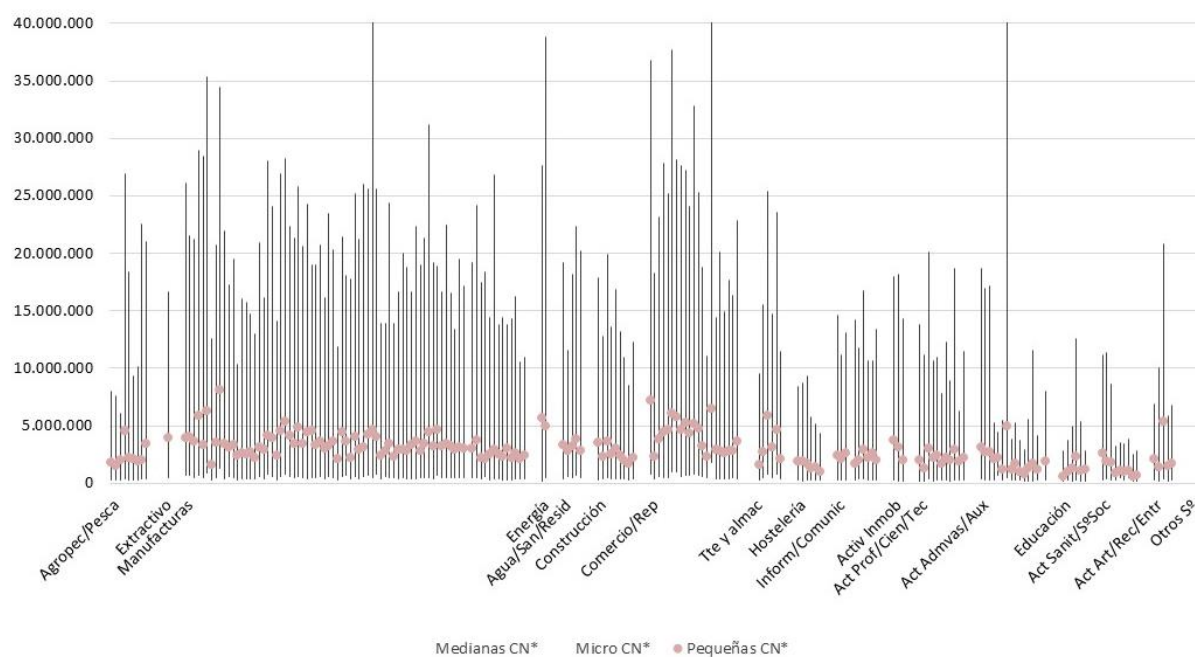
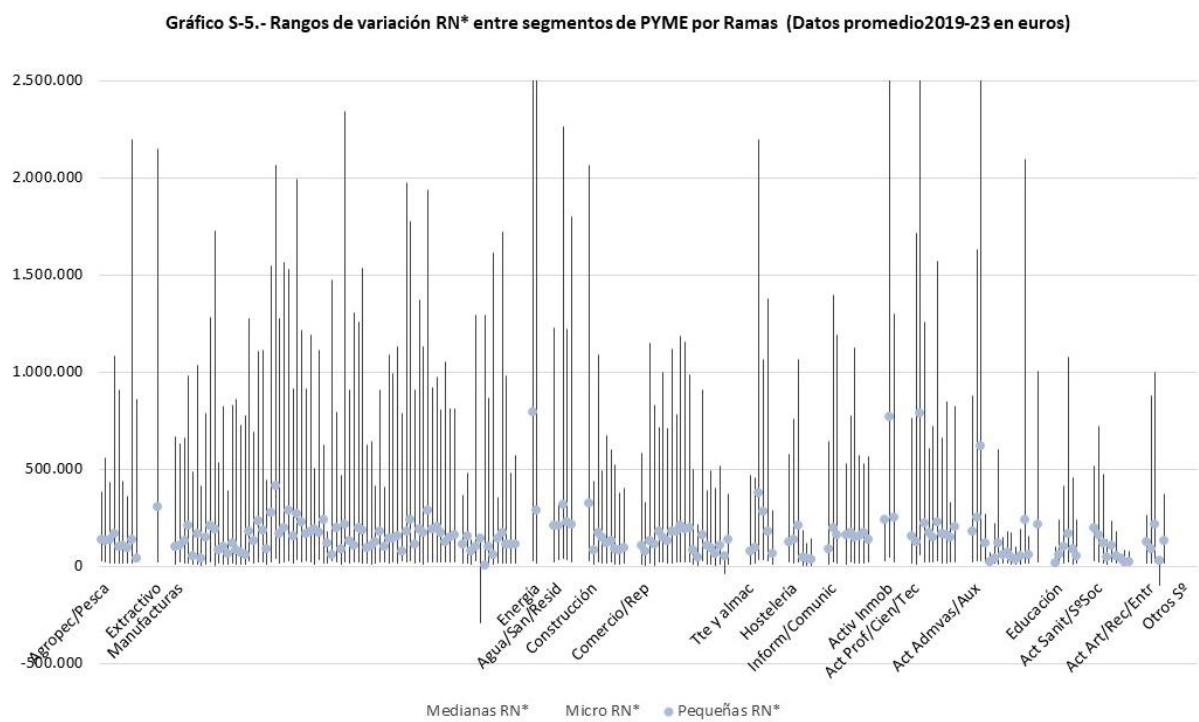


Gráfico S-4.- Rangos de variación CN* entre segmentos de PYME por Ramas (Datos promedio 2019-23 en euros)



En lo relativo a los rangos de variación por cifras de negocio (Gráfico S-4), aparecen tanto la relativa similitud que cabe esperar entre los sectores de una misma rama de actividad como las diferencias por ramas que se deducen del valor añadido de sus producciones. Así, por cifras de negocio, sectores intensivos en mano de obra como la educación, las actividades sanitarias y de servicios sociales y las actividades administrativas auxiliares son los más similares en sus ingresos por ventas. Mientras que el comercio y reparaciones, y energía y algunos de los sectores manufactureros, son los que muestran las mayores diferencias con base en esa cifra de negocios.



En cuanto a los resultados netos (Gráfico S-5), la perspectiva “estructural” de los años considerados (2019-2023) evidencia las disparidades que existen con base en ese indicador de las PYME en las ramas de la industria extractiva; de la energía; del sector del agua y saneamiento; comercio y reparaciones; actividades profesionales, científicas y técnicas; y actividades administrativas y auxiliares. Frente a esos casos, destaca la similitud de dichos resultados netos entre las PYME de otros servicios, así como de la educación, las actividades sanitarias y de servicios, y el comercio y reparaciones.

En materia de empleo, fijo y no fijo, y de productividad aparente del factor trabajo (aproximada mediante la *ratio* valor añadido/gastos de personal), las mayores diferencias y similitudes considerando las desviaciones estándar entre los segmentos de PYME por sectores, en valores promedio del período 2019-2023, se reflejan en el Cuadro S-4, en el que también se resaltan los sectores manufactureros de tecnología alta (amarillo) y medio-alta (verde), así como los servicios de tecnología punta (amarillo).

CUADRO S-4A. SECTORES CNAE CON MAYOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE TAMAÑOS DE PYME		
MÚLTIPLO DEL TRABAJO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO		
Sectores	ME/MI	PE/MI
143: Confección de prendas de vestir de punto	33,05	4,68
910: Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales	42,39	5,64
582: Edición de programas informáticos	34,87	5,56
302: Fabricación de locomotoras y material ferroviario	32,63	3,72

701: Actividades de las sedes centrales	38,45	6,31
799: Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	43,88	6,68
293: Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	26,08	5,08
854: Educación postsecundaria	39,30	7,36
211: Fabricación de productos farmacéuticos de base	31,81	6,29
691: Actividades jurídicas	38,95	6,55
861: Actividades hospitalarias	35,26	7,51
212: Fabricación de especialidades farmacéuticas	25,91	5,80
721: Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	31,86	6,21
360: Captación, depuración y distribución de agua	32,96	6,51
631: Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	34,64	6,67

MÚLTIPLO DEL TRABAJO NO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	80,32	14,67
781: Actividades de las agencias de colocación	96,02	11,85
012: Cultivos perennes	32,37	6,72
011: Cultivos no perennes	34,37	6,51
889: Otros actividades de servicios sociales sin alojamiento	39,51	6,56
591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión	55,15	9,57
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	36,14	7,94
016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	37,60	7,00
783: Otra provisión de recursos humanos	49,79	11,62
433: Acabado de edificios	42,90	7,07
932: Actividades recreativas y de entretenimiento	43,92	7,57
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	33,70	7,36
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	25,88	6,63
801: Actividades de seguridad privada	30,95	7,57
829: Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	81,38	12,38

MÚLTIPLO DE LA PRODUCTIVIDAD APARENTE DEL TRABAJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	6,88	1,17
771: Alquiler de vehículos de motor	1,89	1,13
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	1,40	1,54
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	1,83	1,20
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	1,45	1,19
301: Construcción naval	0,05	1,09
411: Promoción inmobiliaria	1,71	1,26
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	1,87	1,26
212: Fabricación de especialidades farmacéuticas	2,69	2,46
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	1,37	0,92
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	1,61	1,23
502: Transporte marítimo de mercancías	1,57	1,47

022: Explotación de la madera	1,42	0,98
110: Fabricación de bebidas	1,55	1,31
309: Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.	1,57	0,99

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

CUADRO S-4B. SECTORES CNAE CON MENOR DESVIACIÓN ESTÁNDAR ENTRE SEGMENTOS DE PYME

MÚLTIPLO DEL TRABAJO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
681: Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia	20,58	4,39
682: Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia	23,23	4,91
473: Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados	11,94	3,14
015: Producción agrícola combinada con la producción ganadera	18,05	5,06
012: Cultivos perennes	18,39	4,66
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	11,96	3,64
592: Actividades de grabación de sonido y edición musical	18,66	5,60
022: Explotación de la madera	13,74	4,09
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	11,31	4,51
411: Promoción inmobiliaria	16,87	4,68
462: Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos	12,27	3,68
104: Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales	14,28	4,04
782: Actividades de las empresas de trabajo temporal	12,04	3,63
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	16,26	6,36
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	5,78	4,97

MÚLTIPLO DEL TRABAJO NO FIJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
239: Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.	10,60	5,39
467: Otro comercio al por mayor especializado	12,13	3,92
109: Fabricación de productos para la alimentación animal	9,84	3,20
203: Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares; tintas de imprenta y masillas	11,37	4,65
466: Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros	14,35	4,63
321: Fabricación de artículos de joyería, bisutería y similares	16,26	6,19
133: Acabado de textiles	9,45	5,40
325: Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos	10,59	5,09
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	8,17	4,58
243: Fabricación de otros productos de primera transformación del acero	6,78	4,67
106: Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos	6,29	3,54
206: Fabricación de fibras artificiales y sintéticas	5,29	7,03
774: Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor	3,40	6,66
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	9,93	6,74
352: Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos	2,55	3,88

MÚLTIPLO DE LA PRODUCTIVIDAD APARENTE DEL TRABAJO: MEDIANA Y PEQUEÑA SOBRE MICRO

Sectores	ME/MI	PE/MI
731: Publicidad	1,03	1,01
551: Hoteles y alojamientos similares	1,00	0,98
521: Depósito y almacenamiento	0,98	0,99
433: Acabado de edificios	1,03	1,03
429: Construcción de otros proyectos de ingeniería civil	1,03	1,00
494: Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza	1,03	1,02
581: Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales	0,98	0,97
256: Tratamiento y revestimiento de metales; ingeniería mecánica por cuenta de terceros	1,03	1,02
332: Instalación de máquinas y equipos industriales	0,99	0,97
851: Educación preprimaria	0,98	0,98
871: Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios	0,98	0,98
712: Ensayos y análisis técnicos	0,98	0,99
432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	1,00	1,01
422: Construcción de redes	1,01	1,00
461: Intermediarios del comercio	1,00	1,00

Sectores manufactureros de tecnología media-alta Sectores manufactureros de tecnología alta Servicios de alta tecnología o de punta

En conjunto, se encuentra que la mayor diferencia entre tamaños dentro de cada sector se produce en la variable empleo no fijo, que se puede considerar vinculado de una forma más estructural con actividades auxiliares al resto de empresas y las actividades del sector primario. Los casos más relevantes de diferencias entre multiplicadores de medianas y pequeñas empresas respecto de las microempresas se observan en el empleo no fijo, sobre todo en actividades intensivas en mano de obra, y tanto por la mayor variabilidad sectorial de esta categoría de empleo como por la menor proporción de este en las microempresas. En cuanto a la productividad aparente del trabajo, por el contrario, esa menor dimensión del empleo y la habitual menor retribución media por empleado de las microempresas juegan a su favor y son numerosos los sectores en los que la productividad aparente del trabajo de las microempresas está muy cercana a las pequeñas empresas e incluso a las medianas. Para el caso de la “Construcción naval”, “Depósito y almacenamiento”, “Edición de libros y periódicos y otras actividades editoriales”, “Instalación de máquinas y equipos industriales”, “Educación preprimaria”, “Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios” y “Ensayos y análisis técnicos” la productividad de la micro es superior a la productividad de medianas y pequeñas empresas de su sector.

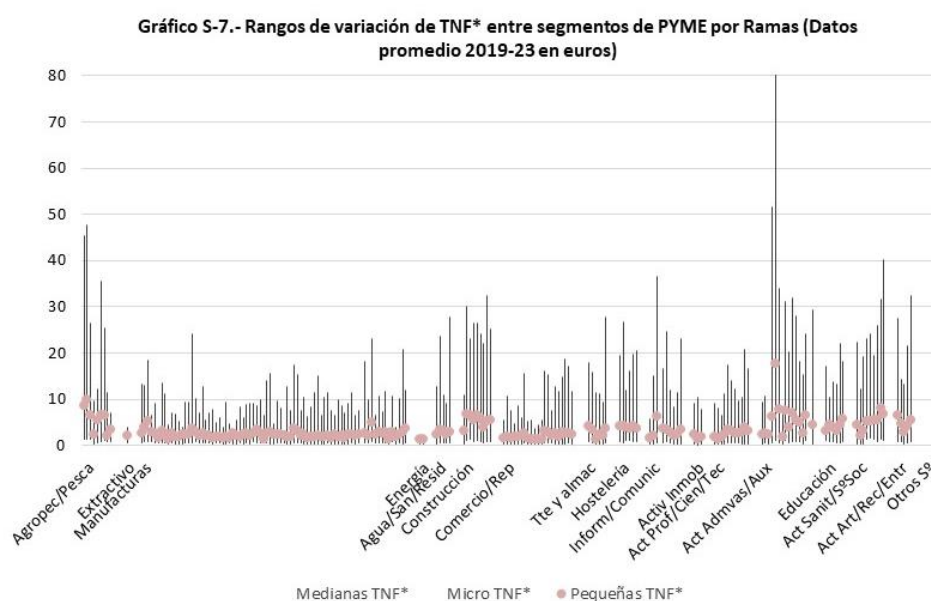
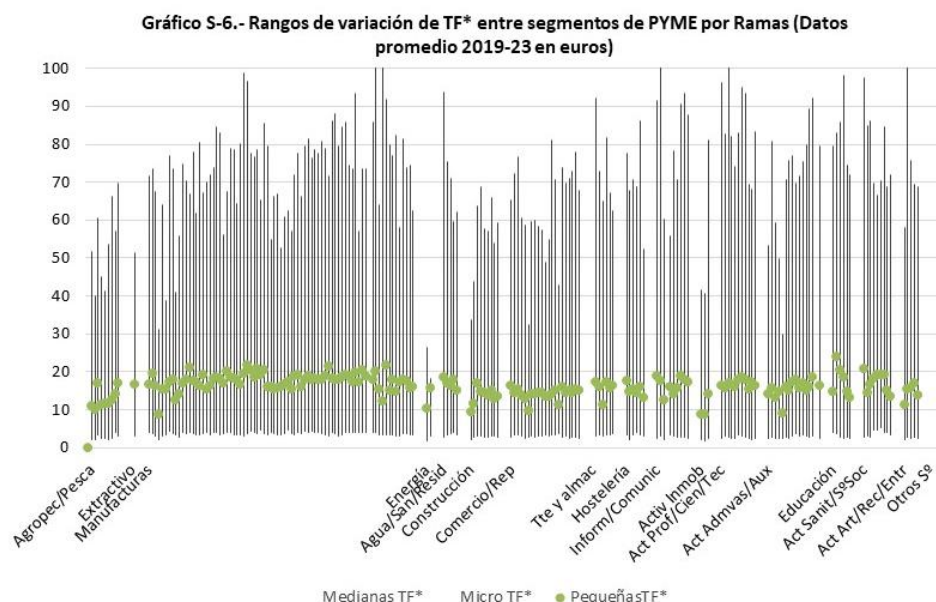
Los casos más dispares entre segmentos de PYME en esta ocasión, por número de empleados fijos en empresas medianas corresponden a las actividades de “Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos”; “Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales” con múltiplo ME/MI superior a 40. Para el caso de empresas pequeñas, los sectores a reseñar serían: “Actividades hospitalarias” y “Educación postsecundaria” con índice PE/PI superior a 7.

En el empleo no fijo, en el que se producen como ya se ha indicado las mayores desviaciones respecto de las microempresas, resaltan para las empresas medianas los casos de las actividades de “Actividades de las agencias de colocación”; “Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.”; “Actividades de las empresas de trabajo temporal”; “Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión” y “Otra provisión de recursos humanos” con un índice ME/MI superior a 50. Y para el segmento de las empresas pequeñas, destacan también las mismas actividades que en este caso presentan índice PE/PI superior a 10.

En cuanto a la productividad aparente del trabajo, las diferencias entre tamaños se reducen considerablemente. Para las medianas empresas, los sectores con índices ME/MI superiores a 2 son: “Producción de gas; distribución por tubería de combustibles gaseosos” y “Fabricación de especialidades farmacéuticas”. Para las pequeñas

empresas, las actividades con índice PE/MI superiora a 1,5 son: “Fabricación de especialidades farmacéuticas” (*) y “Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia”

Los Gráficos S-6, S-7 y S-8 ofrecen la panorámica de todos los sectores en los indicadores promedio de empleo durante el período 2019-2023, y sugieren una clara vinculación con las ramas de actividad, tanto en el empleo fijo como en el no fijo.

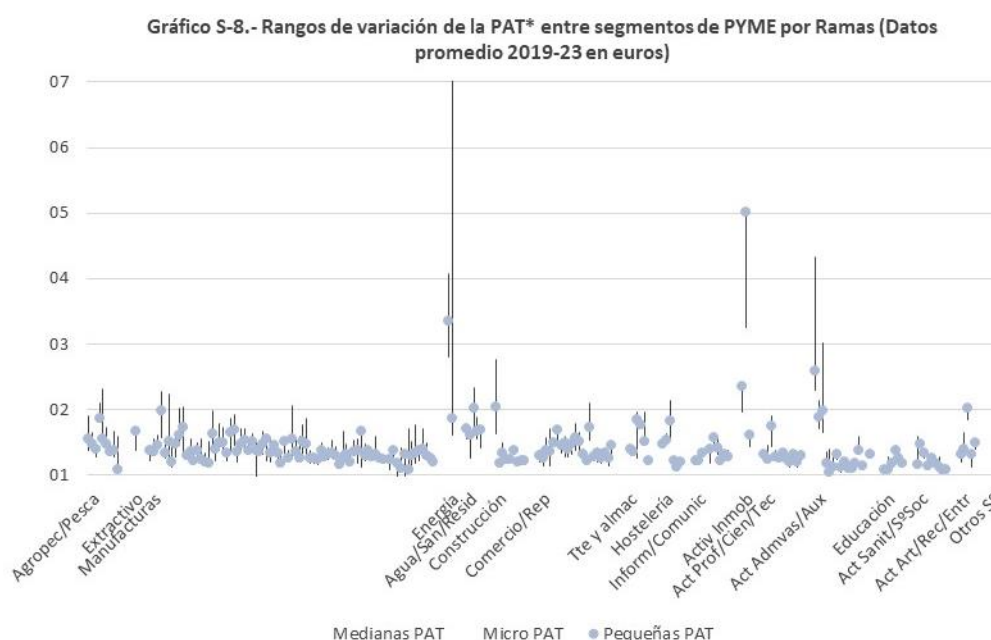


En la categoría de empleo fijo (Gráfico S-6), las mayores diferencias de nivel absoluto entre segmentos de PYME se producen en las actividades profesionales, científicas y técnicas, en la información y comunicaciones, en la educación y en las actividades artísticas y recreativas. Las menores desviaciones por empleo fijo, por el contrario, en la energía, en el sector agropecuario y la pesca, en la construcción, y en las actividades extractivas.

Por lo que respecta a la categoría del empleo no fijo (Gráfico S-7) destacan de manera espectacular, por su propia naturaleza, las mayores diferencias de nivel de las actividades administrativas y auxiliares, con empresas de trabajo temporal, agencias de colocación, y empresas de otra provisión de recursos humanos; también las actividades agrícolas y pesqueras, intensivas en mano de obra y con elevado componente de temporalidad, como

la silvicultura y otras actividades forestales, o los cultivos perennes. La menor disparidad de niveles en el empleo no fijo se encuentra en la energía, en las industrias extractivas y en las actividades inmobiliarias.

En cuanto a la productividad aparente del trabajo (Gráfico S-8), los mayores valores de la desviación en niveles absolutos de la variable se encuentran en las ramas con actividades que requieren una elevada intensidad de capital (como la producción, transporte y distribución de energía eléctrica, o la de gas), así como en aquellas otras en las que los ingresos tienen una reducida contrapartida de costes satisfechos al exterior por la prestación de los servicios (el alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia, o las actividades inmobiliarias). La mayor heterogeneidad se encuentra por ello en las ramas de la energía y de las actividades inmobiliarias. Los menores valores, por el contrario, se presentan en casos de retribuciones del trabajo relativamente elevadas respecto de los ingresos, como en la educación, los otros servicios, la información y comunicaciones, comercio y las actividades sanitarias y de servicios sociales. En la mayor parte de esas actividades, además, la productividad aparente del trabajo suele ser mayor en las micros y en las pequeñas empresas que en las medianas. Con casos concretos como la educación primaria y postsecundaria, las actividades jurídicas, o las actividades médicas y odontológicas, las hospitalarias, y otras actividades sanitarias.



8.3. Ranking de los principales indicadores de las PYME en la muestra sectorial

La muestra sectorial permite analizar también comportamientos específicos de cada rama; lo que se aborda en este apartado, que resume las 17 de ramas de actividad económica de las que se dispone en la CNAE-2009. Consiste en el cálculo de los valores extremos (superiores e inferiores) de cada rama y segmento de dimensión, en los indicadores que han ido evidenciando a lo largo del *Estudio* su mayor poder discriminador de las pautas de actuación de las PYME. Se toman para ello todos los sectores disponibles (250 de microempresas, 240 de empresas pequeñas y 204 de empresas medianas), y se calculan los valores de las medianas (por la pérdida de representatividad de los promedios, dadas las variaciones producidas entre las diferentes fases del ciclo económico y las particularidades específicas de los sectores económicos) de los mencionados indicadores entre 2019 y 2023. Los valores máximos de esas medianas de cada rama se presentan en forma de cuadro, en el que se precisan los sectores concretos de la CNAE en los que se obtienen dichos valores, así como se recuerdan los promedios de medianas y los rangos de variación de éstas para el total de sectores (de todas las ramas, por tanto) y segmentos de PYME. Esta misma información se ofrece en forma de gráficos, en los que se representan las diferencias entre los valores máximos y mínimos que toman las medianas de los indicadores, por ramas de

actividad y en el segmento de dimensión concreto de las microempresas, por ser el único en el que se encuentran datos de todos los sectores de cada rama. Con todo lo cual se pretende aportar una referencia estructural y comparativa por ramas de las micro, pequeñas y medianas empresas, que enmarque las comparaciones concretas y sector por sector que cada lector pueda hacer con la información desagregada del Anexo sectorial.

CUADRO S-5

RAMAS	INMOVILIZADO MATERIAL / TOTAL ACTIVO (%)						PATRIMONIO NETO / TOTAL PN Y PASIVO (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23
Agropec/Pesca	015.-	59,02	015.-	54,52	024.-	55,25	011.-	64,02	031.-	66,27	015.-	72,57
Extractivo	072.-	44,17	081.-	31,64	081.-	31,82	099.-	67,14	099.-	70,34	089.-	63,32
Manufacturas	107.-	44,32	107.-	40,17	171.-	43,82	253.-	69,19	202.-	70,37	143.-	73,27
Energía	351.-	49,32	351.-	53,09	352.-	75,55	352.-	48,79	352.-	45,61	352.-	46,07
Agua/San/Resid	383.-	36,38	382.-	37,27	383.-	36,92	360.-	63,56	381.-	55,71	360.-	57,91
Construcción	431.-	34,24	431.-	29,05	431.-	22,43	411.-	58,66	411.-	53,18	411.-	65,62
Comercio/Rep	473.-	32,44	478.-	33,04	473.-	27,93	461.-	54,84	473.-	59,56	453.-	53,65
Tte y almac	511.-	52,94	495.-	68,73	521.-	53,88	504.-	62,92	495.-	73,71	502.-	52,75
Hostelería	551.-	62,90	553.-	56,50	551.-	53,38	553.-	56,39	553.-	66,55	552.-	64,82
Inform/Comunic	611.-	38,03	612.-	40,96	611.-	50,75	601.-	57,28	601.-	65,28	591.-	50,89
Activ Inmob	682.-	31,88	682.-	15,35	682.-	5,59	682.-	71,94	682.-	60,84	682.-	56,94
Act Prof/Cien/Tec	750.-	40,27	750.-	35,61	712.-	27,10	701.-	80,19	701.-	67,16	702.-	65,85
Act Admvas/Aux	771.-	52,99	771.-	53,97	773.-	56,88	821.-	68,12	774.-	70,61	799.-	74,45
Educación	852.-	54,88	851.-	47,44	852.-	59,91	854.-	51,43	852.-	59,70	852.-	57,31
Act Sanit/SºSoc	873.-	54,93	879.-	53,15	873.-	49,22	861.-	62,51	872.-	65,56	872.-	63,02
Act Art/Rec/Entr	931.-	47,69	931.-	38,48	910.-	54,89	920.-	59,47	910.-	76,43	900.-	60,64
Otros Sº	941.-	31,58	949.-	37,47	949.-	42,98	941.-	68,06	941.-	78,12	949.-	75,02

RAMAS	DEUD. COM. Y OT. CTAS. COB. / CIFRA DE NEGOCIOS (DÍAS)						ACREED. COM. Y OT. CTAS. PAGAR/ APROVISION. (DÍAS)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23
Agropec/Pesca	023.-	140,17	013.-	128,30	031.-	100,54	017.-	326,02	024.-	234,84	024.-	272,47
Extractivo	099.-	183,79	099.-	148,32	081.-	114,20	099.-	430,43	081.-	286,43	081.-	219,60
Manufacturas	233.-	144,79	303.-	162,98	302.-	145,32	301.-	301,39	120.-	464,81	301.-	444,34
Energía	352.-	113,18	353.-	91,69	352.-	72,60	351.-	420,84	351.-	206,32	351.-	146,25
Agua/San/Resid	360.-	114,52	370.-	119,98	360.-	125,05	370.-	328,22	360.-	300,86	360.-	324,40
Construcción	421.-	138,83	421.-	136,37	429.-	145,75	431.-	363,37	431.-	247,44	411.-	245,59
Comercio/Rep	466.-	87,76	466.-	96,95	466.-	98,06	452.-	162,38	476.-	133,05	475.-	129,65
Tte y almac	491.-	98,13	495.-	110,51	493.-	94,12	491.-	366,39	495.-	1219,79	521.-	251,19
Hostelería	552.-	41,09	552.-	43,88	562.-	49,54	559.-	436,52	559.-	380,51	551.-	388,70
Inform/Comunic	601.-	150,31	592.-	236,45	582.-	122,69	602.-	473,08	601.-	677,53	582.-	466,24
Activ Inmob	682.-	101,66	683.-	60,73	683.-	70,93	682.-	1229,40	682.-	661,49	682.-	471,08

Act Prof/Cien/Tec	721.-	160,61	721.-	170,88	722.-	307,53	691.-	965,74	692.-	976,98	722.-	1327,57
Act Admvas/Aux	774.-	135,36	781.-	118,73	774.-	166,07	782.-	824,41	782.-	2210,41	782.-	2149,44
Educación	853.-	109,78	855.-	95,31	854.-	106,19	851.-	452,58	854.-	701,98	854.-	669,47
Act Sanit/SºSoc	881.-	49,79	869.-	57,15	869.-	74,66	881.-	608,83	881.-	834,75	889.-	544,34
Act Art/Rec/Entr	910.-	102,27	931.-	74,24	910.-	134,49	931.-	457,02	931.-	640,84	931.-	1349,28
Otros Sº	949.-	132,63	949.-	211,35	949.-	90,61	949.-	546,88	949.-	655,21	949.-	2955,72

PROV Y DEUDAS C.P. / EXIGIBLE TOTAL (%)

VALOR AÑADIDO / CIFRA DE NEGOCIOS (%)

RAMAS	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23
Agropec/Pesca	017.-	32,12	017.-	25,56	022.-	46,51	031.-	46,17	031.-	48,57	024.-	45,85
Extractivo	091.-	32,03	099.-	18,51	089.-	14,87	072.-	33,49	099.-	37,94	081.-	29,78
Manufacturas	142.-	46,11	182.-	35,61	131.-	45,16	256.-	49,57	303.-	50,30	331.-	45,32
Energía	351.-	11,12	353.-	8,39	351.-	6,46	351.-	53,55	351.-	42,40	351.-	38,71
Agua/San/Resid	390.-	21,60	383.-	17,64	390.-	25,55	370.-	52,48	370.-	44,80	370.-	51,71
Construcción	422.-	22,62	431.-	17,52	431.-	22,36	422.-	43,18	433.-	40,98	433.-	40,54
Comercio/Rep	451.-	30,97	451.-	45,10	451.-	55,89	452.-	33,31	452.-	29,21	474.-	24,02
Tte y almac	531.-	32,98	512.-	22,94	494.-	19,82	493.-	50,33	495.-	76,49	493.-	60,28
Hostelería	563.-	24,69	553.-	17,67	553.-	21,03	553.-	50,42	553.-	57,25	553.-	54,65
Inform/Comunic	601.-	20,65	639.-	20,76	611.-	14,12	582.-	50,11	582.-	61,46	582.-	67,85
Activ Inmob	683.-	23,17	683.-	15,14	681.-	5,58	682.-	65,17	682.-	65,76	682.-	65,06
Act Prof/Cien/Tec	691.-	28,53	691.-	30,63	691.-	34,92	701.-	65,26	692.-	64,72	701.-	73,84
Act Admvas/Aux	772.-	25,82	782.-	26,06	771.-	27,94	782.-	79,07	782.-	85,75	782.-	92,53
Educación	855.-	25,87	855.-	24,34	852.-	21,04	852.-	97,52	852.-	112,49	852.-	101,80
Act Sanit/SºSoc	872.-	43,08	872.-	17,54	889.-	17,05	881.-	71,11	881.-	86,48	881.-	88,81
Act Art/Rec/Entr	920.-	22,79	932.-	15,64	910.-	18,22	910.-	48,33	910.-	56,56	931.-	62,63
Otros Sº	949.-	20,84	941.-	10,39	949.-	9,82	949.-	51,38	941.-	50,21	949.-	87,98

GAST. FIN./ (RTDO.ANTES IMPTO.+GASTOS FIN.)(%)

TOTAL ACTIVO / EXIGIBLE TOTAL (%)

RAMAS	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23	Sect	m 19-23
Agropec/Pesca	017.-	22,23	015.-	19,81	032.-	38,72	011.-	277,90	031.-	296,51	015.-	364,63
Extractivo	071.-	71,39	081.-	12,08	081.-	20,98	099.-	304,34	099.-	337,12	089.-	272,64
Manufacturas	303.-	62,79	321.-	32,11	301.-	58,14	253.-	324,53	202.-	337,49	143.-	374,10
Energía	352.-	32,96	353.-	73,38	351.-	44,04	352.-	195,26	352.-	183,86	352.-	185,41
Agua/San/Resid	390.-	15,73	370.-	23,65	390.-	58,71	360.-	274,43	381.-	225,78	360.-	237,58
Construcción	411.-	25,36	421.-	32,82	421.-	30,71	411.-	241,90	411.-	213,60	411.-	290,91
Comercio/Rep	476.-	30,24	451.-	20,97	478.-	27,79	461.-	221,45	473.-	247,27	453.-	215,77
Tte y almac	494.-	19,80	511.-	44,87	522.-	32,12	504.-	269,72	495.-	380,33	502.-	211,66
Hostelería	559.-	26,27	559.-	28,97	562.-	42,80	553.-	229,30	553.-	298,99	552.-	284,24

Inform/Comunic	619.-	12,10	591.-	17,34	581.-	17,19	601.-	234,11	601.-	288,04	591.-	203,64
Activ Inmob	681.-	28,75	681.-	45,30	681.-	55,50	682.-	356,39	682.-	255,34	682.-	232,22
Act Prof/Cien/Tec	701.-	16,44	721.-	13,42	692.-	22,15	701.-	504,72	701.-	304,50	702.-	292,83
Act Admvas/Aux	771.-	21,41	771.-	29,85	773.-	33,32	821.-	313,68	774.-	340,24	799.-	391,42
Educación	851.-	22,21	851.-	17,57	851.-	18,71	854.-	205,91	852.-	248,17	852.-	234,24
Act Sanit/SºSoc	871.-	25,45	873.-	21,09	861.-	25,56	861.-	266,77	872.-	290,37	872.-	270,44
Act Art/Rec/Entr	931.-	29,08	931.-	32,22	931.-	47,22	920.-	246,74	910.-	424,35	900.-	254,09
Otros Sº	941.-	15,13	949.-	16,42	949.-	10,99	941.-	313,12	941.-	457,07	949.-	400,27

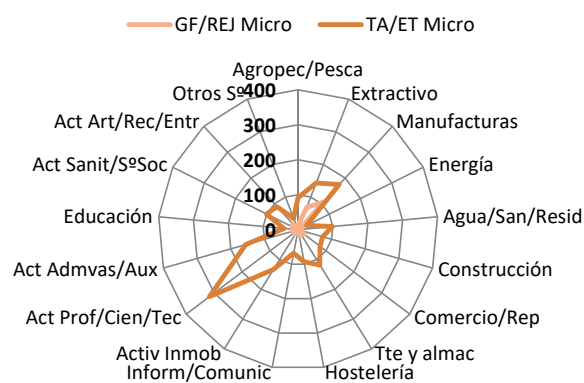
CNAE 2009

		20	
		25.4	
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicios de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

El Cuadro S-5 ofrece, por tanto, los mayores valores de la mediana (2019-2023) por ramas y segmentos de PYME de los principales indicadores de estructura patrimonial, actividad y solvencia de la muestra sectorial. Se señalan también en el Cuadro los sectores manufactureros de alta (amarillo) y medio-alta intensidad tecnológica (verde), así como los servicios de tecnología punta (azul). Estos mayores valores promedio de la mediana por ramas son los que asimismo se representan, mediante sus diferencias respecto de los correspondientes menores valores promedio, en los Gráficos S-9 a S-12, para proporcionar un ejemplo sobre la dispersión que se verifica en los mencionados indicadores, entre los sectores de las microempresas y en cada una de sus ramas de actividad.

Por lo que se refiere a indicadores concretos del Cuadro S-5, en el Gráfico S-9 se representan las diferencias entre los valores extremos de las microempresas por ramas, tanto del endeudamiento (*ratio* de total activo respecto del exigible total: TA/ET) como de los costes financieros (gastos financieros respecto del resultado antes de impuestos más dichos gastos financieros: GF/BAIT).

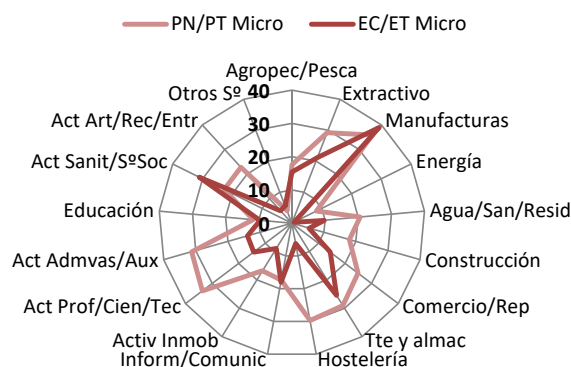
Gráfico S-9- Diferencias entre valores extremos de Indicadores
Microempresas en los sectores CNAE-2009 de cada Rama.
Diferencias de medianas (2019-23) de GF/REJ y TA/ET



En la perspectiva general del endeudamiento, los valores promedio de las *ratios* (medianas del período) por segmentos sugieren mayor peso del exigible total en las pequeñas empresas, seguidas de las microempresas y las medianas, con pesos medios relativamente próximos entre ellas. Ello se compagina con costes financieros muy próximos entre sí según el tamaño, siendo en todo caso superiores en las microempresas. Por ramas, las mayores diferencias entre las microempresas por exigible total se producen en actividades profesionales,

científicas y técnicas y la de manufacturas; y las menores, las de educación, energía y otros servicios. En cuanto al indicador de coste financiero, las mayores disparidades por ramas de microempresas se encuentran en las manufacturas, y las industrias extractivas; y las menores, en la rama otros servicios, información y comunicaciones y energía.

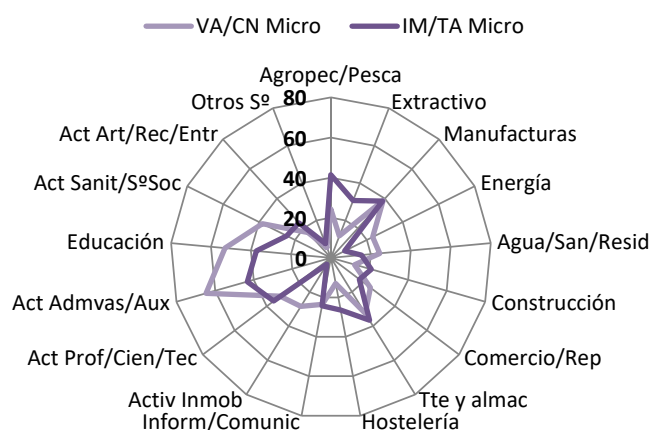
**Gráfico S-10- Diferencias entre valores extremos de Indicadores
Microempresas en los sectores CNAE-2009 de cada Rama. Diferencias
de medianas (2019-23) de PN/PT y EC/ET**



En el Gráfico S-10 se representan las diferencias entre los valores extremos por ramas de microempresas de la relación entre patrimonio neto y el total de ese patrimonio neto y el pasivo (PN/PT), y de la *ratio* entre las provisiones y las deudas a corto plazo y el exigible total (EC/ET), como sendas aproximaciones a la solvencia y al endeudamiento a corto de las microempresas.

En general, y por lo que concierne al peso de la capitalización con recursos propios, los mayores valores medios se dan en las pequeñas empresas, seguidas de microempresas y medianas empresas; y los mayores rangos de variación entre los valores máximos y mínimos en las empresas medianas, seguidas de las pequeñas y las microempresas. Por ramas, las microempresas, tal y como se manifiesta en el Gráfico S-10, denotan las mayores diferencias entre los valores máximos y mínimos de su solvencia en las actividades de manufacturas y las actividades profesionales, científicas y técnicas; en tanto que las menores corresponden a otros servicios, y las actividades de educación y de energía. En cuanto al endeudamiento a corto plazo, la mayor diferencia entre microempresas se verifica en las actividades manufactureras y actividades sanitarias y de servicios sociales y de transporte y almacenamiento; y las menores, en energía, actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento, y en construcción.

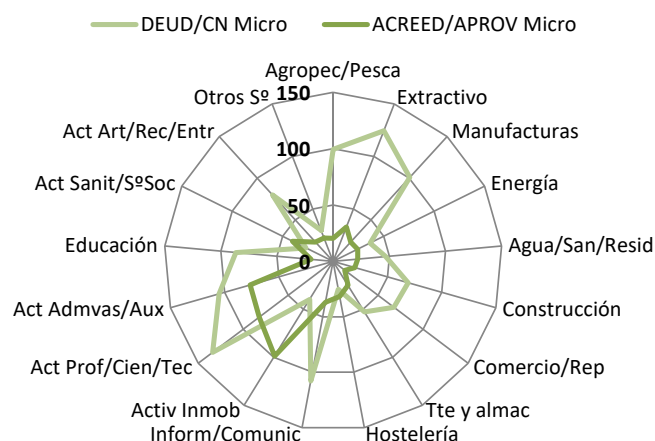
**Gráfico S-11- Diferencias entre valores extremos de Indicadores
Microempresas en los sectores CNAE-2009 de cada Rama.
Diferencias de medianas (2019-23) de VA/CN y IM/TA**



Las diferencias entre los valores extremos por ramas de las *ratios* entre valor añadido y cifra de negocios (VA/CN), y entre inmovilizado material y total activo (IM/TA), son las que se representan en el Gráfico S-11, para evaluar de forma comparada la eficiencia productiva y la estructura material del activo de las microempresas, respectivamente.

El Cuadro S-5 también pone de manifiesto cómo el valor añadido sobre la cifra de negocio durante el período analizado tiende a aproximar la eficiencia de las pequeñas y las medianas empresas, y a situarlas por encima de las microempresas. De igual forma, son las microempresas las de mayor peso medio del inmovilizado material dentro de su activo, seguidas de las pequeñas y las medianas. El análisis por ramas en el caso específico de las microempresas, del Gráfico S-11, indica que las de mayores diferencias en eficiencia son las actividades administrativas y servicios auxiliares, las actividades de educación y las manufacturas; y las más similares en dicha eficiencia, la rama otros servicios y la industria extractiva y de la construcción. En cuanto al peso medio del inmovilizado material dentro del activo, las ramas con mayores diferencias entre las microempresas son las actividades administrativas y auxiliares, las actividades agropecuarias y de pesca y las manufacturas; y las menores, las actividades inmobiliarias, otros servicios y energía.

**Gráfico S-12- Diferencias entre valores extremos de Indicadores
Microempresas por sectores CNAE-2009 de cada Rama. Diferencias de
medias (2019-23) de DEUD/CN y ACREED/APROV (valores 1/10)**



En el Gráfico S-12, por último, se muestran las diferencias entre los valores extremos por ramas de los indicadores que aproximan a las rotaciones: deudores comerciales y otras cuentas a cobrar respecto de la cifra de negocios (DEUD/CN), y acreedores comerciales y otras cuentas a pagar respecto de los aprovisionamientos (ACREED/APROV). Indicadores que, según los valores promedio de las medianas por segmentos de PYME del Cuadro S-5, evidencian deudas comerciales inferiores en las microempresas respecto de las pequeñas, y con menor rango de variación entre sus valores máximos y mínimos; mientras que las empresas medianas tienen una posición mayor y además mayores variaciones. En cuanto a los créditos de proveedores, se aprecia tanto el mayor promedio entre las microempresas como su menor rango de variación, seguidas de medianas y pequeñas empresas; debido a la mayor capacidad de imponer aplazamientos de pago por parte de las primeras.

Por ramas de microempresas, que se visualizan en el Gráfico S-12, las mayores diferencias en el crédito de provisión concedido a clientes se producen en la rama de actividades profesionales, científicas y técnicas, actividades extractivas e información y comunicaciones; y las menores en la hostelería, actividades sanitarias y de servicios sociales y la rama de otros servicios. Y por lo que se refiere al peso medio de los acreedores en la cifra de negocio, las ramas de microempresas más dispares resultan ser las ramas de actividades inmobiliarias, las actividades administrativas y auxiliares y las de actividades profesionales, científicas y técnicas; y las ramas más homogéneas, comercio y reparaciones, educación y construcción.

8.4. Ranking de los indicadores de rentabilidad

Los indicadores de síntesis de la rentabilidad se plantean también por ramas, de forma que la comparación de cada sector y segmento de PYME en concreto se inserte en un doble marco de referencia, compuesto tanto por sus valores extremos como por los de todos los sectores y segmentos de las restantes ramas de actividad. Y de ahí que en este apartado se presenten los valores extremos (máximos y mínimos) y el promedio de todos y cada uno de los indicadores-medianas que integran la rentabilidad, por segmentos de dimensión de las PYME y para las 17 ramas de actividad disponibles, durante el período 2019-2023. Sus valores se presentan en el Cuadro S-6 (en el que se siguen resaltando mediante los colores habituales los sectores manufactureros de alta y medio-alta intensidad tecnológica, y los de servicios de tecnología punta), en tanto que la variabilidad se visualiza mediante las líneas de dispersión de todos los valores individuales de la muestra sectorial, en los Gráficos S-13 a S-15 (en los que, por utilizar escalas logarítmicas, se sustituyen por el valor 0,01 los que son inicialmente negativos, debido a la imposibilidad de representar éstos).

CUADRO S-6

RAMAS	RENTAB. FINANCIERA (ROE) (%)						RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA=MARG x ROT.) (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21
Agropec/Pesca	023.-	8,77	016.-	10,78	016.-	18,20	023.-	7,76	024.-	7,60	016.-	9,83
Extractivo	091.-	6,85	089.-	6,79	089.-	7,07	091.-	4,87	089.-	6,06	089.-	5,68
Manufacturas	268.-	16,56	275.-	14,82	275.-	21,14	268.-	11,55	143.-	10,63	325.-	16,65
Energía	351.-	9,83	351.-	13,43	351.-	10,96	351.-	7,39	352.-	8,43	352.-	7,23
Agua/San/Resid	383.-	11,57	390.-	16,18	370.-	27,84	383.-	8,20	390.-	11,44	370.-	21,27
Construcción	433.-	11,30	422.-	15,44	432.-	15,20	439.-	6,87	433.-	9,63	433.-	9,28
Comercio/Rep	479.-	10,78	461.-	12,69	466.-	15,00	461.-	8,08	461.-	8,24	453.-	9,85
Tte y almac	504.-	13,91	512.-	21,56	532.-	22,57	504.-	9,63	512.-	11,42	532.-	8,91
Hostelería	563.-	18,33	563.-	16,09	561.-	15,19	553.-	7,18	561.-	10,00	561.-	9,03
Inform/Comunic	612.-	16,73	639.-	25,11	582.-	22,11	631.-	10,62	611.-	11,22	639.-	11,70
Activ Inmob	683.-	5,96	683.-	7,85	683.-	4,20	683.-	4,86	683.-	5,47	682.-	3,74
Act Prof/Cien/Tec	712.-	13,81	743.-	27,90	691.-	34,36	712.-	10,54	743.-	17,04	712.-	12,66
Act Admvas/Aux	781.-	17,41	799.-	21,74	783.-	22,04	781.-	11,14	822.-	11,32	799.-	11,60
Educación	856.-	16,73	856.-	19,31	856.-	39,03	856.-	11,08	855.-	9,25	856.-	21,79
Act Sanit/SºSoc	862.-	12,69	862.-	14,91	862.-	17,25	862.-	10,63	862.-	13,18	862.-	11,38
Act Art/Rec/Entr	900.-	11,41	920.-	15,94	920.-	11,99	920.-	9,00	920.-	11,43	920.-	9,11
Otros Sº	949.-	4,93	941.-	3,35	949.-	2,74	949.-	4,39	941.-	2,87	949.-	2,99
Todas Ramas	R*	7,84	R*	9,83	R*	10,62	R*	5,56	R*	6,86	R*	6,97
Agropec/Pesca	015.-	2,60	017.-	0,72	015.-	5,54	017.-	2,26	017.-	1,98	015.-	4,14
Extractivo	071.-	0,50	081.-	4,52	081.-	6,30	071.-	1,09	081.-	4,23	081.-	4,98
Manufacturas	142.-	-2,42	272.-	-0,26	303.-	-4,05	142.-	-0,41	272.-	0,19	301.-	0,64
Energía	353.-	3,55	353.-	3,67	352.-	9,21	353.-	2,82	353.-	3,99	351.-	5,72
Agua/San/Resid	360.-	4,54	370.-	6,81	360.-	2,60	360.-	4,08	360.-	5,07	360.-	2,64
Construcción	411.-	2,61	411.-	4,82	411.-	3,90	411.-	2,46	411.-	4,17	411.-	3,75
Comercio/Rep	476.-	4,91	451.-	7,57	478.-	-1,89	476.-	2,77	451.-	4,91	478.-	-0,93
Tte y almac	511.-	2,61	531.-	-18,15	493.-	6,91	511.-	2,85	531.-	-4,10	493.-	5,44
Hostelería	552.-	4,32	552.-	6,62	562.-	6,54	552.-	3,48	559.-	5,21	562.-	4,44

Inform/Comunic	602.-	3,62	601.-	5,77	581.-	8,04	602.-	2,15	581.-	4,79	602.-	4,57
Activ Inmob	682.-	2,61	681.-	3,27	681.-	-3,57	682.-	2,81	681.-	3,13	681.-	2,93
Act Prof/Cien/Tec	701.-	1,63	701.-	4,67	749.-	4,91	701.-	1,72	701.-	3,86	749.-	4,24
Act Admvas/Aux	821.-	4,29	821.-	5,52	821.-	5,00	821.-	3,99	823.-	4,01	771.-	3,21
Educación	851.-	7,06	852.-	5,60	851.-	8,09	851.-	4,60	851.-	5,01	851.-	5,74
Act Sanit/SºSoc	879.-	4,37	881.-	7,46	879.-	-0,44	879.-	4,44	873.-	5,28	879.-	0,33
Act Art/Rec/Entr	931.-	4,12	931.-	2,33	931.-	-5,70	931.-	3,05	931.-	2,32	931.-	0,71
Otros Sº	941.-	3,64	949.-	2,49	949.-	2,74	941.-	2,86	949.-	2,09	949.-	2,99

APALANCAMIENTO FIN. (APF= CARG.FIN. X ENDEUD.) (%)

RAMAS	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21
Agropec/Pesca	016.-	181,92	032.-	231,27	022.-	238,13
Extractivo	072.-	224,53	089.-	145,65	089.-	153,74
Manufacturas	142.-	446,33	120.-	286,78	161.-	248,56
Energía	351.-	195,16	351.-	237,78	351.-	255,51
Agua/San/Resid	390.-	201,98	382.-	217,12	390.-	227,46
Construcción	433.-	216,12	432.-	196,96	422.-	258,12
Comercio/Rep	471.-	259,00	472.-	221,38	478.-	332,03
Tte y almac	532.-	266,36	531.-	427,10	532.-	338,64
Hostelería	563.-	321,28	559.-	266,87	561.-	219,90
Inform/Comunic	612.-	222,73	639.-	322,68	592.-	328,41
Activ Inmob	683.-	154,46	683.-	162,53	683.-	137,91
Act Prof/Cien/Tec	750.-	203,35	691.-	232,33	691.-	435,39
Act Admvas/Aux	811.-	247,59	799.-	372,00	783.-	438,63
Educación	856.-	210,69	856.-	254,31	854.-	319,06
Act Sanit/SºSoc	881.-	222,35	871.-	184,49	871.-	200,22
Act Art/Rec/Entr	931.-	210,07	900.-	202,34	900.-	181,91
Otros Sº	949.-	141,01	949.-	165,05	949.-	121,97
Todas Ramas	R*	179,04	R*	179,77	R*	191,93
Agropec/Pesca	015.-	132,53	015.-	131,13	015.-	126,12
Extractivo	071.-	63,09	099.-	131,48	081.-	150,72
Manufacturas	303.-	91,61	263.-	122,03	206.-	127,69
Energía	353.-	140,58	353.-	157,34	352.-	173,62
Agua/San/Resid	360.-	141,42	370.-	157,21	360.-	126,33
Construcción	411.-	136,19	411.-	147,14	411.-	130,86
Comercio/Rep	473.-	171,84	473.-	155,97	473.-	177,47
Tte y almac	504.-	141,87	495.-	133,23	502.-	161,34
Hostelería	553.-	157,15	553.-	143,67	552.-	146,74
Inform/Comunic	581.-	162,78	601.-	142,86	631.-	176,06
Activ Inmob	682.-	117,64	682.-	123,69	681.-	104,55
Act Prof/Cien/Tec	701.-	102,13	701.-	130,82	701.-	132,27
Act Admvas/Aux	821.-	131,89	821.-	135,34	821.-	130,35
Educación	854.-	184,11	852.-	150,73	852.-	156,76

Act Sanit/SºSoc	861.-	149,37	872.-	144,80	879.-	141,49
Act Art/Rec/Entr	920.-	153,97	910.-	117,27	910.-	154,90
Otros Sº	941.-	125,85	941.-	116,91	949.-	121,97

(MARGEN) (RTDO. ANT IMP+GAST FINAN)/CN (%)**(ROTACIÓN) CIFRA DE NEGOCIOS / AT (%)**

RAMAS	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21
Agropec/Pesca	011.-	15,35	012.-	12,33	031.-	12,70	022.-	81,36	022.-	113,77	016.-	157,45
Extractivo	099.-	9,26	099.-	9,79	089.-	14,88	091.-	93,30	089.-	71,74	081.-	60,16
Manufacturas	211.-	11,90	265.-	11,37	325.-	16,17	109.-	159,72	109.-	164,26	109.-	173,30
Energía	351.-	29,04	351.-	25,99	351.-	21,79	352.-	48,44	352.-	78,32	352.-	40,34
Agua/San/Resid	382.-	11,15	382.-	14,76	390.-	20,51	381.-	112,92	381.-	103,26	370.-	142,61
Construcción	411.-	16,37	411.-	15,56	411.-	17,44	433.-	127,22	433.-	152,37	433.-	138,80
Comercio/Rep	461.-	8,07	466.-	6,68	466.-	7,07	473.-	278,33	473.-	225,46	473.-	241,92
Tte y almac	521.-	11,49	495.-	50,67	521.-	11,20	532.-	169,26	531.-	239,34	532.-	260,51
Hostelería	552.-	14,53	553.-	19,87	553.-	17,03	563.-	166,62	562.-	171,54	562.-	155,89
Inform/Comunic	592.-	12,63	592.-	12,70	582.-	12,75	612.-	108,09	619.-	111,95	639.-	161,82
Activ Inmob	682.-	36,44	682.-	39,85	682.-	41,06	683.-	30,12	683.-	32,57	681.-	25,56
Act Prof/Cien/Tec	701.-	25,46	701.-	29,32	701.-	33,31	750.-	141,08	731.-	152,88	731.-	155,96
Act Admvas/Aux	774.-	15,69	774.-	28,13	774.-	31,27	791.-	220,94	791.-	200,53	782.-	242,61
Educación	854.-	14,52	854.-	11,25	856.-	13,42	856.-	120,73	856.-	131,88	856.-	233,51
Act Sanit/SºSoc	861.-	10,69	872.-	12,48	862.-	10,49	872.-	129,09	889.-	154,03	889.-	190,74
Act Art/Rec/Entr	932.-	10,56	932.-	11,47	910.-	13,22	900.-	110,23	920.-	171,80	920.-	114,88
Otros Sº	949.-	10,75	941.-	6,44	949.-	5,49	949.-	40,79	941.-	40,63	949.-	55,20
Todas Ramas	R*	7,42	R*	8,01	R*	7,92	R*	89,74	R*	101,99	R*	108,21
Agropec/Pesca	022.-	5,74	017.-	3,92	024.-	3,77	012.-	23,45	012.-	34,34	032.-	55,57
Extractivo	072.-	6,80	081.-	8,39	081.-	8,28	071.-	21,57	099.-	48,44	089.-	55,12
Manufacturas	142.-	-1,18	272.-	0,26	303.-	0,80	110.-	33,88	110.-	44,55	301.-	42,53
Energía	352.-	5,21	353.-	5,15	352.-	14,49	351.-	24,10	351.-	30,46	351.-	28,54
Agua/San/Resid	390.-	7,83	383.-	9,51	381.-	4,31	360.-	44,87	360.-	47,57	390.-	9,23
Construcción	412.-	4,87	412.-	5,09	439.-	4,92	411.-	15,05	411.-	26,48	411.-	22,94
Comercio/Rep	472.-	1,80	451.-	2,38	478.-	-0,45	475.-	108,11	466.-	123,16	476.-	108,26
Tte y almac	511.-	2,88	531.-	-1,44	494.-	3,53	521.-	41,55	495.-	22,56	493.-	47,18
Hostelería	561.-	4,38	562.-	4,43	562.-	3,12	552.-	32,13	559.-	42,25	553.-	43,30
Inform/Comunic	612.-	6,34	581.-	6,19	592.-	5,27	602.-	33,27	612.-	58,58	611.-	72,19
Activ Inmob	683.-	16,12	681.-	14,24	681.-	10,21	682.-	7,70	682.-	9,17	682.-	8,73
Act Prof/Cien/Tec	742.-	6,65	750.-	5,50	743.-	5,40	701.-	7,11	701.-	11,62	701.-	13,96
Act Admvas/Aux	791.-	4,33	782.-	2,79	791.-	2,15	821.-	30,10	821.-	26,64	821.-	13,16
Educación	851.-	5,03	851.-	4,75	851.-	4,50	852.-	56,08	852.-	61,59	853.-	59,30
Act Sanit/SºSoc	889.-	6,19	889.-	4,90	879.-	0,29	873.-	60,36	873.-	59,20	873.-	60,37
Act Art/Rec/Entr	931.-	5,07	931.-	5,69	931.-	1,22	931.-	60,22	910.-	26,47	910.-	30,63
Otros Sº	941.-	8,40	949.-	5,62	949.-	5,49	941.-	33,15	949.-	39,68	949.-	55,20

RAMAS	(CARGAS FIN.) RTDO.A.T./ (RTDO.A.T.+GAST.FINAN.) (%)						(ENDEUDAMIENTO) AT / RECURSOS PROPIOS (%)					
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS	
	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21	Sect	m 17-21
Agropec/Pesca	023.-	93,13	031.-	93,12	031.-	95,04	016.-	215,37	032.-	249,29	032.-	375,25
Extractivo	072.-	97,76	089.-	92,09	089.-	96,57	091.-	263,78	081.-	155,98	081.-	179,58
Manufacturas	142.-	159,54	120.-	99,12	264.-	98,93	234.-	300,61	275.-	296,61	303.-	376,84
Energía	353.-	79,75	352.-	86,13	352.-	78,38	351.-	246,64	353.-	365,28	351.-	392,31
Agua/San/Resid	381.-	93,61	381.-	94,29	370.-	97,58	390.-	232,86	382.-	241,84	390.-	705,06
Construcción	439.-	90,54	422.-	93,40	433.-	89,26	433.-	245,56	412.-	222,46	422.-	293,38
Comercio/Rep	461.-	93,28	474.-	93,09	478.-	110,48	454.-	333,55	451.-	261,56	479.-	312,38
Tte y almac	504.-	96,85	531.-	117,01	532.-	89,62	532.-	295,30	531.-	427,88	532.-	416,09
Hostelería	563.-	92,36	553.-	94,92	552.-	94,41	563.-	374,89	559.-	332,17	562.-	276,12
Inform/Comunic	592.-	95,46	582.-	96,61	592.-	96,97	612.-	250,64	639.-	341,79	592.-	338,67
Activ Inmob	683.-	88,48	683.-	81,42	682.-	69,87	681.-	181,33	681.-	194,78	681.-	228,98
Act Prof/Cien/Tec	743.-	95,89	743.-	96,75	743.-	97,49	750.-	215,01	691.-	241,24	691.-	500,29
Act Admvas/Aux	822.-	96,58	774.-	98,48	799.-	100,00	811.-	271,81	799.-	326,31	783.-	459,45
Educación	854.-	94,58	855.-	94,14	856.-	99,21	851.-	251,41	856.-	336,76	854.-	338,52
Act Sanit/SºSoc	861.-	94,87	872.-	95,88	872.-	94,82	881.-	251,24	873.-	230,48	871.-	253,61
Act Art/Rec/Entr	932.-	94,49	932.-	94,33	900.-	94,21	931.-	272,37	900.-	214,20	932.-	273,16
Otros Sº	949.-	92,42	941.-	92,22	949.-	94,57	949.-	156,32	949.-	184,25	949.-	133,30
Todas Ramas	R*	88,13	R*	89,38	R*	87,70	R*	205,88	R*	202,80	R*	224,04
Agropec/Pesca	015.-	82,74	015.-	83,83	032.-	68,45	011.-	156,21	031.-	150,89	015.-	137,79
Extractivo	071.-	34,28	081.-	90,27	081.-	83,53	099.-	148,94	099.-	142,17	089.-	157,92
Manufacturas	303.-	45,75	263.-	73,27	301.-	51,21	253.-	144,54	202.-	142,11	143.-	136,48
Energía	352.-	73,94	353.-	31,41	351.-	61,83	352.-	204,98	352.-	219,25	352.-	217,08
Agua/San/Resid	390.-	87,26	370.-	76,56	390.-	48,34	360.-	157,33	381.-	179,50	360.-	172,69
Construcción	411.-	79,23	421.-	72,10	421.-	74,01	411.-	170,47	411.-	188,02	411.-	152,38
Comercio/Rep	476.-	76,00	451.-	83,11	452.-	81,04	461.-	182,34	473.-	167,90	453.-	186,38
Tte y almac	494.-	84,42	522.-	82,91	522.-	72,70	504.-	158,92	495.-	135,67	502.-	189,56
Hostelería	559.-	78,76	559.-	76,45	562.-	59,01	553.-	177,34	553.-	150,25	552.-	154,28
Inform/Comunic	619.-	90,29	591.-	84,46	631.-	86,98	601.-	174,57	601.-	153,18	591.-	196,49
Activ Inmob	681.-	75,87	681.-	61,19	681.-	50,77	682.-	139,00	682.-	164,37	682.-	175,63
Act Prof/Cien/Tec	701.-	85,73	721.-	86,23	692.-	78,69	701.-	124,71	701.-	148,90	702.-	151,86
Act Admvas/Aux	771.-	82,37	771.-	74,91	773.-	71,41	821.-	146,80	774.-	141,63	799.-	134,31
Educación	851.-	82,50	851.-	86,26	851.-	85,08	854.-	194,42	852.-	167,49	852.-	174,49
Act Sanit/SºSoc	871.-	79,32	873.-	83,15	879.-	75,63	861.-	159,96	872.-	152,53	872.-	158,67
Act Art/Rec/Entr	931.-	77,13	931.-	73,49	931.-	61,91	920.-	168,15	910.-	130,83	900.-	164,90
Otros Sº	941.-	87,24	949.-	89,58	949.-	94,57	941.-	146,92	941.-	128,01	949.-	133,30

CNAE 2009

		20	
		25.4	
Sectores manufactureros de tecnología alta	21	27 a 29	
Sectores manufactureros de tecnología media-alta	26	30- 30.1- 30.3	59 a 63
Servicio de alta tecnología o de punta	30.3	32.5	72

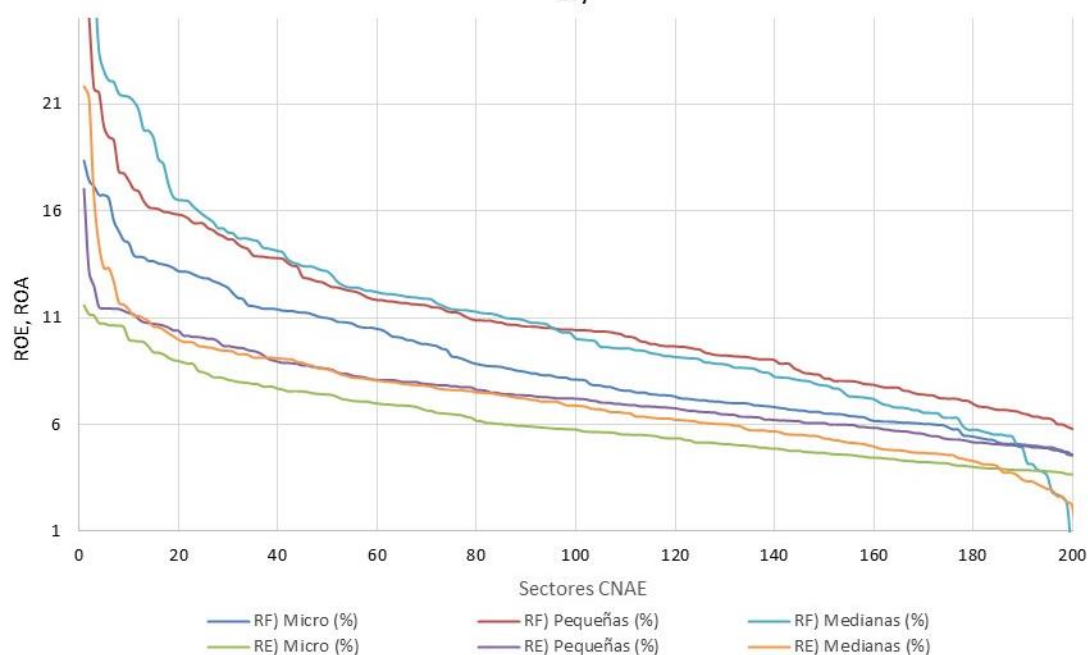
Las medianas de la rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE), muestran en el Cuadro S-6 una situación estructural durante el período 2019-2023 en la que se mezclan años como 2019 de fin de etapa de ciclo de reactivación económica, el año 2020 que recoge el impacto negativo de la crisis de la pandemia COVID-19, el año 2021 y 2022 que conllevaron el inicio de la actual recuperación económica, y 2023 como año de estabilización del ciclo. En sus estadísticos de posición (medianas, en esta ocasión, por la menor representatividad de los promedios) mantienen la relación habitual entre sus segmentos, con valores relacionados de forma directa con la dimensión, obteniendo un mayor ROE según el tamaño de la empresa es mayor.

Las medianas de la rentabilidad económica (ROA) se ajustan también a las mismas pautas de relación directa con la dimensión; mientras que, en los factores explicativos de la misma, las medianas del margen también son mayores conforme lo es la dimensión de las empresas, al igual que lo son las de la rotación de los activos para generar la cifra de negocios; denotando que, en estos indicadores y en esta etapa analizada 2019-2023, siguen primando los factores de dimensión. En cuanto a las medianas del apalancamiento financiero (APF), sus mayores valores se verifican en las medianas empresas y en las microempresas, seguidas de las pequeñas, tanto en el conjunto de ramas como en valores máximos (en cinco ramas tales valores se producen en las microempresas).

Las relaciones promedio de ramas entre ROA y ROE siguen mostrando el efecto amplificador del APF sobre la rentabilidad económica en las PYME ($ROE > ROA$). En cuanto a los componentes de ese apalancamiento financiero, la tendencia a bajos tipos de interés durante los años analizados va reduciendo los gastos financieros de todas las PYME; al tiempo de que sus cifras comparadas por segmentos (recuérdese que la *ratio* contable empleada mide los gastos financieros de forma inversa) se ajustan ya claramente a la dimensión de las empresas, denotando los mayores costes financieros en las microempresas. Otro tanto sucede con el endeudamiento, que se ha ido reduciendo en la etapa de reactivación permitiendo recuperar los excedentes. Los mayores valores promedio de sus estadísticos medianas por ramas se obtienen en las medianas empresas, aunque con cifras cercanas a las de las microempresas, seguidas de las menos endeudadas pequeñas empresas.

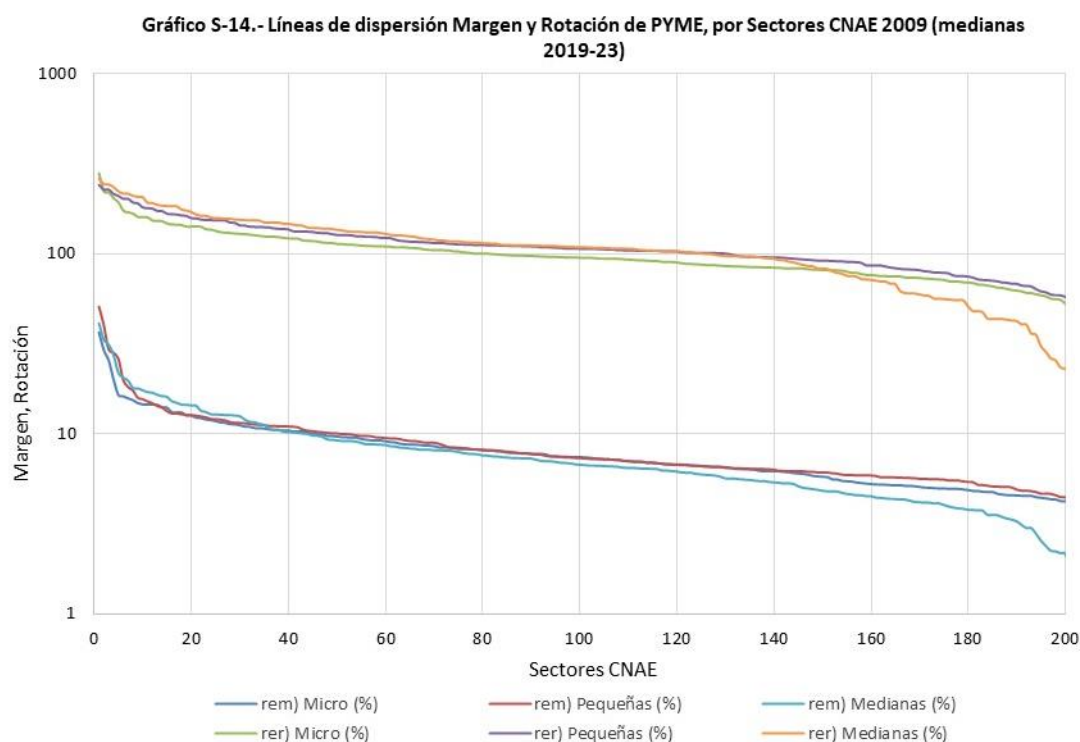
Dentro de esas pautas generales, se sigue observando la habitual mayor dispersión de ROE y ROA de las empresas medianas (Gráfico S-13), cuyos sectores de actividad siguen ofreciendo en conjunto una variabilidad mayor en estos indicadores que la de micro y pequeñas empresas. Siendo también de resaltar que todavía existen tramos (en la esquina inferior derecha del gráfico) en los que las curvas del ROA de cada segmento de dimensión se encuentran por encima de las del correspondiente ROE, como señales de apalancamiento financiero reductor en sectores y PYME concretos.

Gráfico S-13.- Líneas de dispersión ROE y ROA de PYME, por Sectores CNAE 2009 (medianas 2019-23)



Entre los mayores valores de las medianas de la rentabilidad financiera entre 2019 y 2023 (Cuadro S-6), destacan las microempresas de establecimientos de bebidas (ROE=18,33%) y actividades de las agencias de colocación (ROE=17,41%); las pequeñas empresas, las actividades de traducción e interpretación (ROE=27,90%), y otros servicios de información (ROE= 25,11%); y las medianas empresas de actividades auxiliares a la educación (39,03%) y actividades jurídicas (ROE=34,36%). En cuanto a los mayores valores promedio de las medianas de la rentabilidad económica, resaltan las microempresas de las actividades de fabricación de soportes magnéticos y ópticos (ROA=11,55%) y las de actividades de tecnologías de la información (10,62%); las pequeñas empresas de actividades de traducción e interpretación (17,04%) y actividades médicas y odontológicas (13,18%); y las medianas empresas, las actividades de actividades auxiliares a la educación (21,79%) y de recogida y tratamiento de aguas residuales (21,27%).

Los factores explicativos de la rentabilidad económica, margen de beneficio sobre ventas y rotación de activos totales para generar dichas ventas, se reflejan también mediante los valores extremos de las medianas por ramas durante el período 2019-2023 en el Cuadro S-6, en tanto que su variabilidad para el conjunto de los sectores incluidos en ellas se representa en el Gráfico S-14. En los márgenes, las empresas medianas hacen valer su habitual mayor poder de mercado y ofrecen tanto un valor promedio más elevado como una mayor dispersión entre los valores extremos de la muestra sectorial. Micro y pequeñas empresas, por su parte, evidencian márgenes cada vez más dispares entre sí, debido a la continuidad del crecimiento y a sus diferentes sectores de operación. En cuanto a las rotaciones de los activos, las microempresas ofrecen en general los menores valores, si bien tanto éstas como las pequeñas empresas tienen menores rotaciones de activos que las medianas empresas en muchas ramas.

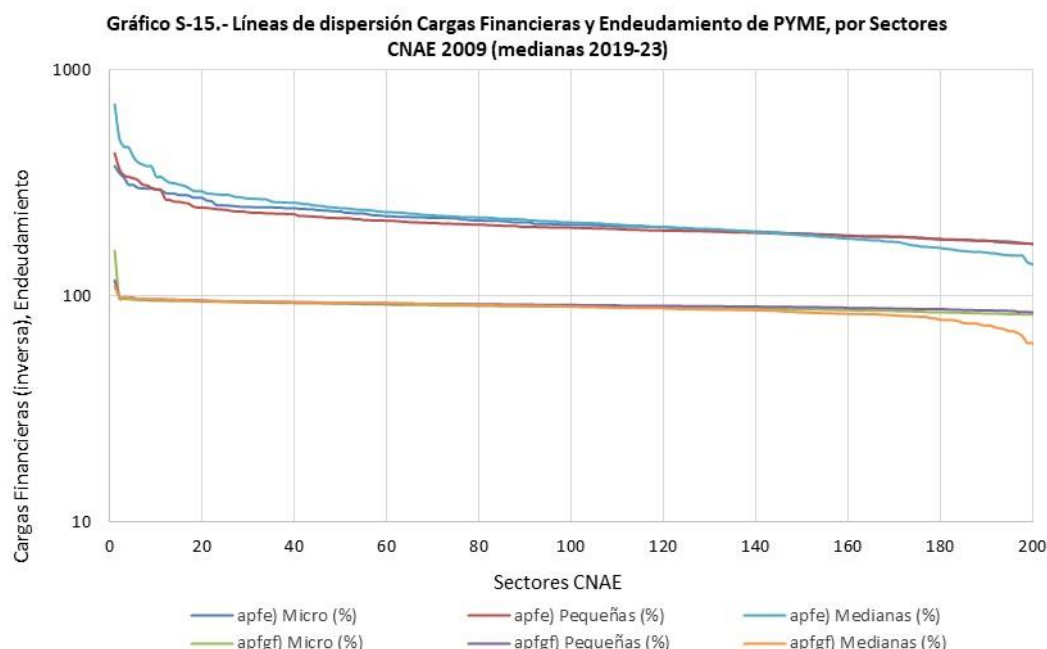


Los dos sectores que operan con mayor mediana de margen de beneficio en las microempresas son alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia (ME= 36,44%) y producción, transporte y distribución de energía eléctrica (ME = 29,04%). Entre las pequeñas empresas, resultan ser las de transportes por tubería y de sus repuestos y accesorios (ME = 50,67%) y las de alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia (ME = 39,85%). Mientras que entre las medianas empresas lo hacen las actividades de alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia (ME = 41,06%), y actividades de las sedes centrales (ME = 33,31%). Los márgenes más bajos (con signo negativo), por el contrario, los que evidencian fabricación de artículos de peletería (ME = -1,18%) entre las microempresas;

las actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal (ME = -1,44%), entre las pequeñas empresas; y comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos (ME = -0,45%), entre las medianas empresas.

La correlación que suele darse entre el margen de beneficio por unidad de ventas y la rotación de los activos, explica que las mayores rotaciones vengan casi obligadas en los sectores que operan con bajos márgenes. Y de hecho así sucede, *sensu contrario*, con las reducidas rotaciones que ofrecen generalmente los sectores que ya se han comentado como evidencia de los mayores márgenes (valores de las medianas del período 2019-2023). En cuanto a las rotaciones más elevadas, se encuentra el sector comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados (Rot. = 278,33%), entre las microempresas; las actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal (Rot. = 239,34%), entre las pequeñas empresas y tras actividades postales y de correos (Rot. = 260,51%) entre las medianas empresas.

Los factores explicativos del apalancamiento financiero, cargas financieras y endeudamiento completan las principales variables del modelo integrado de la rentabilidad. Los valores extremos por ramas que presentan los promedios de medianas de esos indicadores en las PYME, durante el período considerado 2019-2023, se ofrecen también en el Cuadro S-6, mientras que el Gráfico S-15 visualiza las líneas de dispersión de la totalidad de los sectores. En el caso de las cargas financieras (menores con los mayores valores de la *ratio* utilizada y viceversa, y con valores anómalos en sectores con pérdidas), los valores medios se ajustan a la racionalidad financiera de que la menor dimensión de las microempresas incorpore en ellas la mayor prima de riesgo, así como que la mayor o menor incidencia de dichas cargas financieras se relacione respectivamente con un mayor o menor endeudamiento, matizado por las restricciones financieras que suelen padecer las empresas de menor dimensión. Sobre este particular, resulta sumamente ilustrativo el gráfico de dispersión, ya que la similitud de cargas financieras que muestra entre la mayoría de los segmentos y sectores de PYME es tanto el reflejo de la evolución de los tipos de interés durante el período considerado (2019-23) como la señal de que los niveles de dichos tipos se han trasladado de forma rápida y en cuantía muy similar a todas las PYME.



Por sectores, encontramos ejemplos de elevadas cargas financieras en las microempresas de extracción de minerales de hierro; en las pequeñas de suministro de vapor y aire acondicionado y en las medianas empresas de actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos. En tanto que casos de reducidas cargas financieras se encuentran en las actividades de fabricación de artículos de peletería, en las pequeñas

empresas de actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal; y en las medianas empresas de comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos.

El endeudamiento se deduce de la *ratio* activo total/recursos propios, y evidencia que las medianas empresas tienen un mayor valor en este indicador que las microempresas y las pequeñas empresas (con valores promedio de los estadísticos medianas del período 2019-2023). Mientras que la menor dispersión entre los valores obtenidos por todos los sectores se encuentra en las microempresas, y la mayor dispersión en las medianas empresas. El Gráfico de dispersión S-15 pone además de manifiesto que las diferencias en el endeudamiento por segmentos de dimensión son notables y que, en líneas generales, las que tienen un indicador menor son las pequeñas empresas. Las mayores cifras de la *ratio* activo total/recursos propios aparecen en las microempresas de establecimientos de bebidas, en las pequeñas empresas de actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal, y en las medianas empresas de actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos. En tanto que las menores cifras se constatan en las microempresas de las actividades de las sedes centrales, en las pequeñas empresas de actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales, y en las medianas empresas de otras actividades asociativas.

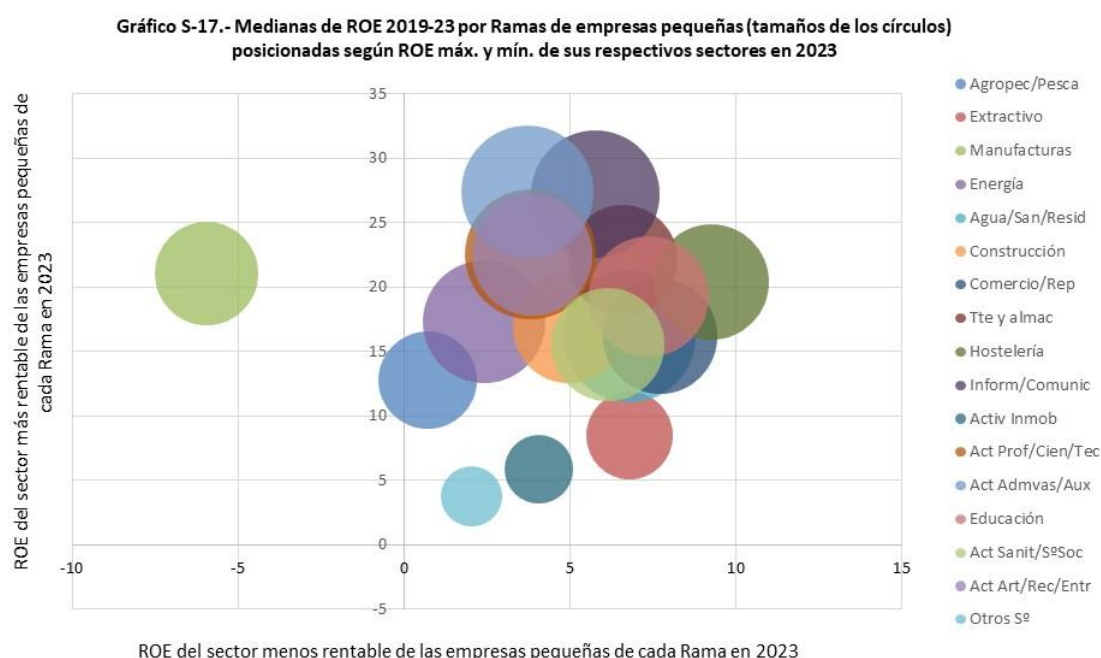
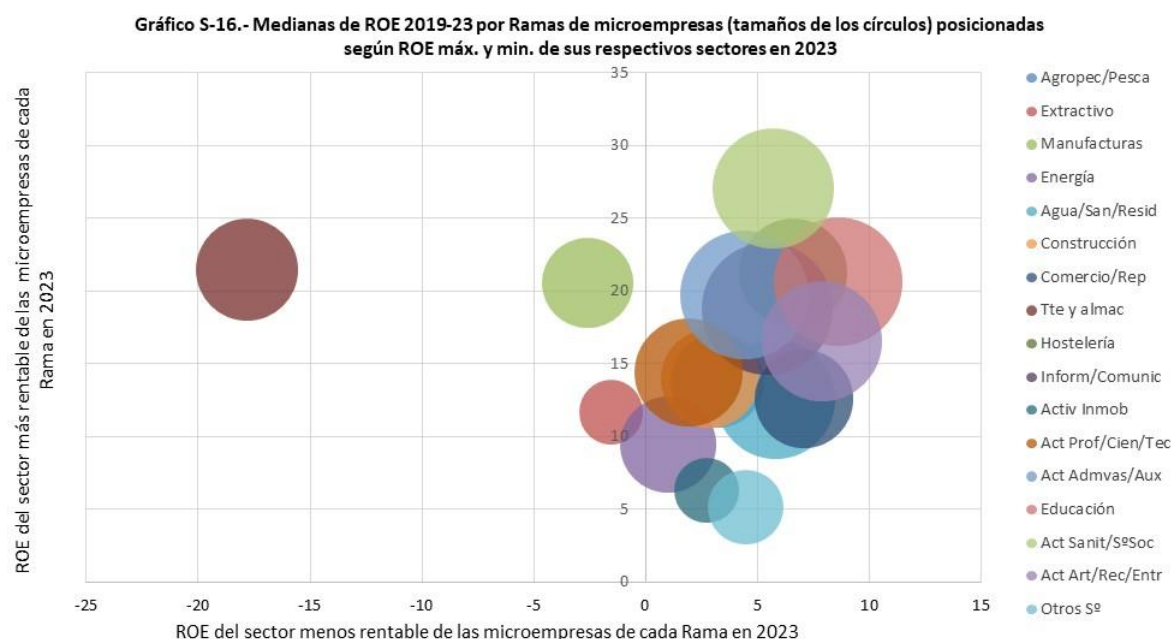
8.5. Las PYME más rentables de la muestra sectorial

El análisis de sectores y ramas continua con sendas aproximaciones a la coyuntura y la estructura de la rentabilidad de las PYME. Primero, mediante la representación de la rentabilidad estructural de las ramas durante el período 2019-2023 (gráficos de “globos”), calculada como promedio de las medianas de sus sectores durante el período; junto a su comportamiento coyuntural en 2023 (posicionamiento de dichos “globos”), aproximado por los valores máximos y mínimos de la rentabilidad de los sectores componentes de cada rama en este último año. Y, en segundo lugar, detallando los factores estructurales de la rentabilidad en los sectores que, en cada rama, muestran los mayores valores de ésta, con base en los promedios sectoriales de medianas del ROE entre 2019 y 2023. Con el objetivo de caracterizar, primero durante el período, y comparar después durante el último año, las tendencias de la rentabilidad de los recursos propios en las distintas ramas de actividad; detallando, por último, los modelos diferenciados de negocio de las PYME societarias españolas más rentables durante el período temporal disponible.

Los Gráficos S-16 a S-18 permiten visualizar simultáneamente tres datos de cada una de las 17 ramas consideradas en los segmentos de PYME: la rentabilidad financiera (ROE) que ha obtenido cada rama durante el período 2019-2023 (promedio de medianas sectoriales, que se representa por los tamaños o áreas, mayores o menores, de los círculos), y los valores de la rentabilidad financiera obtenidos por el mejor y el peor sector de cada rama en 2023 (representando los mejores en ordenadas y los peores en abscisas). El tamaño de los círculos sirve así para recordar la rentabilidad “estructural” de cada rama, en tanto que su posicionamiento en el gráfico sintetiza la tendencia “coyuntural” que esa rentabilidad haya podido seguir durante el último año 2023, en el cual se puede apreciar la mejoría económica tras el impacto de la crisis generada por la COVID-19 en 2020. Los círculos situados en el cuadrante derecho (primer cuadrante de los ejes coordenados) representan así ramas en las que todos sus sectores (incluidos los de menor rentabilidad) han obtenido ROE positivos en 2023; en tanto que los círculos situados en el cuadrante izquierdo (segundo cuadrante de los ejes coordenados) visualizan las ramas en las que se simultanean sectores con ROE positivos y algunos negativos. Como es obvio, la existencia de ramas (círculos representativos de las mismas) en el tercer cuadrante de los ejes de coordenadas significa que aquéllas tienen todos sus sectores en pérdidas en 2023.

En el caso de las microempresas (Gráfico S-16), las mayores rentabilidades estructurales (ROE promedio de medianas) entre 2019 y 2023 (mayores tamaños de los círculos) se muestran en las ramas de información y comunicaciones (13,12%), actividades administrativas y auxiliares (12,50%) y educación (12,48%), que se destacan como “motores” del crecimiento rentable de este segmento de PYME durante el período 2019-23. Las microempresas de ramas como actividades sanitarias y servicios sociales (10,99%), actividades artísticas,

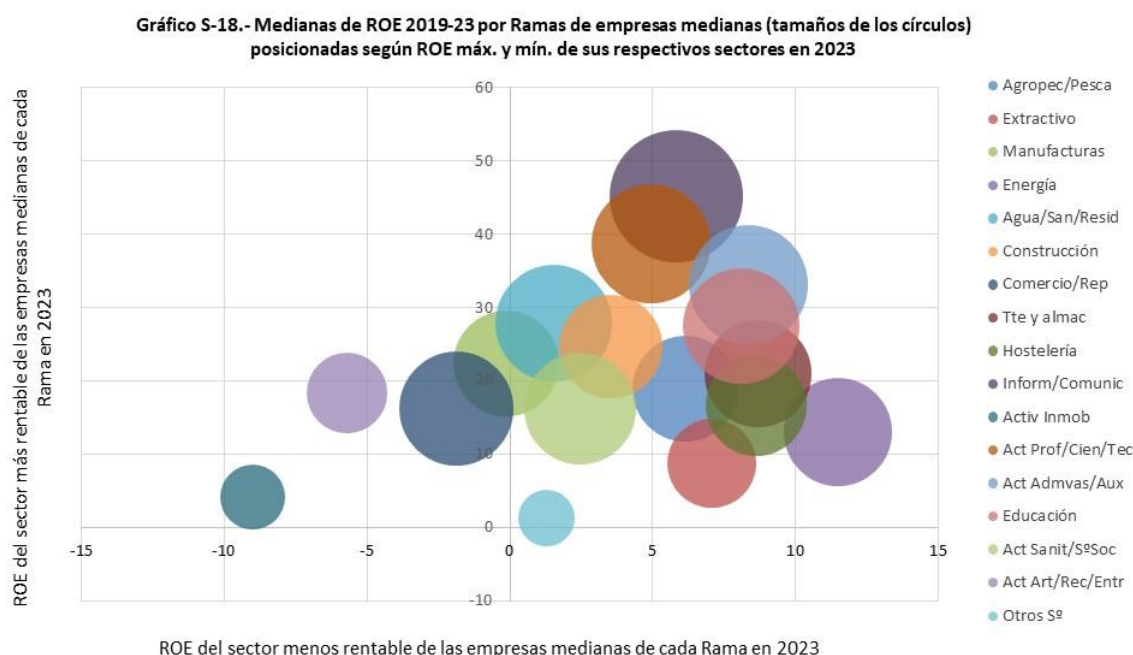
recreativas y entretenimiento (10,79%) y de suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (10,68%), obtienen también rentabilidades estructurales elevadas, y con todos sus sectores en beneficios. En cuanto a la industria extractiva (3,15%) y las actividades inmobiliarias (3,13%) siguen evidenciando rentabilidades estructurales bajas. La rama de comercio y reparaciones, como rama de mayor concentración de las microempresas, mantuvo su rentabilidad estructural (7,40%), y además ningún sector presentó un promedio negativo en 2023.



En las pequeñas empresas (Gráfico S-17), se observa una concentración de ramas en el primer cuadrante mayor que para el caso de las microempresas. Y además las diferentes ramas de las pequeñas empresas presentan una rentabilidad estructural superior a las microempresas durante el período considerado, y generalmente con mayores valores de las rentabilidades coyunturales de 2023 de sus sectores en beneficios durante el último año.

Ello sugiere, tanto la mayor eficiencia comparada de estas ramas de pequeñas empresas como que dicha eficiencia depende de situaciones sectoriales coyunturales, e incluso de actuaciones estrictamente empresariales. Sus “motores”, en este caso, a tenor de la rentabilidad (ROE promedio de medianas sectoriales) durante 2019-2023, son las empresas de la rama de actividades administrativas y auxiliares (13,92%), actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (13,81%), actividades profesionales, científicas y técnicas (13,57%) y actividades de información y comunicaciones (13%); todas ellas, además, con sus sectores en beneficios en 2023. También en el primer cuadrante, con todos sus sectores con ROE positivos en 2023, las pequeñas empresas de energía, educación y actividades artísticas, recreativas y entretenimiento han obtenido rentabilidades promedio superiores al 11%. Por el contrario, la situación coyuntural de 2023 todavía sigue afectando con bajas tasas de ROE a algunos sectores de pequeñas empresas de las ramas de industria extractiva, actividades inmobiliarias, y otros servicios con valores promedio inferiores al 6%.

El caso de ramas y sectores de las medianas empresas (Gráfico S-18), muestra una mayor dispersión que las pequeñas y microempresas. Y se puede apreciar que las ramas con una posición más favorable en los valores de rentabilidad estructural (ROE) en este período 2019-2023 son: actividades de información y comunicaciones (15,02%), actividades profesionales, científicas y técnicas (12,04%) y actividades administrativas y auxiliares (12,04%). Con la totalidad de sus sectores en beneficios en 2023. En cuanto a las ramas con una posición menos favorable en 2023 nos encontramos a otros servicios (2,74% y actividades inmobiliarias (3,61%).



La síntesis de los factores estructurales de la rentabilidad en ramas y sectores de PYME se muestra en los Cuadros S-7A a S-7C, con el detalle de sus magnitudes e indicadores más representativos (se resaltan en amarillo los mayores valores y en verde los menores valores de los indicadores de cada segmento de PYME) en los sectores con mayor ROE (promedio de medianas sectoriales durante 2019-2023) de cada una de las 17 ramas de la CNAE-2009 consideradas. Esta perspectiva revela que las microempresas (Cuadro S-7A) con mayor rentabilidad estructural de sus recursos propios (superior al 15%), durante los últimos años, se han ubicado en los sectores de establecimientos de bebidas, actividades de las agencias de colocación, actividades auxiliares a la educación y fabricación de soportes magnéticos y ópticos; y en las que la menor rentabilidad estructural (inferior al 8%) se ha polarizado durante dicho período en los sectores de actividades inmobiliarias por cuenta de tercero y actividades de apoyo a la extracción de petróleo.

CUADRO S-7A. SECTORES DE MICROEMPRESAS MÁS RENTABLES, EN CADA UNA DE LAS RAMAS DE ACTIVIDAD CONSIDERADAS

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
SECTORES CNAE EN CADA RAMA	023.-	091.-	332.-	351.-	390.-	433.-	479.-	504.-	563.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 18-23)									
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	8,77	6,85	16,56	9,83	11,57	11,30	10,78	13,91	18,33
Rentabilidad Económica (%)	7,76	4,87	11,55	7,39	8,20	6,54	6,89	9,63	7,07
Margen (%)	8,60	6,98	9,52	29,04	8,79	5,14	4,55	5,18	5,22
Rotación (%)	74,56	93,30	121,40	24,10	97,93	127,22	151,29	85,60	166,62
Apalancamiento Financ. (%)	146,46	210,16	200,42	195,16	174,86	216,12	211,53	141,87	321,28
Gastos Financieros (%)	93,13	82,40	97,29	76,87	93,35	89,79	87,49	96,85	92,36
Endeudamiento (%)	157,26	263,78	206,01	246,64	191,44	245,56	246,78	158,92	374,89
Efecto Fiscal (%)	75,71	74,80	72,43	78,35	76,79	76,22	75,53	75,43	77,25
MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO									
Nº de empresas analizadas	6	12	9	7.790	160	7.720	2.314	20	7.473
Total activo (miles euros)	336,4	1178,3	214,6	661,6	671,3	240,6	277,1	456,5	167,7
Cifra de negocios (miles euros)	265,3	675,5	260,5	157,1	755,4	296,4	360,0	400,3	253,1
Resultado neto ejer. (miles euros)	17,1	22,8	16,4	25,0	33,8	10,5	11,3	32,7	8,0
DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO									
Nº empr. con datos este apartado	3	6	4	1.071	118	5.702	1.187	16	5.233
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	1,67	2,34	1,71	1,59	3,85	2,59	2,24	2,77	2,74
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	1,44	0,19	0,10	0,22	0,63	0,98	0,41	0,12	1,01
Nº Medio total trabaj. por empresa	2,74	3,09	1,75	1,82	4,51	3,63	2,66	2,98	3,95
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	17,61	31,65	41,17	30,23	30,49	28,77	25,60	32,95	22,82
Valor añadido Trabajador (miles euros)	26,51	53,09	43,20	85,66	46,12	33,39	33,76	48,74	25,69
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	70,51	58,55	95,10	35,29	65,54	84,85	75,02	68,19	84,11
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,42	1,71	1,05	2,83	1,53	1,18	1,33	1,47	1,19
	J	L	M	N	P	Q	R	S	
Sectores CNAE en cada Rama	612.-	683.-	750.-	822.-	854.-	862.-	932.-	951.-	
(VALORES DE LAS MEDIANAS 18-23)									
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	16,73	5,96	13,81	17,41	16,73	12,69	11,41	4,93	
Rentabilidad Económica (%)	9,97	4,86	10,54	11,14	11,08	10,63	7,54	4,39	
Margen (%)	6,34	16,12	11,99	10,95	9,18	9,54	8,53	10,75	
Rotación (%)	108,09	30,12	86,76	113,16	120,73	111,36	110,23	40,79	
Apalancamiento Financ. (%)	222,73	154,46	163,53	180,00	210,69	153,50	181,61	141,01	
Gastos Financieros (%)	91,29	88,48	95,69	96,33	94,34	94,85	93,58	92,42	
Endeudamiento (%)	250,64	172,04	170,00	186,11	221,39	163,28	194,07	156,32	
Efecto Fiscal (%)	74,87	76,64	78,44	76,29	75,65	76,20	80,19	79,64	
MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO									
Nº de empresas analizadas	98	9.935	391	289	517	9.718	2.035	163	
Total activo (miles euros)	219,47	654,13	332,54	296,57	198,24	320,87	303,64	427,96	
Cifra de negocios (miles euros)	418,98	185,64	288,52	360,49	201,49	329,47	305,38	172,86	
Resultado neto ejer. (miles euros)	18,37	19,15	26,00	24,02	11,89	22,06	15,83	14,44	

DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO

Nº empr. con datos este apartado	57	5.743	236	130	315	6.605	1.041	85
Nº Medio Trabaja. Fijos por Empr.	2,75	2,47	3,08	2,32	2,27	2,80	1,82	2,73
Nº Medio Trabaja. No Fijos por Empr.	0,41	0,30	0,48	0,60	0,97	0,43	0,79	0,41
Nº Medio total trabaj. por empresa	3,54	2,83	3,76	2,87	3,37	3,26	2,89	3,19
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	30,71	27,39	33,08	36,94	25,78	27,96	28,93	30,72
Valor añadido Trabajador (miles euros)	41,83	38,48	46,04	48,06	31,64	41,79	38,47	37,08
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	74,19	71,21	73,09	76,59	78,97	66,65	75,17	85,01
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,35	1,40	1,37	1,31	1,27	1,50	1,33	1,18

Leyenda de Sectores CNAE considerados:

023: Recolección de productos silvestres, excepto madera

091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural

332: Instalación de máquinas y equipos industriales

351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica

390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos

433: Acabado de edificios

479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni

504: Transporte de mercancías por vías navegables interiores

563: Establecimientos de bebidas

612: Telecomunicaciones inalámbricas

683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros

750: Actividades veterinarias

822: Actividades de los centros de llamadas

854: Educación postsecundaria

862: Actividades médicas y odontológicas

932: Actividades recreativas y de entretenimiento

951: Reparación de ordenadores y equipos de comunicación

Detrás de esas posiciones relativas por sectores está la incidencia de modelos de negocio bien dispares, que van desde la menor rotación de sus activos y mayor efecto de su margen de explotación en el caso de las empresas de producción, transporte y distribución de energía eléctrica; hasta el menor margen y la mayor rotación de comercio al por menor por correspondencia o Internet. Con estructuras y condiciones del empleo que muestran mayor eficiencia de su valor añadido por trabajador, y con mayor productividad aparente del trabajo, en el sector de las actividades de producción, transporte y distribución de energía eléctrica; hasta el menor valor añadido, y la menor productividad aparente del trabajo en establecimientos de bebidas. Y con plantillas medias de trabajadores fijos y totales, en las actividades de valorización, que duplican las totales de la fabricación de soportes magnéticos y ópticos.

En cuanto a las pequeñas empresas (Cuadro S-7B), durante igual período de recuperación de la actividad, muestran la mayor rentabilidad financiera estructural en el sector de actividades de traducción e interpretación (27,90%) y otros servicios de información (25,11%), seguida de otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos (21,74%). En el extremo opuesto, las pequeñas empresas del sector de actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales (3,35%) y actividades de industrias extractivas n.c.o.p. (6,79%). En sus modelos de negocio, las pequeñas empresas muestran un panorama muy dispar por sectores, que va desde la mayor rentabilidad económica de las actividades de traducción e interpretación, a la menor de las actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales.

CUADRO S-7B. SECTORES DE PEQUEÑAS EMPRESAS MÁS RENTABLES, EN CADA UNA DE LAS RAMAS DE ACTIVIDAD CONSIDERADAS

Sectores CNAE en cada Rama	A	B	C	D	E	F	G	H	I
	016.-	072.-	120.-	351.-	382.-	433.-	479.-	512.-	561.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 18-23)									
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	10,78	6,79	14,82	13,43	16,18	15,44	12,69	21,56	16,09
Rentabilidad Económica (%)	6,89	6,06	6,44	7,34	11,44	9,48	8,24	11,42	8,55
Margen (%)	7,32	9,12	9,55	25,99	12,09	8,17	5,50	6,47	6,82
Rotación (%)	100,83	71,74	93,99	30,46	91,12	116,10	161,21	225,68	152,96
Apalancamiento Financ. (%)	198,97	145,65	240,10	237,78	181,17	193,49	198,96	213,90	215,67

Gastos Financieros (%)	89,99	92,09	78,75	67,77	93,68	93,40	92,32	94,85	92,81
Endeudamiento (%)	221,66	153,61	296,61	308,61	199,07	207,66	215,67	239,00	232,37
Efecto Fiscal (%)	77,23	80,32	85,09	76,56	75,32	75,76	76,31	76,68	76,56

MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO

Nº de empresas analizadas	387	32	12	509	50	96	1.421	17	1.269
Total activo (miles euros)	2177,2	6352,0	4116,2	18948,0	2773,1	2216,6	3172,5	3471,1	771,8
Cifra de negocios (miles euros)	1992,9	4055,9	4703,2	5604,5	2892,1	2602,0	4648,8	6839,7	1071,7
Resultado neto ejer. (miles euros)	103,0	222,7	258,8	686,3	252,1	166,4	152,9	246,2	50,3

DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO

Nº empr. con datos este apartado	338	28	10	195	46	82	1.183	15	951
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	9,79	16,51	18,95	10,55	14,91	13,68	13,20	16,57	11,86
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	7,04	1,83	2,29	1,16	3,33	5,82	1,69	2,67	4,48
Nº Medio total trabaj. por empresa	18,88	18,94	21,81	12,08	18,33	20,10	15,59	18,70	17,04
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	22,45	40,18	34,22	40,23	32,85	33,88	36,84	39,34	23,44
Valor añadido Trabajador (miles euros)	32,33	63,92	51,78	132,14	56,87	40,39	56,06	65,36	28,13
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	67,72	60,70	69,56	30,45	58,47	83,45	65,71	60,37	80,61
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,48	1,65	1,44	3,28	1,71	1,20	1,52	1,66	1,24

	J	L	M	N	P	Q	R	S
Sectores CNAE en cada Rama	639.-	683.-	691.-	781.-	856.-	862.-	920.-	952.-

(VALORES DE LAS MEDIANAS 18-23)

Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	25,11	7,85	27,90	21,74	19,31	14,91	15,94	3,35
Rentabilidad Económica (%)	8,61	5,47	17,04	5,34	6,90	13,18	11,43	2,87
Margen (%)	10,35	17,34	11,60	5,04	5,72	11,97	6,65	6,44
Rotación (%)	92,16	32,57	140,03	103,25	131,88	104,84	171,80	40,63
Apalancamiento Financ. (%)	322,68	162,53	212,61	372,00	254,31	148,72	158,12	116,91
Gastos Financieros (%)	90,62	81,42	96,75	94,56	87,46	95,61	91,29	92,22
Endeudamiento (%)	341,79	183,83	216,57	326,31	336,76	155,73	177,27	128,01
Efecto Fiscal (%)	78,55	77,65	75,85	77,88	74,70	77,57	76,71	78,05

MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO

Nº de empresas analizadas	92	559	44	21	81	993	438	27
Total activo (miles euros)	2173,9	6778,6	1246,0	2138,6	885,6	1838,4	3148,4	5321,0
Cifra de negocios (miles euros)	2058,1	1963,8	1808,5	2389,3	1233,3	1834,1	5326,6	2162,1
Resultado neto ejer. (miles euros)	132,3	243,6	158,1	85,6	43,4	160,8	264,1	117,2

DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO

Nº empr. con datos este apartado	78	460	40	17	68	897	381	24
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	16,40	14,09	15,06	17,11	12,70	14,59	15,67	19,66
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	2,73	1,64	3,37	2,81	6,78	1,91	2,22	1,66
Nº Medio total trabaj. por empresa	21,30	16,52	19,41	19,11	18,69	17,34	18,78	22,67
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	34,26	35,87	36,58	34,13	25,30	35,29	27,52	38,62
Valor añadido Trabajador (miles euros)	44,91	53,28	50,94	38,70	33,06	52,91	56,34	48,97
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	79,57	65,04	75,38	80,00	87,45	69,24	48,25	81,53
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,26	1,54	1,33	1,25	1,14	1,44	2,07	1,23

Leyenda de Sectores CNAE considerados:

016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	639: Otros servicios de información
072: Extracción de minerales metálicos no ferreos	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
120: Industria del tabaco	691: Actividades jurídicas
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	781: Actividades de las agencias de colocación
382: Tratamiento y eliminación de residuos	856: Actividades auxiliares a la educación
433: Acabado de edificios	862: Actividades médicas y odontológicas
479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en puestos de venta	920: Actividades de juegos de azar y apuestas
512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	952: Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
561: Restaurantes y puestos de comidas	

En materia de empleo, las diferencias son igualmente relevantes, con plantillas medias que evidencian el menor número total de trabajadores en producción, transporte y distribución de energía eléctrica, junto con las mayores cifras valor añadido por trabajador; frente al menor número medio de trabajadores fijos en el sector de actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha, y de no fijos en las actividades de producción, transporte y distribución de energía eléctrica. En cuanto a la trascendencia económica del factor trabajo, su menor productividad aparente se produce en actividades auxiliares a la educación; mientras que las actividades producción, transporte y distribución de energía eléctrica denotan la mayor productividad aparente del factor trabajo.

En las empresas medianas, y como ya se ha constatado en apartados anteriores, la dispersión entre las mayores rentabilidades financieras por ramas (promedio de medianas sectoriales durante 2019-2023) es algo mayor que en las pequeñas empresas (Cuadro S-7C). Su valor superior aparece en esta ocasión en actividades auxiliares a la educación (39,03%), de actividades jurídicas (ROE del 34,36%), seguidas de recogida y tratamiento de aguas residuales (27,84%). Entre los sectores con menor rentabilidad estructural se encuentran: otras actividades asociativas, cuyo ROE es del 2,74%, actividades inmobiliarias por cuenta de terceros (ROE del 4,20%), seguida de industria extractivas n.c.o.p. con un ROE del 7,07%. En los modelos de rentabilidad de las empresas medianas, los valores extremos de sus principales indicadores también se diseminan por sectores. Así, nos encontramos sectores con un menor margen y una mayor rotación como el de otras actividades postales y de correos. O sectores que contrariamente tienen un modelo de altos márgenes y bajas rotaciones de sus activos, como producción, transporte y distribución de energía eléctrica y el sector de actividades inmobiliarias por cuenta de terceros. En materia de empleo medio, las empresas de producción, transporte y distribución de energía eléctrica muestran las menores plantillas medias en todo tipo de empleo, junto a los mayores valores de valor añadido por trabajador, así como de productividad aparente del trabajo; y las mayores plantillas medias, tanto totales como de trabajadores fijos, aparecen en las actividades de edición de programas informáticos.

CUADRO S-7C. SECTORES DE MEDIANAS EMPRESAS MÁS RENTABLES, EN CADA UNA DE LAS RAMAS DE ACTIVIDAD CONSIDERADAS

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
Sectores CNAE en cada Rama	016.-	089.-	275.-	351.-	382.-	432.-	475.-	532.-	561.-
(VALORES DE LAS MEDIANAS 18-23)									
Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	18,20	7,07	21,14	10,96	27,84	15,20	15,00	22,57	15,19
Rentabilidad Económica (%)	9,83	5,68	13,31	5,72	21,27	7,98	9,57	8,91	9,03
Margen (%)	6,24	14,88	12,83	21,79	15,15	6,77	7,07	4,18	5,29
Rotación (%)	157,45	55,12	109,40	28,54	142,61	120,27	134,47	260,51	148,83
Apalancamiento Financ. (%)	230,10	153,74	184,93	255,51	207,48	234,93	195,12	338,64	219,90
Gastos Financieros (%)	92,51	96,57	96,73	61,83	97,58	88,89	94,02	89,62	91,55
Endeudamiento (%)	256,11	157,92	198,96	392,31	212,63	270,26	207,53	416,09	240,19
Efecto Fiscal (%)	77,66	82,17	83,62	77,95	75,65	78,30	77,28	76,07	77,83

MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO

Nº de empresas analizadas	48	10	10	151	8	345	187	28	280
Total activo (miles euros)	6243,9	32022,6	17627,2	99547,8	6426,6	8258,2	17802,3	4757,8	4338,6
Cifra de negocios (miles euros)	9722,6	16561,4	19068,2	26518,3	9025,1	10539,6	23726,2	11752,0	6111,3
Resultado neto ejer. (miles euros)	443,7	1716,7	1986,0	2821,9	1151,8	489,9	1216,2	295,0	226,3

DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO

Nº empr. con datos este apartado	42	9	9	48	8	320	170	23	266
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	49,15	53,24	81,39	25,56	86,12	62,30	57,91	61,85	67,98
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	49,30	3,84	8,95	2,09	11,65	28,14	4,29	31,56	17,90
Nº Medio total trabaj. por empresa	88,57	56,17	86,81	27,12	97,25	87,63	60,79	89,78	85,15
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	21,01	49,33	33,35	51,07	36,09	37,51	48,60	21,77	24,45
Valor añadido Trabajador (miles euros)	31,23	92,21	57,24	198,21	48,80	43,45	75,36	27,50	30,80
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	69,25	59,17	59,94	27,78	73,96	83,93	63,54	79,17	77,18
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,44	1,69	1,67	3,60	1,35	1,19	1,57	1,26	1,30

	J	L	M	N	P	Q	R	S
Sectores CNAE en cada Rama	591.-	683.-	691.-	781.-	856.-	862.-	920.-	952.-

(VALORES DE LAS MEDIANAS 18-23)

Rentab. Financ. (RF=RE x APF x EF) (%)	22,11	4,20	34,36	22,04	39,03	17,25	11,99	2,74
Rentabilidad Económica (%)	10,57	3,62	10,43	7,01	21,79	11,38	9,11	2,99
Margen (%)	12,75	17,85	8,08	5,37	13,42	10,49	6,88	5,49
Rotación (%)	99,33	21,65	128,67	152,89	233,51	106,16	114,88	55,20
Apalancamiento Financ. (%)	203,72	137,91	435,39	438,63	196,79	194,25	167,29	121,97
Gastos Financieros (%)	94,78	66,21	89,78	95,76	99,21	91,93	92,16	94,57
Endeudamiento (%)	227,20	212,88	500,29	459,45	197,79	208,58	185,59	133,30
Efecto Fiscal (%)	101,93	78,76	73,51	76,35	83,12	78,14	76,31	86,99

MAG. BÁSICAS EMPRESA-TIPO

Nº de empresas analizadas	9	38	44	25	10	55	69	8
Total activo (miles euros)	11311,5	61448,3	10601,8	3774,3	1191,7	10698,0	17102,3	5116,4
Cifra de negocios (miles euros)	10057,8	15046,3	13629,5	6846,0	2820,2	11474,3	20525,5	2958,0
Resultado neto ejer. (miles euros)	1091,6	1396,7	677,5	252,5	286,8	881,4	1071,5	96,9

DATOS EMPLEO EMPRESA-TIPO

Nº empr. con datos este apartado	6	27	39	22	8	50	59	6
Nº Medio Trabaj. Fijos por Empr.	102,83	82,41	93,95	71,54	72,47	84,45	74,59	60,31
Nº Medio Trabaj. No Fijos por Empr.	14,01	8,09	10,47	42,33	19,56	13,56	16,09	28,14
Nº Medio total trabaj. por empresa	126,84	86,59	105,73	106,53	90,62	98,01	89,82	83,64
Gasto Medio Trabajador (miles euros)	46,46	52,50	47,71	24,92	25,10	41,13	29,05	34,40
Valor añadido Trabajador (miles euros)	60,78	88,07	61,37	29,33	28,89	59,75	56,44	35,15
Gastos Personal / Valor Añadido (%)	76,67	61,62	85,50	90,71	86,25	70,51	51,48	89,86
Productiv. Apar. Trab. (VA/GP) (múltiplo)	1,30	1,62	1,17	1,10	1,16	1,42	1,94	1,11

Leyenda de Sectores CNAE considerados:

016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	591: Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión
089: Industrias extractivas n.c.o.p.	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
275: Fabricación de aparatos domésticos	691: Actividades jurídicas
351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	781: Actividades de las agencias de colocación
382: Tratamiento y eliminación de residuos	856: Actividades auxiliares a la educación
432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	862: Actividades médicas y odontológicas
475: Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados	920: Actividades de juegos de azar y apuestas
532: Otras actividades postales y de correos	952: Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
561: Restaurantes y puestos de comidas	

8.6. Indicadores de crecimiento de las PYME por ramas de actividad

En este apartado analizaremos la evolución del crecimiento de las PYME por rama de actividad en el periodo 2019-23. Y para ello utilizaremos las tasas de variación de los activos, de los ingresos de la explotación y del resultado del ejercicio. Y en especial haremos referencia al ejercicio 2023 que representó un ejercicio de estabilización económica, tras el shock provocado por la pandemia COVID-19, y la posterior recuperación económica experimentada en 2021 y 2022.

En el Cuadro S-8A muestra, para los segmentos de PYME, la tasa de variación de los activos, que es un buen indicador de las inversiones realizadas por la empresa. Si analizamos el ejercicio de 2023 el comportamiento de la microempresa en la tasa de variación de los activos, podemos ver que en casi todos los sectores se dio un crecimiento positivo superior al 2% con la excepción de la rama de energía que tuvo un crecimiento negativo del -4,07%. Las ramas con un mayor crecimiento de las inversiones en 2023 fueron las actividades sanitarias y servicios sociales (9,08%) y actividades de información y comunicaciones (7,95%). En las pequeñas empresas podemos apreciar un crecimiento de las inversiones similar respecto con las microempresas. Todas las ramas tuvieron tasas de crecimiento positivas superiores al 2%, con la excepción de la rama de energía y de industria extractiva, que tuvieron una tasa negativa en torno al -5%. Las ramas con un mayor crecimiento fueron actividades sanitarias y servicios sociales (10,69%) e información y comunicaciones (8,44%). En cuanto a las medianas empresas en 2023 la mayoría de las ramas tienen crecimiento positivo en sus inversiones, con la excepción de las ramas de energía que tuvo un crecimiento negativo. Mientras que ramas como información y comunicaciones y actividades administrativas y auxiliares delimitaron un fuerte crecimiento de sus inversiones, superiores al 10%.

CUADRO S-8A. TASA DE VARIACIÓN DEL TOTAL DE ACTIVO POR RAMAS DE ACTIVIDAD

RAMAS	MICROEMPRESAS					EMPRESAS PEQUEÑAS				
	2019	2020	2021	2022	2023	2019	2020	2021	2022	2023
Agropec/Pesca	4,42	5,24	4,66	4,54	4,29	5,89	5,41	6,15	6,50	5,81
Extractivo	1,45	2,88	0,55	2,08	3,85	2,98	1,21	11,92	16,48	-5,78
Manufacturas	3,01	4,07	3,79	4,51	3,61	3,91	5,13	7,03	6,22	4,03
Energía	-2,81	-2,07	-0,80	1,65	-4,07	-0,99	-0,95	6,59	-2,08	-5,56
Agua/San/Resid	3,02	5,78	5,28	6,63	6,28	1,85	4,84	5,16	4,92	3,92
Construcción	2,38	2,60	3,66	2,82	2,80	3,47	4,00	4,23	6,00	5,07
Comercio/Rep	3,50	5,54	4,09	5,35	3,76	4,80	5,05	8,29	7,69	4,85
Tte y almac	3,31	4,34	3,25	6,08	4,01	3,33	5,52	5,64	7,96	5,74
Hostelería	4,59	2,77	6,64	5,49	5,67	4,57	2,33	7,37	6,90	5,56
Inform/Comunic	5,38	7,35	8,89	7,77	7,95	9,35	11,63	13,44	14,80	8,44
Activ Inmob	2,41	1,91	2,71	2,89	2,68	3,12	0,61	2,50	2,62	2,48

Act Prof/Cien/Tec	4,77	5,77	6,28	6,57	5,17	5,17	7,42	9,71	7,65	7,54
Act Admvas/Aux	5,01	3,57	3,48	8,27	6,27	5,29	5,02	5,80	10,18	6,03
Educación	8,68	5,34	7,20	12,97	2,77	6,17	-1,03	0,41	0,83	7,24
Act Sanit/SºSoc	9,45	7,36	7,05	7,89	9,08	9,46	8,00	7,40	5,15	10,69
Act Art/Rec/Entr	5,98	8,07	7,77	6,30	6,32	6,05	8,90	9,13	7,78	4,81
Otros Sº	4,99	1,82	5,59	6,89	6,39	4,61	-0,22	4,33	8,11	6,53

EMPRESAS MEDIANAS

RAMAS	2018	2019	2020	2021	2022
Agropec/Pesca	6,69	8,39	9,35	9,47	7,23
Extractivo	1,34	1,39	3,92	6,11	4,61
Manufacturas	4,34	2,50	8,96	7,73	3,09
Energía	-2,99	1,39	0,95	-0,27	-5,07
Agua/San/Resid	1,21	0,36	-0,04	3,72	3,83
Construcción	1,33	2,91	3,44	3,85	3,90
Comercio/Rep	5,32	3,31	7,98	11,58	5,11
Tte y almac	1,07	0,36	5,34	5,93	3,30
Hostelería	2,83	-3,62	5,47	5,82	4,21
Inform/Comunic	2,90	11,90	-12,34	11,64	11,20
Activ Inmob	2,70	2,59	5,65	3,05	2,86
Act Prof/Cien/Tec	0,36	4,16	9,10	-0,92	7,65
Act Admvas/Aux	6,62	4,03	7,38	7,89	10,14
Educación	0,49	-6,83	1,65	3,98	2,43
Act Sanit/SºSoc	9,07	2,50	9,06	14,50	7,91
Act Art/Rec/Entr	6,18	6,07	5,56	12,90	8,99
Otros Sº	4,08	2,27	3,95	8,17	4,91

Mayores porcentajes de cada año

Menores porcentajes de cada año

En el Cuadro S-8B se recogen los resultados para el periodo 2019-23, por ramas de actividad, de la tasa de variación de la cifra de negocios de las PYME. Y se puede apreciar como el ejercicio de 2023, se produjo una caída generalizada en todas las ramas de actividad, como consecuencia del reajuste económico en la economía española, con altas tasas de crecimiento conseguidas en 2021 y 2022, tras la caída sufrida en 2020 como consecuencia de la pandemia COVID-19. Si analizamos con más detalle el segmento de las microempresas los resultados nos muestran que las ramas más favorecidas en 2023 fueron: hostelería (10,74%), actividades administrativas y auxiliares, con una subida media de su facturación del 10,26%, y actividades sanitarias y servicios sociales (9,55%). Contrariamente, las ramas con un menor crecimiento fueron: energía (-22,79%) y actividades inmobiliarias (-1,47%). En el caso de las pequeñas empresas, las ramas con mayor crecimiento fueron: otros servicios (16,65%), actividades administrativas y auxiliares (16,18%) y educación (15,62%). Y la rama con menor crecimiento fue energía con un crecimiento negativo de 32,32%. Finalmente, las empresas medianas donde se produjo una subida más importante de su facturación fueron: hostelería (17,68%) y actividades de información y comunicaciones (13,99%). De forma contraria las ramas que tuvieron un crecimiento menor fueron: energía (donde su facturación cayó un -16,78%), y transporte y almacenamiento y con una disminución de sus ingresos del -3,65%.

CUADRO S-8B. TASA DE VARIACIÓN DEL TOTAL DE LA CIFRA DE NEGOCIOS POR RAMAS DE ACTIVIDAD

RAMAS	MICROEMPRESAS					EMPRESAS PEQUEÑAS				
	2019	2020	2021	2022	2023	2019	2020	2021	2022	2023
Agropec/Pesca	2,22	-0,19	5,15	10,60	4,03	7,24	3,77	7,93	13,12	8,33
Extractivo	3,75	-9,41	7,08	7,58	5,61	5,64	-7,55	14,87	12,16	9,17
Manufacturas	1,51	-10,90	11,83	12,80	2,23	2,96	-8,85	15,96	15,62	3,28
Energía	0,35	-6,97	12,02	14,40	-22,79	2,72	-6,64	26,25	20,78	-32,32
Agua/San/Resid	3,62	-6,65	17,19	12,68	-4,16	2,84	-4,46	23,58	14,21	-0,64
Construcción	0,27	-14,52	3,06	2,40	-3,48	10,45	-5,74	9,73	13,73	10,43
Comercio/Rep	2,69	-8,27	10,99	12,64	1,60	4,22	-7,95	17,15	15,90	3,87
Tte y almac	5,03	-8,18	11,53	16,88	0,02	6,39	-5,71	16,47	18,97	0,07
Hostelería	6,73	-40,60	36,66	38,81	10,74	7,21	-44,73	49,03	49,91	13,83
Inform/Comunic	2,54	-7,91	10,05	9,31	6,69	9,58	-1,00	16,61	17,47	11,03
Activ Inmob	-2,36	-16,12	3,73	4,60	-1,47	5,36	-10,86	10,90	17,37	6,17
Act Prof/Cien/Tec	4,37	-7,59	9,15	12,60	4,66	4,98	-4,00	14,53	15,37	10,53
Act Admvas/Aux	5,35	-32,11	12,07	37,62	10,26	9,32	-23,53	17,58	31,99	16,18
Educación	4,20	-1,79	7,24	21,37	0,20	3,58	-4,40	8,00	18,08	15,62
Act Sanit/SºSoc	5,97	-19,67	23,27	15,49	9,55	6,36	-12,80	21,26	16,33	11,39
Act Art/Rec/Entr	6,97	-8,24	25,32	7,55	7,51	7,31	-4,95	20,08	7,56	8,20
Otros Sº	2,05	-41,51	30,30	43,50	8,18	6,75	-32,68	40,60	41,26	16,65

EMPRESAS MEDIANAS

RAMAS	2019	2020	2021	2022	2023
Agropec/Pesca	4,62	5,85	6,97	17,94	10,32
Extractivo	8,33	-4,58	17,46	11,18	2,71
Manufacturas	3,24	-6,73	15,34	17,59	2,08
Energía	6,45	-13,44	27,80	34,26	-16,78
Agua/San/Resid	-0,13	-2,77	6,85	6,34	1,60
Construcción	13,44	-2,58	16,60	16,94	13,43
Comercio/Rep	4,98	-5,60	15,98	17,10	0,78
Tte y almac	7,84	-7,24	17,60	23,08	-3,65
Hostelería	5,88	-50,30	56,04	69,79	17,68
Inform/Comunic	8,24	-6,77	8,49	15,87	13,99
Activ Inmob	17,17	-3,09	14,51	11,62	11,73
Act Prof/Cien/Tec	4,29	-2,97	9,63	16,26	10,90
Act Admvas/Aux	11,29	-31,34	13,08	26,07	11,06
Educación	19,00	-4,92	19,87	34,83	3,55
Act Sanit/SºSoc	6,27	-7,08	12,87	12,71	10,45
Act Art/Rec/Entr	7,32	-2,55	14,00	8,62	9,37
Otros Sº	6,50	-29,14	19,29	35,20	7,80

Mayores porcentajes de cada año

Menores porcentajes de cada año

En el Cuadro S-8C se muestran los datos para el periodo 2019-23, por ramas de actividad, de la tasa de variación de los resultados del ejercicio de las PYME. En general se aprecia una importante variabilidad de los resultados

del ejercicio de las PYME en 2023, respecto con los años anteriores. En el caso de las microempresas donde se produjo una mayor caída del resultado del ejercicio en 2023 fue en energía (-47,42% respecto al año anterior) y construcción (-9,32%). Contrariamente, las ramas de extractivo (31,86%), agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (19,04%) tuvieron un relevante crecimiento. En el caso de hostelería (18,72%) se aprecia la significativa recuperación de esta rama de actividad tras las importantes caídas de sus resultados en los años anteriores.

En las pequeñas empresas las ramas que en 2023 obtuvieron un mayor crecimiento de sus resultados del ejercicio fueron: agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (44,09%), otros servicios (36,29%) y actividades sanitarias y servicios sociales (28,72%). De forma contraria con tasas negativas en la variación de sus resultados se encuentran las ramas de energía (-59,48%), educación (-37,93%) y agua, saneamiento y gestión de residuos (-10,59%). Y en las medianas empresas las ramas con mayor crecimiento fueron: extractivo (79,46%), otros servicios (60,55%) y agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (52,55%). Mientras que ramas como energía y educación vieron una importante caída en los resultados del ejercicio.

CUADRO S-8C. TASA DE VARIACIÓN DEL TOTAL DE LOS RESULTADOS DEL EJERCICIO POR RAMAS DE ACTIVIDAD

RAMAS	MICROEMPRESAS					EMPRESAS PEQUEÑAS				
	2019	2020	2021	2022	2023	2019	2020	2021	2022	2023
Agropec/Pesca	-12,37	-6,39	9,36	5,82	19,04	-7,01	-0,03	-5,97	5,46	44,09
Extractivo	30,16	-3,62	22,81	2,49	31,86	47,29	-13,60	5,25	-1,95	27,68
Manufacturas	-5,94	-33,16	116,43	12,49	13,22	2,21	-21,33	41,36	12,19	19,17
Energía	-1,46	-26,61	38,33	35,67	-47,42	-0,56	-23,07	37,83	56,61	-59,48
Agua/San/Resid	4,69	-7,76	52,63	-1,15	-8,87	-11,97	11,57	39,65	2,81	-10,59
Construcción	-13,12	-39,76	-2,29	-7,15	-9,32	1,16	-23,93	0,90	15,37	13,92
Comercio/Rep	2,97	-12,51	55,74	2,83	8,27	1,87	-10,52	37,78	11,89	8,91
Tte y almac	12,31	-27,47	45,67	43,19	0,90	6,23	-21,59	28,94	44,06	0,32
Hostelería	30,27	-175,92	-217,57	-12,59	18,72	6,84	-143,24	-245,47	11,44	23,93
Inform/Comunic	2,33	-10,27	13,69	-2,18	9,01	4,06	-6,07	29,55	7,26	7,79
Activ Inmob	0,09	-27,56	11,08	7,78	0,25	3,52	-27,69	18,90	13,89	6,61
Act Prof/Cien/Tec	-3,69	-17,10	16,05	2,49	-4,41	-11,24	-15,56	25,07	5,76	2,28
Act Admvas/Aux	-4,23	-46,35	69,33	1,08	4,92	6,84	-45,09	43,22	27,31	3,96
Educación	3,05	-9,20	0,31	11,43	-7,64	-33,39	-7,14	52,89	126,27	-37,93
Act Sanit/SºSoc	9,35	-25,92	72,67	-2,80	10,33	3,36	-18,59	55,65	10,25	28,72
Act Art/Rec/Entr	6,79	-18,90	54,70	-6,31	7,96	12,22	-21,24	52,41	-7,84	4,28
Otros Sº	7,13	-103,89	-739,29	23,55	14,32	4,37	-111,11	-294,10	85,61	36,29

EMPRESAS MEDIANAS

RAMAS	2019	2020	2021	2022	2023
Agropec/Pesca	8,22	8,52	-12,45	1,93	52,55
Extractivo	3,70	-17,65	-3,64	8,73	79,46
Manufacturas	0,56	-18,01	30,60	8,51	17,84
Energía	-10,41	-25,79	8,97	90,72	-46,60
Agua/San/Resid	-7,53	-13,56	-29,59	-8,49	14,71
Construcción	7,09	-18,37	15,05	14,40	19,11
Comercio/Rep	-0,56	-13,17	54,25	10,11	2,72
Tte y almac	22,71	-48,52	58,89	52,67	8,21

Hostelería	-0,46	-138,23	-149,87	199,58	34,47
Inform/Comunic	27,20	-14,10	20,01	5,05	31,13
Activ Inmob	14,35	-31,55	27,57	31,47	-8,33
Act Prof/Cien/Tec	-15,81	-13,06	-3,74	7,00	8,23
Act Admvas/Aux	-10,41	-43,85	3,84	37,03	18,99
Educación	225,64	-57,74	83,06	92,34	-19,66
Act Sanit/SºSoc	14,91	-27,91	23,07	5,20	14,29
Act Art/Rec/Entr	8,56	-33,46	104,19	-13,99	-0,76
Otros Sº	2,66	-136,71	-197,83	208,75	60,55

9. La I+D en las cuentas anuales de las empresas: factores determinantes y efectos observados

La información con la que se confeccionan los análisis de este capítulo consiste en una muestra de empresas (PYME y Grandes) construida a partir de aquellas que declaran haber realizado activación o amortización de gastos en I+D. La información procede de los depósitos de cuentas en formato “Normal” realizados por las empresas en los Registros Mercantiles durante los ejercicios de los años 2022 y 2023, ajustados al vigente Plan Contable. Esta información permite investigar sobre los factores determinantes de la inversión en intangibles y en su potencial incidencia sobre el tipo de empresas que la realizan. Persiste el problema de comparabilidad inherente a esta información, ya que por basarse en muestras bianuales creadas expofeso y sin identificación de las empresas que las integran, no permite el seguimiento de los efectos a largo plazo de la I+D, sobre la base de un panel de empresas propiamente dicho que declaren anualmente la inversión o amortización en intangibles.

La utilidad de este análisis sobre la I+D sigue siendo, no obstante, destacable tanto por basarse en el sistema contable de información empresarial como por las posibilidades que ofrece para evaluar la incidencia de los factores intangibles sobre la competitividad de las empresas. Por otra parte, el análisis económico-financiero de las empresas de esta muestra permitiría aproximarse al estudio de la eficacia de las políticas públicas de promoción de la I+D. Su primera utilidad, es la de aportar datos contables al análisis de la relación entre la inversión en intangibles y los resultados de las empresas, que sólo se suele contrastar mediante datos agregados y encuestas, tales como la Encuesta sobre Innovación Tecnológica en las Empresas del INE (coordinada con la Estadística sobre Actividades de I+D del mismo organismo), los Indicadores de Alta tecnología (cuya población son las empresas de alta o media-alta tecnología) también elaborada por el INE o la Encuesta sobre Estrategias Empresariales de la Fundación SEPI. Además de que ese análisis habitual de la I+D empresarial se suele referir a subpoblaciones de productos, empresas o sectores, particularmente de alta y media tecnología.

La segunda utilidad del estudio de la I+D es evaluar la relevancia de los factores intangibles de competitividad empresarial. Como resaltan los Informes de la OCDE sobre la situación de la I+D+i en España, las principales razones para la difusión de los efectos favorables de la acumulación e implantación de nuevos conocimientos entre el sistema productivo, radican tanto en conocer la dimensión relativa de los segmentos de empresas que invierten en I+D como en asegurar la adecuada relación entre las empresas grandes, cuya masa crítica y estructura especializada facilitan la inversión en I+D, y las PYME que constituyen las demandantes naturales de la innovación incorporada por las grandes empresas en su cadena de valor.

La muestra proporcionada por el SEREG del Colegio de Registradores permite analizar de forma original la I+D+i desde la perspectiva del sistema de información contable empresarial, en un conjunto de empresas lo suficientemente amplio como para no estar sesgado por la dimensión o la pertenencia sectorial de las mismas, y mediante los indicadores usuales de evaluación de los resultados empresariales.

9.1. Características de la muestra piloto

El tamaño de las muestras bianuales de este apartado de la I+D ha ido oscilando desde unas 24.000 observaciones (12.000 empresas por año) que se dispusieron en el período 2006-2007, hasta unas 9.000 observaciones (4.500 empresas por año) de los años 2007 y 2008, debido tanto a la gran crisis económica como a la reducción en el número de empresas, motivada por el cambio de modelo contable y la simultánea aplicación de la clasificación CNAE-2009. A partir del año 2013, fundamentalmente por los efectos positivos de la reactivación económica en la inversión en I+D, pero también por el esfuerzo desplegado por el Centro de Procesos Estadísticos del Colegio de Registradores, se ha ido incrementando paulatinamente el número de empresas de la muestra. En esta ocasión, se alcanza un nuevo máximo al registrarse un total de 35.166 observaciones; esto es, 17.583 empresas que han utilizado el formato “Normal” en sus depósitos de cuentas de 2022 y 2023 en los Registros Mercantiles y, por tanto, ofrecen el detalle de los gastos en I+D.

Las empresas consideradas, como es obvio por la confidencialidad de la información, siguen sin estar identificadas (aunque sí individualizadas mediante un ID de letras, que se asigna de forma aleatoria y que consta de hasta nueve caracteres), y su información se refiere a los principales epígrafes contables de su balance y cuenta de resultados, caracterizados mediante las claves con las que se incluyen en dicho formato. Esto (no disponer de estados contables completos) limita las pruebas de coherencia que pueden aplicarse para depurar los posibles errores y datos atípicos de la muestra, y condiciona la propuesta de nuevas variables sobre las que contrastar los posibles factores explicativos de la inversión en intangibles y los eventuales efectos de ésta sobre la “performance” empresarial.

También, se han mantenido dentro de la muestra piloto a las actividades ya determinadas en capítulos anteriores, lo que ha llevado a eliminar de la muestra a las empresas de la Rama K.- Actividades financieras y de seguros (CNAE 64, 65, 66) que supone retirar 408 empresas en cada año; de la Rama O- Administración Pública y defensa, y Seguridad Social obligatoria (CNAE 84) que supone eliminar 29 empresas en cada año; y de la Rama U- Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales (CNAE 99) que supone retirar 4 empresas. En total, se han excluido 849 registros muestrales.

En cuanto a la dimensión de las empresas, y dada la ausencia de datos de empleo en muchas de ellas, se ha mantenido el criterio de utilizar como variable definitoria de la dimensión la cuantía del balance general (activo total). Según los valores determinados por la Recomendación de la Comisión Europea de 6 de mayo de 2003, que entró en vigor el 1º de enero de 2005, y que establece los límites de dicho balance general en 2 millones de euros para las microempresas, 10 para las pequeñas y 43 para las medianas empresas. Clasificación que se ha complementado, como en anteriores ocasiones, con otro segmento adicional para las muy grandes empresas que aparecen en la muestra, y que se ha considerado son aquellas que teniendo un balance general superior a 43 millones de euros tienen también una cifra de negocios anual que sobrepasa los 1.000 millones de euros.

El no disponer de los datos contables completos del depósito “Normal” de cuentas, ha seguido condicionando las posibilidades de analizar la variada tipología de la I+D+i que la literatura especializada reconoce como “inversión en intangibles”. De tal modo que los dos únicos conceptos que se han podido manejar son los que la propia muestra proporcionaba como información adicional sobre los componentes del Inmovilizado Intangible: Gastos en Desarrollo y Gastos en Investigación. Y de ahí que se haya tenido que prescindir de una variable que en los primeros estudios denotaba una elevada capacidad explicativa de la I+D+i empresarial: los “Gastos de investigación y desarrollo” más las “Concesiones, patentes, marcas y similares”, respecto del “Inmovilizado total”. Restringiéndola en este estudio a la estricta relación entre Gastos en I+D e Inmovilizado Total (Inmovilizado intangible + Inmovilizado material).

Los datos de la muestra proceden, como en anteriores ocasiones, de un fichero de empresas creado al efecto por el SEREG, y que sigue sin poder relacionarse con las muestras de anteriores estudios; ya sea por el motivo de

que las claves aleatorias de individualización de las empresas puedan ser diferentes en cada fichero bianual, aún en el caso de tratarse de las mismas empresas, o ya lo sea por el mencionado cambio en el modelo contable (y en su grado de detalle) al que se ajusta la información. En cuanto al número de ítems finalmente disponibles, de las 17.583 empresas iniciales, se ha terminado con una muestra depurada de 16.734 empresas (con observaciones en 2022 y 2023) al excluirse la Ramas no consideradas en el estudio. Las empresas que declaran Gastos de I+D significativos suponen 1.697, esto es el 10,14% de las empresas de la muestra total depurada y las que no los declaran son 15.037 empresas, el 89,86% restante. Así pues, con respecto al porcentaje de empresas que declaran gastos en I+D, podemos decir que han aumentado en 5,73 puntos porcentuales respecto a la situación del bienio 2021 a 2022.

El Cuadro MI-1 refleja las principales características de la muestra resultante, separando entre empresas con gastos en I+D y sin ellos. En el cuadro se detallan dichas dos submuestras por años y por segmentos de dimensión empresarial, indicándose en cada una de ellas el número de empresas analizadas, y los promedios del Activo Total, Importe neto Cifra de Negocios, Resultado del Ejercicio, Valor Añadido Bruto, Fondo de Maniobra, Gastos en I+D, Trabajadores totales medios y Deudas totales con entidades de crédito. En la última columna se dispone la diferencia en tasa de variación entre el indicador para el caso de las empresas que declaran gastos en I+D y las que no declaran nada en ese apartado. Para evitar que los valores promedio se puedan ver afectados por casos extremos se toma la media recortada al 5%.

CUADRO MI-1A. EMPRESAS CON DEPÓSITO DE CUENTAS EN FORMATO NORMAL. PROMEDIOS 2023

	CON INVERSIONES EN I+D EN 2022 y/o 2023 (A)	SIN INVERSIONES EN I+D EN 2022 y/o 2023 (B)	TASA DIFERENCIAL DE (A) SOBRE (B) [(A)-(B)/(B)]*100
MICROEMPRESAS: BALANCE GENERAL <= 2 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	3,4%	96,6%	
Activo Total (eur)	1.123.242	879.259	27,7%
Importe neto Cifra de Negocio (eur)	2.346.191	1.348.472	74,0%
Resultado del Ejercicio (eur)	52.049	43.174	20,6%
Valor Añadido Bruto (eur)	771.088	511.714	50,7%
Fondo de Maniobra (eur)	270.097	261.855	3,1%
Gastos en I+D (eur)	17.402	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	27	12	125,0%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	58.465	37.588	55,5%
EMPRESAS PEQUEÑAS: BALANCE GENERAL <= 10 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	7,6%	92,4%	
Activo Total (eur)	6.738.229	6.311.506	6,8%
Importe neto Cifra de Negocio (eur)	10.248.383	11.473.706	-10,7%
Resultado del Ejercicio (eur)	295.604	383.129	-22,8%
Valor Añadido Bruto (eur)	3.080.582	2.758.637	11,7%
Fondo de Maniobra (eur)	1.437.743	1.674.319	-14,1%
Gastos en I+D (eur)	172.870	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	61	54	13,0%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	1.272.011	844.711	50,6%
EMPRESAS MEDIANAS: BALANCE GENERAL <= 43 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	13,5%	86,5%	
Activo Total (eur)	21.642.081	20.425.611	6,0%

Importe neto Cifra de Negocio (eur)	25.451.734	27.979.774	-9,0%
Resultado del Ejercicio (eur)	840.934	1.171.873	-28,2%
Valor Añadido Bruto (eur)	5.861.811	5.783.271	1,4%
Fondo de Maniobra (eur)	3.927.667	4.764.867	-17,6%
Gastos en I+D (eur)	434.942	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	103	86	19,8%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	4.267.156	2.661.043	60,4%

EMPRESAS GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS

Nº de empresas tabuladas (% segmento)	14,4%	85,6%	
Activo Total (eur)	117.829.603	128.499.992	-8,3%
Importe neto Cifra de Negocio (eur)	115.414.977	96.606.080	19,5%
Resultado del Ejercicio (eur)	4.141.795	5.106.612	-18,9%
Valor Añadido Bruto (eur)	24.772.243	23.148.481	7,0%
Fondo de Maniobra (eur)	16.092.430	15.528.908	3,6%
Gastos en I+D (eur)	1.546.881	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	342	240	42,5%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	15.017.743	12.849.016	16,9%

EMPRESAS MUY GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS Y CN > 1.000 MILLONES EUROS

Nº de empresas tabuladas (% segmento)	13,8%	86,2%	
Activo Total (eur)	1.974.527.717	2.830.370.165	-30,2%
Importe neto Cifra de Negocio (eur)	2.289.723.444	2.551.754.161	-10,3%
Resultado del Ejercicio (eur)	44.407.396	85.261.254	-47,9%
Valor Añadido Bruto (eur)	279.996.846	449.322.360	-37,7%
Fondo de Maniobra (eur)	72.004.983	70.873.405	1,6%
Gastos en I+D (eur)	15.029.681	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	2563	3257	-21,3%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	72.692.300	220.385.305	-67,0%

Si consideramos la distribución de empresas con gastos en I+D declarados según su tamaño observamos una correlación positiva entre tamaño y porcentaje de la población empresarial que invierte (y declara) en I+D. Para el ejercicio 2023 presentaron gastos netos en I+D activados el 13,8% de las muy grandes empresas, el 14,4% de las grandes empresas, el 13,5% de las medianas, el 7,6% de las pequeñas y el 3,4% de las microempresas.

En lo que se refiere a las cifras totales de los Gastos de I+D de la muestra, los estudios de bienios de años anteriores habían denotado oscilaciones, tanto en sus valores netos como en sus componentes, relacionadas con la coyuntura económica. Con una tendencia reductora durante la crisis, al incrementarse progresivamente el número de empresas con Gastos en I+D negativos; lo que suponía amortizaciones de su inversión en I+D previamente constituida, ante el progresivo deterioro de las expectativas de funcionalidad de dicha inversión. A raíz de la salida técnica de la recesión en 2013 se incrementó el total neto de la I+D. Los datos de I+D hasta 2019 (que han sido objeto de análisis en estudios anteriores) corroboran que los Gastos de I+D en términos netos han tendido a aumentar con las fases expansivas de la actividad y a reducirse con las recesivas. La atemperación del crecimiento que se sufrió en 2018 tuvo su reflejo con una tasa interanual negativa de crecimiento de los gastos I+D (-3,4%). La mayor actividad de 2019 hace que la tasa de crecimiento interanual sea del 3,5%. Durante 2020, que por la pandemia es ciertamente un año atípico, se incrementan de nuevo los gastos en I+D al presentar una tasa de variación interanual positiva del 3,04%. En el ejercicio de 2021, de intenso crecimiento económico

respecto del año 2020, se observa una tasa de variación anual de los gastos en I+D del 7,2%. Los datos del ejercicio 2022 devuelven una tasa de variación positiva del 1,8%, mientras que en 2023 se produce un importante crecimiento del 17,8%.

Podemos inferir, pues, que el tratamiento contable de los gastos en I+D está vinculado con la situación económico-financiera de las empresas. De esta forma, se confirmaría que la inversión en I+D contribuye positivamente a la mejora de la capacidad de generar valor añadido. No obstante, hay otro cúmulo de razones que pueden justificar un incremento de este tipo de inversión. Por una parte, una razón adicional para decidir si se incrementa o no el gasto en I+D debemos buscarla en la estrategia operativa de la empresa. Por otra parte, en las decisiones contables de activación como inversión en intangibles pueden actuar estrategias de gestión contable dirigidas a modular beneficios por ser considerados gastos o inversión a la vista de las expectativas de vida de su funcionalidad futura de cara a la competitividad de las empresas.

CUADRO MI-1B. EMPRESAS CON DEPÓSITO DE CUENTAS EN FORMATO NORMAL. PROMEDIOS 2023

	CON INVERSIONES EN I+D EN 2022 Y/O 2023 (A)	SIN INVERSIONES EN I+D EN 2022 Y/O 2023 (B)	TASA DIFERENCIAL DE (A) SOBRE (B) [(A)-(B)/(B)]*100
MICROEMPRESAS: BALANCE GENERAL <= 2 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	2,8%	97,2%	
Activo Total (eur)	979.307	885.620	10,6%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	1.879.612	1.363.739	37,8%
Resultado del Ejercicio (eur)	30.892	35.931	-14,0%
Valor Añadido Bruto (eur)	528.367	530.124	-0,3%
Fondo de Maniobra (eur)	169.187	262.943	-35,7%
Gastos en I+D (eur)	8.019	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	17	11	54,5%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	43.005	35.437	21,4%
EMPRESAS PEQUEÑAS: BALANCE GENERAL <= 10 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	8,1%	91,9%	
Activo Total (eur)	6.806.506	6.277.997	8,4%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	11.132.948	11.410.566	-2,4%
Resultado del Ejercicio (eur)	343.392	395.727	-13,2%
Valor Añadido Bruto (eur)	3.217.579	2.877.784	11,8%
Fondo de Maniobra (eur)	1.493.716	1.693.872	-11,8%
Gastos en I+D (eur)	150.404	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	60	54	11,1%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	1.190.743	727.414	63,7%
EMPRESAS MEDIANAS: BALANCE GENERAL <= 43 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	13,1%	86,9%	
Activo Total (eur)	21.524.616	20.548.360	4,8%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	25.354.260	28.298.392	-10,4%
Resultado del Ejercicio (eur)	896.870	1.255.043	-28,5%
Valor Añadido Bruto (eur)	6.423.210	6.325.634	1,5%
Fondo de Maniobra (eur)	3.868.485	4.954.328	-21,9%
Gastos en I+D (eur)	459.353	0	

Trabajadores totales medios por emp (nº)	104	89	16,9%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	3.944.338	2.419.610	63,0%
EMPRESAS GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	14,9%	85,1%	
Activo Total (eur)	118.151.939	127.686.079	-7,5%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	109.959.528	98.507.266	11,6%
Resultado del Ejercicio (eur)	5.004.650	5.257.076	-4,8%
Valor Añadido Bruto (eur)	28.436.938	24.749.517	14,9%
Fondo de Maniobra (eur)	16.707.250	16.219.718	3,0%
Gastos en I+D (eur)	1.526.953	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	363	251	44,6%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	14.207.150	11.632.388	22,1%
EMPRESAS MUY GRANDES: BALANCE GENERAL > 43 MILLONES EUROS Y CN > 1.000 MILLONES EUROS			
Nº de empresas tabuladas (% segmento)	11,5%	88,5%	
Activo Total (eur)	2.319.092.923	2.237.157.296	3,7%
Importe neto Cifra de Negocios (eur)	2.496.058.756	2.242.936.973	11,3%
Resultado del Ejercicio (eur)	60.240.702	98.512.988	-38,8%
Valor Añadido Bruto (eur)	250.960.268	431.239.074	-41,8%
Fondo de Maniobra (eur)	25.602.475	56.746.524	-54,9%
Gastos en I+D (eur)	18.128.899	0	
Trabajadores totales medios por emp (nº)	3191	3397	-6,1%
Deudas totales con entidades de cdto. (eur)	120.253.262	117.029.835	2,8%

Volviendo a los datos del Cuadro MI-1, la comparación en el ejercicio de 2023 entre las magnitudes básicas promedio de las submuestras de empresas con gastos de I+D y sin ellos, permite extraer algunos elementos dignos de mención:

- La dimensión (Activo Total medio) de la empresa tipo de ambos grupos es similar para todos los tamaños de PYME, aunque algo mayor para las micro, pequeñas y muy grandes en el caso de aquellas empresas que declararon inversiones en I+D, pero menor en el resto de segmentos. Para las empresas grandes, el activo total es menor en 9 millones de euros en promedio para aquellas que declaran gastos en I+D.
- El importe medio de la cifra de negocio es superior en el grupo de empresas pequeñas y medianas que no declaran inversiones en I+D. Sin embargo, dicho comportamiento se invierte en el grupo de empresas micro, grandes y muy grandes.
- El resultado neto del ejercicio es menor en los diferentes grupos de empresas por tamaño cuando han activado sus gastos en I+D, tanto en el caso de las PYMES como en el de las empresas grandes y muy grandes.
- La eficiencia (Valor Añadido Bruto medio) de las empresas con gastos en I+D es mayor a las que no declaran esos gastos, salvo para el caso de las microempresas y las muy grandes.
- Las cifras promedio de endeudamiento con entidades de crédito son superiores en el grupo de entidades que declaran gastos en I+D.
- El fondo de maniobra es positivo en ambos grupos (tanto las que invierten en I+D como las que no lo hacen) en todos los tamaños, lo que denota una posición de liquidez suficiente para atender sus obligaciones a corto plazo.

9.2. La intensidad de la inversión en I+D y su distribución sectorial

En este apartado se hace una prospección descriptiva de la intensidad en la inversión en I+D cuando distribuimos la muestra en función de la actividad empresarial. La primera cuestión que resolver es la mejor forma de medir esa intensidad en la inversión en I+D cuando la fuente de la información disponible reside en las cuentas anuales depositadas en el Registro Mercantil por las empresas. La mayor parte de los trabajos académicos, que analizan los efectos de la I+D sobre los resultados y la posición de rentabilidad-riesgo (“performance”) de las empresas, toman como fuente de información encuestas realizadas a las propias empresas o “estudios del caso” con datos de empresas concretas y evalúan la intensidad de la I+D relacionando los gastos anuales en ese concepto con las ventas o cifra de negocio. En el caso de las encuestas, los datos proceden como es obvio de lo que las empresas declaran haber realizado, al igual que en el análisis de empresas concretas proceden de las propias apreciaciones de éstas y según lo que hacen constar en la correspondiente “Memoria” que acompaña a sus cuentas anuales. Estas fuentes de información, si bien facilitan la tarea de los investigadores no están exentas de cautelas, que provienen tanto de que la declaración de las empresas no puede verificarse con los datos públicos de sus cuentas anuales, como de la diversidad de conceptos que caben en la I+D y las apreciaciones sobre la cuantía de estos (no puede olvidarse el incentivo fiscal que acompaña a buena parte de estos gastos). Aspecto éste que se pone claramente de manifiesto al consultar la metodología de la Estadística de Actividades de I+D del INE (que sigue las recomendaciones dictadas por la OCDE en el Manual de Frascati) en la que la amplitud de conceptos incluidos abarca desde la investigación básica y la investigación aplicada hasta el desarrollo tecnológico, en el que pueden incluirse actividades prácticas que mejoren “de forma sustancial” productos o procesos ya existentes. Sin olvidar los problemas de cómputo y asignación de las actividades internas de I+D y de la delimitación entre la I+D y otras actividades científico-tecnológicas, que se resuelven la mayor parte de las veces de forma subjetiva o apelando al peso relativo de la I+D, o a su carácter innovador dentro de aquellas actividades.

Las cuentas anuales de las empresas, sin embargo y de forma paradójica, no permiten conocer de manera fidedigna los gastos de I+D de cada ejercicio. Según las normas específicas de valoración del PGC de 2007 sobre el inmovilizado intangible (Investigación y Desarrollo, en particular), se trata de gastos del ejercicio en que se realicen, y de ahí que puedan subsumirse (y, por tanto, no quedar constancia de ellos en las cuentas a depositar) en el resultado de dicho ejercicio; aunque pueden activarse como inmovilizado intangible cuando estén específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo; además de tenerse motivos fundados respecto del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial del proyecto o proyectos de que se trate. Los gastos de I+D que figuren en el activo deberán además amortizarse durante su vida útil, y siempre dentro del plazo de cinco años desde que se concluya el proyecto de investigación o desarrollo que haya sido capitalizado. Por otra parte, en el caso en que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, los gastos capitalizados deberán imputarse directamente a pérdidas del ejercicio.

Aún sin entrar a fondo en esas particularidades contables de los gastos de I+D, lo que resulta claro es que no existe en el formato “Normal” de cuentas que se deposita en los RRMM ninguna partida que refleje los realizados en cada ejercicio; que dichos gastos pueden haberse activado o no en las cuentas “200-Investigación” y “201-Desarrollo”; que, de activarse, podrían aparecer en esas cuentas del activo intangible o en otras, como por ejemplo, en “Aplicaciones informáticas”; y que, de proceder dichos gastos de I+D de trabajos realizados por la propia empresa, tampoco habría forma de verificar la cuantía de los mismos que se hubiera hecho aparecer en el activo. Si a todo ello se une que la amortización (durante un máximo de cinco años) o la eventual pérdida de valor de las cuentas activas “Gastos de I+D” se computa de forma agregada con el resto del “Inmovilizado Intangible”, el resultado es que, con base en las cuentas anuales, sólo se puede hacer una somera aproximación a la inversión en I+D (gastos acumulados durante pasados ejercicios) que, cabe suponer, conserva funcionalidad de cara al mejor posicionamiento competitivo futuro de las empresas. Como ejemplo de la casuística y la subjetividad que subyacen en la cuenta de “Gastos de I+D”, cabe recordar su abrupta desaparición en 2005 en algunas empresas, coincidiendo con la aplicación de la Directiva 1606/2002 de la Comisión Europea, que

establecía que en dicho año las empresas cotizadas en Bolsa debían presentar sus estados financieros de acuerdo con las NICs (Normas Internacionales de Contabilidad); una de las cuales, la NIC 38, prohibía incluir en el Balance la mayoría de los activos intangibles generados internamente, como la actividad de I+D, los programas de software, los estudios previos, la formación del personal, las marcas, y otros similares.

Todas esas dificultades condicionan los indicadores “posibles” en este análisis, de forma que frente al criterio académico “ideal” de medir la intensidad de los gastos de I+D como los gastos de ese carácter realizados durante el ejercicio respecto de las ventas, se ha tenido que optar por el criterio “posibilista” de medir la intensidad de la inversión funcional en I+D, como porcentaje del saldo de las cuentas activas “Gastos en Investigación” y “Gastos en Desarrollo” respecto del “Inmovilizado Total”. El criterio, sin embargo y haciendo de la necesidad virtud, tiene sus ventajas ya que supone pasar de una consideración coyuntural de la I+D a otra estructural, si bien entonces con la cautela de que se pueden estar dejando fuera del indicador inversiones en I+D que, por haber sido objeto de inscripción o registro para su explotación, estén reflejadas en otras cuentas del activo intangible.

En el Cuadro MI-2 se presenta, para el conjunto de empresas que declaran gastos de I+D positivos, según la actividad de la empresa desagregada a nivel de dos dígitos de la clasificación CNAE-2009, el valor medio, dispersión y rango de la distribución intrasectorial del “Activo Total” y de la “ratio de intensidad I+D”, como cociente entre el total, activado dentro del “Inmovilizado Intangible”, de la Inversión en I+D sobre el “Inmovilizado Total”. Complementariamente, comparamos el tamaño de nuestra muestra con el número de empresas del DIRCE que elabora el INE como referencia para evaluar la representatividad de la muestra piloto del SEREG (número de empresas de la muestra del SEREG sobre número de empresas de la muestra del INE).

Por número de empresas, los sectores con representatividad superior al 20% en 2023 son: Industrias extractivas y del petróleo (71%), Alimentación, bebidas y tabaco (28%), Madera, papel y artes gráficas (23%), Farmacia (21%), Caucho y plásticos (29%), Productos minerales no metálicos diversos (24%), Metalurgia (38%), Manufacturas metálicas (22%), Material y equipo eléctrico (24%), Vehículos de motor (43%), Otro material de transporte (25%), Muebles (33%), Energía y agua (51%), Construcción (28%), Comercio (34%), Transportes y almacenamiento (44%), Hostelería (59%), Actividades inmobiliarias (28%) y Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento (25%). Por el contrario, los sectores con representatividad inferior al 10% son: Productos informáticos, electrónicos y ópticos (9%), Información y comunicaciones (6%), Actividades profesionales, científicas y técnicas (4%) y Actividades sanitarias y de servicios sociales (7%).

En cuanto a los estadísticos sectoriales, si nos fijamos en los valores promedio de la intensidad de la inversión en I+D (ratio de Gastos de I+D respecto de Inmovilizado Total) iguales o superiores al 20% en alguno de los años analizados, encontramos los siguientes sectores: Productos Informáticos, Electrónicos y Ópticos (43% y 42% de intensidad en 2022 y 2023), Material y equipo eléctrico (21% y 22% de intensidad en 2022 y 2023), Otra maquinaria y equipo (20% y 22% de intensidad en 2022 y 2023), Construcción (22% y 25% de intensidad en 2022 y 2023), Información y comunicaciones (44% y 48% de intensidad en 2022 y 2023), Actividades Inmobiliarias (27% de intensidad en 2023), Actividades profesionales, científicas y técnicas (39% de intensidad en 2022 y 2023) y Actividades administrativas y servicios auxiliares (26% y 29% de intensidad en 2022 y 2023),

Además, cabe reseñar los que presentan valores máximos de dicha intensidad de la inversión en I+D superior al 7,5% del “Inmovilizado Total” en alguno de los años: Textil, confección, cuero y calzado, Madera, papel y artes gráficas, Química, Farmacia, Manufacturas metálicas, Vehículos de Motor, Otro material de transporte, Muebles, Otras actividades de fabricación, Reparación e Instalación de Maquinaria y Equipo, Energía y agua, Comercio, Transporte y almacenamiento, y Otros servicios.

CUADRO MI-2. ACTIVO, INTENSIDAD EN LA INVERSIÓN EN I+D Y REPRESENTATIVIDAD DE LA MUESTRA

POR RAMAS DE ACTIVIDAD.					
	ACTIVO TOTAL 2022	(%) GTOS I+D/ INMOV TOTAL		ACTIVO TOTAL 2023	(%) GTOS I+D/ INMOV TOTAL
1. AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA					
Promedio	33.620.643	3,56	Promedio	33.803.398	3,35
Desvest	52.310.311	6,58	Desvest	46.857.124	6,06
Máximo	318.645.244	29,27	Máximo	273.556.182	30,20
Mínimo	4.045.302	0	Mínimo	4.035.059	0
Nº Emp.	36	15,00%	Nº Emp	34	15,45%
Estad. INE y %	240		Estad. INE y %	220	
2. INDUSTRIAS EXTRACTIVAS Y DEL PETRÓLEO (CNAE 05, 06, 07, 08, 09, 19)					
Promedio	117.682.691	6,96	Promedio	119.341.666	7,17
Desvest	157.156.512	18,45	Desvest	154.904.108	19,19
Máximo	563.631.212	80,63	Máximo	558.376.957	85,06
Mínimo	5.812.000	0	Mínimo	5.915.060	0
Nº Emp	20	54,05%	Nº Emp	20	71,42%
Estad. INE y %	37		Estad. INE y %	28	
3. ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO (CNAE 10, 11, 12)					
Promedio	60.354.757	4,12	Promedio	58.228.500	3,95
Desvest	105.804.575	9,75	Desvest	102.222.846	9,35
Máximo	1.038.590.000	93,27	Máximo	1.063.860.000	93,98
Mínimo	2.472.019	0	Mínimo	2.688.339	0
Nº Emp	191	25,98%	Nº Emp	198	28,69%
Estad. INE y %	735		Estad. INE y %	690	
4. TEXTIL, CONFECCIÓN, CUERO Y CALZADO (CNAE 13, 14, 15)					
Promedio	29.086.182	7,67	Promedio	42.180.150	7,60
Desvest	37.337.589	9,29	Desvest	51.712.069	10,56
Máximo	164.318.929	30,18	Máximo	189.707.311	34,53
Mínimo	4.497.291	0	Mínimo	4.072.692	0
Nº Emp	22	11,89%	Nº Emp	19	11,04%
Estad. INE y %	185		Estad. INE y %	172	
5. MADERA, PAPEL Y ARTES GRÁFICAS (CNAE 16, 17, 18)					
Promedio	97.440.181	6,43	Promedio	91.279.397	9,05
Desvest	245.850.767	11,95	Desvest	258.926.143	13,93
Máximo	1.085.045.000	62,93	Máximo	1.144.494.294	65,37
Mínimo	4.1961.847	0	Mínimo	4.931.462	0
Nº Emp	36	24,48%	Nº Emp	35	23,97%
Estad. INE y %	147		Estad. INE y %	146	
6. QUÍMICA (CNAE 20)					

Promedio	64.610.384	12,80	Promedio	67.110.147	10,53
Desvest	122.110.262	18,89	Desvest	122.942.511	17,80
Máximo	725.590.000	87,47	Máximo	682.518.000	89,81
Mínimo	4.734.446	0	Mínimo	4.950.032	0

Nº Emp	84	13,48%	Nº Emp	83	14,45%
Estad. INE y %	623		Estad. INE y %	570	

7. FARMACIA (CNAE 21)

Promedio	139.012.119	15,24	Promedio	148.430.677	15,82
Desvest	179.499.454	17,08	Desvest	204.646.911	16,17
Máximo	681.753.655	59,06	Máximo	907.981.751	53,04
Mínimo	2.065.762	0	Mínimo	2.160.838	0

Nº Emp	35	22,15%	Nº Emp	34	21,93%
Estad. INE y %	158		Estad. INE y %	155	

8. CAUCHO Y PLÁSTICOS (CNAE 22)

Promedio	35.146.668	6,06	Promedio	34.020.415	5,34
Desvest	28.988.196	8,91	Desvest	30.336.917	9,18
Máximo	148.613.582	43,88	Máximo	149.820.590	43,54
Mínimo	3.280.944	0	Mínimo	3.761.530	0

Nº Emp	63	24,70%	Nº Emp	66	29,72%
Estad. INE y %	255		Estad. INE y %	222	

9. PRODUCTOS MINERALES NO METÁLICOS DIVERSOS (CNAE 23)

Promedio	163.581.086	2,57	Promedio	175.600.312	2,44
Desvest	360.195.822	3,16	Desvest	366.796.258	3,21
Máximo	1.744.116.257	10,62	Máximo	1.793.929.494	13,48
Mínimo	5.594.153	0	Mínimo	6.771.068	0

Nº Emp	32	21,76%	Nº Emp	35	24,82%
Estad. INE y %	147		Estad. INE y %	141	

10. METALURGIA (CNAE 24)

Promedio	113.450.519	6,99	Promedio	139.278.369	5,10
Desvest	178.629.757	10,06	Desvest	202.679.657	7,38
Máximo	863.102.000	45,97	Máximo	899.098.000	27,73
Mínimo	7.077.110	0	Mínimo	6.966.303	0

Nº Emp	40	38,83%	Nº Emp	36	38,29%
Estad. INE y %	103		Estad. INE y %	94	

11. MANUFACTURAS METÁLICAS (CNAE 25)

Promedio	45.284.264,	12,45	Promedio	46.343.091	12,32
Desvest	76.825.708	19,31	Desvest	85.553.914	19,73
Máximo	563.783.000	82,97	Máximo	555.786.740	83,02
Mínimo	2.425.460	0	Mínimo	1.861.179	0

Nº Emp	68	17,80%	Nº Emp	76	22,02%
Estad. INE y %	382		Estad. INE y %	345	

12. PRODUCTOS INFORMÁTICOS, ELECTRÓNICOS Y ÓPTICOS (CNAE 26)

Promedio	31.415.340	43,53	Promedio	32.094.868	42,40
Desvest	30.699.156	32,69	Desvest	33.201.566	32,67
Máximo	135.220.000	95,29	Máximo	160.822.000	90,95
Mínimo	2.886.945	0	Mínimo	2.476.310	0
Nº Emp	32	9,27%	Nº Emp	31	9,14%
Estad. INE y %	345		Estad. INE y %	339	

13. MATERIAL Y EQUIPO ELÉCTRICO (CNAE 27)

Promedio	40.959.245	21,43	Promedio	40.232.500	22,71
Desvest	43.869.792	23,18	Desvest	44.516.704	23,70
Máximo	195.949.000	89,80	Máximo	207.095.188	93,25
Mínimo	4.671.343	0	Mínimo	4.462.649	0
Nº Emp	46	22,77%	Nº Emp	47	24,60%
Estad. INE y %	202		Estad. INE y %	191	

14. OTRA MAQUINARIA Y EQUIPO (CNAE 28)

Promedio	33.915.503	20,64	Promedio	31.716.114	22,15
Desvest	35.019.385	21,11	Desvest	31.744.916	22,61
Máximo	227.146.000	94,60	Máximo	171.476.000	94,36
Mínimo	906.525	0	Mínimo	832.487	0
Nº Emp	87	15,18%	Nº Emp	89	16,24%
Estad. INE y %	573		Estad. INE y %	548	

15. VEHÍCULOS DE MOTOR (CNAE 29)

Promedio	57.315.002	15,39	Promedio	62.134.973	13,92
Desvest	83.396.095	16,90	Desvest	90.930.078	16,88
Máximo	588.704.443	93,02	Máximo	601.899.514	96,47
Mínimo	6.971.523	0	Mínimo	8.653.488	0
Nº Emp	60	38,96%	Nº Emp	57	43,51%
Estad. INE y %	154		Estad. INE y %	131	

16. OTRO MATERIAL DE TRANSPORTE (CNAE 30)

Promedio	624.760.697	16,22	Promedio	678.381.423	17,45
Desvest	1.771.911.597	17,26	Desvest	2.061.099.689	19,08
Máximo	8.222.936.000	63,69	Máximo	10.045.078.000	67,58
Mínimo	5.045.048	0	Mínimo	7.179.194	0
Nº Emp	24	26,66%	Nº Emp	26	25,49%
Estad. INE y %	90		Estad. INE y %	102	

17. MUEBLES (CNAE 31)

Promedio	46.891.919	10,66	Promedio	52.444.017	12,84
Desvest	59.884.864	13,44	Desvest	65.040.727	17,04
Máximo	197.443.558	43,04	Máximo	207.964.671	50,26
Mínimo	3.969.847	0	Mínimo	3.511.981	0
Nº Emp	17	33,33%	Nº Emp	16	33,33%
Estad. INE y %	57		Estad. INE y %	48	

18. OTRAS ACTIVIDADES DE FABRICACIÓN (CNAE 32)

Promedio	40.245.229	14,95	Promedio	38.691.716	18,84
Desvest	56.825.874	18,65	Desvest	48.845.314	19,74
Máximo	240.527.885	48,30	Máximo	212.448.612	58,18
Mínimo	7.740.046	0	Mínimo	7.679.362	0
Nº Emp	15	10,79%	Nº Emp	16	12,40%
Estad. INE y %	139		Estad. INE y %	129	

19. REPARACIÓN E INSTALACIÓN DE MAQUINARIA Y EQUIPO (CNAE 33)

Promedio	27.805.763	16,35	Promedio	28.949.424	18,16
Desvest	29.201.240	20,13	Desvest	32.720.354	22,73
Máximo	79.225.021	57,61	Máximo	89.697.221	54,95
Mínimo	3.961.774	0	Mínimo	3.448.574	0
Nº Emp	7	8,23%	Nº Emp	7	10,60%
Estad. INE y %	85		Estad. INE y %	66	

20. ENERGÍA Y AGUA (CNAE 35, 36)

Promedio	214.411.193	18,00	Promedio	316.120.420	15,72
Desvest	471.909.827	28,99	Desvest	773.528.067	28,01
Máximo	2.646.779.000	100,00	Máximo	3.706.683.000	100,00
Mínimo	6.473.600	0	Mínimo	6.574.604	0
Nº Emp	35	36,84%	Nº Emp	38	51,35%
Estad. INE y %	95		Estad. INE y %	74	

21. SANEAMIENTO, GESTIÓN RESIDUOS Y DESCONT (CNAE 37, 38, 39)

Promedio	223.035.400	3,22	Promedio	213.564.733	5,49
Desvest	681.810.193	7,82	Desvest	650.539.631	8,50
Máximo	2.278.575.000	26,61	Máximo	2.278.187.000	23,56
Mínimo	6.425.031	0	Mínimo	6.209.049	0
Nº Emp	11	9,73%	Nº Emp	12	11,88%
Estad. INE y %	113		Estad. INE y %	101	

22. CONSTRUCCIÓN (CNAE 41, 42, 43)

Promedio	88.044.336	22,69	Promedio	108.748.087	25,93
Desvest	262.403.603	27,03	Desvest	281.962.275	29,69
Máximo	1.845.809.000	96,47	Máximo	1.907.020.000	100,00
Mínimo	5.076.772	0	Mínimo	491.823	0
Nº Emp	68	23,85%	Nº Emp	69	28,99%
Estad. INE y %	285		Estad. INE y %	238	

23. COMERCIO (CNAE 45, 46, 47)

Promedio	65.817.544	15,48	Promedio	59.535.740	15,00
Desvest	296.266.026	29,63	Desvest	234.660.204	24,97
Máximo	4.188.724.000	340,56	Máximo	3.042.777.000	208,39
Mínimo	742.275	0	Mínimo	707.173	0
Nº Emp	267	28,67%	Nº Emp	283	34,34%
Estad. INE y %	931		Estad. INE y %	824	

24. TRANSPORTES Y ALMACENAMIENTO (CNAE 49, 50, 51, 52, 53)

Promedio	179.570.486	10,83	Promedio	177.706.985	10,67
Desvest	793.900.449	24,20	Desvest	772.761.503	21,70
Máximo	4.795.187.000	99,99	Máximo	4.401.264.000	88,55
Mínimo	3.772.384	0	Mínimo	3.626.168	0
Nº Emp	36	39,13%	Nº Emp	32	44,44%
Estad. INE y %	92		Estad. INE y %	72	

25. HOSTELERÍA (CNAE 55, 56)

Promedio	224.249.733	2,96	Promedio	29.198.887	1,15
Desvest	773.785.335	6,84	Desvest	35.260.105	2,62
Máximo	3.019.279.000	26,81	Máximo	139.510.000	9,51
Mínimo	3.676.036	0	Mínimo	4.683.950	0
Nº Emp	15	50,00%	Nº Emp	13	59,09%
Estad. INE y %	30		Estad. INE y %	22	

26. INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES (CNAE 58, 59, 60, 61, 62, 63)

Promedio	113.415.302	44,67	Promedio	119.949.185	48,15
Desvest	461.500.898	35,87	Desvest	483.690.015	35,58
Máximo	3.801.174.000	100,00	Máximo	3.696.503.000	100,00
Mínimo	581.080	0	Mínimo	665.013	0
Nº Emp	137	6,65%	Nº Emp	127	6,12%
Estad. INE y %	2058		Estad. INE y %	2073	

28. ACTIVIDADES INMOBILIARIAS (CNAE 68)

Promedio	43.746.047	6,03	Promedio	33.882.443	27,17
Desvest	26.337.571	8,25	Desvest	26.190.293	34,94
Máximo	63.937.232	15,44	Máximo	81.953.434	100,00
Mínimo	13.955.157	0	Mínimo	5.198.143	0
Nº Emp	3	11,53%	Nº Emp	7	28,00%
Estad. INE y %	26		Estad. INE y %	25	

29. ACTIV PROF, CIENTÍFICAS Y TÉC (CNAE 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75)

Promedio	42.420.073	39,17	Promedio	51.455.574	39,74
Desvest	73.497.460	33,41	Desvest	90.655.892	35,59
Máximo	558.754.525	100,94	Máximo	720.729.139	149,64
Mínimo	1.279.093	0	Mínimo	2.591.198	0
Nº Emp	121	4,21%	Nº Emp	115	4,10%
Estad. INE y %	2874		Estad. INE y %	2804	

30. ACTIV ADMVAS. Y SERVICIOS AUX (CNAE 77, 78, 79, 80, 81, 82)

Promedio	55.764.463	26,14	Promedio	54.797.976	29,91
Desvest	91.638.239	30,82	Desvest	83.631.857	31,36
Máximo	445.759.000	96,59	Máximo	422.126.000	92,45
Mínimo	1.860.806	0	Mínimo	2.695.999	0
Nº Emp	42	18,66%	Nº Emp	31	14,55%
Estad. INE y %	225		Estad. INE y %	213	

31. ACTIV SANITARIAS Y DE SERVICIOS SOCIALES (CNAE 86, 87, 88)

Promedio	39.173.758	7,26	Promedio	48.273.908	5,80
Desvest	82.333.048	13,39	Desvest	88.250.886	14,24
Máximo	369.073.843	47,69	Máximo	365.548.796	58,56
Mínimo	203.694	0	Mínimo	215.419	0
Nº Emp	19		Nº Emp	17	
Estad. INE y %	227	8,37%	Estad. INE y %	221	7,69%

32. ACTIVIDADES ARTÍSTICAS, RECREATIVAS Y DE ENTRETENIMIENTO (CNAE 90, 91, 92, 93)

Promedio	83.741.930	2,30	Promedio	64.664.250	3,62
Desvest	73.064.576	3,71	Desvest	41.546.807	6,78
Máximo	209.715.000	9,54	Máximo	110.364.035	21,06
Mínimo	18.355.201	0	Mínimo	8.179.655	0
Nº Emp	6		Nº Emp	9	
Estad. INE y %	43	13,95%	Estad. INE y %	36	25,00%

33. OTROS SERVICIOS (CNAE 85-854, 94, 95, 96)

Promedio	64.852.392	6,76	Promedio	70.742.116	11,44
Desvest	88.122.995	11,07	Desvest	104.679.092	13,80
Máximo	297.624.000	33,99	Máximo	348.719.000	37,96
Mínimo	9.695.310	0	Mínimo	10.712.961	0
Nº Emp	10		Nº Emp	10	
Estad. INE y %	147	14,70%	Estad. INE y %	155	15,5%

Sector manufacturero Alta tecnología

Sector manufacturero de Media-Alta tecnología

Servicios de Alta tecnología

Cobertura Nº empresas respecto a estadística del INE > 20%
Promedio Gtos I+D/Inmov Total > 20%

Para identificar las actividades de cada tamaño empresarial que presentaron mayor intensidad en inversión en I+D se consideran las empresas que han activado gastos de Inversión en I+D en el año 2022 o 2023. Así, la intensidad de la inversión en I+D de cada sector a tres dígitos de la clasificación CNAE 2009 y tamaño según dimensión del activo total, se mide mediante la ratio “% de Gastos de I+D respecto del Inmovilizado Total”.

En el cuadro MI-3A se resumen, para cada tamaño de Pyme, los quince primeros sectores ordenados por su mayor intensidad de la inversión en I+D para el bienio 2022-2023. En su caso se resaltan con un código de color los sectores que a priori, por su mayor nivel tecnológico, cabría esperar que también destacasen por su mayor intensidad en inversión en I+D (sectores manufactureros de tecnología alta; sectores manufactureros de tecnología medio-alta; y sectores de servicios de alta tecnología).

En una primera observación del ordenamiento por intensidad inversora en I+D de los sectores en los distintos tamaños empresariales sorprende la posición de ciertos sectores en dicha ordenación si se vincula estrictamente la I+D con factores intangibles de carácter tecnológico que, es de esperar, aparezcan con intensidad en actividades encuadradas en la industria de alta y medio-alta intensidad tecnológica o en los servicios técnicos de alta tecnología. No obstante, se debe recordar que los componentes que caben bajo los gastos en I+D activados en las cuentas anuales además de reflejar innovaciones tecnológicas propiamente dichas (bajo el epígrafe de Investigación), también incluyen dentro de la rúbrica de gastos de desarrollo elementos como derechos de propiedad intelectual, modificaciones en las presentaciones de los productos, innovaciones organizativas,

desarrollos de programas informáticos o, incluso estudios de mercado y formación y reciclaje del personal de ventas. Con carácter general, esos gastos de desarrollo suelen representar un 95% del total de gastos declarados. Esa perspectiva amplia de la I+D es la que explica el posicionamiento por su “alta intensidad en la I+D” de algunos de los sectores considerados.

En el caso de las microempresas, si consideramos los sectores que aparecen en el ranking del bienio 2022-2023, se observan dos sectores uno de alta tecnología (“Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática”) y un sector del ámbito manufacturero de tecnología media-alta “Fabricación de otra maquinaria de uso general”.

Solo encontramos dos actividades industriales, la anteriormente reseñada y “Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos”. El resto, dentro de estos sectores con mayor ratio de intensidad, sorprenden por ser actividades de comercio y servicios no consideradas estrictamente como tecnológicas.

Los sectores que encabezan el ranking son de servicios, históricamente poco tecnológicos, pero que bien por el desarrollo de otros sectores de los que dependen, bien por la evolución de la demanda de sus servicios, han necesitado ir tecnificándose durante los últimos tiempos. En concreto, los sectores más inversores en I+D en términos relativos a su inmovilizado durante el bienio 2022-2023 fueron: “Mantenimiento y reparación de vehículos de motor” y “Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción”.

Entre las empresas pequeñas, encontramos dos sectores industriales entre los quince primeros con mejores ratios de intensidad, “Fabricación de otro material y equipo eléctrico” y “Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento; fabricación de perfumes y cosméticos”. Estos sectores industriales están calificados como manufactureros de media-alta tecnología.

Los restantes sectores de la selección de actividades con mayor intensidad de su inversión en I+D son actividades de comercio y servicios y solo tres se encuentran entre las calificadas como sectores de servicios de alta tecnología: “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática” (cuarta posición), “Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web” (séptima posición) e “Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales” en la décima posición.

Para el segmento de las pequeñas empresas, completan las tres primeras posiciones del ranking los sectores de: “Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros”, “Otra educación” y “Actividades anexas al transporte”.

De los sectores que aparecen en el ranking de empresas medianas siete pertenecen al grupo de tecnología alta o media-alta. En concreto, tres manufactureras (que son los únicos sectores industriales incluidos): “Fabricación de equipos de telecomunicaciones”, “Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes” y “Fabricación de otra maquinaria para usos específicos”. A ellas se suman tres sectores de servicios de alta tecnología: “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática”, “Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas” y “Otras actividades de telecomunicaciones”.

Los cinco primeros puestos del ranking de medianas empresas fuera de los sectores tecnológicos está formado por: “Producción, transporte y distribución de energía eléctrica”, “Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia”, “Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico”, “Comercio al por mayor no especializado” y “Publicidad”.

**CUADRO MI-3A. LOS QUINCE SECTORES DE CADA TAMAÑO DE PYME CON MAYOR INTENSIDAD
MEDIA DE SU INVERSIÓN EN I+D (2022-2023)**

MICROEMPRESAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		2022	2023
452	Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	340,57%	
432	Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción		100,00%
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	99,72%	99,84%
282	Fabricación de otra maquinaria de uso general	37,17%	85,94%
255	Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos		26,37%
467	Otro comercio al por mayor especializado	25,83%	
869	Otras actividades sanitarias	4,87%	8,48%
829	Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	6,43%	
463	Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco	1,57%	1,63%
749	Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	0,66%	
862	Actividades médicas y odontológicas	0,15%	0,14%

PEQUEÑAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009			
466	Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros		208,39%
855	Otra educación	100,00%	100,00%
522	Actividades anexas al transporte	100,00%	
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	99,58%	99,71%
781	Actividades de las agencias de colocación	96,59%	
799	Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	95,31%	
631	Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	93,96%	
711	Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	93,71%	95,95%
107	Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias	93,27%	93,99%
721	Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	90,99%	93,57%
467	Otro comercio al por mayor especializado	90,96%	93,62%
279	Fabricación de otro material y equipo eléctrico	89,80%	93,26%
812	Actividades de limpieza	89,14%	92,46%
702	Actividades de consultoría de gestión empresarial	87,85%	95,13%
732	Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	82,21%	84,47%
791	Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos		82,44%
259	Fabricación de otros productos metálicos	76,62%	
429	Construcción de otros proyectos de ingeniería civil		74,38%
464	Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico		74,26%
204	Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento; fabricación de perfumes y cosméticos		74,20%

MEDIANAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009			
351	Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	100,00%	100,00%
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	100,00%	100,00%
682	Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia		100,00%
711	Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	99,13%	99,18%
469	Comercio al por mayor no especializado		97,89%
731	Publicidad	95,80%	94,65%
721	Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	95,52%	96,43%
263	Fabricación de equipos de telecomunicaciones	95,29%	
582	Edición de programas informáticos	94,84%	
289	Fabricación de otra maquinaria para usos específicos	94,61%	94,36%
471	Comercio al por menor en establecimientos no especializados	94,57%	
855	Otra educación	93,74%	94,77%

265	Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes	93,03%	90,95%
722	Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	92,08%	92,35%
799	Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos		91,40%
619	Otras actividades de telecomunicaciones	91,34%	96,72%
463	Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco	88,83%	
477	Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados	88,62%	
422	Construcción de redes	86,56%	90,79%
464	Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico		90,44%
Sector manufacturero Alta tecnología			
Sector manufacturero de Media-Alta tecnología			
Servicios de Alta tecnología			

En el Cuadro MI-3B comparamos los quince sectores de las grandes empresas con mayor intensidad en I+D con los quince sectores con mayor intensidad de la Pyme en su conjunto. La clasificación sectorial para las grandes empresas presenta en primer y segundo lugar dos sectores de servicios “Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.” y “Actividades de consultoría de gestión empresarial”, y en tercer lugar un sector de alta tecnología “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática”.

En esta clasificación de empresas grandes con mayores intensidades de inversión en I+D, aparecen las siguientes actividades industriales: “Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor”, “Fabricación de equipos de telecomunicaciones”, “Fabricación de otros productos químicos” y “Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico”, todas ellas del grupo de manufacturas de alta o media-alta tecnología.

Si comparamos el ranking de Pymes frente a grandes empresas, solo se repiten tres actividades de alta o media-alta tecnología: “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática”, “Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas” y “Fabricación de equipos de telecomunicaciones”.

CUADRO MI-3B. LOS QUINCE SECTORES CON MAYOR INTENSIDAD MEDIA DE SU INVERSIÓN EN I+D (2022-2023). PYMES Y GRANDES EMPRESAS

PYMES			
SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		2022	2023
452	Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	340,57%	
466	Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros		208,39%
351	Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	100,00%	100,00%
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	100,00%	100,00%
855	Otra educación	100,00%	100,00%
522	Actividades anexas al transporte	100,00%	
432	Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción		100,00%
682	Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia		100,00%
711	Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	99,13%	99,18%
469	Comercio al por mayor no especializado		97,89%
619	Otras actividades de telecomunicaciones		96,72%
781	Actividades de las agencias de colocación	96,59%	
731	Publicidad	95,80%	94,65%
721	Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	95,52%	96,43%
799	Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	95,31%	
263	Fabricación de equipos de telecomunicaciones	95,29%	
702	Actividades de consultoría de gestión empresarial		95,13%

582	Edición de programas informáticos	94,84%	
289	Fabricación de otra maquinaria para usos específicos	94,61%	94,36%
471	Comercio al por menor en establecimientos no especializados	94,57%	
107	Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias		93,99%
631	Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	93,96%	
467	Otro comercio al por mayor especializado		93,62%

GRANDES**SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009**

749	Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	100,94%	149,64%
702	Actividades de consultoría de gestión empresarial	99,59%	98,04%
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	99,07%	100,00%
421	Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles		99,95%
721	Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	98,54%	98,11%
432	Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	96,48%	98,02%
422	Construcción de redes	96,23%	
293	Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor	93,03%	96,48%
582	Edición de programas informáticos		92,90%
351	Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	92,02%	92,57%
422	Construcción de redes		92,48%
263	Fabricación de equipos de telecomunicaciones		90,19%
522	Actividades anexas al transporte	87,68%	88,55%
205	Fabricación de otros productos químicos	87,47%	89,81%
271	Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico	86,99%	87,59%
465	Comercio al por mayor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones	83,13%	88,14%
811	Servicios integrales a edificios e instalaciones	80,43%	
581	Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales	79,93%	
469	Comercio al por mayor no especializado	73,53%	

Sector manufacturero Alta tecnología

Sector manufacturero de Media-Alta tecnología

Servicios de Alta tecnología

9.3. Posibles efectos y determinantes de la intensidad de la inversión en I+D

En este apartado se hace una prospección descriptiva, gráfica y estadística sobre las posibles causas y efectos de la inversión empresarial en I+D, teniendo en cuenta las aportaciones al respecto de la literatura especializada y los factores explicativos que se deducen de ella, aunque con las matizaciones que ya se han comentado respecto de las diferentes fuentes de datos e indicadores que ofrecen las encuestas y estadísticas sobre la I+D, cuando se ponen en relación con las variables e indicadores que se pueden extraer de las cuentas anuales públicas de las empresas.

Por lo que se refiere a los potenciales factores determinantes y a los posibles efectos de la intensidad de la inversión en I+D, la experiencia de estudios anteriores ha permitido acotar y precisar los contrastes de significatividad. A esos efectos, la muestra está formada por 1.636 empresas en 2022 y 1.651 en 2023 con “Gastos de I+D” declarados y mayores a cero.

Hay que destacar que metodológicamente, y desde el punto de vista contable, la variable “Gastos de I+D” corresponde con el saldo contable recogido en las cuentas de inmovilizado intangible neto de amortizaciones del activo no corriente del balance a cierre de ejercicio, lo que conlleva que se incluye la activación de gastos de I+D incurridos por la empresa tanto si la propia empresa los desarrolla internamente, como si se trata de I+D por encargo a otras empresas, a universidades, u otras instituciones dedicadas a la investigación científica o tecnológica.

En este sentido, los “Gastos de I+D” son definidos por el Plan General Contable de forma separada. Así, los gastos de investigación (I) corresponden con la indagación original y planificada que persigue descubrir nuevos conocimientos y superior comprensión en los terrenos científico o técnico. Por su parte, los gastos de desarrollo (D) suponen la aplicación concreta de los logros obtenidos de la investigación o de cualquier otro tipo de conocimiento científico, a un plan o diseño en particular para la producción de materiales, productos, métodos, procesos o sistemas nuevos, o sustancialmente mejorados, hasta que se inicia la producción comercial.

Las condiciones que marca el Plan General Contable para la activación de los gastos de I+D son las siguientes: 1. Estar específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo; 2. Tener motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial del proyecto o proyectos de que se trate. Además, los gastos de investigación activados deben amortizarse en función de su vida útil y como máximo en cinco años, mientras que los gastos de desarrollo activados deben amortizarse atendiendo a su vida útil. La amortización de los gastos de investigación (I) se realiza desde el momento en que se activen en el balance de la empresa, mientras que los de desarrollo (D) se amortizan a partir de la fecha de terminación del proyecto.

En el Cuadro MI-4 se sintetiza la ecuación estimada que pone de manifiesto una relación entre la variable dependiente Gastos de I+D/Inmovilizado total (GTOSI+D/INMOVT) y las variables independientes: pertenencia a sectores de alta o media tecnología frente al resto (ALTA+MED/BAJA TEC) (CNAE2009); disponibilidad de tesorería con relación al activo total (TESORERIA/AT); eficiencia en la rotación del activo total para generar el importe neto de la cifra de negocio (INCN/AT); y gastos medios de personal (GTOSPER/EMP).

CUADRO MI-4.- RESULTADOS DE LA REGRESIÓN MÚLTIPLE SOBRE GTOS I+D/INMOVILIZADO TOTAL (%) DE DIVERSAS VARIABLES EXPLICATIVAS (2022 Y 2023)

AÑO 2023				
GTOS I+D/INMOV23 = 2,125-0,002*INCN/AT23+0,307*TESOR/AT23+0,00022*GTOSPERS/EMP23+10,883*ALTA+MED/BAJA TEC23				
PARÁMETRO	ESTIMACIÓN	ERROR ESTÁNDAR	ESTADÍSTICO T	VALOR-P
(CONSTANTE)	2,125762	2,487484	0,854583	0,392
Alta-Media Tecnología (CNAE2009) (0 baja; 1 alta)	10,883669	1,406700	7,737021	0,000
TESORMED/AT (%)	0,307359	0,064532	4,762922	0,000
INCN/AT (%)	-0,002456	0,008030	-0,305843	0,759
GTOSPER+/EMP	0,000221	0,000045	4,942367	0,000

ANÁLISIS DE LA VARIANZA

FUENTE	SUMA DE CUADRADOS	GL	CUADRADO MEDIO	RAZÓN-F	VALOR-P
Modelo	83805,939639	4	20951,484910	32,622744	0,000
Residuo	1057119,651808	1646	642,235511		
Total (Corr.)	1140925,591446	1650			

R-cuadrado = 0,073

R-cuadrado (ajustado para g.l.) = 0,071

Nº observaciones = 1651

AÑO 2022				
GTOS I+D/INMOV22 = 4,251-0,008*INCN/AT22+0,185*TESOR/AT22+0,00021*GTOSPERS/EMP22+11,111*ALTA+MED/BAJA TEC22				
PARÁMETRO	ESTIMACIÓN	ERROR ESTÁNDAR	ESTADÍSTICO T	VALOR-P
(CONSTANTE)	4,251718	2,438970	1,743243	0,081

Alta-Media Tecnología (CNAE2009) (0 baja; 1 alta)	11,111916	1,421715	7,815853	0,000
TESORMED/AT (%)	0,185331	0,059	3,130149	0,001
INCN/AT (%)	-0,008067	0,007482	-1,078190	0,281
GTOSPER+/EMP	0,000212	0,000047	4,492260	0,000

ANÁLISIS DE LA VARIANZA

FUENTE	SUMA DE CUADRADOS	GL	CUADRADO MEDIO	RAZÓN-F	VALOR-P
Modelo	76372,353757	4	19093,088439	28,714603	0,000
Residuo	1084494,438785	1631	664,926081		
Total (Corr.)	1160866,792542	1635			

R-cuadrado = 0,066

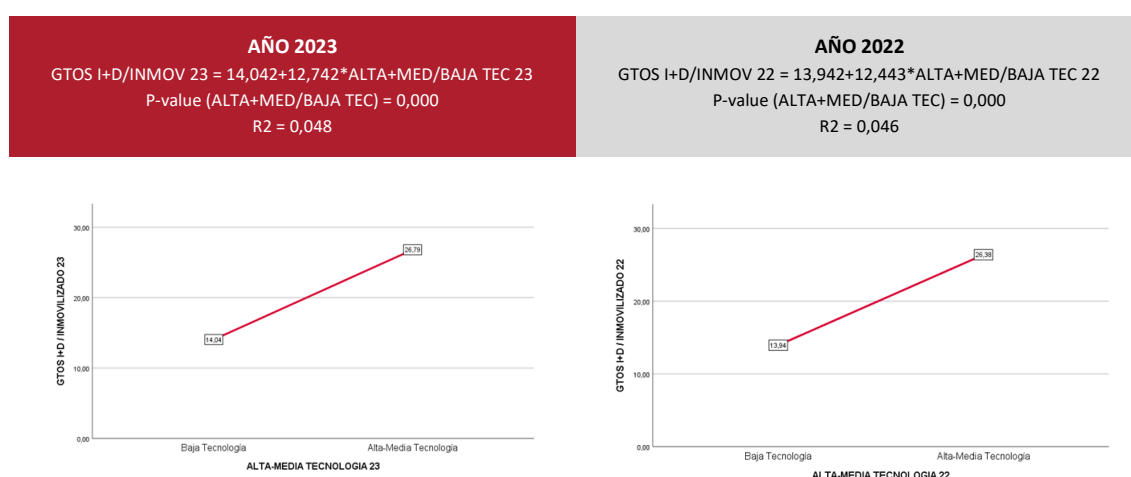
R-cuadrado (ajustado para g.l.) = 0,063

Nº observaciones = 1636

El ajuste de la regresión (Cuadro MI-4) señala como variables independientes relevantes a la pertenencia sectorial a actividades tecnológicas (ALTA+MED/BAJA TEC) ($\beta_{2023}= 10,883$; $\beta_{2022}= 11,111$) la tesorería sobre el valor de los activos totales (TESORERIA/AT) ($\beta_{2023}= 0,307$; $\beta_{2022}= 0,185$) y los gastos medios de personal (GTOSPER/EMP) ($\beta_{2023}= 0,00022$; $\beta_{2022}= 0,00021$) que resultan con coeficientes significativamente distintos de cero. Su interpretación económico-financiera es la de que la inversión en I+D de las empresas de la muestra se incrementa en los sectores más tecnológicamente avanzados, con una mayor ratio de liquidez y con mayor nivel de los gastos medios de personal (indicativos de mayor cualificación y de mayor aportación de valor del factor trabajo).

La existencia de una correlación positiva por la pertenencia a sectores de industria y servicios con tecnologías altas o medias en los ejercicios 2023 y 2022 pone de manifiesto que la especialización productiva en este tipo de sectores tecnológicos obliga a las empresas a mantener mayores niveles de intensidad en I+D para mantener o incrementar su posición en el mercado. Esta correlación positiva se puede observar en el gráfico MI-1.

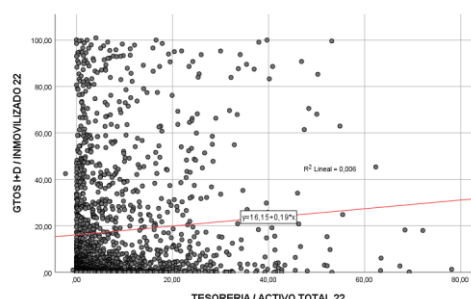
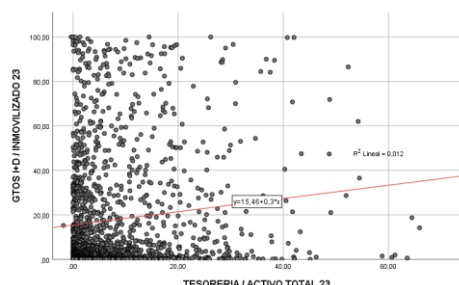
Gráficos MI-1



En cuanto a la tesorería sobre el activo total (TESORERIA/AT), tal y como se observa en las regresiones del gráfico MI-2, se estima una correlación positiva y significativa tanto para 2022 como para 2023. Su interpretación económica sugiere que las empresas que realizan mayores inversiones en investigación y desarrollo son aquellas con una mayor liquidez; dado que acometer inversiones en investigación y desarrollo comporta la dedicación de importantes recursos para actividades de alto riesgo, que son de carácter plurianual y tienen un retorno a medio y largo plazo para la empresa.

Gráficos MI-2

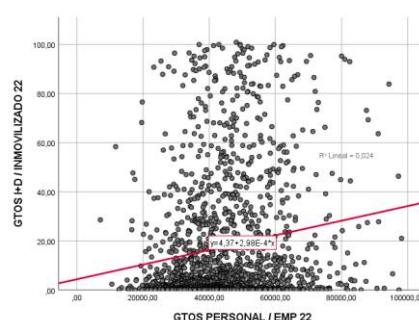
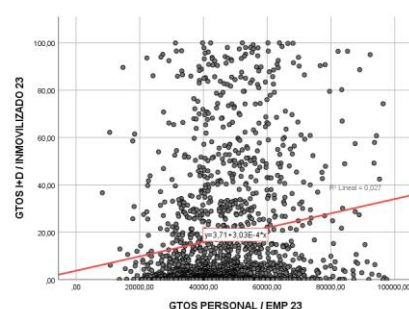
AÑO 2023	AÑO 2022
$GTOS\ I+D/INMOV\ 23 = 15,464+0,297*TESORERIA/AT\ 23$	$GTOS\ I+D/INMOV\ 22 = 16,149+0,187*TESORERIA/AT\ 22$
P-value (TESORERIA/AT 23) = 0,000	P-value (TESORERIA/AT 22) = 0,002
R2 = 0,012	R2 = 0,006



En cuanto a los gastos medios por empleado (GTOSPER/EMP), tal y como se denota en las regresiones de los gráficos MI-3, se estima una correlación positiva y significativa tanto para el ejercicio 2023 como para 2022. Su interpretación económica, no obstante, sigue sugiriendo la habitual causación recíproca: los gastos de I+D parecen inducir la necesidad de potenciar la formación y los sistemas de dirección de un personal especializado en la investigación, el desarrollo y la innovación; y la aportación de ese mayor capital humano a producciones de alto valor añadido, genera mayores ingresos que permiten afrontar los mayores costes de personal.

Gráficos MI-3

AÑO 2023	AÑO 2022
$GTOS\ I+D/INMOV\ 23 = 3,712+0,00030*GTOSPER/EMP\ 23$	$GTOS\ I+D/INMOV\ 22 = 4,366+0,00029*GTOSPER/EMP\ 22$
P-value (GTOSPER/EMP) = 0,000	P-value (GTOSPER/EMP) = 0,000
R2 = 0,027	R2 = 0,024



Para la realización de este capítulo se ha contado con una muestra de empresas (PYME y Grandes) que declaran haber realizado activación de gastos en I+D, y que proporciona, como toda la información de base, el Centro de Procesos Estadísticos del Colegio de Registradores. La información procede de los depósitos de cuentas en formato "Normal" realizados por las empresas en los Registros Mercantiles durante los ejercicios de los años 2023 y 2021, ajustados al vigente Plan General Contable. Esta información permite investigar sobre los factores determinantes de la inversión en intangibles y en su potencial incidencia sobre el tipo de empresas que la realizan. Persiste el problema de comparabilidad inherente a esta información, ya que por basarse en muestras bianuales creadas *exprofeso* y sin identificación de las empresas que las integran, no permite el seguimiento de los efectos a largo plazo de la I+D, sobre la base de un panel de empresas propiamente dicho que declaren anualmente la inversión o amortización en intangibles.

10. Resumen ejecutivo

Trascendencia económica y social de las PYME en el marco europeo

Las micro, pequeñas y medianas empresas (PYME) constituyen la mayoría de las unidades empresariales de los países desarrollados, y además de su elevado peso económico tienen una gran trascendencia sobre la cohesión social, al generar y mantener empleo. Asimismo, impulsan el desarrollo económico, tanto de forma directa como inducida sobre la actividad y los resultados de las grandes empresas, y estimulan la diversidad de actividades productivas y la competencia en los mercados, al acceder a segmentos concretos de los mismos que son inviables o poco rentables para las grandes empresas.

En el ámbito de la UE-27, los datos más recientes (2024) muestran la existencia de más de 26,1 millones de empresas en el sector no financiero, que contribuyeron significativamente a la generación de valor añadido (53,6% respecto del total generado por las empresas) y al 65,1% del empleo total de empresas. Las grandes empresas (más de 250 empleados) tan solo representaron el 0,2% del total. La gran mayoría de las PYMES en 2024 fueron microempresas, que representaron el 93,6% del total de empresas, aunque solo generaron el 20,1 % del valor añadido y el 30,1% del empleo. Las pequeñas empresas, que representaron el 5,4% del número total de empresas, generaron el 16,6% del valor añadido y el 19,5% del empleo. Mientras que las medianas (0,8% del total de empresas), generaron el 16,9% del valor añadido y el 15,5% del empleo. En el caso de España, los datos de Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa ponen de manifiesto que en diciembre de 2024 las PYMES representaban el 99,8% del número de empresas y generaban el 61,6% del empleo en el sector de empresas no financieras de la economía española.

La UE es consciente de la importancia de la PYME y su papel relevante en el crecimiento económico y la generación de empleo. Además, las PYME son indispensables para lograr avances en áreas políticas clave de la UE, incluidas la innovación, la digitalización, la diversidad, la igualdad y la doble transición. En consecuencia, la Comisión Europea ha preparado diversos programas e iniciativas de financiación dirigidos a las PYME, para proteger y mejorar su prosperidad. La política de la Unión en favor de las PYME tiene como fin garantizar que las políticas y acciones de esta defiendan a las pequeñas empresas y contribuyan a aumentar el atractivo de Europa como lugar para la creación y el desarrollo de empresas.

Objetivo, período temporal y cobertura del Estudio

El *Estudio sobre las PYME españolas con forma societaria* alcanza ya su vigesimocuarta edición, y se basa en los depósitos de cuentas de las empresas en los Registros Mercantiles que tabula su Centro de Procesos Estadísticos, y su objetivo es realizar un análisis amplio y profundo de la estructura económico-financiera y los resultados del sector empresarial español, constituido mayoritariamente por empresas de micro, pequeña y mediana dimensión (PYME).

El período temporal que ahora se considera (2019-2023), permite realizar una radiografía económico-financiera de las PYME societarias españolas. Entre 2019 y 2023, la economía española atravesó un periodo marcado por fuertes oscilaciones del ciclo económico que afectaron directamente a las PYME. En 2019, se cerró una etapa de recuperación con un crecimiento sólido del PIB, pero en 2020 la irrupción de la pandemia de COVID-19 provocó una profunda crisis económica, con una caída del PIB per cápita del -10,16% debido a los shocks simultáneos en la oferta y la demanda. Aunque en 2021 se registró una recuperación del 9,23%, esta fue incompleta por la persistencia de la pandemia, el aumento de la inflación y el inicio de la guerra en Ucrania. En 2022 continuó la senda de recuperación con un crecimiento del 10,15% y una reducción del desempleo, aunque la inflación y la incertidumbre internacional siguieron afectando la estabilidad. Finalmente, en 2023, la economía española logró consolidar una recuperación moderada, con un crecimiento del 2,7%, apoyado por el consumo público y las exportaciones, una inflación en descenso hasta el 3,1%, y una mejora del mercado laboral, destacando el

aumento del empleo indefinido y a tiempo completo. Este complejo escenario puede dificultar en ocasiones la explicación del comportamiento de los indicadores económicos y financieros utilizados en este informe.

Con ese marco de referencia, los contenidos del Estudio siguen la metodología contable del vigente Plan General de Contabilidad de 2007, a la que se ajustan los depósitos de cuentas, así como la taxonomía de las actividades económicas de las empresas españolas definidas por la Clasificación Nacional de Actividades, CNAE-2009. Y su cobertura abarca unas 570.000 empresas; lo que la configura como la base de datos con óptica contable más representativa de las PYME españolas, al incluir más del 70% de las sociedades con al menos un trabajador censadas por el Directorio Central de Empresas (DIRCE) del INE.

Magnitudes básicas promedio de las PYME.

En el cuadro siguiente resumimos las magnitudes básicas promedio (Total Activo, Cifra de Negocios, Resultado Neto y Empleo) y los tamaños medios de la plantilla de empleados para cada tamaño de PYME y para grandes empresas. También, para las cuatro variables, se presenta la participación de cada tamaño en el agregado total (suma de las magnitudes muestrales de cada tamaño dividido por la suma total de magnitudes muestrales).

MAGNITUDES BÁSICAS MEDIAS EN 2023 (MILES DE €)								
	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		GRANDES	
	MIL €	% DEL AGREGADO	MIL €	% DEL AGREGADO	MIL €	% DEL AGREGADO	MIL €	% DEL AGREGADO
Total activo	632,82	10,59	3.458,21	12,59	23.212,36	14,43	406.056,44	62,39
Cifra de negocios	428,69	10,06	3.205,45	16,37	18.915,76	16,50	264.698,21	57,06
Resultado neto ejercicio	24,95	8,59	183,59	13,76	1.072,27	13,72	20.216,13	63,93
EMPLEO MEDIO	MICRO		PEQUEÑAS		MEDIANAS		GRANDES	
Nº Trabajadores Fijos	3,32		17,68		77,09		623,07	
Nº Trabajadores No Fijos	0,21		1,34		6,81		96,25	
Nº Total trabajadores	3,53		19,02		83,90		719,32	

Las microempresas presentan un activo reducido (promedio de 608 miles de euros) que, además de reflejar su escaso tamaño, son también consecuencia de una mayor especialización en actividades poco intensivas en capital (como el comercio y reparaciones y la construcción). Las pequeñas empresas presentan un activo promedio de 3,6 millones de euros, 5,5 veces mayor que las microempresas en correspondencia con el mayor tamaño general de las firmas y con la mayor presencia de actividades de la industria manufacturera en este segmento de empresas. Por su parte, las empresas medianas, con 23,2 millones de activos presenta un tamaño de activos 6,7 veces superior al de las pequeñas empresas. Las grandes empresas sitúan su activo medio en 406,1 millones de euros, lo que supone multiplicar por 17,5 el activo promedio de una mediana empresa y pone de manifiesto la importante distancia que la separa de la PYME en general.

En cuanto a las cifras de negocio promedio de 2023, se mantienen similares las proporciones relativas entre segmentos, con empresas medianas que facturan un promedio 18,9 M€, que representa 5,9 veces las ventas de las pequeñas empresas, que alcanzan la cifra de 3,2M€, que a su vez superan en 7,5 veces la facturación de las microempresas (0,429M€). Por su lado, las grandes empresas facturan en promedio 264,7M€, casi 14 veces lo que una mediana empresa.

Por lo que concierne a los resultados netos promedio de la PYME, se mantienen aproximadamente las anteriores proporciones. Las grandes empresas obtienen unos los resultados netos promedio que suponen 18,9 veces los correspondientes a una empresa mediana promedio, Los resultados de las empresas medianas en 2023

multiplican por 5,8 los resultados de las pequeñas y, los de éstas, equivalen a 7,4 veces los resultados anuales de las microempresas.

Durante 2023, las PYME representaron el 37,6% de los activos de la muestra, el 42,9% de la cifra de negocio y el 36,1% del resultado total del conjunto de la muestra. Ello equivale a que la PYME frente a la gran empresa, consideradas de forma agregada, presenta mejor dimensión de sus activos respecto al total de ventas generado (rotación 2023 en la PYME de 81,4 frente a 65,2 en las grandes). Mientras que sus márgenes resultarían más reducidos que las en las grandes (margen de 5,7 en la PYME frente a 7,6 en la grande). Como consecuencia se obtiene para 2023 una rentabilidad económica ligeramente inferior a la de la gran empresa. La rentabilidad económica para el conjunto de la PYME alcanzaría la cifra del 4,7% mientras que la gran empresa se situaría en un 5,0%.

En la anterior tabla, también podemos observar los tamaños medios de las plantillas en 2023 separando fijos y temporales para cada segmento de PYME y para la gran empresa. El tamaño medio de las microempresas se sitúa en 3,5 con un 6,0% de temporalidad en 2023 frente al 10,9% alcanzado en 2022. Las pequeñas empresas presentan un empleo medio de 19,0 personas trabajadoras con un 7,0% de temporalidad en 2023 frente a 13,3% en 2022. Las medianas empresas elevan su plantilla media hasta que tienen un promedio de 83,9 trabajadores con una temporalidad del 8,1% en 2023 frente a 13,1% en 2022.

Como se aprecia, el tamaño medio de la PYME tiende a situarse desplazado a la izquierda respecto al punto central del intervalo de trabajadores que define a cada uno de los segmentos, lo que confirma el reducido tamaño de las empresas españolas, incluso si las consideramos por tramos de tamaños.

Las empresas grandes presentan en 2023 un tamaño medio de 719,3 trabajadores de los que 623,1 serían fijos y 96,3 no fijos (un 13,4% de temporalidad en 2023 frente a 18,0% de temporalidad en 2022).

En resumen, una PYME de reducido tamaño medio en comparación a la gran empresa, que presentan una elevada dispersión entre las magnitudes medias de cada uno de sus segmentos con una ligera tendencia al crecimiento de sus plantillas y una intensa reducción, desde 2021, de sus tasas de temporalidad en todos los tamaños de PYME y en la gran empresa. Además, se distingue que esta temporalidad se reduce conforme el tamaño empresarial es menor.

El entorno económico.

La economía española entre 2019 y 2023 se divide en tres escenarios diferenciados. El primero que acaba en 2019 en el que la economía se encontraba en una fase moderadamente expansiva, quizás con signos de atenuación del crecimiento. En 2020 y 2021 la economía española y mundial se conmueve por el COVID-19 que genera una recesión en la primera mitad de 2020 y una intensa recuperación en 2021, especialmente en su segundo semestre. El escenario que se inicia en 2022 que se atisbaba como el año que vencimos la pandemia y en el que se recuperarían los niveles de crecimiento y estabilidad anteriores al COVID-19. No obstante, 2022 reservaba sus propios hechos definitorios que vienen condicionando esta fase económica. Primeramente, el año 2022 se inicia con las grandes tensiones inflacionarias energéticas que progresivamente se van trasladando al resto de sectores. En segundo lugar, la invasión rusa en Ucrania que pone de manifiesto la debilidad energética europea y un cambio en los equilibrios de fuerzas internacionales.

Para controlar la inflación energética, se tomaron medidas como la modificación parcial del sistema de fijación de precios, la ampliación de suministradores hasta compensar el cierre del mercado ruso, la potenciación de medidas e inversiones destinadas al ahorro energético y la aceleración del despliegue de las energías renovables y el transporte sostenible que, afortunadamente consiguieron relajar los mercados energéticos a partir del último cuatrimestre del año 2022.

El IPC interanual, que en julio de 2022 alcanzaba la asombrosa cifra del 10,8%, consigue frenarse de forma que al finalizar 2022 se situó en la cifra de 5,7%. A escala de la Comunidad Europea, el IPC europeo armonizado de 2022 fue de 9,22%, mientras que el IPC armonizado en España se situó en el 5,58%.

No obstante, toda vez que la inflación subyacente seguía su tendencia creciente, el Banco Central Europeo (BCE) se vio en la necesidad de endurecer la política fiscal para reducir la demanda, lo que supone un cambio de 180 grados respecto a su política hasta ese momento centrada en combatir primero la crisis y luego los efectos de la Pandemia. En una primera fase, el BCE dejó de comprar activos financieros, para pasar a continuación a ir elevando progresivamente los tipos de interés. Así, el tipo de interés de las operaciones principales de financiación se situó en el 2,5% cuando a principios de año era del 0%.

Colateralmente, también la moderación salarial ha contribuido a frenar el consumo y, con ello, la inflación. Eso sí, a costa de una caída significativa de los salarios reales. El salario medio se incrementó en España durante 2022 en un 2,87% frente a la inflación ya comentada, del 5,7%.

El PIB en 2022 experimentó un incremento anual real del 6,2% y alcanzar el nivel prepandemia de 2019. Aunque de forma más sostenida, el crecimiento económico sigue siendo la característica más relevante del año 2023. En términos reales, la tasa provisional de crecimiento real anual se sitúa en el 2,7%. El índice de valor encadenado con base 2020 fue de 112,3% en 2019, nivel que se logra superar en 2023, al estimar ese índice en 116,3% para 2023.

El crecimiento del PIB en 2023 se sustenta en una aportación al crecimiento de 1,7 puntos de la demanda nacional (impulsada por un consumo público que se incrementa en un 5,2% respecto 2022) y una portación de 1 punto de la demanda externa (gracias al crecimiento anual de las exportaciones en un 2,8% frente a solo un 0,3% de las importaciones).

Tras la espectacular recuperación de las actividades turísticas en 2022, durante el ejercicio de 2023 se consolida la recuperación y la mejora del saldo con el exterior. El gasto en España de los no residentes se incrementó en un 20,1% mientras que el gasto de los hogares españoles en el exterior solo se incrementó en un 15,4%.

Por el lado de la oferta, el crecimiento de 2023 fue liderado por la Agricultura que registró un importante aumento del 6,5% en su Valor Añadido Bruto (VAB). La industria solo alcanzó un incremento anual del VAB del 0,7%, si bien la Industria manufacturera lo hizo en un 2,1%. Por su lado, la Construcción presentó un incremento del VAB del 2,1% y los Servicios del 3,3%. Dentro de los Servicios destacan por su mayor crecimiento las ramas de Comercio transporte y hostelería (4,4%); Actividades profesionales, científicas y técnicas y otras (5,0%); y Actividades artísticas, recreativas y otros servicios (6,3%).

Por el lado de la demanda, el comercio exterior gana peso respecto a las transacciones interiores. Las exportaciones pasan de representar el 34,7% del PIB en 2019 al 38,1% en 2023. Por su lado, las importaciones se incrementan desde el 31,7% del PIB hasta el 34,1%. De este modo, el superávit comercial mejora desde el 3% de 2019 al 4% de 2023. La mayor parte de este superávit se origina en las exportaciones de servicios no turísticos que posiblemente se han visto favorecidos por el despliegue de los fondos europeos de recuperación y resiliencia.

Ese punto porcentual de superávit es absorbido por el Consumo final que disminuye, en el bienio, desde el 76,1% al 75,1%, bajada que es consecuencia de los dos puntos porcentuales que pierde el consumo final de los hogares (54,3% del PIB en 2023) y del punto que aumenta el consumo de las Administraciones Públicas (un 19,6% del PIB de 2023).

El IPC comenzó en enero con una tasa interanual del 5,9%, siendo la inflación subyacente del 7,5%. A partir de ese momento, la desinflación fue rápida y sostenida siguiendo la normalización de los precios de la energía que

progresivamente se trasladó al resto de componentes del índice. En diciembre de 2023, el IPC se situó en un 3,1% de tasa anual, con una inflación subyacente mucho más cercana del 3,8%.

El BCE continuó endureciendo su política fiscal para intentar devolver la inflación al nivel estimado como óptimo para la economía europea del 2%. El año 2023 se convierte en un calendario continuado de subida de tipos de interés que iniciaron el año en el 2,5% y lo terminan en el 4,5%.

Respecto al mercado laboral, los datos de la Encuesta de Población activa del cuarto trimestre de 2023 nos permiten resumir los siguientes aspectos claves:

- La población activa alcanza 24.077.400 de personas aumentando en este año en 589.600 personas, un 2,5% más respecto a 2022.
- El empleo se situaría en la cifra de 21.246.900, lo que supondría una creación de empleo durante el año de 783.000 personas que equivale a un crecimiento respecto a 2022 del 3,8%.
- El paro alcanza la cifra de 2.830.600 personas, que representa el 11,76% de la población activa, y supone un descenso anual de 193.400 personas que salieron del paro en términos netos.
- El empleo a tiempo completo se incrementó en 695.400 personas y el empleo a tiempo parcial en 87.600 personas. Por su parte, el empleo indefinido creció en 804.200 personas, mientras que el temporal bajó en 140.300 personas.

Puede, por tanto, afirmarse que el año 2023 se caracteriza por un año de moderado crecimiento en el que se supera la recesión provocada por la pandemia y se intensifica la mejora del mercado laboral tanto en el que, en términos absolutos, crecen la población activa y la población ocupada y disminuye el número de desempleados. Además, no solo aumenta el número de empleados, sino que también lo hizo la calidad del empleo pues los incrementos se centran en puestos de jornada completa y de carácter indefinido.

Las PYME españolas en 2023.

En 2023, las PYME españolas lograron estabilizar sus indicadores de crecimiento tras un periodo de fuertes oscilaciones entre 2019 y 2022, marcadas por los efectos del ciclo económico y, especialmente, por el impacto de la pandemia de COVID-19. Durante este año, tanto los ingresos de explotación como los resultados del ejercicio retomaron una senda de crecimiento más moderada y sostenida, dejando atrás las caídas abruptas de 2020 y las recuperaciones intensas de 2021 y 2022. En términos de facturación, las PYME pasaron de una caída del -9,64% en 2020 a crecimientos del 14,90% en 2021 y del 16,96% en 2022, para finalmente estabilizarse en un 3,74% en 2023. De forma paralela, los resultados del ejercicio siguieron una evolución similar, con una fuerte caída del -27,95% en 2020, seguida de recuperaciones del 26,15% en 2021 y del 12,70% en 2022, cerrando 2023 con un crecimiento más moderado del 5,44%. A pesar de estas fluctuaciones, la inversión empresarial se mantuvo constante a lo largo del periodo, como lo demuestra el crecimiento sostenido de los activos, incluso en 2020, cuando las PYME continuaron invirtiendo a pesar de las pérdidas. En 2023, esta tendencia se consolidó con un aumento del 4,27% en los activos, reflejando el compromiso de las empresas con el fortalecimiento de su estructura productiva y su competitividad a largo plazo.

Entre 2019 y 2023, la estructura económica y financiera de las PYME españolas mostró una notable estabilidad en la proporción de los activos corrientes respecto al total de activos, manteniéndose en torno al 46%, aunque en 2023 respecto al 2022 se observó un leve descenso al 45,58%, principalmente por la reducción del peso de las existencias. A su vez, aumentó ligeramente la proporción de activos con mayor disponibilidad inmediata. El inmovilizado material, por su parte, perdió peso progresivamente en la estructura del activo, reflejando una preferencia por activos más líquidos en un contexto de incertidumbre. El grado de amortización del inmovilizado se mantuvo estable en torno al 10%, y en 2023 se recuperó la tendencia favorable de 2019 en cuanto a la relación entre amortizaciones y recursos generados, lo que indica una mejora en la rentabilidad. En el ámbito financiero,

las PYME reforzaron su estabilidad con un aumento del grado de capitalización hasta el 53,99% en 2023 y un incremento de los recursos permanentes, que alcanzaron el 73,31% de la estructura financiera, reduciendo así su dependencia del pasivo corriente. La ratio entre acreedores y deudores comerciales se mantuvo equilibrada, evidenciando una buena gestión del crédito comercial. Finalmente, aunque se registró una ligera caída en los indicadores de cobertura financiera, como el capital corriente sobre activos y los recursos permanentes sobre inmovilizado, las PYME conservaron una posición sólida en términos de equilibrio financiero a lo largo del periodo analizado.

Las PYME españolas en 2023 mejoraron su eficiencia económica, reflejada en el aumento de la ratio valor añadido sobre cifra de negocios, que alcanzó el 29,32%, superando los niveles de 2022 y 2021. Esta mejora también se evidenció en la relación entre valor añadido e inmovilizado material, que subió al 110,33%, indicando una mayor productividad de los activos fijos. La estructura de costes mostró cierta variabilidad: los gastos de personal, tras una caída en 2022, repuntaron ligeramente en 2023, mientras que los aprovisionamientos y otros consumos de explotación disminuyeron, alcanzando su nivel más bajo del periodo analizado. Los gastos financieros, aunque históricamente bajos, aumentaron en 2023 debido al contexto de tipos de interés más altos. En cuanto a la financiación operativa sin coste explícito, se observó una mejora en la gestión de cobros y pagos: el periodo de cobro a clientes se redujo a 68 días y el de pago a proveedores se mantuvo estable en torno a 121 días, consolidando una política financiera más eficiente y equilibrada respecto a años anteriores.

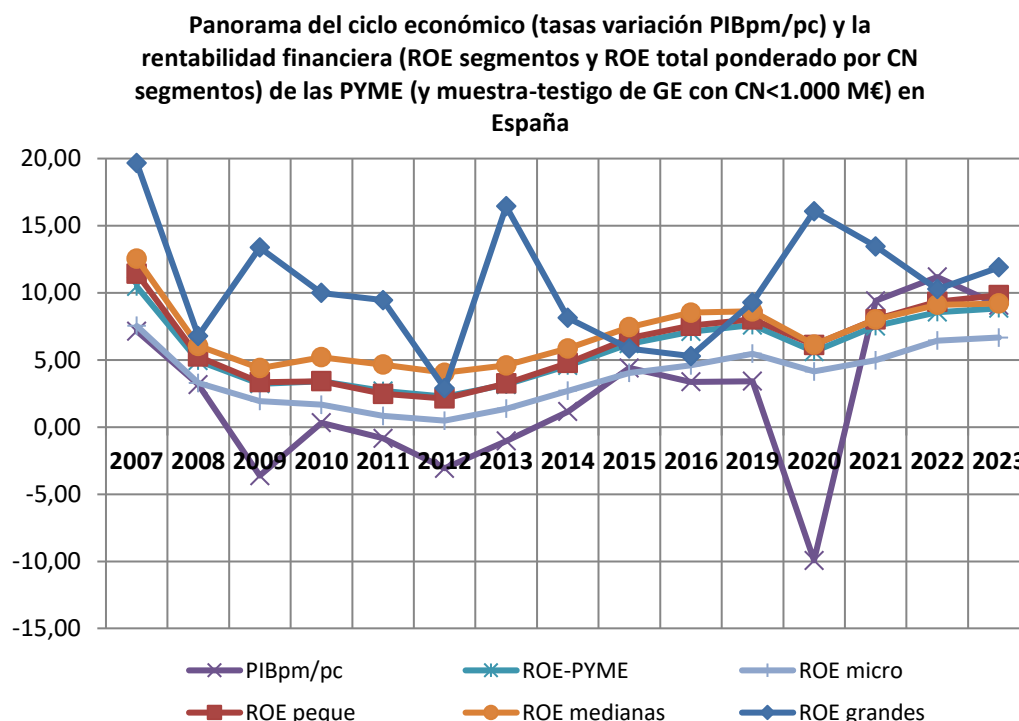
La posición de liquidez de las PYME españolas mostró en 2023 una evolución mixta según el indicador analizado. Mientras que la liquidez más inmediata continuó su tendencia descendente, situándose en el 41,32%, los indicadores de liquidez a corto plazo y de activos corrientes sobre pasivos corrientes experimentaron ligeros aumentos, reflejando una mejora en la capacidad de las empresas para afrontar sus obligaciones a corto plazo. En cuanto a la solvencia, se observó una evolución positiva, con un incremento sostenido en la capacidad de las PYME para cubrir sus pasivos totales, alcanzando un 217,36% en 2023. Sin embargo, la cobertura de los gastos financieros sobre el resultado del ejercicio y sobre los recursos generados mostró un deterioro, indicando que una mayor proporción de los beneficios se destinó al pago de intereses. A pesar de ello, la capacidad de devolución de la deuda mejoró, ya que las PYME fueron capaces de cubrir el 14,83% de su deuda total con los recursos generados, lo que refleja una mayor solidez financiera en el cierre del periodo analizado.

En 2023, las PYME españolas mantuvieron una tendencia positiva en sus indicadores de rentabilidad, impulsadas por el crecimiento económico general y el aumento de los beneficios empresariales. Tras la caída provocada por la pandemia en 2020, cuando el ROE descendió al 5,49%, se observó una recuperación progresiva que culminó en 2023 con un ROE del 8,63%. De forma similar, la rentabilidad económica (ROA) también mejoró significativamente, pasando del 4,30% en 2020 al 6,90% en 2023, gracias al incremento de los márgenes de beneficio sobre ventas, aunque con una ligera disminución en la rotación de activos. Estos resultados, junto con el crecimiento sostenido de la facturación, reflejan una recuperación sólida y una mayor eficiencia económica por parte de las PYME al cierre del periodo analizado.

Recuperación, magnitudes básicas y rentabilidad de los recursos propios de las PYME.

Los movimientos del ciclo económico impactan, positiva o negativamente, sobre el tejido empresarial. Y de ahí que las tendencias de la rentabilidad de los recursos propios (ROE) de las PYME, como indicador resumen de su situación, deberían ajustarse a la evolución del ciclo económico, medido a través de las tasas de variación del PIB a precios de mercado y en valores corrientes, como podemos comprobar, en el gráfico siguiente, ocurre con las PYME. Las grandes empresas (las que se consideran en la muestra piloto del Estudio tienen una cifra de negocios inferior a 1.000 M€) presentan un grado de correlación mucho menor como consecuencia de su elevado poder de mercado y sus mayores posibilidades de diversificación e internacionalización que les permiten actuar de forma contra cíclica o al menos desfasada respecto de las macromagnitudes económicas.

En el Gráfico siguiente se puede apreciar la panorámica del ciclo económico y la rentabilidad de los recursos propios (ROE, *Return On Equity*) de las PYME para un periodo largo de tiempo 2007-2023. En efecto, en el ámbito de la PYME se puede observar cómo existe una clara correlación entre su ROE y el PIB en todos los segmentos de las PYME analizadas. Periodos de caída del PIB corresponden con menores tasas de ROE y viceversa mayor crecimiento económico corresponde con mayores tasas de ROE.



La etapa de crecimiento que se verifica desde 2015 es la que permitió que creciera el ROE promedio ponderado en las PYME hasta 2019, año en el que las rentabilidades financieras de todos los segmentos de PYME alcanzan los mayores valores: 5,47% en las microempresas, 8,03% en las empresas pequeñas, y 8,62% en las medianas. Este crecimiento experimentado por la PYME no se aprecia en la gran empresa, donde se viene produciendo en su ROE un importante retroceso desde 2017. Aunque en 2019 las empresas grandes (ROE=9,29) obtienen un valor superior al de las PYME. En 2020, y como consecuencia de la crisis generada por la pandemia COVID-19, se produjo una importante caída del ROE en las PYME acorde con la caída del PIB. Así, el ROE fue del 4,14% en las microempresas, 6,12% en las empresas pequeñas, y 6,14% en las medianas. Mientras que las grandes empresas experimentaron un importante crecimiento de su ROE hasta situarlo en un 16,08%. Sin embargo, en el periodo 2021 a 2023 con un importante aumento de la variación del PIB nuevamente las PYME con un ROE del 8,56% en 2022 (8,84% en 2023) volvieron a los valores más favorables obtenidos en periodos de crecimiento económico, y con valores ligeramente inferiores a las grandes empresas (11,89% en 2023).

Recuperación y condiciones laborales en las PYME.

El número de empleados incluido en las cuentas anuales depositadas en los Registros Mercantiles es una información discrecional proporcionada por la gerencia que establece su propio criterio para cuantificar la plantilla y reflejar en las cuentas su tamaño medio anual. Por ello, la información del empleo creemos es más relevante para identificar perfiles y evolución en las empresas societarias que estimar datos macro del mercado de trabajo para lo que se dispone de otras fuentes oficiales de reconocida fiabilidad.

En el ejercicio 2023 se dispone de la variable empleo en el 68,6% de cuentas finalmente analizadas lo que supone un total de 398.489 empresas que representa al 48,5% de las unidades empresariales activas en España en 2023

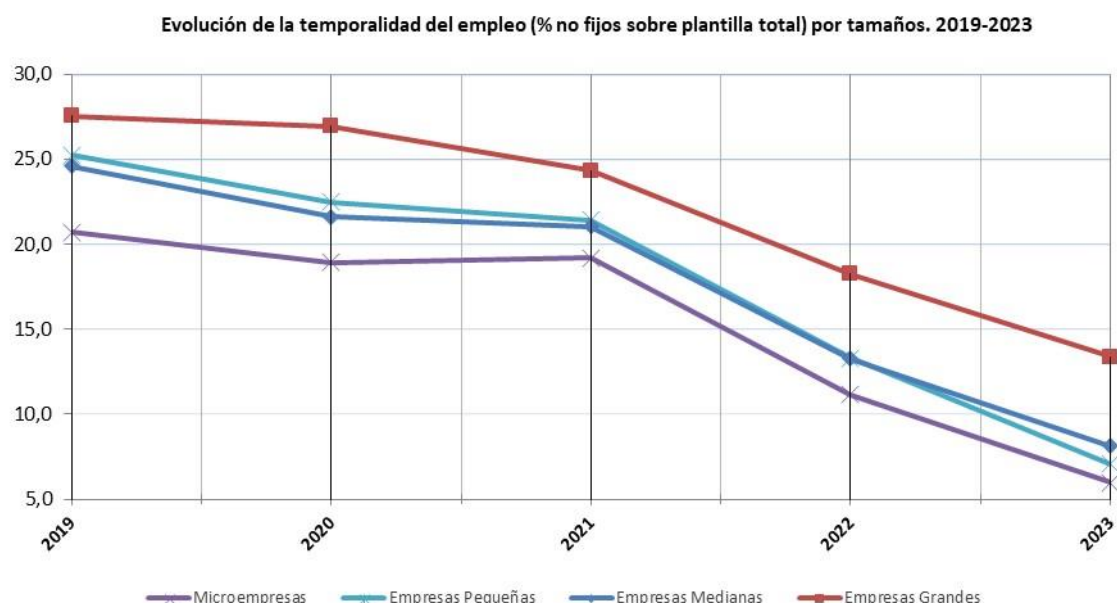
según el DIRCE que elabora del INE. Las coberturas para el resto de los años analizados son, respectivamente desde 2019 hasta 2022, de 51,7%, 53,2%, 47,6% y 50,8%.

El cuadro siguiente resume la evolución del empleo fijo y no fijo según tamaños de la empresa. Se observa un ligero descenso del tamaño medio para pequeñas (-0,7%) y medianas (-1,5%) empresas desde 2019 hasta 2023 y, en contraposición, ligero aumento (+1,1%) para las microempresas. En todos los tamaños hay un efecto negativo del COVID sobre el empleo, que se manifiesta más claramente en 2021 que incluso en el propio 2020, año de más intensidad de la pandemia. Los años 2022 y 2023 son de crecimiento, pero solo en las microempresas se logra absorber el efecto negativo COVID sobre el tamaño medio.

El año 2023 supone crecimientos de los tamaños medios en todas las categorías de Pyme. En las microempresas se alcanza un tamaño medio de 3,53 empleados con una tasa anual de crecimiento del 0,6%. En las pequeñas, el tamaño medio en 2023 es de 19,02 trabajadores con una variación respecto a 2022 del 0,3%. En las medianas el crecimiento anual de la plantilla de 2023 fue del 1,6% al situar su tamaño medio en 83,90 empleados. Finalmente, para las grandes empresas el tamaño medio se situó en 719,32 trabajadores con un crecimiento anual del 1,7%.

		PLANTILLAS MEDIAS				
		2019	2020	2021	2022	2023
Microempresas	Nº Trabajadores Fijos	2,77	2,74	2,61	3,12	3,32
	Nº Trabajadores no Fijos	0,72	0,64	0,62	0,39	0,21
Empresas Pequeñas	Nº Trabajadores Fijos	14,32	14,65	12,32	16,44	17,68
	Nº Trabajadores no Fijos	4,83	4,25	3,36	2,52	1,34
Empresas Medianas	Nº Trabajadores Fijos	64,21	66,73	66,79	71,65	77,09
	Nº Trabajadores no Fijos	20,94	18,4	17,82	10,96	6,81
Empresas Grandes	Nº Trabajadores Fijos	553,42	579,76	515,69	577,99	623,07
	Nº Trabajadores no Fijos	210,34	213,66	165,7	129,01	96,25

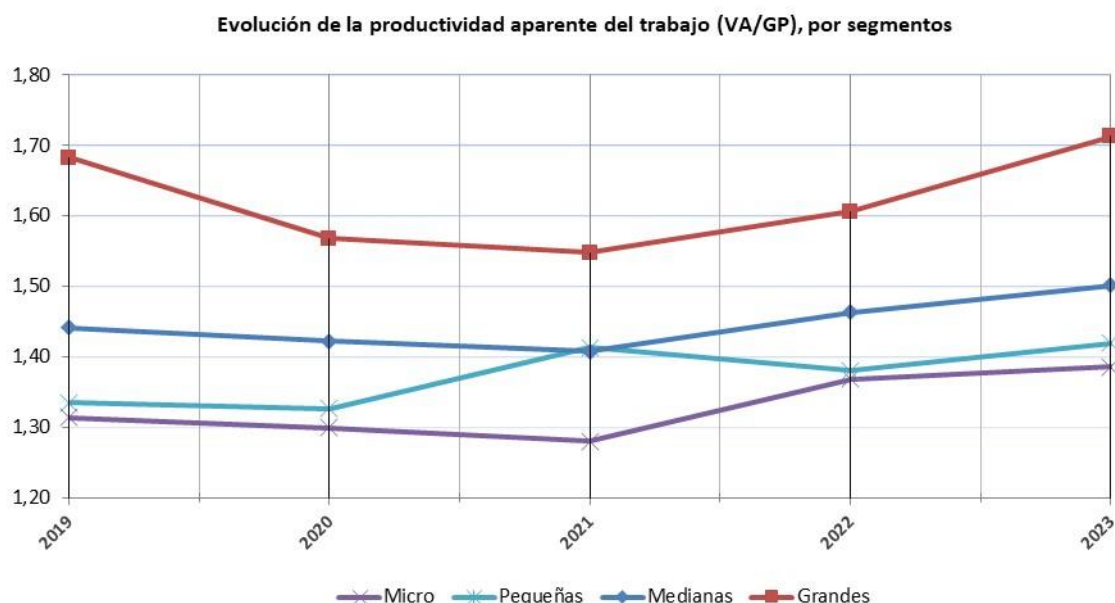
Lo más llamativo del periodo 19-23 es la tendencia a incrementar el personal fijo a costa de reducir el personal temporal. Este cambio es especialmente significativo en 2022 y 2023. Debemos recordar que a final del año 2021 se publica el Real Decreto Ley 32/2021 de medidas urgentes para la reforma laboral que elimina la mayor parte de los contratos temporales a partir del 30 de marzo de 2022 a favor de la contratación indefinida e indefinida discontinua. La reducción de la temporalidad se percibe claramente en el gráfico siguiente.



En el año 2023, para todos los tamaños de PYME, se produce un aumento de la plantilla fija y la reducción de la temporal, aunque de forma más moderada respecto al año anterior 2022. Las microempresas fijan su tasa de temporalidad en 5,95; en las pequeñas se incrementa ligeramente hasta el 7,05%; las empresas medianas alcanzan una temporalidad del 8,12%; y, finalmente, la gran empresa, con la mayor temporalidad al situar su tasa en 13,38%.

El gasto medio salarial por empleado para la PYME se incrementa desde la cifra de 31.420€ en 2019 hasta 35.037€ en 2023, presentando una tasa media anual de crecimiento del 2,8%. Solo en 2020 se registra una tasa anual negativa, en este caso del -3,8% cuya causa es evidentemente la pandemia declarada ese año.

Si relativizamos el valor añadido bruto (VAB) dividiéndolo por los gastos de personal de cada empresa obtendremos una medida de la productividad aparente del factor trabajo. En el Gráfico siguiente se muestra la evolución de esta productividad tanto en los tres tamaños PYME como en la gran empresa. Como podemos apreciar, la productividad en 2019, 2020 y 2021 prácticamente no cambia, quizás con ligera tendencia a la baja. En 2022 y 2023 la productividad torna su tendencia hacia el crecimiento. Así en 2023 se obtiene respectivamente para micro, pequeña, mediana y grande una productividad de 1,39; 1,42; 1,50; y 1,72. Se mantienen la correlación positiva entre tamaño y productividad, de manera que a menor tamaño menos productividad del factor trabajo.



Las PYME por Comunidades Autónomas: diferentes modelos de empresa

El estudio de las PYME se particulariza por Comunidades y Ciudades Autónomas de radicación de las empresas, para analizar tanto la existencia de modelos específicos de comportamiento empresarial como la incidencia que ha tenido sobre ellos la economía española en el periodo que estamos analizando 2019-2023. Esos modelos diferenciados de empresa se han ido configurando con el funcionamiento efectivo del Estado de las Autonomías, y pueden justificarse por las especializaciones sectoriales y/o las agrupaciones espaciales de empresas en cada ámbito regional; pero también se han ido definiendo y consolidando por las políticas económicas y financieras implantadas por las Comunidades Autónomas para promover sus respectivos sectores empresariales.

La cobertura de la muestra de las PYME en 2023 por Comunidades y Ciudades Autónomas, aunque suficiente para asegurar una alta calidad de las estimaciones, es ciertamente variable (ver Cuadro). En conjunto abarca el 67,37% de las microempresas censadas en ese ámbito regional por el DIRCE del INE, así como el 88,83% de las pequeñas empresas y el 100% de las empresas medianas. Se trata por tanto de una muestra muy representativa del tejido empresarial español.

COBERTURA DE LOS SEGMENTOS DE LA MUESTRA (Nº EMPRESAS) POR CC. AA. RESPECTO DEL DIRCE. 2023

	MICROEMPRESAS*			EMPRESAS PEQUEÑAS*			EMPRESAS MEDIANAS*		
	SEREG	DIRCE	% Cob.	SEREG	DIRCE	% Cob.	SEREG	DIRCE	% Cob.
Andalucía	62.763	106.800	58,77	13.860	17.032	81,38	2.032	2.029	100,15
Aragón	15.081	18.527	81,40	3.170	3.173	99,91	523	520	100,58
Asturias (Principado de)	5.925	12.378	47,87	1.295	1.951	66,38	183	265	69,06
Baleares (Illes)	12.893	20.553	62,73	2.999	3.626	82,71	343	393	87,28
Canarias	14.230	29.148	48,82	3.735	4.958	75,33	639	700	91,29
Cantabria	4.777	7.556	63,22	1.128	1.212	93,07	163	171	95,32
Castilla La Mancha	17.967	26.068	68,92	3.318	4.202	78,96	443	466	95,06
Castilla y León	23.194	29.938	77,47	4.506	4.616	97,62	638	575	110,96
Cataluña	89.722	141.216	63,54	19.555	21.559	90,70	3.416	3.723	91,75

Comunitat Valenciana	56.660	79.863	70,95	12.389	12.881	96,18	2.041	1.857	109,91
Extremadura	7.084	15.376	46,07	1.428	1.883	75,84	200	238	84,03
Galicia	28.212	38.762	72,78	5.492	5.597	98,12	796	783	101,66
Madrid (Comunidad de)	81.450	100.217	81,27	16.746	18.304	91,49	3.789	3.497	108,35
Murcia (Región de)	13.325	19.073	69,86	3.649	3.759	97,07	599	496	120,77
Navarra (Com. Foral de)	6.103	8.054	75,78	1.351	1.717	78,68	281	322	87,27
País Vasco	19.284	27.308	70,62	5.124	5.761	88,94	923	956	96,55
Rioja (La)	3.453	4.463	77,37	814	886	91,87	171	132	129,55
Ceuta y Melilla	581	1.492	38,94	145	248	58,47	18	23	78,26
España	462.704	686.792	67,37	100.704	113.365	88,83	17.198	17.146	100,30
* Sociedades con asalariados									
Cobertura									
	< 40		> 60						

Para analizar el comportamiento de las CCAA tomaremos la tasa de variación de la cifra de negocios y la rentabilidad de los recursos propios (ROE) como síntesis de las posiciones comparadas de las PYME.

En las tasas de variación de la cifra de negocios se aprecia cómo en el ejercicio 2023 se originó un moderado crecimiento, tras la rápida recuperación de los niveles de facturación de las PYME en 2021 y 2022, tras la caída sufrida en 2020 como consecuencia de la COVID-19. Y esto se produjo en todas las CCAA y segmentos de tamaño analizados. Si vemos con más detalle el segmento de las microempresas los resultados nos muestran que las CCAA que tuvieron en 2023 un mayor crecimiento fueron: Asturias (4,05%) y Cantabria (3,88%). Contrariamente, las CCAA con un menor crecimiento en su cifra de negocios fueron: Ceuta y Melilla (-0,51%) y Castilla La Mancha (-1,51%). En el caso de las pequeñas empresas, las que mayor crecimiento obtuvieron en 2023 fueron: Ceuta y Melilla (36,88%) y Baleares (9,32%). Y las CCAA con menor crecimiento: Aragón con un crecimiento del 1,08% y La Rioja (3,44%). Finalmente, las empresas medianas también experimentaron en 2023 las CCAA un moderado crecimiento con la excepción de Ceuta y Melilla (-2,00), Madrid (-1,88%) y País Vasco (-0,82%) que tuvieron tasas negativas. Las CCAA con un mayor crecimiento de su facturación fueron Castilla La Mancha (11,75%) e islas Baleares (10,57%).

Por otra parte, es interesante considerar los valores de la rentabilidad de los recursos propios de las CCAA en 2023 que se caracteriza junto a 2022 por ser un año de recuperación tras la crisis inicial de la pandemia COVID-19. En este sentido, si analizamos las microempresas vemos que las empresas con un ROE más elevado se origina en las ciudades de Ceuta y Melilla (8,68%) y País Vasco (8,39%), siendo las comunidades de Madrid (5,75%) y Cataluña (5,77%) las que tienen un menor ROE. Entre las pequeñas empresas las que obtienen un ROE mayor fueron islas Baleares (13,38%) y Ceuta y Melilla (12,44%), y un ROE menor Madrid (8,40%) y Navarra (8,96). Finalmente, en las empresas medianas se puede ver que Ceuta y Melilla (17,05%), Castilla La Mancha (14,14%) y Navarra (12,93%) son las que obtienen tasas de ROE más altas, mientras que Asturias (5,11%) y Madrid (7,24%) las obtienen más bajas.

ROE MICROEMPRESAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES DE 2023).

	2019	2020	2021	2022	2023
Ceuta y Melilla	6,32	4,66	5,84	7,75	8,68
País Vasco	6,63	4,83	5,50	7,43	8,39
Cantabria	6,34	4,41	6,02	7,51	8,25
Castilla La Mancha	5,92	5,60	6,26	7,63	8,17
Andalucía	6,29	4,84	5,94	7,59	8,03

Baleares	5,96	2,59	5,55	7,71	7,96
Extremadura	5,33	4,55	5,83	7,15	7,74
Castilla León	5,82	4,70	5,49	7,19	7,56
Galicia	5,37	4,50	5,50	6,48	7,40
Murcia	5,81	4,98	5,34	6,54	7,26
Navarra	6,64	5,77	5,99	7,20	7,03
Canarias	5,15	3,03	4,68	6,81	6,99
Aragón	5,29	4,32	5,33	6,28	6,94
Asturias	4,21	3,43	4,52	5,92	6,62
Rioja	4,59	4,07	4,81	5,49	6,50
Comunidad Valenciana	5,31	4,38	4,90	6,57	6,44
Cataluña	5,00	3,63	4,31	5,58	5,77
Madrid	5,28	3,89	4,54	5,84	5,75

ROE EMPRESAS PEQUEÑAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES DE 2023).

	2019	2020	2021	2022	2023
Baleares	9,66	4,19	9,61	11,98	13,38
Ceuta y Melilla	9,31	9,69	11,35	11,75	12,44
Castilla La Mancha	8,76	8,36	9,43	10,18	11,74
Andalucía	8,97	6,84	9,29	10,41	11,36
Asturias	6,78	6,36	8,94	9,43	10,73
Extremadura	8,05	6,67	9,04	8,86	10,41
Comunidad Valenciana	8,11	6,76	8,71	9,87	10,29
País Vasco	7,56	4,89	7,71	8,84	10,24
Castilla León	7,50	6,15	8,10	9,10	10,11
Aragón	8,56	7,20	8,48	9,41	9,97
Murcia	8,48	8,63	8,58	8,45	9,96
Cantabria	7,99	5,21	8,72	9,00	9,94
Canarias	7,83	3,92	7,14	9,95	9,89
Galicia	7,77	6,74	8,41	9,24	9,83
Rioja	8,10	6,19	9,00	9,97	9,62
Cataluña	8,27	5,95	7,92	9,08	9,46
Navarra	7,76	6,32	8,74	8,52	8,96
Madrid	7,35	5,68	6,79	8,58	8,40

ROE EMPRESAS MEDIANAS POR CC.AA. ENTRE 2019-23 (ORDENADAS SEGÚN VALORES DE 2023).

	2019	2020	2021	2022	2023
Ceuta y Melilla	8,99	16,37	6,28	12,86	17,05
Castilla La Mancha	11,40	9,22	10,11	12,18	14,14
Navarra	8,44	8,40	9,15	11,12	12,93
Baleare	8,48	1,59	7,97	11,67	12,45
Rioja	8,86	8,13	10,25	11,08	12,01
Andalucía	10,01	7,66	11,05	10,56	11,51
Murcia	8,48	8,75	9,63	8,40	11,31

Galicia	8,23	9,80	8,48	11,74	10,80
CastillaLeón	8,49	8,47	9,01	10,50	10,68
Cantabria	9,75	8,19	9,48	10,91	10,48
Aragón	9,31	8,85	10,05	10,22	10,22
Comunidad Valenciana	8,97	8,05	10,40	9,97	10,01
Canarias	8,37	2,38	6,62	10,12	9,82
PaísVasco	6,40	4,42	5,13	7,15	9,47
Cataluña	9,71	6,82	10,40	9,76	9,44
Extremadura	8,36	7,38	6,73	9,16	7,59
Madrid	8,43	5,22	6,34	7,73	7,24
Asturias	4,55	3,04	6,18	8,85	5,11

Mayores porcentajes de cada año

Menores porcentajes de cada año

La especialización de los negocios y el empleo de micro y pequeñas empresas en las CCAA

La especialización productiva de las micro y pequeñas empresas a escala nacional y de CCAA se determina atendiendo al porcentaje que representa la cifra de negocios sectorial en las ventas totales de cada segmento de dimensión a escala nacional y regional. La cifra de negocios de las microempresas analizadas se incrementó en un 4.5% alcanzando la cifra de 195.575 millones €. Si centramos la atención en la distribución de esta cifra de negocios entre las distintas ramas podremos evaluar la especialización productiva del conjunto de microempresas españolas. La principal especialización productiva de las microempresas en 2023 es: comercio y reparaciones (41,1%), seguida de la construcción (11,8%) y las manufacturas (10,2%). Para las pequeñas empresas, los sectores de actividad con mayor peso a escala nacional son: Comercio y reparaciones (37,4%), Manufacturas (18,5%), Construcción (10,8%) y Transportes (6,4%).

En el sector de comercio y reparaciones, para el segmento de microempresas, destacan por su especialización superior a la media nacional las CCAA de Ceuta y Melilla (57,3%), Extremadura (49,4%), Galicia (46,6%), Andalucía (43,1%) y Murcia (40,4%); y Castilla-La Mancha (43,1%). En cualquier caso, comercio y reparaciones es la actividad principal por ventas de las microempresas para todas las CCAA. Para las pequeñas empresas, presentan especialización superior Galicia (44,7%), Canarias (44,7%), Extremadura (42,9%), Andalucía (43,1%), Castilla y León (41,6%), Asturias (40,6%), Murcia (40,4%) y Castilla-La Mancha (40,1%). También es la actividad de las pequeñas empresas con mayor peso en todas las CCAA.

PRINCIPALES ESPECIALIZACIONES PRODUCTIVAS DE LAS PYME POR CCAA (% CIFRA DE NEGOCIOS TOTAL EN 2023)

	MICROEMPRESAS			PEQUEÑAS EMPRESAS			TTE Y ALMAC
	COMERCIO/REP	CONSTRUCCIÓN	MANUFACTURAS	COMERCIO/REP	MANUFACTURAS	CONSTRUCCIÓN	
Andalucía	44,00	10,12	8,32	43,08	14,09	11,54	7,15
Aragón	37,84	12,16	11,49	38,69	21,56	10,15	5,97
Asturias (Principado de)	41,25	11,51	10,18	40,56	18,62	11,62	6,19
Baleares (Illes)	30,44	16,47	7,68	30,45	9,94	16,62	4,06
Canarias	39,64	9,33	5,37	44,68	6,82	9,83	6,79
Cantabria	40,63	12,77	9,24	38,94	20,29	11,50	9,11
Castilla y León	42,10	11,60	12,39	41,55	21,82	10,43	7,12
Castilla - La Mancha	43,10	12,70	12,75	40,11	24,19	11,98	7,47
Cataluña	35,85	11,84	10,86	39,06	18,51	8,64	5,78
Comunitat Valenciana	42,64	11,48	11,57	39,59	22,13	10,22	8,22

Extremadura	49,40	9,28	9,64	42,92	19,28	10,67	6,50
Galicia	46,55	12,13	9,33	44,74	16,16	11,73	7,58
Madrid (Comunidad de)	32,44	11,25	5,86	35,48	10,13	10,64	5,06
Murcia (Región de)	43,53	10,81	11,21	40,43	21,51	10,54	7,84
Navarra (Com. Foral de)	36,04	14,91	12,38	34,38	28,06	10,94	6,00
País Vasco	38,13	12,83	13,09	33,74	25,63	10,56	6,99
Rioja (La)	39,14	11,85	19,03	34,98	32,40	10,69	4,01
Ceuta y Melilla	57,34	8,55	3,65	19,47	1,38	5,20	3,10
Total Nacional	41,11	11,76	10,22	37,94	18,47	10,75	6,39

Para la construcción, presentan participación significativamente mayor que la media española las comunidades de Baleares (16,47%), Navarra (14,91%), País Vasco (12,83%), Cantabria (12,77%), Castilla-La Mancha (12,70%); Aragón (12,126%) y Galicia (12,13%). En sentido contrario, presentan un peso del sector construcción inferior a la media las comunidades de Ceuta y Melilla (8,55%), Extremadura (9,28%), Canarias (9,33%), Andalucía (10,12%) y Murcia (10,81%).

Si nos centramos en la industria manufacturera, se observa que este sector presenta mayor participación dentro de las microempresas de la comunidad de La Rioja (19,03%). Le seguirían, a continuación, con también participación sectorial regional superior a la media de España, las regiones de País Vasco (13,09%), Castilla-La Mancha (12,75%), Castilla y León (12,39%), Navarra (12,38%), Comunidad Valenciana (11,57%), Aragón (11,49%), Murcia (11,21%), Cataluña (10,86%) y Asturias (10,18%). Por el contrario, presentan una participación de la industria manufacturera inferior a la media española Ceuta y Melilla (3,65%), Canarias (5,37%), Madrid (5,86%), Baleares (7,68%) y Andalucía (8,32%).

El total de la cifra de negocios de las pequeñas empresas se elevó en 2023 a 319.763 millones €, lo que supone un incremento del 6,5% respecto de 2022. En las pequeñas empresas también destaca por su mayor participación en las ventas totales el sector de los Transportes. En esta rama de actividad, presentan mayor participación que la media nacional las regiones de Cantabria (9,11%), Comunidad Valenciana (8,22%), Murcia (7,84%), Galicia (7,58%) y Castilla-La Mancha (7,47%). Con participación sectorial regional inferior a la media nacional encontramos a las comunidades de Ceuta y Melilla (3,10%), La Rioja (4,01%), Baleares (4,06%), Madrid (5,06%) y Cataluña (5,78%).

Respecto al tamaño de la plantilla, en el caso de las microempresas, el número medio de empleados por CCAA es muy homogéneo y se mueve entre los 2,4 (Madrid y Navarra) y 3,0 (La Rioja). Considerando conjuntamente actividad y localización, los mayores tamaños de microempresas se sitúan en la en la hostelería de Ceuta y Melilla (5,28), de La Rioja (4,21), de País Vasco (4,19), de Murcia (4,13), de Extremadura (4,05), de Madrid (4,01), de Comunidad Valenciana (3,98) y de Canarias (3,92). También destaca la industria extractiva de La Rioja (6,62), de Canarias (5,40), de Extremadura (4,20), y de Galicia (3,99); la industria manufacturera de La Rioja (3,94); Transportes y comunicaciones de Ceuta y Melilla (3,85); y Agua y saneamientos de La Rioja (5,0), Asturias (4,54) y de Extremadura (4,09).

Las empresas de plantilla media más reducida se circunscriben en las actividades de energía, con todas las CCAA con un número de trabajadores medios inferiores a la unidad; de servicios inmobiliarios de Navarra (0,64 empleados medios), de País Vasco (0,86); y de La Rioja (0,81).

Por lo que se refiere a los costes salariales medios de las microempresas, el promedio de 2023 según CCAA se sitúa entre 42.648 € de Navarra y 26.893 de Extremadura. Junto a Navarra, presentan también los costes salariales medios más altos las comunidades de País Vasco (41.246 €) y Cataluña (36.954 €). Los costes medios

más reducidos corresponden, junto a al mínimo ya comentado de Extremadura, a las regiones de Castilla-La Mancha (27.999 €) y Ceuta y Melilla (28.767 €).

Para el segmento de las pequeñas empresas, el número medio de empleados por CCAA es bastante homogéneo durante 2023 pues se mueve entre el máximo de 20,48 trabajadores en Ceuta y Melilla y el mínimo del 17,22 en Aragón.

Los mayores tamaños medios por rama los encontramos en:

- Energía: hasta 25 empleados en algunas CCAA.
- Agua, saneamiento y residuos: hasta 29 empleados.
- Actividades administrativas y auxiliares: hasta 29 empleados.
- Educación: hasta 26 empleados.
- Otros servicios: hasta 26 empleados.

Los menores tamaños medios por rama:

- Actividades inmobiliarias (mínimos en torno a 7 empleados).
- Energía (en algunas CCAA baja a 3 empleados).
- Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento (mínimos de 16–17 empleados).

Las comunidades con tamaño medio de empresas pequeñas más elevado son:

- Navarra, en torno a 20,5 empleados.
- País Vasco, sobre los 20,5 empleados.
- La Rioja, cerca de 18,3 empleados.
- Madrid, alrededor de 17,3 empleados.

Las comunidades con tamaño medio de empresas pequeñas más reducido son:

- Ceuta y Melilla, sobre 17,2 empleados.
- Asturias, sobre 17,7 empleados.
- Castilla-La Mancha, alrededor de 17,8 empleados.

Las ramas intensivas en servicios públicos o administrativos (Educación, Agua/Saneamiento, Actividades administrativas) concentran los tamaños medios más altos, superando los 25 empleados en varias CCAA. Las actividades inmobiliarias y energía presentan la mayor dispersión. Navarra y País Vasco destacan por tener las plantillas medias más altas en el conjunto de ramas, mientras que Ceuta y Melilla y Asturias se sitúan en el extremo inferior.

En 2023, el coste salarial medio por trabajador de las pequeñas empresas oscila entre 41.857 € en el País Vasco y 27.355 € en Ceuta y Melilla. Junto al País Vasco, destacan Navarra (40.779 €) y Cataluña (39.730 €) como las comunidades con mayores costes; a continuación, se sitúan Madrid (37.933 €), Balears (36.205 €), Aragón (35.842 €) y Cantabria (35.601 €), todas ellas por encima de los 35.000 €. En el extremo inferior, además de Ceuta y Melilla (27.355 €), figuran Castilla-La Mancha (29.809 €), Extremadura (30.041 €), Canarias (30.242 €) y Andalucía (30.693 €).

A modo de resumen, se puede concluir el análisis de la composición sectorial por comunidades autónomas de micro y pequeñas empresas en 2023 con una revisión comparativa de los rasgos extraídos para cada uno de los tamaños de pyme estudiados.

El análisis conjunto de la especialización productiva de las microempresas y las pequeñas empresas por Comunidades Autónomas en 2023 permite identificar tanto patrones comunes como diferencias estructurales relevantes.

1. Estructura sectorial común, aunque no idéntica: ambos segmentos presentan una clara concentración en tres ramas principales: comercio y reparaciones, construcción e industria manufacturera. No obstante, las pequeñas empresas tienden a mostrar una mayor diversificación sectorial, con una presencia más equilibrada de ramas como actividades profesionales, científicas y técnicas, transporte y almacenamiento, o actividades administrativas y auxiliares.

2. Diferencias en la intensidad sectorial regional: las microempresas muestran una mayor especialización regional en sectores tradicionales como el comercio (por ejemplo, Ceuta y Melilla con un 57,34%) o la agricultura (Extremadura, 9,68%). En cambio, las pequeñas empresas presentan una distribución más homogénea entre CCAA, con menor concentración extrema en sectores específicos.

3. Tamaño medio y costes laborales: las pequeñas empresas presentan costes salariales más elevados. Mientras que las microempresas tienen una media nacional de 2,62 empleados y un coste salarial medio de 28.435 €, las pequeñas empresas superan los 10 empleados y alcanzan costes salariales medios superiores a los 30.000 €. Los costes salariales más elevados se obtienen en Navarra, País Vasco y Cataluña.

4. Especialización tecnológica y profesional: las pequeñas empresas muestran una mayor presencia relativa en sectores de mayor valor añadido, como las actividades profesionales, científicas y técnicas, especialmente en regiones como Madrid, Cataluña y País Vasco. Esto sugiere una mayor capacidad de estas empresas para incorporar innovación y conocimiento especializado.

5. Homogeneidad vs. Heterogeneidad: las microempresas presentan una mayor heterogeneidad interregional, con comunidades como Ceuta y Melilla, Extremadura o Galicia mostrando perfiles muy diferenciados. Las pequeñas empresas, por su parte, tienden a una mayor homogeneidad estructural, lo que puede estar vinculado a una mayor integración en cadenas de valor más amplias.

Las PYME por ramas y sectores de la CNAE-2009

Los datos sectoriales de la vigesimotercera edición del *Estudio sobre las PYME con forma societaria* se clasifican según actividad, con un nivel de desagregación de tres dígitos de la CNAE 2009, para cada uno de los tres tamaños de PYME. A continuación, se presentan los diez primeros sectores CNAE-2009, por segmentos de PYME, con incrementos reales (TVR) en todas sus magnitudes básicas medias (Activo Total, Cifra de Negocio y Resultado Neto de Explotación) entre 2019 y 2023. Ordenados por incremento de Activo Total medio.

10 PRIMEROS SECTORES CNAE-2009, POR SEGMENTOS DE PYME, CON INCREMENTOS REALES (TVR) EN TODAS SUS MAGNITUDES BÁSICAS MEDIAS (ACTIVO TOTAL, CIFRA DE NEGOCIO Y RESULTADO NETO DE EXPLOTACIÓN) ENTRE 2019 Y 2023. ORDENADOS POR INCREMENTO DE ACTIVO TOTAL MEDIO

MICROEMPRESAS			
SECTORES (10 PRIMEROS, DE 59)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
253: Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central	608,79	369,27	180,72
091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	431,69	124,83	275,28
268: Fabricación de soportes magnéticos y ópticos	93,77	124,97	47,15
302: Fabricación de locomotoras y material ferroviario	53,35	64,69	227,35
370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	50,67	29,23	84,57
613: Telecomunicaciones por satélite	48,63	44,14	75,42
512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	32,92	47,13	273,44
023: Recolección de productos silvestres, excepto madera	25,40	36,02	349,98
811: Servicios integrales a edificios e instalaciones	23,25	9,29	50,30

263: Fabricación de equipos de telecomunicaciones	22,71	8,73	10,38
---	-------	------	-------

EMPRESAS PEQUEÑAS

Sectores (10 primeros, de 53)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
781: Actividades de las agencias de colocación	210,94	52,58	42,21
949: Otras actividades asociativas	197,69	71,94	44,05
501: Transporte marítimo de pasajeros	109,75	31,25	81,56
120: Industria del tabaco	104,44	23,54	94,52
749: Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	46,65	1,19	26,85
722: Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	34,81	3,56	9,54
856: Actividades auxiliares a la educación	33,27	4,75	5,45
881: Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad	31,97	4,25	39,51
322: Fabricación de instrumentos musicales	28,14	74,41	327,34
822: Actividades de los centros de llamadas	27,08	1,55	12,48

EMPRESAS MEDIANAS

SECTORES (10 PRIMEROS, DE 48)	TVTA*	TVCN*	TVRNE*
856: Actividades auxiliares a la educación	408,02	21,69	2086,43
370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	179,28	109,69	589,05
611: Telecomunicaciones por cable	167,48	26,28	83,17
781: Actividades de las agencias de colocación	153,48	66,65	397,49
783: Otra provisión de recursos humanos	144,04	108,34	23,35
732: Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	111,91	41,70	995,46
799: Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	101,61	177,49	298,83
024: Servicios de apoyo a la silvicultura	101,35	7,04	242,75
422: Construcción de redes	70,34	72,89	87,21
582: Edición de programas informáticos	64,97	61,14	391,24

Sectores manufactureros de tecnología alta Sectores manufactureros de tecnología media-alta Servicios de alta tecnología o de punta

Al analizar las tasas de crecimiento real del activo promedio, entre 2019 y 2023, destacan en las microempresas los sectores con un mayor crecimiento estructural: 253: Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central; 091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural; 268: Fabricación de soportes magnéticos y ópticos; y 302: Fabricación de locomotoras y material ferroviario. En las pequeñas empresas: 781: Actividades de las agencias de colocación; 949: Otras actividades asociativas; y 501: Transporte marítimo de pasajeros. Finalmente, en las medianas empresas se sitúan los sectores 856: Actividades auxiliares a la educación; 370: Recogida y tratamiento de aguas residuales; y 611: Telecomunicaciones por cable.

En cuanto a la tasa de variación de la cifra de negocios se puede apreciar como el ejercicio de 2023 supuso un moderado impulso al crecimiento de la cifra de negocios de las PYME, dejando atrás la caída experimentada en 2020 por la pandemia COVID-19, y manteniendo el aumento experimentado en 2021 y 2022. Si analizamos con más detalle el segmento de las microempresas los resultados nos muestran que las ramas más favorecidas por la recuperación de 2023 fueron: 253: Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central; 091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural y 268: Fabricación de soportes magnéticos y ópticos. Contrariamente, las ramas con un menor crecimiento fueron: 023: Recolección de productos silvestres, excepto madera; 811: Servicios integrales a edificios e instalaciones y 263: Fabricación de equipos de telecomunicaciones. En el caso de las pequeñas empresas, las ramas con mayor crecimiento fueron: 949: Otras actividades asociativas y 781: Actividades de las agencias de colocación Y la rama con menor crecimiento fue la 822: Actividades de los centros de llamadas. Finalmente, las empresas medianas donde se

produjo una subida más importante de su facturación fueron: 799: Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos; y 370: Recogida y tratamiento de aguas residuales. De forma contraria el sector que tuvo un crecimiento menor fue: 024: Servicios de apoyo a la silvicultura.

Las medianas de la rentabilidad financiera de los recursos propios (ROE) muestran una situación estructural durante el período 2019-2023 en la que los años de reactivación permiten recuperar paulatinamente la rentabilidad de las PYME, y en la que los estadísticos de posición (medianas, en esta ocasión, por la menor representatividad de los promedios) mantienen la relación habitual entre sus segmentos, con valores relacionados de forma directa con la dimensión, obteniendo un ROE más alto según el tamaño de la empresa es mayor. Las medianas de la rentabilidad económica (ROA) se ajustan también a iguales pautas de relación directa con la dimensión; mientras que, en los factores explicativos de la misma, las medianas del margen también son mayores conforme lo es la dimensión de las empresas, al igual que lo son las de la rotación de los activos para generar la cifra de negocios; denotando que, en estos indicadores y en esta etapa de crecimiento, priman los factores de dimensión.

Seguidamente se presentan los sectores de cada rama con mayor valor de la mediana del ROE (%) (2019-23). Entre los mayores valores de las medianas de la rentabilidad financiera entre 2019 y 2023, destacan las microempresas de 563: Establecimientos de bebidas (ROE = 18,33%) y 781: Actividades de las agencias de colocación (ROE = 17,41%); de las pequeñas empresas, destacan 743: Actividades de traducción e interpretación (ROE = 27,90%) y 639: Otros servicios de información (25,11%); y entre las medianas empresas 856: Actividades auxiliares a la educación (39,03%) y 691: Actividades jurídicas (34,36%).

SECTORES DE CADA RAMA CON MAYOR VALOR DE LA MEDIANA DEL ROE (%) (2019-23)

MICROEMPRESAS

Ramas	Sectores	m 2019-23
Agropec/Pesca	023: Recolección de productos silvestres, excepto madera	8,77
Extractivo	091: Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural	6,85
Manufacturas	268: Fabricación de soportes magnéticos y ópticos	16,56
Energía	351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	9,83
Agua/San/Resid	383: Valorización	11,57
Construcción	433: Acabado de edificios	11,30
Comercio/Rep	479: Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos	10,78
Tte y almac	504: Transporte de mercancías por vías navegables interiores	13,91
Hostelería	563: Establecimientos de bebidas	18,33
Inform/Comunic	612: Telecomunicaciones inalámbricas	16,73
Activ Inmob	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	5,96
Act Prof/Cien/Tec	712: Ensayos y análisis técnicos	13,81
Act Admvas/Aux	781: Actividades de las agencias de colocación	17,41
Educación	856: Actividades auxiliares a la educación	16,73
Act Sanit/SºSoc	862: Actividades médicas y odontológicas	12,69
Act Art/Rec/Entr	900: Actividades de creación, artísticas y espectáculos	11,41
Otros Sº	949: Otras actividades asociativas	4,93
Todas Ramas	Promedio de medianas	7,84

PEQUEÑAS EMPRESAS

Ramas	Sectores	m 2019-23
Agropec/Pesca	016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	10,78
Extractivo	089: Industrias extractivas n.c.o.p.	6,79
Manufacturas	275: Fabricación de aparatos domésticos	14,82
Energía	351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	13,43
Agua/San/Resid	390: Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos	16,18
Construcción	422: Construcción de redes	15,44
Comercio/Rep	461: Intermediarios del comercio	12,69
Tte y almac	512: Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial	21,56
Hostelería	563: Establecimientos de bebidas	16,09
Inform/Comunic	639: Otros servicios de información	25,11
Activ Inmob	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	7,85
Act Prof/Cien/Tec	743: Actividades de traducción e interpretación	27,90
Act Admvas/Aux	799: Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	21,74
Educación	856: Actividades auxiliares a la educación	19,31
Act Sanit/SºSoc	862: Actividades médicas y odontológicas	14,91
Act Art/Rec/Entr	920: Actividades de juegos de azar y apuestas	15,94
Otros Sº	941: Actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales	3,35
Todas Ramas	Promedio de medianas	9,83

MEDIANAS EMPRESAS

Ramas	Sectores	m 2019-23
Agropec/Pesca	016: Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha	18,20
Extractivo	089: Industrias extractivas n.c.o.p.	7,07
Manufacturas	275: Fabricación de aparatos domésticos	21,14
Energía	351: Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	10,96
Agua/San/Resid	370: Recogida y tratamiento de aguas residuales	27,84
Construcción	432: Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción	15,20
Comercio/Rep	466: Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros	15,00
Tte y almac	532: Otras actividades postales y de correos	22,57
Hostelería	561: Restaurantes y puestos de comidas	15,19
Inform/Comunic	582: Edición de programas informáticos	22,11
Activ Inmob	683: Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros	4,20
Act Prof/Cien/Tec	691: Actividades jurídicas	34,36
Act Admvas/Aux	783: Otra provisión de recursos humanos	22,04
Educación	856: Actividades auxiliares a la educación	39,03
Act Sanit/SºSoc	862: Actividades médicas y odontológicas	17,25
Act Art/Rec/Entr	920: Actividades de juegos de azar y apuestas	11,99
Otros Sº	949: Otras actividades asociativas	2,74
Todas Ramas	Promedio de medianas	10,62

Sectores manufactureros de tecnología alta

Sectores manufactureros de tecnología media-alta

Servicios de alta tecnología o de punta

Posibles causas y efectos de la inversión en intangibles (I+D)

Los depósitos de cuentas en formato normal permiten analizar de forma original la I+D desde la perspectiva del sistema de información contable empresarial. Para 2022 y 2023 se dispone de una muestra de 16.734 empresas de las que 1.697 (el 10,14%) han activado en sus cuentas los gastos de I+D como inmovilizado intangible.

La primera conclusión al observar el número de empresas que declara inversiones en I+D según tamaño es que el hecho de presentar inversiones está correlacionado positivamente con el tamaño empresarial; ya que para el ejercicio 2023 presentaron gastos netos en I+D activados el 13,8% de las muy grandes empresas, el 14,4% de las grandes empresas, el 13,5% de las medianas, el 7,6% de las pequeñas y el 3,4% de las microempresas. Si analizamos los datos relativos al ejercicio de 2023 entre las magnitudes básicas promedio de las submuestras de empresas con gastos de I+D y sin ellos, permiten extraer algunos resultados importantes:

- La dimensión (Activo Total medio) de la empresa tipo de ambos grupos es similar para todos los tamaños de PYME, aunque algo mayor para las micro, pequeñas y muy grandes en el caso de aquellas empresas que declararon inversiones en I+D, pero menor en el resto de los segmentos. Para las empresas grandes, el activo total es menor en 9 millones de euros en promedio para aquellas que declaran gastos en I+D.
- El importe medio de la cifra de negocio es superior en el grupo de empresas pequeñas y medianas que no declaran inversiones en I+D. Sin embargo, dicho comportamiento se invierte en el grupo de empresas micro, grandes y muy grandes.
- El resultado neto del ejercicio es menor en los diferentes grupos de empresas por tamaño cuando han activado sus gastos en I+D, tanto en el caso de las PYMES como en el de las empresas grandes y muy grandes.
- La eficiencia (Valor Añadido Bruto medio) de las empresas con gastos en I+D es mayor a las que no declaran esos gastos, salvo para el caso de las microempresas y las muy grandes.
- Las cifras promedio de endeudamiento con entidades de crédito son superiores en el grupo de entidades que declaran gastos en I+D.
- El fondo de maniobra es positivo en ambos grupos (tanto las que invierten en I+D como las que no lo hacen) en todos los tamaños, lo que denota una posición de liquidez suficiente para atender sus obligaciones a corto plazo.

En el cuadro se recogen los quince primeros sectores ordenados por su mayor intensidad de la inversión en I+D para el bienio 2022-2023. En su caso se resaltan con un código de color los sectores que a priori, por su mayor nivel tecnológico, cabría esperar que también destacasen por su mayor intensidad en inversión en I+D (sectores manufactureros de tecnología alta; sectores manufactureros de tecnología medio-alta; y sectores de servicios de alta tecnología).

LOS QUINCE SECTORES DE CADA TAMAÑO DE PYME CON MAYOR INTENSIDAD MEDIA DE SU INVERSIÓN EN I+D (2022-2023)

MICROEMPRESAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009		2022	2023
452	Mantenimiento y reparación de vehículos de motor	340,57%	
432	Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción		100,00%
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	99,72%	99,84%
282	Fabricación de otra maquinaria de uso general	37,17%	85,94%
255	Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos		26,37%
467	Otro comercio al por mayor especializado	25,83%	
869	Otras actividades sanitarias	4,87%	8,48%
829	Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.	6,43%	
463	Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco	1,57%	1,63%
749	Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.	0,66%	
862	Actividades médicas y odontológicas	0,15%	0,14%

PEQUEÑAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009

466	Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros		208,39%
855	Otra educación	100,00%	100,00%
522	Actividades anexas al transporte	100,00%	
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	99,58%	99,71%
781	Actividades de las agencias de colocación	96,59%	
799	Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos	95,31%	
631	Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web	93,96%	
711	Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	93,71%	95,95%
107	Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias	93,27%	93,99%
721	Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	90,99%	93,57%
467	Otro comercio al por mayor especializado	90,96%	93,62%
279	Fabricación de otro material y equipo eléctrico	89,80%	93,26%
812	Actividades de limpieza	89,14%	92,46%
702	Actividades de consultoría de gestión empresarial	87,85%	95,13%
732	Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública	82,21%	84,47%
791	Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos		82,44%
259	Fabricación de otros productos metálicos	76,62%	
429	Construcción de otros proyectos de ingeniería civil		74,38%
464	Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico		74,26%
204	Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento; fabricación de perfumes y cosméticos		74,20%

MEDIANAS

SECTORES DE ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS, CNAE 2009

351	Producción, transporte y distribución de energía eléctrica	100,00%	100,00%
620	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	100,00%	100,00%
682	Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia		100,00%
711	Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico	99,13%	99,18%
469	Comercio al por mayor no especializado		97,89%
731	Publicidad	95,80%	94,65%
721	Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas	95,52%	96,43%
263	Fabricación de equipos de telecomunicaciones	95,29%	
582	Edición de programas informáticos	94,84%	
289	Fabricación de otra maquinaria para usos específicos	94,61%	94,36%
471	Comercio al por menor en establecimientos no especializados	94,57%	
855	Otra educación	93,74%	94,77%
265	Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes	93,03%	90,95%
722	Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades	92,08%	92,35%
799	Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos		91,40%
619	Otras actividades de telecomunicaciones	91,34%	96,72%
463	Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco	88,83%	
477	Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados	88,62%	
422	Construcción de redes	86,56%	90,79%
464	Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico		90,44%

Sector manufacturero Alta tecnología

Sector manufacturero de Media-Alta tecnología

Servicios de Alta tecnología

En el caso de las microempresas, si consideramos los sectores que aparecen en el ranking del bienio 2022-2023, se observan dos sectores uno de alta tecnología ("Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con

la informática”) y un sector del ámbito manufacturero de tecnología media-alta “Fabricación de otra maquinaria de uso general”.

Solo encontramos dos actividades industriales, la anteriormente reseñada y “Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos”. El resto, dentro de estos sectores con mayor ratio de intensidad, sorprenden por ser actividades de comercio y servicios no consideradas estrictamente como tecnológicas.

Los sectores que encabezan el ranking son de servicios, históricamente poco tecnológicos, pero que bien por el desarrollo de otros sectores de los que dependen, bien por la evolución de la demanda de sus servicios, han necesitado ir tecnificándose durante los últimos tiempos. En concreto, los sectores más inversores en I+D en términos relativos a su inmovilizado durante el bienio 2022-2023 fueron: “Mantenimiento y reparación de vehículos de motor” y “Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción”.

Entre las empresas pequeñas, encontramos dos sectores industriales entre los quince primeros con mejores ratios de intensidad, “Fabricación de otro material y equipo eléctrico” y “Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento; fabricación de perfumes y cosméticos”. Estos sectores industriales están calificados como manufactureros de media-alta tecnología.

Los restantes sectores de la selección de actividades con mayor intensidad de su inversión en I+D son actividades de comercio y servicios y solo tres se encuentran entre las calificadas como sectores de servicios de alta tecnología: “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática” (cuarta posición), “Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas; portales web” (séptima posición) e “Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales” en la décima posición.

Para el segmento de las pequeñas empresas, completan las tres primeras posiciones del ranking los sectores de: “Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros”, “Otra educación” y “Actividades anexas al transporte”.

De los sectores que aparecen en el ranking de empresas medianas siete pertenecen al grupo de tecnología alta o media-alta. En concreto, tres manufactureras (que son los únicos sectores industriales incluidos): “Fabricación de equipos de telecomunicaciones”, “Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación; fabricación de relojes” y “Fabricación de otra maquinaria para usos específicos”. A ellas se suman tres sectores de servicios de alta tecnología: “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática”, “Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas” y “Otras actividades de telecomunicaciones”.

Los cinco primeros puestos del ranking de medianas empresas fuera de los sectores tecnológicos está formado por: “Producción, transporte y distribución de energía eléctrica”, “Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia”, “Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico”, “Comercio al por mayor no especializado” y “Publicidad”.

En cuanto a los ajustes estadísticos realizados con las observaciones de 2022 y 2023, para correlacionar la intensidad en I+D de las empresas con variables que delimiten su perfil económico-financiero, obtenemos que la inversión en I+D de las empresas de la muestra se incrementa en los sectores más tecnológicamente avanzados, con mayor nivel de gastos medios de personal (indicativos de mayor cualificación y de mayor aportación de valor del factor trabajo), así como en aquellas empresas que cuentan con una mayor liquidez.

AVANCE 2024

El análisis de avance 2024 se realiza a partir de los depósitos digitales de cuentas del ejercicio 2023 procesados a octubre de 2025. Sobre esas cuentas depositadas se aplican las mismas pruebas de fiabilidad y consistencia utilizadas para el conjunto de cuentas 2019-2023 base del resto del Estudio. Finalmente se dispone de un total de 448.808 registros válidos para el análisis, lo que representa un 54,6% respecto de la población (DIRCE). Aunque esta muestra es un 18 puntos inferior en tamaño respecto a la muestra general del Estudio 2019-23, es suficientemente representativa para asegurar la fiabilidad de los resultados promedio que de ella obtengamos.

En el Cuadro 1 se puede observar la distribución del DIRCE 2023 (última disponible), la distribución y cobertura de la muestra general para el año 2023 y la distribución y cobertura para el año 2024 de la muestra de avance. La cobertura para 2024 es del 54,6% frente al 72,6% de la muestra general 2023. No obstante, sigue manteniendo un excelente nivel de tamaño relativo. Para calibrar la calidad de la muestra 2024, podemos obtener el error de estimación para la proporción de reparto poblacional correspondiente a un valor dicotómico (del tipo si/no). En las condiciones más desfavorable (población repartida al 50%), el error de estimación de la proporción sería inferior a 0,11 puntos porcentuales (pp) para las microempresas, 0,20 pp para las pequeñas empresas, 0,55 pp para las medianas y 0,89 pp para las grandes. Para el total de la muestra de avance, el error muestral para la estimación de la proporción sería inferior a 0,10 pp.

La distribución por tamaños de la muestra de avance 2024, sin olvidar que el criterio de selección es la propia presentación de cuentas en el Registro, es la siguiente: 357.912 microempresas, 76.725 empresas pequeñas y 11.122 empresas medianas, junto a 3.049 grandes empresas (que se incluyen como referencia comparativa de las PYME). En términos relativos esta distribución es muy similar a la correspondiente a la muestra general y, a su vez, a la poblacional que muestra el DIRCE (ver Cuadro 1).

La estructura de la información de este Avance se atiene a las mismas pautas de presentación contable (PGC 2007), y de variables e intervalos de segmentación por tamaños (Recomendación de la Comisión Europea de 6 de mayo de 2003), que los ya tratados en los diversos apartados del Estudio, por lo que su metodología resulta plenamente comparable con éste.

CUADRO 1. REPRESENTATIVIDAD DE LA MUESTRA RESPECTO DEL DIRCE (POR SEGMENTOS Y AÑOS)

	DIRCE 2023		2023			2024 (AVANCE)		
	NÚMERO	%	NÚMERO	%	% REP.	NÚMERO	%	% REP.*
Microempresas	686.792	83,6%	471.071	79,0%	68,6%	357.912	79,7%	52,1%
Empresas Pequeñas	113.365	13,8%	102.895	17,3%	90,8%	76.725	17,1%	67,7%
Empresas Medianas	17.146	2,1%	17.690	3,0%	103,2%	11.122	2,5%	64,9%
Total PYME	817.303	99,5%	591.656	99,3%	72,4%	445.759	99,3%	54,5%
Empresas Grandes (Ref.)	4.064	0,5%	4.342	0,7%	106,8%	3.049	0,7%	75,0%
Total empresas incluidas	782.945	100,00%	595.998	100,0%	72,6%	448.808	100,0%	54,6%

Marco Macroeconómico de la economía española (2020 a 2024)

La pandemia COVID-19 provocó un vuelco en el crecimiento de la economía española. En 2020, las variaciones reales trimestrales de PIB fueron de -5,2% en el primer trimestre, -17,8% en el segundo, +15,9% en el tercero y +0,7% en el cuarto trimestre (Contabilidad Nacional Trimestral del INE). Estos movimientos dejan una recesión en 2020 que supuso una reducción del PIB del -10,9% (Contabilidad Nacional del INE), una de las mayores contracciones entre las economías avanzadas mundiales. A lo largo de 2020 y principios de 2021, la industria

farmacéutica fue capaz de alcanzar uno de los éxitos más notables de su historia al desarrollar en un tiempo récord vacunas basadas en una nueva tecnología denominada de ARN mensajero. En los países avanzados, a lo largo de 2021 se produjo un gran despliegue de estas vacunas que permitió afrontar las sucesivas olas COVID sin recurrir de nuevo a la reclusión social y mitigando progresivamente los efectos negativos en la salud. De esta forma, el efecto adverso sobre la actividad económica fue gradualmente diluyéndose.

No obstante, la recuperación no ha sido tan intensa como se esperaba y la economía no pudo compensar en 2021 los efectos negativos de 2020. En España, el comportamiento del crecimiento real trimestral del PIB durante 2021 fue de recuperación en los cuatro trimestres (1,20% en el primer trimestre, 1,37% en el segundo trimestre, 1,97% en el tercero y 2,03% en el cuarto. El crecimiento anual del PIB de 2021 se sustentó en una recuperación del 7,2% del consumo de los hogares (frente a un descenso del -12,2 en 2020); un incremento del gasto público del 3,6% (una décima más que en 2020); una tasa del 0,6% para el crecimiento del gasto generado por conjunto de las Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares (ISFLSH), que, en cambio, presentó una tasa negativa del -7,2% en 2020; y una mayor inversión, que creció con tasa interanual del 10,5% (aunque no compensa la intensa caída del -11,9% de 2020). La demanda externa presentó un saldo levemente negativo del -0,3% (frenando el saldo negativo del -2,2% del año anterior), fruto de un incremento de las exportaciones del 13,4% y de las importaciones del 15,0%.

De esta manera, en cómputo anual, la producción española logró una recuperación respecto a 2020 del 6,7%. No obstante, si evaluamos el efecto conjunto del bienio 2020-2021, resulta ser negativo para el tamaño de nuestra economía. Así, el índice en términos de volumen (con base 2015, que elimina el efecto de la variación de precios) es de 110,7 para el año 2019; de 98,3 para 2020; y de 104,6 para 2021. Como resultado conjunto, al finalizar el año 2021 la economía se habría contraído en términos reales un total de 4,99 puntos porcentuales con respecto al volumen de producción alcanzado en 2019.

A escala mundial, la recuperación del 2021 tras la paralización del 2020 generó fuertes especulaciones en los mercados de materias primas, sobre todo en las relacionadas con la producción de alta tecnología, y en las energéticas gas y petróleo que anticipaban un crecimiento de la demanda y las cada vez peores perspectivas sobre la crisis en Ucrania y la posibilidad de desabastecimiento europeo por el cierre del suministro ruso de gas. En España, menos dependiente del gas ruso, también se complicaba el suministro de gas argelino tras la nueva postura del gobierno español, avalando la tesis de Marruecos en el conflicto del Sahara Occidental. El efecto de esas tensiones generó un incremento sin precedentes de los precios de las energías. El crecimiento anual del IPC del grupo de electricidad, gas y otros combustibles se elevó a la inusitada cifra del 54,8%. El IPC general del año 2021 se situó en un 6,5%, cifra que ya parecía desorbitada, y que solo era una antesala del incremento de precios del 2022 una vez los incrementos energéticos fueron progresivamente incorporados a la cadena de costes del sistema económico productivo.

El año 2022 se inició con las tensiones inflacionarias energéticas que sin pausa se iban trasladando al resto de rubricas. La tensión entre Rusia y Ucrania, por la intención de esta última de romper con el implícito control ruso acercándose a la Comunidad Europea y la OTAN, termina con la invasión rusa, en el 24 de febrero, de dos regiones fronterizas (Donetsk y Lugansk) en el intento de consolidar la anexión irregular de la península de Crimea realizada en 2014 o, quizás, provocar el derrocamiento del gobierno ucraniano. Lo que parecía un conflicto, que la propia Rusia evitaba denominar guerra y pensaba liquidar en breve plazo de forma similar a lo ocurrido en Crimea, se convirtió en una guerra con el frente estacionario que continua hasta la fecha.

El efecto más importante de la guerra en Europa fue la incertidumbre sobre el suministro de gas en una Europa Central mayoritariamente dependiente de Rusia. Los precios del gas, petróleo y electricidad se dispararon y arrastraron al resto de productos. En julio de 2022 el IPC interanual alcanzaba la cifra del 10,8%. Durante el segundo semestre las medidas tomadas por las economías occidentales para controlar el precio energético empiezan a tener efecto. España se caracterizó, tanto sufrir una subida inicial más rápida e intensa que en Europa, como por alcanzar durante la segunda parte del año un mejor control de la inflación energética. La

variación interanual del precio de los productos energéticos alcanzó en marzo de 2022 una tasa de incremento del 80% que, en cambio, se tornaba en una tasa negativa, el -13,5%, en diciembre de 2022. Pero la traslación del efecto reductor al precio de la cesta de la compra de los hogares españoles no fue tan intensa. El IPC interanual al finalizar 2022 se situó en la cifra de 5,7%, siendo el crecimiento de los precios de los alimentos del 15,7%. A escala de la Comunidad Europea, el IPC armonizado de 2022 fue de 9,22%, mientras que el IPC armonizado en España se situó en el 5,58%.

Para controlar la inflación energética, se tomaron medidas como la modificación parcial del sistema de fijación de precios, la ampliación de suministradores hasta compensar el cierre del mercado ruso, la potenciación de medidas e inversiones destinadas al ahorro energético y la aceleración del despliegue de las energías renovables y el transporte sostenible que, evidentemente consiguieron relajar los mercados energéticos a partir de la segunda mitad del año 2022.

Toda vez que la inflación subyacente seguía su tendencia creciente, el Banco Central Europeo (BCE) se vio en la necesidad de endurecer la política monetaria para reducir la demanda, lo que supone un giro de 180 grados respecto a su política hasta ese momento centrada en combatir primero la crisis y luego los efectos de la Pandemia. En una primera fase, el BCE dejó de comprar activos financieros, para pasar a continuación a ir elevando progresivamente los tipos de interés. Así, el tipo de interés de las operaciones principales de financiación se situó en el 2,5% cuando a principios de año era del 0%.

A pesar de todo, el año 2022 conllevó seguir en la fase de intensa recuperación de la economía española al registrarse un crecimiento real del PIB del 6,2%, lo que supone para para el conjunto del bienio 2021 a 2022 un crecimiento real acumulado del 13,3%.

Aunque de forma más sostenida, el crecimiento económico sigue siendo la característica más relevante del año 2023. En términos reales, la tasa provisional de crecimiento real anual se sitúa en el 2,7%, superando el efecto COVID-19. El índice de valor encadenado con base 2020 fue de 112,3% en 2019, nivel que se logra superar en 2023, al estimar ese índice en 116,3% para 2023.

El crecimiento del PIB en 2023 se sustenta en una aportación al crecimiento de 1,7 puntos de la demanda nacional (impulsada por un consumo público que se incrementa en un 5,2% respecto 2022) y una portación de 1 puno de la demanda externa (gracias al crecimiento anual de las exportaciones en un 2,8% frente a solo un 0,3% de las importaciones).

Tras la espectacular recuperación de las actividades turísticas en 2022, durante el ejercicio de 2023 se consolida la recuperación y la mejora del saldo con el exterior. El gasto en España de los no residentes se incrementó en un 20,1% mientras que el gasto de los hogares españoles en el exterior solo se incrementó en un 15,4%.

Por el lado de la oferta, el crecimiento de 2023 fue liderado por la Agricultura que registró un importante aumento del 6,5% en su Valor Añadido Bruto (VAB). La industria solo alcanzó un incremento anual del VAB del 0,7%, si bien la Industria manufacturera lo hizo en un 2,1%. Por su lado, la Construcción presentó un incremento del VAB del 2,1% y los Servicios del 3,3%. Dentro de los Servicios destacan por su mayor crecimiento las ramas de Comercio transporte y hostelería (4,4%); Actividades profesionales, científicas y técnicas y otras (5,0%); y Actividades artísticas, recreativas y otros servicios (6,3%).

Complementariamente, el crecimiento, además de superar la recesión del COVID, también ha generado algunos cambios en la composición PIB. Así, por el lado de la demanda, el comercio exterior gana peso respecto a las transacciones interiores. Las exportaciones pasan de representar el 34,7% del PIB en 2019 al 38,1% en 2023. Por su lado, las importaciones se incrementan desde el 31,7% del PIB hasta el 34,1%. De este modo, el superávit comercial mejora desde el 3% de 2029 al 4% de 2023. La mayor parte de este superávit se origina en las

exportaciones de servicios no turísticos que posiblemente se han visto favorecidos por el despliegue de los fondos europeos de recuperación y resiliencia.

Ese punto porcentual de superávit es absorbido por el consumo final que disminuye, en el bienio, desde el 76,1% al 75,1%, bajada que es consecuencia de los dos puntos porcentuales que pierde el consumo final de los hogares (54,3% del PIB en 2023) y del punto que aumenta el consumo de las Administraciones Públicas (un 19,6% del PIB de 2023).

Sin embargo, por el lado de la demanda la composición del PIB es mucho más similar entre 2019 y 2023. La Agricultura mantiene en ambos años una participación del 2,5%. La Industria pasa de una participación del 14,1% en 2019 al 14,7% en 2023. Finalmente, los Servicios pasan de suponer un 68,3% del PIB en 2019 a un 68,7% en 2023.

En las cuentas públicas, la deuda siguió incrementándose en virtud del déficit generado en el ejercicio, pasando de 1.502,8 miles de millones de € en 2022 a 1.573,8 miles de millones € en 2023. No obstante, en términos al PIB se produce una contención pues en 2022, la deuda equivalía al 116,8% del PIB mientras que, en 2023, se redujo hasta el 107,7% del PIB.

Respecto al mercado laboral, los datos de la Encuesta de Población activa del cuarto trimestre de 2023 nos permiten resumir los siguientes aspectos claves:

- La población activa alcanza 24.077.400 de personas aumentando en este año en 589.600 personas, un 2,5% más respecto a 2022.
- El empleo se situaría en la cifra de 21.246.900, lo que supondría una creación de empleo durante el año de 783.000 personas que equivale a un crecimiento respecto a 2022 del 3,8%.
- El paro alcanza la cifra de 2.830.600 personas, que representa el 11,76% de la población activa, y supone un descenso anual de 193.400 personas que salieron del paro en términos netos.
- El empleo a tiempo completo se incrementó en 695.400 personas y el empleo a tiempo parcial en 87.600 personas. Por su parte, el empleo indefinido creció en 804.200 personas, mientras que el temporal bajó en 140.300 personas.

La economía española aceleró su expansión en 2024 y cerró el ejercicio con un crecimiento real del PIB del 3,2% (tasa en volumen), de acuerdo con el avance de la Contabilidad Nacional Trimestral correspondiente al cuarto trimestre.

En términos de composición de la demanda, el patrón de crecimiento se apoyó principalmente en la demanda nacional con una aportación de 2,9 puntos mientras que la aportación del sector exterior fue de 0,3 puntos.

Por el lado de la oferta, los sectores con crecimientos superiores a la media de 2024 fueron “Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca” con crecimiento anual del 8,3%, la industria manufacturera con 3,5%, Comercio, Transporte y hostelería con un 3,4%, Información y comunicaciones 3,7%, Actividades inmobiliarias con un 5,9% y Actividades profesionales, científicas y técnicas con un 4,2%.

La inflación registró una notable moderación respecto a 2023. El IPC cerró diciembre de 2024 con una tasa interanual del 2,8%, y la inflación subyacente se situó en el 2,6%. Ello supone un entorno de precios más contenido que el del año previo.

El turismo volvió a ser un motor clave. En 2024, España recibió alrededor de 93,8 millones de turistas internacionales y el gasto total alcanzó aproximadamente 126.300 millones de euros, ambos máximos históricos según FRONTUR y EGATUR.

El conjunto de las Administraciones Públicas cerró 2024 con un déficit del 2,8% del PIB, por debajo del umbral del 3%. La deuda pública se redujo en términos relativos hasta situarse en torno al 101,8% del PIB a cierre de ejercicio.

Según la EPA del 4T de 2024, el número de ocupados alcanzó los 21.857.900, con un aumento interanual de algo más de 468.000 personas. La tasa de paro descendió hasta el 10,61%, el nivel más bajo desde 2008 en un cierre de año.

El empleo creció especialmente en los servicios; continuó el aumento del empleo indefinido y retrocedió el temporal, en línea con la pauta de 2023.

El BCE inició en junio de 2024 un ciclo de recortes graduales de tipos tras el máximo de septiembre de 2023 del 4,5%, relajando parcialmente la política monetaria mientras la inflación convergía. Este giro comenzó a trasladarse a las condiciones financieras durante el segundo semestre de manera que el 18 de diciembre de 2024 se bajó el tipo al 3,15% (la bajada de tipos ha seguido durante 2025, hasta colocarse en el 2,15% el pasado 11 de junio de 2025).

En 2024 la economía española consolidó la superación del shock pandémico y mantuvo un crecimiento por encima de la media de la zona euro. La demanda interna, el turismo y la resiliencia del mercado laboral explican el avance, en un entorno de inflación más moderada y con una política monetaria que empezó a normalizarse.

La perspectiva gráfica de la evolución de la economía española desde 2020 hasta 2024 se ofrece en el Gráfico 1 en el que se muestra información de las tasas de variación del PIB per cápita a precios de mercado (a valores corrientes), IPC y la tasa de paro. Mientras que en el Gráfico 2, se ofrece información de tipo financiero, como los tipos promedio aplicados por bancos y cajas a las sociedades no financieras (en operaciones inferiores a 250.00 euros), tipos de las Letras del Tesoro a 1 año y los tipos de las Obligaciones del Estado a 10 años. Este resumen de indicadores económicos y financieros nos ayudarán a una mayor comprensión de los datos empresariales analizados en este avance.

Gráfico 1.- El ciclo económico: tasas variación PIBpm/pc e IPC y tasa de paro en España último trimestre del año

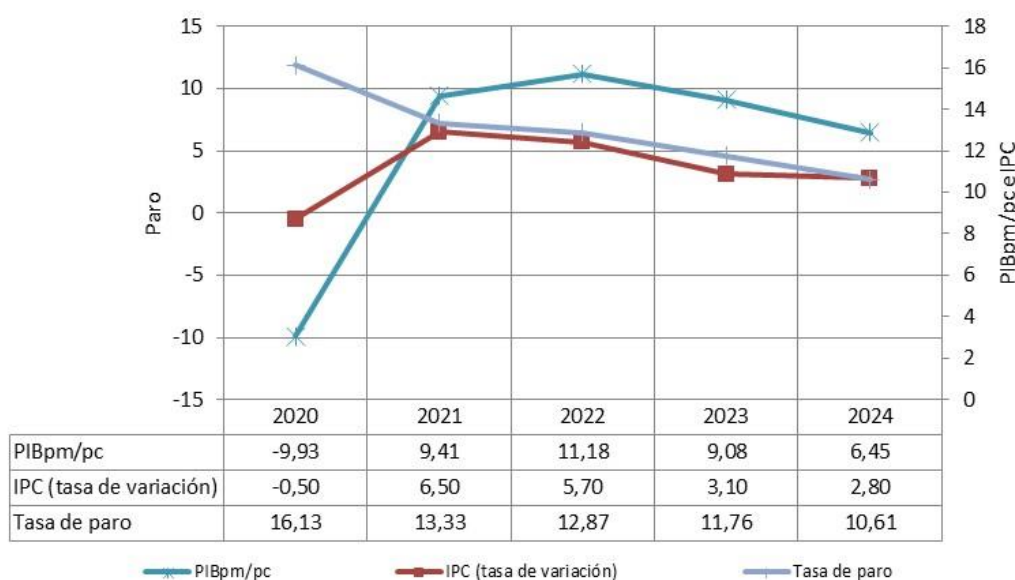
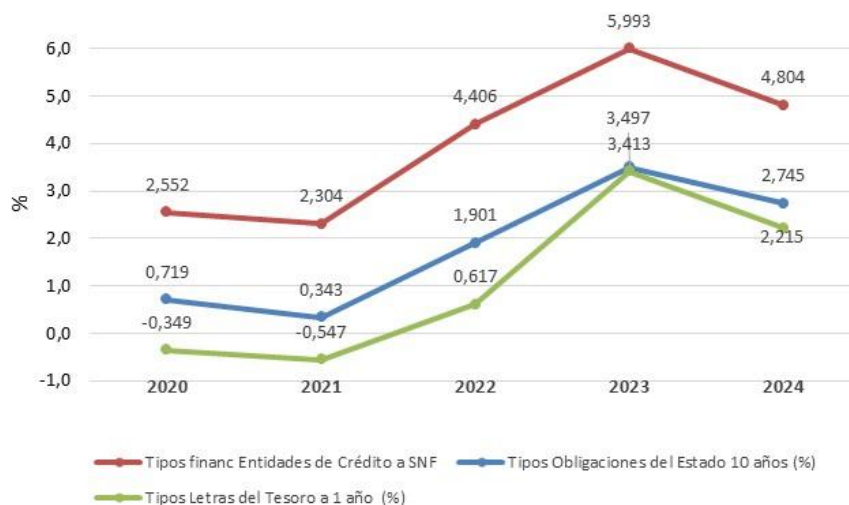


Gráfico 2.- Evolución tipos de interés: Aplicados por entidades de crédito a sociedades no financieras en operaciones hasta 250.000€, Letras del Tesoro a 1 año; Obligaciones del Estado a 10 años



Las PYME españolas entre 2020 y 2024

En el periodo 2020-2024 las PYME españolas se vieron envueltas en un escenario económico cambiante y lleno de incertidumbre como consecuencia de las sucesivas olas de la pandemia COVID-19, la crisis energética, la inflación y el incremento de los tipos de interés, lo que ha dado lugar a importantes oscilaciones en los datos de los indicadores analizados. En este apartado mostraremos los principales resultados de los indicadores económicos y financieros, considerando a las PYME en su conjunto (ver Cuadro 2).

CUADRO 2. RESUMEN INDICADORES AGREGADO DE LAS PYME 2020 A 2024

	2020	2021	2022	2023	2024
INDICADORES DE CRECIMIENTO					
Total Variación Activos (%)	3,52	5,39	5,77	4,27	4,57
Total Variación Cifra de Negocios (%)	-9,64	14,90	16,96	3,76	4,70
Resultado del Ejercicio (euros)	-27,95	26,15	12,70	4,89	7,90
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,78	46,41	46,80	45,47	44,58
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,84	10,00	9,94	9,98	9,97
CAPITAL FINANCIERO					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,91	50,85	52,00	53,93	56,71
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	74,24	73,01	72,31	73,30	74,96
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,02	19,42	19,11	18,76	19,53
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,77	140,08	139,45	137,80	138,15
INDICADORES DE GESTIÓN					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,48	29,05	27,62	29,35	31,32
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,53	73,05	74,18	72,44	70,44
Gastos Personal / Cifra de Negocios (%)	20,03	19,97	18,54	19,39	20,55
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,99	0,95	0,86	1,24	1,31
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	78,53	76,58	70,21	68,71	65,85
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar / Aprovisionamientos (días)	134,20	133,81	120,90	122,13	123,96
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
(Deud. Comerc.+HFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	120,24	116,81	114,07	114,67	122,78
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	177,71	171,95	169,03	170,27	178,01
SOLVENCIA					
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,61	12,03	13,58	14,80	16,53
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	207,94	203,47	208,34	217,04	231,01
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,49	7,27	8,34	8,63	8,83
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,49	7,27	8,34	8,63	8,83
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,30	5,42	6,25	6,90	7,35
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,13	7,30	7,52	8,49	9,37
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	70,23	74,26	83,13	81,18	78,47

Indicadores de crecimiento

Las PYME españolas en 2024 incrementaron sus indicadores de crecimiento respecto a 2023, dejando atrás el quebranto que se originó en 2020 por el inicio de la pandemia COVID-19, y las fuertes oscilaciones de 2021 y 2022. En efecto, en 2024 la tasa de inversión de las PYME se incrementó un 4,57% (4,27% en 2023), mientras que la cifra de negocios lo hacía en un 4,70% (3,76% en 2023, valores por encima en ambos años de la tasa de inflación). La tasa de variación del resultado del ejercicio en 2024 se incrementó un 7,90% (4,89% en 2023), que tras las grandes variaciones ocurridas en 2021 (+26,15%) y 2022 (+12,70%), compensan con claridad la caída del -27,95% experimentada en 2020, dando por tanto por superada económicamente la crisis de la pandemia.

Estructura, funcionalidad y cobertura del capital

La relación entre activos corrientes y el total de los activos se mantiene constante en el periodo 2020-24, situando este porcentaje de capital económico en torno al 45% en 2024. Sin embargo, se produce una reestructuración del peso de los inmovilizados respecto de total del activo, particularmente destacable en el año 2024, donde la PYME reduce el peso de su inmovilizado hasta el 21,55%, que representa el valor más bajo de toda la serie. Si analizamos la funcionalidad del inmovilizado material apreciamos, que su grado de amortización se mantiene constante alrededor del 10%.

En el capital financiero de las PYME en 2024 se aprecia que mantienen su estrategia financiera para hacer frente a las oscilaciones de la economía al incrementar la participación del patrimonio neto en su estructura financiera. Así, en 2024, aumentó favorablemente el grado de capitalización (patrimonio neto sobre total de estructura financiera) hasta situarse en el 56,71% (valor más alto de toda la serie), mientras que en 2023 representaba el 53,93%. Esta estrategia de reducción de endeudamiento otorga una mayor solidez financiera a las PYME para afrontar posibles restricciones financieras. En cuanto a los recursos permanentes (patrimonio neto más pasivo no corriente), en 2024 representaron el 74,96% del total de la estructura financiera de la PYME, valor superior al alcanzado en 2023 que se situó en el 73,30%.

Si analizamos el grado de cobertura de los activos fijos por sus recursos permanentes o su capital corriente, los datos muestran, favorablemente, que las PYME gracias al ajuste realizado en sus recursos permanentes, han mantenido un equilibrio financiero muy favorable. Así, en 2024 el capital corriente positivo de las PYME representó el 19,53% (18,76% en 2023) del total de sus activos y el grado de cobertura de sus recursos permanentes sobre su inmovilizado material fue del 138,15% en 2024 (137,80% en 2023). Esta buena posición viene a señalar que la PYME está financiando correctamente sus activos. De forma que con su patrimonio neto y recursos ajenos a largo plazo financian todo su inmovilizado y parte de su activo corriente.

Indicadores de gestión

La ratio valor añadido sobre cifra de negocios se incrementó muy favorablemente en 2024. Así, las PYME consiguieron en 2024 una eficiencia económica del 31,32% de su cifra de negocios, y que supone la cifra más alta de toda la serie analizada. En 2023 esta ratio fue del 29,35%.

En la estructura de costes de las PYME se aprecian en 2024 algunos cambios relevantes. El peso de los gastos de aprovisionamientos y otros gastos de explotación experimentan en 2024 una caída importante. Así, en 2024 estos gastos ascendían al 70,44% de la cifra de ingresos, cuando en 2023 suponían el 72,44%. Mientras que el peso de los gastos de personal sobre las ventas se incrementó. En 2024 los gastos de personal representaban el 20,55%, mientras que en 2023 este porcentaje era del 19,39%. Otro aspecto de la estructura de gastos de la PYME importante señalar es el bajo peso de los gastos financieros, aunque en 2024 se produce un significativo repunte. En esta variación puede jugar un papel importante el vaivén de la evolución de los tipos de interés, del endeudamiento bancario y del periodo establecido a largo o corto plazo. En efecto, en este periodo analizado se pudo apreciar una escalada de los tipos de interés aprobados por el Banco Central Europeo a mediados de 2022

y especialmente en 2023, seguida de una ligera caída de los tipos de interés y que repercutió muy directamente en las PYME. En 2024 se produjo el mayor peso de los gastos financieros de toda la serie analizada, situando su carga financiera en el 1,31% de la cifra de negocios (1,24% en 2023). Aunque este dato se vio compensado con la reducción del endeudamiento de ese mismo año. Esto resulta relevante y pone de manifiesto la importancia que le otorga la PYME a utilizar estrategias financieras que reduzcan el endeudamiento para así reducir o no ampliar excesivamente su carga financiera.

Si analizamos la financiación sin coste explícito de las operaciones comerciales (periodos de pago y cobro) durante 2024 surge también alguna variación destacable. En 2024 el periodo de pago a proveedores fue de 123,96 días (en 2023, 122,13 días) y el periodo de cobro a clientes de 65,85 días (68,71 días en 2023). El diferencial entre el periodo de pago y de cobro en 2024 fue de 58,11 días, mientras que en 2023 fue de 53,42 días.

Indicadores financieros

La posición de liquidez de las PYME se incrementó en 2024. Así, la liquidez a corto plazo (activos corrientes sin considerar las existencias sobre el pasivo corriente) en 2024 se situó en el 122,78%, cuando este indicador suponía el 114,67% en 2023. Mientras que los activos corrientes sobre los pasivos corrientes se elevaron al 178,01% en 2024, frente al 170,27% en 2023.

En cuanto a los indicadores de solvencia apreciamos, por una parte, que la solvencia a largo plazo (activos totales frente a pasivos totales) sigue una tendencia muy favorable. En 2024 los activos totales podían hacer frente al 231,01% de sus pasivos corrientes y no corrientes, valor superior al obtenido en años anteriores (217,04% en 2023). Por otra parte, la capacidad de devolución de la deuda, medida a través de la ratio recursos generados sobre pasivo corriente y no corriente, también se incrementó favorablemente en 2024, como consecuencia de la recuperación de los resultados del ejercicio y de la disminución de la deuda, llegando a tener una capacidad de devolución del 16,53% (valor más alto de toda la serie analizada), cuando en 2023 alcanzó el 14,80%.

Rentabilidad y sus componentes

Los indicadores de rentabilidad de la PYME experimentaron una evolución muy favorable en 2024. La rentabilidad financiera (ROE) media de las PYME fue del 8,63% en 2023, aumentando hasta el 8,83% en 2024. Algo muy similar sucedió con la rentabilidad económica (ROA), donde en 2024 obtuvieron una tasa de rendimiento económico del 7,35%, valor superior al de 2023 que se situó en el 6,90%. Este aumento de los indicadores de rentabilidad se debió fundamentalmente por la mejora de los márgenes de beneficio sobre ventas que dio lugar a una mayor eficiencia de la PYME. Así, podemos ver como el beneficio antes de impuestos e intereses en 2024 se incrementó hasta suponer el 9,37% de los ingresos de la explotación (8,49% en 2023). Sin embargo, en 2024 se produjo una ligera caída del grado de aprovechamiento de sus activos (rotación ventas sobre activos), situándose en el 78,47%, frente al 81,18% de 2023. Aunque esta caída se vio compensada con el aumento de sus márgenes.

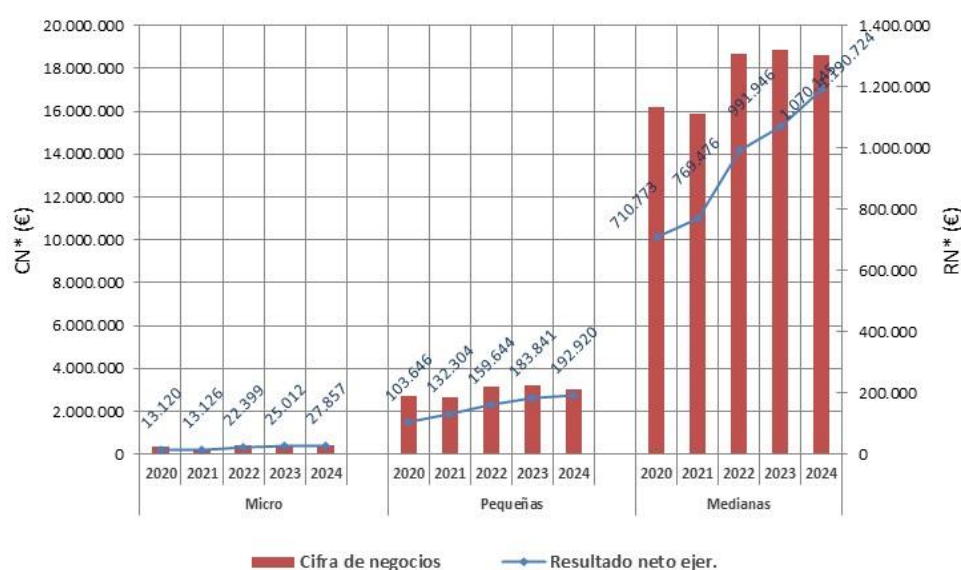
Comportamiento de los segmentos de PYME analizados

Ciñéndonos a las PYME durante los años del actual avance 2020-2024, sus magnitudes básicas más coyunturales, como son las cifras de negocio y los resultados netos medios, muestran en valores corrientes de cada año (Gráfico 3) los efectos del brusco descenso de 2020 debido al inicio de la pandemia COVID-19 y al periodo de recuperación del 2021 a 2024.

La información que brindan los estados financieros debe ser suficientemente integral y aproximada a la realidad económica de modo tal que satisfaga las expectativas de los usuarios que la consideran en un proceso de toma de decisiones. Cuando existe inflación, el poder adquisitivo de la moneda se altera, y entonces la información financiera deja de ser representativa, no configurando una base confiable para la toma de decisiones. El presente

trabajo intenta desarrollar un modelo simple, factible de aplicación práctica, y desarrollado desde un enfoque de gestión, que capture los principales efectos de la inflación sobre la información financiera y su incidencia no neutral sobre los componentes del rendimiento. Cuando existe inflación en el escenario económico, el poder adquisitivo de la moneda altera los valores de la información financiera y deja de ser representativa, reduciendo su utilidad para la toma de decisiones. Por esta razón es necesario considerar adicionalmente a los valores nominales, los valores corrientes o reales (en nuestro caso deflactando por el IPC interanual). Los resultados muestran que la inflación tiene dos efectos significativos sobre los indicadores de rendimiento: afecta la comparabilidad de las cifras, y afecta la estructura de precios relativos, sesgando la base sobre la cual se toman decisiones de inversión y financiamiento.

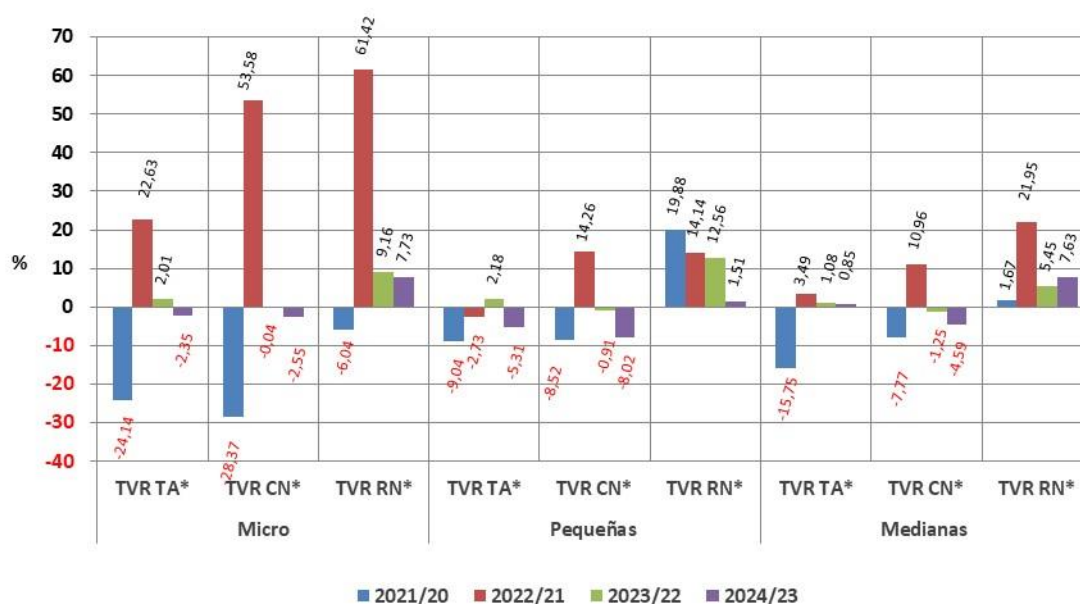
Gráfico 3.- Evolución de CN* y RN* de las PYME, según Avance 2024 (€)



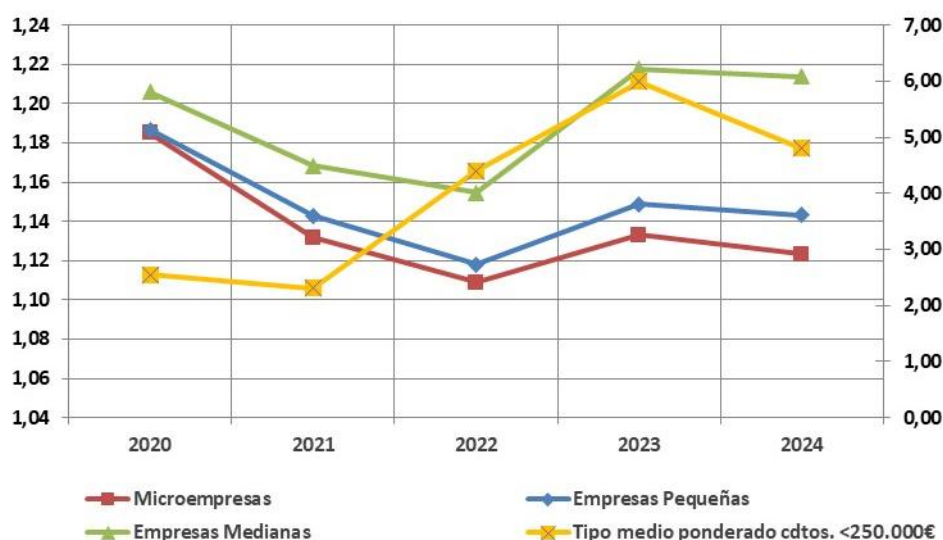
Si analizamos las tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio de las PYME (Gráfico 4); se puede observar que en 2021 todavía persiste el efecto negativo de la pandemia COVID-19 salvo en el caso de los resultados netos que consiguen entrar en recuperación para las pequeñas y medianas empresas. Por su lado, el año 2022 recoge el efecto de intensa recuperación de la actividad tras la vuelta a la normalidad social. El bienio 2023 a 2024, con sus tensiones inflacionistas y de escasez mundial de la oferta de productos de alta tecnología y demanda fuerte, originan descensos en la cifra de negocio de la PYME en ambos años que, no obstante, consigue significativas mejoras en el margen que llevan al crecimiento del resultado en todos los tamaños de PYME en el año 2024.

Si ponemos el foco en la evolución anual de cada tamaño de PYME en 2024, se aprecia que las microempresas presentan un descenso en términos reales similar en activo y ventas (-2,35% y 2,55%) pero su resultado neto consigue un crecimiento muy significativo del 7,73%. Las pequeñas, presentan un perfil similar pero claramente más negativo que en las micro: tasa anual real de activos del -5,31%; tasa de -8,02% en la cifra de negocios y solo 1,51% en la tasa de crecimiento real del resultado. En las medianas, los activos no entran en decrecimiento, pero solo logran un crecimiento real del 0,85%; las ventas se reducen en un -4,59%; y el resultado, se consolida en positivo, con una tasa del 7,63%, en nivel similar al crecimiento observado en las microempresas.

Gráfico 4.- Tasas reales de variación interanual de las magnitudes básicas promedio en los datos de Avance 2024

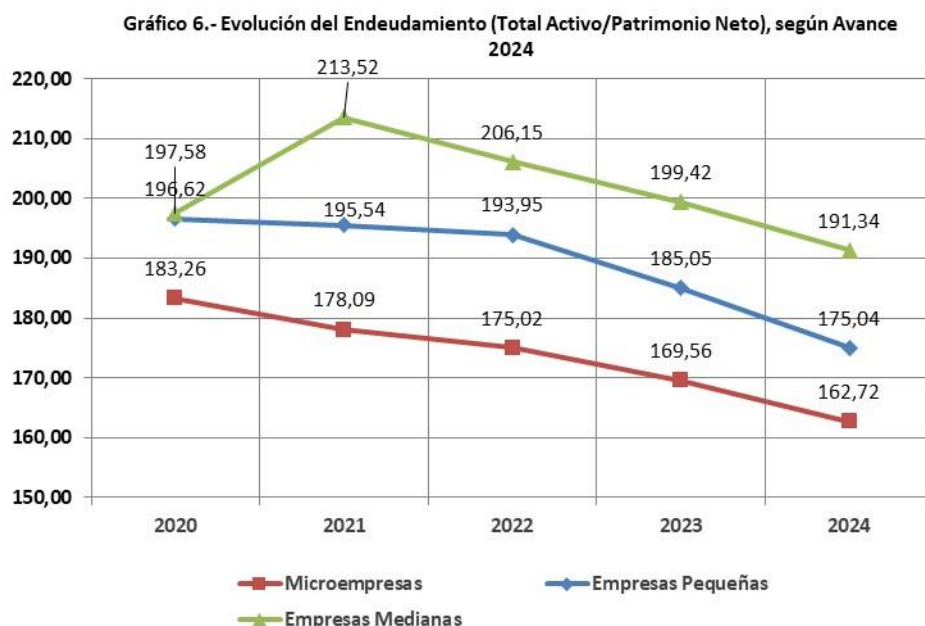


La evolución temporal de los factores financieros de la rentabilidad de las PYME en 2023 se visualiza en los gráficos 5 y 6. En el Gráfico 5, se representan los costes financieros de las PYME entre 2020 y 2024, así como la referencia comparativa de los tipos medios de interés ponderados aplicados por las entidades financieras en los créditos de hasta 250.000€. Mientras que en el Gráfico 6 se visualizan los indicadores anuales del endeudamiento de las PYME.

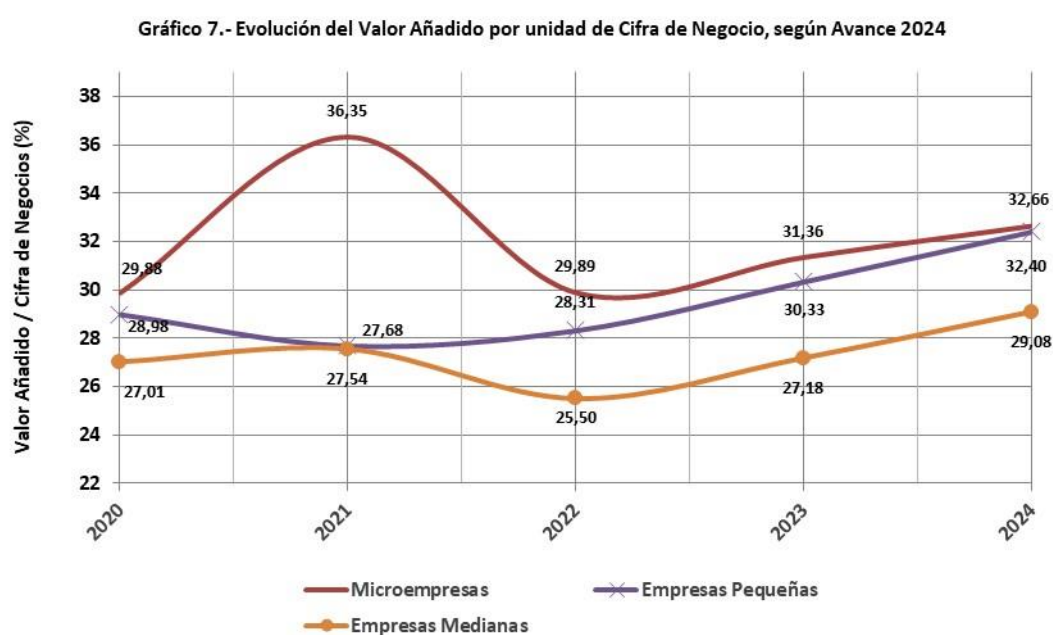
Gráfico 5.- Evolución de Costes Financieros: $1/(Rtdo\ adt + Gtos\ Fin/Rtdo\ adt)$; según Avance 2024

En los costes financieros (Gráfico 5), se puede apreciar cómo la evolución del tipo medio ponderado de créditos < 250.000€, experimentó una tendencia creciente hasta 2023 (5,99%), cayendo ligeramente en 2024 hasta situarse en el 4,80%. En este periodo de tiempo la PYME realizó un importante esfuerzo capitalizador, incrementando su patrimonio neto. En este contexto el indicador $1/(\text{Resultado antes de impuestos} + \text{Gastos Financieros}/\text{Resultado antes de impuestos})$ determina cuánto pesan los gastos financieros en relación con el resultado antes de impuestos. En 2024 la evolución de costes financiero rompe la tendencia de años anteriores y se reduce en todos los estratos de PYME analizados. Esto puede reflejar en 2024 un ligero deterioro en la

estructura financiera de la empresa, al mostrar un mayor peso de los gastos financieros sobre el beneficio antes de impuestos, lo que puede mostrar una menor eficiencia en la gestión de su endeudamiento.



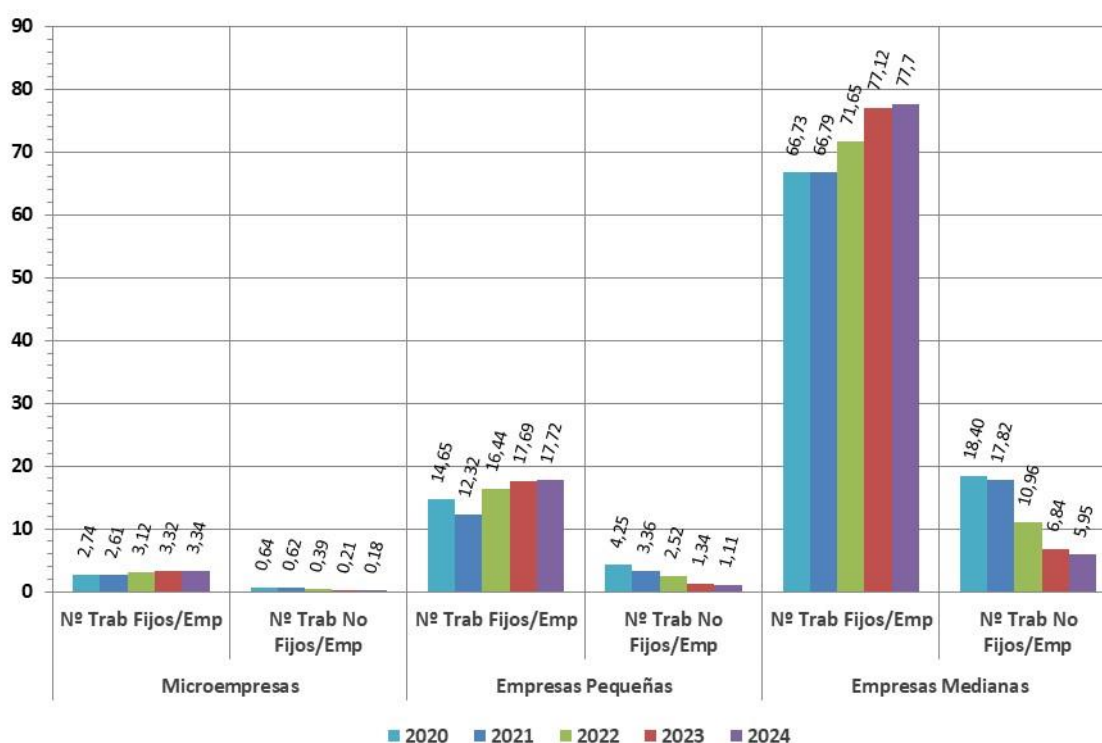
En cuanto al endeudamiento (Gráfico 6), la tendencia para el periodo 2020-2024 muestra con claridad las políticas financieras de continua reestructuración que realizan las PYME con el objetivo de reducir su endeudamiento. En el caso de la microempresa esta reducción resulta muy significativa. Así, en 2020 el total del activo sobre el patrimonio neto representaba un 183,26%, disminuyendo de forma constante hasta el 162,72% en 2024. Las pequeñas empresas en 2024 siguen una senda similar de reducción de endeudamiento como tendencia y su endeudamiento se situó en el 175,04%. En las medianas empresas también se aprecia una ligera disminución si lo comparamos con el inicio de la serie analizada 2020, alcanzando un endeudamiento de 191,34% en 2024. Esta tendencia en las PYME de reducción viene explicada en parte por la necesidad de las PYME de afrontar políticas de reducción del endeudamiento para fortalecer la solvencia de las PYME ante el nivel de incertidumbre del periodo económico analizado, y así, reducir sus riesgos financieros.



La relación entre el valor añadido y la cifra de negocios en las PYME aproxima a su respuesta en términos de eficiencia interna frente a las oscilaciones de la demanda (Gráfico 7), y suele ofrecer una relativa estabilidad a lo largo del tiempo por su flexibilidad en la adaptación entre una y otra variables. Por segmentos de dimensión, además, la *ratio* ofrece un posicionamiento relacionado inversamente con el tamaño, denotando que las microempresas son las más flexibles en ajustarse a las condiciones del entorno. Y esto se ha mantenido también en 2024 donde el valor añadido sobre la cifra de negocios representó en el caso de la microempresa el 32,66%, frente al 32,40% de las pequeñas empresas y el 29,08% de las medianas empresas. En el Gráfico 7 se muestra además que todos los estratos de PYME en 2024 han tenido un significativo aumento respecto al ejercicio de 2023.

La evolución del empleo medio desde 2020 a 2024 se representa en el Gráfico 8. Durante el periodo, la evolución del número medio de trabajadores ha seguido una misma pauta en todos los tamaños de PYME. El tamaño total viene a mantenerse en cifra muy similares si comparamos el año final 2024 con el inicial 2020. No obstante, sí ha tenido un comportamiento diferente según se trate de trabajo fijo y no fijo. Se aprecia, en todos los tamaños, una evolución creciente de los trabajadores fijos a consta de una disminución equivalente de los trabajadores no fijos.

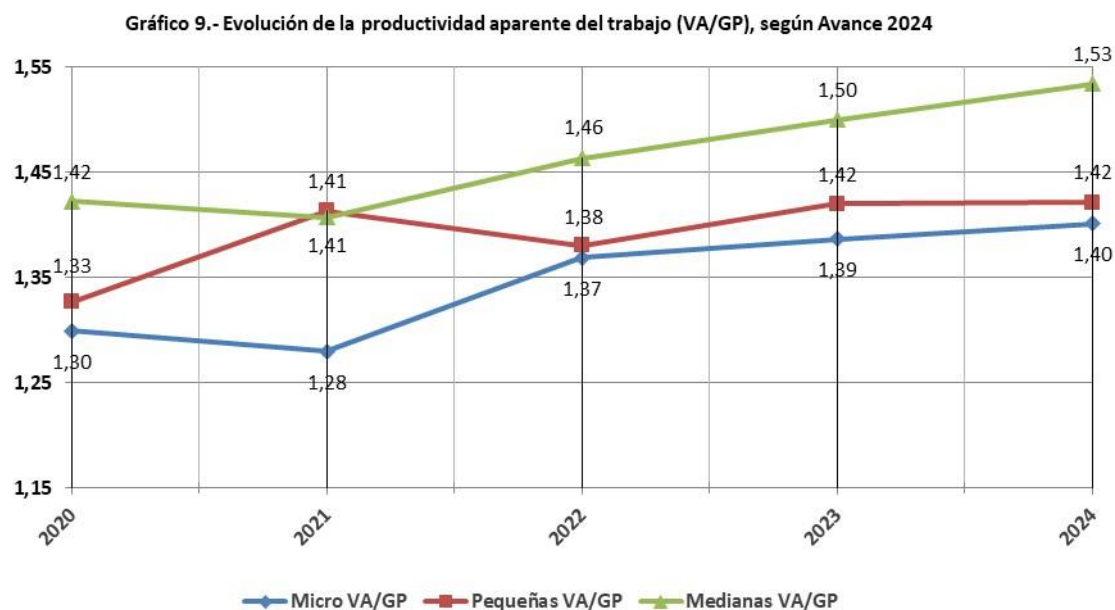
Gráfico 8.- Evolución del nº medio de Trabajadores (Fijos y No Fijos), según Avance 2024



Así, para el año 2024, las microempresas presentan un tamaño medio de trabajadores fijos de 3,34 cuando en 2020 era de 2,74 empleados. Para las pequeñas empresas, el tamaño medio de trabajadores fijos en 2024 fue de 17,72 personas, frente a 14,65 en 2020. Para las medianas empresas, el número medio se situó en 77,7 trabajadores fijos frente a los 66,73 en 2020. Con tendencia contraria, vemos que en la microempresa el tamaño medio de trabajadores no fijos en 2024 se situó en 0,18 empleados cuando en 2020 la media era de 0,64 trabajadores. En las pequeñas empresas, en 2024, el tamaño medio fue de 1,11 trabajadores no fijos, siendo de 4,25 en 2020. Finalmente, en las medianas empresas también se produjo una importante caída en el número medio de trabajadores no fijos, pasando de 18,40 trabajadores en 2020 a 5,95 en 2024.

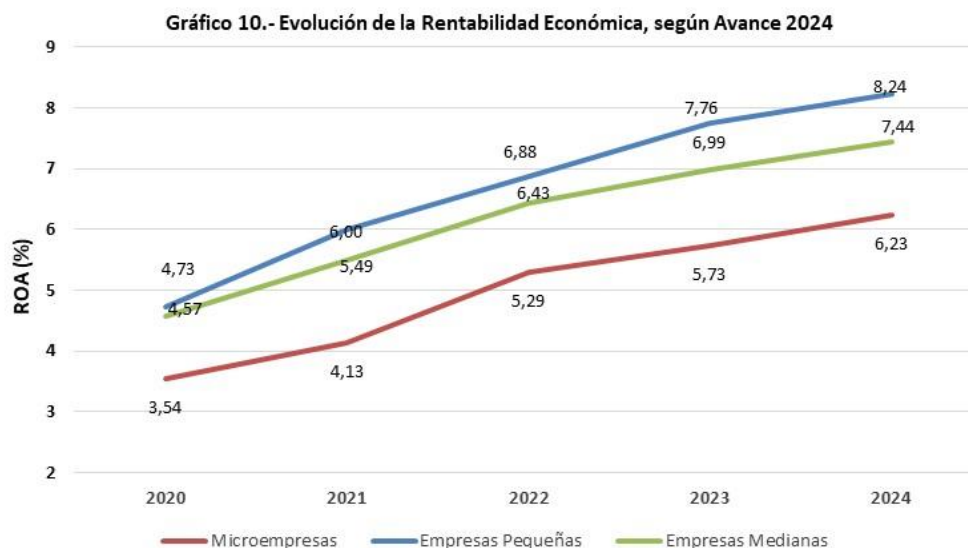
Si analizamos con mayor detalle la composición del tamaño medio de trabajadores de las PYME se aprecia que ha mejorado la calidad del empleo. La temporalidad (número de asalariados con contrato temporal sobre el total empleo de la empresa) ha disminuido gradualmente durante todo el periodo. Así, en 2020 representaba el

18,93% en las microempresas, mientras que en 2024 descendió hasta situarse en 5,11%. Para las pequeñas, que son el segmento con mayor temporalidad en el inicio de la serie, también de 2020 a 2024, se pasa de una temporalidad del 22,49% al 5,89%. Finalmente, para las medianas, esa temporalidad evolucionó desde el 21,61% en 2020 hasta situarse en un 7,11% en 2024.

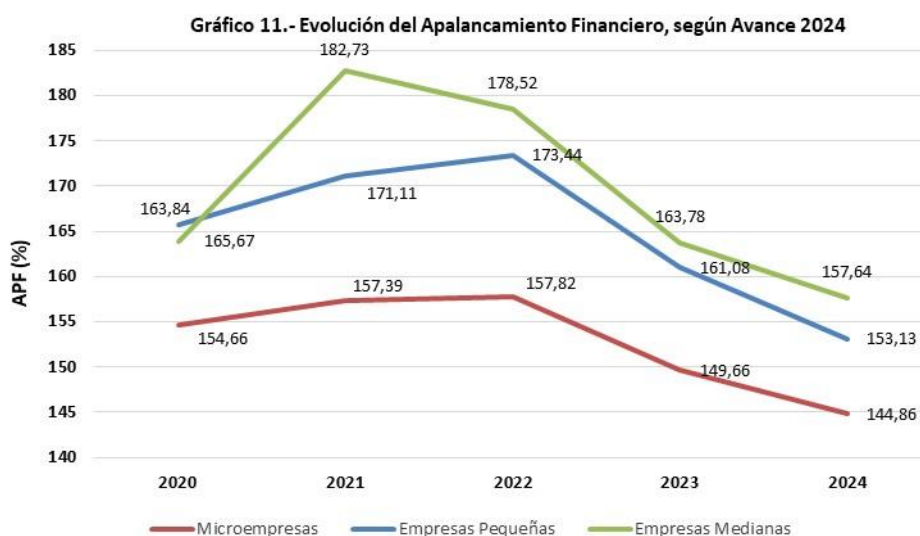


La evolución de la productividad aparente (Valor añadido dividido por gastos de personal) de la PYME de 2020 a 2024 se muestra en el Gráfico 9. Como podemos apreciar, junto a una ligera tendencia al crecimiento, más evidente al final del periodo, se pone de manifiesto la mayor productividad de las medianas empresas frente a pequeñas y microempresas (si bien estas últimas van progresivamente convergiendo con las pequeñas). Así, en 2024, por cada euro de gastos de personal las empresas medianas conseguían 1,53 euros de valor añadido, mientras que las pequeñas obtenían 1,42 euros y las microempresas obtenían 1,40.

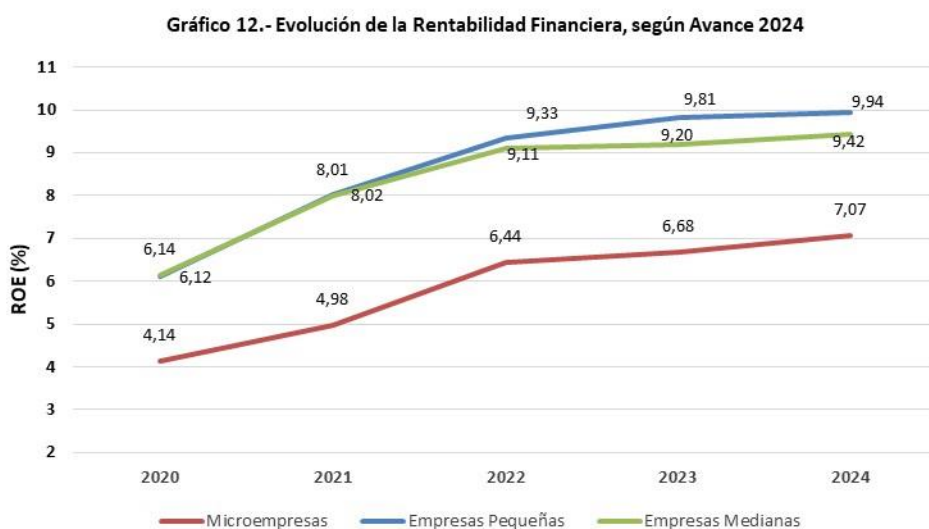
Finalmente, los Gráficos 10 a 12 muestran el comportamiento de la rentabilidad y el apalancamiento financiero en las PYME, entre 2020 y el avance de 2024. Se puede apreciar con claridad el periodo de recuperación experimentado por las PYME. En todos los tamaños de empresas, se dio un incremento muy positivo en los indicadores de rentabilidad, revirtiendo el importante impacto negativo provocado por la crisis generada como consecuencia de la pandemia COVID-19 en el año 2020.



El Gráfico 10 muestra el favorable incremento de la rentabilidad económica (ROA) en el periodo 2020 a 2024. En 2020, como consecuencia del inicio de la pandemia COVID-19, se produjo una caída generalizada de la rentabilidad económica (ROA) en todos los segmentos de PYME. Sin embargo, los años siguientes las PYME consiguieron un crecimiento muy relevante, en especial en 2024 donde alcanzaron la mayor tasa de ROA de toda la serie analizada. Las microempresas alcanzaron un ROA del 6,23% (valor más bajo de los estratos analizados). Las pequeñas empresas consiguieron un ROA del 8,24 (valor más alto). Mientras que las medianas empresas su rentabilidad se aumentó hasta el 7,44%. En todos los segmentos de PYME la recuperación del ROA en 2024 fue como consecuencia del incremento de los márgenes de explotación, al conseguir una mayor eficiencia, y compensando la disminución de su grado de aprovechamiento o de rotación de los activos.



En cuanto al apalancamiento financiero, Gráfico 11, se puede apreciar en 2024 una importante disminución del efecto palanca del endeudamiento al compararlo con 2023. Este efecto amplificador surge en todos los tamaños analizados, aunque en el caso de las empresas pequeñas es el más pronunciado. Los factores que subyacen en el comportamiento del apalancamiento financiero en las PYME en 2024 vienen explicados principalmente por la reducción experimentada en su endeudamiento, que compensa el ligero incremento de la carga financiera de las PYME.



La rentabilidad de los recursos propios (ROE) de las PYME experimentó en 2024 una evolución muy favorable como consecuencia de la reactivación de la economía, superando incluso los valores previos a la pandemia

COVID-19 (Gráfico 12). De esta forma se revirtió los efectos negativos ocurridos en 2020 donde hubo una caída generalizada del ROE en todos los segmentos de PYME analizados. Así, en 2024 las microempresas aumentaron su rentabilidad al 7,07% (4,14% en 2020 y 6,68% en 2023), las pequeñas empresas aumentaron su rentabilidad al 9,94% (6,12 en 2020 y 9,81% en 2023) y las medianas empresas al 9,42% (6,14% en 2020 y 9,20% en 2023). En esa evolución de la rentabilidad de los recursos propios subyace, a su vez, el ya mencionado aumento del apalancamiento financiero amplificador ($ROE > ROA$) en todas las PYME. En síntesis, y según los datos de avance de 2024, la rentabilidad financiera sobrepasa a la rentabilidad económica en 0,84 pp. en las microempresas, en 1,70 pp. en las pequeñas, y en 1,98 pp. en las medianas empresas. Este diferencial se redujo en 2024 en relación con 2023.

ORIGEN DE LOS DATOS

La reforma de la legislación mercantil de 1989 impuso a las sociedades mercantiles y a otras entidades la obligación de depositar anualmente determinados estados contables en el Registro Mercantil. Se perseguía con ello dotar al tráfico jurídico de una mayor seguridad al permitir a los agentes económicos tener conocimiento de la situación económica y financiera de las entidades con quienes contratan.

No puede desconocerse que a través de esta obligación se ha puesto a disposición de la sociedad un volumen de información sumamente valiosa, no solo para la adopción de decisiones sobre la contratación, sino también en un ámbito económico más amplio. Basta para ello con someter los datos extraídos de los documentos depositados a un tratamiento informático adecuado para elaborar, mediante su agregación, índices generales del estado de los diferentes sectores de la economía.

Consciente de ello, el Colegio de Registradores de la Propiedad y Mercantiles de España decidió en 1996 la creación del Centro de Procesos Estadísticos (CPE), que llevaría a cabo esta función, contando con la aportación de las cuentas anuales depositadas en los Registros Mercantiles españoles y permitiendo la colaboración con todas las instituciones públicas interesadas en el estudio de estos datos.

1. Notas Metodológicas sobre adaptación al nuevo Plan Contable

Desde el ejercicio económico 2008 se han producido algunas circunstancias que alteran la metodología habitual de la publicación PYME SOCIETARIAS y ocasionan que la serie de años estudiada haya sido reconstruida. Entre otros cambios, se han hecho coincidir las ratios calculadas con los nuevos criterios vigentes, coincidentes con la aplicación del nuevo Plan General de Contabilidad (Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre), aplicable a partir del ejercicio económico 2008, así como con los nuevos formularios de presentación de cuentas anuales publicados por el Ministerio de Justicia en la Orden JUS/206/2009 DE 28 de enero.

La nomenclatura de los literales de cada una de las ratios del estudio ha sido adaptada a la terminología del último PGC, manteniendo en líneas generales el concepto de las ratios anteriores. Sin embargo, como consecuencia del nuevo plan contable, determinadas partidas cambian de agregado, lo cual deberá ser tenido en cuenta a la hora de analizar las ratios.

2. Límites de la información disponible.

La información procesada corresponde exclusivamente a la Página de Datos Generales de Información (datos de personal incluidos), Balance y Cuenta de Resultados, incorporado al modelo de cuentas anuales en vigor, para todas las empresas depositantes.

Con objeto de considerar sin distorsiones la actividad económica efectiva, han sido excluidas las empresas que no tenían actividad en alguno de los dos años indicados en el depósito de cuentas por diversas causas, fundamentalmente: estar en liquidación, ser de nueva creación, de tipo patrimonial (que tienen fines jurídico-fiscales y no presentan actividad), etc.

Teniendo en cuenta las premisas anteriores, las empresas que entran a formar parte del Estudio han sido consideradas válidas después de pasar, de forma automática (con revisión manual de algunos aspectos que más adelante describiremos) durante su procesamiento en el SEREG, más de un centenar de tests aritméticos que garantizan la coherencia aritmético-contable de los datos indicados durante los ejercicios que se incluyen, pero

no puede garantizarse la coherencia económica de los resultados sectoriales obtenidos, ya que para ello se requeriría un análisis pormenorizado empresa a empresa de todos los datos de las que componen finalmente la muestra, entre 807.000 y 1.052.000 de cada año analizado, lo que haría imposible en la práctica la realización del presente informe. (Se han excluido las empresas de tamaño grande, Véase 3.2)

Por limitaciones del sistema de proceso utilizado, no ha sido posible incluir las mismas empresas en todos los años estudiados. No obstante, se indica siempre en cualquiera de los sectores de actividad de la publicación, la cifra de empresas analizadas, finalmente utilizadas en cada ejercicio.

Teniendo en cuenta los condicionantes anteriores, la información suministra por tanto una visión panorámica de los parámetros económicos más significativos del número concreto de empresas analizadas según se refleja en cada sector, tamaño o ámbito territorial del estudio. Todo ello con las garantías de los controles que se indican, pero también con las salvedades que igualmente deben hacerse y se han expresado en párrafos anteriores. Ello implica que cualquier extrapolación de tipo económico que pueda pretenderse realizar a partir de los datos que se suministran en la publicación será responsabilidad exclusiva de quien desee hacerlo.

3. Amplitud de la muestra.

Incluye los datos relativos a los últimos ejercicios económicos disponibles. Todos los datos se refieren a los Registros Mercantiles que voluntariamente han colaborado con el SEREG.

No ha sido elaborada con criterios estrictamente estadísticos debido a la colaboración voluntaria de los Registros Mercantiles que han facilitado sus datos al SEREG, pero dada su amplitud (aprox. 464.000/582.000 depósitos anuales seleccionados sobre 807.000/1.052.000 procesados anualmente) y la masiva colaboración de los mismos (con información de la práctica totalidad de Comunidades Autónomas, incluyendo naturalmente las dos principales provincias en cuanto a actividad económica: Madrid y Barcelona) se estima suficientemente compensado este inicial defecto.

El resumen de los datos de la muestra es el siguiente:

- Cuentas procesadas por el SEREG: Entre 807.000 y 1.052.000 por ejercicio.
- Cuentas consideradas válidas para el estudio: Entre 464.000 y 582.000 por ejercicio (con las consideraciones indicadas en el apartado 2.).
- Sectores de actividad posibles (4 dígitos de la Clasificación Nacional de Actividades Económicas).
- Volúmenes de la información analizada en cada ejercicio:
 - Total activos: Entre 792.000 y 990.000 millones de euros / ejercicio.
 - Cifra negocios: Entre 630.000 y 830.000 millones de euros / ejercicio.
- Registros Mercantiles que voluntariamente han intervenido suministrando sus depósitos para proceso en el SEREG: 60

Álava, Albacete, Alicante, Almería, Ávila, Badajoz, Mallorca, Barcelona, Burgos, Cáceres, Cádiz, Castellón, Ciudad Real, Córdoba, A Coruña, Cuenca, Girona, Granada, Guadalajara, Guipúzcoa, Huelva, Huesca, Jaén, León, Lleida, La Rioja, Lugo, Madrid, Málaga, Murcia, Navarra, Ourense, Asturias, Palencia, Las Palmas, Pontevedra, Salamanca, Tenerife, Cantabria, Segovia, Sevilla, Soria, Tarragona, Teruel,

Toledo, Valencia, Valladolid, Vizcaya, Zamora, Zaragoza, Ceuta, Melilla, Lanzarote, Fuerteventura, La Palma, La Gomera, El Hierro, Menorca, Ibiza y Santiago.

4. Clasificaciones utilizadas.

4.1. Sectores de actividad incluidos.

Los incluidos en la división sectorial de la CNAE 2009 (cuatro primeros dígitos) que realiza el INE (Clasificación Nacional de Actividades Económicas resultante del proceso internacional de revisión denominado Operación 2007, elaborado según las condiciones recogidas en el Reglamento de aprobación de la NACE Rev.2), excepto los de carácter financiero, de seguros y administraciones públicas, así como aquellos que, siendo susceptibles de aparecer, no han podido ser incluidos en la estadística PYME Sectorial por su escaso volumen de negocio y bajo número de empresas en nuestro país

La relación de sectores a 3 dígitos es la siguiente:

- 01.1 Cultivos no perennes
- 01.2 Cultivos perennes
- 01.3 Propagación de plantas
- 01.4 Producción ganadera
- 01.5 Producción agrícola combinada con la producción ganadera
- 01.6 Actividades de apoyo a la agricultura, a la ganadería y de preparación posterior a la cosecha
- 01.7 Caza, captura de animales y servicios relacionados con las mismas
- 02.1 Silvicultura y otras actividades forestales
- 02.2 Explotación de la madera
- 02.3 Recolección de productos silvestres, excepto madera
- 02.4 Servicios de apoyo a la silvicultura
- 03.1 Pesca
- 03.2 Acuicultura
- 05.1 Extracción de antracita y hulla
- 05.2 Extracción de lignito
- 06.1 Extracción de crudo de petróleo
- 06.2 Extracción de gas natural
- 07.1 Extracción de minerales de hierro
- 07.2 Extracción de minerales metálicos no férreos
- 08.1 Extracción de piedra, arena y arcilla
- 08.9 Industrias extractivas n.c.o.p.
- 09.1 Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural
- 09.9 Actividades de apoyo a otras industrias extractivas
- 10.1 Procesado y conservación de carne y elaboración de productos cárnicos
- 10.2 Procesado y conservación de pescados, crustáceos y moluscos
- 10.3 Procesado y conservación de frutas y hortalizas
- 10.4 Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales
- 10.5 Fabricación de productos lácteos
- 10.6 Fabricación de productos de molinería, almidones y productos amiláceos
- 10.7 Fabricación de productos de panadería y pastas alimenticias
- 10.8 Fabricación de otros productos alimenticios
- 10.9 Fabricación de productos para la alimentación animal
- 11.0 Fabricación de bebidas
- 12.0 Industria del tabaco
- 13.1 Preparación e hilado de fibras textiles
- 13.2 Fabricación de tejidos textiles
- 13.3 Acabado de textiles
- 13.9 Fabricación de otros productos textiles
- 14.1 Confección de prendas de vestir, excepto de peletería
- 14.2 Fabricación de artículos de peletería
- 14.3 Confección de prendas de vestir de punto
- 15.1 Preparación, curtido y acabado del cuero

- 15.2 Fabricación de calzado
- 16.1 Aserrado y cepillado de la madera
- 16.2 Fabricación de productos de madera, corcho, cestería y espartería
- 17.1 Fabricación de pasta papelera, papel y cartón
- 17.2 Fabricación de artículos de papel y de cartón
- 18.1 Artes gráficas y servicios relacionados con las mismas
- 18.2 Reproducción de soportes grabados
- 19.1 Coquerías
- 19.2 Refino de petróleo
- 20.1 Fabricación de productos químicos básicos, compuestos nitrogenados, fertilizantes, plásticos y caucho sintético en formas primarias
- 20.2 Fabricación de pesticidas y otros productos agroquímicos
- 20.3 Fabricación de pinturas, barnices y revestimientos similares
- 20.4 Fabricación de jabones, detergentes y otros artículos de limpieza y abrillantamiento
- 20.5 Fabricación de otros productos químicos
- 20.6 Fabricación de fibras artificiales y sintéticas
- 21.1 Fabricación de productos farmacéuticos de base
- 21.2 Fabricación de especialidades farmacéuticas
- 22.1 Fabricación de productos de caucho
- 22.2 Fabricación de productos de plástico
- 23.1 Fabricación de vidrio y productos de vidrio
- 23.2 Fabricación de productos cerámicos refractarios
- 23.3 Fabricación de productos cerámicos para la construcción
- 23.4 Fabricación de otros productos cerámicos
- 23.5 Fabricación de cemento, cal y yeso
- 23.6 Fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso
- 23.7 Corte, tallado y acabado de la piedra
- 23.9 Fabricación de productos abrasivos y productos minerales no metálicos n.c.o.p.
- 24.1 Fabricación de productos básicos de hierro, acero y ferroaleaciones
- 24.2 Fabricación de tubos, tuberías, perfiles huecos y sus accesorios, de acero
- 24.3 Fabricación de otros productos de primera transformación del acero
- 24.4 Producción de metales preciosos y de otros metales no férreos
- 24.5 Fundición de metales
- 25.1 Fabricación de elementos metálicos para la construcción
- 25.2 Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal
- 25.3 Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas de calefacción central
- 25.4 Fabricación de armas y municiones
- 25.5 Forja, estampación y embutición de metales
- 25.6 Tratamiento y revestimiento de metales
- 25.7 Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería
- 25.9 Fabricación de otros productos metálicos
- 26.1 Fabricación de componentes electrónicos y circuitos impresos ensamblados
- 26.2 Fabricación de ordenadores y equipos periféricos
- 26.3 Fabricación de equipos de telecomunicaciones
- 26.4 Fabricación de productos electrónicos de consumo
- 26.5 Fabricación de instrumentos y aparatos de medida, verificación y navegación
- 26.6 Fabricación de equipos de radiación, electromédicos y electroterapéuticos
- 26.7 Fabricación de instrumentos de óptica y equipo fotográfico
- 26.8 Fabricación de soportes magnéticos y ópticos
- 27.1 Fabricación de motores, generadores y transformadores eléctricos, y de aparatos de distribución y control eléctrico
- 27.2 Fabricación de pilas y acumuladores eléctricos
- 27.3 Fabricación de cables y dispositivos de cableado
- 27.4 Fabricación de lámparas y aparatos eléctricos de iluminación
- 27.5 Fabricación de aparatos domésticos
- 27.9 Fabricación de otro material y equipo eléctrico
- 28.1 Fabricación de maquinaria de uso general
- 28.2 Fabricación de otra maquinaria de uso general
- 28.3 Fabricación de maquinaria agraria y forestal
- 28.4 Fabricación de máquinas herramienta para trabajar el metal y otras máquinas herramienta
- 28.9 Fabricación de otra maquinaria para usos específicos
- 29.1 Fabricación de vehículos de motor
- 29.2 Fabricación de carrocerías para vehículos de motor
- 29.3 Fabricación de componentes, piezas y accesorios para vehículos de motor
- 30.1 Construcción naval

30.2 Fabricación de locomotoras y material ferroviario
 30.3 Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria
 30.4 Fabricación de vehículos militares de combate
 30.9 Fabricación de otro material de transporte n.c.o.p.
 31.0 Fabricación de muebles
 32.1 Fabricación de artículos de joyería, bisutería y similares
 32.2 Fabricación de instrumentos musicales
 32.3 Fabricación de artículos de deporte
 32.4 Fabricación de juegos y juguetes
 32.5 Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos
 32.9 Industrias manufactureras n.c.o.p.
 33.1 Reparación de productos metálicos, maquinaria y equipo
 33.2 Instalación de máquinas y equipos industriales
 35.1 Producción, transporte y distribución de energía eléctrica
 35.2 Producción de gas
 35.3 Suministro de vapor y aire acondicionado
 36.0 Captación, depuración y distribución de agua
 37.0 Recogida y tratamiento de aguas residuales
 38.1 Recogida de residuos
 38.2 Tratamiento y eliminación de residuos
 38.3 Valorización
 39.0 Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos
 41.1 Promoción inmobiliaria
 41.2 Construcción de edificios
 42.1 Construcción de carreteras y vías férreas, puentes y túneles
 42.2 Construcción de redes
 42.9 Construcción de otros proyectos de ingeniería civil
 43.1 Demolición y preparación de terrenos
 43.2 Instalaciones eléctricas, de fontanería y otras instalaciones en obras de construcción
 43.3 Acabado de edificios
 43.9 Otras actividades de construcción especializada
 45.1 Venta de vehículos de motor
 45.2 Mantenimiento y reparación de vehículos de motor
 45.3 Comercio de repuestos y accesorios de vehículos de motor
 45.4 Venta, mantenimiento y reparación de motocicletas y de sus repuestos y accesorios
 46.1 Intermediarios del comercio
 46.2 Comercio al por mayor de materias primas agrarias y de animales vivos
 46.3 Comercio al por mayor de productos alimenticios, bebidas y tabaco
 46.4 Comercio al por mayor de artículos de uso doméstico
 46.5 Comercio al por mayor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones
 46.6 Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros
 46.7 Otro comercio al por mayor especializado
 46.9 Comercio al por mayor no especializado
 47.1 Comercio al por menor en establecimientos no especializados
 47.2 Comercio al por menor de productos alimenticios, bebidas y tabaco en establecimientos especializados
 47.3 Comercio al por menor de combustible para la automoción en establecimientos especializados
 47.4 Comercio al por menor de equipos para las tecnologías de la información y las comunicaciones en establecimientos especializados
 47.5 Comercio al por menor de otros artículos de uso doméstico en establecimientos especializados
 47.6 Comercio al por menor de artículos culturales y recreativos en establecimientos especializados
 47.7 Comercio al por menor de otros artículos en establecimientos especializados
 47.8 Comercio al por menor en puestos de venta y en mercadillos
 47.9 Comercio al por menor no realizado ni en establecimientos, ni en puestos de venta ni en mercadillos
 49.1 Transporte interurbano de pasajeros por ferrocarril
 49.2 Transporte de mercancías por ferrocarril
 49.3 Otro transporte terrestre de pasajeros
 49.4 Transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza
 49.5 Transporte por tubería
 50.1 Transporte marítimo de pasajeros
 50.2 Transporte marítimo de mercancías
 50.3 Transporte de pasajeros por vías navegables interiores
 50.4 Transporte de mercancías por vías navegables interiores
 51.1 Transporte aéreo de pasajeros
 51.2 Transporte aéreo de mercancías y transporte espacial

52.1 Depósito y almacenamiento
52.2 Actividades anexas al transporte
53.1 Actividades postales sometidas a la obligación del servicio universal
53.2 Otras actividades postales y de correos
55.1 Hoteles y alojamientos similares
55.2 Alojamientos turísticos y otros alojamientos de corta estancia
55.3 Campings y aparcamientos para caravanas
55.9 Otros alojamientos
56.1 Restaurantes y puestos de comidas
56.2 Provisión de comidas preparadas para eventos y otros servicios de comidas
56.3 Establecimientos de bebidas
58.1 Edición de libros, periódicos y otras actividades editoriales
58.2 Edición de programas informáticos
59.1 Actividades cinematográficas, de vídeo y de programas de televisión
59.2 Actividades de grabación de sonido y edición musical
60.1 Actividades de radiodifusión
60.2 Actividades de programación y emisión de televisión
61.1 Telecomunicaciones por cable
61.2 Telecomunicaciones inalámbricas
61.3 Telecomunicaciones por satélite
61.9 Otras actividades de telecomunicaciones
62.0 Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática
63.1 Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas
63.9 Otros servicios de información
68.1 Compraventa de bienes inmobiliarios por cuenta propia
68.2 Alquiler de bienes inmobiliarios por cuenta propia
68.3 Actividades inmobiliarias por cuenta de terceros
69.1 Actividades jurídicas
69.2 Actividades de contabilidad, teneduría de libros, auditoría y asesoría fiscal
70.1 Actividades de las sedes centrales
70.2 Actividades de consultoría de gestión empresarial
71.1 Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico
71.2 Ensayos y análisis técnicos
72.1 Investigación y desarrollo experimental en ciencias naturales y técnicas
72.2 Investigación y desarrollo experimental en ciencias sociales y humanidades
73.1 Publicidad
73.2 Estudio de mercado y realización de encuestas de opinión pública
74.1 Actividades de diseño especializado
74.2 Actividades de fotografía
74.3 Actividades de traducción e interpretación
74.9 Otras actividades profesionales, científicas y técnicas n.c.o.p.
75.0 Actividades veterinarias
77.1 Alquiler de vehículos de motor
77.2 Alquiler de efectos personales y artículos de uso doméstico
77.3 Alquiler de otra maquinaria, equipos y bienes tangibles
77.4 Arrendamiento de la propiedad intelectual y productos similares, excepto trabajos protegidos por los derechos de autor
78.1 Actividades de las agencias de colocación
78.2 Actividades de las empresas de trabajo temporal
78.3 Otra provisión de recursos humanos
79.1 Actividades de agencias de viajes y operadores turísticos
79.9 Otros servicios de reservas y actividades relacionadas con los mismos
80.1 Actividades de seguridad privada
80.2 Servicios de sistemas de seguridad
80.3 Actividades de investigación
81.1 Servicios integrales a edificios e instalaciones
81.2 Actividades de limpieza
81.3 Actividades de jardinería
82.1 Actividades administrativas y auxiliares de oficina
82.2 Actividades de los centros de llamadas
82.3 Organización de convenciones y ferias de muestras
82.9 Actividades de apoyo a las empresas n.c.o.p.
85.1 Educación preprimaria
85.2 Educación primaria

85.3 Educación secundaria
 85.4 Educación postsecundaria
 85.5 Otra educación
 85.6 Actividades auxiliares a la educación
 86.1 Actividades hospitalarias
 86.2 Actividades médicas y odontológicas
 86.9 Otras actividades sanitarias
 87.1 Asistencia en establecimientos residenciales con cuidados sanitarios
 87.2 Asistencia en establecimientos residenciales para personas con discapacidad intelectual, enfermedad mental y drogodependencia
 87.3 Asistencia en establecimientos residenciales para personas mayores y con discapacidad física
 87.9 Otras actividades de asistencia en establecimientos residenciales
 88.1 Actividades de servicios sociales sin alojamiento para personas mayores y con discapacidad
 88.9 Otras actividades de servicios sociales sin alojamiento
 90.0 Actividades de creación, artísticas y espectáculos
 91.0 Actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales
 92.0 Actividades de juegos de azar y apuestas
 93.1 Actividades deportivas
 93.2 Actividades recreativas y de entretenimiento
 94.1 Actividades de organizaciones empresariales, profesionales y patronales
 94.2 Actividades sindicales
 94.9 Otras actividades asociativas
 95.1 Reparación de ordenadores y equipos de comunicación
 95.2 Reparación de efectos personales y artículos de uso doméstico
 96.0 Otros servicios personales
 97.0 Actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico
 98.1 Actividades de los hogares como productores de bienes para uso propio
 98.2 Actividades de los hogares como productores de servicios para uso propio
 99.0 Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales.
 92.7 Actividades recreativas diversas.
 93.0 Actividades diversas de servicios personales.

4.2. Tamaños incluidos.

Atendiendo a criterios de interés general y de facilidad en la información tratada, se han incluido los tamaños de empresa micro, pequeña y mediana, excluyendo las empresas grandes. Los criterios para esta clasificación por tamaños coinciden con los que utiliza habitualmente la Central de Balances del Banco de España.

La Circular del Banco de España nº 4/2013, de 27 de septiembre, sobre determinación y control de los recursos propios mínimos, en relación con la definición de microempresas, pequeñas y medianas empresas, se ajusta al concepto imperante a nivel europeo contenido en la Recomendación 2003/361/CE de 6 de mayo de 2003, y posteriormente siguiendo los criterios de tamaño de la Unión Europea establecidos en Anexo I del Reglamento (UE) nº 651/2014 de la Comisión.

Las bases de datos de la Central de Balances del Banco de España deben incorporar los criterios de tamaño establecidos que se reflejan en la siguiente tabla:

	Condición "y" Empleados (criterio principal)	Condiciones "o" (una de ellas)	
		Cifra de negocios (millones de euros)	Balance (millones de euros)
Medianas, hasta	250	50	43
Pequeñas, hasta	50	10	10
De las cuales, microempresa	10	2	2

Al tratarse de una publicación dedicada íntegramente al estudio de la PYME, las empresas de tamaño “grande” no forman parte del presente estudio con carácter general.

Es evidente que esta clasificación propicia el escaso número de empresas de tamaño “mediano” que aparecen en la publicación, pero responde sin duda a dos consideraciones: la propia estructura empresarial de las empresas que operan en nuestro país y el nivel de desglose de la información (4 dígitos de la CNAE) que produce una disminución del número de empresas medianas que aparecen en sectores tan específicos y hacen imposible reflejar su resultado por la baja representatividad que ello supondría.

5. Tratamiento de la información.

A continuación, se describen los distintos procesos a los que se somete la información durante su tratamiento hasta llegar al contenido de la presente publicación:

5.1. Recepción de datos en el SEREG.

Los Registros Mercantiles disponen de un software homogéneo de gestión que incluye la funcionalidad necesaria para el tratamiento de los datos y la remisión de estos al SEREG por procesos totalmente automatizados.

En la actualidad, más del 95% de los depósitos de la práctica totalidad de los Registros Mercantiles se reciben en formato digital. Se trata de depósitos que son presentados por medios telemáticos a través de Internet o soportes digitales mediante el protocolo de firma digital puesto en marcha por los Registradores de la Propiedad y Mercantiles. Este procedimiento incorpora los controles de validación necesarios al rellenar el formulario digital, ya desde su origen en la empresa depositante, y permite incorporar de forma automatizada el tratamiento numérico de los datos contenidos en el depósito, por lo que son insertados directamente en el sistema estadístico del SEREG sin necesidad de manipulación alguna en dicho centro.

5.2. Agregación estadística de los datos.

La información resultante del proceso antes descrito es finalmente clasificada y sus datos agrupados con los criterios que se describen más adelante siendo posteriormente procesada de forma automática por el sistema. Este proceso somete las empresas de nuevo a más de un centenar de reglas de coherencia, no solo aritméticas sino también algunas de contenido económico y estadístico, encaminadas a detectar errores en los datos de número de trabajadores, desviaciones excesivas en gastos de personal, unidades distintas a las que se indican, diferencias excesivas entre balance y pérdidas y ganancias, etc.

El gran volumen de los depósitos digitales antes mencionado, permite un aumento en el número de empresas válidas y además un incremento del “avance” anual, en cuanto al número de sociedades, por lo que pueden ser añadidos a la base de datos hasta el mismo momento anterior a la elaboración definitiva de la estadística.

Una vez que los datos de las empresas tratadas han superado todos los procesos anteriores, cada una de las hojas con información estadística del presente Estudio son revisadas en el SEREG, excluyéndose finalmente aquellas que puedan tener una baja representatividad por el escaso número de cuentas presentadas o bajo volumen de negocio en su sector y tamaño respectivo, dando lugar las páginas resultantes al informe estadístico definitivo.

METODOLOGÍA

La actividad empresarial y su viabilidad llevan implícitas la exigencia de equilibrios económico-financieros dinámicos: ya sea en la vertiente de las disponibilidades o flujos financieros, de manera que sus colocaciones no excedan de las disponibilidades; en la de ingresos y costes, o flujos de riqueza, de tal forma que la rentabilidad de las inversiones permita satisfacer el coste, implícito o explícito, de las financiaciones; o en la de la propia relación interna entre las masas patrimoniales de activo y pasivo, que deben guardar entre sí una adecuada relación de funcionalidad en volúmenes y plazos.

El cuadro de *ratios* utilizado se atiene al principio de evidenciar de la mejor forma posible el cumplimiento de los objetivos y la funcionalidad de las empresas. Apelando, en lo posible, a una interpretación económica y financiera de los datos contables que ponga de manifiesto tanto la administración de su stock de capitales económico y financiero como los resultados de ésta en materia de flujos de riqueza (ingresos y costes) y de flujos de liquidez (cobros y pagos). Para lo cual se dota de las características de globalidad (abarcando en lo posible todas las áreas funcionales relevantes) e integración (en cuanto a los factores explicativos de la rentabilidad). La primera de ellas se manifiesta, tras la inclusión de las magnitudes básicas del agregado de empresas de que se trate, en una serie de bloques de *ratios* que aproximan a su nivel de crecimiento, su situación patrimonial (estructura y funcionalidad de los capitales, o variables fondo, económicas y financieras), su gestión (variables flujo representativas de actividad, costes y rotaciones), su posición financiera a corto y largo plazo (variables fondo y flujo esencialmente financieras, e indicativas de liquidez y solvencia), su rentabilidad y los componentes de la misma, y sus datos básicos de empleo y costes de personal (referidos a un menor número de empresas que el resto de indicadores, debido a los test de coherencia aplicados a los indicadores de empleo). La rentabilidad financiera o de los recursos propios, por su parte, se considera integrada por el producto de la rentabilidad económica (compuesta, a su vez del producto del margen por la rotación), el apalancamiento financiero (compuesto por el producto del efecto de las cargas financieras y el del endeudamiento), y la fiscalidad del resultado del ejercicio.

1. Indicadores de crecimiento

Los indicadores de crecimiento son necesarios para explicar el grado de expansión de la empresa, y resultan claves además para explicar el comportamiento económico y financiero del resto de ratios de un modelo de diagnóstico. Como indicadores de crecimiento utilizaremos las tasas de variación de los activos, de los ingresos de la explotación y del resultado del ejercicio.

- Total Variación Activos (%)
- Total Variación Cifra de Negocios (%)
- Total Variación Resultado del Ejercicio (%)

Para calcular el total de variación de para cada uno de los indicadores de crecimiento se procede de la siguiente forma:

$$((\text{valor del indicador del periodo final} - \text{valor del indicador del periodo inicial}) / \text{valor del indicador inicial}) * 100$$

2. Estructura, funcionalidad y cobertura del Capital

Las *ratios* de estructura pretenden, en general, sintetizar la situación y significado de los equilibrios básicos existentes entre las magnitudes activas y pasivas del patrimonio empresarial. En tanto que las *ratios* de funcionalidad y cobertura relacionan entre sí unas y otras de dichas magnitudes, al objeto de precisar la

funcionalidad efectiva del capital económico utilizado por la empresa y la cobertura concreta que de ese capital económico hace el capital financiero constituido.

2.1. Capital económico

2.1.1. Estructura

Son las *ratios* características de la composición del activo del balance, y sus diferentes expresiones aproximan tanto a la relación que guardan entre sí sus componentes circulantes y fijos como al peso relativo de masas patrimoniales como el circulante (y algunos de sus principales componentes) y el inmovilizado material respecto del activo total.

- Activo Corriente / Activo Total (%)
- Existencias / Activo Total (%)
- Activos Financieros a Corto y Disponibilidades/ Activo Total (%)
- Inmovilizado Material / Activo Total (%)

2.1.2. Funcionalidad

El nivel de los componentes fijos del capital económico no refleja necesariamente la funcionalidad de éste, debido a que los valores históricos por los que aparecen en balance van siendo menos representativos de la operatividad de los activos conforme es mayor su antigüedad, así como por posibles carencias o variaciones en su amortización o saneamiento. Este grupo de *ratios* intentan evidenciar esos eventuales desajustes, al relacionar las dotaciones por amortización con los activos amortizables (constancia o variación en las políticas de amortización) y al evaluar su participación en los recursos generados (parte comprometida en el mantenimiento de la funcionalidad de la empresa).

- Dotaciones Amortiz. Inmov. / Inmovilizado Material (%)
- Dotaciones Amortiz. Inmov. / Recursos Generados Totales (%)

2.2. Capital Financiero

2.2.1. Estructura

En este bloque de indicadores se relacionan entre sí los principales componentes del capital financiero de la empresa, dando idea de su estructura o composición. Evalúan aspectos como el grado de capitalización, el peso de las deudas a corto plazo frente a las deudas totales o la financiación permanente, y el endeudamiento total.

- Patrimonio Neto / Total Patrimonio Neto y Pasivo (%)
- Prov y Deudas C.P. / Pasivo no Corriente Exigible total (a C.P. y L.P.) (%)
- Recursos Permanentes (Patrimonio Neto + Pasivo no Corriente) / Total PN y Pasivo (%)

2.2.2. Cobertura

Estas *ratios* sintetizan la adecuación entre masas patrimoniales equivalentes de activo y pasivo, al relacionar la estructura financiera con la composición del capital económico al que aquélla financia. Las *ratios* que se han podido plantear en este caso aproximan a las relaciones entre circulantes activos y pasivos, así como a la cobertura de la estructura "sólida" y total del capital económico con recursos financieros de elevada permanencia.

- Acreed. Com. y otros a pagar / Deud. Com. y otros a cobrar (%)
- Capital Corriente / Total Activo (%)
- Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)

3. Indicadores de gestión

Las *ratios* que pueden incluirse en este epígrafe son aquellas que resumen las variables-flujo esencialmente económicas que se sintetizan en los estados de resultados y que, en consecuencia, dan idea de la actividad desarrollada por la empresa en el ejercicio anual.

3.1. Actividad

Si se recuerda que el valor añadido es indicador de eficiencia económica y medida de la aportación neta que se realiza al mercado mediante la actuación productiva de la empresa, las *ratios* propuestas indican dicha aportación neta por unidad vendida y por unidad de inmovilizado material. En cuanto al fondo de maniobra, se analiza en sus posibles oscilaciones con respecto al volumen de ventas.

- Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)
- Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)
- Capital corriente / Cifra de Negocios (%)

3.2. Principales costes

Los indicadores de este apartado muestran el peso de los principales componentes del coste total en relación con la magnitud básica de la cuenta de resultados, como es la cifra de negocios de la empresa.

- Consumos y otros Gtos. Explotación / Cifra de Negocios (%)
- Gastos de Personal / Cifra de Negocios (%)
- Gtos. Financieros y asimilados / Cifra de Negocios (%)

3.3. Rotaciones (aproximación)

Los indicadores de este apartado miden las duraciones, habitualmente en días, de los subperíodos que componen el período medio de maduración. Su relevancia explicativa se basa sobre todo en las tendencias que muestren todos y cada uno de ellos a lo largo del tiempo, por lo que puedan manifestar de mejoras o deterioros en la duración del ciclo de explotación de la empresa, o de variaciones en las políticas financieras implícitas en los créditos de provisión. Debido al escaso detalle de la información manejada sólo se han podido plantear sendas aproximaciones a los períodos medios de cobro y de pago.

- Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)
- Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar / Aprovisionamientos (días)

4. Indicadores Financieros

Admitiendo que las variables de rentabilidad y riesgo constituyen los indicadores de síntesis por excelencia de la actividad empresarial en una economía de mercado, los aquí denominados Indicadores Financieros aproximan al riesgo mediante la potencial variabilidad de los resultados que se deriva de las relaciones existentes entre las magnitudes económicas y financieras representativas de los ciclos corto (de la explotación) y largo (de las inversiones) de la empresa.

4.1. Liquidez

Este grupo de *ratios* aproximan al riesgo empresarial a corto plazo, ante la hipótesis de que la variabilidad del beneficio pueda deberse, entre otros motivos, a desajustes entre la cuantía y la funcionalidad de las masas activas y pasivas del circulante. Constituyen sendas medidas de la posición de liquidez, inmediata o mediata.

- Efectivo y otros activos líquidos. equivalentes / Pasivo Corriente (%)
- (Deudas Comerciales + IFCP + Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)
- Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)

4.2. Solvencia

Son *ratios* que pretenden evaluar la capacidad de la empresa para afrontar los costes derivados del endeudamiento, la proporción de deudas que pueden cubrirse con recursos generados por la propia actividad empresarial, y la coherencia global entre los componentes activos y pasivos del patrimonio empresarial. De ahí que puedan tomarse como medidas aproximadas del riesgo o variabilidad de los resultados y la situación patrimonial a medio y largo plazo.

- Gastos Financieros / (Resultado del Ejercicio + Gastos Financieros) (%)
- Gastos Financieros / Recursos Generados Totales (%)
- Recursos Generados Totales / Pasivo no Corriente + Pasivo Corriente (%)
- Activo Total / Pasivo no Corriente + Pasivo Corriente (%)

5. Rentabilidad y sus componentes

Una *ratio* de rentabilidad consiste siempre en una comparación por cociente entre determinado escalón de la cuenta de resultados de la empresa y otra magnitud empresarial, potencialmente relacionada con, y explicativa de, dicho resultado. Lo que da lugar a diversos indicadores de rentabilidad, tanto económica (cuando la referencia es un componente del capital económico, como el activo total neto) como financiera (cuando lo es del capital financiero, como los recursos propios) o de la gestión comercial (referida a un flujo de explotación, como las ventas).

Los modelos de diagnóstico integrado de la rentabilidad son aquellos desarrollos de *ratios* que, de forma multiplicativa o sumativa, desagregan la rentabilidad de los recursos propios en sus principales componentes: rentabilidad económica, apalancamiento financiero y fiscalidad; por lo que constituyen una síntesis de los resultados de la actividad económico-financiera empresarial. El modelo elegido en este caso se basa en la metodología multiplicativa o enfoque Du Pont (así denominado por su inicial planteamiento en la empresa Du Pont de Nemours, para verificar el cumplimiento de los objetivos de sus diferentes divisiones o departamentos, en términos de coherencia con el logro del objetivo global de la organización). Se atiene al siguiente desarrollo:

$$\frac{RNE}{RP} = \left[\left(\frac{RAT + GF}{Cifra\ Negocios} \right) \times \left(\frac{Cifra\ Negocios}{AT} \right) \right] \times \left[\left(\frac{RAT}{RAT} + GF \right) \times \left(\frac{AT}{RP} \right) \right] \times \left[\frac{RNE}{RAT} \right]$$

- Esto es:

$$ROE = [ROI] \times [Apalancamiento\ Financiero] \times [Apalancamiento\ Fiscal]$$

De tal forma que justifica la rentabilidad financiera (ROE) mediante el producto de la rentabilidad económica (ROI) por el apalancamiento financiero y por el efecto fiscal. La rentabilidad económica, por su parte, depende del producto del margen neto sobre ventas $[(RAT+GF)/Cifra\ Negocios]$ por la rotación del activo $(Cifra\ Negocios/AT)$; o, en otras palabras, del efecto multiplicador de la posición comercial de la empresa por su eficiencia en la utilización

del capital económico, respectivamente. En cuanto al apalancamiento financiero, se hace depender del multiplicador del coste aparente de las deudas $[RAT/(RAT+GF)]$ por el coeficiente de endeudamiento (AT/RP) . Finalmente, el efecto fiscal muestra la incidencia sobre la rentabilidad financiera del impuesto de sociedades que grava la renta de la empresa (RNE/RAT) .

5.1. Rentabilidad financiera (ROE)

- Resultado del Ejercicio / Recursos Propios (%)

5.2. Rentabilidad económica (ROI)

5.2.1. Margen de beneficio por unidad de ventas

- $(\text{Rtdo. antes de Impt}^{\circ} + \text{Gtos.financieros}) / \text{Cifra de Negocios} (\%)$

5.2.2. Rotación del activo total

- $\text{Cifra de negocios} / \text{Activo Total} (\%)$

5.3. Apalancamiento financiero

5.3.1. Cargas financieras

- $\text{Rtdo. antes de Impt}^{\circ} / (\text{Rtdo. antes de Impt}^{\circ} + \text{Gtos.financieros}) (\%)$

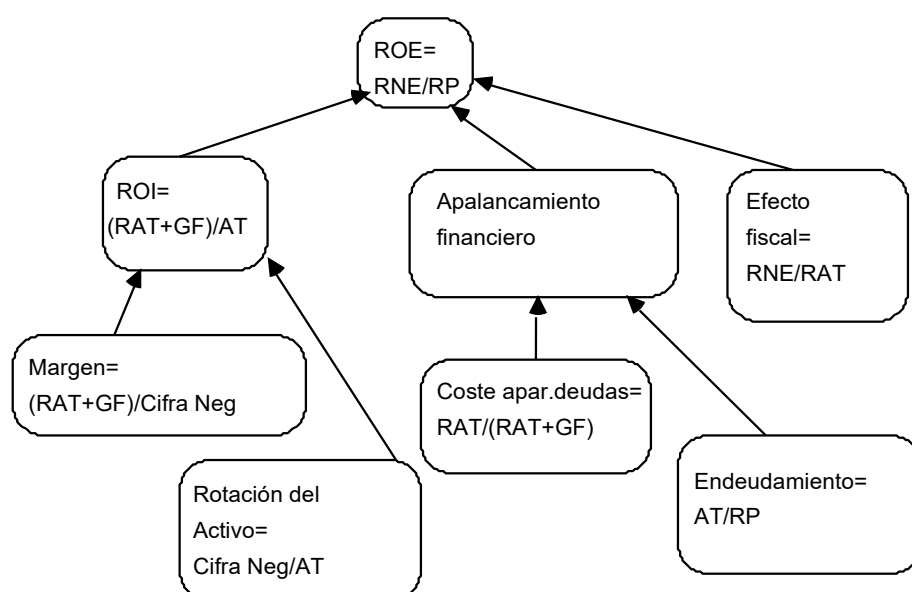
5.3.2. Endeudamiento

- $\text{Activo Total} / \text{Patrimonio Neto} (\%)$

5.4. Efecto fiscal.

- $\text{Resultado Neto del Ejercicio} / \text{Rtdo. antes de Impt}^{\circ} (\%)$

En el gráfico siguiente puede apreciarse la "pirámide" explicativa que subyace en el modelo propuesto.



6. Empleo y costes de personal

Las *ratios* e indicadores de este apartado caracterizan los tipos básicos de empleo (fijo y no fijo) y los costes y aportaciones económicas del personal. Se refieren, como ya se ha indicado, a un menor número de empresas que las analizadas en los epígrafes precedentes, debido bien a la omisión de estos datos por parte de las empresas o bien a su no consideración en el análisis por ofrecer incoherencias con el resto de las magnitudes contables o económicas declaradas por ellas.

- Número de empresas con datos en este apartado (nº)
- Número medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)
- Número medio de Trabajadores no Fijos por Empresa (nº)
- Gasto Medio por trabajador (€)
- Valor Añadido por trabajador (€)
- Gastos de Personal /Valor Añadido (%)

Información estadística. Agregado Nacional

Tabulación estadística por ejercicios de las ratios especificadas en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades; dimensión nacional.

Total Nacional - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	464.814	471.559	435.488	484.779	462.704
Total Activo (euros)	255.338.973.087	274.067.219.664	204.439.580.100	295.030.414.259	292.807.152.872
Cifra de Negocios (euros)	173.680.942.927	159.774.180.796	112.546.805.212	203.404.702.826	198.357.729.845
Resultado del Ejercicio (euros)	7.574.728.480	6.187.046.791	5.716.330.762	10.858.512.055	11.544.059.115
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	43,20	43,81	41,71	43,69	42,58
Existencias / Total Activo (%)	12,02	11,31	10,46	10,71	10,10
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,62	20,57	20,90	21,09	20,98
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,84	27,66	29,70	26,64	26,59
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,84	6,90	6,35	6,82	6,90
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,91	45,81	40,29	33,04	31,74
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	54,25	54,57	56,15	57,14	59,07
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,99	76,10	76,40	76,01	76,99
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,75	18,12	19,85	18,47	18,22
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	122,48	118,37	130,43	121,90	121,33
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,19	19,91	18,10	19,70	19,57
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	133,64	138,85	134,50	137,90	136,74
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,73	29,88	36,35	29,89	31,35
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	70,13	62,98	67,38	77,36	79,86
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	25,27	34,16	32,89	28,57	28,89
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,05	72,15	66,70	72,04	70,56
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,45	21,64	26,99	20,63	21,42
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,87	0,95	0,87	0,75	0,99
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	67,08	74,48	68,35	62,70	61,68
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	155,81	166,86	200,35	144,34	145,54
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	48,13	60,59	61,61	61,74	60,15
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	114,45	130,54	127,37	131,23	134,77
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	166,09	183,32	176,70	182,12	185,08
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,55	19,61	14,64	12,37	14,53
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,92	13,22	10,24	9,45	11,60
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,79	9,17	10,68	12,83	14,11
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	218,56	220,10	228,05	233,30	244,30
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,47	4,14	4,98	6,44	6,67
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,47	4,14	4,98	6,44	6,67
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,45	3,54	4,13	5,29	5,74
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,54	6,07	7,50	7,68	8,47
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	68,02	58,30	55,05	68,94	67,74
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	159,90	154,66	157,39	157,82	149,49
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,74	84,40	88,37	90,17	88,30
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	184,35	183,26	178,09	175,02	169,30
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,94	75,65	76,64	77,11	77,85
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,94	75,65	76,64	77,11	77,85
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	299.660	313.246	249.506	293.696	292.345
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,77	2,74	2,61	3,12	3,32
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,72	0,64	0,62	0,39	0,21
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,48	3,38	3,23	3,50	3,53
Gasto medio por trabajador (euros)	28.069,22	26.425,77	27.278,59	30.044,81	31.516,07
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.874,82	34.336,68	34.912,37	41.130,93	43.674,00
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,12	76,96	78,13	73,05	72,16

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	93.118	87.513	130.835	102.496	100.704
Total Activo (euros)	282.556.630.767	291.608.941.507	422.283.056.426	340.145.751.829	348.255.570.169
Cifra de Negocios (euros)	263.431.126.824	235.495.947.876	342.972.164.518	324.521.613.520	322.801.499.268
Resultado del Ejercicio (euros)	11.611.638.757	9.070.325.252	17.309.880.270	16.363.243.844	18.488.385.449
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	48,78	50,09	48,66	50,87	48,84
Existencias / Total Activo (%)	12,73	12,05	11,68	12,66	11,62
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,67	20,47	20,10	20,04	19,89
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	24,44	22,30	20,80	21,86	21,92
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,20	10,70	10,47	10,45	10,50
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,75	43,40	34,69	32,20	30,24
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,20	50,86	51,14	51,56	54,06
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,01	73,70	73,27	71,29	72,77
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,76	15,07	14,80	16,36	16,36
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	97,28	92,60	97,74	97,88	97,66
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,80	23,78	21,92	22,16	21,61
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	142,07	151,24	146,05	148,23	144,90
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,97	28,98	27,68	28,31	30,34
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	110,52	104,96	108,10	123,53	128,27
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,23	29,45	26,99	23,23	23,31
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,63	72,89	74,18	73,37	71,27
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,03	21,10	18,71	19,74	20,58
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,84	0,92	0,92	0,76	1,08
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	71,62	79,12	75,53	69,41	67,91
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	122,25	127,43	124,84	116,95	118,68
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	39,83	54,65	49,75	47,37	44,78
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	114,86	133,84	125,82	123,17	124,85
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	168,30	190,41	182,02	177,19	179,33
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,99	19,31	15,43	13,12	15,90
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,85	13,55	11,92	10,24	13,19
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,53	11,18	12,85	14,65	16,57
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	204,92	203,50	204,67	206,44	217,70
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,03	6,12	8,02	9,33	9,82
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,03	6,12	8,02	9,33	9,82
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,01	4,73	6,00	6,88	7,78
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,45	5,86	7,38	7,21	8,39
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	93,23	80,76	81,22	95,41	92,69
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	169,88	165,67	171,11	173,44	161,06
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,98	84,26	87,51	89,43	87,08
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	195,31	196,62	195,54	193,95	184,96
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,59	77,99	78,14	78,21	78,40
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,59	77,99	78,14	78,21	78,40
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	84.855	80.875	105.771	88.517	90.650
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,32	14,65	12,32	16,44	17,68
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,83	4,25	3,36	2,52	1,34
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,15	18,90	15,68	18,96	19,02
Gasto medio por trabajador (euros)	31.079,99	29.840,89	32.227,08	32.978,12	34.562,82
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	41.492,39	39.581,20	45.542,83	45.528,86	49.052,27
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,91	75,39	70,76	72,43	70,46

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	15.089	14.223	14.613	17.432	17.198
Total Activo (euros)	312.681.929.403	325.159.499.564	299.713.619.585	391.112.460.552	399.206.132.885
Cifra de Negocios (euros)	251.876.499.632	230.358.513.960	232.447.657.505	325.243.727.198	325.313.176.151
Resultado del Ejercicio (euros)	13.228.918.821	10.109.353.703	11.245.050.768	17.291.595.928	18.440.928.658
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,75	43,57	46,46	45,62	44,93
Existencias / Total Activo (%)	11,60	10,61	10,88	12,00	11,48
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,93	17,16	18,08	16,29	16,94
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	20,10	19,42	18,83	18,47	17,72
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,23	12,49	13,18	12,81	12,89
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,75	43,84	39,81	34,85	33,08
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,10	50,61	46,83	48,51	50,21
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,86	73,16	70,33	70,40	71,07
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,42	15,73	14,89	17,08	17,29
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	88,32	90,09	89,07	90,83	91,41
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,61	16,73	16,79	16,02	16,01
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	130,30	134,01	136,12	133,71	133,60
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,92	27,01	27,54	25,50	27,07
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	107,89	98,50	113,44	114,81	124,49
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	18,13	23,61	21,65	19,27	19,64
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,99	75,13	74,47	76,33	74,84
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,54	17,82	18,44	16,04	16,93
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,98	1,10	1,02	1,04	1,53
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,60	80,74	82,10	75,71	73,69
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	114,77	120,93	122,88	112,00	112,40
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	25,66	33,82	33,41	29,09	27,49
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	90,01	100,56	99,63	95,90	95,33
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	148,47	162,33	156,59	154,13	155,33
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,77	20,02	17,41	16,31	21,27
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,84	14,06	12,69	12,70	18,08
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,14	11,21	11,72	13,18	13,86
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	196,47	202,48	188,09	194,21	200,85
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,62	6,14	8,01	9,11	9,20
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,62	6,14	8,01	9,11	9,20
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,98	4,57	5,49	6,43	7,00
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,42	6,45	7,08	7,73	8,59
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	80,55	70,84	77,56	83,16	81,49
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	176,66	163,84	182,73	178,52	163,65
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,75	82,93	85,58	86,60	82,17
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	203,66	197,58	213,52	206,15	199,16
EF) EFECTO FISCAL (%)	81,58	82,11	79,89	79,40	80,28
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	81,58	82,11	79,89	79,40	80,28
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	13.713	13.062	13.006	15.241	15.494
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	64,21	66,73	66,79	71,65	77,09
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	20,94	18,40	17,82	10,96	6,81
Número Medio total de trabajadores por empresa	85,16	85,14	84,61	82,61	83,90
Gasto medio por trabajador (euros)	34.889,24	34.404,00	35.086,00	36.774,64	38.460,50
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	50.271,40	48.930,02	49.377,81	53.808,16	57.734,21
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,40	70,31	71,06	68,34	66,62

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas grandes	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.458	3.357	4.093	4.137	4.250
Total Activo (euros)	1.157.924.531.407	2.042.087.189.658	2.450.883.958.066	1.679.766.322.203	1.725.739.854.955
Cifra de Negocios (euros)	772.414.232.332	780.143.798.032	990.021.834.568	1.092.706.710.585	1.124.967.410.303
Resultado del Ejercicio (euros)	52.724.621.015	92.653.238.453	100.711.545.680	66.516.585.946	85.918.567.083
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	37,22	22,64	24,36	36,13	34,23
Existencias / Total Activo (%)	10,47	3,82	3,77	7,21	6,94
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,27	10,70	11,67	15,03	14,03
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	16,29	12,51	10,26	16,60	18,59
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	14,92	13,92	14,45	9,91	9,70
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	34,80	27,74	26,53	29,35	26,57
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,03	28,21	30,52	38,51	41,88
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,83	83,26	81,38	69,70	70,41
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,39	7,04	8,03	12,81	12,83
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	121,17	97,78	94,51	104,51	105,61
Capital Corriente / Total Activo (%)	9,05	5,90	5,73	5,82	4,63
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	119,23	113,47	112,85	118,39	115,89
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,30	30,74	25,81	20,06	23,53
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	99,50	93,85	101,59	78,60	82,52
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	13,57	15,44	14,19	8,95	7,11
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,86	71,58	76,31	82,03	78,68
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	12,39	11,50	9,80	10,37	10,74
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,06	3,02	2,89	1,35	1,92
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	67,01	76,91	80,25	77,31	73,19
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	129,87	128,34	119,83	118,01	119,56
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	19,97	26,92	25,27	17,62	16,66
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	68,01	80,95	79,80	72,24	67,52
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	132,13	135,23	130,78	119,22	115,66
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,45	20,28	22,10	18,20	20,06
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,13	18,38	20,84	15,72	18,43
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,70	8,75	8,05	9,12	11,67
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	196,20	139,29	143,93	162,64	172,05
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,29	16,08	13,46	10,28	11,89
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,29	16,08	13,46	10,28	11,89
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,09	5,93	5,76	5,80	7,28
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,13	15,52	14,27	8,91	11,17
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	66,71	38,20	40,39	65,05	65,19
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	180,23	285,50	261,31	220,13	197,74
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,37	80,54	79,76	84,78	82,81
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	203,95	354,49	327,64	259,64	238,80
EF) EFECTO FISCAL (%)	84,64	94,99	89,41	80,57	82,55
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	84,64	94,99	89,41	80,57	82,55
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.937	2.833	3.473	3.447	3.590
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	553,42	579,76	515,69	577,99	623,07
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	210,34	213,66	165,70	129,01	96,25
Número Medio total de trabajadores por empresa	763,76	793,41	681,39	707,00	719,32
Gasto medio por trabajador (euros)	36.264,28	35.589,27	36.496,20	37.431,70	39.651,02
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	61.001,27	55.806,42	56.485,33	60.102,50	67.890,24
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	59,45	63,77	64,61	62,28	58,40

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Información estadística. Agregado CC.AA.

Tabulación estadística por ejercicios de las ratios especificadas en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades y Comunidades Autónomas.

Andalucía - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	62.255	62.069	56.909	65.342	62.763
Total Activo (euros)	29.929.664.936	31.795.213.746	24.757.947.547	35.672.931.893	35.157.383.270
Cifra de Negocios (euros)	22.099.999.680	20.285.207.552	14.507.872.296	26.860.059.192	26.239.395.127
Resultado del Ejercicio (euros)	918.073.406	758.127.567	754.378.038	1.411.611.807	1.529.018.540
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,70	45,69	42,95	45,54	44,39
Existencias / Total Activo (%)	14,15	13,64	12,06	12,46	11,92
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,94	19,79	20,32	20,66	20,35
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	35,43	33,55	35,93	32,69	32,64
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,28	5,29	4,87	5,13	5,15
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,87	42,66	36,49	29,76	27,86
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,76	49,30	51,30	52,12	54,18
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,22	70,78	71,47	70,95	72,53
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	23,29	21,37	22,59	21,71	21,09
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	144,25	136,60	152,67	137,73	134,90
Capital Corriente / Total Activo (%)	12,92	16,47	14,42	16,50	16,92
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	126,18	133,19	128,09	132,64	132,72
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,85	27,52	34,08	27,63	29,45
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	58,04	52,34	55,58	63,65	67,33
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,49	25,81	24,61	21,91	22,67
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,06	74,69	69,50	74,59	72,62
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,08	19,90	24,77	18,92	19,77
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,77	0,85	0,81	0,66	0,88
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	62,01	70,06	65,57	59,98	59,19
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	159,67	168,74	206,58	146,11	145,96
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	37,48	46,67	49,92	49,93	50,35
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	91,49	105,35	104,48	109,01	113,93
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	140,65	156,37	150,55	156,79	161,61
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,64	18,44	13,42	11,18	13,16
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,52	12,96	9,84	8,84	10,93
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,64	8,21	9,86	11,77	13,16
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,15	197,25	205,36	208,84	218,22
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,29	4,84	5,94	7,59	8,03
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,29	4,84	5,94	7,59	8,03
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,61	3,73	4,48	5,69	6,29
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,24	5,85	7,65	7,55	8,43
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	73,84	63,80	58,60	75,30	74,63
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	179,74	173,54	174,35	175,03	165,23
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,64	85,56	89,45	91,22	89,51
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	205,10	202,83	194,91	191,88	184,59
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,97	74,62	75,97	76,30	77,21
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,97	74,62	75,97	76,30	77,21
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	39.772	41.067	32.680	39.264	39.366
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,34	2,34	2,28	2,92	3,24
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	1,20	1,08	1,05	0,66	0,37
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,54	3,41	3,32	3,58	3,61
Gasto medio por trabajador (euros)	23.968,75	22.815,99	23.552,23	25.720,69	27.062,29
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	32.021,33	30.144,35	31.101,46	35.951,80	38.687,46
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,85	75,69	75,73	71,54	69,95

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Andalucía - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	12.544	11.510	16.607	14.087	13.860
Total Activo (euros)	30.140.733.155	29.619.571.021	41.823.462.709	36.674.295.573	37.078.421.496
Cifra de Negocios (euros)	32.034.706.764	27.315.802.809	40.203.173.742	39.501.868.441	39.821.922.234
Resultado del Ejercicio (euros)	1.268.646.260	937.687.387	1.812.322.197	1.812.182.187	2.136.613.584
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,72	51,87	51,66	53,15	51,42
Existencias / Total Activo (%)	15,46	13,88	14,26	14,61	13,20
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,23	19,39	19,09	19,10	19,52
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,36	30,71	26,67	28,24	27,21
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,85	7,92	8,06	8,14	8,56
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,91	43,45	33,17	31,75	28,79
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	46,95	46,27	46,64	47,47	50,75
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	65,93	69,52	68,82	67,50	68,72
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,74	17,22	17,29	18,33	18,47
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	109,47	102,29	107,82	106,14	105,69
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,66	21,39	20,49	20,65	20,14
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,99	147,48	144,80	146,83	143,80
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,85	27,38	25,19	26,79	28,62
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	91,02	82,21	90,78	102,18	112,96
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	16,61	23,19	21,31	19,17	18,76
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,65	74,42	76,64	74,89	73,05
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,79	20,47	17,43	18,99	19,64
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,70	0,81	0,74	0,69	0,94
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	64,90	73,35	69,45	65,78	63,49
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	118,06	125,12	119,14	115,83	114,67
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	32,59	45,12	43,43	39,43	40,29
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	97,96	116,51	113,35	110,48	113,27
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	151,83	170,18	165,70	163,53	164,41
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,99	19,01	14,11	13,03	14,95
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,13	13,27	10,98	10,22	12,51
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,58	10,42	12,15	13,78	16,43
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	188,49	186,12	187,42	190,36	203,03
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,97	6,84	9,29	10,41	11,36
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,97	6,84	9,29	10,41	11,36
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,23	4,91	6,39	7,20	8,47
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,86	5,32	6,65	6,68	7,88
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	106,28	92,22	96,13	107,71	107,40
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	187,60	183,41	190,48	188,98	173,48
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,07	84,86	88,84	89,70	88,03
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	213,01	216,12	214,40	210,67	197,06
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,71	75,99	76,35	76,54	77,30
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,71	75,99	76,35	76,54	77,30
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	11.261	10.558	13.476	12.120	12.457
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,36	11,67	10,24	14,79	16,75
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	7,85	7,20	5,75	4,09	2,27
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,21	18,87	15,99	18,87	19,02
Gasto medio por trabajador (euros)	26.387,21	25.415,07	27.065,56	28.046,04	29.492,43
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.122,11	33.752,63	38.142,10	38.827,59	42.502,16
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,13	75,30	70,96	72,23	69,39

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Andalucía - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.728	1.629	1.691	1.965	2.032
Total Activo (euros)	24.322.613.957	25.291.968.029	21.943.184.777	30.148.155.359	31.933.770.502
Cifra de Negocios (euros)	23.017.291.500	21.648.460.525	22.514.489.062	31.794.765.341	32.457.113.423
Resultado del Ejercicio (euros)	970.822.830	809.654.631	972.710.545	1.345.193.361	1.681.324.382
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,66	45,78	50,78	50,97	49,02
Existencias / Total Activo (%)	13,28	13,88	14,36	16,52	14,70
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,88	14,90	16,11	15,50	16,55
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,99	26,38	29,04	25,82	24,59
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,46	10,75	10,90	10,75	11,28
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	42,35	46,98	41,65	38,34	34,49
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	39,87	41,79	40,13	42,24	45,73
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,28	70,78	66,05	65,82	66,44
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,03	17,58	19,18	19,88	21,71
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	91,28	93,02	92,93	98,69	100,89
Capital Corriente / Total Activo (%)	11,94	16,57	16,82	16,79	15,46
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	124,94	136,83	139,75	138,94	133,10
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,41	26,14	26,48	23,60	25,51
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	80,62	84,81	93,58	96,40	105,43
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	12,62	19,35	16,40	15,92	15,21
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,32	75,73	75,30	78,11	76,41
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,12	17,31	17,86	15,50	16,51
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,06	1,03	0,85	0,91	1,31
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	71,08	72,33	72,05	65,43	63,66
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	106,37	108,15	108,28	100,15	102,03
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	22,80	34,31	30,36	28,11	25,33
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	85,06	98,90	96,10	89,45	87,45
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	136,49	156,70	149,55	149,13	146,07
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	20,12	21,64	16,51	17,67	20,15
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,52	14,64	11,54	13,24	16,53
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,52	10,37	12,69	12,53	14,81
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	166,29	171,78	167,04	173,14	184,28
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	10,01	7,66	11,05	10,56	11,51
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,01	7,66	11,05	10,56	11,51
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,02	4,98	6,52	6,61	7,94
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,36	5,82	6,36	6,27	7,81
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	94,63	85,59	102,60	105,46	101,64
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	208,97	196,84	215,69	202,41	182,07
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,31	82,25	86,56	85,51	83,27
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	250,85	239,31	249,18	236,72	218,66
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,56	78,14	78,50	78,96	79,64
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,56	78,14	78,50	78,96	79,64
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.547	1.472	1.463	1.701	1.835
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	51,41	52,16	53,54	64,55	73,32
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	35,92	33,98	33,27	19,64	11,81
Número Medio total de trabajadores por empresa	87,34	86,14	86,81	84,19	85,13
Gasto medio por trabajador (euros)	28.530,57	27.559,14	27.984,21	30.154,93	31.574,30
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.562,34	39.965,76	39.707,32	43.703,33	46.573,04
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,12	68,96	70,48	69,00	67,80

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Aragón - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	15.639	15.510	14.594	16.036	15.081
Total Activo (euros)	7.470.134.333	7.740.363.049	6.003.663.805	8.651.141.473	8.249.134.262
Cifra de Negocios (euros)	5.747.984.218	5.411.101.547	3.790.878.708	6.686.252.700	6.390.523.025
Resultado del Ejercicio (euros)	211.547.867	182.592.064	175.334.735	315.025.146	342.875.100
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	43,20	45,82	43,25	44,40	44,44
Existencias / Total Activo (%)	11,85	12,10	11,50	10,40	9,88
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,15	20,83	20,90	21,29	21,91
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,95	29,89	31,88	29,06	28,68
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,63	8,87	8,32	8,53	8,67
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	48,54	52,92	47,58	40,49	37,42
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,50	54,55	54,77	57,96	59,85
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,44	76,22	76,37	76,08	76,86
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,01	17,26	18,42	17,79	17,60
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	119,99	114,99	131,99	120,20	117,69
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,64	22,03	19,62	20,48	21,30
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	133,84	145,36	139,26	140,55	141,83
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,36	29,99	37,04	30,36	31,76
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	75,49	70,14	73,36	80,75	85,81
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,62	31,52	31,08	26,50	27,50
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,48	71,92	65,72	71,66	69,97
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,11	21,97	28,10	21,23	22,11
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,99	0,89	0,99	0,77	0,94
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	62,50	66,82	62,30	59,78	59,13
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	139,25	141,42	183,26	132,71	133,28
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	46,82	63,92	62,94	63,20	63,33
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	114,64	137,99	131,01	137,67	144,71
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	162,64	192,63	183,04	185,65	192,04
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,17	20,79	17,57	14,09	14,90
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,82	12,36	11,17	9,75	10,96
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,84	11,02	12,32	14,56	16,55
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	215,07	220,00	221,08	237,87	249,08
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,29	4,32	5,33	6,28	6,94
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,29	4,32	5,33	6,28	6,94
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,50	3,76	4,51	5,41	6,14
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,85	5,38	7,15	7,00	7,93
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	76,95	69,91	63,14	77,29	77,47
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	155,33	153,10	157,40	153,47	147,23
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,11	83,51	86,20	88,95	88,12
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	186,91	183,33	182,59	172,53	167,08
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,68	75,15	75,05	75,70	76,79
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,68	75,15	75,05	75,70	76,79
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	10.737	10.853	8.887	10.303	9.968
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,84	2,83	2,68	3,15	3,26
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,60	0,53	0,51	0,34	0,19
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,44	3,36	3,19	3,48	3,45
Gasto medio por trabajador (euros)	29.049,24	27.906,81	28.861,91	31.464,05	33.047,64
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	37.970,51	36.475,88	36.806,67	43.037,94	45.599,12
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,50	76,51	78,41	73,11	72,47

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Aragón - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.127	2.846	4.319	3.238	3.170
Total Activo (euros)	8.791.678.975	9.335.633.315	12.742.772.762	10.732.879.824	10.535.093.546
Cifra de Negocios (euros)	9.266.952.831	8.643.090.736	11.713.929.717	11.392.618.612	10.960.568.311
Resultado del Ejercicio (euros)	378.396.057	347.364.697	565.750.720	522.878.896	560.541.265
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,88	53,01	50,31	52,03	50,08
Existencias / Total Activo (%)	15,80	13,92	12,68	14,12	13,87
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,94	20,18	19,59	18,80	18,31
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,34	26,18	24,72	24,53	25,61
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,98	11,95	11,47	11,97	11,64
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,95	45,68	38,98	37,60	35,91
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,26	51,68	52,39	51,78	53,37
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,44	73,44	73,18	71,21	73,02
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,18	15,33	16,48	17,61	16,58
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	94,65	89,59	93,34	95,91	96,36
Capital Corriente / Total Activo (%)	22,32	26,45	23,49	23,24	23,11
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	152,83	159,94	150,01	151,39	148,72
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,45	27,60	26,84	25,69	28,12
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	102,07	97,61	99,81	111,17	114,25
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,18	28,57	25,55	21,89	22,21
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,15	73,84	74,59	75,96	73,32
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,79	19,29	18,04	17,67	19,12
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,72	0,75	0,70	0,62	0,97
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	69,11	74,31	71,45	65,67	62,70
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	109,28	111,11	109,29	100,93	101,56
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	36,28	53,26	50,21	47,11	45,82
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	112,48	139,10	131,51	124,75	128,50
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	170,73	199,59	187,58	180,71	185,66
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,05	15,72	12,66	11,90	16,00
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,27	10,13	8,84	8,44	12,21
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,92	14,18	15,28	16,19	17,80
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	201,06	206,97	210,02	207,39	214,46
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,56	7,20	8,48	9,41	9,97
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,56	7,20	8,48	9,41	9,97
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,33	5,50	6,42	6,99	7,92
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,01	5,94	6,99	6,59	7,61
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	105,41	92,58	91,93	106,15	104,04
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	174,99	169,06	171,77	174,73	163,38
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,96	87,38	89,98	90,48	87,20
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	198,95	193,48	190,89	193,12	187,37
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,29	77,41	76,81	76,99	77,06
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,29	77,41	76,81	76,99	77,06
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.900	2.669	3.706	2.939	2.920
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,43	15,21	12,46	16,23	17,46
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,07	3,64	2,73	2,10	1,16
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,49	18,86	15,19	18,33	18,62
Gasto medio por trabajador (euros)	31.951,31	31.481,60	33.367,51	34.180,53	35.794,12
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	43.274,21	43.698,99	48.192,99	48.380,99	51.382,54
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	73,83	72,04	69,24	70,65	69,66

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Aragón - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	465	458	442	539	523
Total Activo (euros)	8.929.294.206	8.918.948.983	6.977.470.886	11.188.137.780	10.807.485.287
Cifra de Negocios (euros)	8.428.043.184	8.097.597.356	7.839.444.962	10.877.924.704	10.415.164.492
Resultado del Ejercicio (euros)	382.968.729	362.993.419	324.013.774	559.840.043	552.564.450
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,24	55,86	58,01	52,33	53,69
Existencias / Total Activo (%)	15,16	18,66	17,61	15,92	18,98
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,89	16,09	17,24	15,76	15,07
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,79	24,75	24,90	25,95	20,90
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,25	12,96	13,43	11,62	13,60
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	42,40	44,07	41,88	37,59	35,73
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	46,06	46,01	46,21	48,94	50,02
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,62	67,64	65,88	69,82	70,09
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,56	16,10	17,17	16,03	19,61
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	67,22	89,22	88,99	87,10	87,18
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,86	23,50	23,89	22,15	23,78
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	148,92	157,48	161,17	150,07	155,56
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,09	23,80	22,99	22,96	24,11
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	73,84	87,33	103,72	86,03	111,21
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	22,10	25,88	21,27	22,79	24,68
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,79	78,17	78,68	78,78	77,77
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,75	15,32	15,09	13,50	14,39
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,70	0,81	0,63	0,79	1,17
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	96,38	84,38	74,91	77,20	74,02
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	101,48	118,19	102,22	102,83	99,76
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	21,70	27,79	28,06	30,19	26,90
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	104,49	99,23	103,68	105,66	101,86
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	164,41	172,60	170,03	173,41	179,51
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,37	15,34	13,28	13,32	18,12
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,89	10,14	8,90	9,59	14,22
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,80	13,48	14,85	15,70	15,92
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	185,40	185,21	185,90	195,84	200,08
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,31	8,85	10,05	10,22	10,22
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,31	8,85	10,05	10,22	10,22
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,33	5,92	6,72	7,33	7,75
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,71	6,52	5,98	7,53	8,04
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	94,39	90,79	112,35	97,23	96,37
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	194,40	190,27	193,53	182,89	170,71
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,55	87,54	89,42	89,50	85,39
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	217,09	217,35	216,41	204,34	199,92
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,62	78,51	77,25	76,32	77,30
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,62	78,51	77,25	76,32	77,30
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	428	427	414	486	480
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	62,63	65,60	63,77	66,89	70,49
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	16,06	14,24	16,06	8,85	6,63
Número Medio total de trabajadores por empresa	78,68	79,84	79,83	75,74	77,13
Gasto medio por trabajador (euros)	34.258,36	34.603,74	34.291,22	36.491,32	37.347,98
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	53.301,52	52.251,12	50.853,53	55.775,83	59.769,13
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	64,27	66,23	67,43	65,42	62,49

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Asturias - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	8.623	8.383	7.936	8.612	5.925
Total Activo (euros)	3.950.147.528	3.836.404.871	3.017.859.079	4.113.369.440	2.795.002.940
Cifra de Negocios (euros)	2.942.137.286	2.569.229.539	1.975.249.720	3.231.021.624	2.381.487.198
Resultado del Ejercicio (euros)	90.714.888	70.680.605	73.795.425	138.250.043	107.074.001
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	48,72	48,75	45,74	49,06	50,55
Existencias / Total Activo (%)	17,30	15,50	14,29	15,86	13,99
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,78	20,68	20,34	20,72	22,89
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,48	28,51	29,81	26,55	26,87
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,50	7,28	6,98	7,49	7,74
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	47,27	52,97	45,99	37,17	35,17
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	54,54	53,69	54,08	56,81	57,90
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,56	75,32	74,75	74,90	73,42
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,74	17,54	19,40	19,07	20,16
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	131,24	126,57	140,23	130,31	128,28
Capital Corriente / Total Activo (%)	22,29	24,07	20,48	23,96	23,97
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	148,17	152,16	142,68	151,27	152,16
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,62	30,91	36,05	30,95	31,43
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	82,99	72,63	79,14	91,54	99,68
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	29,92	35,94	31,30	30,50	28,13
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,62	70,67	66,53	70,90	70,02
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	24,02	24,24	28,85	23,64	23,52
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,84	0,89	0,84	0,73	0,81
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	61,81	68,43	61,68	57,85	58,46
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	153,28	165,03	188,93	143,27	142,35
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	48,35	60,77	60,93	62,55	59,47
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	113,67	130,59	121,46	127,97	132,58
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	184,29	197,52	181,11	195,47	190,18
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,36	24,50	18,39	14,55	15,23
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,31	15,26	12,17	10,71	11,65
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,59	8,46	9,86	12,39	14,04
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	219,96	215,91	217,77	231,55	237,51
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,21	3,43	4,52	5,92	6,62
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,21	3,43	4,52	5,92	6,62
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,73	3,17	3,85	5,01	5,68
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,00	4,73	5,89	6,38	6,67
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	74,48	66,97	65,45	78,55	85,21
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	152,65	151,11	158,46	155,86	151,75
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,25	81,12	85,69	88,54	87,86
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	183,36	186,27	184,91	176,02	172,72
EF) EFECTO FISCAL (%)	74,02	71,66	74,06	75,76	76,78
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,02	71,66	74,06	75,76	76,78
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	6.116	6.048	4.716	5.573	3.956
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,78	2,78	2,67	3,12	3,31
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,68	0,61	0,61	0,40	0,25
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,46	3,39	3,28	3,53	3,55
Gasto medio por trabajador (euros)	27.168,33	25.451,14	26.801,94	29.619,68	31.194,63
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	33.846,68	31.344,26	32.593,81	37.988,71	40.531,17
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	80,27	81,20	82,23	77,97	76,96

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Asturias - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.725	1.584	2.294	1.786	1.295
Total Activo (euros)	4.658.447.964	4.431.385.835	5.708.208.734	4.675.597.992	3.356.905.003
Cifra de Negocios (euros)	4.216.836.868	3.799.036.478	5.629.587.841	5.059.263.704	3.862.867.307
Resultado del Ejercicio (euros)	151.311.770	136.294.561	246.650.661	208.733.250	185.028.095
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	47,28	53,97	57,62	57,67	55,92
Existencias / Total Activo (%)	13,65	15,50	17,13	19,03	15,47
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,66	20,22	20,36	17,40	18,46
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,82	26,72	25,34	27,76	30,91
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,19	9,91	9,81	9,09	8,79
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,76	46,26	36,51	36,11	33,01
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,94	48,36	48,34	47,34	51,37
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,79	73,61	70,58	66,82	68,95
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,59	16,35	16,44	16,26	19,13
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	97,13	91,27	98,17	96,24	91,27
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,07	27,58	28,20	24,48	24,87
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,44	165,12	171,89	162,73	159,51
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,84	30,28	27,58	28,57	30,20
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	80,17	97,16	107,36	111,35	112,45
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,07	32,17	28,59	22,62	21,61
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,92	71,36	74,15	73,05	70,85
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,42	22,69	19,99	21,50	21,45
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,00	0,91	0,76	0,63	0,90
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,17	77,57	74,37	71,63	69,68
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	123,72	124,42	120,52	115,77	111,91
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	35,16	50,60	46,95	37,53	40,19
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	111,15	135,45	129,76	110,81	126,34
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	167,62	204,53	195,86	173,77	180,09
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,87	20,22	14,78	13,30	15,84
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,90	13,64	11,00	9,80	12,60
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,72	11,08	13,18	13,27	16,92
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	192,07	193,66	193,59	189,91	205,62
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,78	6,36	8,94	9,43	10,73
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,78	6,36	8,94	9,43	10,73
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,22	4,84	6,39	6,59	8,28
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,77	5,64	6,48	6,09	7,19
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	90,52	85,73	98,62	108,21	115,07
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	172,28	173,19	182,59	189,27	170,28
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,58	83,76	88,27	89,61	87,47
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	208,61	206,76	206,85	211,22	194,68
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,34	75,89	76,63	75,59	76,13
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,34	75,89	76,63	75,59	76,13
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.605	1.477	1.907	1.570	1.189
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,99	14,31	12,34	16,12	17,12
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,83	4,28	3,35	2,67	1,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,83	18,60	15,69	18,79	18,73
Gasto medio por trabajador (euros)	30.776,79	29.556,17	32.319,92	33.031,81	34.043,87
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.297,01	37.818,25	43.329,07	42.999,98	46.444,43
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	78,32	78,15	74,59	76,82	73,30

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Asturias - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	259	236	241	270	183
Total Activo (euros)	9.145.394.910	8.624.183.747	7.827.689.686	6.015.027.776	6.753.775.999
Cifra de Negocios (euros)	4.202.478.562	3.816.467.320	3.720.124.580	4.817.821.356	3.184.766.783
Resultado del Ejercicio (euros)	171.508.114	160.143.979	230.037.840	293.773.393	242.786.392
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,83	29,09	43,04	46,64	36,10
Existencias / Total Activo (%)	9,23	7,66	7,37	13,22	10,77
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	25,87	10,89	24,49	16,45	14,33
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	11,82	14,53	10,47	17,20	8,50
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,72	11,09	12,22	11,81	12,51
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,31	46,47	30,33	29,37	22,82
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	41,26	61,12	47,53	55,19	70,42
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,75	79,49	57,75	72,20	79,49
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	8,61	12,01	8,10	18,08	16,26
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	106,99	90,74	85,88	94,64	121,93
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,58	8,58	0,79	18,84	15,59
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	128,48	113,63	102,83	137,03	125,40
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,84	26,86	30,23	25,58	28,09
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	96,57	81,79	137,22	119,11	155,87
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	31,72	19,39	1,66	23,52	33,06
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,69	75,00	72,00	76,51	74,14
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,02	19,06	19,77	16,62	19,05
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,11	1,44	0,70	0,78	1,80
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	85,09	86,90	85,46	77,27	85,14
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	145,66	128,57	128,42	116,24	173,44
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	29,74	33,58	37,25	35,71	32,71
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	72,10	96,39	66,18	110,72	109,47
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	146,65	141,83	101,87	167,76	176,01
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	21,45	25,50	10,14	11,40	19,14
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,30	18,33	7,86	9,08	18,27
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	5,35	8,92	8,04	15,43	15,74
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	170,23	257,20	190,59	223,19	338,04
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,55	3,04	6,18	8,85	5,11
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,55	3,04	6,18	8,85	5,11
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	2,88	2,76	4,00	6,63	5,08
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,26	6,23	8,41	8,28	10,78
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	45,95	44,25	47,53	80,10	47,16
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	199,26	125,86	192,93	164,02	118,24
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	82,20	76,93	91,71	90,53	83,26
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	242,39	163,61	210,38	181,18	142,01
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,26	87,60	80,14	81,33	84,96
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,26	87,60	80,14	81,33	84,96
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	242	222	223	247	165
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	59,63	67,96	65,47	68,25	74,53
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	24,16	20,10	20,48	13,71	9,65
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,79	88,07	85,95	81,97	84,18
Gasto medio por trabajador (euros)	36.442,63	36.361,44	36.591,89	38.321,41	40.377,71
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	46.314,35	46.493,51	49.953,85	54.190,41	52.563,06
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	78,69	78,21	73,25	70,72	76,82

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Balears - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	12.327	12.303	11.355	13.769	12.893
Total Activo (euros)	7.308.993.654	7.178.233.929	5.809.196.439	9.290.519.209	8.802.323.233
Cifra de Negocios (euros)	4.502.790.365	3.690.072.087	2.973.348.229	5.825.568.973	5.608.140.486
Resultado del Ejercicio (euros)	246.672.129	105.129.685	182.661.750	424.051.560	425.774.128
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	39,58	41,85	39,13	38,24	38,04
Existencias / Total Activo (%)	10,51	11,66	10,10	9,14	9,38
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	20,05	20,86	20,71	20,82	20,32
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,93	31,06	32,92	29,62	30,84
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,61	6,46	5,82	6,35	6,31
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,73	57,79	37,87	29,17	28,67
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	56,64	56,52	56,61	59,17	60,80
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	77,11	78,38	77,09	78,58	79,84
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,48	18,94	20,68	19,10	19,38
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	136,45	127,66	139,69	135,91	131,18
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,69	20,23	16,23	16,82	17,88
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	130,11	137,71	129,40	129,16	130,61
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	34,52	32,98	39,82	34,60	35,73
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	68,76	54,59	61,91	73,23	73,81
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	27,09	39,35	31,70	26,82	28,06
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	67,61	69,55	64,90	67,63	66,24
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	24,29	25,70	28,52	22,53	23,37
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,85	1,00	0,98	0,80	1,02
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	53,42	66,10	59,12	48,18	47,76
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	160,91	178,00	200,48	142,57	139,65
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	54,36	67,56	62,20	68,76	67,42
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	114,26	132,87	122,17	129,27	135,75
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	172,91	193,57	170,83	178,51	188,69
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,47	25,94	13,78	9,89	11,87
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,69	14,79	9,93	7,77	9,61
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,50	7,98	11,67	15,78	17,30
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	230,62	229,99	230,49	244,89	255,08
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,96	2,59	5,55	7,71	7,96
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,96	2,59	5,55	7,71	7,96
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,98	2,57	4,65	6,46	6,81
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,09	5,00	9,08	10,31	10,69
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	61,61	51,41	51,18	62,70	63,71
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	157,91	141,57	157,52	155,89	148,74
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,44	80,02	89,18	92,23	90,43
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	176,56	176,93	176,64	169,02	164,48
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,73	71,21	75,87	76,58	78,52
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,73	71,21	75,87	76,58	78,52
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	8.237	8.399	6.486	7.914	8.085
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,89	2,87	2,74	3,39	3,63
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,83	0,65	0,64	0,31	0,11
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,71	3,52	3,38	3,71	3,74
Gasto medio por trabajador (euros)	29.545,95	27.038,79	28.253,96	31.649,21	33.916,45
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.615,33	32.889,12	36.930,46	46.374,51	48.953,51
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,58	82,21	76,51	68,25	69,28

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Balears - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.786	2.216	3.108	3.136	2.999
Total Activo (euros)	7.381.723.096	6.191.409.771	8.792.028.954	9.718.563.188	9.384.518.045
Cifra de Negocios (euros)	6.918.749.030	4.694.595.371	6.947.111.285	8.927.237.842	8.448.349.784
Resultado del Ejercicio (euros)	391.141.264	141.162.770	477.392.327	666.938.979	722.371.596
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	43,39	47,76	46,82	45,51	45,63
Existencias / Total Activo (%)	10,94	11,53	11,24	10,99	9,36
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,08	22,15	22,55	22,39	23,62
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	35,42	24,23	22,05	31,37	30,08
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,88	10,83	10,36	8,94	8,90
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,24	53,51	29,61	29,02	25,80
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	54,87	54,46	56,51	57,29	57,52
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	75,34	74,18	76,41	77,35	74,46
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,67	16,04	12,88	13,52	15,74
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	114,90	107,78	116,95	120,67	110,66
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,73	21,94	23,23	22,86	20,09
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,61	144,62	145,82	144,27	138,86
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	35,60	33,30	33,69	36,36	38,12
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	94,20	104,19	120,76	106,46	114,10
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,98	28,93	29,40	24,88	22,32
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	66,45	69,18	69,82	65,38	63,36
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	25,28	25,78	22,02	23,63	24,96
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,69	0,87	0,94	0,76	1,14
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	51,62	67,67	59,41	48,09	51,23
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	121,56	136,91	127,25	118,64	120,62
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	52,58	59,73	65,55	70,16	55,27
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	119,29	126,33	135,40	138,88	124,07
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	175,94	184,96	198,47	200,91	178,66
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	10,84	22,37	12,01	9,25	11,72
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	7,63	13,40	9,61	7,23	9,85
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,71	10,77	17,74	22,64	24,42
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	221,56	219,57	229,96	234,13	235,42
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,66	4,19	9,61	11,98	13,38
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,66	4,19	9,61	11,98	13,38
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	7,57	3,70	7,82	9,64	10,67
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,08	4,88	9,90	10,50	11,85
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	93,73	75,82	79,02	91,86	90,02
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	166,74	150,99	160,16	161,90	157,15
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	91,48	82,22	90,51	92,75	90,40
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	182,26	183,64	176,95	174,55	173,84
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,52	74,94	76,69	76,73	79,79
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,52	74,94	76,69	76,73	79,79
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.609	2.107	2.519	2.587	2.752
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,04	14,42	12,29	17,83	19,05
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,90	4,49	3,69	1,88	0,61
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,94	18,91	15,98	19,71	19,66
Gasto medio por trabajador (euros)	31.628,66	28.819,66	31.603,91	33.724,64	35.724,65
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	43.833,40	36.311,09	46.745,04	51.042,31	53.117,52
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,16	79,37	67,61	66,07	67,26

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Balears - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	292	195	222	358	343
Total Activo (euros)	6.340.014.857	3.223.340.193	3.351.291.615	7.018.691.751	7.021.828.178
Cifra de Negocios (euros)	4.352.191.300	2.390.422.061	3.032.612.232	5.294.148.786	5.433.982.668
Resultado del Ejercicio (euros)	245.780.063	22.601.083	112.586.097	407.798.131	408.816.572
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	29,31	43,29	45,71	38,78	44,13
Existencias / Total Activo (%)	5,94	9,49	8,17	5,61	5,80
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,47	18,12	20,34	20,67	26,44
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	23,38	23,56	19,16	25,49	23,03
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,68	11,45	16,21	11,16	10,32
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,18	79,38	48,04	32,87	28,99
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	45,74	44,07	42,13	49,77	46,76
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,91	68,42	67,68	70,66	67,59
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,34	14,83	11,81	13,24	12,09
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	111,59	107,69	107,80	110,68	142,83
Capital Corriente / Total Activo (%)	-0,78	11,72	13,38	9,44	11,72
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	102,41	131,69	136,65	121,05	124,17
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,27	24,85	28,67	33,61	33,20
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	88,85	78,21	135,42	99,48	111,54
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	-1,14	15,80	14,79	12,51	15,14
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,53	77,96	74,83	68,81	69,03
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,18	21,07	20,79	20,99	20,70
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,62	1,15	1,13	1,25	1,71
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	52,54	76,17	69,35	59,64	55,85
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	108,51	133,66	127,02	131,73	155,22
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	22,97	26,25	28,97	30,10	20,35
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	61,70	88,19	96,83	84,65	63,48
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	97,40	137,11	141,40	132,16	136,16
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,30	51,63	23,36	13,99	18,56
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,46	25,09	15,84	10,92	16,18
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,75	6,08	11,17	17,23	15,40
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	184,30	178,80	172,80	199,09	187,84
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,48	1,59	7,97	11,67	12,45
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,48	1,59	7,97	11,67	12,45
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,75	1,83	5,38	8,19	8,65
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,38	2,47	5,95	10,86	11,17
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	68,65	74,16	90,49	75,43	77,39
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	176,34	109,16	192,16	177,70	181,03
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,66	48,11	80,95	88,44	84,65
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	218,63	226,90	237,37	200,92	213,84
EF) EFECTO FISCAL (%)	83,56	79,53	77,10	80,20	79,55
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	83,56	79,53	77,10	80,20	79,55
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	273	183	195	299	321
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	62,15	64,79	67,30	75,58	81,05
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	24,95	20,19	18,81	9,36	4,95
Número Medio total de trabajadores por empresa	87,10	84,99	86,11	84,94	86,01
Gasto medio por trabajador (euros)	34.488,89	30.566,30	33.235,51	35.513,03	38.584,84
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	50.750,77	36.037,77	44.391,04	55.209,22	60.718,09
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,96	84,82	74,87	64,32	63,55

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Canarias - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	10.753	14.455	10.309	14.674	14.230
Total Activo (euros)	7.356.898.236	10.312.729.274	6.301.772.874	10.506.580.632	10.608.132.440
Cifra de Negocios (euros)	3.755.167.697	4.391.562.582	2.535.296.917	5.688.344.338	5.595.607.539
Resultado del Ejercicio (euros)	247.049.960	200.301.665	192.893.979	471.883.562	498.120.536
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	38,87	40,68	39,28	40,81	40,72
Existencias / Total Activo (%)	7,61	8,41	6,37	7,47	7,71
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	20,25	21,52	23,07	22,75	22,95
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,42	33,24	33,50	32,51	31,18
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,51	5,37	5,17	5,22	5,52
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	34,69	47,91	36,11	27,41	26,83
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	65,22	64,03	65,45	65,93	67,15
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	80,24	81,61	81,03	81,14	81,71
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,48	19,59	21,47	20,56	19,32
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	96,53	94,42	104,90	101,05	104,68
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,11	22,29	20,31	21,95	22,43
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,05	140,52	136,42	139,70	140,45
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	33,78	32,49	40,91	34,07	36,19
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	53,19	41,62	49,13	56,74	61,21
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	37,44	52,33	50,49	40,54	42,52
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	68,86	71,04	65,35	68,85	66,66
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,68	22,75	27,73	21,38	22,60
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,85	0,98	0,94	0,73	1,00
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	78,70	92,18	89,24	71,30	69,56
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	157,40	176,12	228,67	150,59	161,34
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	64,59	76,63	79,54	80,59	80,05
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	150,81	168,34	167,30	169,29	172,46
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	196,72	221,15	207,11	216,36	222,63
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,50	17,66	10,97	8,04	10,06
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,48	11,17	7,87	6,34	8,19
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,80	10,37	13,87	18,17	19,54
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	287,53	277,98	289,42	293,54	304,37
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,15	3,03	4,68	6,81	6,99
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,15	3,03	4,68	6,81	6,99
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,42	2,75	4,07	5,69	6,05
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,65	6,45	10,12	10,50	11,48
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	51,04	42,58	40,23	54,14	52,75
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	138,17	132,48	138,63	141,19	135,97
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	90,12	84,82	90,73	93,09	91,30
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	153,32	156,19	152,79	151,67	148,93
EF) EFECTO FISCAL (%)	84,40	83,41	82,90	84,84	84,95
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	84,40	83,41	82,90	84,84	84,95
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	7.041	9.908	6.031	8.604	9.121
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,99	2,92	2,79	3,33	3,57
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,72	0,65	0,62	0,35	0,16
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,71	3,56	3,42	3,68	3,73
Gasto medio por trabajador (euros)	25.078,94	22.564,70	24.204,72	26.829,97	28.462,45
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.045,35	30.926,15	34.555,66	41.046,23	43.777,53
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,58	72,96	70,05	65,37	65,02

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Canarias - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.713	3.333	3.392	3.881	3.735
Total Activo (euros)	8.115.761.031	11.272.092.654	11.670.305.511	12.540.147.118	13.148.121.427
Cifra de Negocios (euros)	6.145.201.551	6.494.224.724	7.131.139.796	9.782.725.862	9.691.054.326
Resultado del Ejercicio (euros)	397.906.631	270.381.813	531.821.055	782.760.169	847.023.432
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	43,40	43,07	44,43	45,61	43,75
Existencias / Total Activo (%)	9,38	9,74	9,11	10,03	9,07
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,32	20,59	22,06	21,51	21,64
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,40	35,04	32,02	31,76	31,65
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,39	7,04	7,46	7,22	7,13
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	32,80	50,69	34,40	26,86	25,93
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	62,65	61,18	63,81	62,76	65,16
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	77,97	79,73	79,47	78,38	79,11
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,62	17,00	16,13	17,37	18,93
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	89,16	87,87	90,67	96,72	94,63
Capital Corriente / Total Activo (%)	21,37	22,80	23,90	23,98	22,86
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,26	143,04	146,29	147,16	143,08
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	32,94	32,31	32,67	32,73	34,41
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	76,97	53,12	62,35	80,40	80,13
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	28,22	39,58	39,12	30,75	31,01
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	69,86	71,14	71,82	69,89	68,40
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,59	23,88	20,52	21,13	21,78
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,69	0,89	1,02	0,67	0,97
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	70,37	80,21	78,97	65,75	64,37
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	114,95	128,11	125,55	115,86	114,77
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	58,69	67,53	71,10	70,51	62,22
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	144,61	149,31	153,00	153,91	150,63
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	196,97	212,49	216,45	210,93	209,40
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	9,65	17,66	11,99	7,67	9,95
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	7,18	10,58	8,93	6,08	8,19
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,53	12,53	19,20	22,92	24,97
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	267,72	257,60	276,34	268,53	286,99
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,83	3,92	7,14	9,95	9,89
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,83	3,92	7,14	9,95	9,89
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,12	3,13	5,95	7,63	8,08
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,08	5,43	9,73	9,78	10,96
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	75,72	57,61	61,10	78,01	73,71
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	145,97	136,58	140,34	148,49	139,94
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	91,45	83,56	89,56	93,19	91,18
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	159,62	163,45	156,71	159,34	153,48
EF) EFECTO FISCAL (%)	87,58	91,73	85,58	87,75	87,46
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	87,58	91,73	85,58	87,75	87,46
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.501	3.113	2.723	3.150	3.408
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,49	14,97	13,12	16,81	18,51
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,20	4,55	3,65	2,57	1,17
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,69	19,52	16,76	19,38	19,68
Gasto medio por trabajador (euros)	25.791,33	23.410,52	26.170,92	27.252,70	28.679,25
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.910,29	31.150,61	39.997,77	41.093,57	43.565,44
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,88	75,15	65,43	66,32	65,83

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Canarias - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	463	531	417	672	639
Total Activo (euros)	8.655.882.370	10.885.443.358	8.495.207.274	12.373.515.846	13.197.348.042
Cifra de Negocios (euros)	5.803.976.747	6.105.139.520	5.595.790.112	10.001.994.556	9.979.730.489
Resultado del Ejercicio (euros)	449.572.252	158.630.558	333.474.422	753.307.819	809.450.139
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	39,02	37,04	39,99	44,50	41,75
Existencias / Total Activo (%)	8,22	9,05	8,86	11,05	9,85
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,60	17,71	17,75	19,25	18,32
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	35,18	36,09	34,60	35,16	31,37
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,97	8,08	8,53	8,19	8,96
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	35,06	66,67	42,92	32,12	31,42
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	62,08	61,21	59,30	60,14	62,45
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	76,36	80,08	76,33	76,65	77,28
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,99	17,78	18,50	19,24	19,83
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	90,89	100,59	95,88	87,83	80,55
Capital Corriente / Total Activo (%)	15,38	17,12	16,32	21,15	19,03
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	128,18	131,06	131,11	142,12	135,68
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	32,65	28,16	29,71	30,14	31,76
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	62,24	43,76	56,56	69,29	76,56
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	22,94	30,52	24,77	26,17	25,16
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,06	76,27	75,03	72,86	71,22
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,60	21,15	19,40	18,03	18,99
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,68	0,82	0,74	0,63	1,07
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	64,88	65,41	72,96	63,73	65,04
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	114,80	109,75	118,24	98,09	94,95
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	35,53	50,55	44,96	51,59	40,07
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	94,51	109,63	109,01	122,88	115,65
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	165,07	185,93	168,95	190,61	183,74
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	8,04	23,91	11,08	7,76	11,63
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	5,68	10,47	7,11	5,71	9,03
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,09	11,27	16,90	22,50	23,82
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	263,74	257,78	245,73	250,88	266,29
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,37	2,38	6,62	10,12	9,82
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,37	2,38	6,62	10,12	9,82
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,11	1,78	4,99	7,52	7,89
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,11	3,18	7,57	9,31	10,44
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	67,05	56,09	65,87	80,83	75,62
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	149,09	121,40	152,09	154,95	143,76
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	92,56	74,31	90,20	93,19	89,77
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	161,07	163,38	168,62	166,28	160,14
EF) EFECTO FISCAL (%)	91,90	110,02	87,22	86,85	86,54
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	91,90	110,02	87,22	86,85	86,54
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	434	503	378	562	590
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	64,26	68,74	72,50	75,21	83,77
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	29,08	20,66	21,39	12,61	8,10
Número Medio total de trabajadores por empresa	93,34	89,40	93,90	87,82	91,87
Gasto medio por trabajador (euros)	28.340,30	27.006,94	28.234,38	29.613,02	31.873,26
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.495,04	36.139,50	42.523,15	48.872,79	52.965,45
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,69	74,73	66,40	60,59	60,18

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cantabria - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	4.273	4.426	4.318	4.823	4.777
Total Activo (euros)	1.748.149.316	2.224.397.432	1.744.888.620	2.248.489.820	2.383.900.610
Cifra de Negocios (euros)	1.524.821.232	1.511.121.349	1.140.041.757	2.046.166.318	2.063.724.157
Resultado del Ejercicio (euros)	56.517.412	48.901.940	56.159.999	91.982.991	112.207.804
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,69	49,96	47,32	50,50	48,76
Existencias / Total Activo (%)	13,10	13,02	11,45	11,97	10,84
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	21,64	24,14	24,48	24,70	25,52
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,09	25,54	26,61	27,48	27,26
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,09	8,38	7,74	7,88	7,98
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,29	49,32	39,01	34,62	31,60
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,98	49,80	53,45	54,46	57,06
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,18	74,54	73,86	73,12	74,31
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,26	18,28	19,97	19,47	19,60
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	120,62	116,36	133,01	119,83	123,99
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,87	24,50	21,18	23,62	23,07
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,24	153,28	144,93	151,43	147,93
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,16	30,15	38,41	30,00	32,00
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	93,64	80,19	94,31	99,33	101,64
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	22,78	36,07	32,41	25,95	26,65
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,17	71,47	63,97	71,64	69,47
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,26	22,87	29,42	21,81	22,57
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,64	0,83	0,76	0,63	0,75
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	62,61	68,79	63,62	55,49	52,23
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	141,08	149,69	197,48	121,97	123,53
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	49,30	66,54	63,88	65,02	62,59
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	119,08	140,59	133,07	138,94	142,19
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	166,63	196,26	181,01	187,86	189,81
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,73	20,43	13,31	12,27	12,17
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,14	13,02	9,36	9,15	9,48
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,23	8,64	11,34	13,74	16,03
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	204,01	199,22	214,82	219,58	232,89
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,34	4,41	6,02	7,51	8,25
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,34	4,41	6,02	7,51	8,25
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,80	3,53	4,69	5,94	6,71
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,50	5,20	7,18	6,53	7,75
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	87,22	67,93	65,34	91,00	86,57
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	173,30	168,69	167,36	165,92	158,18
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,36	84,01	89,45	90,36	90,26
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	196,14	200,79	187,09	183,63	175,25
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,27	74,06	76,72	76,17	77,77
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,27	74,06	76,72	76,17	77,77
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	3.032	3.271	2.817	3.219	3.255
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,87	2,85	2,79	3,28	3,42
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,71	0,62	0,66	0,36	0,21
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,59	3,46	3,45	3,63	3,63
Gasto medio por trabajador (euros)	27.630,26	26.042,02	27.049,32	29.752,78	31.427,86
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	35.115,33	32.989,61	33.732,67	39.187,20	42.486,46
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	78,68	78,94	80,19	75,92	73,97

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cantabria - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	974	959	1.392	1.137	1.128
Total Activo (euros)	2.331.118.235	2.566.928.328	3.546.665.141	3.077.968.338	3.104.418.579
Cifra de Negocios (euros)	2.563.657.949	2.396.100.906	3.393.181.537	3.438.394.313	3.335.873.227
Resultado del Ejercicio (euros)	94.043.557	68.952.159	160.288.388	146.043.174	175.367.209
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,55	54,64	56,33	56,87	57,31
Existencias / Total Activo (%)	13,25	12,26	15,99	13,14	14,44
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,59	21,87	21,96	21,66	23,98
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,52	25,85	22,11	20,85	21,94
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,31	11,09	12,34	12,56	12,37
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,44	51,63	37,64	35,57	32,46
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,47	51,60	51,84	52,73	56,82
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,76	72,53	70,13	68,47	71,86
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,30	17,80	22,81	19,95	18,88
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	90,79	85,23	94,39	89,13	95,03
Capital Corriente / Total Activo (%)	22,31	27,17	26,46	25,35	29,17
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	152,54	163,41	163,91	163,06	172,33
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,17	29,94	29,35	29,03	31,68
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	116,34	108,13	126,98	155,51	155,13
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,29	29,10	27,66	22,69	27,14
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,19	71,84	72,20	72,50	69,84
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,51	22,92	21,02	21,14	22,95
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,64	0,73	0,66	0,55	0,80
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,04	80,20	70,11	72,15	64,17
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	115,53	119,49	113,65	110,99	111,31
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	38,15	52,45	50,43	46,30	49,16
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	120,76	146,09	127,74	133,01	139,09
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	169,21	198,89	188,58	180,40	203,63
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,84	20,22	12,22	11,50	13,21
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,68	12,26	8,68	8,37	10,28
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,66	11,47	15,05	15,58	19,37
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	201,92	206,60	207,65	211,56	231,59
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,99	5,21	8,72	9,00	9,94
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,99	5,21	8,72	9,00	9,94
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,09	4,27	6,49	6,80	8,17
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,54	4,58	6,79	6,09	7,60
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	109,98	93,35	95,67	111,71	107,46
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	175,24	162,92	174,20	172,44	157,48
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,45	84,06	90,31	90,93	89,48
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	198,12	193,81	192,90	189,64	175,99
EF) EFECTO FISCAL (%)	74,84	74,79	77,07	76,73	77,26
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	74,84	74,79	77,07	76,73	77,26
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	924	901	1.194	1.015	1.068
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,01	15,25	13,11	16,97	18,46
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,62	4,04	3,51	2,69	1,36
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,63	19,29	16,62	19,66	19,82
Gasto medio por trabajador (euros)	30.200,19	29.288,96	31.255,72	32.545,72	34.025,92
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	39.965,20	37.703,14	42.531,79	44.152,86	46.183,73
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,57	77,68	73,49	73,71	73,68

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cantabria - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	131	118	141	158	163
Total Activo (euros)	2.283.906.443	1.834.331.914	2.088.316.091	2.460.721.417	2.404.973.689
Cifra de Negocios (euros)	2.075.255.173	1.905.155.309	2.260.502.058	2.965.854.386	3.017.102.976
Resultado del Ejercicio (euros)	110.676.592	74.490.858	93.393.058	131.681.555	131.693.018
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	56,18	55,43	53,29	58,39	62,15
Existencias / Total Activo (%)	15,05	15,46	14,01	17,02	18,02
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,73	15,42	16,16	17,51	19,49
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	22,80	28,55	26,74	24,26	22,23
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,97	12,43	11,73	12,06	12,97
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,90	46,64	41,21	35,36	34,48
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,70	49,60	47,19	49,04	52,26
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	62,87	64,43	65,39	62,64	63,06
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	26,19	20,29	20,19	22,40	23,58
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	85,49	90,16	92,59	95,56	91,75
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,05	19,86	18,67	21,03	25,21
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	150,19	152,42	147,92	157,50	175,27
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,35	29,29	25,52	23,82	24,59
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	116,98	106,55	103,33	118,32	138,82
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,97	19,12	17,25	17,45	20,09
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,24	72,67	76,52	77,49	76,73
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,04	20,26	17,82	16,63	16,73
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,66	0,50	0,66	0,56	0,77
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	90,24	85,04	76,74	71,93	71,39
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	134,52	129,39	115,97	106,78	102,19
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	25,98	28,49	28,45	25,43	22,85
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	95,61	104,49	103,06	97,92	104,60
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	151,31	155,83	153,95	156,29	168,23
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	10,98	11,31	13,73	11,19	15,05
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	7,66	6,80	9,35	8,14	11,61
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,51	15,10	14,40	16,24	17,51
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	198,82	198,40	189,35	196,22	209,48
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,75	8,19	9,48	10,91	10,48
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,75	8,19	9,48	10,91	10,48
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,62	5,88	6,50	7,74	8,09
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,29	5,66	6,01	6,42	6,45
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	90,86	103,86	108,25	120,53	125,45
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	183,05	183,86	188,74	186,17	168,38
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	90,98	91,19	89,06	91,29	88,00
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	201,20	201,62	211,92	203,93	191,34
EF) EFECTO FISCAL (%)	80,42	75,78	77,20	75,71	76,92
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	80,42	75,78	77,20	75,71	76,92
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	123	111	130	146	157
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	69,29	73,05	67,04	74,90	74,34
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,02	13,24	12,45	10,27	5,47
Número Medio total de trabajadores por empresa	87,31	86,29	79,50	85,17	79,80
Gasto medio por trabajador (euros)	35.923,58	36.646,92	35.558,90	37.558,03	39.392,58
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	50.450,28	53.230,72	50.512,06	52.616,55	57.626,84
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,21	68,85	70,40	71,38	68,36

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Castilla La Mancha - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	19.119	20.192	17.495	18.977	17.967
Total Activo (euros)	8.004.745.534	8.849.411.015	6.307.474.698	8.650.770.346	8.387.590.153
Cifra de Negocios (euros)	6.916.060.890	6.851.179.950	4.437.858.895	7.850.612.445	7.500.503.405
Resultado del Ejercicio (euros)	213.821.356	226.614.567	180.926.084	323.576.038	351.610.921
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,28	52,90	49,42	53,43	52,74
Existencias / Total Activo (%)	18,89	16,74	15,16	15,75	15,40
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,65	20,40	20,77	21,65	21,92
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	35,43	34,53	36,60	34,16	32,98
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,74	6,87	6,53	6,76	6,86
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	47,19	48,08	45,46	38,18	35,06
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	45,11	45,71	45,84	49,05	51,32
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	65,10	67,16	67,38	67,86	68,55
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,63	20,02	21,34	19,51	19,69
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	140,33	134,60	149,63	132,75	135,23
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,38	20,06	16,80	21,28	21,29
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	141,30	147,26	137,83	150,05	148,72
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,92	26,55	33,21	26,01	27,33
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	63,22	59,52	63,84	69,11	74,10
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,11	25,91	23,88	23,45	23,81
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,03	75,84	69,86	76,38	74,89
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,35	19,22	24,97	18,29	19,01
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,69	0,71	0,75	0,59	0,72
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	66,34	74,25	69,96	64,46	62,94
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	154,19	166,49	207,24	141,27	143,95
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	36,70	47,90	47,74	51,28	51,96
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	93,32	107,96	101,75	114,85	116,08
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	149,79	161,09	151,52	166,22	167,68
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	18,31	17,71	15,57	12,53	13,37
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,84	11,17	10,05	8,85	10,02
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,22	9,09	9,71	11,88	13,26
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	182,17	184,19	184,62	196,27	205,40
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,92	5,60	6,26	7,63	8,17
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,92	5,60	6,26	7,63	8,17
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,15	3,97	4,32	5,51	6,09
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,81	5,13	6,14	6,07	6,81
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	86,40	77,42	70,36	90,75	89,42
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	189,74	188,39	191,48	184,03	174,16
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,58	86,11	87,76	90,26	89,37
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	221,70	218,78	218,17	203,88	194,87
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,12	74,86	75,60	75,23	76,98
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,12	74,86	75,60	75,23	76,98
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	13.064	14.172	10.926	12.438	12.143
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,65	2,64	2,53	3,06	3,27
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,79	0,73	0,71	0,41	0,22
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,43	3,36	3,24	3,47	3,49
Gasto medio por trabajador (euros)	24.270,12	23.133,35	24.074,62	26.113,27	27.002,18
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.247,00	30.686,77	30.620,01	35.300,53	37.284,96
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	77,67	75,39	78,62	73,97	72,42

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Castilla La Mancha - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.221	3.283	4.831	3.421	3.318
Total Activo (euros)	7.353.604.802	8.201.521.978	11.072.278.839	8.552.812.396	8.290.990.228
Cifra de Negocios (euros)	8.523.889.956	8.382.804.515	12.250.568.054	9.994.414.466	9.975.746.204
Resultado del Ejercicio (euros)	307.984.939	327.414.897	496.353.413	426.534.906	510.693.487
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	57,93	59,99	58,40	58,45	58,87
Existencias / Total Activo (%)	18,55	17,52	17,37	16,41	16,32
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,88	20,48	19,49	20,09	20,07
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,33	29,26	28,60	28,37	28,77
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,47	9,52	9,26	9,44	9,73
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	41,47	41,07	37,14	34,94	31,23
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,80	47,75	47,54	48,99	52,48
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	65,12	68,66	67,67	67,50	67,96
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,39	17,24	16,81	17,27	17,58
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	98,87	94,35	102,35	102,51	100,69
Capital Corriente / Total Activo (%)	23,05	28,66	26,07	25,96	26,83
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	158,50	175,26	166,18	165,12	167,74
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,69	26,41	22,96	25,47	27,06
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	95,03	92,25	88,81	104,89	113,19
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,89	28,04	23,56	22,21	22,30
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,01	75,44	78,54	76,31	74,43
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,18	18,90	16,05	17,90	18,32
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,58	0,62	0,63	0,55	0,73
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	70,86	78,43	70,97	68,47	68,13
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	112,98	119,30	110,41	112,32	112,75
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,56	48,28	46,36	45,64	42,36
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	107,95	129,04	122,99	125,13	127,30
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	166,08	191,43	180,62	179,86	183,74
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,83	13,61	13,43	11,46	12,54
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,39	9,28	9,76	8,42	9,85
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,71	12,97	13,59	15,03	18,86
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	191,58	191,40	190,62	196,04	210,45
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,76	8,36	9,43	10,18	11,74
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,76	8,36	9,43	10,18	11,74
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,16	5,90	6,57	7,22	8,94
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,31	5,77	5,94	6,18	7,43
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	115,91	102,21	110,64	116,86	120,32
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	186,35	187,08	188,07	185,85	171,70
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,08	89,34	89,40	91,05	90,12
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	209,20	209,41	210,36	204,12	190,54
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,39	75,76	76,35	75,89	76,49
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,39	75,76	76,35	75,89	76,49
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.971	3.082	4.122	3.065	3.063
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,16	13,47	11,12	15,75	16,96
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,64	5,00	3,83	2,71	1,45
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,80	18,47	14,96	18,45	18,40
Gasto medio por trabajador (euros)	26.822,76	26.120,93	27.751,48	28.621,25	29.927,69
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.033,15	36.043,23	38.679,66	38.956,71	43.334,27
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,44	72,47	71,75	73,47	69,06

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Castilla La Mancha - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	436	440	419	496	443
Total Activo (euros)	6.717.807.248	7.160.662.618	6.392.883.060	8.337.468.282	7.200.072.095
Cifra de Negocios (euros)	6.438.656.203	6.643.495.677	6.708.933.466	9.359.424.180	9.003.354.967
Resultado del Ejercicio (euros)	301.558.885	270.708.070	268.595.188	446.049.336	482.897.820
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,79	52,82	54,91	57,04	59,38
Existencias / Total Activo (%)	16,53	15,26	15,30	18,76	18,24
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,53	16,92	16,36	14,12	15,56
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,53	22,51	23,69	23,65	23,46
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,96	14,93	14,74	15,00	14,28
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,38	47,06	45,39	39,87	33,31
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	39,39	40,99	41,55	43,93	47,44
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	67,20	68,61	66,51	64,66	64,35
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,22	18,21	19,18	21,91	23,54
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	89,71	89,51	85,82	85,63	83,16
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,99	21,43	21,42	21,70	23,73
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	143,60	163,38	167,76	153,78	175,73
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,40	24,83	23,89	22,23	22,41
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	88,15	102,33	105,83	105,50	119,47
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,82	23,10	20,41	19,33	18,98
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,11	76,55	77,58	79,35	78,74
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,64	15,75	15,49	13,30	13,84
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,10	1,07	1,11	0,89	1,04
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,47	81,12	80,70	78,46	74,69
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	110,33	115,82	107,73	101,24	93,51
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	26,02	37,93	32,18	26,56	26,03
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	95,29	111,55	109,12	100,28	106,28
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	157,91	168,29	163,96	161,40	166,59
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	18,96	20,79	21,76	15,66	16,29
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,26	13,90	15,18	11,17	12,97
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,08	12,10	13,16	15,87	19,13
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	164,98	169,48	171,08	178,36	190,25
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	11,40	9,22	10,11	12,18	14,14
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	11,40	9,22	10,11	12,18	14,14
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,71	5,95	6,58	7,87	9,90
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,00	6,41	6,27	7,01	7,91
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	95,84	92,78	104,94	112,26	125,05
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	214,03	203,23	197,94	198,89	183,01
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,30	83,31	82,24	87,38	86,82
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	253,88	243,93	240,68	227,62	210,80
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,34	76,29	77,68	77,79	78,07
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,34	76,29	77,68	77,79	78,07
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	398	414	382	451	416
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	54,14	57,62	61,67	67,41	77,00
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	21,61	19,87	19,28	10,05	6,22
Número Medio total de trabajadores por empresa	75,75	77,48	80,95	77,46	83,22
Gasto medio por trabajador (euros)	30.918,13	30.362,14	31.168,02	32.547,32	34.252,55
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	45.743,11	48.017,61	47.075,47	52.016,27	53.827,60
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,59	63,23	66,21	62,57	63,63

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

CastillaLeón - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	21.603	23.201	20.833	23.680	23.194
Total Activo (euros)	10.130.351.209	11.460.782.877	8.590.283.706	12.474.986.498	12.638.598.843
Cifra de Negocios (euros)	8.052.417.820	7.919.743.930	5.267.983.988	9.832.520.598	9.947.131.537
Resultado del Ejercicio (euros)	308.149.540	280.141.153	254.297.542	492.693.108	544.813.107
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,74	50,68	46,89	50,31	50,25
Existencias / Total Activo (%)	16,80	15,93	13,82	14,98	14,81
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,49	21,04	21,38	21,33	21,62
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	33,60	33,04	34,09	31,65	31,24
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,42	7,46	7,10	7,48	7,58
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	45,05	50,22	44,98	37,48	35,45
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	52,24	52,06	53,88	54,91	57,02
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,87	71,98	72,83	72,31	73,11
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,68	20,50	21,39	20,56	20,52
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	127,21	125,14	139,54	124,12	122,91
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,61	22,66	19,72	22,61	23,35
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,17	151,27	142,21	150,10	150,98
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,72	28,24	35,52	28,34	29,43
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	65,58	59,05	63,90	70,56	74,15
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	24,67	32,80	32,15	28,69	29,67
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,03	73,84	67,62	73,81	72,58
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,01	20,25	25,90	19,22	19,80
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,71	0,79	0,82	0,63	0,80
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	66,30	72,37	69,55	64,75	64,04
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	145,39	157,09	200,79	138,80	138,42
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	44,74	57,13	58,82	57,96	57,27
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	106,28	120,97	118,82	123,77	128,76
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	165,10	180,88	172,56	181,66	186,83
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,72	18,26	14,56	11,20	12,73
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,25	11,12	9,38	7,89	9,41
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,59	10,24	11,67	14,01	15,54
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	209,39	208,59	216,85	221,78	232,65
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,82	4,70	5,49	7,19	7,56
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,82	4,70	5,49	7,19	7,56
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,57	3,84	4,43	5,70	6,25
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,75	5,55	7,23	7,23	7,94
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	79,49	69,10	61,32	78,82	78,70
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	167,59	164,72	164,45	166,16	157,72
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,55	85,75	88,61	91,24	89,92
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	191,41	192,09	185,58	182,12	175,39
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,07	74,29	75,35	75,96	76,73
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,07	74,29	75,35	75,96	76,73
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	14.844	16.295	12.593	15.252	15.632
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,84	2,83	2,67	3,11	3,27
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,58	0,51	0,49	0,30	0,18
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,41	3,34	3,15	3,42	3,46
Gasto medio por trabajador (euros)	26.468,15	24.936,55	25.976,95	28.556,97	29.810,27
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.971,93	33.198,67	33.882,63	40.267,07	42.604,23
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,68	75,11	76,67	70,92	69,97

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

CastillaLeón - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.893	3.957	6.062	4.571	4.506
Total Activo (euros)	11.403.116.220	12.343.412.386	16.640.734.824	14.173.441.469	13.840.232.416
Cifra de Negocios (euros)	10.795.885.863	11.015.577.569	15.851.783.616	14.618.069.922	14.172.509.359
Resultado del Ejercicio (euros)	457.603.181	402.530.468	713.401.686	693.141.701	764.212.218
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,34	55,68	57,12	56,20	55,47
Existencias / Total Activo (%)	18,43	17,54	17,95	17,21	17,00
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,51	18,94	19,35	18,65	19,03
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	29,74	29,87	27,86	28,51	30,55
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,79	9,31	9,46	9,48	9,35
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,44	46,02	38,07	35,59	34,09
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,50	53,02	52,93	53,72	54,60
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,87	72,97	72,25	71,32	71,98
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,35	18,42	17,01	18,55	18,18
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	93,16	89,12	92,47	92,85	93,69
Capital Corriente / Total Activo (%)	25,21	28,65	29,37	27,52	27,45
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	158,77	168,25	173,08	165,87	164,89
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,72	26,19	24,66	26,04	28,24
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	85,07	78,26	84,32	94,20	94,67
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	26,63	32,10	30,83	26,68	26,81
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,74	75,35	76,91	75,72	73,53
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,17	18,62	16,44	17,66	18,69
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,66	0,64	0,62	0,59	0,88
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	74,09	78,27	75,89	71,77	69,24
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	112,68	112,37	109,07	106,98	107,65
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	37,58	51,12	50,32	46,84	45,98
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	117,10	134,42	135,75	130,51	132,00
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	186,53	205,99	205,84	195,93	198,00
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,43	14,95	12,10	11,02	13,99
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,40	9,49	8,52	7,98	10,72
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,25	12,86	14,71	16,41	18,45
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	215,05	212,87	212,45	216,08	220,28
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,50	6,15	8,10	9,10	10,11
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,50	6,15	8,10	9,10	10,11
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,82	4,88	6,22	7,02	8,11
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,15	5,47	6,53	6,80	7,92
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	94,67	89,24	95,26	103,14	102,40
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	166,92	166,44	171,01	170,06	162,85
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,30	88,25	90,51	91,36	88,92
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	186,92	188,60	188,93	186,15	183,14
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,18	75,75	76,10	76,27	76,56
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,18	75,75	76,10	76,27	76,56
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	3.637	3.718	5.174	4.097	4.178
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,33	14,88	12,04	16,10	16,95
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,99	3,68	2,71	2,19	1,28
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,32	18,57	14,76	18,29	18,23
Gasto medio por trabajador (euros)	29.260,22	28.150,80	30.086,07	31.161,61	32.629,98
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	40.414,29	38.815,10	44.055,78	45.399,31	48.511,29
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,40	72,53	68,29	68,64	67,26

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

CastillaLeón - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	517	497	544	614	638
Total Activo (euros)	9.523.932.214	8.578.549.859	8.719.269.249	10.792.319.787	11.879.838.367
Cifra de Negocios (euros)	8.983.831.469	8.504.573.636	9.152.776.354	12.345.440.814	13.053.186.514
Resultado del Ejercicio (euros)	404.877.738	350.028.224	370.516.100	565.127.272	648.232.357
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,49	54,46	56,90	57,97	53,88
Existencias / Total Activo (%)	19,20	17,68	18,41	19,26	18,00
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,81	15,35	15,52	15,79	14,81
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	31,89	30,60	30,24	29,45	30,32
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,95	10,82	10,81	9,82	10,33
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	42,73	44,79	43,47	35,59	36,48
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,09	48,19	47,17	49,89	51,12
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,74	68,96	66,92	66,55	67,88
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,51	17,04	18,17	20,26	21,03
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	90,66	89,20	87,40	88,44	90,25
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,22	23,42	23,82	24,52	21,76
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,14	156,54	159,89	161,66	150,27
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,21	23,65	23,23	20,88	22,96
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	68,67	76,62	80,63	81,10	83,19
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,44	23,63	22,69	21,44	19,80
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,12	77,55	78,11	80,47	78,58
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,10	15,46	15,40	13,03	13,80
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,69	0,72	0,60	0,56	0,93
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,03	78,57	79,80	72,99	69,93
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	103,65	107,10	106,43	94,30	95,14
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	24,19	31,99	29,79	30,09	26,23
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	92,77	106,56	105,53	104,15	100,75
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	164,70	175,46	172,02	173,32	167,73
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,30	14,92	12,88	10,95	15,78
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,79	9,69	8,35	7,92	11,90
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,87	14,26	14,23	16,22	17,57
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	200,37	193,00	189,27	199,55	204,56
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,49	8,47	9,01	10,50	10,68
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,49	8,47	9,01	10,50	10,68
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,07	5,84	6,20	7,60	8,13
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,44	5,89	5,91	6,64	7,40
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	94,33	99,14	104,97	114,39	109,88
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	178,19	182,05	190,54	183,47	171,05
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,26	87,72	89,87	91,53	87,43
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	199,63	207,53	212,02	200,45	195,64
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,40	79,59	76,27	75,28	76,73
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,40	79,59	76,27	75,28	76,73
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	489	472	500	565	591
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	63,44	66,50	64,11	69,00	73,26
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,86	17,94	16,18	10,74	6,09
Número Medio total de trabajadores por empresa	82,30	84,44	80,30	79,74	79,35
Gasto medio por trabajador (euros)	32.280,23	31.940,58	33.020,21	33.934,89	35.730,45
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	48.214,26	47.008,91	48.855,06	52.376,85	58.759,00
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,95	67,95	67,59	64,79	60,81

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cataluña - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	93.613	90.709	86.291	93.422	89.722
Total Activo (euros)	57.150.147.481	59.946.131.162	45.702.984.353	64.275.143.481	63.737.319.094
Cifra de Negocios (euros)	37.114.340.132	32.400.709.512	23.343.573.366	41.019.206.779	40.202.107.467
Resultado del Ejercicio (euros)	1.690.762.754	1.290.432.941	1.197.377.995	2.190.148.922	2.310.126.389
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	39,65	39,82	37,79	39,50	38,59
Existencias / Total Activo (%)	10,86	9,99	9,36	9,42	8,78
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,29	19,07	19,27	19,50	19,42
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,09	24,83	27,38	24,24	24,49
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,24	7,25	6,58	7,21	7,26
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,95	45,54	40,75	33,88	32,92
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	59,12	59,33	60,79	61,05	62,84
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	79,21	80,85	81,75	80,84	81,11
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,30	14,98	16,22	15,10	15,42
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	111,38	107,95	115,98	112,34	111,48
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,86	20,67	19,54	20,35	19,69
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,07	137,15	134,19	136,06	134,27
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,83	31,12	37,57	31,21	32,68
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	76,73	67,74	70,07	82,19	84,16
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	29,04	38,25	38,26	31,88	31,22
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,77	70,78	65,36	70,53	69,07
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,33	22,65	28,04	21,78	22,70
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,89	0,97	0,90	0,81	1,01
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	64,39	72,51	65,23	60,39	59,66
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	142,43	155,76	180,15	134,40	135,89
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	58,59	72,94	74,80	73,19	69,82
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	133,35	150,60	150,08	150,59	150,96
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	190,70	207,96	207,09	206,21	204,23
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,29	19,63	14,98	13,12	15,01
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,88	13,30	10,44	9,99	11,85
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,86	9,72	11,28	13,24	14,54
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	244,64	245,89	255,04	256,76	269,11
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,00	3,63	4,31	5,58	5,77
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,00	3,63	4,31	5,58	5,77
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,42	3,37	3,88	4,96	5,32
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,81	6,24	7,60	7,77	8,43
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	64,94	54,05	51,08	63,82	63,07
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	147,08	142,24	144,91	146,76	139,96
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,96	84,39	88,09	89,60	87,95
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	169,14	168,54	164,50	163,79	159,13
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,97	75,58	76,57	76,72	77,50
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,97	75,58	76,57	76,72	77,50
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	59.449	59.054	48.202	55.268	55.675
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,88	2,83	2,67	3,17	3,33
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,56	0,48	0,47	0,29	0,15
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,44	3,31	3,15	3,46	3,48
Gasto medio por trabajador (euros)	32.034,41	30.219,40	30.805,32	34.278,56	35.971,75
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.074,91	39.021,25	39.229,43	46.459,72	48.934,20
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,14	77,44	78,53	73,78	73,51

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cataluña - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	18.581	16.560	26.068	19.576	19.555
Total Activo (euros)	55.724.688.559	55.055.933.230	82.785.109.230	66.564.579.582	69.829.260.094
Cifra de Negocios (euros)	56.318.005.353	48.248.256.803	71.680.912.284	67.003.929.655	67.464.282.524
Resultado del Ejercicio (euros)	2.421.308.255	1.734.440.738	3.497.931.185	3.233.506.531	3.653.988.258
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,52	50,77	48,37	50,10	48,60
Existencias / Total Activo (%)	12,30	11,29	11,31	12,05	11,12
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,39	21,37	19,61	19,66	20,35
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	21,35	17,96	18,12	18,05	18,11
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,61	13,11	11,99	12,36	12,57
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,32	42,77	33,96	31,47	30,32
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	52,56	52,96	53,35	53,51	55,33
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,79	74,61	74,23	72,08	72,69
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,36	14,38	13,79	15,50	16,52
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	95,48	90,02	95,44	96,40	97,54
Capital Corriente / Total Activo (%)	21,31	25,38	22,59	22,18	21,29
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,26	154,81	147,09	147,13	143,79
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,88	29,33	28,44	28,86	30,98
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	141,43	143,07	135,90	160,91	165,26
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,09	28,97	26,09	22,03	22,04
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,71	72,42	73,38	72,72	70,53
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,31	22,08	19,99	20,79	21,69
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,74	0,79	0,76	0,66	0,97
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	67,95	75,37	73,43	66,62	64,67
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	117,81	119,79	121,46	112,93	115,87
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	44,57	62,58	52,71	47,34	44,83
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	122,51	145,48	133,42	126,17	123,48
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	175,54	199,98	187,66	179,44	177,97
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,74	18,10	13,48	12,05	15,25
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,01	12,65	10,29	9,39	12,54
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,39	11,70	13,72	15,25	16,81
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	210,79	212,58	214,37	215,11	223,87
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,27	5,95	7,92	9,08	9,46
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,27	5,95	7,92	9,08	9,46
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,31	4,75	6,08	6,89	7,67
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,25	5,42	7,03	6,84	7,94
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	101,06	87,63	86,59	100,66	96,61
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	167,61	161,12	167,10	168,81	158,51
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,10	85,33	89,15	90,33	87,71
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	190,26	188,83	187,44	186,87	180,73
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,11	77,73	77,91	78,06	77,75
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,11	77,73	77,91	78,06	77,75
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	17.129	15.474	20.896	16.971	17.735
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,50	15,78	13,07	17,15	18,09
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,68	3,06	2,48	1,89	0,98
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,18	18,84	15,54	19,03	19,07
Gasto medio por trabajador (euros)	35.207,52	33.919,56	36.843,10	37.688,10	39.299,85
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	46.132,42	43.685,60	50.905,84	50.788,63	54.536,23
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,32	77,64	72,37	74,21	72,06

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Cataluña - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	2.876	2.525	2.823	3.415	3.416
Total Activo (euros)	53.055.317.982	48.833.370.981	43.053.785.010	61.317.068.223	70.933.716.463
Cifra de Negocios (euros)	52.004.694.366	43.729.565.091	47.033.907.294	68.745.102.314	69.245.459.369
Resultado del Ejercicio (euros)	2.669.788.088	1.737.871.851	2.161.841.272	2.939.560.626	3.464.698.425
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,79	47,85	55,26	52,67	48,23
Existencias / Total Activo (%)	12,18	11,21	13,39	14,69	12,69
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,00	18,29	18,89	16,77	17,09
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	18,07	17,88	17,58	16,75	17,08
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	15,06	14,71	16,71	15,89	14,26
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	35,10	42,51	36,92	35,69	33,28
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,80	52,21	48,28	49,10	51,72
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,52	72,12	66,53	64,92	68,48
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,03	15,61	16,55	18,40	17,96
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	88,84	87,66	88,54	92,41	90,82
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,31	19,98	21,79	17,59	16,71
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,48	143,14	155,24	145,29	137,83
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,32	26,63	26,74	23,74	26,44
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	142,78	133,37	166,18	158,90	151,11
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	16,64	22,31	19,95	15,69	17,12
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	75,71	75,63	75,12	77,92	75,50
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,76	18,51	18,92	16,33	17,59
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,66	0,78	0,58	0,61	1,19
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	69,22	74,53	76,57	69,00	68,91
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	101,95	108,35	113,39	101,40	104,50
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	27,62	38,15	33,79	26,66	25,01
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	95,86	110,91	109,14	94,94	93,81
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	153,53	171,66	165,11	150,15	153,02
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,38	16,48	11,19	12,41	19,22
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,34	11,35	7,95	9,11	15,88
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,09	12,95	15,39	14,65	15,16
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	207,46	209,24	193,33	196,46	207,13
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,71	6,82	10,40	9,76	9,44
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,71	6,82	10,40	9,76	9,44
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,86	5,13	6,92	6,84	7,37
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,00	5,72	6,33	6,10	7,55
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	98,02	89,55	109,24	112,11	97,62
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	174,86	165,25	188,17	183,44	162,85
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	90,57	86,27	90,84	90,07	84,23
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	193,06	191,54	207,15	203,67	193,34
EF) EFECTO FISCAL (%)	80,95	80,48	79,88	77,84	78,65
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	80,95	80,48	79,88	77,84	78,65
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.658	2.384	2.537	3.088	3.136
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	68,69	71,51	68,64	73,17	78,27
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	16,15	13,67	12,92	7,96	5,12
Número Medio total de trabajadores por empresa	84,84	85,18	81,56	81,13	83,39
Gasto medio por trabajador (euros)	38.242,62	38.055,14	38.760,25	40.548,59	42.877,22
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	54.572,75	53.165,15	54.163,57	57.507,36	62.565,98
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,08	71,58	71,56	70,51	68,53

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Comunidad Valenciana - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	53.709	57.792	54.294	58.990	56.660
Total Activo (euros)	27.902.352.980	30.864.015.677	23.891.833.616	32.788.844.210	33.251.178.931
Cifra de Negocios (euros)	19.565.150.317	19.252.797.973	13.738.626.781	24.267.327.320	23.417.778.818
Resultado del Ejercicio (euros)	807.801.351	751.092.497	671.273.823	1.243.932.069	1.303.159.568
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,42	44,83	42,12	45,29	43,75
Existencias / Total Activo (%)	13,73	12,72	11,63	12,22	11,19
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,02	19,80	19,96	20,67	21,06
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,20	26,25	27,87	25,18	24,79
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,74	6,80	6,52	6,86	6,91
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,77	42,28	39,28	31,28	30,39
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	54,54	55,56	57,30	57,72	60,86
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,34	75,51	76,40	74,97	77,03
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,08	18,49	19,34	18,67	18,14
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	126,28	121,54	133,88	126,30	126,69
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,76	20,35	18,51	20,26	20,78
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	136,07	140,93	136,17	140,66	140,16
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,79	29,24	36,09	28,97	30,57
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	74,23	69,50	74,46	85,12	86,86
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	25,32	32,62	32,20	27,38	29,50
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,71	72,45	66,55	72,72	71,21
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,14	21,33	27,16	20,44	21,34
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,81	0,81	0,80	0,63	0,85
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	65,73	72,02	66,76	60,75	59,46
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	152,64	161,97	196,85	140,81	142,81
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	46,76	60,29	61,79	60,46	61,04
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	110,34	127,31	124,99	127,59	135,14
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	166,59	183,09	178,44	180,97	190,45
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,35	17,19	14,12	10,97	13,24
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,97	11,98	9,98	8,46	10,62
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,40	9,49	10,84	13,06	14,39
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	219,98	225,03	234,22	236,50	255,52
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,31	4,38	4,90	6,57	6,44
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,31	4,38	4,90	6,57	6,44
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,36	3,72	4,15	5,43	5,68
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,22	5,96	7,21	7,34	8,06
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	70,12	62,38	57,50	74,01	70,43
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	159,54	155,47	155,06	158,33	146,95
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,02	86,38	88,86	91,38	89,44
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	183,34	179,98	174,51	173,26	164,30
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,27	75,74	76,22	76,47	77,16
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,27	75,74	76,22	76,47	77,16
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	36.664	40.695	33.423	38.202	38.182
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,78	2,75	2,66	3,15	3,35
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,73	0,64	0,63	0,37	0,18
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,51	3,39	3,28	3,53	3,53
Gasto medio por trabajador (euros)	26.281,88	25.042,25	25.791,19	28.519,36	29.967,58
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.222,43	32.693,68	32.799,63	38.635,19	40.896,28
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,80	76,60	78,63	73,82	73,28

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Comunidad Valenciana - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	10.891	10.665	15.929	12.352	12.389
Total Activo (euros)	29.003.719.847	31.951.623.208	42.656.656.444	33.838.720.333	35.236.423.809
Cifra de Negocios (euros)	30.029.228.952	28.700.048.843	41.242.156.764	38.379.928.479	38.506.876.135
Resultado del Ejercicio (euros)	1.222.619.664	1.133.404.753	1.950.780.483	1.771.353.936	2.014.165.715
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,13	54,86	54,99	57,71	54,24
Existencias / Total Activo (%)	14,42	13,88	14,41	15,43	13,90
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,24	21,35	20,81	21,03	20,73
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	23,58	21,40	21,61	22,21	21,61
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,20	10,66	9,94	10,48	10,65
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,33	39,15	31,95	30,77	28,70
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,95	52,46	52,50	53,06	55,53
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,55	71,97	69,93	69,13	70,50
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,35	16,82	18,32	17,98	17,64
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	97,35	91,96	99,51	97,31	99,31
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,69	26,82	24,92	26,84	24,74
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	147,21	163,54	158,55	167,46	157,52
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	26,97	27,06	25,59	26,26	28,25
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	118,46	113,57	114,50	134,09	142,88
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,98	29,86	25,77	23,66	22,64
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,28	74,40	75,87	75,12	73,07
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,87	19,67	17,69	18,64	19,68
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,65	0,74	0,62	0,54	0,77
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,03	79,57	74,58	68,24	65,43
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	117,50	122,02	120,52	109,60	111,48
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	38,41	55,96	50,11	48,96	46,59
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	114,06	137,71	128,35	129,87	128,40
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	165,78	195,70	182,87	186,93	183,88
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,68	15,87	11,57	10,48	12,79
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,09	11,48	8,90	8,10	10,46
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,78	12,26	14,15	16,11	18,03
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	208,10	210,36	210,54	213,03	224,85
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,11	6,76	8,71	9,87	10,29
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,11	6,76	8,71	9,87	10,29
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,09	5,21	6,54	7,42	8,25
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,88	5,80	6,77	6,54	7,55
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	103,54	89,82	96,68	113,42	109,28
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	171,36	166,12	173,03	172,90	161,77
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,02	87,15	90,85	91,74	89,83
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	192,51	190,61	190,46	188,47	180,10
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,82	78,12	76,96	76,89	77,16
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,82	78,12	76,96	76,89	77,16
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	10.129	10.027	13.463	11.030	11.423
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,19	14,58	12,27	16,48	17,90
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,98	4,29	3,51	2,57	1,17
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,17	18,87	15,78	19,06	19,07
Gasto medio por trabajador (euros)	28.699,04	28.104,82	29.942,16	30.706,99	32.208,97
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	38.583,33	37.937,84	42.690,49	42.525,78	45.336,50
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,38	74,08	70,14	72,21	71,04

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Comunidad Valenciana - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.796	1.751	1.800	2.068	2.041
Total Activo (euros)	31.865.848.173	28.053.494.314	26.655.779.788	35.368.749.669	36.761.112.791
Cifra de Negocios (euros)	30.246.432.987	29.081.412.445	28.464.971.463	38.702.338.319	38.852.798.979
Resultado del Ejercicio (euros)	1.372.526.566	1.068.079.154	1.209.436.506	1.763.790.548	1.971.808.062
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,75	57,72	58,43	55,86	53,35
Existencias / Total Activo (%)	15,93	17,11	17,63	17,72	15,53
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,77	18,62	18,04	16,39	17,45
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	23,84	22,87	19,97	19,03	19,32
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,20	12,30	13,79	13,24	13,19
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,09	42,49	37,77	33,56	32,21
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,00	47,30	43,65	50,01	53,60
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	65,00	65,70	65,84	65,85	67,60
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	26,22	23,28	18,39	22,32	21,32
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	87,67	86,88	91,97	89,14	86,67
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,75	23,42	24,27	21,70	20,95
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	138,12	160,74	163,75	153,26	148,45
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,48	23,52	24,54	21,98	24,24
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	93,49	106,64	131,23	126,41	132,60
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,65	22,59	22,73	19,83	19,82
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,02	78,29	77,28	79,75	77,34
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	15,67	15,88	16,89	14,71	15,35
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,82	0,66	0,79	0,57	0,98
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,94	77,21	77,68	72,43	70,19
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	100,95	105,01	114,33	99,62	96,72
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	25,60	36,05	33,36	29,85	30,49
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	85,54	105,94	105,74	99,43	102,54
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	147,87	168,27	171,03	163,55	164,66
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,37	15,29	15,69	11,12	16,15
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,61	10,38	11,58	8,31	13,06
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,96	12,56	12,94	15,01	17,05
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	192,31	189,74	177,45	200,04	215,52
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,97	8,05	10,40	9,97	10,01
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,97	8,05	10,40	9,97	10,01
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,18	5,34	6,72	7,00	7,93
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,51	5,15	6,29	6,40	7,51
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	94,92	103,66	106,79	109,43	105,69
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	181,97	184,25	200,30	182,15	162,27
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,35	87,14	87,43	91,09	86,98
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	208,33	211,43	229,11	199,96	186,56
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,76	81,76	77,28	78,16	77,73
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,76	81,76	77,28	78,16	77,73
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.692	1.663	1.658	1.908	1.941
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	62,96	66,44	65,03	70,65	77,07
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	19,58	16,76	17,38	10,82	5,62
Número Medio total de trabajadores por empresa	82,54	83,20	82,40	81,46	82,69
Gasto medio por trabajador (euros)	32.176,27	32.042,63	32.661,85	34.283,71	35.579,05
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	47.352,43	46.894,81	47.092,65	50.705,56	56.135,22
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	67,95	68,33	69,36	67,61	63,38

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Extremadura - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	6.552	7.404	7.016	7.772	7.084
Total Activo (euros)	2.985.652.171	3.495.393.951	2.800.812.289	3.930.787.781	3.847.614.676
Cifra de Negocios (euros)	2.700.099.682	2.809.503.298	1.904.825.571	3.658.174.916	3.496.428.983
Resultado del Ejercicio (euros)	74.984.032	74.494.139	80.206.008	143.742.701	157.674.518
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,16	51,52	47,96	51,43	49,85
Existencias / Total Activo (%)	17,13	15,80	14,97	14,79	13,99
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,39	19,55	19,81	20,79	20,87
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	38,06	37,01	38,13	35,59	35,58
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,15	6,44	6,22	6,45	6,53
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	48,23	52,79	45,27	38,55	36,18
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,11	46,82	49,09	51,12	52,96
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	65,52	68,05	69,33	68,76	70,06
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,45	20,01	21,22	20,33	19,87
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	129,88	126,57	143,66	126,02	129,67
Capital Corriente / Total Activo (%)	15,68	19,58	17,29	20,19	19,91
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,73	144,20	136,61	144,88	142,62
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,83	23,34	30,90	23,29	23,91
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	54,25	50,69	55,11	60,90	61,07
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,34	24,36	25,43	21,70	21,91
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,83	79,83	73,58	79,80	78,89
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	16,92	17,14	22,83	15,87	15,78
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,67	0,73	0,77	0,58	0,78
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	66,89	73,23	70,65	62,13	60,20
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	133,99	144,43	187,41	120,44	121,48
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,41	45,82	46,88	48,70	47,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	91,71	108,06	104,22	114,03	114,69
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	145,47	161,28	156,39	164,65	166,52
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,54	21,67	15,45	12,81	14,79
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,58	13,06	10,00	9,03	11,08
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,17	8,49	10,28	12,17	13,65
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	189,07	188,05	196,41	204,58	212,57
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,33	4,55	5,83	7,15	7,74
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,33	4,55	5,83	7,15	7,74
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,94	3,50	4,28	5,36	6,03
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,36	4,35	6,30	5,76	6,63
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	90,44	80,38	68,01	93,06	90,87
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	179,39	177,55	178,77	175,99	166,53
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	84,51	83,14	87,75	89,96	88,19
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	212,28	213,57	203,72	195,62	188,84
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,36	73,33	76,17	75,84	77,13
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,36	73,33	76,17	75,84	77,13
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	4.436	5.127	4.322	5.128	4.767
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,63	2,61	2,50	3,06	3,29
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,96	0,91	0,93	0,58	0,37
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,59	3,52	3,43	3,64	3,66
Gasto medio por trabajador (euros)	22.976,94	21.839,16	22.315,39	24.178,26	25.404,72
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	30.196,02	28.725,17	28.735,40	33.449,88	36.398,77
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,09	76,03	77,66	72,28	69,80

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Extremadura - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.181	1.250	2.133	1.506	1.428
Total Activo (euros)	2.827.627.079	2.979.840.061	4.481.096.117	3.661.302.019	3.548.890.248
Cifra de Negocios (euros)	2.947.395.810	2.953.607.288	5.074.802.574	4.270.656.585	4.155.565.805
Resultado del Ejercicio (euros)	100.113.985	92.304.451	195.932.594	154.163.572	181.554.420
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	52,06	55,42	58,04	55,06	58,47
Existencias / Total Activo (%)	16,46	15,49	16,58	16,28	18,97
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	14,74	18,87	19,84	17,05	17,91
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	34,89	33,45	32,00	34,07	31,76
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,95	8,25	8,26	8,06	8,57
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,92	47,13	37,67	39,47	34,73
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	43,98	46,47	48,37	47,52	49,12
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,26	69,40	68,37	67,52	67,01
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,43	16,66	16,79	17,15	18,02
COBERTURA					
Acree. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	103,27	97,41	100,33	98,63	98,70
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,32	24,81	26,41	22,58	25,49
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	143,46	158,07	165,71	152,78	164,59
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,22	24,75	21,40	22,50	24,76
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	72,35	73,33	75,75	77,03	91,29
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	17,58	25,04	23,32	19,35	21,77
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,83	77,32	80,57	79,76	77,36
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,69	17,82	14,81	16,22	16,98
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,04	0,67	0,56	0,58	0,82
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	73,04	77,52	69,53	67,98	67,33
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	117,23	117,78	101,69	101,06	103,71
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	29,81	45,61	45,72	38,21	38,69
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	100,52	125,40	125,92	113,30	115,56
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	154,31	181,08	183,49	169,50	177,26
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	23,53	17,69	12,74	13,91	15,76
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	17,25	11,36	9,10	9,78	12,21
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,27	10,94	13,59	13,26	15,41
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	178,51	186,81	193,68	190,56	196,55
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,05	6,67	9,04	8,86	10,41
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,05	6,67	9,04	8,86	10,41
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,62	4,79	6,34	6,25	7,68
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,39	4,83	5,60	5,36	6,56
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	104,24	99,12	113,25	116,64	117,09
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	183,28	185,24	185,90	187,53	178,19
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	80,61	86,08	89,92	89,12	87,53
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	227,37	215,20	206,75	210,43	203,58
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,19	75,20	76,72	75,57	76,11
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,19	75,20	76,72	75,57	76,11
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.076	1.157	1.797	1.325	1.289
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	11,93	11,91	10,01	14,48	16,03
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	6,32	6,22	4,58	3,53	2,16
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,25	18,13	14,60	18,01	18,20
Gasto medio por trabajador (euros)	24.175,92	23.231,08	24.533,68	25.525,65	26.890,90
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	32.440,69	32.016,37	35.307,73	35.352,30	39.043,37
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,52	72,56	69,49	72,20	68,87

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Extremadura - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	154	180	196	216	200
Total Activo (euros)	3.023.495.924	3.256.664.156	3.235.587.455	3.569.426.207	3.881.412.698
Cifra de Negocios (euros)	2.036.865.682	2.176.379.182	2.744.080.604	3.287.369.035	3.268.700.224
Resultado del Ejercicio (euros)	117.720.006	108.260.780	91.257.663	142.090.841	137.546.636
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	35,88	39,87	43,36	43,93	42,02
Existencias / Total Activo (%)	10,81	13,52	15,20	14,32	13,46
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	11,70	11,86	11,38	12,93	14,44
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	47,92	49,04	46,50	42,93	37,98
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,30	7,10	7,93	8,63	9,01
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,69	51,17	56,65	48,21	49,12
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	46,55	45,05	41,90	43,48	46,69
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	76,24	77,64	72,10	72,00	71,14
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,55	14,83	17,00	19,19	18,89
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	79,48	80,04	84,04	88,87	101,04
Capital Corriente / Total Activo (%)	12,12	17,51	15,46	15,93	13,16
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	121,39	132,15	129,90	130,55	125,41
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,08	29,09	21,91	24,17	25,15
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	42,28	39,65	39,97	51,84	55,76
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	18,00	26,20	18,23	17,29	15,63
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,40	73,25	79,56	77,23	76,82
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,86	16,98	14,02	14,37	15,20
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,25	1,34	0,98	1,15	2,01
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,41	79,04	72,22	66,11	61,17
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	98,02	107,03	91,67	91,15	95,94
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	24,46	33,08	26,24	28,60	21,92
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	85,46	103,02	90,31	92,20	75,23
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	151,03	178,29	155,41	156,87	145,59
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	17,80	21,18	22,81	21,07	32,37
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	12,19	13,12	12,81	13,83	24,35
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,94	12,39	11,20	13,60	13,07
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	187,10	181,99	172,10	176,92	187,60
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,36	7,38	6,73	9,16	7,59
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,36	7,38	6,73	9,16	7,59
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,73	5,21	4,52	6,09	6,08
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,50	7,79	5,33	6,62	7,22
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	67,37	66,83	84,81	92,10	84,21
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	183,19	183,88	194,65	189,89	154,44
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,28	82,84	81,55	82,56	72,11
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	214,81	221,97	238,69	230,01	214,16
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,70	77,07	76,57	79,14	80,78
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,70	77,07	76,57	79,14	80,78
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	132	169	178	191	182
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	50,38	46,51	52,19	62,61	70,42
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	35,05	31,48	27,71	17,61	11,43
Número Medio total de trabajadores por empresa	85,44	77,99	79,90	80,21	81,85
Gasto medio por trabajador (euros)	25.020,09	23.780,48	25.512,72	26.083,81	29.070,74
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	40.154,19	37.701,87	35.476,38	40.850,21	44.713,28
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	62,31	63,08	71,91	63,85	65,02

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Galicia - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	28.496	27.946	26.551	29.469	28.212
Total Activo (euros)	11.950.668.711	12.218.947.355	9.563.871.576	14.306.806.025	13.627.368.038
Cifra de Negocios (euros)	10.116.272.994	9.142.124.622	6.717.600.763	11.737.831.118	11.612.043.450
Resultado del Ejercicio (euros)	316.997.538	272.085.615	265.453.740	503.212.596	556.964.488
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,08	50,96	48,73	49,96	50,67
Existencias / Total Activo (%)	16,69	15,37	14,71	14,53	13,74
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,87	21,29	21,64	21,57	22,74
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,89	27,96	28,62	25,66	26,89
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,13	8,49	8,04	8,52	8,61
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	46,95	51,60	45,33	38,33	36,15
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	49,41	49,45	50,50	54,31	55,24
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,19	71,03	70,40	71,78	71,50
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,60	19,77	22,39	20,11	20,62
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	129,92	123,47	138,40	123,31	120,81
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,27	21,99	19,13	21,74	22,17
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	140,95	149,43	141,79	147,33	148,57
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,02	28,44	34,82	28,47	29,94
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	82,12	76,08	85,47	91,02	94,89
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,58	29,40	27,23	26,50	26,02
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,26	73,22	67,76	73,21	71,71
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,35	21,57	26,75	20,51	21,28
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,80	0,82	0,79	0,69	0,84
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	62,44	69,39	64,06	61,59	60,73
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	143,24	152,18	182,73	134,89	133,59
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	41,53	54,36	53,76	55,76	55,26
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	100,56	118,80	110,63	119,64	124,02
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	157,44	175,93	164,61	177,07	177,80
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	20,28	21,64	16,71	13,88	14,97
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	13,51	13,39	10,97	9,94	11,24
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,89	9,11	10,26	12,48	14,30
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	197,66	197,82	202,03	218,84	223,40
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,37	4,50	5,50	6,48	7,40
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,37	4,50	5,50	6,48	7,40
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,21	3,62	4,24	5,19	6,04
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,98	4,84	6,04	6,33	7,09
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	84,65	74,82	70,24	82,04	85,21
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	169,72	167,49	171,99	164,03	159,43
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,86	82,82	86,86	89,08	88,07
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	202,39	202,23	198,01	184,14	181,03
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,09	74,25	75,33	76,02	76,85
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,09	74,25	75,33	76,02	76,85
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	20.548	20.518	17.226	20.078	19.930
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,79	2,81	2,72	3,20	3,38
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,71	0,62	0,60	0,37	0,21
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,51	3,44	3,31	3,57	3,59
Gasto medio por trabajador (euros)	25.026,11	23.906,98	24.636,02	27.046,77	28.321,19
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	31.650,58	30.262,24	31.043,98	36.166,42	38.231,90
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	79,07	79,00	79,36	74,78	74,08

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Galicia - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	4.967	4.600	7.231	5.621	5.492
Total Activo (euros)	12.863.176.152	13.025.101.062	18.976.964.175	15.824.871.578	16.413.728.807
Cifra de Negocios (euros)	13.249.193.700	11.983.270.787	18.211.824.967	17.479.582.999	17.042.474.875
Resultado del Ejercicio (euros)	519.017.548	443.315.945	834.859.140	771.169.630	894.791.725
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	51,68	53,37	53,27	54,58	52,04
Existencias / Total Activo (%)	13,16	12,89	13,11	13,53	12,16
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	18,49	21,52	21,26	20,86	21,13
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,18	25,34	23,30	24,19	23,00
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,88	11,28	10,78	11,01	11,53
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	42,27	45,64	36,35	35,33	32,72
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,90	50,50	52,31	52,73	55,46
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,08	70,66	70,94	69,70	71,30
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,46	19,00	17,74	17,85	17,78
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	94,10	92,21	95,43	95,19	95,83
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,76	24,02	24,21	24,29	23,34
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,91	154,99	156,66	156,53	151,02
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,97	27,99	26,28	26,24	28,44
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	106,00	101,59	108,25	119,82	128,38
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	20,16	26,11	25,22	21,99	22,48
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	73,37	73,55	75,13	75,39	73,14
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,33	20,20	17,88	18,31	19,31
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,68	0,79	0,71	0,64	0,87
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	70,63	74,93	71,64	66,62	65,85
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	113,39	116,71	111,52	104,03	107,61
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	39,02	51,71	51,97	48,65	45,70
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	116,19	127,99	129,29	125,77	128,48
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	167,14	181,87	183,29	180,15	181,33
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,72	17,58	13,36	12,71	14,25
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,96	11,59	9,82	9,42	11,17
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,54	12,65	14,49	15,94	18,20
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	207,89	202,04	209,69	211,54	224,54
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,77	6,74	8,41	9,24	9,83
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,77	6,74	8,41	9,24	9,83
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,91	5,11	6,38	7,09	7,98
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,73	5,56	6,64	6,42	7,68
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	103,00	92,00	95,97	110,46	103,83
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	169,95	169,88	170,79	170,66	159,82
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,20	85,80	89,34	89,99	88,64
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	192,69	198,00	191,17	189,65	180,29
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,47	77,58	77,23	76,38	77,10
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,47	77,58	77,23	76,38	77,10
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	4.662	4.376	6.256	5.062	5.093
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	14,18	14,59	12,25	16,26	17,24
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,64	3,96	3,08	2,30	1,24
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,82	18,55	15,32	18,57	18,48
Gasto medio por trabajador (euros)	28.812,19	28.242,72	29.914,09	31.048,11	32.593,77
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	38.641,21	38.174,49	42.596,18	42.697,59	46.555,43
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,56	73,98	70,23	72,72	70,01

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Galicia - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	687	629	676	810	796
Total Activo (euros)	12.069.188.106	10.140.841.054	11.049.395.007	14.143.208.026	16.516.411.738
Cifra de Negocios (euros)	10.713.402.325	9.372.685.541	10.086.490.108	13.552.904.262	14.180.898.860
Resultado del Ejercicio (euros)	475.590.683	443.896.901	476.915.001	764.061.814	863.574.743
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	48,81	52,66	56,07	53,55	49,06
Existencias / Total Activo (%)	13,85	13,43	10,63	13,68	11,53
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,32	18,76	25,41	19,49	19,89
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	18,56	21,84	20,28	19,65	17,67
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,94	12,90	13,06	12,41	12,95
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,86	39,16	38,02	31,10	30,45
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	47,85	44,66	50,92	46,02	48,41
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,19	65,59	69,07	66,86	67,64
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,10	21,35	20,27	20,20	17,83
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	89,03	86,94	85,02	89,45	92,79
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,00	18,26	25,14	20,41	16,70
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,13	146,31	170,28	154,74	136,84
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,36	26,45	26,69	25,50	27,28
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	121,29	111,93	120,14	124,35	132,55
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,15	19,75	27,54	21,30	19,45
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,00	75,17	74,77	76,05	74,35
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,47	17,50	17,99	16,34	16,78
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,82	0,81	0,80	1,00	1,77
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,53	80,60	79,96	77,45	74,80
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	110,40	114,89	111,94	111,43	114,65
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	25,46	31,37	61,39	33,26	26,38
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	93,35	95,50	132,00	104,87	92,83
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	153,43	153,07	181,28	161,58	151,61
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,62	14,64	14,40	15,09	22,49
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,51	10,44	10,43	12,25	20,18
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,16	13,00	14,19	14,53	14,57
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	191,76	180,72	203,73	185,25	193,84
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,23	9,80	8,48	11,74	10,80
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,23	9,80	8,48	11,74	10,80
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,66	6,01	6,20	7,85	7,99
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,38	6,51	6,79	8,19	9,31
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	88,77	92,43	91,29	95,83	85,86
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	182,05	195,93	173,29	190,70	167,32
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,11	87,51	88,24	87,76	81,00
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	208,98	223,89	196,40	217,30	206,56
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,91	83,19	78,92	78,41	80,75
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,91	83,19	78,92	78,41	80,75
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	651	598	632	742	742
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	61,77	62,86	64,80	70,48	75,08
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	21,50	17,99	16,46	10,52	6,97
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,27	80,85	81,26	81,00	82,05
Gasto medio por trabajador (euros)	33.260,35	32.881,34	33.301,53	34.503,47	36.665,87
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	46.066,76	47.811,63	47.559,06	50.312,59	56.957,18
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	72,20	68,77	70,02	68,58	64,37

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Madrid - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	82.161	81.841	76.350	83.798	81.450
Total Activo (euros)	53.393.871.728	56.702.914.122	40.409.771.630	59.869.937.010	62.570.162.256
Cifra de Negocios (euros)	29.230.580.839	25.926.230.728	18.688.306.757	33.585.326.228	33.539.354.390
Resultado del Ejercicio (euros)	1.499.091.902	1.177.064.672	1.029.479.559	1.958.402.970	2.088.980.146
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	39,03	39,18	38,86	39,45	37,52
Existencias / Total Activo (%)	7,98	7,43	7,11	7,19	6,87
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,46	21,21	22,18	21,69	20,70
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,60	24,65	27,25	22,72	22,68
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,32	6,53	5,69	6,57	6,71
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,45	43,67	37,83	31,33	31,29
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,18	53,38	56,06	55,97	58,04
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	75,42	77,30	76,85	76,96	78,45
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,30	18,34	21,67	18,61	17,85
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	117,30	114,25	123,52	120,00	120,37
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,46	16,48	15,72	16,41	15,97
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	126,64	129,95	128,76	129,56	127,78
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,80	31,24	35,96	30,85	32,02
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	63,39	57,94	61,03	76,17	75,66
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	26,41	36,04	33,99	29,25	29,79
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,19	70,91	66,90	71,01	69,95
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,04	21,38	25,96	20,30	21,00
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,18	1,40	1,05	1,07	1,46
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,41	83,48	75,26	68,20	67,16
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	189,59	202,76	231,98	172,09	174,53
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	48,70	59,41	60,86	60,38	56,97
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	119,12	131,54	130,24	130,37	132,33
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	158,82	172,61	167,90	171,20	174,08
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	18,68	23,51	15,99	15,53	19,00
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	14,37	17,30	11,82	12,63	16,12
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,59	7,91	9,33	10,82	11,59
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	213,57	214,52	227,57	227,10	238,33
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,28	3,89	4,54	5,84	5,75
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,28	3,89	4,54	5,84	5,75
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,32	3,41	3,84	4,89	5,13
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,89	7,46	8,30	8,72	9,57
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	54,75	45,72	46,25	56,10	53,60
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	159,89	152,25	155,82	156,65	145,97
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	85,02	81,28	87,35	87,67	84,72
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	188,05	187,32	178,39	178,68	172,29
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,44	74,86	76,02	76,25	76,79
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,44	74,86	76,02	76,25	76,79
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	45.380	46.823	37.026	43.985	44.709
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,82	2,77	2,62	3,02	3,21
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,53	0,47	0,46	0,31	0,17
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,35	3,25	3,08	3,33	3,39
Gasto medio por trabajador (euros)	28.843,59	27.013,34	28.210,84	31.186,58	32.463,43
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	38.513,20	35.485,98	36.157,97	42.897,23	45.267,10
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,89	76,12	78,02	72,70	71,72

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Madrid - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	15.584	14.464	22.081	16.845	16.746
Total Activo (euros)	66.404.370.029	69.281.771.208	111.937.877.634	79.335.959.484	85.237.229.369
Cifra de Negocios (euros)	46.526.534.852	40.494.114.177	60.301.535.436	55.872.866.123	56.783.006.815
Resultado del Ejercicio (euros)	2.392.366.849	1.858.781.345	3.606.179.512	3.175.712.251	3.624.771.014
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	40,70	42,04	39,44	43,93	40,41
Existencias / Total Activo (%)	8,28	8,37	7,10	8,78	7,43
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,91	19,33	19,55	20,31	18,65
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	18,17	16,11	15,45	16,10	17,21
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,28	11,76	11,39	11,14	10,59
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,25	41,39	35,31	30,94	30,01
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,99	47,19	47,42	46,65	50,63
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	74,25	76,06	76,24	72,27	75,84
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,06	12,18	11,70	14,46	13,71
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	96,55	93,02	97,27	97,68	96,00
Capital Corriente / Total Activo (%)	14,96	18,10	15,68	16,19	16,25
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	128,27	134,32	128,68	131,77	129,44
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,96	31,98	31,52	30,96	33,06
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	119,41	116,03	109,92	135,45	127,96
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,35	30,97	29,11	22,99	24,40
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,70	70,11	70,49	70,84	68,66
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,31	21,96	19,44	20,62	21,27
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,50	1,73	1,94	1,41	1,95
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	80,07	88,86	85,51	76,72	77,15
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	146,49	158,54	158,25	140,81	145,41
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	38,90	51,11	45,15	45,71	42,29
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	111,47	123,86	111,66	111,94	119,00
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	158,10	175,64	166,01	158,39	167,26
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	22,59	27,35	24,52	19,84	23,38
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	18,60	22,07	21,01	17,09	21,37
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,08	8,67	9,47	10,86	12,31
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	196,03	189,37	190,20	187,43	202,57
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,35	5,68	6,79	8,58	8,40
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,35	5,68	6,79	8,58	8,40
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,60	4,47	5,16	6,13	6,76
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,00	7,65	9,58	8,70	10,15
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	70,07	58,45	53,87	70,43	66,62
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	165,82	163,94	168,05	179,69	159,49
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	81,23	77,37	79,70	83,82	80,75
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	204,13	211,89	210,87	214,38	197,50
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,16	77,60	78,36	77,95	77,89
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,16	77,60	78,36	77,95	77,89
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	13.353	12.580	15.803	13.572	14.011
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,40	15,65	13,18	16,95	18,04
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,98	3,47	2,79	2,28	1,25
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,38	19,12	15,97	19,23	19,28
Gasto medio por trabajador (euros)	32.814,38	31.613,93	34.622,23	35.209,88	36.795,62
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	43.345,27	41.852,50	49.145,44	47.964,84	51.466,65
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,70	75,54	70,45	73,41	71,49

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Madrid - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.406	3.210	3.161	3.834	3.789
Total Activo (euros)	94.587.497.789	112.205.157.796	103.489.491.585	140.210.947.369	138.933.254.610
Cifra de Negocios (euros)	58.089.123.174	53.236.047.083	50.828.232.486	72.987.537.505	72.296.759.961
Resultado del Ejercicio (euros)	3.840.069.980	2.981.893.528	2.952.185.196	5.041.010.569	4.756.163.393
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	38,31	35,53	36,90	35,12	34,93
Existencias / Total Activo (%)	7,01	5,47	5,49	6,08	6,36
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,09	17,94	18,05	15,99	15,97
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	13,17	14,46	14,12	13,33	11,97
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	14,85	12,99	13,21	13,82	14,15
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	32,51	41,41	39,55	33,88	33,10
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,16	50,89	44,96	46,53	47,28
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,07	76,17	74,45	75,01	75,64
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,43	12,27	11,24	12,95	13,52
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	86,25	90,29	84,20	88,50	90,23
Capital Corriente / Total Activo (%)	10,39	11,70	11,35	10,13	10,57
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	120,63	121,34	121,31	118,23	120,49
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	31,52	31,86	33,88	31,44	31,98
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	146,97	104,54	117,82	122,81	139,04
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	16,91	24,66	23,12	19,47	20,32
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,77	70,54	68,47	70,66	70,15
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,40	19,69	21,47	17,89	18,98
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	1,61	2,03	1,98	2,11	2,71
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	90,12	92,49	99,01	90,56	87,69
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	145,31	156,01	162,03	147,95	149,05
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	24,10	31,11	32,08	28,65	28,93
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	87,55	92,18	92,58	90,50	91,36
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	137,19	149,10	144,44	140,55	143,41
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	19,61	26,57	25,42	23,36	29,15
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	16,47	21,20	20,60	20,15	27,53
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,60	9,24	8,57	10,17	9,71
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	192,90	203,64	181,70	187,00	189,69
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,43	5,22	6,34	7,73	7,24
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,43	5,22	6,34	7,73	7,24
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,84	4,09	4,51	5,56	5,57
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	9,51	8,63	9,18	10,69	10,71
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	61,41	47,45	49,11	52,06	52,04
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	172,41	150,33	174,42	172,59	158,02
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	83,04	76,51	78,43	80,30	74,72
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	207,64	196,49	222,40	214,94	211,49
EF) EFECTO FISCAL (%)	83,69	84,85	80,69	80,49	82,19
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	83,69	84,85	80,69	80,49	82,19
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.931	2.758	2.654	3.025	3.115
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	71,07	73,69	75,50	78,11	81,65
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,35	15,79	15,69	10,03	6,41
Número Medio total de trabajadores por empresa	89,43	89,48	91,19	88,14	88,06
Gasto medio por trabajador (euros)	38.022,41	37.881,39	38.725,70	40.888,03	42.203,48
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	53.885,31	52.052,97	52.633,97	58.223,46	59.824,55
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,56	72,77	73,58	70,23	70,55

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Murcia - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	13.408	13.467	12.567	14.150	13.325
Total Activo (euros)	7.303.182.990	7.883.149.724	5.609.331.159	8.272.255.332	8.110.044.331
Cifra de Negocios (euros)	5.459.570.703	5.189.423.671	3.281.782.314	6.460.548.243	6.276.394.333
Resultado del Ejercicio (euros)	225.436.591	211.505.154	162.067.824	301.006.796	338.648.545
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	49,20	48,16	46,62	50,54	49,23
Existencias / Total Activo (%)	16,54	14,23	14,94	15,94	14,02
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,02	19,36	19,22	19,37	20,27
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	30,15	28,63	32,93	29,97	29,26
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,28	6,34	5,65	5,97	6,16
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,01	40,34	39,18	32,95	30,15
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,11	53,83	54,12	55,66	57,54
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	70,28	73,38	74,08	72,90	73,34
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,36	16,93	19,00	18,49	18,52
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	119,35	117,12	130,97	117,23	116,19
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,48	21,54	20,71	23,45	22,57
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	142,74	145,17	142,91	151,05	147,86
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,52	25,58	33,32	25,40	27,04
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	63,28	58,81	59,20	66,19	71,50
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	26,06	32,71	35,39	30,02	29,16
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,10	76,24	69,28	76,41	74,81
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,34	18,15	24,73	17,74	18,47
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,74	0,80	0,82	0,60	0,82
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,16	80,63	77,62	71,12	70,44
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	153,75	159,64	208,85	140,36	141,29
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	39,67	53,01	52,91	51,55	50,53
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	106,22	122,70	119,39	124,60	128,23
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	165,54	180,90	179,90	186,53	184,64
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,17	16,33	14,17	11,41	13,19
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	11,08	11,65	10,04	8,64	10,61
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,62	9,74	10,36	12,24	14,08
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	213,28	216,60	217,97	225,54	235,52
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,81	4,98	5,34	6,54	7,26
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,81	4,98	5,34	6,54	7,26
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,60	4,08	4,29	5,26	6,05
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,16	6,19	7,33	6,73	7,82
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	74,76	65,83	58,51	78,10	77,39
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	165,69	161,87	164,21	163,60	155,56
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,01	87,14	88,87	91,06	89,51
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	188,28	185,76	184,77	179,66	173,79
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,21	75,54	75,78	76,03	77,10
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,21	75,54	75,78	76,03	77,10
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	8.687	8.967	7.362	8.935	8.651
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,73	2,74	2,62	3,23	3,43
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,88	0,77	0,75	0,41	0,21
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,61	3,51	3,37	3,63	3,64
Gasto medio por trabajador (euros)	24.374,13	23.544,43	24.140,28	26.253,87	27.900,01
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	32.542,08	31.374,95	31.087,88	36.100,37	39.616,56
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,90	75,04	77,65	72,72	70,43

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Murcia - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.363	3.219	4.848	3.756	3.649
Total Activo (euros)	9.104.869.038	9.187.779.892	14.026.290.092	11.730.381.977	11.576.238.856
Cifra de Negocios (euros)	9.788.850.084	9.160.436.767	13.448.259.423	12.464.732.967	12.200.533.960
Resultado del Ejercicio (euros)	390.676.401	397.072.719	607.427.618	514.243.985	638.227.517
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,59	56,39	53,52	54,42	53,50
Existencias / Total Activo (%)	15,52	14,05	14,46	15,38	14,89
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,27	19,83	18,09	17,48	17,74
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,33	28,01	25,14	26,58	25,30
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,77	9,02	8,49	8,67	8,91
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,68	36,88	33,02	34,45	29,02
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,63	50,08	50,50	51,86	55,33
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,30	69,57	69,83	67,97	69,81
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,59	15,29	15,70	18,55	18,16
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	98,70	94,86	97,92	100,54	99,05
Capital Corriente / Total Activo (%)	20,89	25,96	23,34	22,39	23,30
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	148,26	162,18	154,36	152,13	152,93
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	24,27	24,55	22,99	23,33	25,72
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	92,10	87,39	87,66	93,26	107,13
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	19,43	26,04	24,35	21,07	22,11
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	77,15	76,95	78,34	78,08	75,59
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	17,40	17,31	15,71	16,35	17,25
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,58	0,59	0,65	0,57	0,77
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,23	81,88	79,62	74,00	71,92
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	121,09	123,64	120,30	116,92	115,82
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	33,57	49,48	45,13	40,94	40,15
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	111,10	134,11	124,82	117,57	122,05
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	161,99	185,31	177,37	169,91	177,18
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	12,62	12,00	12,62	12,18	12,90
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,14	8,61	9,67	9,09	10,51
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,73	13,72	13,06	13,89	17,39
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	202,55	200,31	202,01	207,71	223,88
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,48	8,63	8,58	8,45	9,96
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,48	8,63	8,58	8,45	9,96
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,17	6,20	6,25	6,34	8,00
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,74	6,22	6,52	5,96	7,59
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	107,51	99,70	95,88	106,26	105,39
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	177,68	180,70	178,21	174,34	162,27
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,96	90,49	89,99	90,41	89,79
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	197,52	199,69	198,03	192,84	180,72
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,29	76,98	76,96	76,50	76,80
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,29	76,98	76,96	76,50	76,80
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	3.054	2.974	3.940	3.345	3.277
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,75	14,21	12,16	16,81	17,91
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	5,33	4,69	3,75	2,31	1,13
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,08	18,90	15,91	19,12	19,03
Gasto medio por trabajador (euros)	26.491,82	26.080,91	27.729,18	28.189,78	29.919,55
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	36.913,45	36.732,90	39.991,69	39.630,06	44.088,72
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,77	71,00	69,34	71,13	67,86

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Murcia - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	525	530	566	609	599
Total Activo (euros)	8.824.004.569	8.658.604.190	9.121.655.260	11.546.147.497	10.038.605.869
Cifra de Negocios (euros)	9.260.968.279	8.984.533.711	9.696.463.775	11.461.997.835	11.610.201.658
Resultado del Ejercicio (euros)	378.108.636	369.568.152	423.089.972	518.312.136	578.276.360
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,27	55,98	56,34	49,95	57,31
Existencias / Total Activo (%)	17,80	18,28	17,94	17,26	18,84
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,95	16,79	16,15	13,07	16,53
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	26,08	26,33	27,12	22,44	24,89
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,34	10,75	10,42	10,98	11,04
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,62	39,88	37,87	35,44	32,30
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	50,50	48,80	48,19	53,43	50,93
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	66,38	67,31	66,99	69,87	66,05
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	27,04	22,18	21,19	22,99	24,55
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	84,33	89,47	90,39	91,26	88,13
Capital Corriente / Total Activo (%)	19,64	23,29	23,33	19,81	23,36
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	147,20	161,20	161,48	146,65	164,77
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	20,62	20,19	21,20	19,93	21,66
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	82,98	79,56	83,10	88,17	100,62
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	18,72	22,44	21,94	19,96	20,20
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	80,90	81,50	80,43	81,51	79,97
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	13,16	13,11	13,67	12,65	12,84
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,55	0,53	0,56	0,59	0,92
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	74,26	72,99	76,35	72,03	68,94
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	91,71	94,19	102,46	96,52	90,25
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	24,58	32,80	30,98	27,94	27,82
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	94,08	101,98	105,19	100,56	104,35
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	158,42	171,23	170,66	165,75	168,82
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,83	11,35	11,35	11,52	15,63
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,23	7,69	7,95	8,41	12,54
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,10	13,87	14,41	14,93	17,34
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	202,03	195,33	193,01	214,73	203,78
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,48	8,75	9,63	8,40	11,31
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,48	8,75	9,63	8,40	11,31
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,07	5,92	6,58	6,46	8,51
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,78	5,70	6,19	6,51	7,35
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	104,95	103,76	106,30	99,27	115,66
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	179,25	185,98	188,78	170,23	171,72
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	90,52	90,77	90,97	90,96	87,46
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	198,01	204,90	207,51	187,16	196,35
EF) EFECTO FISCAL (%)	78,02	79,47	77,48	76,37	77,44
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	78,02	79,47	77,48	76,37	77,44
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	476	480	495	556	551
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	60,78	61,08	65,82	71,20	76,58
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	23,06	22,39	18,75	10,53	6,26
Número Medio total de trabajadores por empresa	83,84	83,47	84,57	81,74	82,84
Gasto medio por trabajador (euros)	26.990,33	25.942,12	27.538,52	28.340,08	30.240,47
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	41.331,69	38.907,20	41.253,18	44.007,00	50.719,30
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	65,30	66,68	66,75	64,40	59,62

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Navarra - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	6.754	6.675	5.886	6.214	6.103
Total Activo (euros)	4.023.089.533	3.969.871.789	3.030.557.924	4.371.873.180	4.344.761.375
Cifra de Negocios (euros)	2.996.485.918	2.768.828.946	1.750.537.564	3.107.178.240	3.071.329.006
Resultado del Ejercicio (euros)	153.147.148	126.993.260	106.181.885	197.267.550	188.252.274
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,00	49,28	43,83	46,63	46,17
Existencias / Total Activo (%)	10,09	9,74	9,21	9,35	10,19
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	22,26	25,96	24,47	25,43	24,55
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,11	27,07	26,56	25,53	25,71
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,43	10,51	10,00	9,93	10,16
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	43,50	47,08	43,11	35,97	37,61
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	57,31	55,48	58,52	62,65	61,64
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	76,26	76,74	79,80	79,39	79,37
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,29	16,77	16,67	16,22	15,70
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	106,41	104,55	113,51	114,23	112,75
Capital Corriente / Total Activo (%)	22,26	26,02	23,63	26,02	25,54
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,59	156,27	145,95	152,06	150,60
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	33,72	33,25	40,87	33,32	35,46
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	89,33	85,67	88,91	92,76	97,47
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	29,89	37,30	40,91	36,61	36,13
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	67,64	68,25	61,35	68,06	66,13
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,73	23,78	30,41	22,89	24,57
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,66	0,73	0,75	0,56	0,89
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	66,93	71,06	64,02	60,79	58,87
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	138,88	143,18	170,24	133,26	133,43
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	62,16	75,50	83,54	86,84	74,20
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	143,93	160,71	164,20	172,28	167,03
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	193,77	211,84	217,00	226,27	223,84
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,37	13,70	10,95	8,14	12,68
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	7,24	8,40	6,99	5,68	9,06
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,79	13,58	14,85	18,87	18,11
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	234,25	224,62	241,08	267,74	260,68
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,64	5,77	5,99	7,20	7,03
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,64	5,77	5,99	7,20	7,03
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,11	4,47	4,64	5,89	6,00
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,86	6,42	8,03	8,29	8,48
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	74,48	69,75	57,76	71,07	70,69
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	157,79	159,76	155,01	148,76	145,19
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	90,43	88,64	90,71	93,20	89,49
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	174,49	180,25	170,88	159,62	162,24
EF) EFECTO FISCAL (%)	82,41	80,66	83,22	82,19	80,74
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	82,41	80,66	83,22	82,19	80,74
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	4.308	4.392	3.162	3.479	3.512
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,82	2,90	2,68	3,07	3,24
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,61	0,52	0,50	0,34	0,23
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,43	3,42	3,18	3,40	3,47
Gasto medio por trabajador (euros)	37.405,58	35.032,33	36.888,53	39.546,56	41.349,89
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	49.745,76	46.152,26	46.905,19	55.204,67	57.613,86
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	75,19	75,91	78,64	71,64	71,77

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Navarra - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.430	1.338	2.148	1.361	1.351
Total Activo (euros)	5.474.177.787	5.275.580.069	6.915.169.040	5.542.981.160	5.592.844.017
Cifra de Negocios (euros)	4.883.551.098	4.174.328.099	6.077.421.880	4.993.441.484	5.055.177.582
Resultado del Ejercicio (euros)	225.266.497	178.864.557	314.542.280	266.297.116	282.895.453
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	48,54	50,61	52,68	49,40	49,97
Existencias / Total Activo (%)	13,36	13,43	13,22	12,35	12,18
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,63	19,32	20,99	19,30	18,69
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,15	23,33	22,87	22,32	24,19
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,61	13,80	13,56	13,31	12,86
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	44,26	48,70	40,53	38,20	38,09
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,00	53,63	52,06	56,39	56,42
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,69	76,88	73,72	75,37	74,40
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,26	14,28	15,97	15,14	14,33
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	88,73	85,42	91,48	90,05	84,41
Capital Corriente / Total Activo (%)	21,23	27,50	26,41	24,77	24,37
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	150,99	167,43	164,94	152,62	152,22
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,74	30,74	28,86	28,74	31,25
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	94,26	104,27	110,93	116,01	116,73
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	23,79	34,75	30,05	27,49	26,96
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,61	70,88	72,68	72,79	70,05
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,43	21,71	19,76	20,08	21,09
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,82	0,85	0,71	0,68	0,95
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	75,68	82,18	76,57	71,85	76,98
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	117,90	124,58	119,11	110,50	116,97
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	40,99	61,90	56,86	52,19	45,17
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	120,98	154,17	143,33	139,56	139,39
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	177,72	218,94	200,50	200,57	195,21
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	15,16	16,63	12,10	11,24	14,50
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,96	10,23	8,19	7,83	10,50
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,71	14,25	15,95	17,83	18,75
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	212,75	215,64	208,60	229,31	229,47
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,76	6,32	8,74	8,52	8,96
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,76	6,32	8,74	8,52	8,96
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,78	4,82	6,15	6,49	7,05
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,48	6,09	7,00	7,20	7,80
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	89,21	79,13	87,89	90,09	90,39
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	164,69	160,30	172,50	160,67	155,65
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	87,28	85,96	89,81	90,61	87,82
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	188,69	186,48	192,08	177,33	177,24
EF) EFECTO FISCAL (%)	81,57	81,87	82,36	81,74	81,66
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	81,57	81,87	82,36	81,74	81,66
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.325	1.245	1.709	1.131	1.173
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,07	15,30	12,37	16,33	17,57
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,19	3,70	2,77	2,51	1,36
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,26	19,01	15,14	18,84	18,93
Gasto medio por trabajador (euros)	38.178,58	35.698,21	39.112,04	39.237,25	41.902,48
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	51.595,42	48.951,41	56.344,41	54.376,71	59.552,88
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,00	72,93	69,42	72,16	70,36

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Navarra - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	284	270	283	264	281
Total Activo (euros)	5.851.118.540	5.290.097.284	4.986.045.835	5.939.827.563	5.456.714.114
Cifra de Negocios (euros)	5.967.807.537	5.284.828.835	5.005.711.660	5.863.586.794	6.771.958.879
Resultado del Ejercicio (euros)	253.378.710	224.104.303	211.245.499	290.385.341	320.058.515
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,51	57,43	59,23	55,35	58,90
Existencias / Total Activo (%)	21,44	19,52	23,60	21,83	17,43
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	12,47	16,88	14,93	13,98	19,13
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	20,63	20,67	24,83	20,35	23,37
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	15,77	16,21	14,63	16,16	14,72
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	42,91	44,17	46,16	40,21	36,97
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	51,32	50,43	46,28	43,96	45,35
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,66	68,73	65,54	67,75	65,47
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,15	17,39	20,42	17,88	18,26
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	94,40	96,90	101,50	98,91	95,40
Capital Corriente / Total Activo (%)	22,17	26,16	24,78	23,09	24,37
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	152,63	169,72	166,71	161,79	171,65
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,73	24,17	24,06	23,01	23,24
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	112,34	116,82	97,27	111,62	123,39
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	21,74	26,19	24,68	23,39	19,64
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,48	77,13	77,41	78,28	77,68
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,83	16,49	18,22	14,30	14,43
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,53	0,51	0,55	0,90	1,06
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	69,87	76,66	75,16	71,19	65,64
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	100,03	117,51	119,14	108,88	96,47
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	23,38	32,15	27,57	27,32	29,39
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	89,93	103,72	91,35	92,07	104,07
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	170,75	183,67	171,90	171,60	170,57
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,05	10,69	11,54	15,32	18,29
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	7,09	6,68	7,02	10,81	14,11
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,58	15,31	14,65	14,59	17,03
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	205,42	201,75	186,16	178,45	182,99
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,44	8,40	9,15	11,12	12,93
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,44	8,40	9,15	11,12	12,93
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,95	5,56	5,98	7,14	8,57
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,83	5,57	5,96	7,24	6,90
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	101,99	99,90	100,39	98,72	124,10
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	177,23	180,19	196,09	199,32	186,69
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	90,96	90,88	90,76	87,62	84,67
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	194,86	198,28	216,06	227,47	220,50
EF) EFECTO FISCAL (%)	80,07	83,84	78,07	78,10	80,88
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	80,07	83,84	78,07	78,10	80,88
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	264	256	258	231	248
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	63,29	69,00	66,27	70,47	77,85
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,84	16,69	16,84	10,07	6,27
Número Medio total de trabajadores por empresa	82,14	85,70	83,11	80,53	84,12
Gasto medio por trabajador (euros)	38.471,05	38.268,65	38.654,44	40.251,88	42.200,76
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	57.532,00	54.831,89	49.663,05	60.243,46	66.301,82
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	66,87	69,79	77,83	66,82	63,65

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

PaísVasco - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	21.269	20.991	18.970	20.828	19.284
Total Activo (euros)	11.983.137.525	12.934.320.138	8.921.026.477	12.868.993.958	11.721.931.897
Cifra de Negocios (euros)	9.107.751.043	8.108.839.520	5.446.830.417	9.688.889.188	9.228.823.974
Resultado del Ejercicio (euros)	438.714.886	347.472.365	277.601.737	555.798.976	584.463.655
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	48,44	48,77	44,78	49,18	48,51
Existencias / Total Activo (%)	10,21	10,11	8,53	9,80	9,24
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	23,33	25,19	24,55	25,38	25,37
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	24,38	23,09	24,32	22,38	22,75
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	9,38	9,62	8,80	9,32	9,31
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	38,46	45,27	40,74	32,56	29,81
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	55,18	55,58	56,56	58,12	59,46
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,94	75,99	76,64	75,55	76,11
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,67	15,00	16,60	16,16	15,71
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	114,77	113,36	122,89	114,50	115,00
Capital Corriente / Total Activo (%)	21,38	24,76	21,42	24,73	24,61
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	145,53	152,96	143,08	152,77	151,77
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	33,85	34,51	41,66	34,36	35,60
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	105,50	93,69	104,59	115,59	123,19
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	28,13	39,49	35,09	32,84	31,26
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	68,43	67,12	60,67	67,22	65,96
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	25,44	26,24	32,83	25,23	25,84
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,68	0,75	0,68	0,57	0,77
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	71,47	78,35	68,70	67,09	64,39
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	163,71	179,02	203,55	152,58	150,55
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	59,11	72,88	71,62	72,70	70,83
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	134,06	152,14	146,92	150,84	157,21
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	178,99	203,14	191,71	201,14	203,00
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	12,35	14,95	11,80	9,08	10,86
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,67	9,62	7,93	6,74	8,55
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,28	11,05	12,09	15,29	17,52
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	223,13	225,11	230,21	238,78	246,67
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,63	4,83	5,50	7,43	8,39
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,63	4,83	5,50	7,43	8,39
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,99	3,79	4,22	5,60	6,56
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,57	6,04	6,91	7,43	8,33
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	76,00	62,69	61,06	75,29	78,73
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	162,47	157,47	159,36	158,77	152,61
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,65	87,52	90,13	92,28	90,74
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	181,22	179,93	176,80	172,06	168,18
EF) EFECTO FISCAL (%)	81,83	81,04	81,78	83,65	83,75
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	81,83	81,04	81,78	83,65	83,75
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	14.428	14.674	11.281	13.284	12.682
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,97	2,94	2,74	3,16	3,31
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,61	0,55	0,53	0,40	0,28
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,58	3,49	3,27	3,57	3,59
Gasto medio por trabajador (euros)	36.075,45	34.206,98	35.299,38	38.939,03	40.751,88
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	45.508,06	42.395,54	42.523,99	50.254,27	53.250,78
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	79,27	80,69	83,01	77,48	76,53

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

PaísVasco - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	5.163	4.801	7.031	5.217	5.124
Total Activo (euros)	17.807.527.492	17.715.972.546	24.244.760.977	20.151.299.611	18.752.302.816
Cifra de Negocios (euros)	16.292.058.974	13.963.282.311	19.284.336.395	17.963.816.543	17.730.039.629
Resultado del Ejercicio (euros)	741.173.504	477.716.907	1.064.556.697	1.017.073.299	1.095.558.312
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	53,28	53,22	53,05	54,02	55,60
Existencias / Total Activo (%)	13,89	12,38	11,64	12,92	14,44
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,96	22,31	23,26	21,68	21,42
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	20,47	18,75	17,88	17,05	17,82
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	13,33	13,85	13,47	14,81	14,28
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,59	49,06	35,43	33,35	30,33
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	55,05	55,13	56,92	57,09	57,07
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,89	74,89	74,53	73,69	73,06
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,70	13,36	14,05	15,54	15,24
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	90,51	87,49	90,91	90,58	91,55
Capital Corriente / Total Activo (%)	25,17	28,11	27,57	27,72	28,65
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	158,90	166,09	164,30	166,11	171,71
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	31,56	32,37	31,22	31,09	33,13
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	141,08	136,05	138,89	162,54	175,82
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	27,51	35,67	34,67	31,09	30,31
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	70,22	70,66	71,44	70,83	68,75
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	23,64	24,92	22,41	22,42	23,40
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,66	0,69	0,63	0,61	0,88
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,27	85,55	83,07	79,40	76,01
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	126,86	136,53	134,87	128,88	129,97
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	46,56	63,82	58,47	55,56	49,21
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	127,73	151,29	145,72	143,91	141,48
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	189,54	211,98	208,25	205,35	206,36
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	12,71	16,87	10,27	9,68	12,47
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,79	10,34	7,39	7,14	9,92
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,33	11,80	15,78	17,65	19,53
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	222,46	222,85	232,13	233,07	232,93
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	7,56	4,89	7,71	8,84	10,24
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	7,56	4,89	7,71	8,84	10,24
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,55	3,76	5,66	6,46	7,69
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,06	4,77	7,12	7,25	8,14
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	91,49	78,82	79,54	89,14	94,55
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	161,82	154,98	160,08	160,48	156,27
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,08	85,43	91,12	91,63	89,18
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	181,66	181,40	175,68	175,15	175,23
EF) EFECTO FISCAL (%)	84,25	83,99	85,11	85,28	85,14
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	84,25	83,99	85,11	85,28	85,14
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	4.804	4.533	5.893	4.626	4.715
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,61	15,98	13,46	16,91	17,62
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,76	3,31	2,47	2,29	1,49
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,37	19,29	15,93	19,20	19,11
Gasto medio por trabajador (euros)	38.169,46	36.999,81	39.809,08	40.455,53	42.310,91
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	50.068,45	47.198,78	54.231,35	54.456,35	58.488,98
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,23	78,39	73,41	74,29	72,34

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

PaísVasco - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	901	859	834	954	923
Total Activo (euros)	24.199.872.110	30.750.623.908	28.988.860.844	26.857.797.915	21.764.366.094
Cifra de Negocios (euros)	17.203.310.428	16.397.290.429	14.800.538.685	19.329.316.121	19.156.498.677
Resultado del Ejercicio (euros)	904.811.491	784.712.529	802.112.341	1.046.577.713	1.089.661.357
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	45,68	38,39	38,14	44,48	52,33
Existencias / Total Activo (%)	11,79	9,61	8,57	12,02	14,44
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	17,49	15,68	17,18	16,08	18,91
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	15,90	13,67	11,86	14,60	16,15
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	15,33	15,44	17,58	13,93	15,17
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,47	45,27	42,97	34,29	32,85
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	58,40	57,73	53,99	54,47	52,85
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,87	77,45	75,60	72,77	68,76
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	16,28	13,69	11,54	18,66	17,06
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	94,53	94,03	96,19	89,22	89,00
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,55	15,84	13,74	17,25	21,09
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	139,16	128,93	126,08	135,13	150,22
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,55	28,52	28,20	25,93	26,81
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	123,12	111,25	121,42	127,79	146,16
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	26,09	29,71	26,91	23,96	23,96
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,91	74,31	74,31	76,34	75,52
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	18,25	18,89	19,41	17,02	17,38
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,77	0,96	1,21	0,93	1,37
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	83,73	87,17	88,13	82,79	78,59
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovevisionamientos (días)	132,11	137,94	142,49	118,95	114,30
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	29,27	32,00	30,03	24,51	24,32
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	97,78	99,68	91,14	94,41	99,18
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	168,37	170,25	156,30	163,33	167,53
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	12,78	16,77	18,26	14,65	19,39
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,87	11,03	12,74	11,28	16,15
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,85	11,03	10,54	13,03	15,81
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	240,40	236,55	217,33	219,64	212,10
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,40	4,42	5,13	7,15	9,47
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,40	4,42	5,13	7,15	9,47
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,98	3,63	3,77	5,30	7,14
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,01	6,82	7,39	7,37	8,11
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	71,09	53,32	51,06	71,97	88,02
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	152,40	148,73	154,88	160,43	157,29
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,00	85,85	83,61	87,39	83,13
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	171,22	173,23	185,23	183,59	189,20
EF) EFECTO FISCAL (%)	84,31	81,79	87,67	84,10	84,36
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	84,31	81,79	87,67	84,10	84,36
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	812	792	763	868	845
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	65,97	69,48	68,61	68,50	70,37
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	15,72	13,09	11,86	8,67	6,50
Número Medio total de trabajadores por empresa	81,69	82,57	80,47	77,17	76,88
Gasto medio por trabajador (euros)	43.824,49	43.896,69	43.809,99	45.244,64	47.230,72
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	63.958,46	63.397,07	59.456,51	65.028,86	69.601,10
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	68,52	69,24	73,68	69,58	67,86

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Rioja - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	3.613	3.528	3.215	3.509	3.453
Total Activo (euros)	2.263.368.972	2.154.246.336	1.611.914.752	2.239.898.209	2.178.747.874
Cifra de Negocios (euros)	1.432.713.708	1.264.858.370	867.372.341	1.498.847.359	1.497.064.107
Resultado del Ejercicio (euros)	55.749.635	48.491.275	42.046.845	69.965.024	81.634.224
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	44,35	48,31	45,66	47,18	47,50
Existencias / Total Activo (%)	15,70	16,83	14,76	15,99	16,00
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	16,23	19,45	20,01	18,95	19,35
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,19	25,93	25,32	25,38	25,92
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	8,58	8,79	8,82	8,66	8,71
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	48,62	50,28	46,12	41,30	37,59
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	53,71	55,36	54,28	56,92	57,67
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,54	76,36	75,59	75,73	74,79
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,40	15,58	16,00	16,99	17,90
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	121,38	119,83	137,30	121,52	123,86
Capital Corriente / Total Activo (%)	16,89	24,66	21,25	22,91	22,29
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	135,05	153,17	145,10	147,96	146,48
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	30,06	30,49	37,55	30,65	33,02
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	69,97	69,03	79,81	80,79	87,55
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	26,68	42,01	39,48	34,24	32,45
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,53	71,53	65,65	71,23	68,97
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	22,13	22,78	28,75	21,83	23,08
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,78	0,81	0,82	0,67	0,97
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	71,66	74,76	73,90	66,76	64,55
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	160,51	166,10	222,80	152,17	155,65
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	41,74	62,22	62,06	59,05	54,23
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	98,86	128,54	121,38	123,70	120,76
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	161,51	204,31	187,03	194,40	188,45
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	16,77	17,52	14,51	12,51	15,12
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	10,34	10,54	9,14	8,39	11,12
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	10,37	10,16	10,59	12,35	14,19
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	216,01	224,01	218,72	232,15	236,27
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	4,59	4,07	4,81	5,49	6,50
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	4,59	4,07	4,81	5,49	6,50
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	3,77	3,49	3,84	4,54	5,55
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,96	5,94	7,14	6,78	8,08
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	63,30	58,71	53,81	66,92	68,71
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	161,66	155,86	162,98	158,34	152,52
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	86,82	86,28	88,47	90,14	87,97
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	186,20	180,64	184,23	175,67	173,39
EF) EFECTO FISCAL (%)	75,23	74,86	76,75	76,39	76,68
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	75,23	74,86	76,75	76,39	76,68
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	2.485	2.527	2.018	2.350	2.337
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	3,09	3,05	2,85	3,29	3,51
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,52	0,48	0,48	0,33	0,18
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,61	3,53	3,33	3,62	3,68
Gasto medio por trabajador (euros)	29.802,19	28.437,86	29.038,60	31.869,46	33.190,12
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	38.985,06	35.591,12	35.561,28	42.373,64	45.618,17
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	76,45	79,90	81,66	75,21	72,76

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Rioja - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	817	784	1.133	844	814
Total Activo (euros)	2.627.384.112	2.657.904.594	3.488.307.491	2.846.598.577	2.925.711.896
Cifra de Negocios (euros)	2.403.533.584	2.187.167.787	3.099.636.117	2.718.434.858	2.740.432.767
Resultado del Ejercicio (euros)	119.503.228	92.983.958	177.090.666	164.026.534	169.766.075
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	58,75	58,70	59,61	60,93	58,40
Existencias / Total Activo (%)	20,46	17,43	19,32	21,35	18,28
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,04	22,67	21,30	19,90	21,29
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,57	24,91	23,62	23,88	24,47
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,96	11,40	11,26	10,99	11,17
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	39,92	44,81	34,39	31,29	32,02
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	56,18	56,52	56,38	57,78	60,35
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	71,35	73,22	72,94	72,06	73,42
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,96	15,88	17,08	19,61	19,50
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	93,62	91,01	97,49	91,05	90,03
Capital Corriente / Total Activo (%)	30,10	31,92	32,55	32,99	31,82
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	177,18	182,18	184,85	188,86	179,78
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	28,96	29,32	27,80	29,09	30,32
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	96,08	96,85	104,57	116,33	116,06
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	32,90	38,79	36,63	34,54	33,97
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	72,27	72,25	73,62	72,16	71,67
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	20,43	20,61	18,52	19,31	19,86
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,53	0,57	0,52	0,52	0,75
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	76,79	82,48	77,99	75,14	72,55
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	123,18	128,59	126,15	116,21	112,18
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	49,44	61,51	55,81	49,67	48,92
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	129,31	144,21	139,60	133,32	139,81
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	205,05	219,20	220,29	218,05	219,71
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	9,66	11,73	8,30	8,00	10,75
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	6,43	7,33	5,94	5,98	8,19
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,28	14,58	17,74	19,86	21,53
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	228,22	230,00	229,24	236,87	252,20
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,10	6,19	9,00	9,97	9,62
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,10	6,19	9,00	9,97	9,62
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,37	4,99	7,10	7,88	8,15
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,96	6,06	7,99	8,25	8,70
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	91,48	82,29	88,86	95,50	93,67
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	164,40	160,42	165,90	162,05	151,49
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	92,36	90,67	93,53	93,64	91,42
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	177,99	176,92	177,38	173,06	165,70
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,31	77,39	76,46	78,08	77,85
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,31	77,39	76,46	78,08	77,85
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	768	751	1.005	780	771
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,21	15,54	13,36	16,69	17,84
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	3,70	3,16	2,60	1,94	1,04
Número Medio total de trabajadores por empresa	18,91	18,70	15,96	18,64	18,89
Gasto medio por trabajador (euros)	32.047,19	31.180,67	33.199,62	34.020,10	35.488,37
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	45.367,35	42.911,59	49.170,75	49.598,58	53.617,28
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	70,64	72,66	67,52	68,59	66,19

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Rioja - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	152	147	141	159	171
Total Activo (euros)	3.066.171.766	3.207.568.787	3.105.214.596	3.361.959.471	3.437.631.044
Cifra de Negocios (euros)	2.715.904.783	2.629.092.406	2.552.268.943	3.082.528.877	3.197.986.186
Resultado del Ejercicio (euros)	166.894.436	153.231.951	201.941.431	245.002.943	267.735.891
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,87	56,59	56,58	61,72	61,58
Existencias / Total Activo (%)	20,65	21,94	20,75	23,41	23,07
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,41	16,45	17,09	18,76	18,50
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	27,95	23,47	24,21	22,81	24,47
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	11,89	13,14	12,01	13,16	11,71
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	37,92	39,23	30,90	29,18	26,89
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	61,43	58,73	63,43	65,77	64,83
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	72,97	74,69	74,09	74,38	74,61
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	23,22	16,68	18,42	22,39	22,95
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	85,33	85,94	84,81	87,34	81,34
Capital Corriente / Total Activo (%)	27,84	31,28	30,67	36,10	36,18
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	165,13	176,05	173,82	198,67	198,11
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	25,06	25,46	28,10	24,77	24,77
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	79,40	88,90	95,41	99,56	94,16
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	31,43	38,16	37,31	39,37	38,89
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	76,08	75,67	72,89	76,30	76,40
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,69	14,88	14,87	12,89	14,43
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,39	0,56	0,42	0,35	0,65
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,48	81,03	83,23	77,86	78,48
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	107,32	113,99	118,92	108,74	101,48
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	31,42	37,80	36,31	43,21	35,43
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	109,56	121,14	125,54	138,68	141,92
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	202,98	223,61	218,34	240,88	242,48
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	5,95	8,79	5,05	4,17	7,19
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	3,93	5,86	3,68	3,08	5,67
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	22,73	19,05	25,73	30,06	30,29
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	259,27	242,32	273,42	292,17	284,33
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,86	8,13	10,25	11,08	12,01
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,86	8,13	10,25	11,08	12,01
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	7,36	6,30	8,48	9,74	10,27
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,31	7,69	10,32	10,62	11,04
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	88,58	81,97	82,19	91,69	93,03
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	155,17	157,82	151,23	147,09	145,18
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	95,32	92,69	95,92	96,74	94,12
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	162,78	170,26	157,66	152,04	154,25
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,54	81,76	79,97	77,33	80,55
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,54	81,76	79,97	77,33	80,55
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	148	141	130	148	164
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	64,73	67,24	69,30	65,54	70,56
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	13,40	12,09	11,39	7,48	4,71
Número Medio total de trabajadores por empresa	78,13	79,34	80,68	73,02	75,26
Gasto medio por trabajador (euros)	33.940,37	34.311,98	34.860,22	35.183,49	36.178,60
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	56.777,36	55.767,00	60.767,70	60.550,49	60.255,86
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	59,78	61,53	57,37	58,11	60,04

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Ceuta y Melilla - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	647	667	599	714	581
Total Activo (euros)	484.416.252	500.693.216	364.389.555	497.085.760	395.958.648
Cifra de Negocios (euros)	416.598.403	281.645.621	178.818.827	360.827.248	289.892.844
Resultado del Ejercicio (euros)	19.496.086	14.925.625	14.193.794	25.960.196	22.661.169
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	60,04	57,19	59,60	57,04	57,50
Existencias / Total Activo (%)	23,94	19,19	20,81	19,17	18,96
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	23,40	26,43	26,75	25,73	26,42
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	18,52	19,89	17,62	17,71	18,35
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	5,38	5,64	6,52	6,98	6,76
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	19,83	27,33	22,77	19,14	17,81
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	63,67	63,98	66,74	67,36	65,90
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	77,68	81,22	81,06	82,03	80,24
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	17,65	16,68	20,80	16,62	20,59
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	123,73	105,97	94,95	98,14	96,90
Capital Corriente / Total Activo (%)	37,72	38,42	40,65	39,06	37,74
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	197,38	193,49	203,89	195,80	191,96
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	20,12	27,28	36,78	29,07	30,93
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	93,44	77,16	102,47	119,17	123,41
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	43,86	68,29	82,84	53,81	51,55
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	81,29	75,69	67,56	73,28	72,53
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	13,16	18,61	24,26	18,68	20,38
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,53	0,77	0,96	0,54	0,73
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	53,91	75,10	89,56	61,03	60,44
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	93,70	129,79	172,35	100,62	99,71
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	73,79	100,30	92,03	97,50	88,79
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	159,20	197,80	201,68	204,83	190,82
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	268,95	304,61	314,64	317,32	290,95
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	10,16	12,67	10,83	6,96	8,53
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,06	10,54	9,38	6,05	7,66
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	13,82	11,39	15,18	19,79	20,42
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	275,28	277,60	300,70	306,42	293,26
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	6,32	4,66	5,84	7,75	8,68
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	6,32	4,66	5,84	7,75	8,68
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	5,09	3,91	4,99	6,47	7,11
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	5,92	6,95	10,18	8,92	9,71
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	86,00	56,25	49,07	72,59	73,21
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	143,01	138,99	135,63	139,39	140,36
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	91,06	88,92	90,52	93,90	92,50
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	157,05	156,31	149,83	148,45	151,74
EF) EFECTO FISCAL (%)	86,85	85,77	86,16	85,90	87,00
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	86,85	85,77	86,16	85,90	87,00
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	432	456	348	420	374
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,96	3,03	3,08	3,50	3,66
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,61	0,58	0,58	0,40	0,17
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,56	3,61	3,66	3,90	3,84
Gasto medio por trabajador (euros)	28.012,50	24.879,00	24.710,21	27.846,88	28.941,80
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	40.239,96	35.223,31	35.202,37	41.180,82	44.342,46
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	69,61	70,63	70,19	67,62	65,27

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Ceuta y Melilla - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	158	144	228	161	145
Total Activo (euros)	542.907.193	515.480.348	774.367.753	503.351.611	404.239.518
Cifra de Negocios (euros)	526.893.605	890.201.906	1.430.803.088	659.630.666	854.218.423
Resultado del Ejercicio (euros)	32.559.166	29.651.127	56.599.648	36.483.727	30.816.074
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	61,45	57,64	56,25	53,27	63,44
Existencias / Total Activo (%)	19,24	12,69	11,97	14,25	15,96
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	27,17	30,12	30,38	24,08	29,92
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	20,76	22,96	22,66	17,58	17,73
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,51	8,12	7,55	9,84	10,04
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	20,65	24,47	18,96	19,27	18,93
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	64,44	59,34	64,40	61,68	61,28
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	80,13	79,03	80,37	76,44	71,72
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,48	17,98	17,93	22,27	22,43
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	80,34	77,32	84,49	90,70	101,55
Capital Corriente / Total Activo (%)	41,58	36,67	36,62	29,71	35,16
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	209,55	190,88	187,42	165,95	199,40
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	22,81	11,85	12,13	20,35	14,21
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	106,61	89,15	98,91	151,69	169,35
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	42,84	21,23	19,82	22,67	16,64
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	79,82	88,78	88,76	80,69	87,04
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	14,21	7,21	6,40	12,09	9,11
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,39	0,31	0,22	0,33	0,31
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	56,48	31,33	27,45	41,52	30,33
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	67,41	41,58	38,44	55,02	39,63
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	61,95	71,17	89,59	72,83	72,46
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	204,39	205,61	212,94	160,03	158,08
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	309,23	274,83	286,52	226,10	224,30
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	5,91	8,61	5,24	5,69	8,00
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	4,99	7,11	4,48	4,87	7,05
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,25	18,73	25,33	23,43	24,29
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	281,21	245,92	280,86	260,98	258,27
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,31	9,69	11,35	11,75	12,44
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,31	9,69	11,35	11,75	12,44
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	7,20	7,28	8,88	8,84	9,51
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	7,42	4,22	4,81	6,75	4,50
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	97,05	172,69	184,77	131,05	211,31
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	147,06	156,00	148,23	154,11	151,82
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	94,77	92,56	95,45	95,06	93,03
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	155,18	168,53	155,29	162,12	163,18
EF) EFECTO FISCAL (%)	87,87	85,31	86,21	86,22	86,16
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	87,87	85,31	86,21	86,22	86,16
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	147	133	188	132	128
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	13,51	14,27	11,90	15,24	17,37
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,12	4,73	2,96	2,31	1,13
Número Medio total de trabajadores por empresa	17,63	19,00	14,86	17,55	18,50
Gasto medio por trabajador (euros)	26.898,81	24.234,29	27.599,06	29.099,96	28.261,09
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	41.856,30	38.955,97	50.314,32	43.246,35	43.671,65
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	64,26	62,21	54,85	67,29	64,71

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Ceuta y Melilla - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	17	18	16	31	18
Total Activo (euros)	220.568.241	245.648.393	232.491.566	463.290.614	283.815.304
Cifra de Negocios (euros)	336.265.934	355.367.832	410.319.661	773.672.016	187.511.043
Resultado del Ejercicio (euros)	12.265.023	28.483.734	9.698.863	38.032.487	33.640.146
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	46,57	47,51	47,51	48,10	48,45
Existencias / Total Activo (%)	4,66	4,02	5,81	4,93	7,33
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	30,07	32,25	29,68	28,99	31,64
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	28,19	27,85	21,50	31,89	31,59
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	7,17	6,52	8,42	7,10	7,36
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	26,65	13,55	30,25	21,62	16,39
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	61,86	70,85	66,41	63,85	69,52
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	74,77	79,79	75,15	76,02	78,39
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	9,18	8,64	13,44	16,29	30,16
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	142,66	134,84	147,83	100,18	105,91
Capital Corriente / Total Activo (%)	21,34	27,29	22,66	24,12	26,84
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	144,85	156,30	147,14	148,22	153,97
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	16,97	21,04	13,19	14,85	42,58
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	91,75	109,25	108,31	77,78	89,05
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	14,00	18,87	12,84	14,45	40,63
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	86,17	83,23	89,05	86,53	62,88
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	10,84	11,14	9,20	7,80	18,90
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,50	0,24	0,10	0,20	0,89
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	28,35	28,36	24,85	31,00	52,44
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	57,73	54,41	47,72	112,30	138,43
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	47,22	48,62	40,45	58,23	63,61
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	100,30	113,42	102,28	125,44	147,13
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	184,61	235,05	191,17	200,59	224,19
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,97	2,92	4,14	3,87	4,70
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,98	2,60	3,01	3,15	4,13
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	19,88	46,00	17,81	28,97	46,51
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	262,20	343,00	297,73	276,60	328,05
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,99	16,37	6,28	12,86	17,05
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,99	16,37	6,28	12,86	17,05
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	7,40	13,51	5,10	10,02	14,50
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	4,86	9,34	2,89	6,00	21,95
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	152,45	144,67	176,49	166,99	66,07
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	145,14	137,50	145,26	151,46	138,05
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,78	97,41	96,47	96,70	95,97
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	161,65	141,15	150,57	156,63	143,85
EF) EFECTO FISCAL (%)	83,64	88,13	84,83	84,73	85,16
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	83,64	88,13	84,83	84,73	85,16
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	15	17	16	27	15
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	51,17	51,31	51,53	50,31	55,06
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	18,10	21,88	21,32	14,52	16,49
Número Medio total de trabajadores por empresa	69,27	73,19	72,85	64,83	71,55
Gasto medio por trabajador (euros)	29.323,79	31.788,27	32.376,68	32.370,16	30.445,39
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	45.284,07	60.044,91	46.438,53	56.684,20	62.429,54
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	64,76	52,94	69,72	57,11	48,77

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Información estadística. Muestra Común

Tabulación estadística por ejercicios de las ratios especificadas en el apartado “Metodología”. Agrupación por tamaños de sociedades; empresas comunes a todos los años, dimensión nacional.

Total Nacional - Todas las actividades

Microempresas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	222.159	219.306	220.852	222.476	221.641
Total Activo (euros)	86.316.070.357	88.899.372.020	92.488.664.970	97.235.900.304	100.724.521.546
Cifra de Negocios (euros)	61.259.943.297	53.050.484.171	60.531.997.931	69.654.472.539	73.130.483.480
Resultado del Ejercicio (euros)	2.839.950.777	2.146.495.496	3.129.038.552	3.789.278.264	4.313.609.970
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	43,83	44,62	45,51	46,40	46,51
Existencias / Total Activo (%)	11,76	10,93	11,00	10,81	10,39
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	20,06	22,35	23,08	23,68	24,04
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	32,74	31,76	30,84	30,12	29,63
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	6,86	6,87	6,95	6,98	7,02
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,56	47,47	38,78	35,03	32,68
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	55,36	55,85	56,73	58,05	59,96
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	73,72	75,85	75,40	75,21	75,64
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	21,39	19,97	20,01	20,10	20,10
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	130,86	126,55	130,76	129,15	126,90
Capital Corriente / Total Activo (%)	17,55	20,47	20,91	21,62	22,15
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	134,64	140,56	141,92	143,71	144,55
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	35,44	35,74	36,25	35,36	36,28
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	76,82	67,16	76,93	84,10	88,88
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	24,72	34,30	31,95	30,18	30,50
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	66,42	66,54	66,46	66,79	65,78
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	26,46	26,89	26,65	25,59	26,04
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,77	0,84	0,73	0,66	0,79
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	61,67	69,28	63,65	60,59	60,59
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	179,67	196,72	184,57	171,39	170,96
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	54,56	68,67	69,24	70,59	69,42
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	118,88	136,27	136,82	140,05	144,54
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	166,76	184,76	184,99	187,22	190,92
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	14,17	17,23	12,41	10,76	11,79
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,81	10,93	8,67	7,83	9,00
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	12,40	10,41	12,77	14,30	15,89
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	224,02	226,48	231,11	238,36	249,73
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	5,94	4,32	5,96	6,71	7,14
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	5,94	4,32	5,96	6,71	7,14
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	4,83	3,71	4,90	5,57	6,11
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,80	6,22	7,49	7,78	8,41
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	70,97	59,67	65,45	71,63	72,60
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	160,29	154,79	159,02	157,72	151,13
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	88,74	86,44	90,21	91,55	90,61
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	180,63	179,06	176,27	172,27	166,79
EF) EFECTO FISCAL (%)	76,82	75,25	76,54	76,38	77,37
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	76,82	75,25	76,54	76,38	77,37
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	152.197	157.089	140.469	149.637	153.960
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	2,62	2,52	2,64	2,94	3,13
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	0,62	0,51	0,52	0,32	0,18
Número Medio total de trabajadores por empresa	3,24	3,03	3,16	3,25	3,31
Gasto medio por trabajador (euros)	27.206,33	25.673,36	27.876,66	29.355,16	30.847,74
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	34.676,81	32.346,11	36.264,66	38.605,82	41.093,27
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	78,46	79,37	76,87	76,04	75,07

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas pequeñas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	44.371	43.665	43.775	44.264	44.178
Total Activo (euros)	118.426.317.122	122.348.280.460	129.463.326.010	138.273.359.517	143.015.586.650
Cifra de Negocios (euros)	127.414.906.244	113.023.361.287	130.144.008.174	151.754.103.932	158.199.467.737
Resultado del Ejercicio (euros)	5.569.029.261	4.326.118.477	6.159.641.089	7.290.180.444	8.539.319.627
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	54,09	55,08	55,72	56,99	56,70
Existencias / Total Activo (%)	13,47	12,53	13,03	13,92	13,70
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	19,33	22,56	21,98	21,60	21,99
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	25,70	24,70	23,89	23,33	23,24
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	10,48	10,75	10,88	10,97	11,28
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	36,41	42,88	35,32	32,68	30,50
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	52,97	52,51	52,87	53,87	56,10
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,79	73,21	71,53	70,11	70,54
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	18,20	14,99	15,94	17,98	18,27
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	93,88	89,93	92,92	92,54	93,82
Capital Corriente / Total Activo (%)	23,87	28,29	27,25	27,11	27,24
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	155,23	166,63	165,13	166,33	166,01
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	29,54	30,10	29,66	28,45	30,20
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	123,63	112,57	124,80	133,82	143,75
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	22,19	30,63	27,11	24,70	24,63
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	71,90	71,56	72,06	73,14	71,32
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	21,79	22,46	21,47	20,39	21,09
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,63	0,69	0,62	0,56	0,77
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	72,16	78,83	75,11	71,38	69,20
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	119,05	125,40	121,39	113,06	114,47
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	45,50	63,61	56,98	52,69	49,72
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	128,39	151,97	143,51	137,61	138,71
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	179,02	205,62	195,72	190,70	192,49
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	12,57	15,35	11,56	10,40	12,47
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,14	10,35	8,45	7,81	9,90
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	15,73	13,04	15,61	16,98	19,57
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	212,65	210,57	212,16	216,76	227,78
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	8,88	6,73	9,00	9,79	10,64
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	8,88	6,73	9,00	9,79	10,64
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,72	5,23	6,76	7,41	8,55
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,24	5,67	6,73	6,76	7,73
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	107,59	92,38	100,53	109,75	110,62
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	169,76	167,11	171,74	170,32	160,51
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,93	87,75	90,79	91,74	90,04
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	188,77	190,44	189,16	185,65	178,26
EF) EFECTO FISCAL (%)	77,83	76,99	77,49	77,51	77,53
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	77,83	76,99	77,49	77,51	77,53
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	41.595	41.746	38.439	40.323	41.562
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	15,24	15,19	16,05	18,31	19,85
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	4,54	3,88	3,91	2,39	1,29
Número Medio total de trabajadores por empresa	19,78	19,07	19,96	20,71	21,14
Gasto medio por trabajador (euros)	31.707,20	30.398,37	32.423,69	33.906,48	35.657,46
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	42.384,83	40.111,46	44.247,46	46.592,84	50.397,80
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	74,81	75,78	73,28	72,77	70,75

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas medianas	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	6.173	6.071	6.073	6.148	6.138
Total Activo (euros)	102.129.987.306	103.390.743.630	108.050.149.904	118.498.378.165	122.903.712.183
Cifra de Negocios (euros)	99.042.361.479	91.012.798.035	103.394.990.794	121.055.284.066	127.349.869.355
Resultado del Ejercicio (euros)	4.612.664.865	3.725.916.382	5.073.595.983	5.851.645.948	6.568.646.023
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	50,24	50,88	52,00	53,56	53,17
Existencias / Total Activo (%)	14,06	13,18	13,77	15,32	14,97
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	15,64	18,19	17,45	16,83	17,27
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	24,30	23,54	22,93	21,73	22,25
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	12,52	12,96	13,32	13,52	13,58
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	40,26	45,86	39,42	37,31	36,12
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,89	49,31	49,47	49,54	51,08
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	68,17	70,40	69,13	66,91	67,22
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	20,75	17,95	17,73	20,69	21,32
COBERTURA					
Acree. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	84,50	84,53	86,77	87,16	86,97
Capital Corriente / Total Activo (%)	18,40	21,28	21,13	20,46	20,39
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	141,65	148,38	148,93	148,53	148,24
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	27,56	28,13	27,52	25,92	27,54
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	109,99	105,18	114,83	121,86	128,26
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	18,98	24,17	22,08	20,03	19,68
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	74,42	74,03	74,43	76,02	74,35
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	19,11	19,71	18,76	17,72	18,29
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,72	0,77	0,68	0,68	1,04
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	77,01	80,56	79,04	76,25	73,59
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	110,22	115,91	115,22	109,24	107,52
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	27,51	38,04	34,55	28,75	27,09
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	99,19	111,81	109,13	101,93	102,34
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	157,81	171,90	168,42	161,83	162,20
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	13,44	15,81	12,17	12,33	16,82
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	9,28	10,17	8,40	8,82	12,92
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,79	13,13	15,34	15,61	17,10
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	195,65	197,28	197,90	198,18	204,43
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	9,24	7,31	9,49	9,97	10,46
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	9,24	7,31	9,49	9,97	10,46
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,39	5,20	6,61	6,97	7,86
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	6,59	5,91	6,91	6,82	7,58
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	96,98	88,03	95,69	102,16	103,62
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	182,09	176,43	182,23	181,73	168,81
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	89,02	87,00	90,15	90,03	86,23
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	204,55	202,80	202,14	201,85	195,75
EF) EFECTO FISCAL (%)	79,41	79,59	78,80	78,69	78,90
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	79,41	79,59	78,80	78,69	78,90
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	5.834	5.829	5.671	5.740	5.808
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	67,63	68,69	72,85	82,25	89,95
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	19,81	17,07	16,80	11,44	7,35
Número Medio total de trabajadores por empresa	87,44	85,75	89,65	93,70	97,30
Gasto medio por trabajador (euros)	35.176,04	34.554,66	35.857,79	37.320,45	39.008,68
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	49.218,91	47.836,86	50.992,67	52.782,43	57.170,49
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	71,47	72,23	70,32	70,71	68,23

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Total Nacional - Todas las actividades

Empresas grandes	2019	2020	2021	2022	2023
MAGNITUDES BÁSICAS DEL AGREGADO					
NÚMERO DE EMPRESAS ANALIZADAS	1.647	1.644	1.627	1.644	1.644
Total Activo (euros)	533.878.632.768	533.820.164.945	560.715.848.174	615.238.150.361	614.653.909.037
Cifra de Negocios (euros)	417.870.685.009	359.051.365.412	417.584.564.327	529.959.854.496	525.220.192.657
Resultado del Ejercicio (euros)	26.523.826.707	23.640.062.782	19.983.267.274	24.061.282.405	37.265.562.509
ESTRUCTURA, FUNCIONALIDAD Y COBERTURA DEL CAPITAL					
CAPITAL ECONÓMICO					
ESTRUCTURA					
Activo Corriente / Total Activo (%)	34,32	33,65	37,45	38,43	37,83
Existencias / Total Activo (%)	6,30	5,84	6,49	7,27	7,45
Act. Financ. C.P. y Disponib. / Total Activo (%)	13,48	13,22	14,45	13,63	14,23
Inmovilizado Material / Total Activo (%)	18,64	19,33	17,80	17,04	17,27
FUNCIONALIDAD					
Amortización del Inmov. / Inmov. Material (%)	14,14	14,01	13,07	14,23	14,13
Amortización del Inmov. / Recursos Generados (%)	34,66	37,95	39,50	38,28	28,69
CAPITAL FINANCIERO					
ESTRUCTURA					
Patrimonio Neto / Total PN y Pasivo (%)	48,15	48,84	46,62	44,84	45,65
Recursos Permanentes / Total PN y Pasivo (%)	69,37	72,52	70,27	67,06	69,60
Prov y Deudas C.P. / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	11,87	9,63	9,88	10,43	9,47
COBERTURA					
Acreed. Com. y otros a pagar/ Deud. Com. y otros a cobrar (%)	108,38	101,29	100,27	102,43	106,00
Capital Corriente / Total Activo (%)	3,69	6,17	7,71	5,48	7,43
Recursos Permanentes / Inmovilizado Total (%)	109,37	113,41	116,62	113,56	116,21
INDICADORES DE GESTIÓN					
ACTIVIDAD					
Valor Añadido / Cifra de Negocios (%)	23,79	26,01	22,05	20,30	23,40
Valor Añadido / Inmovilizado Material (%)	99,91	90,51	92,27	102,61	115,82
Capital Corriente / Cifra de Negocios (%)	4,72	9,17	10,36	6,36	8,69
PRINCIPALES COSTES					
Aprov y otros gtos. explot./ Cifra de Negocios (%)	78,61	77,10	80,77	82,36	79,40
Gastos Personal /Cifra de Negocios (%)	13,21	15,28	13,56	11,82	12,44
Gtos. Financ. / Cifra de Negocios (%)	0,85	0,96	0,78	0,73	1,33
ROTACIONES					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar / Cifra de Negocios (días)	67,00	78,87	80,62	73,45	68,26
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar/ Aprovisionamientos (días)	112,85	129,18	121,50	110,04	111,02
INDICADORES FINANCIEROS					
LIQUIDEZ					
Efectivo y otros act-liqu.equiv. / Pasivo Corriente (%)	13,92	19,06	18,39	14,04	15,65
(Deud. Comerc.+IFCP+Efectivo y equiv.) / Pasivo Corriente (%)	64,77	76,70	80,18	72,94	73,98
Activo Corriente / Pasivo Corriente (%)	112,06	122,44	125,94	116,64	124,43
SOLVENCIA					
Gastos Financ./ (Rtdo. del Ejercicio+Gtos. Financ.) (%)	11,80	12,67	13,96	13,81	15,81
Gastos Financ. / Recursos Generados (%)	8,74	9,00	9,82	9,89	13,40
Recursos Generados / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	14,66	13,95	11,04	11,49	15,64
Total Activo / Pasivo No Corriente+Pasivo Corriente (%)	192,85	195,45	187,34	181,29	183,99
RENTABILIDAD Y SUS COMPONENTES					
RF) RENTABILIDAD FINANCIERA (RE x APF x EF) (%)	10,32	9,07	7,64	8,72	13,28
Resultado del Ejercicio / Patrimonio Neto (%)	10,32	9,07	7,64	8,72	13,28
RE) RENTABILIDAD ECONÓMICA (REM x RER) (%)	6,66	5,22	4,96	5,59	8,32
rem) (Rtdo. Antes Imp. + Gtos. Financ.) / Cifra de Negocios (%)	8,51	7,76	6,66	6,49	9,73
rer) Cifra de Negocios / Activo Total (%)	78,27	67,26	74,47	86,14	85,45
APF) APALANCAMIENTO FINANCIERO (APFGF x APFE) (%)	186,96	179,55	189,47	198,04	188,87
apfgf) Rtdo. Antes Imp./ (Rtdo. Antes Imp.+ Gtos. Finan.) (%)	90,01	87,69	88,34	88,80	86,22
apfe) Total Activo / Patrimonio Neto (%)	207,70	204,77	214,49	223,02	219,06
EF) EFECTO FISCAL (%)	82,91	96,78	81,35	78,75	84,56
Rtdo. del Ejercicio / Rtdo. Antes Imp. (%)	82,91	96,78	81,35	78,75	84,56
EMPLEO Y COSTES DE PERSONAL					
EMPRESAS ANALIZADAS	1.514	1.504	1.478	1.490	1.497
No. Medio de Trabajadores Fijos por Empresa (nº)	679,49	699,06	741,91	824,99	871,76
No. Medio de Trabajadores No Fijos por Empresa (nº)	270,34	257,88	242,34	194,09	148,30
Número Medio total de trabajadores por empresa	949,83	956,94	984,24	1.019,07	1.020,06
Gasto medio por trabajador (euros)	35.442,92	35.347,63	36.223,10	37.536,34	39.039,41
Valor Añadido Bruto por Trabajador (euros)	59.441,86	55.299,96	56.018,84	58.609,11	64.225,32
Gastos Personal / Valor Añadido Bruto (%)	59,63	63,92	64,66	64,05	60,79

Nota: Los datos del estudio, elaborado con la información suministrada por los Registros Mercantiles, están sujetos a los condicionantes indicados en la metodología.

www.registradores.org

Información estadística. Agregado por ramas y sectores

Información estadística. Agregado por rama y sectores. **[PDF Adjunto]**